№ 3 (53), июнь 2012

KAZENERGY

АҚПАРАТТЫҚ-САРАПТАМАЛЫҚ ЖУРНАЛ / ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ / INFORMATION-ANALITYCAL MAGAZINE

Диалоговая площадка G-Global Н.Назарбаева

Евразийское экономическое пространство: реалии и перспективы

Нефтянка в цифрах и фактах

Стратегия социальной ответственности бизнеса

Святые места Казахстана: Арыстанбаб

НЕФТЕГАЗОВАЯ ОТРАСЛЬ КАЗАХСТАНА

ОБЪЕМ ДОБЫЧИ НЕФТИ

80,06 млн. тонн

100,5% к 2010 г.

КРУПНЕЙШИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ НЕФТИ И ГАЗОКОНДЕНСАТА:

«Тенгизшевройл»	**25,84** млн. тонн
«Разведка Добыча «КазМунайГаз»	**12,34** млн. тонн
«Карачаганак Петролеум Оперейтинг»	**12,06** млн. тонн
«СНПС-Актобемунайгаз»	**6,21** млн. тонн
«Мангыстаумунайгаз»	**5,75** млн тонн

ЭКСПОРТ НЕФТИ

69,61 млн. тонн

в том числе:

«Атырау-Самара» – **15,43** млн тонн
Каспийский трубопроводный консорциум (КТК) – **28,44** млн тонн
«Атасу-Алашанькоу» – **10,89** млн тонн

За январь-декабрь 2011 года добыча газа составила

326,478 млн.м3,

газового конденсата **21,941** тыс.тонн.

Производство сжиженного газа в РК

На нефте- и газоперерабатывающих предприятиях республики в январе-декабре 2011 года произведено **2146,9** тыс.тонн сжиженного углеводородного газа, или 95,6% к аналогичному периоду 2010 года

Потребление газа

Объем потребления газа областями РК в 2011 году составил **10 178,5** млн.куб.м., или 113,0 % к аналогичному периоду 2010 года.

Транзит газа

Объем международного транзита газа через территорию Республики Казахстан в 2011 году составил **96 663,1** млн.куб.м. или 118,1 % к аналогичному периоду 2010 года

В ТОМ ЧИСЛЕ:
российского – **62** млрд куб. м
туркменского – **26,5** млрд куб. м
узбекского – **8,2** млрд куб. м

Налоги и другие отчисления от компаний нефтегазового сектора в госбюджет **25,7$** млрд долларов США

Валовый приток иностранных инвестиций в добычу нефти и природного газа в 2011 году **6,24$** млрд долларов США

В ЦИФРАХ И ФАКТАХ

итоги 2011 года

ЭКСПОРТ НЕФТИ В ДЕНЕЖНОМ ВЫРАЖЕНИИ

55,2 $

млрд. долларов США

62,5% от общего экспорта страны

ПЕРЕРАБОТКА НЕФТИ НА ОТЕЧЕСТВЕННЫХ НПЗ

13,7 млн тонн

в том числе:

бензин – **2,76** млн тонн (95,3%)
дизельное топливо – **4,06** млн тонн (99,8%)
мазут – **3,66** млн тонн (97,1%)
авиакеросин – **387,1** тыс. тонн (79,1%).

ДОБЫЧА ГАЗА

39 532,4 млн. м3

106% к 2010 г.

По оперативным данным января-декабря 2011 года добыча газа нефтегазодобывающими компаниями республики

Экспорт газа

Объем экспорта газа из Республики Казахстан в 2011 году составил **8 152,1** млн.куб.м. или 89,9% к аналогичному периоду 2010 года.

Утилизация газа

За январь-декабрь т.г. с учетом проводимых мероприятий по утилизации газа объем сжигаемого на факелах газа снизился на 10,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил **1,2** млрд.м3.

Освоение Амангельдинской группы месторождений газа

Продолжается разработка газового месторождения Амангельды в Жамбылской области. По состоянию на 1 декабря 2011 года эксплуатационный фонд скважин составляет **24** скважины.

Согласно материалам информационно-аналитического центра Нефти и Газа, филиала «Контрактное Агентство» всего в нефтегазовой отрасли задействовано - **71 336** человек, из них иностранцев - **2 431** человек

KAZENERGY

АҚПАРАТТЫҚ-САРАПТАМАЛЫҚ ЖУРНАЛ / ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ / INFORMATION-ANALITYCAL MAGAZINE

Құрылтайшы және шығарушы:
ЖШС ENERGY FOCUS

Редакциялық кеңес:
Т. Құлыбаев
KAZENERGY қауымдастығының төрағасы.
Ж. Сәрсенов
KAZENERGY қауымдастығының бас директоры.
Р. Артығалиев
Үкіметпен және жұртшылықпен байланыс бөлімі, Бас менеджері Теңізшевройл
Жан-Люк Поршерон
Басқарушы Директор, Тоталь Э&П Қазақстан.
Г.Нұғман
Жұртшылықпен байланыс жөніндегі кеңесші, Эксон Мобил Қазақстан.
М. Артықбекова.
Үкіметпен байланыс жөніндегі бас кеңесшісі, Норт Каспиан Оперейтинг Компани.
Е. Исенғалиев
Мүдделі тараптармен жұмыс істеу бас менеджері, Норт Каспиан Оперейтинг Компании.
Р. Нығматулин
Баспасөз қызметінің жетекшісі, «ҚазМұнайГаз» ҰК» АҚ
С.Жылқайдаров
Н.Марабаев атындағы «Мұнайшы» қоғамдық қорының атқарушы директоры, ҚР құрметті кен барлаушысы.

Шығарушы редактор
Р. Жусіпова
Жауапты редактор
Ш. Рахимова

Дизайн, беттеу, басуға дайындау
Ә. Сүлейменов

Авторлар
А. Тастенов, К. Қонырова, Е. Бутырина, Ю.Сигов, Г. Рахматулина, Ю. Колайчук, І. Отан

Жарнама бөлімі
А. Боранбаев
Тел.+7 7172 794987
Моб. +7 701 755 9055
a.boranbayev@kazenergy.com

Суретші
В. Соловьев, И. Алдауев

Журнал 2009 жылы 11 тамызда Қазақстан Республикасы мәдениет, ақпарат және қоғамдық келісім министрлігінде тіркеліп, № 10285-Ж куәлігі берілген

Басылымға байланысты барлық ұсыныстар, тілектер мен ескертпелерді KAZENERGY журналының редакциясына жолдаңыз.
Журналда жарияланған кез-келген материалдар мен фрагменттерді көшіріп басуға редакцияның жазбаша рұқсаты керек
Редакция жарнамалық материалдардың мазмұнына жауап бермейді.
Мақала авторы пікірінің редакция көзқарасын білдіруі міндетті емес.
Қазақстан және шетелде аймақтарына тарайды.
2 айына бір рет шығады

Редакцияның мекен-жайы:
010000, Қазақстан Республикасы, Астана қ, Қорғалжын тас жолы, 6, ВП-10
тел.+7 (7172) 796983, 796984
факс +7 (7172) 796951
e-mail: news@kazenergy.com
www.kazenergy.com

Таралымы 7 000 дана

© ENERGY FOCUS, 2012

Учредитель и издатель:
ТОО ENERGY FOCUS

Редакционный совет:
Т. Кулибаев
Председатель Ассоциации KAZENERGY.
Д. Сарсенов
Генеральный директор Ассоциации KAZENERGY.
Р. Артыгалиев
Генеральный менеджер отдела по связям с правительством и общественностью, Тенгизшевройл.
Жан-Люк Поршерон
Управляющий Директор, Тоталь Э&П Казахстан.
Г. Нугман
Советник по связям с общественностью, Эксон Мобил Казахстан.
М. Артыкбекова
Старший советник по связям с государственными органами, Норт Каспиан Оперейтинг Компани.
Э. Исенгалиев
Генеральный менеджер по работе с заинтересованными сторонами, Норт Каспиан Оперейтинг Компани.
Р. Нигматулин
Руководитель пресс-службы АО "НК "Казмунайгаз».
С.Жылкайдаров
Исполнительный директор ОФ «Мунайшы» им. Н.Марабаева, Почетный разведчик недр РК.

Выпускающий редактор
Р. Жусупова
Ответственный редактор
Ш. Рахимова

Дизайн, верстка, допечатная подготовка
А. Сулейменов

Авторы
А. Тастенов, А. Устименко, Е. Бутырина, Ю. Сигов, К. Конырова, Г. Рахматулина, Ю. Колайчук, И. Отан

Рекламный отдел
А. Боранбаев
Тел.+7 7172 794987
Моб. +7 701 755 9055
a.boranbayev@kazenergy.com

Фотограф
В. Соловьев, И. Алдауев

Журнал зарегистрирован Министерством культуры, информации и общественного согласия Республики Казахстан. Свидетельство № 10285-Ж от 11 августа 2009 г.

Все предложения, пожелания и замечания по изданию направляйте в редакцию журнала KAZENERGY.
Любое воспроизведение материалов или их фрагментов возможно только с письменного разрешения редакции.
Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов.
Мнение редакции не обязательно совпадает с мнением авторов.
Распространяется на территории Казахстана и зарубежом.
Выходит один раз в 2 месяца

Адрес редакции:
010000, Республика Казахстан, г. Астана, Коргальджинское шоссе, 6, ВП-10
тел.+7 (7172) 796983, 796984
факс +7 (7172) 796951
e-mail: news@kazenergy.com
www.kazenergy.com

Тираж 7 000 экземпляров

© ENERGY FOCUS, 2012

Founder and Publisher:
ENERGY FOCUS LLP

EDITORIAL BOARD:
T. Kulibayev
Chairman of KAZENERGY Association.
J. Sarsenov
General Director of KAZENERGY Association.
R. Artygaliyev
General Manager, Government and Public Affairs, Tengizshevroil.
Jean-Luc Porcheron
Managing Director, Total E&P Kazakhstan.
G.Nugman
Public Affairs Advisor, Exxon Mobil Kazakhstan.
M. Artykbekova
Government Relations Senior Advisor, NCOC.
E. Isengaliyev
General Manager for Work with Interested Parties, NCOC.
R. Nigmatulin
Head of PR Department, JSC NC KazMunaiGaz.
S.Jilkaydarov
Executive director of Munayshy Fund under the N. Marabayev's name, The Honorary prospector of the RK

Managing editor
R. Zhussupova
Responsible editor
Sh. Rakhimova

Design, layot, pre-press
A. Suleimenov

Autors
A.Tastenov, K.Konyrova, Y.Sigov, Y.Butyrina, G.Rakhmatulina, Y.Kolaichuk, I.Otan

Advertising Departement
A.Boranbayev
Tel.+7 7172 794987
Mob. +7 701 755 9055
e-mail: a.boranbayev@kazenergy.com

Photographer
V. Solovyov, I. Aldauyev

The Magazine is registered by the Ministry of Culture, Information and Social Consensus of the Republic of Kazakhstan. Registration Certificate No. 10285-Ж, dated August 11, 2009.

Any reproduction of the materials or their extracts is only with written permission of the editors.
The editors are not responsible for the contents of the advertisements.
The editors' opinion may not coincide with the opinions of the authors.
Distributed in Kazakhstan and at abroad.

2 monthly edition

Address of the editorial office:
010000, 6, Korgalzhin Road, VP-10
Astana, Republic of Kazakhstan
Tel.: +7 (7172) 796983, 796984
fax +7 (7172) 796951
e-mail: news@kazenergy.com
www.kazenergy.com

Circulation – 7 000 copies

© ENERGY FOCUS, 2012

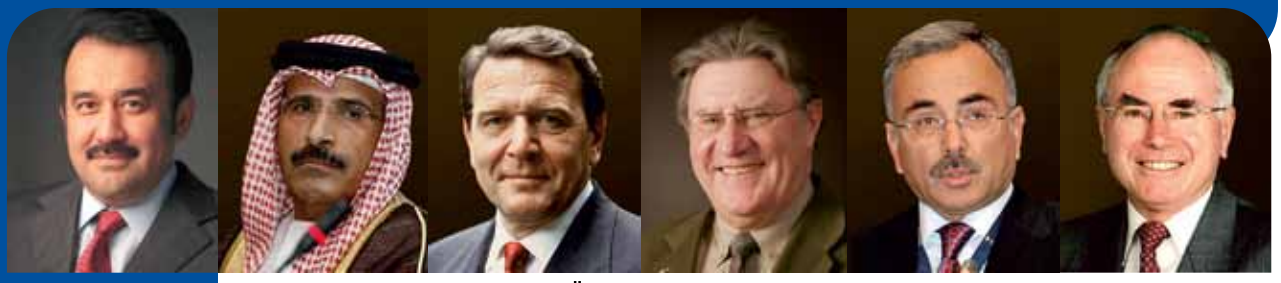
Отпечатано в типографии «Print House Gerona», г. Алматы, пр. Сейфуллина, 458/460, офис 201-205, Тел.: 7 (727) 250-47-40

2-3 October 2012, Astana, Kazakhstan, Independence Palace

KAZENERGY EURASIAN FORUM ASTANA

VII EURASIAN FORUM KAZENERGY

A WORLD IN TRANSITION:
Shaping Sustainable Energy Future



Karim MASSIMOV
Prime-Minister,
Republic of Kazakhstan

Mohammed bin Dha'en Al HAMILI
Minister of Energy, UAE

Gerhard SCHRÖDER
33rd Chancellor of Germany, member of the Board of Directors, Chairman of the Nord Stream AG

Dr. Randall GOSSEN
President,
World Petroleum Council

Mehmet Hilmi GÜLER
Minister of Energy and Natural Resources, Turkey

John HOWARD
25th Prime-Minister, Australia

Larry KING
CNN Anchor and host of Larry King Live (1985-2010)

Kamaladdin HEYDAROV
Minister of Emergency Situations, Azerbaijan

Dr. Cristopher FREI
Secretary General,
World Energy Council

Leonid BOKHANOVSKY
Secretary General, Gas Exporting Countries Forum

Robin WEST
Chairman of the Board and CEO,PFC Energy

Richard JONES
Deputy Executive Director, International Energy Agency

PARTICIPANTS OF THE PREVIOUS FORUMS

GENERAL SPONSORS OF THE PREVIOUS FORUMS

КазМунайГаз · TENGIZCHEVROIL · TOTAL · BG GROUP · KazRosGas

FOUNDER

KAZENERGY

SUPPORTED BY

Government of the Republic of Kazakhstan

ACCREDITED ORGANIZER

ITE GROUP PLC · ITECA

SO-ORGANIZERS OF THE PREVIOUS FORUMS

WORLD ENERGY COUNCIL · CONSEIL MONDIAL DE L'ENERGIE · FT FINANCIAL TIMES

MEDIA PARTNERS OF THE PREVIOUS FORUMS

euronews · CNN · НУР МЕДИА

AGENDA

Ramazan Zhampiissov
Project Manager
t: +7 7172 794 985
c: +7 701 888 7080
m: ramazan@kazenergy.com

Arman Sapargaliyev
Project Manager
t: +7 7172 790 204
c: +7 701 555 5271
m: arman@kazenergy.com

REGISTRATION

Elvira Rossiiskaya
Gulzhan Soltanbekova
t: +7 727 258 34 34
t: +7 717 258 02 55
m: elvira@iteca.kz;gulzhan@iteca.kz

Nitin Trivedi
Project Manager
t: +44 (0) 207 596 5092
nitin.trivedi@ite-exhibitions.com

HIGHVILL
KAZAKHSTAN
www.highvill.kz

Будущий вид блока «С» жилого комплекса «Highvill Astana»

Выгодное инвестирование сегодня - залог стабильных доходов завтра

HIGHVILL KAZAKHSTAN

блок «С» 20.04.2012

блок «С» 20.05.2012

Строительство блока «С» ЖК «Highvill Astana» набрало свои обороты. Возведение комплекса продолжается ударными темпами, тем самым доказывая своим клиентам, что сдача дома будет в срок. Для нас важно Ваше доверие, поэтому мы трудимся 24 часа для Вас. Все наши инновации стали составной частью процесса создания высококлассной культуры удобного и комфортного жилья. Элитная жизнь в сердце молодой развивающейся столицы - теперь Ваша очередь ощутить её!

квартира тип С55

Преимущества комплекса:

- высокий уровень безопасности
- собственная управляющая компания
- развитая инфраструктура
  /тематические парки, изолированные от транспорта детские площадки с видеонаблюдением, большой спа-центр для жильцов, наличие торговых точек на территории комплекса/
- экологически чистый район Президентского парка с великолепной панорамой на город
- 12 эксклюзивных готовых планировок и 3 вида стилистического решения квартир

Признание 2012 ЛУЧШИЙ ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС ЭЛИТ КЛАССА* в Астане

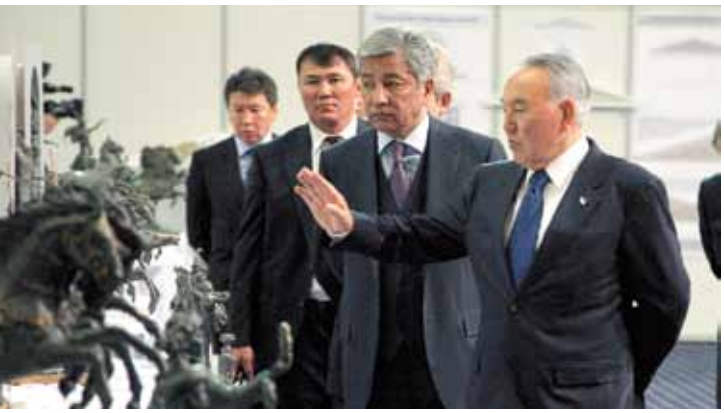
Настало время наслаждаться жизнью с Highvill!

*- по мнению Ассоциации риэлторов Казахстана. подробности на www.highvill.kz

/отдел продаж/

Астана, пр.Туран, 5 | 8 /7172/ 555 999

Алматы, пр.Достык, 19 | 8 /7272/ 373 373



НЕЗАВИСИМЫЙ КАЗАХСТАН

14 Принципы коммуникативной площадки G-Global
19 Astana: Way to Prosperity

ТЕМА НОМЕРА

22 Развитие нефтегазовой отрасли Казахстана
25 Евразийский лидер
26 Единое экономическое пространство: новая реальность
28 Перспектива интеграции
32 Единое экономическое пространство: окно возможностей для расширения белорусско-казахстанского энергетического диалога
36 Украина – надежный транзитер энергоресурсов
38 Экономика Казахстана и ЕЭП
43 Единое многовекторное пространство
46 К сотрудничеству – без преград
52 Организация таможенного контроля за энергоресурсами
56 Рынок нефтепродуктов в условиях ЕЭП
66 Техническое регулирование гармонизируется

ПАРТНЕРСТВО

50 Преемственность отношений сохраняется
60 «Утечка мозгов» нам не грозит
62 «Атамекен» идет на Москву
68 KAZENERGY: отраслевой эксперт
70 Казатомпром: энергия созидания
74 Судостроение и навигация в Каспийском море
78 Эффективность «КАЗРОСГАЗ» доказана десятилетней историей взаимовыгодного партнерства
90 Вагит Алекперов: «Мы верим в перспективность Казахстана»
100 ТОТАЛЬ и Жемчужины Франции
101 Total & Plaisirs de France

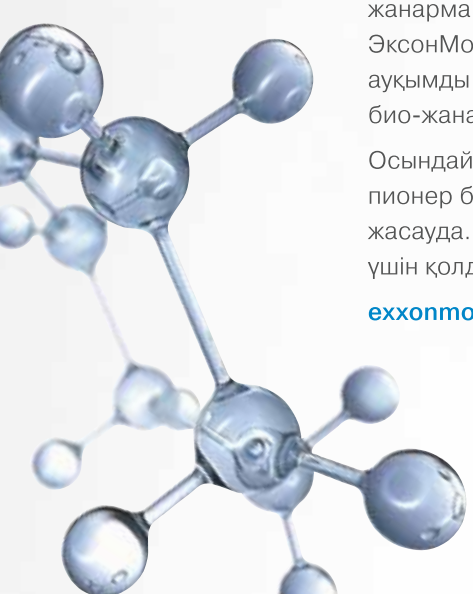
Балдырдан өндірілетін био-жанармайдың мүмкіншіліктерін айқындай отырып.

Әлемнің күн сайын өсіп келе жатқан энергияға сұранысын қанағаттандыру үшін энергияның барлық көзін қарастыру өте маңызды. Алдағы ондаған жылдарда да энергия түрлерінің ең маңыздысы мұнай мен газ болып қала береді. ЭксонМобил қолданылып жүрген энергияның тиімділігін арттыру жолында тапжылмай еңбек етуде. Және де біз энергиямен қамтамасыз етудің инновациялық жолдарын іздестіруды жалғастырудамыз. Оған бір мысал, біздің балдырдан өндірілетін био-жанармайға құйып жатқан инвестицияларымыз.

Күндердің күнінде балдырдан жасалған қуат мұнайдан жасалған дәстүрлі био-жанармайға сай болардай био-жанармайды өндіруі әбден мүмкін. Мінеки неліктен ЭксонМобил осындай балдыр сияқты тиімді жанармай көздерін дамыту тұрғысында ауқымды да ұзақ мерзімді зерттеу жұмыстарын жүргізбекші. Жүгері мен қанттан шығатын био-жанармайлардан айырмашылығы – олар тамақ ресурсында бәсекелеспейді.

Осындай үдемелі зерттеу жұмыстары аясында ЭксонМобил биотехнология саласындағы пионер болып табылатын «Синтетик Дженомикс Инк.» компаниясымен бірігіп жұмыс жасауда. Көздеген мақсатымыз балдырдан био-жанармай жасап, автокөліктерді жүргізу үшін қолданып жүрген жанармайлардың сан-алуан болуын қамтамасыз ету.

exxonmobil.com



ExxonMobil

Дүниежүзілік энергетиканың ең күрделі мәселелерін шешу.

112 Социальная ответственность бизнеса – главный приоритет
114 Бизнестің әлеуметтік жауапкершілігі бірінші орындағы басымдық
116 Social reponsibility of busines – main priority
122 Выбор оптимальной структуры АСКУЭ
122 бытовых и мелко-моторных потребителей – АСКУЭ «SANAU-PLC»
126 Пассивная магнитно-резонансная локация недр

АКТУАЛЬНО

86 Особенности национального шельфа
94 Стратегия социальной ответственности бизнеса
98 Надежды отечественных сервисников
106 Страны БРИКС: перспективы роста
108 Алло! Қытай таланттар іздейді

KAZENERGY

82 Вопреки законам логики

ЭКСПЕРТНОЕ МНЕНИЕ

102 Бензин «союзного» значения
118 Правовое регулирование трудового отпуска

GREEN KAZENERGY

132 Мировой тренд энергосбережения
134 Alternative energy: opportunities and perspectives

ГОСТЬ РЕДАКЦИИ

138 Фактор риска

ART KAZENERGY

140 Духовная святыня Казахстана - Арыстан-баб
142 Муравейник

СПОРТ

144 Все позади, впереди Лондон

2-3 октября 2012, Астана, Казахстан, Дворец Независимости

KAZENERGY EURASIAN FORUM ASTANA

VII ЕВРАЗИЙСКИЙ ФОРУМ KAZENERGY

МИР В ЭПОХУ ПЕРЕМЕН:

Формирование устойчивого энергетического будущего

Карим МАСИМОВ
Премьер-Министр, Республика Казахстан

Мухаммед Бин Загин Аль-Хамили
Министр энергетики, ОАЭ

Герхард ШРЁДЕР
33-й канцлер Германии, член Совета директоров, Председатель Комитета акционеров Nord Stream AG

Рандал ГОССЕН
Президент, Всемирный Нефтяной Совет (ВНС)

Мехмет ХИЛМИ ГЮЛЕР
Министр энергетики и природных ресурсов, Турция

Джон ХОВАРД
25-й Премьер-Министр, Австралия

Ларри КИНГ
Ведущий Larry King Live (1985-2010)

Кямаладдин ГЕЙДАРОВ
Министр по чрезвычайным ситуациям, Азербайджанская Республика

Д-р Кристоф ФРЕЙ
Генеральный Секретарь, Всемирный энергетический совет (ВЭС)

Леонид БОХАНОВСКИЙ
Генеральный Секретарь, Форум стран-экспортёров газа

Робин ВЕСТ
Председатель, PFC Energy

Ричард ДЖОНС
Заместитель Исполнительного директора, Международное энергетическое агентство (МЭА)

УЧАСТНИКИ ПРОШЛЫХ ФОРУМОВ

ГЕНЕРАЛЬНЫЕ СПОНСОРЫ ПРОШЛЫХ ФОРУМОВ

КазМунайГаз · TENGIZCHEVROIL · TOTAL · BG GROUP · KazRosGas

УЧРЕДИТЕЛЬ

KAZENERGY

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ

Правительство Республики Казахстан

АККРЕДИТОВАННЫЙ ОРГАНИЗАТОР

ITE GROUP PLC · Iteca

СО-ОРГАНИЗАТОРЫ ПРОШЛЫХ ФОРУМОВ

WORLD ENERGY COUNCIL · CONSEIL MONDIAL DE L'ENERGIE · FT FINANCIAL TIMES

ПО ВОПРОСАМ ПРОГРАММЫ

Рамазан Жампиисов
Менеджер проекта
т: +7 7172 794 985
с: +7 701 888 7080
м: ramazan@kazenergy.com

Арман Сапаргалиев
Менеджер проекта
т: +7 7172 790 204
с: +7 701 555 5271
м: arman@kazenergy.com

ПО ВОПРОСАМ РЕГИСТРАЦИИ

Эльвира Российская
Гульжан Солтанбекова
т: +7 727 258 34 34
т: +7 717 258 02 55
m: elvira@iteca.kz;gulzhan@iteca.kz

Нитин Триведи
Менеджер проекта
т: +44 (0) 20 7596 5092
nitin.trivedi@ite-exhibitions.com

МЕДИА-ПАРТНЕРЫ ПРОШЛЫХ ФОРУМОВ

euronews · CNN · НҰР МЕДИА

OIL AND GAS OF KAZAKHSTAN IN FIGURES

OIL PRODUCTION

80,06 million tons

100,5% by 2010

THE LEADING OIL-GAS PRODUCERS:

Tengizshevroil	**25,84** million tons
KazMunaiGas E&P	**12,34** million tons
Karachaganak Petroleum Operating	**12,06** million tons
CNPC-Aktobemunaygaz	**6,21** million tons
Mangystaumunaygaz	**5,75** million tons

OIL EXPORT

69,61 million tons

including:

Atyrau-Samara – **15,43** million tons
Caspian Pipeline Consortium – **28,44** million tons
Atasu-Alashankou – **10,89** million tons

For January-December, 2011, gas production

326,478 million m3

gas condensate **21,941** thousand tons

Production of the liquefied gas in RK

January-December, 2011, **2146,9** thousand tons of the liquefied hydrocarbon gas, or 95,6 % by the similar period of 2010 are produced at the oil and gas-processing enterprises of the republic

Gas consumption

The volume of gas consumption in regions in 2011 - **10 178,5** million cubic meters, or 113,0 % by the similar period of 2010.

Gas transit

The volume of the international gas transit through the territory of the Republic of Kazakhstan in 2011 - **96 663,1** million cubic meters or 118,1 % by the similar period of 2010, including

Russian – **62** billion cubic meters
Turkmen – **26,4** billion cubic meters
Uzbek – **8,2** billion cubic meters

Taxes and other assignments from the oil-gas companies in the state budget **25,7$** billion US dollars

Gross inflow of foreign investments into the oil and natural gas production in 2011 **6,24$** billion US dollars

AND FACTS

2011 year

OIL EXPORT IN TERMS OF FINANCES

55,2 $ billion US dollars

62,5 % from total Kazakhstani exports

OIL PROCESSING AT DOMESTIC REFINERIES

13,7 million tons

including:

gasoline – **2,76** million tons (95,3%)
diesel fuel – **4,06** million tons (99,8%)
fuel oil – **3,66** million tons (97,1%)
aviation fuel – **0,53** million tons (79,1%)

GAS PRODUCTION

39 532,4 million m3

106% by 2010

According to operative data of January-December, 2011, production of natural gas

Gas export

The gas export volume in 2011 - **8 152,1** million cubic meters or 89,9 % (from Kazakhstan) by the similar period of 2010.

Gas utilization

For January-December of 2011 taking into account carried-out actions for gas utilization the volume of gas burned on torches decreased for 10,6 % in comparison with the similar period of 2010 and made **1,2** billion m3.

Development of Amangeldinsky group of gas fields

Amangeldy gas field in Zhambyl area continue to develop. As of December 1, 2011 the operational fund of wells makes **24** wells.

Totally in the oil&gas sphere **71 336** people are involved among them foreigners (expats) – **2 431** persons (according to Information-analytical center of Oil&Gas, Contract Agency branch)

Принципы коммуникативной площадки G-Global

Из Выступления Президента Республики Казахстан Нурсултана Назарбаева на V Астанинском экономическом форуме, 23 мая 2012 г. (Тезисы)

За короткий исторический срок ВВП на 1 жителя страны вырос от 700 долларов до 12 тысяч долларов. Это рост в 16 раз!

На последнем Всемирном экономическом форуме в Давосе многие мировые лидеры наконец-то согласились, что с капитализмом, точнее, с его неолиберальной модификацией, пора что-то делать.

В конце прошлого года я предложил апробировать в рамках Астанинского форума новый формат диалога, который мы назвали G-GLOBAL.

Эта идея получила широкую поддержку в политических, экспертных и деловых кругах, у мировой общественности.

Всего за несколько месяцев в 40 раз выросла ежедневная посещаемость созданной на официальном сайте Астанинского форума коммуникативной Интернет-площадки G-GLOBAL.

Более 30 тысяч пользователей из 140 стран стали её постоянными участниками.

По сути, начался интенсивный сетевой поиск путей формирования нового мирового экономического порядка.

Символично, что тематика интерактивных дискуссий на площадке G-GLOBAL стремительно перерастает вопросы реформирования мировой экономики и валютно-финансовой системы.

Обсуждается широкая проблематика инновационного развития, ядерной и экологической безопасности, межэтнической и межрелигиозной толерантности, геополитики и другие аспекты.

Иными словами, G-GLOBAL выступает как потенциальная объединительная идея многополярного мира.

Казахстан готов к взаимодействию. Готов учиться сам и делиться своим опытом со всеми друзьями.

….Конструкция глобального мира в XXI веке зависит от многих факторов.

В их числе сейчас важно видеть стремление миллиардов людей по всему миру к справедливости.

Справедливость в XXI веке - это не только категория морали.

Это одно из решающих условий успешного национального и глобального развития.

В XXI веке безнравственны те социально-экономические модели, которые строятся на «выкачивании» природных ресурсов «третьего мира».

В то же время бесперспективна практика бесконечного внешнего заимствования на непроизводительные цели, отказ от индустриального развития и вложений в развитие человеческого потенциала своей страны.

Такой урок дают нам и «арабская весна», и, отчасти, «кризис еврозоны».

..Важно вывести из состояния застоя всю систему международных отношений.

Здесь важная задача - формирование транспарентной мировой политики.

Её фундамент должны составить высокий уровень доверия между государствами и их взаимная ответственность за настоящее и будущее каждого региона и всего мира.

В целом, идея G-GLOBAL всего за полгода показала свою невероятную востребованность.

В ней увидели возможность найти ответ на системный кризис, поразивший глобальную экономику, морально-нравственные устои мира и международные отношения.

G-GLOBAL учитывает возросший уровень влияния в геополитике и геоэкономике негосударственных субъектов - международные НПО, частные структуры, транснациональные компании, политики и граждане различных стран мира.

Как цивилизационная идея информационной эпохи G-GLOBAL ориентирована на все страны, все зоны Интернет-пространства, миллионы пользователей Всемирной сети, заинтересованных в реформировании мира и создании справедливого и безопасного миропорядка.

Убежден, что вместе мы сможем добиться главной цели G-GLOBAL - предложить мировому сообществу привлекательную и эффективную модель мировых взаимоотношений в XXI веке.

…..Два десятилетия назад Казахстан оказался осколком развалившейся сверхдержавы. Мы с чистого листа создали новое государство и новую экономику.

Нашим стартом была полностью развалленная экономика с гиперинфляцией в 2100 процентов.

Благодаря реформам и усилиям всего общества Казахстан достиг впечатляющих успехов.

За короткий исторический срок ВВП на 1 жителя страны вырос от 700 долларов до 12 тысяч долларов. Это рост в 16 раз! Ни одна из стран «Юго-Восточных тигров» не достигла таких результатов за 20 лет. У них рост был только в три-четыре раза.

В страну привлечено около 150 миллиардов долларов зарубежных инвестиций.

Благодаря грамотным антикризисным мерам в самый трудный период мирового кризиса мы удержали положительную динамику развития страны. За прошлый год наша экономика выросла на 7,5 процента, такой же прирост мы ожидаем в этом году. Только в прошлом году в страну привлечено 20 миллиардов долларов.

Сейчас Казахстан реализует масштабную Программу форсированного индустриально - инновационного развития.

Её цель - создание несырьевой экономики, которая позволит не менее чем наполовину увеличить объем экономики к 2020 году.

Практически каждое полугодие в стране открываются десятки новых предприятий.

По Карте индустриализации мы планируем до 2015 года ввести более 350 инновационных объектов в обрабатывающей промышленности, агропроизводстве, инфраструктуре.

За 2 года создано около 100 тысяч новых рабочих мест.

Казахстан впервые в своей истории стал производить у себя автомобили, тепловозы, самолёты. Мы реализуем масштабные инфраструктурные проекты. Так, в ближайшие годы у нас планируется построить более полутора тысяч километров новых железных дорог, тысячи километров автомагистралей.

В настоящий момент в Казахстане мы проводим социальную модернизацию.

В рамках Программы «Занятость - 2020» мы решаем амбициозную задачу - обеспечить достойной работой полтора миллиона казахстанцев.

В ближайшие пятилетия запланировано ежегодное строительство 6 миллионов квадратных метров жилья, в том числе доступного для молодежи.

Мы активно ведем модернизацию системы образования и здравоохранения.

Казахстан заинтересован в росте иностранных инвестиций, поэтому будет и дальше улучшать условия для продуктивной работы иностранного бизнеса.

Мы вчера провели традиционное заседание Совета иностранных инвесторов. Его участники особо отметили динамику роста привлекательности казахстанской экономики, огромный потенциал наших программ форсированного индустриального развития и социальной модернизации.

Я предложил крупным инвесторам совместно реализовать мега-проект «Казахстан - Новый Шелковый Путь» и приглашаю всех заинтересованных бизнесменов к активному участию в реализации наших стратегических планов.

.....Казахстан как страна, доказавшая на деле успешность своего пути, осознает, что наше процветание и процветание других стран немыслимы вне стабильного и безопасного мира.

И для того, чтобы мир непрерывно двигался к прогрессу, нужно выработать обязательные для всех государств, фундаментальные принципы миропорядка в XXI веке. Конструктивизм развития человеческой цивилизации, на мой взгляд, может быть обеспечен на основе следующих пяти принципов, которые я предлагаю назвать принципами G-GLOBAL.

Первый: эволюция, а не революция

Считаю, что человечество исчерпало лимит на революции и мировые войны ещё в прошлом веке. Поэтому сегодня вся мудрость человечества состоит в том, чтобы сохранить мир. Иначе — самоуничтожение. В XXI столетии успешное обновление глобальной архитектуры может быть только эволюционным.

Как показала «арабская весна», революции лишь тормозят развитие обществ, отбрасывают их назад, осложняют межгосударственные отношения, порождают ещё больше проблем. Революции в XXI веке возможны и допустимы только в сфере научных знаний и технологий. Но они губительны в политической практике и социальной жизни. Особенно, если насаждаются на неподготовленную экономическую почву. Путь реформ - это единственный путь прогресса в XXI веке.

Второй принцип: справедливость, равенство, консенсус

В XXI веке деление стран на великие и второстепенные, ведущие и ведомые, цивилизационно устарело.

Инерция доминирования одних над другими не ведет к прогрессу. Она таит опасность оставления отдельных стран и регионов планеты на обочине глобального развития. Это тупик для всех. Альтернативой такой геополитической практике являются справедливые основы развития глобальной экономики, валютной системы и политики, базирующиеся на равенстве всех государств.

Важным аспектом является переход к новой парадигме глобального социального развития, основанной на социальном партнерстве и ответственности. Это путь к расширению возможностей для простых людей активно использовать блага от экономического роста и сверхприбылей.

Жизненно важно, чтобы в перспективе глобальные решения на всех уровнях - ООН, международных организаций, региональных объединений, форумах и саммитах - принимались только на основе консенсуса.

Важно отметить, что коренные изменения в мировой экономической системе невозможны без перехода от «Вашингтонского» к Глобальному консенсусу.

Речь, прежде всего, идет об учёте новой системы глобального управления интересов как развитых, так и развивающихся государств.

Третий принцип: глобальная толерантность и доверие

Мне импонирует вывод авторов современной концепции «креативного класса» о том, что в XXI веке толерантность становится важным фактором экономического роста.

Мы в Казахстане это осознали давно, инициировали диалог между религиями.

….Одним из рычагов вывода мировой экономики из состояния рецессии является глобальная толерантность. И это не только межэтническое, межрелигиозное и межкультурное взаимоуважение.

Толерантными должны быть отношения между государствами, вне зависимости от их геополитического веса и влияния, исторического опыта, уровня развития экономики и общества.

В XXI веке многообразие мира дает огромные возможности для экономического, культурного, информационного взаимодействия. Без толерантности не может быть глобального доверия. Двадцать лет назад, выступая с трибуны ООН, я инициировал процесс Совещания по взаимодействию и мерам доверия в Азии, ставшего сегодня авторитетной международной структурой. Опыт такого базового компонента СВМДА как Каталог мер доверия, можно было бы распространить на всю систему ООН. Потому что без глобального доверия реальных согласованных антикризисных решений достичь будет невозможно.

Четвертый принцип: глобальная транспарентность.

Мир в формате G-GLOBAL - это транспарентное сообщество наций. В нём не должно быть никаких «двойных стандартов», унижающих достоинство наций - и больших, и средних, и малых. Нужна максимальная открытость и прозрачность в международных делах. Казахстан призывал к этому всех партнеров во время своего председательства в ОБСЕ и в ходе пока единственного в XXI веке Астанинского саммита ОБСЕ. Только в этом случае успешнее будет развиваться глобальная экономика, выше будет достаток каждого народа. И мир сможет избавиться от многих проблем, связанных с бедственным положением людей, голодом, болезнями.

Пятый принцип: конструктивная многополярность.

Создание многополярного мира - это тренд глобального развития в XXI веке. Но вопрос в том, какими будут взаимоотношения между полюсами. Будет ли это честная и добросовестная конкуренция, мирная состязательность?

Или мир станет полем жесткой идеологической и политической конфронтации, ареной новой «гонки вооружений»?

Но тогда вновь возгорятся очаги тлеющих региональных конфликтов. Если человечество не поставит под контроль распространение ядерного оружия, то усилятся риски международного терроризма и экстремизма. Единственной альтернативой этим вызовам и угрозам является формирование конструктивной многополярности.

Это должна быть сбалансированная система геополитических сдержек и противовесов, без блоковой психологии - этого негативного наследства биполярного мира. В ней не должно быть места геополитическому снобизму. В ней должны мирно сосуществовать и тесно взаимодействовать мощные интеграционные объединения. Одним из них в ближайшем будущем станет Евразийский экономический союз.

…Только в условиях конструктивной многополярности мир решит насущные проблемы глобальной экономики и обретет устойчивость развития.

Убежден, что потенциал идеи G-GLOBAL будет расти за счёт широкой поддержки мировой общественности.

Поэтому считаю важным создать специальный мощный Интернет-портал. Его целесообразно сегментировать по главным оставляющим идеи G-GLOBAL. Это реформа мировой экономики и валютной системы, о которой я писал в своих статьях «Ключи от кризиса» и «Пятый путь».

Это и создание безъядерного мира; укрепление глобальной безопасности, в первую очередь, на пространстве ЕвроАтлантики и Евразии; расширение диалога культур и цивилизаций, реализация концепций глобального энерго-экологического развития, в том числе казахстанской инициативы «Зеленый мост». Эти направления могли бы стать составными частями глобальной Стратегии будущего, устремленной в глубь XXI и последующих веков.

Для научной проработки и масштабного экспертного обоснования такого проекта предлагаю создать на базе Евразийского экономического клуба Международный институт прогностики.

..Мы предложили проект G-GLOBAL с единственной целью - сделать шаг навстречу этой эпохе.

Шаг к миру без экономических кризисов, с эффективной новой мировой валютой.

В этом плане я призываю участников Астанинского форума принять Обращение к ООН провести Всемирную антикризисную конференцию для выработки Глобального антикризисного плана. ..

Astana should become attractive not only for the Kazakhstani people, but for the foreigners as well, including tourists and businessmen, since it pretends to the right to become a real Eurasian metropolitan city, where an oriental hospitality naturally integrates with a European pragmatism, believes the President Nursultan Nazarbayev. Besides, in his address to the people of Kazakhstan, he called to build Astana with love and for centuries so that living here would be interesting for next generations.

It's only been 12 years since the idea of moving the capital from the overcrowded south into the country got its actual implementation. For such a short time in the desert a new and modern metropolis grew, which is now on the world map is listed under the name of Astana.

12 years is a kind of cycle, at the completion of which, according to Eastern traditions, it is accepted to sum up all made during this period, and determine future plans. Such watershed was the meeting chaired by the President, on which he summed up the results and also determined the strategic directions for the state principal city development.

Today, Astana, like a bright star attracts and draws to itself, first of all, Kazakhstanis from all over the country. Some people come here on vacation, on tour, to visit relatives and leave conquered by its spread and beauty.

Some people come here to seek a job, in order to conquer new peaks of life, to satisfy their ambitions, in a good sense of the word and implementation of their plans. Astana is pleased to host everybody and everybody has a place in it.

No wonder, opening the meeting on further development of the capital, the President

In 2011, the budget of the Kazakhstani capital composed over 2 billion US dollars

Astana:
Way to Prosperity

ҚР Президентінің Астана ғасырларға, сүйіспеншілікпен және қиялмен құрылу қажеттігі, келесі ұрпақтар үшін осында өмір сүру қызықты болу тиістігі туралы үндеу – Қазақстан астанасының даму жаңа стратегиясының ұраны деп санауға болады.

Астананың екпенді дамуы айтарлықтай қаржы салымдарының арқасында мүмкін болды. Сондай-ақ Елбасшысы айтқандай, өткен жылдың астана бюджеті 353 миллиард теңге құрап 2,4 миллиард АҚШ долларына тең болды.

called the capital the city of success and hopes coming true. At the same time, he backed up his words with the conclusions of the world's most authoritative publication.

"A well-known magazine National Geographic calls the capital of our country, the city appealing to the search for success. It is home to 100,000 people from 77 countries ", - said Nursultan Nazarbayev.

There is no doubt that such rapid growth was due to Astana's major financial investments. Thus, according to the head of state only in the past year the capital budget amounted 353 billion KZT, it's almost 2. 4 billion U.S. dollars

"In per capita is comparable to the level of the city of Prague. In terms of the budget Astana is 1.5 times ahead of the city of Kiev, 2.5 times is ahead of Minsk. This is the result of our work. And the city is only 12 years old," - said the Head of the state.

In fact, over the past 12 years the capital was built and the city, living an independent life, is now experiencing a rapid period of growth that needs the right approach and planning.

Before the meeting start, the Head of state was presented models of new facilities, which should appear in the capital. Going from booth to booth, which were placed in the spacious lobby of the Palace of Independence, the President listened attentively to Mayor of Astana Imangali Tasmagambetov, who told him in detail about the upcoming construction projects.

Thus, for the City Day Astana opens the doors to the largest mosque in Central Asia, "Hazrat Sultan." In the current year, construction of a new opera and ballet is planned to complete. Moreover, to a big delight of “iron horses” owners the Small Ring Road was to built to relief Astana central roads. There will be the Botanical Garden and new recreation areas, health centers and residential complexes, including those under the Affordable Housing program.

Speech of the President on the future development of the capital is not limited to the progress achieved, but on the contrary, is full of constructive comments and suggestions.

First of all, Nursultan Nazarbayev instructed to improve the infrastructure of the capital airport.

"I have said many times that it is necessary to start from the airport this is the gate of the capital. Its territory does not have enough parking and access roads, while the number of flights increases, "- said Nazarbayev.

He recalled that in the future the air hub will be created in Astana, and this requires a broader approach. The second of what drew the attention of Nazarbayev, is the appearance of Astana.

"What faceless houses they began to build? When I go from Ac Orda toward the boulevards in the city, on the right side everything seems fine, but drawing eyes in another direction I feel disappointment, "- he complained. The city authorities were requested to improve the appearance of Astana, special attention should be given to routes of entry and exit from the city.

In his opinion, they should review the approaches to the formation of the external appearance of the capital.
The President proposed to erect in Astana unique, exclusive buildings to create a unique flavor to the city. In addition, referring to the architects, he instructed to tighten control on the perimeter of the capital and prevent spontaneous developments, as well as construct fundamental buildings of interest at the entrance to the capital.
Nursultan Nazarbayev supported his wishes by concrete proposals. Thus, he proposed to build a boulevard street Turan, which would correspond to its name.
"It should have restaurants, shops, then the boulevard will be full of people, and there should be sufficient space just for walks, not have prevented by transport" - he said.
Another point on which the Head of the state focused the city authorities' attention, it is unavailability of public funded sports facilities for the Astana residents, primarily for young people.
"We have paid much attention to sport in the city, built sports facilities. Both the Ministry of Internal Affairs and the Emergencies Ministry and the Customs Committee, KTZ, KMG are maintained by public funds. Why not let the youth go in?"– He asked.
At the same time, the President complained once more, in the number of bookmakers and amusement arcades is growing rapidly, whose number has exceeded 500.
"Instead of doing sports young people are wasting time there. This creates the preconditions for youth involvement in crime ", - said Nazarbayev.
He also requested the authorities to work on giving the capital Astana the gloss by organizing major exhibitions of world masterpieces.
President Nursultan Nazarbayev said that Kazakhstan's capital should become attractive not only for Kazakhstanis, but also for foreigners, tourists and businessmen.
"We are positioning our city as Eurasian, respectively, should promote it. Travel companies should work well. All services should provide good service to people so that when leaving, they were pleased with the hospitality they were accepted. Policemen should be polite. This is a great educational work ", - said Nazarbayev.
Speaking about future plans regarding his "favourite child", Astana, the President expressed his wish that the capital construction must be done for a full due, with love and imagination, so that our descendants would be interested in living here. These words can be defined as the motto of the new development strategy of Kazakhstan's capital.
According to the Head of state, the sustainable development of the capital, its future, its beauty is not the task for of the Akimat, governments, state agencies, national companies and holding companies only, but of every citizen of Kazakhstan.
"No one should stand aside. This is a public task ," - concluded the President.

Призыв Президента РК строить Астану с учетом на века, с любовью и фантазией, чтобы в ней интересно было жить нашим потомкам – своего рода девиз новой стратегии развития казахстанской столицы.

Стремительный рост Астаны был обусловлен серьезными финансовыми вливаниями. Так, по информации главы государства, только в прошлом году бюджет столицы составил 353 миллиарда тенге, это почти 2, 4 миллиарда долларов США.

Развитие нефтегазовой отрасли Казахстана

В УСЛОВИЯХ ЕДИНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА

Министерство нефти и газа РК

Formation of the CES is a complex decision touching all economy fields; therefore it is not correct to judge the worthwhileness of the membership for Kazakhstan by separate pluses and minuses, considering a certain industry only.

According to the Ministry of Finance of RK, since the beginning of 2011, the number of Russian companies in Kazakhstan increased by 30%. One of the reasons for Russian companies to activate is a more liberal taxation and different approaches to administering customs commodity cost.

Влияние ЕЭП с его дальнейшим развитием будет значительно отражаться на перспективах роста всех отраслей экономик Казахстана, России, Беларуси в том числе нефтегазовой и энергетической сфер.

Для Казахстана актуальное значение имеет реализация таких правовых норм, как неприменение Сторонами во взаимной торговле количественных ограничений и вывозных таможенных пошлин, единые тарифы на транзит углеводородов, недискриминационный доступ в трубопроводную систему стран-участниц.

В рамках Единого экономического пространства были приняты два соглашения по развитию нефтегазового сотрудничества. Это Соглашение о порядке организации, управления, функционирования и развития общих рынков нефти и нефтепродуктов Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации, а также Соглашение о правилах доступа к услугам естественных монополий в сфере транспортировки газа по газотранспортным системам, включая основы ценообразования и тарифной политики.

В первом документе самое главное – вводится понятие общего рынка нефти и нефтепродуктов ЕЭП и принципы его формирования. Именно с целью углубления интеграционного взаимодействия здесь оговариваются возможности осуществления долгосрочной транспортировки нефти по действующей системе транспорта на территории ЕЭП, а также доступа к системам транспортировки нефти, расположенных на территории государств ЕЭП.

Казахстан, прежде всего, заинтересован в стабильном транзите УВС по выгодным тарифам. В рамках ЕЭП мы юридически, на долгосрочной основе закрепили право наших экспортеров платить те же тарифы на транспортировку, что и российские. Для Казахстана решение данной задачи представляется весьма актуальным, учитывая, какие расстояния наши товары должны преодолеть, чтобы достигнуть конечных рынков, потери при больших тарифах могут быть очень и очень значительными. Кроме того, это дает нам гарантии доступа к российской трубопроводной системе как таковой.

С этой точки зрения, Казахстану важно находиться в стабильных долгосрочных отношениях с партнерами по ЕЭП.

Согласно условиям второго Соглашения Стороны обеспечивают достижение рыночных (равнодоходных) цен на газ на территориях всех государств-участников ЕЭП не позднее 1 января 2015 года. При этом казахстанская Сторона обеспечивает поэтапное повышение цен на реализацию газа на территории Республики Казахстан до уровня, сопоставимого с ценами на голубое топливо в Российской Федерации.

Конечно, повышение стоимости благотворно скажется на рентабельности нефтегазовых компаний, но, выставляя цены на газ надо прежде всего исходить из платежеспособности населения, которое в нашей стране является основным потребителем газа. Иначе и покупать газ никто не будет.

На сегодняшний день, в целях максимального снижения возможных последствий от

С созданием Единого Экономического Пространства расширяются возможности для активизации сотрудничества государств-участников в частности в нефтегазовой сфере.

роста цен на газ, Правительством РК создана межведомственная рабочая группа под руководством Министерства экономического развития и торговли, для разработки комплекса мер и модели поэтапного повышения цены на газ, в увязке с другими сферами экономики.

Влияние интеграционного процесса на топливно-энергетический комплекс РК и перспективы

Конкурентное преимущество нефтеперерабатывающих предприятий стран-партнеров ЕЭП даст импульс развитию нефтегазовой отрасли страны, национальным производителям, модернизации нефтеперерабатывающих производств и введению стандарта Евро-5, тем самым повышая их конкурентоспособность.

В настоящее время, Правительством РК принимаются меры по реализации данного направления, используя механизм Программы форсированного индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2010-2014 годы, Карты индустриализации Казахстана на 2010-2014 годы.

Казахстан модернизирует и реконструирует свои НПЗ. В свою очередь это позволит увеличить производство светлых нефтепродуктов и улучшить их качество до стандартов Евро – 4 и 5. Доведение мощности заводов по переработке нефти до17,5 млн. тонн нефти в год позволит не только полностью покрыть потребности внутреннего рынка, но и безболезненно увеличить объем экспорта нефтепродуктов.

В рамках Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию реализуются такие инвестиционные проекты, как строительство комплекса по производству ароматических углеводородов на Атырауском нефтеперерабатывающем заводе, производство дорожных битумов на Актауском заводе пластических масс.

Кроме того, важное значение приобретает углубление взаимодействия Казахстана с партнерами по ЕЭП в части внедрения современных технологий по производству высококачественных нефтепродуктов. Тем более, что в рамках ЕЭП, в связи с принятием соответствующей нормативно-правовой базы по свободному движению капитала, товаров, услуг, рабочей силы, создаются большие возможности для активизации инвестиционного сотрудничества.

В области газопереработки актуальной представляется реализация проекта строительства интегрированного газохимического комплекса в Атырауской области, стоимостью 6,3 миллиарда долларов, что предполагает ежегодный выпуск 500 тысяч тонн пропилена и 800 тысяч тонн полиэтилена, в целом, объемы производства комплекса будут ориентированы на экспорт выпускаемой продукции и с насыщением внутренней потребности Казахстана.

В рамках Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию реализуются такие инвестиционные проекты, как строительство комплекса по производству ароматических углеводородов на Атырауском нефтеперерабатывающем заводе.

Негативные и положительные стороны ЕЭП

Формирование ЕЭП это комплексное решение, касающееся всех сфер экономики, а потому нельзя судить о целесообразности вступления в него Казахстана по отдельным плюсам или минусам, беря во внимание только одну определенную отрасль.

Касательно вступления Казахстана в ЕЭП, можно отметить следующие преимущества и недостатки для внутреннего рынка нефти.

Сильные стороны - стимулирование производства нефти и нефтепродуктов. Конкурентные преимущества нефтеперерабатывающих предприятий стран-партнеров могут оказать тонизирующее воздействие на казахстанские НПЗ, заставляя повышать конкурентоспособность своей продукции и снижать издержки. В условиях ЕЭП мы получаем возможность улучшить условия поставки российской нефти для переработки на ПНХЗ; обеспечить внутренний рынок качественными нефтепродуктами российских производителей;

Слабые стороны - Российские производители нефти и нефтепродуктов, как наиболее сильные в ЕЭП будут еще более усиливаться во взаимоотношениях с третьими странами, тогда как позиции Казахстана будут ослабевать. Данное обстоятельство связано с незначительными объемами экспорта, при равных экспортных условиях по сравнению с крупными российскими компаниями.

Активность российских компаний на казахстанском рынке. Угроза или норма….

Остается фактом, что российские производители устремились в Казахстан после создания Таможенного союза. По данным Министерства финансов РК, количество российских компаний с начала 2011 года увеличилось на 30%. Таким образом количество казахстанско-российских совместных предприятий, действующих на территории Республики, уже исчисляется тысячами.

Одними из основных причин, сподвигших российские фирмы зарегистрироваться в Казахстане, являются более либеральное налогообложение в Республике, а также разные подходы в администрировании таможенной стоимости товаров.

Как известно, НДС в России составляет 18%, а в Казахстане — 12%. Ставка НДФЛ — 13% в РФ, против 10% в Казахстане, ставка налога на прибыль — 20%, против 15%, налог на имущество 2,2%, против 1,5% соответственно. Социальный налог и пенсионные отчисления в Казахстане - 21%, а в России (социальные, медицинские и пенсионные платежи) составляют более 32%.

Благодаря реализации политики по развитию местного содержания Министерство Нефти и Газа РК предпринимает меры по загрузке казахстанских предприятий. В 2011 году казахстанские производители товаров, работ и услуг получили заказов на 1,2 трлн. тенге, что на 536 млрд. тенге больше по сравнению с 2010 годом.

Конечно же, увеличение российского присутствия на казахстанском рынке, как и любого игрока на рынке означает для отечественных товаропроизводителей ужесточение конкурентной среды и сигнализирует о необходимости укреплять свои конкурентные преимущества. Однако, поскольку и до образования Таможенного союза, между Казахстаном и Россией велась беспошлинная торговля, значительного давления на казахстанские компании, работающие в нефтегазовом секторе нашей экономики, вхождение в Таможенный союз не оказало. Более того, из-за более либерального администрирования таможенной стоимости значительная часть товаров, ввозимых в Казахстан зарегистрированными в Республике российскими компаниями, предназначена для транспортировки в РФ.

В свою очередь, благодаря реализации политики по развитию местного содержания Министерство Нефти и Газа РК предпринимает меры по загрузке казахстанских предприятий. Так, например, в 2011 году казахстанские производители товаров, работ и услуг получили заказов на 1,2 трлн. тенге, что на 536 млрд. тенге больше по сравнению с 2010 годом.

В будущем выполнение поручения Главы Государства по поддержке отечественных предприятий только усилится, в том числе путем их максимального внедрения в такие крупные проекты, как Кашаган и др.

БЭК қалыптастыруы құрама шешім болып экономиканың барлық салаларымен байланысады. Сондықтан Қазақстанның соған кіру тиімділігі туралы жеке жақсы және жаман жақтарын сынап бір нақты саланы елеп талдауға болмайды.

ҚР Қаржы министрлігінің мәліметі бойынша 2011 жылдың басынан Қазақстанда Ресей компанияларының саны 30 пайызға өсті. Оның себептерінің бірі – еліміздің салық салуы либералды болып, сонымен қатар тауардың кедендік құнын басқару әртүрлі тәсілдері болып табылады.

Евразийский лидер

Пресс-служба Ассоциации KAZENERGY

Казахстан станет лидером по приросту добычи нефти в Евразии и в мире в ближайшем будущем. Такое мнение высказали эксперты авторитетной Кембриджской Ассоциации энергетических исследований IHS CERA в ходе Круглого стола в Астане, организованного под эгидой Ассоциации KAZENERGY.

По словам руководителя исследований в области энергетики России и стран Каспия Мэттью Дж.Сейгерса, даже без второй фазы месторождения Кашаган, по показателю инкрементального прироста добычи нефти Казахстан в ближайшие годы будет лидером среди стран Евразии и мира. По базовому прогнозу IHS CERA, к 2035 году суммарная добыча в основных нефтяных странах Евразии возрастет примерно до 731 миллиона тонн, и доля Казахстана увеличится до 23,5% . Казахстан, вероятно, будет единственным источником существенного прироста нефтедобычи в Евразии.

Эксперты CERA призывают не забывать о цикличности цены на нефть и о возможности их достаточно резкого снижения с текущих рекордных уровней в 120 долларов за баррель до 80 долларов за баррель. Высокие цены на черное золото ведут к сокращению спроса и появлению альтернативных поставщиков и прорывных технологий, что рано или поздно приводит к серьезному изменению долгосрочной структуры спроса. В этом смысле растущая зависимость государственных бюджетов многих стран-производителей нефти от высоких цен представляется рискованной. При таком развитии ситуации, каким будет оптимальный профиль добычи нефти для Казахстана – активизация добычи в ближайшие годы или поддержание более плоского профиля добычи для продления общего срока жизни месторождений? Ответ на этот вопрос неизбежно связан с общими приоритетами бюджетной и социальной политики Республики Казахстан.

При этом картина будущего спроса на нефть серьезно различается в различных регионах мира. Спрос на нефть в Европе достиг пика несколько лет назад и будет снижаться в долгосрочной перспективе, в силу достаточно низкого роста ВВП и серьезного увеличения энергоэффективности и использования альтернативных источников энергии. Между тем, в отличие от Европы, спрос на энергоносители в Азии будет возрастать. Основные потребители в ближайшие десятилетия - бурно развивающиеся Китай и Индия. За этот обширный азиатский рынок сбыта развернется острая конкуренция, считают специалисты CERA.

Сегодня большая часть казахстанской нефти идет на экспорт в западном направлении и транспортируется через черноморские порты. Но в будущем транскаспийский и восточный экспорт будут нарастать, прогнозируют эксперты IHS CERA.

Роль Казахстана в Евразийском газовом бизнесе не так велика как в нефтяном. Тем не менее, по мнению директора по исследованиям в области энергетики России и стран Каспия Виталия Ермакова, Республика имеет потенциал увеличить добычу и экспорт газа. В краткосрочной перспективе газовый рынок Европы будет «рынком продавца» с потенциалом существенного роста поставок трубопроводного газа из России, что также создает дополнительные возможности для увеличения экспорта голубого топлива из Казахстана в Россию. С другой стороны, прокладка газопровода из Туркменистана в Китай и его запланированное расширение создает возможности для экспорта казахского газа в КНР. Таким образом, впервые в современной истории среднеазиатские производители газа смогли существенно диверсифицировать свой экспорт. При этом, рекордный рост спроса на газ в быстро растущих азиатских экономиках и высокие цены привлекают как поставщиков газа по трубопроводам, так и поставщиков СПГ. Только в одном Китае в ближайшие три года ожидается увеличение спроса на газ до 230 миллиардов кубических метров, что означает серьезный рост импорта. Но эксперты не берутся прогнозировать как долго сохранится такая динамика. В последние годы Китай начал активно работать над реализацией существенного геологического потенциала нетрадиционной газодобычи в Китае. Ожидается, что к 2020 г. добыча сланцевого газа в Поднебесной выйдет на промышленные масштабы и это станет серьезной угрозой импорту, в том числе, возможно, и казахстанского газа.

IHS CERA

Қашаған кенішінің екінші сатысын қоспағанда, мұнай өндірісінің арту көрсеткіші бойынша Қазақстан Еуразия елдері арасында және әлемде көш бастамақ.

IHS CERA базалық болжамы бойынша, 2035 жылға қарай Еуразияның негізгі мұнайлы елдерінде жалпы өндіріс шамамен 731 млн тоннаға дейін ұлғайып, Қазақстан үлесі 23.5 пайызға дейін өседі. Және Қазақстан Еуразияда мұнай өндірісі айтарлықтай артқан жалғыз ел болуы әбден мүмкін.

Even without the second phase of the Kashagan field, on the indicator of oil production increasing Kazakhstan in the next years will be the leader among the countries of Eurasia and the world.

On a base forecast of IHS CERA, by 2035 total production will increase in the main oil countries of Eurasia approximately to 731 million tons and the share of Kazakhstan will increase to 23,5 %. Kazakhstan, possibly, will be the unique source of an essential gain of oil production in Eurasia.

Единое экономическое пространство: новая реальность

На тему интеграционных процессов на Евразийском пространстве беседуем с Чрезвычайным и Полномочным Послом Российской Федерации в Республике Казахстан Михаилом Николаевичем Бочарниковым

Not only Russia, but both Kazakhstan and Belarus are expecting national economies growth, people's wealth and friendly relationship improvement from their participation in the integration processes.

According to the Eurasian Economic Commission, in the recent three years Kazakhstan increased its products share on the Russian market by 10% and Belarus – by 20%. Kazakhstan has a softer taxation climate, which attracts Russian and Belarus businessmen.

-Михаил Николаевич, в связи с глобальными изменениями в мировой экономике, когда большинство ведущих стран, не говоря уже о развивающихся потрясли кризис и рецессия, насколько теперь актуальна сама тема интеграции? Ведь тот же Европейский союз переживает не лучшие времена.

Energy Focus

– Прежде всего, хотелось бы отметить, что неотъемлемой чертой современной мировой экономики является интеграция. В региональные экономические союзы объединяются страны на всех континентах, что обеспечивает их более эффективное взаимодействие и открытие новых возможностей и перспектив. Особенно польза интеграции проявляется в кризисное время, так как вместе намного проще решать экономические проблемы, с которыми сталкиваются государства. Поскольку вы упомянули Евросоюз, отмечу, что если бы не помощь со стороны общеевропейских финансовых институтов, целому ряду стран ЕС было бы сложно справиться с первой волной мирового финансового кризиса.

– Каковы плюсы и минусы создания ТС и ЕЭП. Насколько становится известно, многие политики, экономисты, аналитики видят больше негативных моментов. Ведение единой экономической политики предполагает льготы, хорошие доходы, комфортные условия для бизнеса и

т.п., но на практике оказывается, что все не так гладко. Растут цены на продовольствие, топливо, услуги?

– Позвольте мне с вами не согласиться. Безусловно, реализация столь масштабного проекта, каким является Единое экономическое пространство (ЕЭП), требует определенного времени для гармонизации национальных законодательств и стандартов, создания общей законодательной базы, механизмов функционирования ЕЭП. Однако выгода от интеграции с лихвой компенсирует взаимные уступки, на которые придется пойти государствам-участникам. Наглядным примером является создание Таможенного союза (ТС). По словам президента Казахстана Н.А.Назарбаева, объем товарооборота республики с членами ТС составил свыше 26 млрд. долларов. По сравнению с 2010 годом он возрос более чем на 40%, и в ближайшие годы следует ожидать его дальнейшего увеличения.

Сегодня на уровне министерств и экспертов стран, входящих в Единое экономическое пространство, ведется постоянная и кропотливая работа по проведению согласованной экономической политики, обеспечению свободного передвижения товаров, услуг, капитала, трудовых ресурсов и доступа к инфраструктуре государств – членов ЕЭП. Создан и с 1 февраля 2012 года функционирует первый орган с наднациональными функциями на постсоветском пространстве - Евразийская экономическая комиссия. Стоит отметить, что Комиссия получила от национальных органов власти более 90 полномочий и должна обеспечить проведение единой и согласованной торгово-экономической политики России, Белоруссии и Казахстана не только в отношении друг друга, но и третьих стран.

Основными преимуществами создания ЕЭП я бы назвал свободное передвижение товаров, услуг, капитала и трудовых ресурсов. Принцип свободного движения товаров предусматривает снятие ограничений во взаимной торговле на основе формирования общего таможенного тарифа, а также применения инструментов регулирования торговли товарами с третьими странами.

Важнейшим сегментом станет общий рынок услуг. Создание условий для обеспечения их свободного движения – одно из приоритетных направлений в деятельности ЕЭП.

При формировании общего рынка капитала обеспечивается создание условий и механизмов, гарантирующие равный доступ на рынок финансовых, банковских и страховых услуг, равные правовые условия инвестиционной деятельности, снятие ограничений в отношении валютных операций.

И наконец, создание общего рынка труда предполагает отмену любой дискриминации в отношении граждан государств-участников ЕЭП и создание унифицированного правового режима в части трудоустройства.

Что касается вопроса о росте цен на товары и услуги, то вряд ли правильно представлять это следствием того, является ли страна членом какого-либо интеграционного объединения. К примеру, руководитель Агентства РК по регулированию естественных монополий (АРЕМ) М.Оспанов, в своем выступлении перед депутатами Мажилиса заявил, что рост цен на ГСМ в Казахстане никак не связан с интеграционными процессами, так как инициаторами повышения выступают, прежде всего, нефтеперерабатывающие заводы РК, которые являются монополистами на рынке.

– Каждая страна-участница Единого экономического пространства рассматривает отдельно для себя те выгоды, которые она извлечет из деятельности в ЕЭП. Чего ждет, в частности, Россия?

– Создание ЕЭП подразумевает под собой не только экономическую интеграцию, но и активизацию контактов в области культуры, науки, образования, развитие приграничных связей. Исторически так сложилось, что многие наши предприятия имеют тесную технологическую кооперацию, казахстанская молодежь обучается в российских ВУЗах, мы имеем общую транспортную инфраструктуру, культурное наследие и т.д. В этой связи, я думаю, что не только Россия, но и Казахстан, и Белоруссия ожидают от участия в интеграционных процессах развития национальных экономик, роста благосостояния своих граждан, укрепления дружественных отношений между нашими странами.

– Часто можно слышать, что в связи с углублением интеграционных контактов Россия начала активную экспансию на казахстанский рынок. Что вы можете сказать на этот счет?

– Здесь стоит заметить, что в настоящее время идет взаимный процесс проникновения бизнеса в наши страны, что еще раз подтверждает правильность выбранного курса на тесную экономическую интеграцию. Например, во многих регионах РФ можно увидеть продукцию предприятий пищевой промышленности Казахстана, хотя еще три года назад поставки носили эпизодический характер. По данным Евразийской экономической комиссии, за последние три года РК увеличила долю своих товаров на российском рынке на 10%, Белоруссия – на 20%. В Казахстане более мягкий налоговый климат, что не остается без внимания российских и белорусских предпринимателей при выборе места размещения совместных предприятий. Это, в свою очередь, приносит республике дополнительные рабочие места и налоговые поступления в бюджет.

– Как Вы думаете, так ли необходима единая валюта для стран ЕЭП?

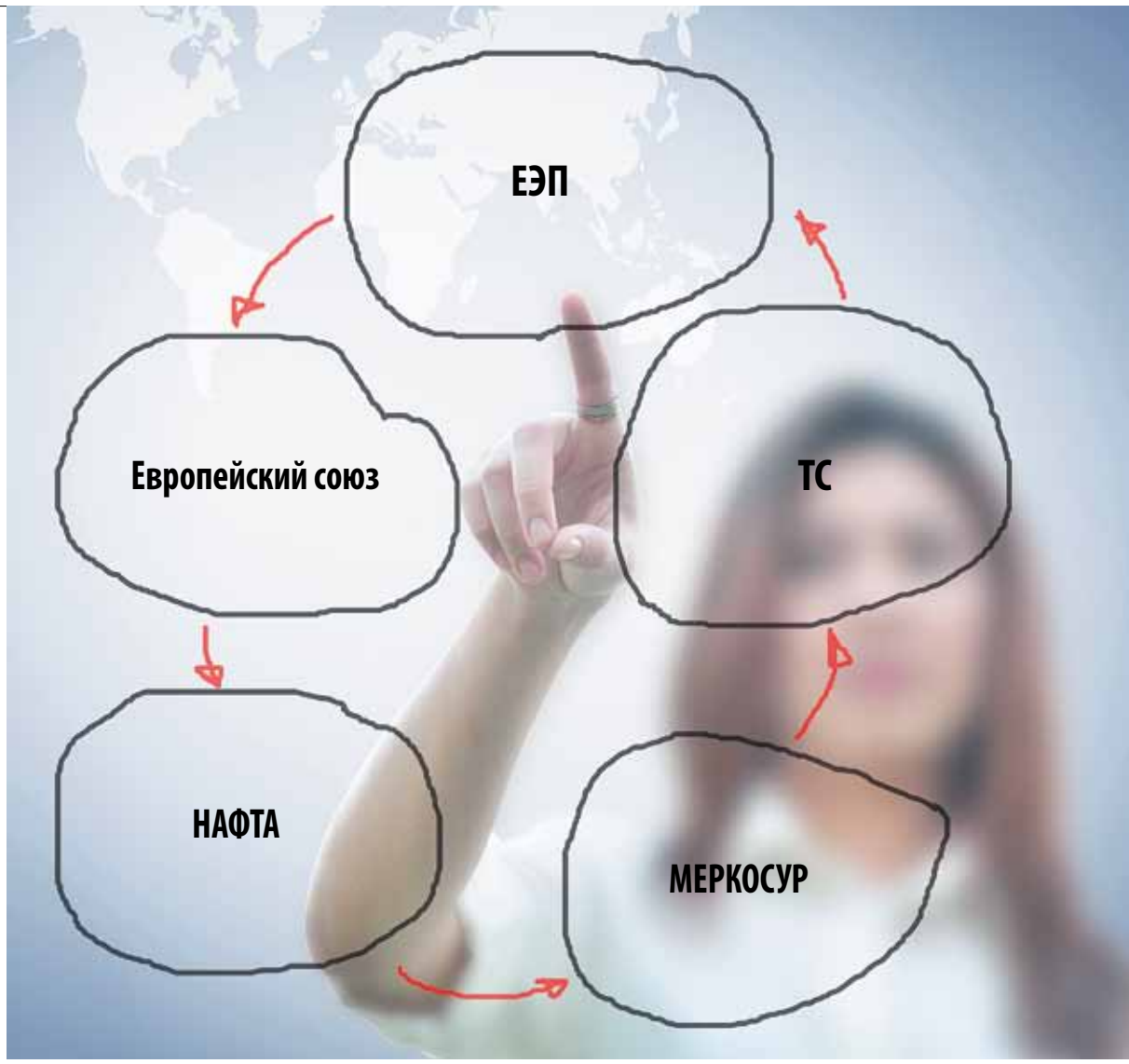
– Как показал опыт Евросоюза вопрос о введении единой валюты является одним из наиболее сложных и противоречивых. С одной стороны, введение общей валюты представляется своего рода венцом экономической интеграции, но с другой стороны, данный шаг несет в себе массу макроэкономических рисков, что мы сейчас можем наблюдать на примере Еврозоны. По моему мнению, с этим вопросом не стоит торопиться. Для начала нужно завершить создание Евразийского экономического пространства. Необходимо унифицировать бюджетное, налоговое, банковское законодательство стран-членов ЕЭП, осуществить всесторонний анализ последствий данного шага, учесть мнение граждан стран-участниц евразийской интеграции.

– Господин Посол, благодарим Вас за интересную беседу.

Создание условий для обеспечения их свободного движения – одно из приоритетных направлений в деятельности ЕЭП.

Тек қана Ресей емес, бірақ Қазақстан да Беларус те ықпалдау үдерістерден ұлттық экономикаларының дауын, халық әл-ауқатының жақсаруын, мемлекеттердің арасында достық қатынастарының күшеюін күтуде.

Еуразиялық экономикалық комиссияның мәлеметі бойынша соңғы үш жылда ҚР ресей нарығына жіберелетін өз тауарларының бөлігін 10 пайызға көбейтті, ал Беларус - 20 пайызға. Қазақстанның салық климаты жұмсағырақ болғандықтан Ресей мен Беларус кәсіпкерлері елеусіз қалдырмайды.



Сегодня весь мир движется по пути к созданию мощных региональных объединений. Этому способствует обострение мировой конкурентной борьбы.

Перспективы интеграции

Алишер Тастенов

В ближайшем будущем будут активизированы торгово-экономические отношения не столько между странами, сколько между крупными региональными союзами. В настоящее время основная конкуренция идет между Европейским Союзом, НАФТА (Североамериканская зона свободной торговли), МЕРКОСУР (Таможенный союз ряда государств Южной Америки). Через несколько лет в региональное взаимодействие войдут Индия, Китай и Япония, которые создают зону свободной торговли в Юго-Восточной Азии, а также Евразийское экономическое пространство (ЕЭП).

В чем же особенности деятельности таких объединений? Какой путь предстоит пройти ЕЭП до полноценного развития? Для этого необходимо взглянуть на этапы становления крупнейших интеграционных экономических сообществ. На сегодняшний день в мире существует 240 интеграционных объединений. Самые крупные из них – Европейский союз, североамериканская НАФТА и южноамериканский МЕРКОСУР.

Европейский союз. Исходной точкой формирования ЕС принято считать подписание 18 апреля 1951 г. Францией, ФРГ, Италией, Бельгией, Нидерландами и Люксембургом Договора о создании Европейского объединения угля и стали. В 1957 г. этими же странами в Риме был подписан договор о создании Европейского экономического сообщества (ЕЭС) и Европейского сообщества по атомной энергии. Этот договор заложил конституционные основы Европейского сообщества, став фундаментом для создания зоны свободной торговли шести стран. В соответствии с ним миссия сообщества заключается в том, чтобы путем создания общего рынка и постепенного сближения экономической политики государств-членов способствовать гармоничному развитию экономической деятельности во всем сообществе, непрерывному и сбалансированному экономическому росту, повышенной стабильности, ускоренному подъему уровня жизни и более тесным связям между государствами, которое оно объединяет.

В дальнейшем по мере включения в союз новых европейских стран углублялся и процесс интеграции. Так, следующим шагом в 1979 г. стало создание Европейской валютной системы и претворение в жизнь региональной политики. В 1987 г. вступил в силу Единый европейский акт, предоставивший юридическую основу для создания единого рынка в течение пяти лет.

После формирования экономического фундамента пошел процесс политической унификации. В 1992 г. сообщество заключает Союзный договор, провозглашающий создание Европейского Союза, основанного на координации внешней и внутренней политики и гражданства в ЕС (Маастрих). 1993 г. ознаменовался созданием единого европейского рынка, основанного на свободном перемещении людей, товаров, услуг и капитала. Реализуемый сегодня план наднационального валютно-политического союза – это третий, после Римского и Маастрихского договоров, шаг к созданию единой Европы.

НАФТА. Однако схожесть экономического развития разных стран не всегда выступает основой для формирования интеграционного объединения. Ярким примером этого стала НАФТА.

Успех западноевропейской интеграции заставил США кардинально изменить свою экономическую и внешнюю политику, перенастроив вектор сотрудничества с соседями по континенту, а также всестороннее экономическое и политическое сотрудничество со странами бассейна Тихого океана.

17 декабря 1992 г. был заключен договор о Североамериканской зоне свободной торговли (НАФТА), который подписали США, Канада и Мексика. Объединение активизировало торгово-экономические отношения - уже за первые шесть месяцев 1994 г. вдвое вырос рост экспорта американских товаров и инвестиций в Канаду и Мексику. Возрос и импорт США из этих двух стран - благодаря ослаблению взаимного таможенного режима.

В дальнейшем согласно Соглашению о североамериканской интеграции деятельность нового союза была направлена на ликвидацию торговых, инвестиционных и таможенных барьеров между странами.

Между тем, одной из самых серьезных диспропорций в НАФТА остается значительная разница в уровнях социального развития составляющих ее государств, особенно между Соединенными Штатами и Мексикой, с одной стороны и с Канадой с другой. НАФТА не было предназначено для решения социальных проблем, но участие Мексики в соглашении налагает на нее определенные обязательства, касающиеся данной сферы.

Создание НАФТА обозначило новый подход в теории и практике интеграции. Впервые государство «третьего мира» добровольно объединилось с двумя высокоразвитыми странами. С полномасштабным вступлением в силу соглашения об интеграции Мексика должна получить дополнительные возможности доступа к передовой североамериканской технологии. Между тем большинство специалистов отмечают негативный характер влияния интеграции на Мексику.

МЕРКОСУР. Бразилия, Аргентина, Уругвай и Парагвай в 1991 г. учредили Общий рынок стран Южного конуса - «Mercado Comun del Sur» (МЕРКОСУР). Реализация положений Асунсьонского договора позволила им не только увеличить масштабы взаимной торговли более чем в 3 раза, но и заложить основы экономического союза.

Асунсьонский договор о создании МЕРКОСУР предусматривал такие этапы интеграции, как: отмена тарифных и нетарифных ограничений между странами блока; введение единого таможенного тарифа по отношению к третьим странам; координация макроэкономической и отраслевой политик, в том числе фискальной и валютной, а также в части движения услуг и капитала.

За время существования МЕРКОСУР произошло расширение торгово-экономического сотрудничества с другими региональными торговыми группировками Латинской Америки. Стали проявлять интерес к сотрудничеству 15 англоговорящих стран Карибского региона, объединенных с 1973г. в Карибском сообществе (CARICOM). Заметно возросла взаимная инвестиционная активность, а также инвестиционная привлекательность региона для иностранных компаний. Сегодня МЕРКОСУР объединяет 250 млн человек и более 75 % совокупного ВВП континента.

Однако, несмотря на позитивные изменения МЕРКОСУР страдает от тех же проблем, которые тормозят развитие практически всех интеграционных объединений «третьего мира». Главные из них – это разнородность стран-участниц и относительно низкий уровень их экономического развития.

В рамках МЕРКОСУР крупные и относительно сильные «новые индустриальные страны» Бразилия и Аргентина интегрируются с гораздо более слабыми Парагваем и Уругваем. Создание единых условий промышленной конкуренции ведет к тому, что изначально менее индустриализированные Парагвай и Уругвай рискуют оказаться в роли подчиненных у более сильных соседей. Поэтому для них устойчиво сохраняются некоторые исключения из правил либерализации торговли.

На сегодняшний день в мире существует 240 интеграционных объединений. Самые крупные из них – Европейский союз, североамериканская НАФТА и южноамериканский МЕРКОСУР.

Для достижения конкурентоспособности в регионе ключевым вектором стран ЕЭП должна стать индустриализация и технологическое развитие.

Кроме того во взаимной торговле стран МЕРКОСУР преобладают товары, мало конкурентоспособные на мировом рынке. В итоге взаимная торговля не несет особых выгод потребителям, предпочитающим импортные товары из более развитых стран. Опыт других интеграционных группировок подобного рода показывает, что внутренняя торговля «второсортными» товарами не имеет долгосрочных перспектив.

Общие особенности развития. По своему содержанию данные интеграционные объединения существенно различаются между собой и от Евразийского экономического сообщества. Так например, между ЕС и ЕЭП есть принципиальные объективные исторические и экономические различия, которые не позволяют использовать опыт Евросоюза в качестве лекала для интеграции постсоветского экономического пространства. Самое существенное и очевидное из них заключается в том, что, в отличие от ЕС, экономика ЕЭП формировалась как единый народнохозяйственный комплекс в рамках одного государства, каковым являлся СССР. Если европейские государства веками конкурировали друг с другом, то экономики постсоветских государств дополняли друг друга, а в советский период вообще развивались как единое целое.

Поэтому рассматривая вышеперечисленные международные региональные экономические организации, следует обозначить общие стадии развития, через которые, как правило, проходят все подобные союзы. Государства, вступая в эти организации, руководствуются задачей приобрести соответствующие преимущества, которые дает то или иное экономическое объединение. Американские экономисты выделяют четыре ключевые формы экономической интеграции.

1. Зона свободной торговли. Между странами-участниками отменяются все таможенные пошлины. Для стран, не входящих в зону свободной торговли, внешние таможенные тарифы сохраняются.
2. Таможенный союз. В таможенном союзе все внутренние тарифы заменяются внешними.
3. Общий рынок. В общем рынке все характеристики таможенного союза дополняются отсутствием ограничений на перемещение факторов производства.
4. Экономический союз - унифицируется стратегия экономического развития, налогообложение, создается наднациональный орган, решения которого обязательны для каждого члена экономического союза.

Главная причина проблем большинства интеграционных опытов в мире заключается в том, что им не хватает двух главных предпосылок успешной интеграции – близости уровней экономического развития и высокой степени индустриализации.

Прежде всего, желательно сходство уровней экономического развития интегрирующихся стран. Соединение в одном интеграционном блоке стран сильно различающихся типов встречается довольно редко, такие ситуации обычно имеют чисто политическую подоплеку. Важно, чтобы все страны-участницы были не только близки по экономическому и социально-политическому строю, но и имели достаточно высокий уровень хозяйственного развития. В развитии регионального интеграционного союза необходимо соблюдать последовательность фаз: зона свободной торговли – таможенный союз – общий рынок – экономический союз – политический союз. И, безусловно, объединение стран-участниц должно быть добровольным и взаимовыгодным. Для соблюдения равноправия между ними желателен некоторый баланс сил.

Таким образом, ЕЭП целенаправленно движется в соответствии данных фаз. Между тем, при развитии ЕЭП необходимо учитывать негативные особенности и последствия формирования крупных региональных интеграционных объединений. Для достижения конкурентоспособности в регионе, а также по сравнению с другими интеграционным союзами, ключевым вектором стран ЕЭП должна стать индустриализация и технологическое развитие. В целом же потенциальные возможности и преимущества ЕЭП обусловлены географическим расположением стран-партнеров, глубокими экономическими связями, культурной и ментальной близостью.

Еуропа одағының тәжірибесін посткеңестік кеңістіктегі интеграция үшін пайдалануға мүмкіндік бермейтін объективті айырмашылықтар: ЕО-ға қарағанда, ОЭК ортақ халық шаруашылығы кешені ретінде бір мемлекет – КСРО- аясында қалыптасты. Еуропа мемлекеттері ғасырлар бойы бір-бірімен бәсекелесіп келсе, посткеңестік елдердің экономикалары бір-бірін толықтырып отырды, бүтіндей дамыды.

ОЭК дамытуда ірі аймақтық интеграциялық бірлестіктердің жағымсыз ерекшеліктері мен зардабтары ескерілуі керек. Аймақта бәсекелестікке қол жеткізу үшін ОЭК елдері үшін индустрализация мен технологиялық даму негізгі векторға айналғаны абзал. Жалпы алғанда, ОЭК мүмкіндіктері мен артықшылықтары серіктес-елдердің географиялық орналасуымен, терең экономикалық байланыстарымен, мінез-құлық ұқсастығымен ерекшеленеді.

The basic objective distinctions, not allowing to make use of European Union experience as a curve for integration of Post-Soviet economic space: unlike EU, the economy of CES was formed as an uniform economic complex within one state - the USSR. If the European states competed with each other for centuries , economy of the Post-Soviet countries complemented each other, and developed as orgainic whole in the Soviet period.

At the development of CES it is necessary to consider negative features and consequences of formation of large regional integration associations. For achievement of competitiveness in the region, the industrialization and technological development should become a key vectors of the CES countries. As a whole potential possibilities and advantages of CES are caused by a geographical arrangement of the partner countries, deep economic relations, cultural and mental proximity.

FRACJET

СЕРВИСТІК МҰНАЙ КОМПАНИЯСЫ
НЕФТЯННАЯ СЕРВИСНАЯ КОМПАНИЯ
OIL SERVICE COMPANY

НЕФТЯНАЯ СЕРВИСНАЯ КОМПАНИЯ «ФРАК ДЖЕТ»

Основана в 2002 году. Наша деятельность направлена на предоставление широкого спектра научно-технических и технологических услуг в добыче нефти и газа.

Основные направления деятельности:

- бурение нефтяных и газовых скважин до 4 000 м.(вертикальных, наклонно-направленных, горизонтальных, вторых стволов);
- текущий и капитальный ремонт скважин;
- освоение скважин, включая широкий спектр услуг с применением колтюбинговых технологий, интенсификации притока (с потокоотклонением и без), увеличение нефтеотдачи пластов, кислотные составы с низкой скоростью реакции (для высокотемпературных пластов), эмульсионные кислотные обработки и т.д.;
- кислотоструйное бурение с применением ГНКТ;
- кислотный гидроразрыв пластов;
- ремонтно-изоляционные работы;
- выравнивание профилей приёмистости;
- предоставление услуг по азотным компрессорным станциям;
- трассерные исследования и многое другое.

Бурение – 2 МБУ ZJ40 с комплексом оборудования для глубокого бурения.
Капитальный ремонт - 10 бригад ТКРС. Собственный парк спецтехники.
Компрессирование - парк азотных компрессорных станций СДА 10/251, 5/101; ПКСА 9/200.
Колтюбинг – 4 комплекса. Установки МК30Т, глубина спуска 5 500 м.
Проведено более 300 скважино-операций.

ISO

Основные операции с колтюбингом:

- вымыв проппанта и освоение после ГРП;
- проведение кислотных обработок, в том числе потокоотклоняющие, селективные, кислотоэмульсионные, кислотные с увеличенным временем реагирования;
- освоение скважин после бурения или КРС;
- кислотноструйное бурение;
- резка аварийных НКТ;
- получение циркуляции трубного и затрубного пространства с применением забойного инструмента типа «дырокол»
- исследования горизонтальных скважин автономными приборами;
- закачки водоизолирующих составов.

Компания выполняет работы на территории Республики Казахстан и в Российской Федерации.

Основные заказчики:

КАЗАХСТАН:
АО «ПетроКазахстанКумкольРесорсиз», АО «ТургайПетролеум», ТОО «СаутсОйл», ТОО «КазПетролГрупп», ТОО «КараКудук-Мунай», филиал «Юпитер Энерджи ПТЕ», ТОО «Емир Ойл» и др.

РОССИЯ:
ООО "Газпром добыча Астрахань", АО ТНК-ВР, АО «Саратовнефтегаз».

Республика Казахстан
г. Кызылорда, ул. Айтеке би 44а
тел/факс +7 7242 27 91 18
E-mail: master-oil@mail.ru

Республика Казахстан
г. Актау, 2 мкр д. 47а БЦ «Орда» офис 805
тел. +7 701 912 2604, факс +7 7292 751094
E-mail: aktau.fracjet@mail.ru

ЕДИНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПРОСТРАНСТВО:

окно возможностей для расширения белорусско-казахстанского энергетического диалога

В.А.Брылев,
Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Беларусь в Республике Казахстан

Энергетическое сотрудничество представляет собой огромный и, к сожалению, пока слабо задействованный резерв в контексте обеспечения сбалансированности и существенного наращивания объема белорусско-казахстанской торговли, который по итогам прошлого года вплотную приблизился к отметке 1 млрд. долларов США. Показательно, что в структуре взаимной торговли на долю продукции нефтехимического комплекса приходилось 10 процентов.

Вместе с тем, запуск Единого экономического пространства значительно расширяет возможности для совместного поиска новых форм и механизмов взаимодействия в энергетической сфере.

В соответствии с Соглашением о порядке организации, управления, функционирования и развития общих рынков нефти и нефтепродуктов Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации, подписанным 10 декабря 2010 года в г.Москве, при формировании общих рынков нефти и нефтепродуктов Единого экономического пространства стороны договорились исходить из следующих основных принципов:

- неприменение сторонами во взаимной торговле количественных ограничений и вывозных таможенных пошлин (иных пошлин, налогов и сборов, имеющих эквивалентное значение) с пониманием того, что порядок уплаты вывозных таможенных пошлин на нефть и нефтепродукты при вывозе их за пределы единой таможенной территории Таможенного союза определяется отдельными, в том числе двусторонними соглашениями государств-участников ЕЭП;
- приоритетное обеспечение потребностей государств-участников ЕЭП в нефти и нефтепродуктах;
- унификация норм и стандартов на нефть и нефтепродукты государств-участников ЕЭП;
- обеспечение экологической безопасности;
- формирование системы информационного обеспечения общих рынков нефти и нефтепродуктов ЕЭП.

Практическая реализация этих принципов призвана существенным образом активизировать совместную работу по реализации белорусско-казахстанских проектов в энергетике. Тем более, что Беларусь и Казахстан имеют хорошие базовые предпосылки для углубления энергетического диалога и заинтересованы в том, чтобы придать этому направлению сотрудничества системный и предметный характер. Рассчитываем также, что в 2012 году нам удастся выйти на подписание двустороннего межправительственного Соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве в области поставок нефти и нефтепродуктов в Республику Беларусь. Этот шаг позволит создать необходимую международно-правовую базу и будет способствовать наполнению белорусско-казахстанского сотрудничества в энергетической сфере конкретным содержанием.

Речь, в частности, может идти о следующих перспективных направлениях сотрудничества:

1. Организация прямых поставок казахстанской нефти и нефтепродуктов для переработки на белорусских НПЗ.

Непрерывное технологическое совершенствование белорусских НПЗ и их постоянная модернизация позволяют сегодня осуществлять глубокую переработку нефти и выпуск продукции, ориентированной на требования мирового рынка, отвечающей самым жестким нормам природоохранного законодательства и охраны труда.

Белорусские НПЗ выпускают около 80 наименований сертифицированной, в том числе в Европейском Союзе, продукции в широком ассортименте: автомобильные бензины («Нормаль-80», АИ-92 и АИ-95), дизельные топлива, топливо для реактивных двигателей, осветительный керосин, печное топливо, мазуты, масла смазочные, сжиженные газы, нефтяные битумы, индивидуальные ароматические углеводороды и др.

Автомобильные бензины соответствуют требованиям Евро-3 и Евро-5 (АИ-95 производства ОАО «Мозырский НПЗ»). Планируемый на белорусских НПЗ ввод в эксплуатацию в 2012 году установок изомеризации позволит обеспечить переход на выпуск автобензинов в соответствии с требованиями европейских стандартов только Евро-4 и Евро-5.

Весь объем дизельного топлива выпускается в соответствии со стандартами Евро-4 и Евро-5.

ОАО «Нафтан» в 2012 году осуществлена постановка на производство ассортимента современных моторных масел с уровнем эксплуатационных свойств для бензиновых двигателей от SJ и выше, для дизельных двигателей от CF и выше, сезонного и всесезонного характера применения, а также универсальных масел аналогичных эксплуатационных свойств.

На ОАО «Нафтан» также успешно реализован проект по созданию производства и сертификации реактивного топлива Jet A-1.

В 2011 году НПЗ Беларуси осуществлен переход на выпуск битумов нефтяных дорожных, полностью соответствующих всем требованиям европейского стандарта EN 12591:2009.

2. Увеличение объема казахстанской нефти, прокачиваемой через территорию Беларуси в направлении европейских потребителей.

Белорусская система нефтепроводов позволяет осуществлять транзитную транспортировку нефти в направлениях балтийских государств, Польши, Германии, Украины, Венгрии, Чехии и Словакии. Техническая возможность поставок нефти в направлении этих государств составляет более 100 млн. тонн нефти в год.

3. Участие казахстанских компаний в акционерном капитале белорусских предприятий нефтехимического комплекса и в реализации связанных инвестиционных проектов в Беларуси.

Сегодня нефтехимическая отрасль экономики Беларуси обладает рядом преимуществ и является весьма привлекательной для инвестирования.

В ближайшие пять лет в Беларуси в этой сфере планируется реализовать ряд крупных инвестиционных проектов.

Среди них: строительство комплекса замедленного коксования и реконструкция установки АТ-8 на ОАО «Нафтан», строительство комплекса гидрокрекинга тяжелых нефтяных остатков, установки вакуумной перегонки мазута и комбинированной установки по производству высокооктановых добавок к бензинам на ОАО «Мозырский НПЗ», строительство комплекса по производству азотных удобрений в составе совмещенного цеха по производству аммиака, метанола, водорода и цеха по производству карбамида, а также строительство цеха по производству азотной кислоты с реконструкцией действующего производства на ОАО «Гродно Азот».

К числу наиболее перспективных проектов также относятся организация производства высокоочищенного парафина, масел, смазок, СОЖ, модельных составов с реконструкцией энергетического комплекса на ОАО «Завод горного воска», комплекса по производству полиэтилентерефталата пищевого назначения на ОАО «Могилевхимволокно», техническое перевооружение завода крупногабаритных шин на ОАО «Белшина» и строительство нового нефтехимического комплекса на заводе «Полимир» ОАО «Нафтан».

Кроме того, в Беларуси планируется реализовать проект по организации производства моторного топлива, газа и сырья для химической промышленности на основе технологии термической переработки горючих сланцев. Предусматривается проектирование и строительство шахтных рудников и горно-обогатительного комплекса мощностью 5 млн. тонн в год, электростанции мощностью до 500 МВт и энерготехнологического комплекса по глубокой переработке горючих сланцев.

Интерес для потенциальных инвесторов могут представлять проекты по строительству Березовского рудника и первой очереди химического комбината по глубокой комплексной переработке хлорсодержащего минерального сырья на ОАО «Беларуськалий», заводов по производству NPK-удобрений на площадках ОАО «Гомельский химический завод» и ОАО «Беларуськалий».

Беларусь также заинтересована в привлечении инвесторов с опытом добычи и использования калийно-магниевых солей (карналлит) для участия в работах по промышленному освоению белорусских месторождений карналлита.

Беларус мұнай айыру зауыттарында жүргізілетін үздіксіз өндіріс технологиясын жетілдіру мен оның жаңартуы, мұнайды терең өндеп әлем нарығының талаптарына сәйкес және еңбек пен қоршаған ортаны сақтау талаптарын қанағаттандыратын өнімдерді шығаруға мүмкіндік береді.

Беларус мұнай айыру зауыттарында 80ге жұық сертификаттаудан өткен, соның ішінде Еуропа Одағында сертификатталған, өнімдер шығарылуда.

Бүгінгі күнде Беларус экономикасы мұнай химиялық саласының бірнеше артықшылықтары бар болып ол қаржыландыру үшін өте тартымды болып тұр. Келесі бес жылдың ішінде осы салада Беларус бір қатар ірі инвестициялық жобаларды іске асырмақ.

Continuous process improvement and modernization of Belarus refineries provide the conduct of deep conversion and production that meet global market requirements and comply with the strictest regulations of environmental and health protection.

Belarus Refineries produce about 80 items of certified, including European Union, products of wide assortment.

Today, petrochemical field of Belarus economy owns a number of benefits to attract investments. In the nearest five years Belarus intends to implement several large investment projects.

Caspian Offshore Development
II Oil and Gas Conference and Exhibition
13 - 15 June 2012, Astana, Kazakhstan

CASPIAN OFFSHORE DEVELOPMENT 2012

Oil and Gas Conference and Exhibition

Why considering 2nd Caspian Offshore Development Conference and Exhibition:

- The ONLY event to bring together the top decision makers from all the major companies operating on the Caspian shelf
- Meet and do business with the key offshore stake holders under one roof including: state owned operators, the regional governments, IOC majors and expert solution providers working in Kazakhstan, Azerbaijan, Turkmenistan and Russia
- Get updates on and insights into the financing, feasibility, timelines and technologies needed for developing the most significant offshore fields in the Caspian such as Kashagan, Shah Deniz, the Cheleken and the Korchagin
- Share your experience in applying the most innovative and reliable solutions for activities in the harsh offshore environment of the northern part of the Caspian Sea, and discuss how to minimise risks while operating in environmentally fragile areas of the Caspian
- NEW for 2012! Dedicated session to offshore fields investment opportunities; Panel discussions with national officials; VIP lunches and networking opportunities as well as HSE and legal workshops

www.theenergyexchange.co.uk

2011 SPONSORS AND EXHIBITORS:

DNV

INTRATOOL

ORGANISERS:

KAZENERGY

The Energy Exchange

CLARION EVENTS

CASPIAN OFFSHORE DEVELOPMENT 2012
Oil and Gas Conference and Exhibition

Caspian Offshore Development

II Oil and Gas Conference and Exhibition
13 - 15 June 2012, Astana, Kazakhstan

The Caspian continental shelf has become a new strategically important driver in Eurasian energy policy. In light of decreasing reserves on our continent and increasing political uncertainty in traditional oil exporting countries, opportunities for exploration and production in the Caspian Sea have been accelerated.

Oil and gas production in the Caspian part of Azerbaijan has initiated new export pipelines from the region, which has created additional transportation opportunities for all countries in the Caspian region. Development of the gigantic Kashagan field as well as numerous other oil and gas offshore reserves in Kazakhstan, Russia and Turkmenistan are forging ahead. Completion of these projects will bring radical long-term changes in the global energy market.

The inaugural international oil and gas conference, Caspian Offshore Development, is the result of a joint effort of national government bodies and foreign companies to develop the region's rich natural reserves under terms favourable for each participant. This event will provide productive and open exchange of views between representatives of the government and the corporate business. It will encourage attendees to establish strong relationships and make the right business decisions.

Timur Kulibayev, Chairman, **KAZENERGY ASSOCIATION**

Main topics to be discussed:

- **Creating a favourable political and economic environment for Caspian offshore development**
- **International experience exchange and cooperation in preventing oil spill accidents offshore – oil spill preparedness and response**
- **Key offshore projects in Kazakhstan. Key trends and corporate strategies for the development of offshore fields**
- **Complying with the local content requirements in the development of offshore projects: how to cooperate and share experiences. Open dialogue between offshore operators and leading contractors**
- **Assessing the potential of offshore reserves of Turkmenistan and investment opportunities**
- **Current and prospective offshore oil and gas projects in the Western Caspian of Azerbajan and Russia: Absheron discovery by Total and Filanovsky development by Lukoil**
- **Innovative technologies for exploration and production in the Caspian: solutions for safety and risk management in offshore projects**
- **Developing routes and transportation means for reliable oil and gas supplied from offshore fields in the Caspian**

"I have benefitted from gaining an insight into Caspian O&G industry. Most of the speakers have provided a unique opportunity to gain information not available elsewhere."

Paddy Dyson, **ADVANCED INSULATION CONTRACTING**

"Caspian O&G Offshore development 2011 provided new development information on most interesting fields of offshore O&G in the Caspian Sea. The conference was great to get the needed background information and what is more important the contacts for future projects."

Valentin Scheltov, **IMTECH MARINE**

"It was a great opportunity to get an update on what has been done by oil & gas companies in the Caspian Sea."

Ilya Pshenichny, **LUKOIL**

For more information please contact: Olexander Hryb, Conference Director
Tel.: +44 207 067 1824 email: o.hryb@theenergyexchange.co.uk
www.theenergyexchange.co.uk

Украина – надежный транзитер энергоресурсов

Украина, как и Казахстан, географически расположена на стыке Азиатского и Европейского континентов и исторически всегда была своеобразным буфером между европейской и азиатской цивилизациями, впитывая их элементы в национальную культуру и традиции.

Это обязывает несколько более широко смотреть на интеграционные процессы, происходящие в современном мире, стремиться к развитию более тесного сотрудничества со странами двух континентов, участвовать во многих региональных инициативах и интеграционных образованиях. В частности, географическое и геоэкономическое положение Украины и Казахстана определяет их важную роль в сфере транспорта и транзите энергоносителей на рынки Европы.

Если обратиться к истории газовой промышленности в Украине, то она насчитывает около 100 лет. В Прикарпатье попутный нефтяной газ начали применять в промышленных масштабах в начале XX ст. Первый газопровод на территории Украины — от Дашавы до Стрыя — был построен в 1924 году. Этот год принято считать годом основания газовой промышленности Украины.

В 1948 году построен газопровод «Дашава-Киев». Это год - основания газотранспортной системы Украины. На то время «Дашава-Киев» был самым мощным газопроводом в Европе, его пропускная способность составляла около 2 млрд. куб.м. в год.

В 1951 году «Дашава-Киев» был продлён до Москвы.

Начавшаяся в 50-х годах прошлого века эксплуатация месторождений в Харьковской и Полтавской областях дала возможность обеспечить преимущественно украинским газом всю европейскую часть СССР. Бурное развитие газотранспортная система Украины получила в 60-70 годы. В 1967 году после введения в эксплуатацию магистрального газопровода «Долина-Ужгород-Западная граница» (газопровод «Братство») началась подача украинского и российского газа в страны Центральной и Западной Европы.

В 70-80 годы началось строительство трансконтинентальных газопроводов «Союз», Уренгой-Ужгород, «Прогресс» и ряда других.

Таким образом уже более 40 лет Украина является надежным транзитером энергоносителей, в том числе и природного газа, в полной мере выполняя взятые на себя обязательства и заявки стран-потребителей. На сегодняшний день украинское направление является наиболее оптимальным и экономически обоснованным путем транспортировки российского и центральноазиатского природного газа в страны Европы. Объемы транспортированного газа в течение всех этих лет подтверждают эффективность и надежность газотранспортной системы Украины.

По своим масштабам и мощности украинская газотранспортная система является второй в Европе, а по объемам транзита занимает первое место в мире. Длина газотранспортной системы Украины составляет 39800 км газопроводов различного назначения и производительности, т.е сравнима с длиной экватора Земли.

Пропускная способность украинской газотранспортной системы на входе составляет около 288 млрд. куб. м, на выходе – 178 млрд. куб. м газа в год. Украина ежегодно обеспечивает транзит газа в 19 стран Европы в объеме 100-120 млрд. куб. м, что составляет 75 % общего объема экспорта российского газа.

В 2011 году государственная компания "Укртрансгаз" транспортировала в страны Европы 104,2 млрд. куб. м природного газа, включая 3,1 млрд. куб. м в Молдову, - таким образом резерв свободных транзитных мощностей составляет около 40 млрд. куб. м в год. В южном направлении через газоизмерительную станцию (ГИС) Орловка пропускная способность составляет 26,8 млрд. куб. м, однако, фактические объемы в последние годы составляли 17-19 млрд. куб. м. Резерв свободной транзитной мощности в данном направлении составляет 8-10 млрд. куб. м в год.

При дозагрузке газопроводов Ивацевичи-Долина и Торжок-Долина (которые практически большую часть времени простаивают), можно увеличить транзит газа по направлению к Венгрии, Словакии и Австрии, на 20 млрд. куб. м в год.

Хочу особо подчеркнуть, что надёжность транзитных поставок газа через Украину в значительной мере обеспечивается уникальным комплексом из 13 подземных хранилищ газа – одного из крупней-

Чрезвычайный и Полномочный Посол Украины в РК О.А. Демин

ших не только в Европе, но и в мире. Сеть газохранилищ активный объем которых составляет около 32 млрд. куб. м, и наибольшие из которых размещены в западной части страны, может эффективно использоваться не только для внутренних потребностей, но и для потребителей голубого топлива в Центральной и Западной Европе (в объеме до 15 млрд. куб. м).

В перспективе основными транзитными направлениями газотранспортной системы Украины будут оставаться магистральные газопроводы „Союз", Уренгой-Помары-Ужгород, „Прогресс", система газопроводов Елец-Кременчук-Ананьев-Измаил.

А реализация варианта расширения и модернизации действующего маршрута транзита газа по территории Украины в балканском направлении через ГИС Орловка (Румыния, Болгария и в дальнейшем - на рынки стран Италии и Австрии) может стать реальной и менее затратной альтернативой строительству черноморского участка российского проекта «Южный поток».

Целью осуществления модернизации и реконструкции приоритетных объектов ГТС Украины является повышение надежности, прозрачности, эффективности и коммерческой привлекательности транспортных маршрутов, уменьшение негативного влияния на окружающую природную среду, минимизация рисков поставок природного газа европейским потребителям через территорию Украины на период до 2030 года и в дальнейшем.

Экономический анализ модернизации и реконструкции ГТС показывает высокую эффективность вложения инвестиций.

Согласно выводам компании „Мотт Макдоналд", которая выполняет проект „Предварительное исследование модернизации системы транзита и подземного хранения газа в Украине", общий объем инвестиций, необходимых для реконструкции газопроводов, компрессорных станций и подземных хранилищ газа (Богородчанского и Бильче-Волицко-Угерского), составляет 5,16 млрд. дол. США. Указанные затраты на модернизацию и реконструкцию ГТС Украины обеспечат надежный и эффективный транзит газа в Европу в объеме 140 млрд. куб. м в год до 2030 года и в дальнейшем. Они являются значительно более низкими по сравнению со стоимостью других проектов поставок газа в Европу – „Северным потоком" (стоимость - около 14,8 млрд. евро, мощность 2-х нитей – 55 млрд. куб. м) и „Южным потоком" (стоимость - до 24 млрд. евро, мощность - 63 млрд. куб. м), которые рассчитаны на одну и ту же ресурсную базу.

Можно с уверенностью утверждать, что ГТС Украины это:

- оптимальный путь для российского и центральноазиатского природного газа на газовый рынок Европы;
- значительный потенциал для увеличения объемов транзита российского и центрально-азиатского газа при условии минимального объема инвестиций;
- возможность избежать строительства подводной части газопровода „Южный поток", которая является наиболее расходной и экологически опасной.

Опыт, традиции и возможности в организации энергопотоков в направлении «Восток – Запад» позволяют Украине участвовать и в других проектах подобного рода. Так, Премьер-министр Украины Н.Я.Азаров во время своего недавнего визита в Азербайджан высказал готовность участвовать в осуществлении проекта Транскаспийского газопровода.

В частности, было заявлено о готовности Украины вложить до 10% от общей стоимости данного проекта (7,9 млрд. Евро), при условии включения в него ответвления до терминала по сжижению природного газа в грузинском порту Кулеви, откуда его можно будет поставлять по морю в Украину.

Таким образом, украинская ГТС может стать еще одним важным элементом диверсификации поставок энергоресурсов, что, безусловно, будет способствовать энергетической безопасности всего Евразийского континента.

Кстати, эти и другие возможности украинского энергетического комплекса в целом являются одним из убедительных доводов в пользу реализации предложенной нашим Президентом В.Ф.Януковичем формулы «3+1» во взаимоотношениях Украины с Таможенным Союзом.

Это еще раз подчеркивает безусловное желание и возможности Украины находиться внутри интеграционных процессов, происходящих сегодня как в европейском, так и в азиатском направлениях. Надежным фактором, обеспечивающим такие возможности, является и то, что роль ГТС Украины в формировании потоков энергоносителей в направлении стран Европы ещё долгое время будет иметь континентальный масштаб.

Бүгінгі күнде Еуропа мен Әзия бағыттарында болып жатқан ықпалдау процестеріне қатысуға Украинаның сөзсіз ынтызары да мүмкіндіктері де бар. Еуропа елдеріне қарай қуаттасымалдаушылар ағыны құрауында Украина газ-тасымалдау жүйесі ұзақ уақытқа дейін континенттік деңгейде тұратыны сенімді ықпал болып табылады.

Украина газ-тасымалдау жүйесі қуат ресурстарын жеткізу әртараптандырудың тағы бір маңызды бөлігі болуы бүкіл Еуразиялық континентінің энергия қауіпсіздігіне болысады.

Ukraine is doubtlessly willing and ready to participate in the integration processes currently taking place both in European and Asian directions. The Ukrainian gas transportation system is a durable factor that is going to play its role in the formation of the energy-carriers flows to Europe in a continental scale.

The Ukrainian gas transportation system may become an important component of diversification of the energy resources supplies, which, in all ways, will contribute into energy security of the whole Eurasian continent.

Казахстан активно участвует в интеграционных процессах на постсоветском пространстве.

Экономика Казахстана и ЕЭП

Гульнур Рахматулина, старший аналитик ТОО "АИРИ", кандидат экономических наук

В Послании Президента Республики Казахстан народу Казахстана «Социально-экономическая модернизация — главный вектор развития Казахстана» 27 января 2012 года было отмечено: «Мы отвечаем на глобальные вызовы XXI века углублением евразийской интеграции. Мы вместе с Россией и Беларусью сформировали Единое экономическое пространство, идём к созданию Евразийского экономического союза. Это важный фактор общерегиональной стабильности, повышения конкурентоспособности наших экономик» .

Два года экономика Казахстана функционировала в условиях Таможенного союза (ТС). Одним из главных итогов деятельности ТС в 2011 году, на наш взгляд, стало увеличение объема взаимной торговли между государствами-участниками. В частности, по данным Агентства РК по статистике, экспорт из Казахстана в страны Таможенного союза в 2011 году составил 7 618,0 млн. долл. США или на 43,1% больше, чем в январе-декабре 2010г., импорт – 16 908,7 млн. долл. США, что на 39,8% больше, чем в соответствующем периоде 2010 года.

Это стало возможным благодаря тому, что в рамках ТС были созданы условия для ускорения товародвижения. Как известно, с 1 июля 2010 года на внутренних границах Таможенного союза были отменены процедуры таможенного оформления, а с 1 июля 2011 года таможенный контроль с внутренних границ ТС перенесен на внешние.

Следует отметить, что Таможенный союз – это эффективный механизм защиты внутреннего рынка, так как в его рамках государства-участники проводят согласованную внешнеторговую политику. Создаются предпосылки для развития в наших странах несырьевого сектора экономики, что будет способствовать решению задач ее модернизации, диверсификации и повышения конкурентоспособности. С переносом таможенного контроля на внешний контур приняты меры по усилению внешних границ, что позволит ограничить нелегальный серый импорт и проникновение на казахстанский рынок некачественной импортной продукции (прежде всего, китайской). В рамках ТС создаются условия по пресечению контрабанды, которая напрямую связана с усилением коррупции и угроз национальной безопасности государства. По мнению многих представителей казахстанского бизнеса, политика стимулирования импорта, которая проводилась в республике, привела к полному уничтожению отечественного производства, социальной, профессиональной деградации общества. С формированием ТС расширяются возможности для создания СП, которые будут работать на единый рынок и

Таможенный союз – это эффективный механизм защиты внутреннего рынка, так как в его рамках государства-участники проводят согласованную внешнеторговую политику.

будут защищены от поставок китайских товаров по бросовым ценам.

Вместе с тем с созданием ТС в Казахстане усилился рост цен, что во многом было связано с введением Единого таможенного тарифа. Известно, что средний его уровень с вступлением РК в ТС возрос на 4,4%. В частности, в декабре 2011 года цены и тарифы на потребительские товары и услуги увеличились на 7,4% по сравнению с декабрем 2010 года, продовольственные товары соответственно на 9,1%, непродовольственные – на 5,3% и платные услуги – на 7,3%. В январе-марте 2012 года потребительские цены в республике увеличились на 5,1% по сравнению с соответствующим периодом прошлого года. При этом цены на продовольственные товары возросли соответственно на 5,4%, непродовольственные товары – на 5,1%, платные услуги – на 4,7%.

Кроме того, в процессе функционирования Таможенного союза наблюдался значительный рост цен на нефтепродукты. Так, регулируемые цены на бензин Аи-92/93 в августе 2011 года выросли на 29,2% по сравнению с началом 2010 года, бензин Аи-80 соответственно на 28,7%, дизельное топливо – на 34,3%. Очередное повышение произошло 8 апреля 2012 года. Бензин Аи-92 стал стоить 112 тенге за литр, Аи-80 – 91 тенге за литр и дизтопливо – 95 тенге за литр Рост цен на нефтепродукты в Казахстане обусловлен открытием границ в рамках ТС, упрощением таможенных формальностей, активизацией товародвижения, увеличением предложения российских нефтепродуктов на казахстанском рынке. Наличие указанных тенденций приведет к некоторому выравниванию казахстанских и российских цен на ГСМ на внутреннем рынке республики. В противном случае может произойти отток отечественных нефтепродуктов за пределы республики. На рис. 1 представлен уровень цен на ГСМ в странах Таможенного союза. Его анализ позволяет сделать вывод о том, что самый низкий уровень цен на нефтепродукты в Казахстане. И в перспективе, как было отмечено выше, скорей всего, в республике будет наблюдаться тенденция сближения цен на ГСМ с ценовыми пропорциями в других странах ЕЭП.

Рисунок 1.
Уровень цен на ГСМ в странах Таможенного союза (в долл.)
Источник: Национальные статистические службы стран Таможенного союза

В связи с этим Правительством Казахстана принимаются меры по регулированию цен на нефтепродукты. Так, Указом Президента РК от 20 июля 2011 года №463-IV ЗРК принят Закон Республики Казахстан «О государственном регулировании производства и оборота отдельных видов нефтепродуктов». В соответствии со статьей 6 данного Закона Правительство РК «утверждает порядок определения предельной цены на розничную реализацию нефтепродуктов и перечень нефтепродуктов, на которые установлено государственное регулирование цен».

Но с реализацией данного Закона возникали некоторые проблемы. Во-первых, нефтеперерабатывающие заводы республики летом 2011 года неоднократно ограничивали отпуск оптовикам бензина и дизельного топлива (якобы из-за необходимости обеспечения потребностей сельского хозяйства), что привело к возникновению дефицита нефтепродуктов на внутреннем рынке. В частности, на автозаправочных станциях республики в августе 2011 года практически исчез бензин марки Аи-92. Во-вторых, увеличились объемы реализации ГСМ в приграничных с Россией регионах, что в еще большей степени усугубило проблему нехватки бензина для потребителей. Сложившаяся ситуация еще раз свидетельствует о том, что сохранение существенной разницы в ценах на нефтепродукты в рамках Таможенного союза может привести к возникновению дисбаланса спроса и предложения на рынке нефтепродуктов и усилению проблемы дефицита ГСМ из-за их экспорта в соседние государства Таможенного союза по более выгодным ценам.

Решение указанных выше проблем представляется, прежде всего, через создание адекватного механизма реализации Закона РК «О государственном регулировании производства и оборота отдельных видов нефтепродуктов». Важное значение приобретает усиление контроля со стороны органов государственно-

го управления за выполнением утвержденного плана поставок ГСМ на внутренний рынок республики и злоупотреблением некоторыми хозяйствующими субъектами своим доминирующим положением на рынке. Кроме того, необходимо решать вопросы увеличения собственного производства нефтепродуктов, повышения его конкурентоспособности и обеспечения нефтеперерабатывающих заводов республики сырьем.

Следует также отметить и некоторые проблемы интеграционного взаимодействия Казахстана и России в нефтегазовой сфере.

Так, нерешенными остаются вопросы недопоставок российской нефти на НПЗ республики. В частности, производственные мощности Павлодарского нефтехимического завода позволяют перерабатывать около 7 млн. тонн сырой нефти в год, однако на ПНХЗ ежегодно поставляется лишь около 4 млн. тонн российской нефти. Производительность Шымкентского нефтеперерабатывающего завода составляет 6,5 млн. тонн сырой нефти в год, но ежегодные поставки российского сырья на ПКОП не превышают 2,2 млн. тонн.

Наличие указанных выше факторов приводит к недозагруженности мощностей, что в конечном итоге негативно отражается на объемах производства нефтепродуктов. Кроме того, низкая загруженность казахстанских заводов увеличивает удельные затраты на переработку. По оценкам экспертов, стоимость переработки нефти достигает 30% от стоимости конечного продукта (в развитых странах эти затраты вдвое меньше).

Другой проблемой является отсутствие равного доступа к газотранспортной системе России для транспортировки казахстанского газа. Как известно, казахстанская Сторона поставляет газ только на казахстанско-российскую границу, который затем перерабатывается на Оренбургском газоперерабатывающем заводе. Часть из объема переработки в соответствии с договоренностями направляется в Казахстан, другая часть – на экспорт. Но казахстанская Сторона напрямую не участвует в экспортных операциях, то есть, иначе говоря, «не допускается» в газопроводную систему России. Монопольное владение ОАО «Газпромом» транспортной инфраструктурой, безусловно, является сдерживающим фактором в расширении экспортных возможностей Казахстана в части поставок газовых ресурсов на мировые рынки.

Представляется, что эти проблемы должны быть решены в рамках Единого экономического пространства, создающего условия для свободного движения товаров, капитала, услуг, рабочей силы.

С 1 января 2012 года экономики Казахстана, России и Беларуси функционируют в условиях ЕЭП. В ноябре-декабре 2010 года Межгоссоветом ЕврАзЭС были приняты соответствующие соглашения, которые определяют основные направления взаимодействия Сторон в сфере проведения согласованной экономической, валютной политики, создания общего рынка услуг, капитала, трудовых ресурсов, доступа к услугам естественных монополий, технического регулирования.

В частности, Соглашением о макроэкономической политике предусмотрено, что дефицит государственного бюджета в странах ЕЭП не должен превышать 3%, государственный долг – не выше 50% ВВП, уровень инфляции не более, чем на 5% выше уровня инфляции страны-участницы ЕЭП с наименьшим ростом цен. Вопросам валютной политики и финансового сотрудничества посвящено Соглашение о создании условий на финансовых рынках для обеспечения свободного движения капитала. В соответствии с данным документом Стороны договорились об организации обмена информацией по вопросам регулирования и развития валютного рынка, созданию эффективной инфраструктуры для проведения конверсионных операций с национальными валютами государств Сторон в целях расширения их использования во внешнеторговых платежах и расчетах.

Нормативно-правовая база ЕЭП также определяет единые принципы конкурентной политики. В частности, Соглашение о единых правилах предоставления промышленных субсидий определяет нормы субсидирования, дает определение специфическим, запрещенным и допустимым субсидиям, определяет порядок введения и применения компенсирующих мер в случае предоставления субсидий, наносящих ущерб другим Сторонам. Соглашение о единых принципах и правилах конкуренции предусматривает проведение Сторонами единой конкурентной политики для обеспечения свободного перемещения товаров, услуг и капитала, принятие мер по гармонизации национального законодательства Сторон в области конкурентной политики и недопущение действий, способных оказать негативное влияние на взаимную торговлю Сторон.

Полный режим работы ЕЭП «выйдет» с 1 января 2016 года. Для этого потребуется принять еще ряд международных договоров и документов.

Развитие аграрной сферы государств ЕЭП регламентируется Соглашением о единых правилах государственной поддержки сельского хозяйства. В данном документе дается классификация мер господдержки по степени искажающего воздействия на торговлю, а также определен допустимый уровень таких мер. Этот уровень рассчитывается как процентное отношение объема государственной поддержки сельского хозяйства к валовой стоимости произведенных сельскохозяйственных товаров в целом. И такой разрешенный объем не должен превышать 10% . В Казахстане, в частности, в настоящее время этот уровень составляет 5%. Поэтому функционирование ЕЭП, на наш взгляд, создаст более благоприятные условия для развития отраслей АПК республики.

Сотрудничество государств ЕЭП в нефтегазовой сфере будет регулироваться Соглашением о порядке организации, управления, функционирования и развития общих рынков нефти и нефтепродуктов Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации и Соглашением о правилах доступа к услугам естественных монополий в сфере транспортировки газа по газотранспортным системам, включая основы ценообразования и тарифной политики.

бопроводов. И с 1 января 2012 года казахстанские грузоотправители платят тариф, который установлен для российских компаний. Безусловно, такие подвижки в тарифной политике позитивно скажутся на объемах экспортных поставок Казахстаном углеводородов и эффективном использовании транзитного потенциала стран ЕЭП.

Сбалансированному развитию общего рынка нефти и нефтепродуктов государств ЕЭП будет способствовать ежегодное согласование Сторонами индикативного баланса добычи (производства), потребления, поставки, импорта и экспорта нефти и нефтепродуктов. В соответствии со статьей 6 Соглашения Стороны также согласовывают долгосрочные индикативные балансы.

Соглашение о правилах доступа к услугам субъектов естественных монополий в сфере транспортировки газа по газотранспортным системам, включая основы ценообразования и тарифной политики, регулирует отношения государств ЕЭП по транспортировке газа, происходящего с территории стран-участниц ЕЭП.

В соответствии со статьей 6 Соглашения «хозяйствующим субъектам государств-участников ЕЭП предоставляется доступ к газотранспортной системе государства другой Стороны на равных условиях, включая тарифы, с производителями газа, не являющимися собственниками газотранспортной системы Стороны, по территории которой осуществляется транспортировка».

Однако данное Соглашение регулирует отношения Сторон по поставкам газа лишь в пределах ЕЭП. Вопросы же транспортировки газа за пределы Единого экономического пространства, формирования государствами ЕЭП соответствующей транзитной политики в Соглашении не рассматриваются. Но для Казахстана весьма актуальными являются задачи расширения экспортных возможностей поставок газа на мировые рынки, недискриминационного доступа в газотранспортную систему стран ЕЭП. Поэтому совершенно очевидно, что на межгосударственном уровне необходимо решать задачи по дальнейшему развитию нормативно-правовой базы в области интеграционного сотрудничества государств ЕЭП в нефтегазовой сфере.

Следует отметить, что на полный режим работы ЕЭП «выйдет» с 1 января 2016 года. Для этого потребуется принять еще ряд международных договоров и документов. Рассмотрение в связи с этим вопросов активизации интеграционных процессов в отраслях нефтегазового сектора стран ЕЭП представляется весьма актуальным.

Основными принципами формирования общего рынка нефти и нефтепродуктов государств ЕЭП являются неприменение Сторонами во взаимной торговле количественных ограничений и вывозных таможенных пошлин.

Основными принципами формирования общего рынка нефти и нефтепродуктов государств ЕЭП являются неприменение Сторонами во взаимной торговле количественных ограничений и вывозных таможенных пошлин; приоритетное обеспечение потребностей государств ЕЭП в нефти и нефтепродуктах; унификация норм и стандартов на нефть и нефтепродукты государств ЕЭП; обеспечение экологической безопасности.

Важным фактором углубления интеграционного взаимодействия государств ЕЭП в нефтегазовой сфере, развития их транзитного потенциала станет обеспечение странами-участницами условий для осуществления долгосрочной транспортировки нефти и нефтепродуктов по действующей системе транспорта на территории ЕЭП; доступа к системам транспортировки нефти и нефтепродуктов, расположенных на территории государств ЕЭП (статья 4).

При этом статья 5 Соглашения предусматривает недискриминационный принцип формирования тарифов на транспортировку нефти и нефтепродуктов. То есть тарифы на транспортировку нефти и нефтепродуктов для хозяйствующих субъектов государств Сторон устанавливаются на уровне, равном тарифам для хозяйствующих субъектов государства Стороны, по территории которого осуществляется транспортировка нефти и нефтепродуктов. В соответствии с данным Соглашением ОАО «АК «Транснефть» унифицировало тарифы на услуги по транспортировке нефти из Казахстана по российской системе магистральных трубопроводов.

Проблемалардың бірі – Қазақстан газын тасымалдау үшін Ресейдің газтасымалдау жүйесіне енуге тең мүмкіндіктің жоқтығы. Қазақстан жағы экспорттық операцияларға тікелей қатыспайды, яғни, ол Ресейдің газқұбыры жүйесіне жіберілмейді. «Газпромның» тасымалдау инфрақұрылымын монополиялық дәрежеде иеленуі Қазақстанның газ ресурстарын әлемдік нарыққа жеткізудегі экспорттық мүмкіндіктерін кеңітуге бөгет болып отыр.

Ортақ экономикалық кеңістік елдерінде бюджет тапшылығы 3 пайыздан, мемлекеттік қарыз ЖІӨ-ге шаққанда - 50 пайыздан, инфляция деңгейі ОЭК-тегі бағасы ең төмен елдің инфляциясынан 5 пайыздан артыққа аспауы керек.

One of the problems is absence of equal access to the gas transport system of Russia for transportation of the Kazakhstan gas. The Kazakhstan side directly doesn't participate in the export operations, in other words, it "is not allowed" in a gas pipeline system of Russia. Exclusive possession by "Gazprom" of the transport infrastructure, is a deterrent in expansion of export possibilities of RK regarding deliveries of gas resources to the world markets.

Deficiency of the state budget in the countries of CES shouldn't exceed 3 %, the public debt – isn't higher than 50 % of gross domestic product, a rate of inflation no more, than for 5 % above a rate of inflation of the participating country of CES with the smallest rise in prices.

Юрий Сигов,
Вашингтон

Произошедший более двадцати лет назад распад некогда единого государства до сих пор вызывает неоднозначные оценки и споры. И только в одном как скептики, так и сторонники единых пост-советских объединений сходятся практически единодушно: прошлого уже не вернешь и все ныне независимые государства бывшего СССР будут и дальше развиваться исключительно самостоятельно.

Однако настойчивое сохранение (по большей части исключительно под влиянием России) разного рода так называемых «интегрирующих структур» в виде СНГ, ОДКБ, ЕврАзЭс, Таможенного Союза, а теперь и создания единого экономического пространства и Евразийского Союза свидетельствует о том, что бывшее советское прошлое отнюдь не забыто. И от нового воссоединения экс-советских территорий по крайней мере в Москве пока не отказываются.

То, что насильным путем подобное объединение практически невозможно, согласны во всех республиках (кроме бывшей советской Прибалтики, которая в качестве гарантии от будущих постсоветских объединительных процессов обзавелась членством в НАТО и Евросоюзе). А вот экономические связи, которые частично удалось сохранить с советских времен и частично развивать уже в последние годы, в какой-то степени вполне могут «подтащить» друг к другу ныне независимые, но все еще связанные невидимыми «советскими ниточками» государства Центральной Азии, Закавказья и восточной части бывшего СССР. Показательно то, что желание теснее сотрудничать с пост-советскими соседями появляется в этих странах почти всегда тогда, когда по другим направлениям ни торговать, ни укреплять экономические связи у них не особо получается. А с учетом того, что «не особо получается многовекторно дружить» со всеми сразу (особенно это касается экономических отношений) практически у всех стран СНГ, то, казалось бы, сам Всевышний им велел возрождать былое. А именно то, что было разрушено и утеряно за прошедшие независимые годы и уже в пост-советской кооперации искать для себя как политические, так и экономические выгоды.

И все же… На сегодняшний день в Таможенный Союз, который считается чуть ли не прототипом некоего будущего «единого пост-СССР» входят лишь три республики – Россия, Казахстан и Белоруссия. Можно сколько угодно сейчас перечислять плюсы и минусы подобной кооперации, неизбежные потери в тех или иных отраслях для каждого из членов ТС, но стоит признать очевидное: из всех пост-советских объединений пока это оказалось самым эффективным и жизнеспособным (опять-таки при всех явных имеющихся у него недостатках и откровенных провалах).

Периодически раздаются голоса о вероятности присоединения к ТС Кыргызстана, Таджикистана и Армении (из них только Кыргызстан имеет со странами ТС общую границу, а в противном случае такое объединение будет больше формальным, нежели приносящим экономический эффект). Однако до сих пор по целому ряду причин Таможенный Союз за счет новых членов не расширяется. Да и явно экзотические ожидания о вступлении в ТС таких стран, как Колумбия, Сербия или Турция есте-

Единое многовекторное пространство

Создание единого экономического пространства и Евразийского Союза неизбежно столкнется с независимыми национальными интересами руководителей пост-советских стран

На сегодняшний день в Таможенный Союз, который считается чуть ли не прототипом некоего будущего «единого пост-СССР» входят лишь три республики – Россия, Казахстан и Белоруссия.

ственно ни к чему конкретному не привели, да и привести не могли.

Теперь же с активным продвижением идеи создания Евразийского Союза, в котором ключевым элементом будет формирование единого экономического пространства ведущих стран на пост-советской территории встает вопрос о том, насколько остальные государства (кроме «таможенной тройки») захотят вступить в подобное объединение. Также важно понять, каким образом та же Россия могла бы добиться расширения Евразийского Союза и может ли это на самом деле привести к воссоединению некоего «нового СССР», чего откровенно побаиваются как в Европе, так и на самой пост-советской территории.

Без Украины единого экономического пространства не будет. А Украина в него не станет вступать при любой власти в Киеве

Когда распался СССР, одним из ключевых моментов невозможности удержать в то время вместе советские республики, было желание украинского руководства стать независимым и дальше жить уже по своим национальным правилам, нежели подчиняться воле московских начальников. С тех пор именно Украина считалась важнейшим элементом любых пост-советских объединений. И хотя за прошедшие 20 лет власть в Киеве менялась неоднократно, особого желания «дружить домами» с пост-советскими структурами, где всегда заправляла делами Россия, украинские первые лица желания особого не проявляли.

Более того – определив для себя приоритетным «курс на Европу» и создание зоны свободной торговли с ЕС, в Киеве посчитали любые попытки воссоздания единого экономического пространства с бывшими советскими республиками просто дорогой в тупик. Да, развивать двусторонние отношения с тем же Казахстаном или Азербайджаном на Украине были всегда готовы. Но идти под «объединительный зонтик», который будет гарантированно держать над всеми «вступающими» Россия, в Киеве не хотят сейчас и не позволят при любой новой власти на Украине.

Также стоит учесть, что любые попытки «построить» и нынешнего президента страны В. Януковича и его будущих сменщиков с помощью «газовой» или какой другой «указывающей дубинки» ни к чему не приведут. Даже при условии, что единая Европа не особо расположена полноправно принимать Украину в свои ряды (по крайней мере в обозримой перспективе), Киев будет все же тяготеть именно к будущему вступлению в ЕС, нежели в любые пост-советские структуры, включая единое экономическое пространство, которые лоббирует Россия.

Вряд ли повлияют на Украину в этом плане и проблемы «большой энергетики». Страна сделает все возможное, чтобы снизить по максимуму свою зависимость от России в поставках природного газа и нефти (за счет расширения сотрудничества с Туркменистаном и Азербайджаном). А если в украинских портах на Черном море будут построены терминалы для приема танкеров с сжиженным га-

Өзбекстан мен Түркменстан ЕЭК-тің немесе КО-ның құрамына кірмейді. Елдің екеуі де Ресейден аулақ тұруға тырысады, сонымен бірге өз табиғат байлықтарының арқасында әртарапты саясатты тиімді түрде ары қарай жүргізіп Мәскеу немесе Астана күшті қатынастарымен қиындық келтіруді қаламайды.

«Кіргендердің» үстінен Ресей ұстап тұратын «бірлестіруші шатырдың» астына Киев те кіргісі келмейді, және де қандай болса да жаңа өкіметке де рұқсат бермейді.

Баку ҰҚШҰ құрамына кірмейді, сонымен бірге Кеден Одағына кіру мүмкіншілікті қарастырмайды. Әрине, мұнай және газ экспортынан жоғары табыс әкелетін энергетикасын Ресей басқаратын ол бұрыңғы Совет бірлестіру құрылымдарымен байламайды.

Ресеймен соғысқа ұшыраған Грузия, 2008 жылы ТМД құрамынан шығып кетіп бұрыңғы Совет құрылымдарының біреуіне де кірмейді. Алайда, бұрыңғы ҚСРО республикалардың көбісімен экономикалық қарым-қатынастарды құруға ол Тбилиси үшін кедергі жасап тұрған жоқ.

зом, то Киев может успешно интегрироваться в мировой энергетический рынок с учетом поставок с Каспия и стран Центральной Азии. Тем самым уйти прежде всего с «газового крючка» Москвы, который доставляет нынешним украинским властям немало неудобств.

Еще более радикальное неприятие идеи единых экономических механизмов как в рамках единого экономического пространства, так и Евразийского Союза сформировалось в Молдове. Там в политических правящих кругах ключевым является стремление интеграции в Европу путем либо полного союза, либо вовсе вхождения в состав Румынии как государства, уже состоящего и в Евросоюзе и в НАТО. Молдавское руководство только в рамках СНГ остается «при своих интересах», которые носят чисто представительский и протокольный характер.

Во всем же остальном официальный Кишинев ни о каком что политическом, что экономическом сотрудничестве в рамках единых пост-советских структур на деле не помышляет. И ситуация здесь может поменяться только в том случае, если о своей полной независимости (по примеру Абхазии и Южной Осетии) объявит Приднестровье. А произойти это может только если Молдова форсированным образом начнет интегрироваться в Румынию. Тогда у русскоязычного населения Приднестровья просто не останется другого выбора, кроме либо провозглашения независимости, либо вхождения в состав России на правах территориального анклава (по типу Калининградской области).

При таком раскладе Приднестровская республика, что не исключено, могла бы заинтересоваться вхождением в состав единого экономического пространства. Но опять-таки без вхождения в такое объединение Украины эффективность членства Тирасполя в ЕЭП было бы очень проблематичным и с экономической точки зрения малоэффективным.

Кавказ – дело тонкое, непредсказуемое и энергетически-взрывоопасное

Много вопросов имеется и с включением региона Южного Кавказа в единое экономическое пространство и Евразийский Союз. Как известно, Грузия после войны с Россией в 2008 году вышла из СНГ и не принимает участия ни в одном постсоветском объединении. Это, правда, не мешает Тбилиси активно развивать двусторонние экономические связи с многими пост-советскими республиками, включая всю Центральную Азию, Украину, Молдову, а также соседние Армению и Азербайджан. Но с той же Россией отношения у Грузии находятся практически на нуле и таковыми останутся на обозримую перспективу.

Азербайджан же при условии участия в СНГ и наличия неплохих экономических отношений с Россией, вступать во что-то более «обязывающее», нежели «высокополитический клуб по президентским интересам» (каковым на деле уже давно является СНГ) не намерен. Баку не входит в ОДКБ, не рассматривает вероятность вступления в Таможенный Союз. И уж тем более не станет завязывать свою энергетику с огромными доходами от экспорта нефти и газа на объединительные постсоветские структуры с главенствующей ролью России.

Помимо этого Азербайджан будет и дальше укреплять свои экономические связи с Европой, Соединенными Штатами, Турцией, странами Причерноморья (включая членов Евросоюза Румынию и Болгарию). А также Баку продолжит развивать партнерские отношения с Грузией, превращая эту республику в надежную транзитную территорию для экспорта своих энергоносителей на европейские рынки.

К тому же Азербайджан по-прежнему находится в состоянии войны с Арменией (членом ОДКБ и местом, где размещена крупная российская военная база), что заставляет относиться Баку ко всем объединительным пост-советским инициативам, исходящим от России, с большой долей настороженности и подозрительности.

Что же касается Армении, то у нее нет прямых границ ни со странами Таможенного Союза, да и ее непосредственные соседи членами единого экономического пространства становиться не планируют. А это значит, что если даже официальный Ереван решится войти в Евразийский Союз, решение такое будет чисто политическим. В экономическом плане особой выгоды (а скорее речь может идти о прямых потерях) объединительным пост-советским стуктурам не принесет.

Не станет Армения разменивать свою независимую политику и в случае попыток России каким-то образом взять на себя решение давнего конфликта между Баку и Ереваном вокруг Нагорного Карабаха. Как раз напротив: про-армянская позиция России в этом регионе будет и дальше отталкивать Азербайджан от пост-советских объединений. И в Баку будут делать ставку на других своих союзников с тем, чтобы энергетические потоки повернуть через Турцию в Европу и получить тем самым поддержку от стран ЕС и США в планах по возвращению утраченных земель в результате войны с Арменией в 1992-94 годах.

Центральная Азия объединяться не особо рвется. Но ее могут принудить к объединению как экономически, так и политически

Весьма непростая ситуация с объединительными тенденциями вокруг России в единое экономическое пространство складывается в Центральной Азии. Прежде всего, стоит отметить, что за 20 лет, прошедших с момента распада СССР, так и не получилось никакого объединения у самих стран региона. Идеи казахстанского президента Н. Назарбаева создать единый рынок стран Центральной Азии умышленно бойкотировались его противниками за пределами Казахстана. В итоге каждое государство здесь самостоятельно все это время проводило как свою внешнюю политику, так и отстаивало свои национальные экономические интересы.

И все же именно в Центральной Азии по большей части благодаря личной роли казахстанского президента сильными оставались стремления к объединению в некое подобие бывшего Советско-

Uzbekistan and Turkmenistan will enter neither the EES, nor the CU. Both republics would rather keep away from Russia, and thanks to own plentiful natural resources they are able to conduct a multi-vector policy in an effective way without a burden of close relationship with Moscow or Astana.

Walking under "the uniting umbrella", which definitely will be held above all "entrants" by Russia, is not what Kiev wants now and will allow any new Ukrainian powers.

Baku is not a member of CSTO and does not review the probability of entering the Customs Union. And even more, they will not bind their high-profitable crude oil and gas exports with the post-Soviet uniting structures, where Russia plays a dominating role.

After the war with Russia, Georgia left CIS and does not have a membership in any of post-Soviet formations. But it does no harm to the economic relationships that Georgia develops with many of the post Soviet Union republics.

го Союза. А когда был создан Таможенный Союз с участием России, Казахстана и Белоруссии, то именно в этом регионе пост-советские объединительные мотивы стали получать наибольшую поддержку.

Но и здесь не все складывается так уж просто, особенно в том, что касается экономического объединения. К примеру, Таджикистан и Кыргызстан являются уже не первый год наиболее вероятными кандидатами для вступления в Таможенный Союз. Душанбе и Бишкек непрочь были бы получать от России и Казахстана прежде всего преференции в плане снижения или полной отмены пошлин на поставки нефтепродуктов. А Таджикистан мог бы получать через Кыргызстан и Казахстан столь необходимый ему природный газ.

Однако политический, главное - экономический вес этих республик невелик и реального влияния именно с экономической точки зрения на успешное функционирование единого экономического пространства они оказывать не могут сейчас, да и в ближайшие годы. Соответственно принимая эти республики в единое экономическое пространство и в потенциале делая их членами Таможенного Союза, Россия и Казахстан могут получить лишь политические, да и то очень краткосрочные дивиденды.

Зато Узбекистан и Туркменистан не станут входить ни в ЕЭП, ни в Таможенный Союз по крайней мере до тех пор, пока там у власти находятся нынешние правящие элиты. Политика и Ташкента, и Ашхабада направлена однозначно на минимальную зависимость от любой пост-советской интеграции. Обе республики стремятся держаться как можно дальше от России и за счет наличия собственных богатых природных ископаемых они в состоянии будут и дальше проводить весьма эффективную многовекторную политику, не обременяя себя более прочными связями ни с Москвой, ни с Астаной.

Не желают они при нынешнем руководстве в Ашхабаде и Ташкенте и как-то объединяться на просторах самой Центральной Азии. Скорее на перспективу они будут в области той же энергетики расширять поставки нефти и газа в Китай, а также серьезно заинтересуются в прокладке трансаспийских трубопроводов в сторону Турции и стран Евросоюза.

А что же ждет саму «Таможенную тройку» в случае создания ЕЭП и Евразийского Союза?

И, наконец - о самом любопытном, отнюдь необязательном и не гарантированном. А именно о том, что так ли уж захотят вступать в более тесные, с Россией объединяющие пост-советские структуры Казахстан и Белоруссия? Да, сегодня они входят и в ТС, и во все без исключения региональные структуры, созданные с момента распада СССР. Но вот только никаких гарантий на то, что так будет и дальше нет, и вот почему.

Ни для кого не секрет, что больше всех именно Казахстан сопротивлялся развалу Советского Союза, а президент республики Н. Назарбаев лично делал все возможное (да и продолжает делать), чтобы некогда единая семья союзных республик в той или иной форме, но продолжала существовать. Во-первых, подобное желание не может быть вечным и односторонним, поскольку слишком по-разному ведут себя во всех этих пост-советских структурах партнеры Казахстана.

Во-вторых, Казахстан настойчиво проводит параллельно с политикой активного участия в пост-советских объединениях и многовекторную политику укрепления связей республики со всеми остальными странами. Более того – у Астаны имеется в наличии стратегический внешнеполитический ориентир, отраженный в программе «курса в Европу». А ведь есть еще соседний Китай, отношения с Соединенными Штатами, Турцией и целым рядом других государств, которые позволяют (по крайней мере пока) Астане ни под кого приоритетно «не ложиться», а сохранять разумный баланс и взвешенность во внешней политике.

Совсем даже неоднозначной будет и позиция Белоруссии по отношению к восстановлению и единого экономического пространства и формированию Евразийского Союза. На Минск уже сегодня давят по полной программе из единой Европы. Но, как это не покажется парадоксальным, именно в европейском направлении (особенно в плане экономики) у Белоруссии в перспективе есть наиболее реальные шансы на будущее развитие.

Да, пока нынешний президент страны А. Лукашенко выступает за тесное сотрудничество с Россией и Казахстаном и расширение единого экономического пространства бывших советских республик. Но делает он это все же с чисто прагматическими целями поддержания на плаву белорусской экономики, нежели в качестве перспективного курса, который и в будущем сможет принести Белоруссии сохранение статуса независимой страны и полноправного участника европейской интеграции (все-таки, вряд ли Минск станет так уж рваться в новый союз с Арменией, Кыргызстаном и Таджикистаном).

Таким образом, единому экономическому пространству, как и будущему Евразийскому Союзу, которые теоретически могли бы быть весьма перспективными для целого ряда бывших советских республик, отнюдь не гарантирован успех.

Скорее даже именно многовекторность политики подавляющего числа пост-советских государств позволит им по-прежнему в рамках сохранения торгово-экономических связей с бывшими соседями по сравнительно недавнему прошлому решать свои национальные проблемы. И в то же время продолжать курс на расширение связей со всеми другими государствами мира.

Ведь в любом, даже самом разумном с виду экономическом начинании ключевым определителем движения будет «большая политика». А она на сегодня на пост-советском пространстве диктует совершенно иные приоритеты, нежели те, которые сушествовали на одной шестой части нашей планеты до распада советского государства.

К сотрудничеству – без преград

Кульпаш Конырова

ЕВРАЗИЙСКИЙ СОЮЗ БУДЕТ СФОРМИРОВАН В ЗАПЛАНИРОВАННЫЕ СРОКИ, К 2015 ГОДУ.

Противоречий между будущими участниками этого объединения нет, заявляют с высоких трибун главы трех стран, которые составили костяк этого объединения. Однако, несмотря на политическую волю лидеров России, Казахстана и Беларуси, дискуссии относительно реальности и жизнеспособности данного проекта ведутся не только в правительственных коридорах, но и среди простых граждан, экспертов, политологов.

Часть 1. Евразийский союз - это не только экономика, но и духовная близость

С 1 января 2012 года на пространстве России, Беларуси и Казахстана заработала новая интеграционная структура - Единое экономическое пространство (ЕЭП),

которая предполагает свободное перемещение товаров, услуг и капиталов, людей через государственные границы стран-участниц.
Предполагается, что именно ЕЭП должно стать переходным этапом на пути к созданию другого более крупного интеграционного объединения, который назвали Евразийским экономическим союзом (ЕЭС). Напомним, что эта идея еще в 1994 году была предложена президентом Казахстана Нурсултаном Назарбаевым.
Позицию казахстанского лидера поддержал и вновь избранный на последних выборах президент России Владимир Путин, который 7 мая текущего года вступил в должность. Идея Евразийского союза была одним из главных пунктов его предвыборной кампании.
«Думаю, что после 7 мая, ситуация в отношении реализации Евразийского проекта в России кардинально изменится, так как вступит на пост президента один из сторонников этой идеи Владимир Путин», - сказал журналистам российский политолог Алексей Власов в ходе очередного международного видео - моста, посвященного, как раз, теме жизнеспособности идеи Евразийского союза.
По его мнению, гражданам трех этих стран до 2015 года (именно этот срок определен для начала создания ЕЭС - прим. автора) следует набраться терпения и быть оптимистами, которые должны воспринимать трудности, связанные со становлением Единого экономического пространства, как временные.
«В связи с тем, что горизонт полного формирования Евразийского союза ставится до 2030 года, то предстоящие пять лет – это будет самое сложное время для Казахстана, Беларуси и России. Именно столько времени требуется для открытия рынков наших стран, для того, чтобы сбалансировать интересы всех производителей и потребителей этих трех государств», - предупредил российский эксперт.
В свою очередь, директор института парламентаризма Народно-демократической партии «Нур Отан» Болат Байкадамов заявил, что помимо экономической составляющей, при создании Евразийского союза, следует не забывать о духовном наполнении будущего объединения трех стран.
«Евразийский союз должен быть наполнен гуманитарным содержанием: нам надо возродить наши культурные связи, которые были утеряны после развала СССР. Нам нужно возродить народную дипломатию, утерянную в годы перестройки и становления независимых государств. Молодое поколение наших стран, к сожалению, не знает, какой ранее была доброй атмосфера между нашими народами», - сказал Байкадамов.
По мнению казахстанского эксперта, именно гуманитарная или духовная составляющая поможет простым людям трех наших стран пережить некоторые экономические издержки переходного этапа.
«Нам сегодня нужна новая интеграционная философия, для разработки которой необходимо привлечь новых социологов, политологов, так как мир сегодня глобален. Главное не опоздать, чтобы не потерять привлекательность идеи Евразийской интеграции», - отметил он.
В свою очередь, Алексей Власов, заметил, что если говорить о гуманитарном направлении Евразийской интеграции, то надо учесть несколько важных моментов.
«Первое - это информационная составляющая. Мы проигрываем эту партию, так как до сих пор непонятна информационная поддержка Таможенного союза, Евразийского Экономического Союза. Пока есть притяжение идеи, в СМИ надо показать, как на практике работает Единый Евразийский проект», - сказал российский эксперт.
По его словам, еще один немаловажный аспект в том, что выросло поколение, которым сегодня 20 лет.
«У них нет опыта советского общежития, они более прагматичны, поэтому молодежная политика должна быть выделена в отдельное направление, надо создать сетевые коммуникации, летние лагеря. То есть нужны совместные проекты для реализации молодежных амбиций», - резюмировал Власов.

Часть 2: Уроки кризиса Европейского Союза следует учесть при создании Евразийского Союза

Сегодня тема интеграции одна из самых актуальнейших для многих стран мира.
«Казахстан кровно заинтересован в реализации такого проекта, как Евразийский союз. Для нас евразийская интеграция является стержневой линией политического курса. Казахстан, обладающий огромными запасами полезных ископаемых, находится, как известно, в центре Евразийского материка и не имеет выходов к открытым моря, Каспийское не в счет в силу своей «закрытости», - напомнил Болат Байкадамов.
В то же время, признался он, именно европейские страны показали нам пример такой интеграции. По его мнению, все плюсы и минусы Евросоюза должны стать хорошим опытом и уроком теперь уже для такого нового объединения, как Евразийский Союз.
Действительно, сегодня любой интеграционный союз волей - неволей сравнивает себя с ЕС - самым успешным интеграционным начинанием XX века.
Кстати, в марте этого года стало известно о том, что Хорватия присоединится к странам ЕС и с 1 июля 2013 года официально

Евразийский союз должен быть наполнен гуманитарным содержанием: надо возродить культурные связи, которые были утеряны после развала СССР. Нужно возродить народную дипломатию, утерянную в годы перестройки и становления независимых государств.

станет 28-й страной объединенной Европы. Тем временем, по мнению некоторых экспертов, возможности для расширения Евросоюза - не безграничны.

Скорее всего, в ближайшие годы этот процесс подойдет к своему концу, считает преподаватель Московского государственного института международных отношений, специализирующаяся в вопросе европейской интеграции Ольга Буторина.

«Расширению Евросоюза наступил конец, а если быть точнее, он подступил к своему завершающему этапу. Хотя будут приняты в его состав еще две – три маленьких страны, такие, как Хорватия, и - все», - заявляет Буторина.

По ее словам, сегодня все эксперты едины во мнении, что Турция и Украина, которые так стремятся в ЕС, не будут приняты в Евросоюз.

«Нет никаких предпосылок для переговоров о вступлении Украины в ЕС. Хотя в официальных документах Евросоюза и в европейских газетах об этом ничего не говорится», - отметила российский эксперт.

По ее мнению, причина того, что Евросоюз прекратит в ближайшие годы свое расширение в том, что его попытки сочетать две такие задачи, как продвижение на восток, путем включения в свой состав новых стран, с углублением интеграции (речь идет о создании единого экономического валютного союза – прим. автора), не увенчались успехом.

«Все это означает, что границы ЕС, какие они сформировались сегодня, останутся таковыми в ближайшие 20 – 30 лет. Это означает, что страны, расположенные на Евразийском пространстве, та же Россия, Беларусь, Украина, Казахстан и другие, останутся наедине с собой. А потому Евразийский регион нуждается в объединении усилий путем интеграции», - подчеркнула Буторина.

Она считает, что тот кризис, который сегодня мы наблюдаем в Евросоюзе, создает новые условия для развития интеграции на постсоветском пространстве, который как раз и охватывает Евразийский регион.

«Сегодня ситуация для постсоветского пространства изменилась кардинально. Никто насильно перетаскивать, скажем, ту же Украину или Кыргызстан в Евразийский союз, не будет. Важно понять, что лишь за счет совместных усилий страны Евразийского пространства смогут улучшить свои позиции в условиях глобализации», - резюмировала Буторина.

ТМД және ЕЭҚ органдарында байыпты кәсіпқорлар аз. Ол жаққа адамдарды зейнетке кетер алдында уақытты жақсы өткізе алу үшін жіберу дәстүрге айналған, сонымен қатар олардың мамандары да тіпті маңызды емес.

Ықпалдау процесін жүргізу үшін мықты мамандар, мансапқа жетіп мәртебеге ие бола алатын кәсіпқорлар қажет. Әйтпегенде, еуразиялық ықпалдастық пікірлер іске өте жай асырылады.

There is a lack of potent professionals in the CIS and EEC bodies. It turned into a tradition to assign the people, who can have a good time before they retire, and even more, their profession does not matter.

The integration process needs skilled specialists, professionals able to make their carriers and get a status. Otherwise, the Eurasian integration ideas will be implemented very slowly.

Часть 3: Органам ЕврАзЭС и СНГ нужны профессионалы, а не люди, которые приятно могут провести время до пенсии

Эксперт Московского государственного института международных отношений, специализирующаяся в вопросе европейской интеграции Ольга Буторина перечислила ряд серьезных причин, которые могут тормозить интеграцию. Одна из них - отсутствие профессионалов на данном направлении.

«Это довольно веская причина: сегодня мы видим, как мало серьезных профессионалов в органах СНГ и ЕврАзЭС. К сожалению, сложилась такая традиция, что туда направляют людей, которые могут, скажем так, приятно провести время перед пенсией, причем направляют их независимо от того, кто он по профессии. Но, на мой взгляд, процессу интеграции нужны сильные специалисты, профессионалы, которые смогут сделать там карьеру, получить статус. В противном случае реализация идеи евразийской интеграции будет продвигаться очень медленно», - подчеркнула Буторина.

По ее мнению, сегодня странам на постсоветском пространстве лучше объединиться, чем защищаться в одиночку в эпоху глобализации. Это мнение поддерживает и ее коллега - замдекана исторического факультета Алексей Власов.

«Сейчас и Казахстану, и России, и Беларуси, и, в первую очередь, Украине, важно понять, почему они должны выбирать Евразийский союз, а не Европейский», - считает Власов.

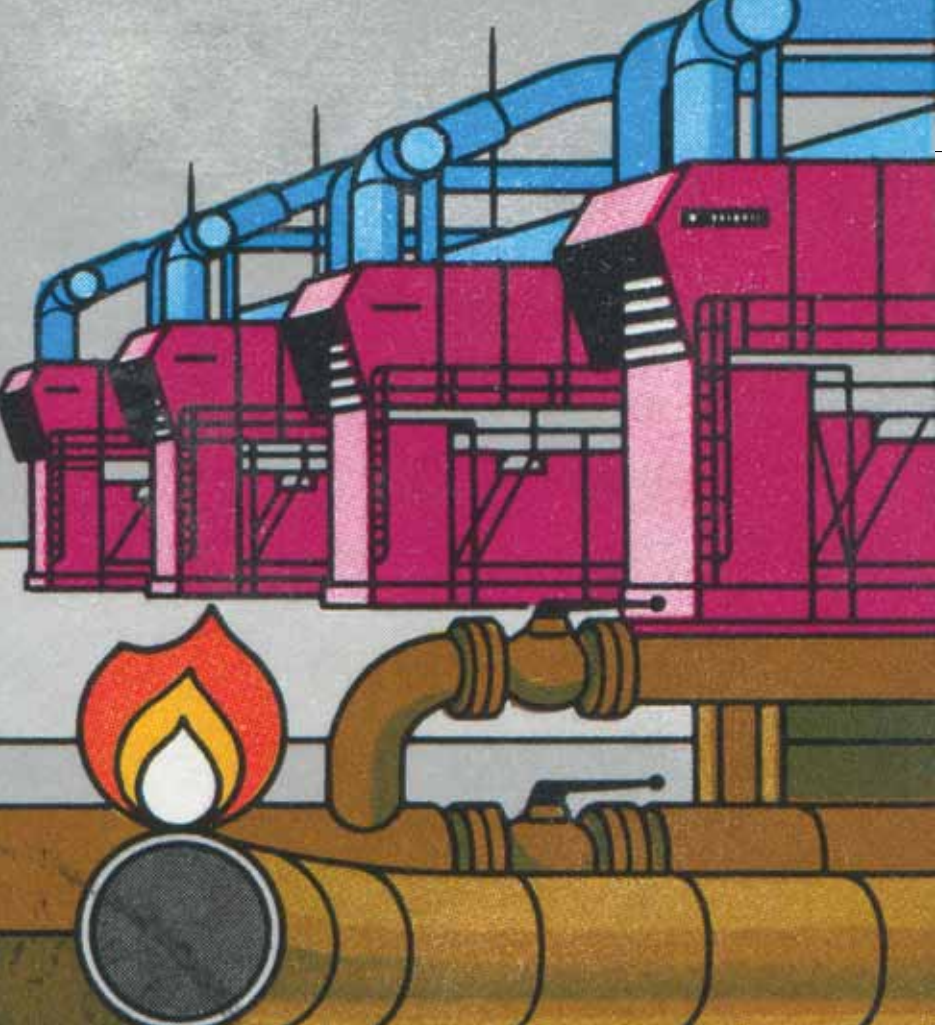
По его мнению, речь ни в коем случае не идет о реанимации СССР, речь идет о попытке создать новую модель, выгодную для всех.

«Евразийский союз - это «Большой проект», в который в перспективе могут войти Кыргызстан и Таджикистан, хотя эти республики и не готовы сейчас сделать это», - отметил он.

По словам Власова, в условиях развития экономической экспансии Китая в Центрально азиатском регионе, страны, расположенные здесь, волей – неволей должны искать возможность минимизировать влияние этой самой экспансии.

Часть 4: На пути к мировым рынкам для казахстанской нефти и газа есть преграды, которые устранимы в рамках ЕЭП

Как известно, главные товары казахстанского экспорта – это нефть и газ, прибыль от продажи которых идет в бюджет страны и Национальный фонд. Казахстан, являясь инициатором создания Единого экономического пространства, сегодня стремиться, обговаривать со своими партнерами данного объединения все вопросы, связанные с устранением дискриминационных преград, существующих при транзите нашего «черного золота» и «голубого топлива» через территорию России и Беларусь.



Уже нет сомнений, что Единое экономическое пространство, которое создается для свободного передвижения товаров, капитала, услуг и рабочей силы, уже сейчас оказывает положительное влияние на развитие экономики нашей страны.

Об этом лучше всего говорят цифры. Так, по официальным данным, только за два первых месяца текущего года, с момента открытия границ в рамках Таможенного Союза взаимная торговля Казахстана с Россией и Беларусью составила 3,1 миллиарда долларов США, это почти на 8% выше показателя прошлого года. Следует отметить, что львиная доля казахстанского экспорта в страны Таможенного Союза приходится на нефть и газ (почти 44%).

Казахстан, обладающий огромными запасами «черного золота» и «голубого топлива», но не имеющий выхода к открытым морям (Каспий – не в счет вследствие его закрытости) сегодня несет большие транспортные расходы при транзите через территорию других стран своих главных экспортных товаров.

Нет сомнений, что ЕЭП, о котором сегодня идет активная дискуссия, как в Казахстане, так и в соседней России и Беларуси, должно оказать положительное влияние на расширение возможностей отечественного нефтегазового сектора.

Однако, по мнению специалистов казахстанского Агентства по исследованию рентабельности инвестиций, на данном этапе эффективному взаимодействию Казахстана со странами Таможенного союза в нефтегазовой сфере препятствует ряд проблем.

За два первых месяца текущего года, с момента открытия границ в рамках Таможенного Союза взаимная торговля Казахстана с Россией и Беларусью составила 3,1 миллиарда долларов США, это почти на 8% выше показателя прошлого года.

Во – первых, это отсутствие равного доступа к газотранспортной системе России для транспортировки казахстанского газа. Как известно, казахстанская сторона поставляет газ только на казахстанско-российскую границу, который затем перерабатывается на Оренбургском газоперерабатывающем заводе. Часть из объема переработки в соответствии с договоренностями направляется в Казахстан, другая часть – на экспорт.

По мнению директора АИРИ Кайнара Кожумова, сегодня Казахстану необходимо в рамках Единого экономического пространства получить недискриминационный доступ к газотранспортной системе России для своего газа, который экспортируется в третьи страны.

"Сегодня отсутствие возможности для казахстанских грузоотправителей свободной транспортировки нашего газа, не только на границах ЕЭП, но и за его пределами, противоречит, на наш взгляд, основным принципам, закладывавшимся при формировании Единого экономического пространства и предусматривающих свободное движение капитала, товара, услуг, рабочей силы", - сказал Кожумов.

Такая позиция связана с тем, что к 2020 году, то есть через восемь лет, Казахстан намерен увеличить объемы добычи своего газа в 2,3 раза и довести их до 90-92 миллиардов кубометров с 39,5 миллиарда кубометров в 2011 году.

По мнению Кожумова, государствам Таможенного союза также необходимо согласовать в рамках ЕЭП единые принципы тарифной политики и разработать общие подходы для установления транзитных тарифов не только на газ, но и на нефть.

Он считает, что назрела необходимость разработать меры для повышения экономической привлекательности экспорта в российском направлении каспийской нефти по трубопроводу в Самару и далее, на экспорт, по системе трубопроводов "Транснефти".

"Для решения этой задачи требуется установка банка качества транспортируемой на экспорт нефти в системе «Транснефти». При решении этого вопроса, казахстанские нефтекомпании будут заинтересованы в увеличении транзита по этому маршруту до 25 миллионов тонн в год", - сказал глава агентства.

Франция сегодня солидно представлена в нефтегазовом секторе Казахстана.

Преемственность отношений сохраняется

Energy Focus

Достаточно напомнить тот факт, что французская Total является одним из акционеров крупнейшего нефтегазового месторождения Кашаган, расположенного в казахстанской части Каспийского шельфа. Кроме этого, как известно, французские компании поставляют свое оборудование и для других нефтегазовых проектов нашей республики. В частности, было подписано соглашение о поставке труб для такой важной нефтемагистрали, как Ескене – Курык, которая должна поставить нефть с Кашагана до трубопровода Баку- Тбилиси – Джейхан.

В конце апреля, социалист Франсуа Олланд стал новым президентом Франции, одержав победу над Николя Саркози. Однако, несмотря на смену лидера, главные направления внешней политики этой страны, в частности, по отношению к Казахстану, сохранятся. Так считает Чрезвычайный и Полномочный Посол Франции в Астане Жан – Шарль Бертоне. В своем интервью Kazenergy он сообщил, что главная причина такой преемственности во взаимодополняемости экономик двух наших стран.

Напомним, что Франция и Казахстан в последние годы, как в количественном, так и качественном отношении увеличили торговый и экономический обмен, который поддерживался политической волей и взаимными усилиями Нурсултана Назарбаева и теперь уже экс- президента Николя Саркози.

Достаточно привести такой факт: в ходе первого официального визита в октябре 2009 года Саркози в Астану было подписано 24 соглашения на общую сумму в 6 миллиардов долларов США.

Жан-Шарль Бертоне, Чрезвычайный и Полномочный Посол Франции в РК

Интерес Франции к нашей стране Николя Саркози объявил прямо и открыто: «Нас интересуют ваша энергия, ваше сырье. В конце концов, у нас самые лучшие предприятия в мире и вы нам доверяете. Мы будем использовать ваши шахты, мы будем использовать ваши рудники, у нас для этого есть опыт. У нас есть также и политические расчеты в отношении вас. Мы знаем, какую важную роль - политическую и дипломатическую - вы можете играть в этом регионе».

Так, по официальным данным, в 2010 году объем товарооборота между двумя странами увеличился до 3,5 миллиардов евро, что составляет повышение на 19,2% по сравнению с 2009 годом. И, хотя экономический баланс и отмечен некоторой нестабильностью и сильной ориентированностью на сырье, в то же время, он является показателем стратегического характера этих обменов и импорта товаров из Казахстана.

Сегодня в Казахстане, недра которого содержат значительные запасы газа, нефти, урана, а также руды или редких металлов представлены такие крупные энергетические компании, как Total, Areva и GDF-SUEZ . Желая диверсифицировать свою экономику и покончить с зависимостью от курса на сырье, Казахстан запустил в 2010 году программу индустриально-инновационного

развития, в которую вписываются многие проекты с французскими компаниями.

Предполагалось, что начало переговоров для открытия прямой авиалинии между Парижем и Астаной даст импульс для дальнейшего их развития. Наконец, решение Ubifrance (Французского Национального Агентства по развитию бизнеса) открыть Экономическое Представительство в Алматы в январе 2012 для поддержки французских предприятий МСБ, свидетельствует о заинтересованности французской стороны в расширении бизнес-отношений не только на уровне крупных компаний. Таким образом, Казахстан является неизбежным партнером Франции в СНГ.

Понятно, что после того, как стало известно, что новым президентом Франции станет социалист Франсуа Олланд, возник вполне логичный вопрос: «Как это отразиться на будущих отношениях между двумя странами, Ведь активизацию отношений в Казахстане связывают именно с именем Николя Саркози?» Его мы адресовали главе дипмиссии Франции в Астане Жану – Шарль Бертоне.

«Между Францией и Казахстаном за последние годы было заключено много долгосрочных проектов, имеющих важное значение для экономик обеих стран. Уверен, что и новый лидер Франсуа Олланд продолжит активизировавашееся в последние годы сотрудничество между нами. Интересы обеих стран дополняют так явно, что я даже не беспокоюсь за их будущее после прошедших выборов», - ответил он.

– Господин Посол, понятно, что с учетом рекордного количества подписанных соглашений в рамках визитов на высшем уровне, возникает необходимость открытия прямого авиасообщения между столицами двух стран. Эту необходимость поддержали и лидеры наших государств. Но почему сегодня этот вопрос не решается, ведь он нужен для облегчения бизнес - контактов?

– Дело не только в бизнесменах, которые создают совместные предприятия, но и в увеличении туристов с обеих сторон, а также роста числа казахстанских студентов, получающих образование в лучших вузах Франции.

К сожалению, при наличии политической воли, открытию прямого авиарейса «Астана – Париж» мешает решение Евросоюза о включении национальной компании Казахстана «Эйр Астана» в «черный список». Здесь нужен комплексный подход для разрешения данного вопроса.

– Франция сегодня балансирует между сохранением своей европейской самобытности и открытостью перед другими культурами, которые появляются в стране вместе с мигрантами. Согласитесь, что для наших двух стран, являющихся многонациональными, сегодня вопрос толерантности и межнационального согласия очень актуален?

– Нет сомнений, что и с новым лидером межнациональные отношения во Франции будут спокойными. Не секрет, что в первом туре за президентское кресло были те, кто был настроен очень радикально в данном вопросе.

Но до второго тура дошли те, кто выступал за умеренную политику в отношении мигрантов. В этом вопросе, поймите верно, необходимо соблюсти баланс интересов. Мы не можем дать работу всем, кто хочет жить и трудиться во Франции. У нас высокий уровень безработицы среди самих граждан страны. В то же время, мы испытываем недостаток рабочих рук для развития нашей экономики, особенно, в южных регионах страны. Поэтому сегодня мы можем принять лишь ограниченное количество мигрантов.

– Скажите, как отразится решение Евросоюза об ужесточении визового режима после 2014 года на будущем казахстанско- французского сотрудничества?

– Гражданам Казахстана не следует беспокоиться на этот счет, так как они не представляют угрозы для стран ЕС , в частности, для Франции. Сегодня, напротив, предпринимаются все меры для облегчения получения визы казахстанцами. В этом году было подписано соглашение между посольством Франции и посольством Швейцарии в Астане, которые могут выдавать визы в обе эти страны гражданам Казахстана. И у нас нет намерений изменить такое положение дел.

– Для наших обеих стран, несмотря на то, что Франция находится в Европе, а Казахстан – в Центральной Азии, актуальным был и вопрос ношения хиджабов....

– Закон, принятый еще при Николя Саркози, запрещающий ношение хиджабов, останется в силе и с приходом нового президента в лице Франсуа Олланда. Еще будучи кандидатом в президенты он заявил, что не будет отменять этот закон, который поддерживают 85% населения Франции.

– В прошедшем году проблема терроризма приобрела актуальность и для нашей страны. Организация «Солдаты Халифата» взяла на себя ответственность за теракты не только в Казахстане, но и в других странах, в частности во Франции. Например, связанную с «тулузским стрелком»…

– Французские спецслужбы тогда сразу опровергли информацию о причастности «тулузского стрелка» к «Солдатам халифата». Это ужасное действие было совершено одной личностью, которое ни коим образом не может отражать миролюбия мусульман, живущих во Франции.

К сожалению, среди 60 - миллионного населения страны встречаются радикально мыслящие люди. Таких единицы. В целом, все французское общество не приемлет терроризма.

В прошлом году терракты, как известно, имели место и в Казахстане. Но как мы видим, это были маленькие группы людей, которые совершают громкие и ужасные действия. Поэтому, мы считаем, что с такими проявлениями надо бороться оперативно и жестко.

François Olland will continue the cooperation which has increased in recent years between RK and France. Interests of both countries are complementary therefore aren't present concern for their future.

The matter of opening of «Astana – Paris» direct flight stirring by the EU 's decision on Air Astana Kazakhstan national company inclusion into the "black list".

During Nicolas Sarkozy's the first official visit to Astana in October, 2009 some 24 agreements were signed for total amount in 6 billion US dollars.

Экспорт энергетических ресурсов является одним из основных факторов экономического роста в Казахстане в последние годы.

Организация таможенного контроля за энергоресурсами

Energy Focus

Республика Казахстан обладает огромными запасами углеводородов. Казахстан имеет больше доказанных запасов природного газа (более 3,7 трлн. куб.м.), чем какая-либо другая страна мира и входит в первую десятку государств по показателям доказанных запасов нефти (более 5 млрд. тонн). Прогноз добычи нефти на 2020 год составляет 130 млн. тонн, что означает возможность экспорта из Казахстана в течение 40-50 лет в объеме 80-100 млн. тонн в год. Энергоресурсы доминируют в общем объеме экспорта товаров, являясь ос¬новным источником валютных средств государства. Об организации таможенного контроля за энергоресурсами в Республике Казахстан, итогах работы и перспективах рассказывает начальник Управления организации таможенного контроля за энергоресурсами Комитета таможенного контроля Министерства финансов РК Керимов Ерлан Калимолдаевич.

С углублением экономических реформ в республике значительно увели¬чилось число участников внеш¬неэкономической деятельности, осуществляющих экспортно- им¬портные операции с нефтью, газом, продуктами их перера¬ботки и электроэнергией.

За 2011 год таможенными органами Республики Казахстан взыскано экспортной таможенной пошлины на

нефть 450,8 млрд. тенге, на нефтепродукты - 40,6 млрд. тенге, что составляет 41 % от всех поступлений таможенных платежей и налогов. В 2010 году поступления от ЭТП на нефть составили 131,4 млрд. тенге, на нефтепродукты – 13,2 млрд. тенге, что составило 20 % общей суммы таможенных платежей и налогов.

Образование Таможенного Союза потребовало нового подхода к вопросам перемещения энергоресурсов. Для создания единых правовых основ таможенного регулирования на таможенной территории Таможенного союза был разработан Таможенный кодекс Таможенного союза, который был принят Главами государств Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации 27 ноября 2009 года в г. Минске.

В Таможенном кодексе Таможенного союза регулируется целая область правоотношений, связанных с перемещением товаров через таможенную границу, их перевозкой по единой таможенной территории ТС под таможенным контролем, временным хранением, таможенным декларированием и т.д.

Были введены специальные упрощения по декларированию товаров.

1. Для товаров, перемещаемых трубопроводным транспортом, новым Кодексом РК «О таможенном деле в Республике Казахстан» предусмотрена возможность подачи временной декларации на товары на предстоящий месяц в рамках внешнеторгового договора (контракта), на основании которого осуществляется перемещение товаров, если по окончании срока его действия не заключен новый внешнеторговый договор (контракт) на следующий срок.

Предельным сроком представления нового внешнеторгового договора (контракта) определен день регистрации полной декларации.

Пример: в конце года истекает срок действия контракта на перемещение товара трубопроводным транспортом, до подписания нового контракта предоставляется возможность подачи временной декларации на товары и перемещения товара в течение еще одного месяца. Эта ситуация актуальна для газовых компаний.

2. Нововведением Кодекса РК «О таможенном деле в Республике Казахстан» является возможность декларирования товаров, перемещаемых по линиям электропередачи, путем последующей подачи (после перемещения) таможенной декларации на фактически перемещенное количество электроэнергии.

Введение указанной нормы позволило унифицировать порядок таможенного оформления электроэнергии в Республике Казахстан с государствами-участниками СНГ.

3. Новым Кодексом РК «О таможенном деле в Республике Казахстан» увеличены сроки подачи полной грузовой таможенной декларации при применении процедуры временного декларирования.

Подача полной декларации на товары допускается не позднее 90 календарных дней со дня, следующего за днем окончания периода времени, предусмотренного для поставки товаров, заявленных во временной декларации на товары (календарный месяц), и таким образом может достичь 135 дней со дня регистрации временной таможенной декларации.

Ранее указанный срок составлял не более 90 дней с даты регистрации временной ГТД.

Увеличение сроков подачи полной декларации на товары вызвано объективными факторами, такими как географическая удаленность Казахстана от основных морских портов и т.д., в связи с этим, недостаток времени для оформления транспортных документов, актов приема-сдачи и т.д., необходимых для подачи полной декларации на товары.

Введение вышеперечисленных норм в таможенное законодательство РК позволяет минимизировать административные барьеры при таможенном оформлении энергоресурсов, а также других товаров (увеличение сроков подачи полной декларации на товары), при оформлении которых может использоваться процедура временного декларирования (медь, цинк, свинец и т.д.).

Еще одним направлением таможенного администрирования является организация таможенного контроля над товарами, перемещаемыми в рамках инвестиционных контрактов на недропользование.

Таможенное администрирование товаров, перемещаемых в рамках контрактов на недропользование, включает в себя:

выработку методологии таможенного контроля и оформления товаров, перемещаемых в рамках контрактов на недропользование;

мониторинг соблюдения условий контрактов на недропользование в рамках сферы таможенного дела (путем взаимодействия с уполномоченными государственными органами – с Министерством нефти и газа по вопросам нефти и газа; с Министерством индустрии и новых технологий – по вопросам горно-металлургического, топливного и энергетического секторов);

работу и участие в судебных инстанциях по всем спорам, возникающим у таможенных органов с недропользователями;

консультирование государственных органов и недропользователей по вопросам таможенного дела;

обеспечение рассмотрений проблемных вопросов недропользователей в международных организациях (ВТамО, КТС).

> Новым Кодексом РК «О таможенном деле в Республике Казахстан» увеличены сроки подачи полной грузовой таможенной декларации при применении процедуры временного декларирования.

В рамках инвестиционных контрактов на недропользование перемещение товара идет беспрерывно. В последние годы на практике неоднократно возникал вопрос о действии прежних положений о налогах, таможенных пошлинах, включенных в контракт, когда соответствующие нормы законов о налогах и пошлинах были изменены. В настоящее время этот вопрос стоит особенно остро. Сложилась крайне противоречивая практика по данной проблеме. Так, некоторые недропользователи продолжали платить налоги на тех условиях, которые были согласованы в контрактах, не принимая во внимание нормы новых законов, принятых после заключения контрактов. Другие, ссылаясь на нормы о недопущении ухудшения положения инвестора, применяли только те положения нового законодательства, которые снижают налоговое бремя. Третья группа недропользователей уплачивали налоги в соответствии с действующим законодательством, т.е. по мере изменения законодательства меняли свою налоговую политику. И, наконец, можно отметить и таких недропользователей, которые после изменения законодательства заключали с Правительством дополнительные соглашения и продолжают действовать в соответствии с ними.

Данная ситуация была обусловлена, прежде всего, с понятием стабильности налогового режима в контрактах на недропользование.

Принципиальной его чертой является то, что их стороной выступает государство в лице уполномоченных органов. Договоры с участием государства отличаются существенной особенностью. Уполномоченный орган, заключая договор от имени государства, выступает одновременно как контрагент, равный своему партнеру и как публичная власть, способная повлиять на судьбу уже возникшего правоотношения.

Изучение практически любого контракта на недропользование покажет наличие в нем льгот и преференций, предоставляемых конкретному недропользователю в связи с осуществлением деятельности по разработке и эксплуатации того или иного месторождения.

Другой вопрос - стабильность налогового и таможенного режима в контрактах.

В законодательстве Казахстана, относящемся к сфере иностранных инвестиций, нефтяной отрасли, недропользованию, встречается понятие «стабильности контрактов». На заре независимости Казахстана, Правительство Республики заключило множество контрактов с иностранными инвесторами, в которых последним предоставлялось множество льгот, в частности в налоговой, таможенных сферах и включалось положение о стабильности контрактов на длительные сроки.

Впервые возможность установления и стабилизации налоговых режимов в контрактах на недропользование на законодательном уровне появилась после внесения изменений в Указ «О налогах и других обязательных платежах в бюджет» в соответствии с Законом РК от 31 декабря 1996 г.

Различные нормативные правовые акты, действовавшие в различное время, по-разному регулировали вопрос о стабильности законодательства применительно к контрактам на недропользование. Кроме того, наличие разнообразных норм, регулирующих вопросы стабильности законодательства, свидетельствует об отсутствии у законодателя единого подхода к данной проблеме. Необходимо иметь в виду, что гарантия стабильности контракта на недропользование, установленная налоговым законодательством, применима только к тем налогам и другим обязательным платежам в бюджет, возможность договорного согласования которых была прямо предусмотрена налоговым законодательством

Согласно статьи 308 действующего Налогового кодекса стабильность налогового режима была отменена для всех контрактов на недропользование, кроме соглашений о разделе продукции, заключенным между Правительством РК и уполномоченным органом и недропользователем и прошедшем обязательную налоговую экспертизу до 1 января 2009 года.

Однако отмена налоговой стабильности никак не повлияла на стабильность контрактов как таковых и, следовательно, на порядок уплаты таможенных платежей, так как подпункт 4) пункта 1 статьи 12 Кодекса определяет «другие обязательные платежи в бюджет» как обязательные отчисления денег в бюджет (плата, сборы, пошлины, за исключением таможенных платежей), производимые в определенных размерах, за совершение уполномоченными государственными органами юридически значимых действий, пользование объектами, находящимися в государственной собственности, и выдачу разрешений на предоставленное государством право осуществления деятельности в соответствии с законодательством Республики

Следующим аспектом данной проблемы является вопрос о публично-правовой гарантии стабильности контрактов, предоставляемой государством посредством включения соответствующих гарантирующих положений в специальные нормативные правовые акты.

В результате, в настоящее время возникает вопрос о судьбе таких положений контрактов на недропользование в случае изменения законодательства, регулирующего соответствующие вопросы: продолжают ли действовать ставки, установленные контрактом, продолжают ли действовать ставки, продублированные сторонами контракта из действовавшего на момент его заключения законодательства или подлежат применению новые ставки, установленные вновь принятым нормативным правовым актом.

> Еще одним направлением таможенного администрирования является организация таможенного контроля над товарами, перемещаемыми в рамках инвестиционных контрактов на недропользование.

Так, в соответствии с пунктом 3 статьи 5 Закона Республики Казахстан «О нормативных правовых актах», если в самом нормативном правовом акте указано, что какая-либо его норма права применяется на основе дополнительного нормативного правового акта, то эта норма применяется в соответствии с основным и дополнительным нормативным правовым актом. До принятия дополнительного нормативного правового акта действуют нормативные правовые акты, ранее регулировавшие соответствующие отношения.

При этом хотелось бы отметить, при разработке Таможенного кодекса Таможенного союза были предусмотрены переходные положения по правоотношениям, возникшим в сфере недропользования (топливно-энергетического сектора) в статье 372, которая звучит так: «К правоотношениям, возникшим в сфере недропользования в Республике Казахстан и Российской Федерации до вступления в силу настоящего кодекса и возникающим после его вступления в силу, применяется соответственно таможенное законодательство РК и таможенное законодательство РФ, в соответствии с которыми действуют соответствующие контракты, а в части не урегулированной этими законодательствами - положения настоящего кодекса».

Изложенное способствует обеспечению контроля за полнотой поступлений в бюджет определенных платежей.

Проведена и завершена работа по перемещению морских судов недропользователей в Российскую Федерацию для проведения ремонтных работ и сервисного обслуживания, беспрепятственно, без оформления деклараций на товары и прочих документов.

Кеден одағының ұйымдастыруы қуат ресурстарын алып өту сұрақтарына жаңа тәсілдемені талап етті.

Тауарларды кеден шекарасынан алып өтуіне байланысты, оларды КО аумағының ішінде кедендік бақылау, уақытша сақтау, кедендік мәлімдеу бойынша және т.б. тасымалдауға байланысты заңды қарым-қатынастардың толық бір саласын Кеден Одағының Кеден Кодексі реттейді.

Establishment of the Customs Union required a new approach to the matter of energy resources transfer.

The Customs Code of the Customs Union regulates a whole field of legal relationship associated with goods transfer through the customs boarders, their transportation within the common customs territory under the customs control, temporary storage, customs declaration and etc.

За прошедший 2011 год «Тенгизшевройл», при суммарной численности задействованного на производстве персонала в количестве свыше 14 800 человек и проработавших в общей сложности 36,8 миллионов часов, сохранил наилучшие показатели в области охраны труда и техники безопасности, тем самым войдя в число мировых лидеров отрасли и второй раз подряд удостаиваясь звания «Компания года в нефтегазовой отрасли».

WWW.TENGIZCHEVROIL.COM

Рынок нефтепродуктов в условиях ЕЭП

Агентство по Регулированию Естественных Монополий РК

В марте прошлого года Республикой Казахстан ратифицировано Соглашение о порядке организации, управления, функционирования и развития общих рынков нефти и нефтепродуктов Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации, подписанное в Москве 9 декабря 2010 года, целями которого являются определение основных принципов и мероприятий, направленных на формирование общих рынков нефти и нефтепродуктов государств-участников Единого экономического пространства, а также развитие конкуренции на этих рынках.

Под общим рынком нефти и нефтепродуктов Единого экономического пространства понимается совокупность торгово-экономических отношений хозяйствующих субъектов государств-участников в сфере добычи, транспортировки, поставки, переработки и сбыта нефти и нефтепродуктов на территориях этих стран, необходимых для удовлетворения потребностей в них участников ЕЭП.

Необходимо отметить, что одними из основных принципов формирования общих рынков нефти и нефтепродуктов является, в том числе:

- не применение Сторонами во взаимной торговле количественных ограничений и вывозных таможенных пошлин (иных пошлин, налогов и сборов, имеющих эквивалентное значение);
- приоритетное обеспечение потребностей государств-участников в нефти и нефтепродуктах;
- унификация норм и стандартов на нефть и нефтепродукты.

Внедрение данных принципов, несомненно, повлияет на внутренний рынок нефтепродуктов Казахстана, на котором в настоящее время присутствует определенный дисбаланс между структурой производства и потребления нефтепродуктов, характеризующийся наличием дефицита производства высокооктановых марок бензина, а также авиатоплива.

Дефицит в основном покрывается за счет импорта с Российской Федерации.

Нехватка производства нефтепродуктов и объем его импорта характеризуют общее недостаточное технологическое состояние существующих НПЗ, не способных удовлетворить внутренние потребности Казахстана. Технологические возможности АНПЗ и ПКОП не позволяют осуществлять глубокую переработку черного золота.

В свою очередь, в силу технологических особенностей нефтеперерабатывающие мощности Казахстана также зависимы от импорта Российской нефти (порядка 7 млн. тонн российской нефти ежегодно перерабатывается на отечественных НПЗ).

Такая ориентированность отечественных НПЗ зачастую приводит к проблеме недозагруженности их производственных мощностей, что оказывает негативное влияние на объемы производства.

В этой связи, Казахстан получает возможность получения определенного гарантированного объема нефти и нефтепродуктов, необходимых ему для обеспечения своей потребности в рамках согласования долгосрочного индикативного баланса добычи, производства, потребления, транспортировки, поставки, импорта и экспорта неф-

Мұнай өнімдері өндірісінің жетіспеушілігі және де оның импорт көлемі бар мұнай айыру зауыттары технологиялық жағдайы қанағаттарлық еместігін және де Қазақстан ішкі мұқтаждығын қанағаттандыруға қабілетсіздігін сипаттайды. Технологиялық ерекшеліктерге байланысты, Қазақстанның мұнай айыру қуаттары Ресей мұнайына тәуелді.

ЕЭК шеңберінде, Қазақстан өз мұқтаждығын қанағаттандыруға қажетті мұнай және мұнай өнімдерін алу мүмкіндігін пайдаланып жетіспеушілік мәселесін аздап шеше алады.

ти и нефтепродуктов государств-участников Единого экономического пространства, предусмотренного в рамках вышеуказанного Соглашения.

Вместе с тем, не стоит забывать и о существующей системе ценообразования на нефтепродукты.

Как известно, в Казахстане с августа прошлого года действует новый Закон «О государственном регулировании производства и оборота отдельных видов нефтепродуктов», в соответствии с которым предусмотрена возможность установления предельных розничных цен на определенные виды ГСМ (в настоящее время таковыми определены бензин марок Аи-80, Аи-92/93 и дизельное топливо).

У российской стороны такого ограничения не имеется, более того стоимость реализуемого в России ГСМ значительно выше, в связи с чем имеется риск перетока ГСМ из Казахстана в Российскую Федерацию.

Такая ситуация имела место быть в Западно-Казахстанской области, когда российские потребители буквально «опустошали» казахстанские АЗС на ценниках которых цифры были намного ниже нежели у соседей в приграничных районах Российской Федерации.

В этой связи, в дальнейшем в Казахстане скорей всего будет наблюдаться определенный рост цен на нефтепродукты.

Вместе с тем, действующая в Казахстане система ценообразования на нефтепродукты, является некоторым барьером для привлечения на наш рынок потенциальных конкурентов с той же России.

Учитывая изложенное, возможно, что в дальнейшем такой механизм ценообразования на нефтепродукты будет упразднен.

Вместе с тем, также необходимо отметить реализуемые в настоящее время мероприятия в рамках государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию Казахстана на 2010–2014 годы.

Так, одна из главных задач нефтегазового сектора республики в упомянутой программе - необходимость обеспечения потребностей внутреннего рынка в нефтепродуктах. Дальнейшее развитие данного направления предполагается осуществлять, в том числе с параллельным решением вопросов по увеличению глубины переработки черного золота до 87–90% и доведением качества отечественных нефтепродуктов до стандартов качества Евро.

Вступление Казахстана в Единое экономическое пространство должно способствовать активизации этому процессу.

В свою очередь, одной из позитивных сторон Единого экономического пространства является возможность ускорения перемещения товаров, а также капитала между странами-участницами, что должно обеспечить насыщение внутреннего рынка Казахстана и положительно сказаться на активности бизнеса.

Еще одним плюсом создания Единого экономического пространства является то, что у участниц появились возможности создания совместных производств, усиления производственной кооперации, интеграции предприятий.

Вместе с тем, перед этим предстоит проведение соответствующей работы по совершенствованию и унификации механизма государственного регулирования рынка нефтепродуктов в рамках ЕЭП.

В данном случае стоит отметить существующие в настоящее время различия в налоговой нагрузке между Казахстаном и Российской Федерацией.

Так, доля косвенных налогов в литре российского бензина составляет более 50%, в Республике же в среднем 20-25%. Данное обстоятельство естественным образом отражается и на стоимости реализуемого ГСМ.

В этой связи, предстоит соответствующая работа по унификации налоговых ставок (НДС, акцизов и др.) и т.д.

Под общим рынком нефти и нефтепродуктов Единого экономического пространства понимается совокупность торгово-экономических отношений хозяйствующих субъектов государств-участников в сфере добычи, транспортировки, поставки, переработки и сбыта нефти и нефтепродуктов на территориях этих стран, необходимых для удовлетворения потребностей в них участников ЕЭП.

Lack of production of petroleum products and the volume of its imports characterize the lack of technological state of the existing refineries not able to meet the internal needs of Kazakhstan. In view of the technological features Kazakhstan's oil refining capacities are dependent on imports of Russian oil.

Within the EES, Kazakhstan gets an opportunity to get some guaranteed volume of crude oil and petroleum products it needs to satisfy own needs, which will solve the problem of underutilization in some degree.

Развитие каспийского шельфа

II Нефтегазовая конференция и выставка

13-15 июня 2012 • Астана, Казахстан

CASPIAN OFFSHORE DEVELOPMENT 2012

Oil and Gas Conference and Exhibition

Компания The Energy Exchange и Ассоциация KAZENERGY рады сообщить, что II Нефтегазовая конференция и выставка “Развитие каспийского шельфа” возвращается в Астану, 13 - 15 июня 2012 года. В состав участников мероприятия 2012 года вошли руководителели национальных нефтегазовых компаний Казахстана, Азербайджана, Туркменистана и России; представители министерств и правительств, а также крупнейшие международные нефтегазовые компании и ведущие эксперты отрасли.

Ключевые докладчики 2012 года:

Тимур Кулибаев, Председатель, **KAZENERGY**

Кенжебек Ибрашев, Генеральный директор, **КАЗМУНАЙТЕНИЗ**

Урбан Руснак, Генеральный секретарь, **ENERGY CHARTER SECRETARIAT**

Хошбахт Юсуфзаде, Вице-президент по геологии, геофизике и развитию месторождений, **ГНКАР**

Могд Заини Могд Юнус, Генеральный директор, **PETRONAS CARIGALI**

Рашид Реджепов, Генеральный директор, **DRAGON OIL**

Нилс Андреас Масви, вице-президент, **DNV Россия и Казахстан**

Хироши Ивао, Руководитель миссии в России и СНГ, **JAPAN BANK FOR INTERNATIONAL CO-OPERATION**

Дмитрий Сапов, Генеральный директор, **ГРУППА КАСПИЙСКАЯ ЭНЕРГИЯ**

Питер Тейлор, Менеджер, **OIL SPILL PREPAREDNESS REGIONAL INITIATIVE**

Юрий Махошвили, Заместитель председателя **правительства Астраханской области, РОССИЯ**

Аурелия Бучез, Глава миссии Евросоюза в Казахстане и Туркменистане, **ДЕЛЕГАЦИЯ ЕВРОСОЮЗА**

Новое в 2012 году! Отдельная сессия посвященная возможностям инвестировать в разработку месторождений на шельфе, интерактивные дискуссии с руководством национальных компаний, VIP обеды,семинар по экологии и промышленной безопасности при работе на шельфе Каспия

www.theenergyexchange.co.uk/caspianoffshore

СПОНСОРЫ И ЭКСПОНЕНТЫ 2012 ГОДА:

DNV

INTRATOOL

ОРГАНИЗАТОРЫ:

KAZENERGY

The Energy Exchange

CLARION EVENTS

CASPIAN OFFSHORE DEVELOPMENT 2012
Oil and Gas Conference and Exhibition

Развитие каспийского шельфа

II Нефтегазовая конференция и выставка
13-15 июня 2012 • Астана, Казахстан

Регион Каспия остается вторым после суровой Арктики регионом мира, где потенциал добычи нефти и газа остается неисчерпанным. 2012 год станет годом ключевых решений в развитии крупнейших проектов, и привлекает как иностранный капитал, так и существенные инвестиции всех стран региона. Многомиллиардные капиталовложения Лукойла, вторая фаза развития месторождений **Шах Дениз** и **Кашаган**, бурное развитие добычи на месторождении **Челекен** и открытие «самого большого в мире» месторождения на шельфе Ирана – это лишь короткий список проектов, которые будут определять динамику региона в 2012 году. Если принять во внимание ключевые транспортные решения и решения по строительству новых трубопроводом, то развитие проектов приобретает исторические масштабы.

Вторая ежегодная конференция и выставка Развитие Шельфа Каспия – это международное мероприятие по своему духу и наполнению, которое **привлекает ключевых операторов**, регулирующие органы всех стран региона, национальные и международные нефтегазовые компании, работающие на шельфе **Казахстана, России, Азербайджана и Туркменистана**.

Мы рады приветствовать Вас на конференции "Развитие Каспийского шельфа" в Астане, где соберутся руководители компаний и эксперты, чтобы ответить на все интересующие Вас вопросы!

Лиза Ханандт,
Генеральный Директор,
The Energy Exchange CLARION EVENTS

Основные темы выступлений и обсуждений:

- **Создание благоприятных политических и экономических условий для разработки континентального шельфа Каспия**
- **Сотрудничество прикаспийских государств по предотвращению и ликвидации аварийных разливов нефти. Готовность и быстрое реагирование**
- **Ключевые шельфовые проекты Казахстана. Реализация перспективных морских проектов**
- **Кашаган – концепция освоения месторождения на основе уникальной операционной модели. Развитие эффективной инфраструктуры как неотъемлемая часть реализации проекта**
- **Последние сведения относительно проекта по разработке блока «Н» реализации проекта**
- **Реализация программы развития местного содержания в морских нефтегазовых проектах: пути сотрудничества и обмен опытом. Открытый диалог между нефтедобывающими компаниями и ведущими подрядчиками**
- **Юридические аспекты международного сотрудничества над реализацией нефтегазовых проектов на шельфе Каспия. Возможности заключения СРП**
- **Оценка потенциальных ресурсов туркменского шельфа Каспия. Привлечение инвестиций в разработку углеводородных ресурсов туркменского шельфа Каспия**
- **Текущие и перспективные нефтегазовые проекты Азербайджана на Каспии. Планы относительно второй фазы реализации проекта Шах Дениз. Открытие Апшеронского месторождения**
- **Начало добычи на Корчагинском месторождении и разработка месторождения им Филановского в российской части Каспия**
- **Инновационные технологии при освоении углеводородных ресурсов Каспия. Какие технологии необходимы для реализации морских проектов Каспия с целью обеспечения экологической безопасности**
- **Развитие маршрутов и различных видов транспортировки для надежных поставок нефти и газа с морских месторождений Каспия.**

"Конференция предоставила свежую информацию по настоящим достижениям компаний на шельфе Каспия."

Илья Пшеничный, Директор Филиала, **ЛУКОЙЛ ОВЕРСИЗ ШЕЛЬФ Б.В. В Г. АСТАНА**

"Первая конференция по шельфу Каспийского моря, которая должна быть включена в график каждой нефтегазовой компании."

Алмас Кудайберген, Первый заместитель председателя правления, **НАЦИОНАЛЬНАЯ АССОЦИАЦИЯ "НЕФТЯНЫЕ СЕРВИСНЫЕ КОМПАНИИ КАЗАХСТАНА"**

"Конференция помогает систематизировать информацию по проектам Каспийского региона и получить новые деловые контакты."

Сергей Алексеев, Начальник Управления технических продаж, **ТМК**

"Очень профессионально подготовленное, информативное мероприятие. Спасибо большое организаторам."

Евгений Дибров, Первый секретарь, **ПОСОЛЬСТВО УКРАИНЫ В КАЗАХСТАНЕ**

За дальнейшей информацией обращайтесь: Олександр Гриб, Руководитель проектов в России и СНГ,
Тел. +44 207 067 1824 Эл. почта: o.hryb@theenergyexchange.co.uk
www.theenergyexchange.co.uk/caspianoffshore

Проблемы, связанные с понятием т.н. «человеческий капитал», повышением уровня образования казахстанцев с целью не только обеспечения, но и планомерного повышения уровня занятости не только в кризисный период, но и в недалеком будущем – все эти вопросы на протяжении последних лет постоянно находят отражение в выступлениях Президента, законотворчестве Парламента, программах, разрабатываемых Правительством.

«Утечка мозгов» нам не грозит

Асан А. Нугманов

О собую остроту дискуссии приобрели в связи с разворачивающимся становлением Единого экономического пространства. При этом, весьма распространенным является убеждение, что снятие барьеров на межгосударственную миграцию рабочей силы окажет негативное влияние на рынок труда в Казахстане. Первопричиной такой ситуации, как предполагается, станут факторы материального порядка, когда сравнимый уровень квалификации оплачивается в Российской Федерации гораздо выше, чем в Казахстане.

Нам представляется, что такая точка зрения является весьма односторонней и алармистские настроения – не всегда оправданными. Конечно, трудно отрицать, что Россия де факто является – просто, если брать размеры экономики и, соответственно, количество вариантов для трудоустройства – значительно более интересным рынком для трудовых мигрантов, нежели Казахстан.

Однако, если говорить в разрезе нефтегазового сектора, то ускоренное наращивание «казахстанского содержания», концепции, которая пускает все более крепкие корни в массовом сознании не только казахстанцев, но и подавляющего количества иностранных инвесторов – преимущество России, как более притягательного рынка совсем не очевидно. Профессионалы высокого уровня, естественно, обладают повышенным уровнем самооценки и им карьерные перспективы в Казахстане могут казаться – хотя и это не всегда так – ограниченными. Но таких в Казахстане – доли процента от общего количества занятых, даже если взять, как уже сказано выше, относительно трудоизбыточный сектор нефтегаза.

Растет прослойка крепких, надежных, продвинутых профессионалов, которые зачастую уже получили образование за рубежом, включая и Россию – но и не только, а еще неустанно работали над повышением своего уровня и в самом Казахстане. Уровень оплаты их труда сейчас практически не уступает коллегам по стратификации в самой России, при этом решение социальных проблем в таких городах, как Астана, Атырау и Актобе зачастую опережает уровень развития, достигнутый в соседних странах – всех без исключения.

Если посмотреть шире, то «казахстанское содержание» - это ведь не только прямая занятость в какой либо индустрии, но и ускоряющийся процесс строительства де-

сятков и сотен предприятий, которые уже выпускают или в обозримой перспективе начнут выпускать все более разнообразную номенклатуру промышленных товаров и оборудования для таких гигантских проектов как Кашаган, Тенгиз и Карачаганак. А это сотни и тысячи рабочих мест, которые однозначно не останутся пустующими – во всяком случае, не должны. Если использовать классическую методологию, это как бы «индустриализация второго уровня», когда в основном мы говорим о предприятиях, работающих на повышение качества сырьевого передела – и здесь Казахстан имеет все шансы не только догнать, но обогнать те же Норвегию и Малайзию.

Совсем другое дело, что уровень подготовки среднестатистического казахстанского «синего воротничка» (рабочий персонал высокого уровня) нуждается в резком повышении, мы отчаянно нуждаемся в квалифицированном обучении и переобучении тех, кто уже трудится и, конечно, тех, кто овладевает не одной, а несколькими профессиями, как это часто бывало еще во времена Советского Союза.

Поскольку оборудование и технологические стандарты находятся под влиянием ускоренной конвергенции, нам необходимо добиться, чтобы рабочая сила была обучена не только хорошо, но и могла пройти сертификацию по самым высоким международным стандартам.

Заботясь и инвестируя в повышение уровня отечественного персонала у себя дома, мы тем самым открываем ему дорогу в мир, в том числе и в Россию, и в Азию, и в Европу – но блокировать развитие «человеческого капитала» бесполезно.

Конечно, заботясь и инвестируя в повышение уровня отечественного персонала у себя дома, мы тем самым открываем ему дорогу в мир, в том числе и в Россию, и в Азию, и в Европу – но блокировать развитие «человеческого капитала» бесполезно.

Профессионалу просто необходимо создать комфортные условия самореализации в своей стране – где человек родился и вырос. А это уже другой уровень понимания проблем – начиная от социально-культурного развития ресурсно-ориентированных моногородов до спортивных сооружений и концертов мастеров культуры.

Программа строительства нескольких колледжей мирового уровня, в дополнение к четырем проектам уже находящимся в процессе реализации, успешная реализация проекта Всемирного Банка нацеленного на реформирование системы ПТУ, ускоренная разработка концепции независимой сертификации персонала (подтверждение квалификации) – ничего этого в России нет и пока не предвидится.

Таким образом, опасения в массовом исходе высококвалифицированного казахстанского персонала в страны ЕЭП – эти опасения, если иметь в виду именно массовость, представляются преждевременными и недостаточно обоснованными, чтобы их воспринимать всерьез.

Это, конечно, не повод для самоуспокоения, поскольку проблему можно развернуть и под другим углом – каким образом Казахстан может защитить рынок своих трудовых ресурсов от притока иностранной рабочей силы. Тем более, что ограничений становится все меньше. Этот вопрос очень своевременный и важный – но в данный период времени не очень актуальный – той же России, которая является трудодефицитной в гораздо большей степени чем Казахстан, удержать свой достаточно квалифицированный персонал на своих проектах важнее, чем поощрять его миграцию куда либо за рубеж. Что же касается стран дальнего зарубежья, миграционную политику никто не отменял, «казахстанское содержание» в различного рода сырьевых и не только проектах повышается, так что Казахстан, по факту, находится в положении государства, которое может позволить себе роскошь выбирать кого и как приглашать к себе на работу. И такая ситуация безусловно более важна, чем необоснованные опасения с которых мы начали данную статью.

Әр-түрлі шикізат және тағы басқа жобаларда «қазақстандық құрам» өсуде, сондықтан, Қазақстан, жұмысқа кімді және қалай шақыратынын таңдап молшылықты көрсете алатын мемлекет болып отырғаны сөзсіз.

Қазақстандық біліктілігі жоғары мамандардың ЕЭК мемлекеттеріне жаппай кетеді деп қауіптену ерте және себепсіз, сондықтан да байыпты емес.

Kazakh content is growing in various industrial and other projects, therefore, in fact, Kazakhstan in the position of the state that can afford itself selecting who and how will be invited to work here.

It is early and quite ill-founded to take serious and fear the exodus of Kazakh high-qualified specialists to the states of the Eurasian Economic Space.

«Атамекен» идет на Москву

Национальная экономическая палата Казахстана «Союз «Атамекен» откроет свое представительство при Евразийской экономической комиссии (ЕЭК).

Energy Focus

Чтобы видеть и понимать, как принимаются решения и рассказывать о них предпринимателям. Кроме того, бизнес-сообщества Казахстана, России и Беларуси намерены участвовать в разработке нормативно-правовых актов ЕЭК. О предстоящей деятельности в Москве и планах рассказывает заместитель Председателя Правления НЭПК Алихан Мамбеталин.

– В связи с чем возникла необходимость в представительстве «Атамекена» в Москве?

– Недавно наши эксперты участвовали в одном из заседаний Евразийской экономической комиссии и мы увидели, что есть необходимость постоянного присутствия «Атамекена» в этом органе. Чтобы понимать, как происходят процессы принятия решений, в то же время активно информировать бизнес об этих процессах. Предприниматели должны знать и иметь представление о принимающемся множестве документов. Так, мы предложили создать представительство НЭПК при ЕЭК, функциями которого, как ожидается, в числе прочего будет информирование и участие в работе ЕЭК.

– Что подразумевается под «участием в работе ЕЭК»?

– Мы с нашими российскими и белорусскими коллегами сейчас активно прорабатываем подписание меморандума о взаимодействии между Евразийской экономической комиссией и Белорусско-Казахстанско-Российским Бизнес-диалогом - формализованного документа, закрепляющего участие бизнес-сообщества в экспертизе и разработке нормативно-правовых актов. Это важный момент. В Казахстане данный механизм отработан, он прописан в Законе «О частном предпринимательстве». Через «Атамекен» проходят экспертизу НПА. Теперь этот вопрос должен

решиться на втором уровне, в Москве. Для этих целей и будет подписан меморандум, учредителями которого выступили Национальная экономическая палата Казахстана «Союз «Атамекен», Российский союз промышленников и предпринимателей и Союз некоммерческих организаций «Конфедерация промышленников и предпринимателей (нанимателей)» Республики Беларусь. Это две глобальные задачи, которые мы поставили перед собой. Приведу простой пример. К нам обратилась компания «Kazakhstan Project» - производитель бумажной продукции в Павлодаре (салфетки, бумажные полотенца). Продукция очень высокого качества, но объемы производства сдерживает импортная таможенная пошлина в размере 15% на сырье, которое они получают. Поскольку у нас сейчас единый таможенный тариф в рамках Таможенного союза, процедура следующая: «Kazakhstan Project» обратилась в наше Министерство экономического развития и торговли с просьбой снизить таможенную ставку, МЭРТ, изучив документы, направило их в Москву в ЕЭК, далее Комиссия будет принимать решение, снижать ставку или нет. Во время обсуждения в ЕЭК возникла коллизия. Россия оказалась против снижения ставки на сырье. Когда мы начали разбираться, выяснилось, что в России такое сырье производится, но производится оно из древесины хвойных пород. А павлодарская компания использует древесину эвкалиптовых пород. Благодаря тому, что мы разобрались в этом вопросе, российская сторона выразила готовность снизить ставки пошлины для сырья, изготовленного из древесины эвкалиптовых пород. Таким образом, мы нашли выход из этой ситуации. В данный момент мы активно помогаем этой компа-

Сейчас решаются вопросы с финансированием. Есть поддержка со стороны правительства. По механизмам финансирования: это могут быть гранты, бюджетные средства. Нам нужно будет как минимум около 15 миллионов тенге в год на содержание московского офиса.

– Что значит ЕЭК конкретно для казахстанского бизнеса: стало ли ему лучше, а может, хуже? Не явилась ли более глобальной проблема барьеров и бюрократии?

– Есть свои плюсы и минусы. Плюсы состоят в том, что у нас объединились рынки трех стран; создана ЕЭК, которая будет защищать интересы государств-участниц в торговле с третьими странами. Евразийская экономическая комиссия призвана защищать таможенное пространство России, Беларуси и Казахстана и продвигать товары стран-участниц. ЕЭК – это влиятельный и опытный орган. В ее состав входят многие представители Министерства промышленности и торговли Российской Федерации, они знают, как продвигать продукцию, как защищать интересы предпринимателей. У нас будет более слаженный механизм в торговле с третьими странами. Большой плюс - это то, что внутренний торговый оборот увеличился на 40 процентов, это связано с тем, что нет многих таможенных процедур. Хотя остались пограничный контроль, административные барьеры, еще не до конца отработан ряд моментов; увеличилось количество отчетности в налоговых органах. Например, раньше нужна была таможенная декларация, сейчас - нет, но необходима отметка о пересечении границы (это касается автотранспорта). Вроде мелочь, но все же

Есть отдельный Кодекс ТС, Таможенный Кодекс РК, около 200 постановлений правительства РК и около 200 приказов таможенного комитета. Во всей этой информации разобраться простому импортеру нереально.

нии по снижению ставки - для того, чтобы наш производитель заработал. Этот вопрос наднационального уровня, его не в силах решить отдельно взятое правительство. Это решает орган во главе с Виктором Христенко. Существует специальная процедура, она может быть длительной, сложной, одному предпринимателю трудно туда пробиться, возникает ряд вопросов: как и какие нужно подавать документы, заявки? Когда будет представительство «Атамекена» в Москве, мы сможем решать разные вопросы.

– То есть, с присутствием «Атамекена» в российской столице названные вопросы будут решаться оперативнее, процесс станет менее бюрократизирован?

– Да, к примеру, бизнесменам не надо будет ездить в Москву, общаться с чиновниками, достаточно будет обратиться к нам в «Атамекен» в Астане. Мы отработаем вопросы вместе с МЭРТ или самостоятельно внесем их через механизмы нашего представительства в ЕЭК. Это упростит многие моменты.

– По форме и содержанию, каким будет представительство «Атамекена» в Москве? Каковы сроки его открытия?

– У нас в планах сразу после подписания меморандума открыть представительство. На начальном этапе там будут работать 2-3 специалиста.

– Что это за специалисты?

– Бывшие работники Комиссии Таможенного союза, которая была упразднена с созданием Евразийской экономической комиссии и полномочия которой были переданы ЕЭК. Это граждане Республики Казахстан, мы провели с ними переговоры. Высококвалифицированные, ценные, подготовленные специалисты, что немаловажно. Они знают, как принимаются решения.

возникают проблемы. Но если мы постепенно придем к автоматизированному учету, наши налоговые органы объединятся, будет значительно легче...

– Это, пожалуй, большая мечта наших бизнесменов… Как скоро она может воплотиться в реальность?

– Это все преодолимо, тем более, есть желание. Правительства трех стран над этим работают. Самое главное - первый этап пройден: убраны таможенные барьеры, введено налоговое администрирование. Это естественный процесс, через некоторое время все утрясется. Не начав работать, не увидев ошибки и проблемы, невозможно изменить ситуацию. Нам часто говорят, что надо было тщательнее подготовиться к вступлению в ТС, но все предусмотреть невозможно. Самое главное - товарооборот увеличивается между нашими странами. Теперь задача - увеличить товарооборот с другими государствами. Я надеюсь, что образуется единая политика в отношении третьих стран.

Есть все же сомнения насчет того, хорошо ли все, что мы делаем. Но время, думаю, покажет. Мы постоянно мониторим ситуацию. Если есть ухудшения - поднимаем вопрос, выступаем в правительстве. «Атамекен» в подобных случаях проявляет активную позицию, являясь «индикатором» чувствительных моментов бизнеса. Мы говорим о том, что при налоговом администрировании возникли бюрократические проблемы и правительство на это реагирует, также мы поднимаем вопрос о пограничном контроле, который отчасти взял на себя таможенные функции.

– Вот взять, к примеру, последнее. Как вы смогли привлечь внимание компетентных органов к этому вопросу?

– Было обращение предпринимателей о том, что при прохождении ими границы пограничники дополнительно осматривают ма-

шины, затягивают время. Мы на это среагировали, в ВКО проводили совет, заслушали информацию пограничной службы, был поднят вопрос о том, как устранить эти возникшие проблемы. Задача «Атамекена» как раз и состоит в том, чтобы минимизировать трудности, с учетом интересов государства, общества, бизнеса.

– «Атамекен» неоднократно высказывал опасения по поводу отмены в Казахстане процедуры оформления и регистрации заявлений -деклараций в соответствии с законодательством ЕЭП. К каким, на взгляд экономической палаты, последствиям может привести эта отмена?

– По этому поводу мы давно ведем разговор. Декларации планировалось отменить с 1 января 2012 года. В прошлом году мы начали обращать внимание на эту проблему, вопрос перенесли на середину этого года. Но мы снова его поднимаем, так как проблема не исчезла. Суть отмены заявления-декларации в том, что при таможенном оформлении необходимо сразу предоставлять сертификат соответствия. Естественно, при поступлении груза на это требуется 3-5 дней, все это время груз простаивает на границе. Полная отмена процедуры заявления-декларации сильно повредит нашим производителям, поэтому мы предложили другой механизм. Есть надежда, что госорганы прислушаются к нашему мнению, и ситуация изменится.

– Но у соседей-то больших проблем с уже действующим механизмом нет. Чего мы боимся?

– У нас есть прошлогодний печальный опыт - когда Санэпиднадзор ввел перечень товаров, которые включали в обязательный реестр. В результате на железнодорожном переходе на стыке с Китаем грузы наших получателей сырья и комплектующих встали на полгода. Хотя процедура в общем простая, надо было подать заявление и товар включили бы в реестр. Но из-за отсутствия информированности бизнесмены это своевременно не сделали.

Исходя из этого, мы сейчас остерегаемся двух моментов: введения предварительного информирования о товарах, ввозимых на таможенную территорию ТС автомобильным транспортом и отмены заявления-декларации. Необходимо широко освещать этот вопрос в СМИ, доводить до бизнесменов, к сожалению, наши госорганы этим не занимаются. Осведомленность наших предпринимателей оставляет желать лучшего.

– Расскажите вкратце суть предварительного информирования.

– Как планируется, предварительное информирование вступит в силу 17 июня. Подразумевается следующий механизм: таможенные службы, должны быть заранее уведомлены (в электронном виде) о характере, количестве, весе груза, перевозимом автотранспортным средством, который будет проходить через пункт пропуска. Это вроде хорошая идея, в Европе этот механизм давно действует и полностью автоматизирован. Информацию можно подать прямо из дома - на пункте пропуска уже в курсе о грузе, без потери времени можно пересечь границу. Мы боимся, что у нас с этой благой идеей могут возникнуть барьеры, техническая оснащенность наших переходов несовершенна. К примеру, российская таможня уже почти год активно разъясняет участникам ВЭД о процедуре предварительного информирования. Нашими соседями была проведена большая работа. Они все оснастили, подготовились, объясняются положительные стороны, какие могут возникнуть проблемы. У нас же эта работа ведется слабо.

– Что-то отвечают на ваши опасения?

– Нам утверждают, что все в порядке, каналы связи работают. Таможенные органы уверяют, что ручаются за запуск системы в срок. Мы говорили о том, чтобы с 1 марта начать пилотную реализацию, дабы знать, какие проблемы могут возникнуть. Но 1 марта «пилот» не был запущен. По инициативе «Атамекена» с 15 мая начато пилотное внедрение этой процедуры на автопереходах. Надеемся, что это позволит выявить «узкие» места в этой системе и доработать ее. Но самое главное это не будет неожиданностью для наших перевозчиков.

Каждое нововведение мы предлагаем начинать с тестовой реализации. Законодательство Таможенного союза возросло в разы, решений ТС, которые носят обязательный характер, около 900. Это 900 решений сквозной нумерации, которые были изданы в течение 2-3 лет. Есть отдельный Кодекс ТС, Таможенный Кодекс РК, около 200 постановлений правительства РК и около 200 приказов таможенного комитета. Во всей этой информации разобраться простому импортеру нереально.

Даже нам, специалистам, чтобы найти НПА, иногда приходится звонить в Москву, чтобы узнать, кто занимался этими вопросами в такие-то годы, мне говорят номери я на сайте нахожу по номеру решения ТС, не по наименованию. На одном заседании может быть пять вопросов, они могут быть разного характера, например, первый вопрос - о повышении зарплаты Иванову, второй - о запрете на ввоз определенных товаров. Мы говорили о том, что необходимо сделать нормальную информационную систему.

Я сравниваю наше законодательство с минным полем: не знаешь, где ошибешься; это касается таможенного и налогового законодательства. У нас считается, что чем сложнее написаны законы, тем они лучше, грамотнее. Мое же убеждение - законодательство должно быть простым, понятным любому человеку, не только профессионалу. Считаю, что необходимо все прописать в Кодексе, но в то же время нужна лаконичность.

У нас считается, что чем сложнее написаны законы, тем они лучше, грамотнее. Мое же убеждение - законодательство должно быть простым, понятным любому человеку, не только профессионалу

Еуразиялық Экономикалық Комиссияның ішінде «Атамекеннің» ашылғаны көп нәрселерді оңайлатады. Табыскерлерге Мәскеуге барып төрешілермен сөйлесудың қажеті болмай, олар Астанада орналасқан «Атамекенге» келсе де жеткілікті болады. Сұрақтарды экономикалық даму мен сауда министрлігімен бірлесіп өңдейміз немесе оларды ЕЭК-тің Мәскеу кеңсе механизмдері арқылы тәуелсіз түрде еңгіземіз.

Біздің заңнама миналы дала секілді: қай жерде қателесетініңді білмейсің; бұл кеден және салық заңнамаларына да қатысты. Біз заң қаншалықты қиын жазылса, соншалықты ол жақсы да сауатты деп ойлаймыз. Заңнама оңай болып, тек кәсіпқой адамдарға түсінікті болмай, қарапайым адамдарға да түсінікті болу тиіс.

Our legislation is a mined field: you never know where you get wrong; this includes both customs and tax legislations. It is widely thought that the more difficult is the law, the better and more competent it is. The legislation should be simple, understandable to any person, not to experts only.

Opening of the Atameken representative office in the Eurasian Economic Commission will simplify many things. Businessmen will not have to travel to Moscow to talk to the officials; they will simply apply to Atameken in Astana. We will discuss all issues together with the Ministry of Economic Development and Trade or will raise them independently through the mechanisms of our Moscow office in the EEC.

RIXOS
PRESIDENT
ASTANA
L'olivo
RISTORANTE
Traditional Italian Cuisine

В.В. Киянский, депутат Мажилиса РК, доктор технических наук, профессор

Техническое регулирование гармонизируется

В Мажилисе Парламента РК принят в первом чтении Закон РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам технического регулирования и метрологии».

Energy Focus

Сейчас рабочая группа заканчивает подготовку к вынесению его на Пленарное заседание во втором чтении. Этот закон ждут потребители и производители продукции, крупный и средний бизнес, а также очень многие заинтересованные стороны, которые хотят чтобы было меньше барьеров в торговле, сертификации, стандартизации, метрологии, а единое Таможенное пространство работало по гармонизированным техническим регламентам.

Сегодня наша беседа с депутатом Мажилиса от фракции НДП «Нур Отан», членом рабочей группы по этому законопроекту, доктором технических наук, профессором Киянским Виктором Владимировичем.

– Виктор Владимирович, чем вызвана необходимость внесения изменений в несколько Законов Республики Казахстан?

– Это вызвано несколькими причинами, которые и определили Концепцию законопроекта. Самая главная – это необходимость гармонизации законов в области технического регулирования и метрологии трёх государств – Беларуси, Казахстана, России, вошедших в Таможенный союз и готовящих нормативную базу для создания Единого Экономического Союза. Без упорядочивания и гармонизации нетарифного регулирования в сфере производства, торговли и потребления стало сложно обеспечивать эффективное и выгодное продвижение товаров к внешним границам. В силу разноскоростного формирования рынка в наших государствах в техническом регулировании осталось много архаизмов идущих от централизованной экономики как, например, понятие Государственный стандарт и всё, что связано с этим понятием.

Кроме этого рассматривая этот законопроект мы имеем ввиду, что Казахстан в ближайшее время вступит в ВТО. А поэтому все новеллы просматриваем и через призму международных стандартов ISO, а также Европейских директив, являющихся законами прямого действия Европейского Союза. Такая «подгонка» позволит убрать избыточное государственное вмешательство в процесс производства продукции и, наоборот, где необходимо вводится разумная, но жесткая ответственность за реализацию опасных для здоровья людей и окружающей среды товаров.

Мы хотим, чтобы закон отвечал интересам всех заинтересованных сторон и был оптимизирован, учитывая позиции производителей, потребителей и государственных органов.

– Если говорить с позиции производителей, то какие изменения должны способствовать уменьшению нагрузки на бизнес?

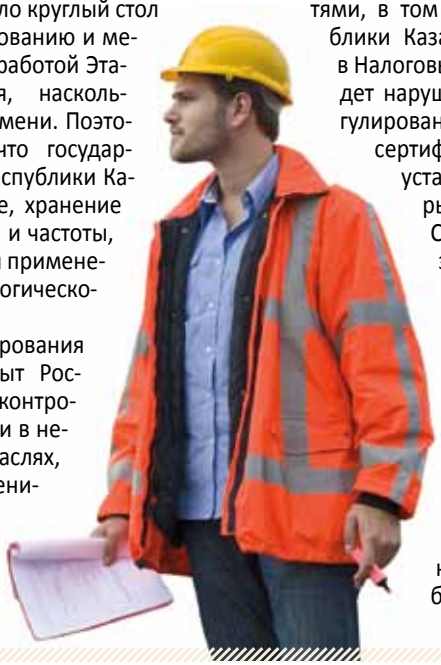
– Несколько десятков изменений в Законах «О техническом регулировании», «Об обеспечении единства измерений», «Об аккредитации» существенно снизят затраты производителей на процедуры поверки средств измерений, на аккредитацию лабораторий и подготовку экспертов-аудиторов. Достаточно сказать, что значительная часть измерительного оборудования, не влияющего на безопасность процессов и продукции переводится из процедуры государственной поверки в процедуру калибровки. Она осуществляется в порядке определяемом самим изготовителем, владельцем или пользователем этих средств измере-

ний. В подавляющем большинстве, это технологические измерения, позволяющие определять показатели качества продукции на различных стадиях технологического процесса. В условиях рыночной конкуренции производитель сам заинтересован в обеспечении качества продукции и берёт на себя все риски, связанные с появлением бракованной продукции, из-за не обеспечения соответствующей точности средств измерений. Юридические лица, выполняющие калибровку средств измерений, в добровольном порядке могут аккредитоваться в области оценки соответствия.

Работая в Западном Казахстане и взаимодействуя с нефтедобывающими и энергетическими компаниями по вопросам поверки я видел, сколько нареканий вызывала эта процедура у зарубежных специалистов, которые любую линейку, секундомер или счётчик должны были везти на государственную поверку. Теперь это будет ограничено достаточно узкими рамками. И я рад, что моя поправка нашла поддержку в рабочей группе. С другой стороны, сейчас активно обсуждается предложение депутатов от фракции «Атамекен», что необходимо ввести государственный метрологический контроль за соблюдением установленных законодательством Республики Казахстан требований промышленной безопасности и эксплуатации опасных производственных объектов, пожарной и радиационной безопасности. Это позволит стимулировать установку средств измерения нового поколения, сделает выгодным ввоз его в Казахстан и исключит «метрологический туризм», когда для внесения средств измерений в реестр необходимо было везти казахстанских метрологов туда, где эти приборы производятся.

В законе также отражены изменения, которые произошли в функционировании эталонной базы Казахстана. В рамках рассмотрения проекта разработчик – Министерство индустрии и новых технологий организовало круглый стол в Комитете по техническому регулированию и метрологии и депутаты познакомились с работой Эталонного центра. Мы могли убедиться, насколько сильно вырос класс эталонов времени. Поэтому теперь статьей 15 определяется, что государственная служба времени частоты Республики Казахстан осуществляет воспроизведение, хранение и передачу размеров единиц времени и частоты, которые являются обязательными для применения в сфере государственного метрологического контроля.

Для гармонизации технического регулирования широко изучался законодательный опыт России и Беларуси в части отсутствия там контроля над технологическими измерениями в нефтедобывающей и энергетической отраслях, но установлены требования к измерениям, результаты которых применяются при обеспечении промышленной безопасности производственных объектов.



Однако следует подчеркнуть, что вносимые изменения – это только первый шаг в модернизации этого законодательства, а самый большой объем работы предстоит решить путём введения единых технических регламентов для Таможенного Союза.

– В связи с этим возникает вопрос, а насколько сегодня сами процедуры подтверждения соответствия способствуют устранению барьеров при перемещении товаров через границу?

– Процедуры сертификации или оценки соответствия в настоящее время уже значительно гармонизированы. В рамках Комиссии Таможенного Союза утверждена единая форма сертификата, составлен реестр аккредитованных лабораторий, результаты которых будут признаваться тремя странами. Определены ответственные страны за разработку единых технических регламентов, которые будут основным документом для проведения работ по подтверждению соответствия. Поэтому если сертификат единого образца выдан в России, то им можно сопровождать товар в Казахстане и Беларуси без выполнения процедуры признания. Уже сегодня с этой точки зрения затраты на сертификацию существенно уменьшаются. Мы последовательно идём к осуществлению принципа (1+1+1) – один нормативный документ, одно испытание и один сертификат, который существует в Европейском Союзе.

– А что дадут эти изменения рядовым потребителям?

– Рядовой потребитель получит большую защищенность от риска приобретения некачественного товара независимо от того, в какой стране он его купил. Это достигается несколькими путями, в том числе внесением жестких норм в Кодекс Республики Казахстан об административных правонарушениях и в Налоговый Кодекс. Наказания коснуться всех тех, кто будет нарушать законодательство в области технического регулирования в том числе, за нарушение порядка выдачи сертификата о происхождении товара и торговли в неустановленных местах, а также нарушать процедуры подтверждения соответствия.

С другой стороны, следует сказать, что реализация положений Закона на практике во многом зависит от правовой культуры потребителя. Никакой закон не защитит покупателя, если он покупает товар неизвестно где, непонятно у кого.

Если сравнивать техническое регулирование с автомобилем, у которого для эффективного движения по дороге есть руль, акселератор и тормоза, то можно сказать мы надеемся, что вводимые изменения позволят и более эффективно рулить и своевременно газовать, а если необходимо, то и тормозить на пока крутых и ухабистых дорогах формирующегося рынка.

Заң мүлделі тараптардың пайдасын көздеп, өндірушілер, тұтынушылар мен мемлекет органдарының жайғасымдарын есте сақтап отырып тиімді болуын қалаймыз.

Қарапайым тұтынушы, қай жерде саып алса да, сапасы төмен өнімді сатып алу тәуекелінен жақсы қорғаныс алуы мүмкін. Оның бірнеше жолы бар, соның ішінде Әкімшілік құқық бұзушылық туралы ҚР Кодексі мен Салық Кодексіне қатаң ережелерді еңгізуі.

«Техникалық реттеу туралы», «Өлшем бірлігін қамсыздандыру туралы», «Тағайындау туралы» заңдарына еңгізілген бірнеше өзгерістер өндірушілердің өлшеу құралдарын тексеру процедуралары, зертханалар тағайындауы мен сарапшы-аудиторларды дайындауына жұмсалған шығыстарды анағұрлым төмендетеді.

We want the law to meet the interests of the involved parties and to be optimized with the account of the positions of manufacturers, consumers and state authorities.

An ordinary consumer will be well protected from the risk of purchasing a low quality product, no matter where it was purchased. This can be achieved in several ways, including the introduction of strict regulations into the Code of RK on administrative violations and into the Tax Code.

Several dozens of modifications in the Laws "On Technical Regulation", "On Ensuring Uniformity of Measurements" and "On Accreditation" will significantly reduce the manufacturers' expenditures for measuring devices checking procedures, laboratory accreditation and auditors training.

Компании-недропользователи выражают обеспокоенность новыми правилами экологического мониторинга, утвержденными Постановлениями Правительства.

Председатель Ассоциации Тимур Кулибаев выразил уверенность, что консолидированная позиция представителей «KAZENERGY» будет учтена при дальнейшей совместной работе с Министерством охраны окружающей среды по всему комплексу экологических вопросов.

Постановления Правительства «Об утверждении Правил по организации и проведению производственного экологического мониторинга при проведении нефтяных операций в Казахстанском секторе Каспийского моря» и «Об утверждений Правил по организации и проведению фоновых экологических исследований при проведений нефтяных операций в Казахстанском секторе Каспийского моря» должны вступить с силу с 10 июня этого года. Согласно данным постановлениям, природопользователи должны ежегодно проводить экологический мониторинг по четырем климатическим сезонам по всей контрактной территории.

Между тем, по словам членов Ассоциации, при разработке этих документов Министерством охраны окружающей среды не были учтены их мнения. Вышеназванные постановления предусматривают жесткие и детализированные требования, которые не имеют всесторонней научной, экологической, юридической, технико-экономической оценки. В виду значительного увеличения движения исследовательских судов в мелководной части Казахстанского сектора Каспийского моря (КСКМ), расширенные мониторинговые работы могут привести к негативному воздействию на биоресурсы (тюлени, рыбы, птицы) и среду их обитания. По словам координатора по законодательству в сфере охраны окружающей среды и техники безопасности консорциума NCOC Гульнары Нурпеисовой, на природопользователей необоснованно возлагаются функции государственного экологического мониторинга, а сам экологический мониторинг не может проводиться 4 сезона (в течение всего года) из-за ледовых условий, техники безопасности, вопросов логистики.

Жесткие требования Правил предполагают установку дополнительных исследовательских станций и их общее количество с учетом общей площади всех подрядных территорий в КСКМ может возрасти до четырех тысяч. «Требования к организации и проведению производственного экологического мониторинга, установленные Правилами, не имеют аналогов в мировой практике», подчеркнула Гульнара Нурпеисова.

Генеральный директор «Центра дистанционного зондирования и ГИС «Терра» Борис Гельдыев предложил ввести единую систему экологического мониторинга. По его словам, государство ведет свой мониторинг, недропользователи – свой, а результаты лабораторных исследований нередко разнятся и взаимоисключают друг друга.

Представители Министерства охраны окружающей среды согласились не со всеми приведенными доводами, но, тем не менее, выразили готовность к диалогу.

Принято решение о создании рабочей группы по внесению изменений и дополнений в вышеуказанные Постановления Правительства.

Проект Национального плана распределения квот на выбросы парниковых газов на 2013 год нуждается в серьезной корректировке.

Об этом было заявлено на заседании Координационного совета по устойчивому развитию Ассоциации «KAZENERGY».

Проект Национального плана определяет общий объем квот на выбросы парниковых газов, а также основу для распределения квот на 2013 год.

Согласно проекту, над которым работает Министерство охраны окружающей среды, 2010 год взят, как базовый для исчисления квот выбросов. Между тем, по словам представителя ТОО «Тенгизшевройл» Светланы Дебисси, ориентиром в этом вопросе должен быть не посткризисный 2010, а более поздние сроки, когда в Казахстане приступили к реализации крупных прорывных проектов, что сопряжено с дополнительными выбросами парниковых газов. «Если мы ограничим себя рамками показателей 2010 года, реализация многих других крупных проектов будет под угрозой срыва», считают члены Ассоциации.

Согласно обязательствам по членству в Киотском Протоколе, Казахстан должен снизить выбросы парниковых газов по отношению к 1992 году на 15% - до 2020 года и на 25% до 2050 года. Для реализации этих задач и разрабатывается проект Национального плана.

Рабочая группа по подготовке Национального плана распределения квот на выбросы парниковых газов была создана только в марте этого года, из-за сжатых сроков члены Ассоциации не на всех заседаниях смогли принять участие и внести свои предложения. Разработчики до конца июня уже должны завершить работу над проектом. Однако представители и МООС и Ассоциации «KAZENERGY» сошлись во мнении, что времени для подготовки полноценного документа недостаточно.

Ассоциация «KAZENERGY» активизирует работу по реализации Инициативы прозрачности деятельности добывающих отраслей (ИПДО).

Этот вопрос был рассмотрен на заседании Координационного совета по устойчивому развитию Ассоциации «KAZENERGY».

Идея ИПДО впервые была озвучена в 2002г.

В 2005 году по поручению Президента РК Нурсултана Назарбаева Казахстан принял на себя обязательства по реализации ИПДО. Основная ее цель - прохождение валидации (регулярная независимая оценка и подтверждение соответствия стандартам Международным правлением ИПДО) путем достижения прозрачности поступления налогов и других обязательных платежей в бюджет по компаниям в добывающих отраслях промышленности.

Несмотря на относительно длительную историю поддержки ИПДО, Казахстан остается в статусе кандидата на полноправное членство. Среди причин задержки работ: несогласованность действий НПО в этом вопросе, неполный охват предприятий промышленности, неучтенность расходов на социальные или общественно- значимые нужды в отчете по ИПДО, недостаточная работа по коммуникации.

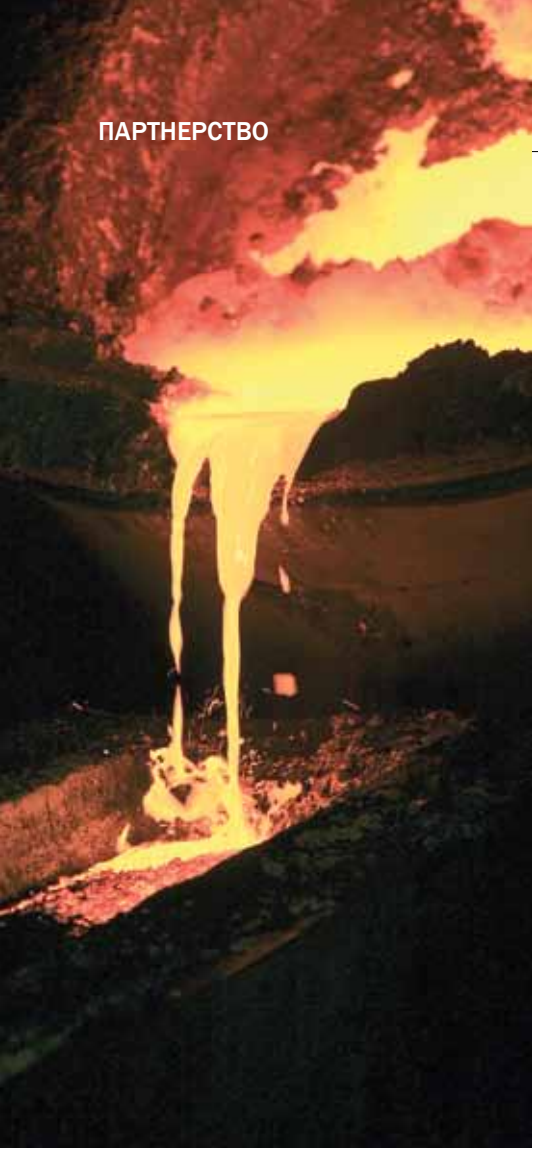
Согласно последней рекомендации международного правления ИПДО, Казахстан должен внести коррективы и до августа 2013 г. имеет возможность полностью выполнить условия валидации.

Помимо прочего, в условия валидации входят такие требования как, проведение полноценного исследования по объему работ для отчетности по ИПДО (Scoping study), включение социальных инвестиций в статьи отчета по ИПДО и популяризация ИПДО в Казахстане.

Ассоциация «KAZENERGY» активно работает по данной Инициативе, члены «KAZENERGY» входят в Национальный Совет, а также регулярно участвуют в работе рабочих групп. Ассоциация возглавила группу по коммуникациям, принимает активное участие в выработке рекомендаций в группе по валидации, по разработке Технического задания по сверке для компаний.

Председатель Ассоциации «KAZENERGY» Тимур Кулибаев предложил активизировать работу в данном направлении, выработать консолидированную позицию энергетического сектора.

По итогам заседания Координационного совета рекомендовано создать в его рамках рабочую группу по ИПДО.



Казатомпром: энергия созидания

В июле свое 15-летие отметит национальный оператор Казахстана по экспорту-импорту урана и его соединений – Национальная атомная компания «Казатомпром».
Солидный портфель заказов, стабильные партнерские отношения с ведущими игроками мирового уранового рынка, надежные и бесперебойные поставки, долгосрочные контракты – все это результаты непростого пути к успеху.

Немного из истории

16 декабря 1991 года Республика Казахстан, объявив о своей независимости, стала представлять собой политически самостоятельное государство. Все предприятия советской атомной промышленности, находящиеся на территории Казахстана, перешли в распоряжение Правительства Республики. После распада СССР, Казахстан стал ядерной державой, обладающей четвертым в мире по мощности ядерным потенциалом. На территории молодого государства было сосредоточено более тысячи четырехсот ядерных боеголовок. Это превышало арсеналы Великобритании, Франции и Китая вместе взятые. Несмотря на это, после народного референдума Казахстан отказался от ядерного оружия и стал первой страной мира, добровольно отказавшейся от статуса ядерной державы.

История Казатомпрома началась 14 июля 1997 года, когда Указом Президента Республики Казахстан была создана Национальная атомная компания «Казатомпром». В состав Казатомпрома вошли геологоразведочная компания «Волковгеология», три рудоуправления (Степное, Центральное, Шестое) и Ульбинский металлургический завод.
Перед новой атомной компанией стояли грандиозные задачи: ей предстояло консолидировать отрасль в сильное производственное объединение. А ситуация к тому времени была не простая. С распадом СССР произошло и разрушение корпоративных связей предприятий. Традиционные рынки сбыта были потеряны, падали мировые цены на уран, из-за снижения объемов производства себестоимость продукции увеличилась почти в два раза. Приходилось останавливать производство.
Казатомпром не только успешно преодолел все трудности, но сумел значительно нарастить производственные мощности.
В кратчайшие сроки, благодаря технологическому рывку, совершенному УМЗ удалось преодолеть 20-летнее отставание по технологиям и запустить танталовое производство.

Урановая отрасль

В 1997 году Казахстан в списке мировых производителей урана занимал лишь 13-е место, в 2009

году Республика вышла на 1-е место в мире, став крупнейшим уранодобывающим государством. Сегодня казахстанский урановый концентрат обеспечивает порядка 33% мировой потребности и поставляется практически во все регионы мира, где эксплуатируются АЭС: Европа, Азия, США.

Добыча и реализация природного урана остается главной сферой деятельности Казатомпрома.

Вслед за Казахстаном, в 2010 году, Казатомпром, как компания, возглавил список ведущих производителей природного урана. Объем поставок потребителям по контрактам Казатомпрома в 2011 году составил 10 399 тонн урана, это почти 17% от потребностей реакторов мира.

Всего на территории Казахстана известно 129 месторождений и рудопроявлений урана. Месторождения урана объединены в шесть урановых провинций - Прибалхашская, Прикаспийская, Илийская, Северо-Казахстанская, Сырдарьинская, Шу-Сарысуйская, запасы и ресурсы которых составляют более 1600 тыс. тонн урана. Причем около 67% из них пригодны для отработки наиболее прогрессивным, безопасным и экономически выгодным методом подземного выщелачивания. Именно таким способом сегодня извлекается уран предприятиями Казатомпрома.

Стратегические цели национальной атомной компании сфокусированы на сохранении лидирующих позиций на мировых рынках, максимальной диверсификации деятельности компании, в том числе путем участия в зарубежных активах ядерно-топливного цикла (ЯТЦ) - в стадиях конверсии, разделения изотопов урана, производства ядерного топлива, строительства атомных станций, а также развитии и использовании научно–технического потенциала компании для диверсификации в смежные высокотехнологичные направления.

Экологическая и радиационная безопасность

Все проекты и программы по добыче и переработке природного урана предприятиями Казатомпрома осуществляются в строгом соответствии с Экологическим Кодексом и другими нормативно-правовыми актами при постоянном контроле со стороны государственных надзорных органов и специальных подразделений компании.

На каждом предприятии ежегодно разрабатываются и реализовываются планы мероприятий по охране окружающей среды. В регионах присутствия национальной атомной компании регулярно проводится изучение экологической обстановки.

Результаты независимых исследований показали, что в регионах радиация в пределах 11-15 микрорентген, при допустимом пределе для проживания в 65 микрорентген.

На всех предприятиях Казатомпрома существуют службы охраны труда и окружающей среды, которые проводят производственный контроль за состоянием экологии, радиационной, технической и ядерной безопасности. На предприятиях компании не зафиксированы случаи превышения валовых выбросов и сбросов загрязняющих веществ. Своевременно проводится аттестация производственных объектов.

В 1997 году Казахстан в списке мировых производителей урана занимал лишь 13-е место, в 2009 году Республика вышла на 1-е место в мире, став крупнейшим уранодобывающим государством.

Вклад Казатомпрома в нераспространение ядерных материалов

Казатомпром имеет статус национального оператора по ядерной промышленности и отвечает за развитие ядерно-топливной промышленности Казахстана и осуществление государственной политики Республики Казахстан в сфере безопасного использования ядерных материалов.

Понимая важность достижения целей нераспространения ядерных материалов, в АО «НАК «Казатомпром» создана и функционирует внутрифирменная система учета, контроля и физической защиты природного урана, которая позволяет контролировать оборот природного урана на всех стадиях его обращения - от момента добычи до момента реализации.

Хорошо налаженная система учета урана позволяет контролировать все изменения в наличном количестве урана и, соответственно, сводит к нулю угрозу потери и хищения урана в местах добычи и переработки.

В 1995 г. после ратификации Соглашения между Республикой Казахстан и Международным агентством по атомной энергии о применении гарантий в связи с Договором о нераспространении ядерного оружия, под гарантию МАГАТЭ были поставлены предприятия Казатомпрома, на территории которых находятся ядерные материалы (АО «УМЗ» и ТОО «МАЭК-Казатомпром»).

Система учета и контроля ядерных материалов постоянно совершенствуется.

Казатомпром и Зеленая энергетика

По поручению Президента Казахстана Нурсултана Назарбаева, Казатомпром начал осваивать новые просторы, активно вливаясь в сферу развития альтернативной энергетики.

В краткосрочной перспективе развитие возобновляемой энергетики перейдёт не только в разряд приоритетных, но и экономичных сфер. Казатомпром серьезно и предметно занялся проблемой энергодефицита несколько лет назад, когда в компании началась разработка и внедрение энергосберегающих технологий на основе применения нетрадиционных, экологически чистых тепловых преобразователей (ТП) в системах теплоснабжения конкретных типов зданий и сооружений. При ис-

Коллектив Казатомпрома – это профессиональные и преданные сотрудники на всех уровнях нашей Компании, численность которой в этом году превысила 24 000 человек. Именно благодаря своему коллективу национальная атомная компания «Казатомпром» остается надежным и уверенным партнером и смотрит в будущее исключительно с оптимизмом.

пользовании этих установок не сжигается топливо и отсутствуют вредные выбросы в атмосферу.

Эффективность применения тепловых преобразователей в Республике Казахстан более высока, чем в большинстве развитых стран из-за жестких климатических условий и значительно более продолжительного отопительного периода, достигающего от 180 до 250 дней в году.

С точки зрения затрат замена локальных котельных на ТП даёт экономию на 76% в денежных средствах, а также имеет значительный экономный и энергосберегающий эффект.

Следующим значимым проектом Казатомпрома стала разработка уникальных энергетических комплексов на основе ветровой и солнечной энергии - «Виндроторов Болотова» - авторской разработки известного казахстанского ученого, доктора технических наук, академика Альберта Болотова.

Многие мировые атомные компании сейчас активно занимаются ветроэнергетикой. Экономические ресурсы Казатомпрома позволяют компании от имени государства развивать ветроэнергетику на новом уровне. К тому же, отечественные ветряные электростанции намного эффективнее привычных лопастных ветроустановок.

Казатомпром планирует начать серийное производство ветрогенераторов от 10 кВт и выше на Усть-Каменогорском АО «Машзавод», входящем в состав Казатомпрома. Первые виндроторы уже работают в Казахстане, в том числе Астане.

Строительство ветроэнергетических установок является частью разрабатываемой в АО «НАК «Казатомпром» широкомасштабной программы развития в Казахстане «зеленой» энергетики и включению ее в энергобаланс страны в рамках программы индустриально-инновационного развития, инициированной Президентом РК Н.А. Назарбаевым.

Ветроустановки – это агрегатные энергетические комплексы «ветер-солнце», которые Казатомпром предполагает комплектовать «собственными» солнечными панелями.

В 2012 году национальная атомная компания планирует запустить первый в Казахстане и, пожалуй в мире по таким новейшим технологиям, завод по производству солнечных батарей мощностью 64 МВт в г.Астане. Завод будет производить продукцию, востребованную как на внутреннем, так и на зарубежном рынке.

Развивая масштабный «солнечный» проект, Казатомпром выстраивает и инновационную вертикально-интегрированную кремниевую индустриальную отрасль: от кварцевого сырья до изделий из высокочистого кремния для солнечной энергетики.

Технология производства кремния солнечного качества, позволит снизить его стоимость относительно рыночной и сделать казахстанские фотовольтаические панели наиболее конкурентоспособными в мире.

Помимо возобновляемой энергетики, Казатомпром осуществляет программу развития производства продукции на основе редких и редкоземельных металлов.

Продолжаются проводиться исследования и разрабатываться проекты по ресурсному обеспечению добычи урана, развитию химической промышленности страны.

В результате реализации различных программ будет сформирован диверсифицированный взаимодополняемый самодостаточный производственный комплекс с разветвленными кооперационными связями по всему миру. Сочетание направлений бизнеса позволит обеспечить стабильную экономику и производственное, технологическое развитие на долгосрочную перспективу вне зависимости от тенденций развития техники и конъектуры рынка.

Социальное партнерство

Несмотря на специфику атомной отрасли, ее сложные трудоемкие процессы, а также сложившийся со времен Советского союза режим секретности ядерной промышленности, Казатомпром стремится к прозрачности своей деятельности, внедряя передовую практику корпоративного управления.

Как открытая и прогрессивная компания Казатомпром понимает свою ответственность перед жителями регионов, в развитии которых играет значительную роль.

Социальная деятельность Казатомпрома носит системный характер и направлена на результат. То есть, компания не просто оказывает материальную помощь тем или иным категориям граждан или организациям, но выстраивает такую систему, которая делает эту помощь максимально эффективной. Поэтому социальные объекты оснащаются самым современным оборудованием, на работу приглашаются целеустремленные и высококвалифицированные специалисты. И эта политика приносит свои плоды.

Высшим признанием заслуг национальной атомной компании перед обществом служит золотая статуэтка престижного конкурса социальной ответственности бизнеса – «Парыз». Казатомпром дважды становился его лауреатом – в 2008 и 2011 годах.

Мы строим Вашу мечту!

HYUNDAI
HEAVY INDUSTRIES CO., LTD.

Гусеничный экскаватор

R1200-9

Hyundai модели R1200-9 – это карьерный экскаватор нового поколения семейства Robex, экскаватор оснащен всеми современными системами как - Hi-mate (система удаленного управления), CAPO (Автоматизированная система оптимизации мощности), CD магнитола, Кондиционер кабины, Раздвижная гусеничная тележка, Защита катков гусениц, Автоматическая система смазки, Устройства FOG/FOPS кабины (защита кабины), Автоматический климат-контроль и многим другим. Мощный, надежный, экономичный двигатель Cummins QSK23-C (Tier 2), высокопроизводительный, полноповоротный, устойчивая рама, улучшенная система очистки воздуха, передовая гидросистема, эргономичность рабочего места, малошумная конструкция, электрическая машина на гусеничном ходу. Незаменим в промышленности строительных материалов и для выполнения больших объемов земляных работ в промышленном строительстве, а также экскаватор прост в управлении и обслуживании, обладает хорошей маневренностью.

НССК

ТОО “НССК” ЕДИНСТВЕННЫЙ ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР В КАЗАХСТАНЕ ОРИГИНАЛЬНОЙ ТЕХНИКИ ПРОИЗВОДСТВА HYUNDAI HEAVY INDUSTRIES CO., LTD

Алматы, пр. Суюнбая, 66Б.
Call Center: +7 (727) 328 71 14
Моб: +7 701 2 9999 10
Тел: +7(727) 380 73 33
Факс: +7(727) 380 73 37

Астана
Тел: +7 (7172) 31 96 44

Актау
Тел: +7 (7292) 60 51 00
Моб: +7 701 272 00 81

Караганды
Тел./факс: +7 (7212) 78-19-30
Call center: +7 (7212) 97-25-25

www.hcck.kz

+ГАРАНТИЯ +КАЧЕСТВО +СЕРВИС

KAZMORTRANSFLOT
NATIONAL MARITIME SHIPPING COMPANY

Судостроение и навигация в Каспийском море

для поддержки работ по разведке и добыче углеводородов

При формировании экономического потенциала Республики Казахстан большое значение имеет эффективное функционирование единой транспортной системы Казахстана и ее интеграция с современной международной транспортной системой.

Казалось бы, еще вчера мысль о том, что Казахстан станет одной из морских держав, вызывала улыбку. Но, оглядываясь на пройденные этапы и историю становления национального морского флота можно сказать, что цель практически достигнута.

Сегодня наша республика - набирающий силу конкурент для других прикаспийских стран в сфере морских перевозок, а также партнер в обеспечении безопасности мореплавания на Каспийском море.

В целях развития морского транспорта и национального морского торгового флота решением Правительства РК в 1998 году создано Акционерное Общество «Национальная морская судоходная компания «Казмортрансфлот» (КМТФ).

В настоящее время это динамично развивающаяся судоходная компания, имеющая в своем составе самый молодой на Каспийском море флот, который включает в себя 6 танкеров дедвейтом 12000 тонн, 5 буксиров мощностью 880 кВт, 8 барж-площадок грузоподъемностью 3600 тонн.

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 29 апреля 2011 года № 462, АО «НМСК «Казмортрансфлот» определен статус Национального морского перевозчика.

В настоящее время в составе КМТФ функционируют пять дочерних компаний, созданных для осуществления международных морских перевозок и оказанию услуг по текущему и межрейсовому ремонту всех типов судов, оперирующих в казахстанском секторе Каспийского моря.

В минувшем 2011 году группа Компаний АО «НМСК «Казмортрансфлот» увеличила собственный флот крупнотоннажными танкерами типа «Aframax» дедвейтом 115тыс.тонн и расширила географию своей деятельности, обеспечив казахстанскому флоту выход в открытые моря.

Своевременное создание отечественного флота поддержки морских операций с целью освоения казахстанского сектора шельфа Каспийского моря актуально в рамках обеспечения и укрепления транспортной безопасности Республики Казахстан.

В настоящее время явно наблюдается диспропорция в проведении работ по освоению месторождений Северного Каспия: национальная компания казахстанского морского транспорта слабо представлена в морских операциях. Существует опасность, что, не имея собственных технических средств, Казахстан не сможет на равных участвовать с иностранными компаниями в дальнейших разработках месторождений.

Огромная потребность РК в судах в основном возникает в нефтегазовой отрасли, сконцентрированной на Каспийском море. В сущности, суда, эксплуатирующиеся в целях строительства, бурения и транспортного обеспечения на Кашаган-

ском месторождении в конце 2011 года составили более 50% от общего числа морских судов, эксплуатирующихся в Казахстанском секторе Каспийского моря (КСКМ).

При разведке и разработке морских энергетических ресурсов в пределах казахстанского сектора Каспия требуется большое количество вспомогательных судов. В настоящее время оперируют около 200 судов различных типов. Однако большинство из этих судов не является собственностью Казахстанской стороны, а национальный перевозчик имеет всего 13 судов для освоения месторождений.

Физико-географические и навигационные характеристики Каспийского моря, в особенности его небольшие осадки и ледовые условия в зимний период, устанавливают специальные требования к разведке и разработке. В частности, осуществление бурильных работ на искусственном острове с каменными породами привело к запуску операций по баржебуксирным перевозкам карьерного материала. Требование к обеспечению поддержки морских услуг во время зимнего периода с ноября по март, также делает необходимым предоставление ледоколов и вспомогательных судов ледового класса.

В связи с вышесказанным существует потребность в строительстве и дальнейшем ремонте большого количества разнообразных по типам и назначению судов.

Условно морские суда для КСКМ можно разделить на две группы в зависимости от водоизмещения порожнем (веса судна), а именно:

1. Суда водоизмещением порожнем менее 650 тонн (например: буксиры, чья длина не превышает 60 м, суда снабжения, суда доставки персонала, небольшие понтоны);

2. Суда водоизмещением порожнем от 650 до 2000 тонн (например: буксиры длиной более 60 м, пассажирские суда, суда снабжения);

Основная потребность в нефтегазовой отрасли в судах представлена потребностью в судах первой группы. Фактически, большинство - это суда обеспечения, суда доставки персонала, рабочие баржи, суда эвакуации, используемые для поддержки морского строительства и морских работ.

Суда, относящиеся ко второй группе, представлены судами снабженцами, жилыми судами, ледоколами и плавучими гостиницами.

Данные АО «КазНИПИмунайгаз» по судам, работающим на Кашагане

Тип	Суда на конец 2011г.
Ледоколы	3
Суда снабжения	11
Буксиры	45
Баржи	51
Пассажирские суда	8
Вспомогательные суда	14
Плавучие гостиницы	10
Исследовательские суда	20
Понтоны	16
Другие суда	58
Итого*	236

*не включает Arktos

Приблизительно 75% данных судов эксплуатируется на КСКМ проекте в целях строительства и пусконаладочных работ на морских сооружениях. Остальные 25% задействовано для обслуживания КСКМ (в текущее время буровые, транспортные, резервные и эвакуационные работы).

Проведенный институтом анализ говорит о том, что потребность в судах для разработки и обслуживания Кашаганского месторождения, с 2012 по 2041гг., будет расти.

Кроме этого, существует потребность в судах прочих месторождений СКСРП (а именно Актоты, Кайран, Жемчужины, Каламкас-море, Сатпаев и др.).

Отдельное место в судостроении занимает потребность в строительстве морских плавучих буровых платформ (МПБУ). Несомненно, развитее добычи и эксплуатации морских месторождений потребует привлечение различных типов МПБУ:

- Самоподъемные буровые установки,
- Полупогружные буровые установки,
- Гравитационные буровые установки (для мелководных районов),
- Буровые суда и пр.

Потребность в буровых установках представлена в табличном виде по данным АО «КазНИПИмунайгаз».

Судостроительные и судоремонтные мощности в РК на Каспийском море представлены слабо. Имеется всего несколько судоремонтных сооружений со следующими характеристиками:

- Сага Аташ (Баутино) – имеет малый плавучий док небольшой грузоподъемности (600 т), а также несколько судоремонтных сооружений. Если на СагаАташе сталкиваются с необходимостью выполнения более сложной технической работы, она либо передается стороннему исполнителю, либо приглашаются более квалифицированные работники;

- ТОО «Судоремонтный завод Мангистауской области» - MOBY (Баутино) - судоремонтная верфь в п. Баутино со следующими основными характеристиками:

Максимальная длина судна - 60 м;

Максимальная грузоподъемность крана (полотенечный судоподъемник) - 600 т;

Возможность обслуживания 60-65 судов в год.

- KeppelKazakhstan (Актау) – верфь пригодна для строительства барж, модулей и

эстакад для труб, а также ремонта буксиров и судов снабжения на плаву.

- Ersai Caspian Contractor – верфь, расположенная в п.Курык, предназначена для строительства модулей и морских сооружений. Судоподъемных сооружений нет, пригодна только для ремонта судов на плаву.

В данный момент, большие суда должны выводиться из эксплуатации и отправляться в Российскую Федерацию или Азербайджан для производства ремонтных работ.

В конце 2009 года национальная компания "КазМунайГаз" и итальянская компания "Эни" подписали Соглашение о совместной деятельности. Данное соглашение послужило началом разработки проекта строительства судоверфи в п. Курык.

Данный проект востребован для экономического развития страны и может стать зарождением новой отрасли морского судостроения для нашей Республики.

Обеспечение безопасности мореплавания при навигации в Каспийском море является основной задачей судоходных компаний, оперирующих в регионе. Однако в районах, где ведутся работы по разведке и добыче, они сталкиваются с определенными проблемами в этом направлении.

Несмотря на принятую Программу развития морского транспорта Республики Казахстан на 2006-2012 годы, предусматривающую создание системы обеспечения безопасности мореплавания и охраны окружающей среды, в настоящее время рано говорить о том, что навигация в казахстанском секторе Каспийского моря в полной мере является безопасной. Более того, для достижения мировых стандартов в области безопасности мореплавания необходимо многое сделать как на государственном уровне, так и на уровне бизнеса, вовлеченного в разведку и добычу углеводородов на Каспийском море.

Пожалуй, только на подходах к порту Актау и в районе месторождения Кашаган безопасность мореплавания обеспечена на должном уровне. Несколько хуже обстоит дело в Тюбкараганском заливе и в других местах Казахстанского сектора Каспийского моря, где идут интенсивные работы, связанные с изменением береговой линии и рельефа морского дна.

На конференции по проблемам навигации и гидрографии в Каспийском море, состоявшейся в марте этого года в Актау, представители КМТФ вместе с представителями портов и гидрографической службы поднимали вопросы обеспечения безопасной навигации в казахстанском секторе.

Строительство новых объектов, работы по дноуглублению и утилизация вынутого грунта – все это влечет изменения гидрографической обстановки в районе проведения работ. Однако обмен информацией между вовлеченными сторонами и государственными органами, ответственными за навигационно-гидрографическое обеспечение безопасности мореплавания, имеет разовый характер или вовсе отсутствует.

Так КМТФ, участвующий в дноуглубительных работах в районе порта Баутино, постоянно взаимодействует с гидрографической службой по вопросам определения районов свалки грунта. Но это скорее исключение, чем правило. В настоящее время нет единого центра, в который стекались бы все данные для обработки, анализа и общего применения.

Помимо этого, отсутствуют навигационные карты, которые охватывали бы казахстанский сектор Каспийского моря. Работы, начатые было в этом направлении, оказались свернутыми в силу определенных причин и перспективы их возобновления пока достаточно туманны. В настоящее время приходится пользоваться картами российского производства. Но с рас-

Потребность нефтегазовых проектов в морских плавучих буровых установках

	Тип судна/Годы	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	валовая	LxBxH
	Морские плавучие буровые установки														вместим.р.т./ чистая	(м)
1	Буровые баржи (глубина 1-5 м.)	2	2	2	2	1	2	2	1	2	2	1	2	2	9234/2770	81,2x52,8x7,7
2	СПБУ (5-100 м.)	2	2	2	2	1	2	1	2	2	2	1	2	2	29437,81	71,3x63,4x7,6
3	ППБУ (от 100 м. и глубже)	1	-	1	2	1	2	1	1	1	2	1	2	1	30 200	94x90x35
	Всего единиц буровых установок	5	4	5	6	3	6	4	4	5	6	3	6	5		

падом Советского Союза нарушилась и система обмена гидрографической информацией между вновь образовавшимися прикаспийскими государствами. В результате чего информация доходит до производителя карт нерегулярно и не в полном объеме.

Большое значение для обеспечения безопасной навигации играет техническое состояние судов. Стоить отметить, что по сравнению с российским или азербайджанским флотами, казахстанский флот довольно молод и имеет в своем составе достаточно хорошо оснащенные суда. Это в полной мере относится и к КМТФ.

Не последнее место в обеспечении безопасности мореплавания играет квалификация командного состава и членов экипажа судов. В силу объективных причин в Казахстане наблюдается дефицит национальных кадров, поэтому приходится привлекать специалистов из других стран. При этом продолжает действовать Программа по подготовке кадров для казахстанского флота в морских учебных заведениях России, ответственность, за исполнение которой возложена на КМТФ, ТОО «Курмангазы-Петролиум» и «Аджип ККО». В настоящий момент в морских учебных заведениях России обучается 117 будущих офицеров казахстанского торгового флота. Со всеми курсантами у КМТФ заключены долгосрочные контракты, согласно которым по окончании учебы они должны будут пополнить ряды работников компании. Первые выпускники уже работают на младших командных должностях на танкерах КМТФ.

Для поддержания уровня безопасности навигации на должном уровне необходимо эффективное государственное регулирование и контроль во всех областях, имеющих отношение к мореплаванию. Это касается надлежащего навигационно-гидрографического обеспечения судоходства, обязательного согласования с гидрографической службой проектов строительства новых объектов в зоне ответственности службы, безопасного содержания и эксплуатации гидротехнических сооружений. Именно об этом говорили представители КМТФ на вышеупомянутой конференции.

В настоящий момент в морских учебных заведениях России обучается 117 будущих офицеров казахстанского торгового флота. Со всеми курсантами у КМТФ заключены долгосрочные контракты, согласно которым по окончании учебы они должны будут пополнить ряды работников компании.

Необходима гармонизация национального законодательства по отношению к требованиям международных конвенций, а также внесение поправок в нормативно-правовые акты, регламентирующие торговое морское судоходство.

Также существуют пробелы в национальном законодательстве, которые не позволяют эффективно воздействовать на компании, участвующие в работах в казахстанском секторе Каспийского моря, в части обеспечения безопасности мореплавания. Например, неопределенность статуса индустриальных объектов, строительство которых напрямую влечет изменение навигационной и гидрографической обстановки, не дает возможности применить к ним Закон о торговом мореплавании и другие нормативно-правовые акты. КМТФ активно работает в этом направлении, участвуя в конференциях, круглых столах, а также в разработке и обсуждении новых документов, направленных на решение проблемных вопросов навигации на Каспии.

Таким образом, для обеспечения безопасной навигации в Каспийском море для поддержки работ по разведке и добыче углеводородов необходимо объединить усилия государства и деловых структур, принимающих участие в этих процессах, и выработать единые правила игры, направленные на достижение результата, который позволил бы говорить о Казахстане как о динамично развивающейся морской державе.

Только при наличии открытого диалога государства с бизнес-сообществом можно разработать эффективно функционирующую систему, одновременно учитывающую интересы компаний и государства в вопросах развития флота и обеспечения безопасности мореплавания в казахстанском секторе Каспийского моря.

Доклад подготовлен в рамках II Нефтегазовой Конференции и выставки "Развитие Каспийского шельфа 2012"

Эффективность «КАЗРОСГАЗ» доказана десятилетней историей взаимовыгодного партнерства

По мере углубления интеграционных процессов, развития Таможенного Союза и Единого экономического пространства появляется всё больше структур и компаний совместной формы собственности. И в этом смысле совместное казахстанско-российское предприятие ТОО «КазРосГаз», образованное на паритетной основе национальной компанией «КазМунайГаз» и российским концерном «Газпром», является ярким примером равноправного и взаимовыгодного сотрудничества. Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев неоднократно отмечал, что наши страны являются энергетическими партнерами, поэтому мы должны всегда учитывать интересы друг друга. Сегодня ТОО «КазРосГаз», отмечающее свое десятилетие, признаётся обеими сторонами как эффективно действующее предприятие. Какими показателями и планами встречает свой первый юбилей компания? Побеседуем на эти темы с Председателем Правления - Генеральным директором ТОО «КазРосГаз» - Кайратом БОРАНБАЕВЫМ.

Алевтина Донских

– Кайрат Советаевич, вначале о главном – итогах и показателях за время существования компании. Насколько годы были успешными для компании?

– Основными функциями компании определены: проведение операций с казахстанским природным газом, включая маркетинг, переработку, транспортировку, реализацию газа и продуктов его переработки. С этой задачей компания успешно справляется.

Так, за 10 лет «КазРосГаз» принял и обеспечил переработку газа Карачаганакского месторождения в объеме более 67 млрд. кубических метров. В результате переработки сырого газа карачаганакского месторождения на мощностях Оренбургского газохимического комплекса получено товарного газа в объеме более 57 млрд. кубических метров. В целях приоритетного обеспечения внутреннего рынка Казахстана газом с 2002 по 2011 год потребителям внутреннего рынка РК компанией поставлено более 26 млрд. кубических метров товарного газа по ценам, согласованным с уполномоченной организацией Правительства РК.

– Памятуя о десятилетии «КазРосГаз», было бы уместно обратиться к истории, напомнить о ключевых целях и задачах, которые были определены целым рядом межгосударственных и межправительственных документов и о том, в какой мере они были реализованы.

– Отсчет своей истории «КазРосГаз» ведет от 7 июня 2002 года, когда в Санкт-Петербурге во время встреч глав государств Нурсултана Назарбаева и Владимира Путина были подписаны учредительные документы о создании совместного предприятия. Спустя три дня ЗАО «КазРосГаз» было официально зарегистрировано Управлением юстиции по г. Алматы.

Наше предприятие было создано в целях эффективного исполнения положений Соглашения между правительствами двух стран о сотрудничестве в газовой отрасли от 28 ноября 2001 года. Его необходимость заключалась в переводе отношений в газовой отрасли между Казахстаном и Россией на уровень равноправного, взаимовыгодного сотрудничества и партнерства.

Хотелось бы выразить огромную благодарность всем тем, кто принимал участие в развитии и становлении компании на протяжении всех этих лет.

– Необходимость в создании СП возникла потому, что перестали работать старые схемы?

Наше предприятие было создано в целях эффективного исполнения положений Соглашения между правительствами двух стран о сотрудничестве в газовой отрасли

– Скажем так, эти вопросы решались, но, я бы сказал, несистемным образом. Необходимо было выстроить эффективную для всех сторон систему закупа, транспортировки и переработки карачаганакского газа, в том числе предназначенного для потребления в Казахстане, организации обменных операции товарного газа. Скажу честно, это было непросто. И для того, чтобы реализовать Соглашение, на следующем этапе - в Санкт-Петербурге в июне 2006 года Нурсултан Назарбаев и Владимир Путин подписали совместную Декларацию глав государств. Документом поручалось правительствам РК и РФ подписать межправительственное соглашение о создании СП на базе Оренбургского ГПЗ при одновременном заключении долгосрочных контрактов. Эти договоренности обеспечивали на взаимовыгодных условиях переработку казахстанского газа. При этом российская сторона, благодаря включенному пункту о долгосрочности заключения контрактов, обеспечивала на постоянной основе загрузку своего завода. И уже 3 октября 2006 года в Уральске было подписано второе соглашение между правительствами Казахстана и России о сотрудничестве и создании хозяйственного общества на базе Оренбургского ГПЗ. А 31 мая 2007 года мы заключили долгосрочные договора на 15-летний период с компанией Карачаганак Петролеум Оперейтинг на куплю-продажу сырого газа Карачаганакского месторождения; с дочерней организацией ОАО «Газпром» - на куплю-продажу сухого газа Карачаганакского месторождения.

Начиная с 2007 года, «КазРосГаз» осуществляет переработку карачаганакского газа на Оренбургском газохимическом комплексе по прямому договору. Таким образом, была создана прямая, прозрачная, эффективно работающая система поставок, переработки газа и реализации конечной продукции на взаимовыгодной основе. Сегодня все ключевые соглашения работают, а их основные параметры уточняются ежегодно.

– Если резюмировать эти соглашения, декларации, договора, то какие принципиальные выгоды они дают Республике?

– Основной задачей компании «КазРосГаз» является обеспечение внутреннего рынка Казахстана товарным газом, что было определено двусторонними договоренностями. Так впервые была реализована схема встречных СВОП-поставок газа, которые позволили обеспечить газом население и промышленность Костанайской области и южных регионов Казахстана, тем самым решив одну из самых острых проблем прошлых лет. Сейчас газ в необходимом объеме направляется на внутренний рынок Казахстана, а оставшаяся часть реализуется по экспортным контрактам. Так, сера, топливный газ, этан реализуются в России, сжиженный газ - в Европе и часть - в России.

Отмечу, что объем и цены газа, направляемого на внутренний рынок Казахстана, ежегодно определяют уполномоченные организации двух сторон. В 2012 году на внутренний рынок Казахстана планируется поставить более 75% переработанного газа Карачаганакского месторождения. Это - 5,3 млрд. кубических метров газа. Цена Карачаганакского газа, поставляемого на экспорт по долгосрочному контракту, заключенному с уполномоченной организацией ОАО «Газпром», определяется по ценовой формуле, привязанной к биржевым котировкам на нефтепродукты.

– Памятуя российско-украинские газовые конфликты, хочется спросить о том, насколько трудны эти переговоры?

– У нас особых трений по этим вопросам не возникает. Думаю, это тот самый случай, когда стороны договорились «на берегу», поэтапно пройдя все острые и принципиальные моменты и обозначив механизм их решения в пакете межгосударственных и межправительственных документов. Теперь, в рабочем порядке, решаются лишь технические задачи. Как правило, в декабре подписываются рабочие соглашения между «Газпромом» и НК «КазМунайГаз». Соглашением определяются объёмы и цены на газ, поставляемый на внутренний рынок, включая обменные операций по газу, которые осуществляются непосредственно «КазРосГазом».

– Что в настоящее время является активами «КазРосГаза»?

– «КазРосГаз» является собственником всего спектра продуктов переработки сырого газа Карачаганакского месторождения. Мы развиваем и материальную базу компании. В настоящее время создается производственная база на близлежащей территории Оренбургского завода, обеспечивающая грануляцию, упаковку, хранение и отгрузку серы железнодорожным транспортом. Проектная мощность производства - 500 тысяч тонн гранулированной серы в год. Проект движется успешно. Выполнено и одобрено нашими учредителями ТЭО, завершается разработка проектно-сметной документации. Ввод объекта в эксплуатацию намечен в 2014-2015 г.

Напомню, что долгосрочное соглашение предполагает в будущем увеличить поставку сырого газа как минимум до 15 млрд. кубометров. Увеличение поставки газа связано с реализацией 3-й фазы освоения Карачаганакского месторождения. Как только будет заявление КПО о переходе на 3-ю фазу, планируется реализация проекта по созданию СП на паритетной основе по переработке газа на базе Оренбургского ГПЗ. Проектом предусматривается модернизация и реконструкция этого завода, в перспективе обеспечивающего переработку до 16 млрд. кубометров Карачаганакского газа, и приобретение казахстанской стороной 50% производственных активов Оренбургского ГПЗ, передаваемых СП. То есть казахстанское предприятие будет владеть 50% активом крупнейшего в России ГПЗ! Мы верим в успех проекта. Поскольку Оренбургский ГПЗ нуждается в поставке карачаганакского газа, составляющего сейчас почти треть,

а в перспективе - более половины объема, перерабатываемого предприятием.

– На какой стадии решение вопроса об участии «КазРосГаза» в Имашевском проекте?

– Одно из наших направлений работы – реализация совместных проектов в нефтегазовой отрасли. И один из основных проектов - трансграничное месторождение Имашевское, которое находится на территории Астраханской и Атырауской областей. По предварительным подсчетам, извлекаемые запасы месторождения оцениваются более чем 128 млрд. кубометров газа и 20 млн тонн газового конденсата. Необходимость совместного освоения трансграничного месторождения была определена Договором о государственной границе России и Казахстана от 18 января 2005 года. Переговоры велись, начиная с 2007 года, и завершились подписанием в сентябре 2010 года в Усть-Каменогорске Соглашения между Правительствами Казахстана и России о совместной деятельности по геологическому изучению и разведке этого месторождения. Единым оператором по реализации проекта по геологическому изучению и разведке Имашевского был определен «КазРосГаз».

В настоящее время нами отрабатываются вопросы, связанные с получением права недропользования и подготовкой Программы геологического изучения и разведки месторождения. Мы полагаем, что единому оператору должны быть предоставлены права недропользования, как в российском, так и в казахстанском секторах месторождения. Впоследствии будут решаться вопросы организационно-правового характера по предприятию, которое будет вести работы по геологическому изучению месторождения. Кроме того, реализация месторождения предполагает создание производственной базы. Этот вопрос также прорабатывается.

– Для развития Единого экономического пространства опыт ТОО «КазРосГаз» бесценен. И с точки зрения достижения компромисса, и с точки зрения отработки эффективной бизнес - модели, которая может тиражироваться на пространстве ЕЭП. Каким опытом из своей десятилетней истории «КазРосГаз» готов делиться?

– Пример уже в том, что «КазРосГаз» состоялся и занял достойное место на газовом рынке двух стран. Благодаря этому юг и север Казахстана стали беспрепятственно получать газ. Наш опыт говорит о том, что как бы изначально не были далеки собственные интересы и позиции сторон, компромисс достижим. И этот компромисс зачастую приносит значительно большие выгоды, чем одиночный путь в достижении только собственных целей. Это доказывает наша история: теперь дефицитные по газу регионы Казахстана имеют устойчивые поставки товарного газа, а российское предприятие - стабильные поставки сырья, обеспечивающие загрузку производства. Поэтому обе стороны сегодня говорят о том, что создание «КазРосГаза» было грамотным политическим и экономическим решением.

Социальная работа КазРосГаза направлена на развитие культурной и гуманитарной сфер общества, оказание помощи незащищенным слоям населения, развитие спорта и формирование здорового образа жизни.

ТОО «КазРосГаз» состоялось как компания, с которой считаются в газовой отрасли. Мы - компания, которая обеспечивает выполнение основных положений межправительственных соглашений в газовой сфере между Казахстаном и Россией. Обладая доступом к газотранспортным мощностям ОАО «Газпром», мы имеем возможность обеспечивать через единый экспортный канал «Газпрома» эффективную реализацию газа на экспорт и других казахстанских производителей.

– Проекты газификации социальны по своей сути. Является ли социально ориентированной сама компания?

– Социальным проектам в компании «КазРосГаз» придается огромное значение. Это не просто благотворительность или спонсорство, это серьезный подход и пристальное внимание к каждому человеку. Компания стремится, чтобы эта поддержка носила системный характер.

Социальная работа направлена на развитие культурной и гуманитарной сфер общества, оказание помощи незащищенным слоям населения, развитие спорта и формирование здорового образа жизни. Жизнь подтверждает необходимость более тесной интеграции между различными странами не только в сфере экономического сотрудничества, но и в сфере социальной. Особенно когда это касается развития взаимоотношений Казахстана и России.

Таким образом, социальная ответственность ТОО «КазРосГаз» - понятие в практической деятельности компании гораздо шире, нежели спонсорство и благотворительность, поскольку работа нашей компании нацелена как на успешную производственную деятельность, так и на плодотворное партнерство, способствующие дальнейшему динамичному развитию всего казахстанского общества.

The Imperial Tailoring Co.
Императорский Портной
Эксклюзивный салон индивидуального
пошива мужской деловой одежды из лучших
итальянских и английских тканей.
г.Алматы, ул. Кабанбай батыра, 88/1, уг.ул. Уалиханова,
тел.: (727) 2588 220, 2587 617, моб.: +7 777 2218374,
e-mail: almaty@mytailor.ru
г.Астана, ул.Абая, 41, тел.: (7172) 326 161, 326 464,
моб.: +7 777 2275598, e-mail: astana@mytailor.ru
г.Атырау, моб.: +7 777 2517950, e-mail: atyrau@mytailor.ru
www.mytailor.ru

Вопреки законам логики

Казахстан, развивая нефтегазовые операции на морском шельфе, продолжает ужесточение экологического законодательства и нормативов, в попытке снизить негативное воздействие на окружающую среду Каспийского бассейна при разработке его углеводородных богатств. Цель – объективно благая.

Energy Focus

Но в некоторых случаях государство объективно переусердствует, не обращая внимания, к примеру, на нефтегазовых компаний и мировой опыт.

Последний пример – ситуация вокруг двух проектов постановлений Правительства РК: «Об утверждении Правил по организации и проведению производственного экологического мониторинга при проведении нефтяных операциях в КСКМ» и «Об утверждении Правил по организации и проведению фоновых экологических исследований при проведении нефтяных операций в КСКМ». Фактически эти проекты постановления подразумевают введение чрезмерно жестких и несбалансированных нормативов экологического мониторинга, которые были сформулированы без должного учета позиций и точек зрения недропользователей и Ассоциации KAZENERGY.

Предыстория вопроса. 18 декабря 2011 года вступил в силу Закон РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по экологическим вопросам» от 3 декабря 2011 года, установивший в статье 269 Экологического кодекса РК новое требование: «Недропользователь, осуществляющий хозяйственную деятельность в государственной заповедной зоне в северной части Каспийского моря, начиная со стадии планирования и дальнейшего осуществления производственной деятельности, обязан вести ежегодный (по 4-м климатическим сезонам) производственный мониторинг окружающей среды по всей контрактной территории».

Но в связи с этим образовалась правовая коллизия. Согласно п.15 статьи 17 Экологического кодекса, организация государственного экологического мониторинга является компетенцией государственного органа в области охраны окружающей среды. Вследствие принятия вышеуказанной поправки, данная компетенция и ответственность были переданы недропользователям – а это означает, что государственный экологический мониторинг должен стать частью производственного экологического мониторинга, что не соответствует требованиям статей 129-134 Экологического кодекса.

В итоге, для практической реализации поправки в ст. 269 Экологического кодекса, МООС РК разработало указанные выше 2 проекта постановлений. Они вызвали недоумение и скепсис со стороны как значительной части отраслевых экспертов, так и самих нефтегазовых компаний, на которые он распространяется.

Вкратце приведем ключевые положения спорных проектов постановлений:

- станции 1-го уровня для отбора проб должны быть установлены либо в виде круговой структуры или вдоль двух взаимно перпендикулярных осей (крестообразные) на месте планируемого точечного (площадного объекта), с расположением по регулярной сетке от центра объекта на расстоянии: 250 м, 500 м, 1,5 тыс. м и далее до границы воздействия, или же в виде ромбовидной структуры.
- станции 2-го уровня для отбора проб должны быть расположены по всей территории нефтегазового месторождения. При размерах площади месторождения (структуры) до 20 кв. км, расстояние между станциями должно быть не более 2 км (не менее 3 станций на 2 кв. км). При площади месторождения от 20 до 500 кв. км станции должны быть расположены по регулярной сетке на расстоянии не более 5 км одна от другой (1 станция на 10 кв. км). При площади месторождения более 500 кв. км станции должны быть расположены по регулярной сетке на расстоянии до 10 км (не менее 1 станции на 20 кв. км);
- станции 3-го уровня должны быть установлены по всей контрактной территории и расстояние между станциями третьего уровня должно составлять не более 20 км (не менее 1 станции на 50 кв. км);
- трубопроводы станции 1-го уровня должны быть установлены на перпендикулярных профилях, расположенных через каждые 10 км, которые включают не менее 3 станции 1-го уровня с регулярным интервалом 500 м вправо и влево от трассы трубопровода.

Противоречия налицо. Суть проблемы в том, что перечисленные требования, прежде всего, входят в противоречие с положениями статьи 130 Экологического кодекса РК. Она гласит, что недропользователь имеет право разрабатывать программу производственного экологического контроля в соответствии с принятыми требованиями с учетом своих технических и финансовых возможностей.

Поэтому члены Ассоциации KAZENERGY выразили свои опасения по поводу того, что проекты данных документов предусматривают весьма жесткие и детализированные требования к объему мониторинговых наблюдений, а именно: перечню компонентов окружающей среды, параметрам по каждому компоненту, количеству и расстояниям между станциями мониторинга воздействия, которые должны быть расположены по всей контрактной территории.

В связи с принятием поправки в статью 269 Экологического Кодекса РК и данных проектов постановлений, недропользователи ожидают необоснованного увеличения:
- количества точек отбора проб (станций) и параметров;
- количества исследовательских судов (включая ледоколы для зимнего периода), персонала и лабораторий, необходимых для проведения исследований;
- периода времени, необходимого для проведения исследований в течение каждого сезона и года в целом;
- потенциального воздействия на экологически чувствительные зоны;
- бюджета, связанного с организацией и проведением производственного экологического мониторинга и фоновых экологических исследований.

Недропользователи также прогнозируют проявление технических и логистических трудностей при проведении производственного экологического мониторинга по 4 климатическим сезонам, связанных с обеспечением надлежащих требований безопасности.

В частности, учитывая площадь лицензионной зоны казахстанского сектора Каспийского моря (56 тыс. кв. км, 25 контрактных блоков с 120 нефтегазовыми структурами), количество станций 2-го уровня составит - 2800 и станций 3-го уровня - 1120.

18 декабря 2011 года вступил в силу Закон РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по экологическим вопросам»

Приведем несколько подробных примеров. Так, площадь лицензионного блока проекта Жемчужины составляет 895 кв. км. До введения поправки в Экологический кодекс, Программа мониторинга включала 13 станций для бурения одной скважины. Согласно положениям проекта постановлений, количество станций 1-го уровня составит 19, 2-го уровня - 45 и 3-го уровня - 18. Следовательно, количество станций отбора проб в сезон для буровых работ будет увеличено с 13 до 82. В то же время, площадь морского лицензионного блока СРП СК составляет 5582 кв. км. Для проекта Кашаган с учетом только одного сезона исследований, количество станций отбора проб возможно увеличится с 228 до 718 (включая 119 станций 2-го уровня и 89 станций 3-го уровня), а период отбора проб увеличится с 46 дней до 145 в течение сезона. Кроме того, поскольку ранее согласованные программы мониторинга включали проведение мониторинга только в течение

На казахстанском рынке услуг имеется весьма ограниченное количество морских исследовательских судов и аналитических лабораторий, которые соответствуют требованиям безопасности и технического оснащения

2 сезонов (весна и/или осень), проект Кашаган ожидает существенная интенсификация мониторинговых работ, так как количество станций в год будет увеличено с 456 до 2872.

Немаловажно и то, что в настоящее время, при благоприятных погодных условиях на море, исследовательское судно может обработать только 5 станций в день.

Однако, на казахстанском рынке услуг имеется весьма ограниченное количество морских исследовательских судов и аналитических лабораторий, которые соответствуют требованиям безопасности и технического оснащения, - они будут не в состоянии осуществить ожидаемые объемы работ всех недропользователей. И даже в случае положительного решения указанного вопроса, возникает еще ряд «системных» проблем, связанных друг с другом. К примеру, ввиду значительного увеличения интенсивности движения исследовательских судов в Казахстанском секторе Каспийского моря, прежде всего в его мелководной части, активные мониторинговые работы могут привести к существенному негативному воздействию на биологические ресурсы (популяции тюленей, различных видов рыб и птиц) и среду их обитания (места гнездования птиц, нерестилищ, щенки тюленей, пути миграции рыб)…

Вопреки международному опыту. Требования по организации производственного экологического мониторинга, приведенные в Правилах, не имеют аналогов в мировой практике. В рассматриваемом случае – это повод для серьезных размышлений об их целесообразности.

В частности, напомним, что для всех омываемых и внутренних морей бывшего СССР (включая Каспийское море), суммарная площадь которых представляет 7 млн. кв. км, вся годовая сеть морских станций экологического мониторинга составляла 1,8 тыс. станций по отбору проб: 1-й уровень - 70, 2-й уровень - 600, 3-й уровень – 1,1 тыс.

Конечно, есть и более свежие примеры. К примеру, OSPAR – Конвенция по защите морской среды Северо-Восточной Атлантики, разработанная для Северного моря, которая применяется в 15 странах: Норвегия, Великобритания, Франция, Германия, Нидерланды, Швеция, Исландия, Бельгия, Дания, Финляндия, Ирландия, Люксембург, Португалия, Испания и Швейцария. Она считается отраслевым соглашением с самыми жесткими требованиями во всем мире. Но и Конвенция OSPAR не предусматривает нормативов, подобных предлагаемым для реализации в Казахстане.

Вкратце рассмотрим положения этой Конвенции. В ее рамках Северное море было разделено на 5 различных регионов, причем регион за номером II (Большое Северное море площадью примерно 750 тыс. кв. км) отличается наибольшей активностью по нефтегазовому сектору. Операции по разведке и добыче осуществляются в этом регионе с начала 1960-х годов, и по данным на 2009 год там располагались 730 установок.

Руководящие принципы по мониторингу воздействия на окружающую среду морских нефтегазовых операций Конвенции OSPAR (№ 2004-11) рекомендуют разработку программ мониторинга на основе гибких подходов. Планируемые виды мониторинговых исследований, охват, частота, повторность и период должны зависеть в первую очередь от природных условий территории и специфики производственной деятельности, которая подлежит мониторингу. В целом могут быть применены два различных подхода к мониторингу: мониторинг, сфокусированный, на участке производственных операций и расширенный (региональный) мониторинг.

Мониторинг, осуществляемый на нефтегазовом месторождении, должен быть основан на результатах фоновых исследований и направлен на пространственные и вре-

менные изменения уровней загрязнений и воздействий в зоне влияния морских нефтегазовых операций и объектов. Внимание должно быть сосредоточено на проверке прогнозируемого воздействия на отдельных нефтегазовых месторождениях. Рекомендовано устанавливать станции вдоль двух взаимно перпендикулярных направлений (профилей), исходящих от центра планируемого производственного участка или объекта на регулярных интервалах 250 м, 500 м, 1 тыс. м и 2 тыс. м от центра. Кроме того, как минимум три фоновые станции должны быть в географической близости к месторождению для того, чтобы отражать локальные, природные, физические, химические и биологические условия на наблюдаемом участке. Три фоновые станции могут быть расположены как минимум на расстоянии 10 тыс. м от точечного источника(-ов) в перпендикулярном направлении к основному течению, но при условии, что все станции на месторождении или на расширенной территории сопоставимы с точки зрения физических и химических свойств.

В то же время целью расширенного (регионального) мониторинга является описание экологических условий на расширенной территории, покрывающего несколько морских месторождений.

Как видно, в Северном море не применяются нормативы, которые хоть приблизительно являлись аналогиями предложенных в проектах казахстанских постановлений по станциям отбора проб 2-го и 3-го уровней. Иными словами, даже в европейских странах, ставящих защиту окружающей среды в качестве одного из ключевых приоритетов своего развития, не видят целесообразности в реализации подобного рода инициатив.

В качестве заключения. Введение жестких требований к расположению станций мониторинга может существенно повлиять на экономические и технические возможности компаний, разрабатывающих морские нефтегазовые проекты.

Но особенно важно то, что количественные параметры проектов постановлений не имеют научной основы и технико-экономического обоснования, в частности, в определении количества станций. К их разработке фактически не были допущены сами «нефтяники», хотя в оптимальном случае их мнение и позиции должны учитываться при разработке подобного рода отраслевых нормативных актов.

По мнению членов Ассоциации KAZENERGY, проекты постановлений не должны включать жесткие требования к количеству станций мониторинга и расстоянию между ними, поскольку для каждой отдельной контрактной территории эти параметры должны определяться индивидуально в отдельном взятом случае на основе анализа всех вышеперечисленных факторов.

Целесообразно, чтобы экологический мониторинг проводится на основе анализа результатов ранее проведенных фоновых исследований или обобщенных библиографических данных. Это позволит определить объем наблюдений, количество станций, их расположение и расстояния между ними, перечень компонентов и параметров, период, продолжительность и частоту измерений для каждой отдельной территории с учетом различных факторов: природно-климатических условий (отсутствие возможности проведения исследований в зимний период при ледовой обстановке), наличия экологически-чувствительных зон, расположения производственного объекта или участка, характера и вида осуществляемых морских производственных операций, продолжительности, интенсивности, масштаба и границ воздействия этих операций. Кроме того, станции мониторинга в основном должны быть сосредоточены вокруг действующих или будущих производственных объектов или производственных участков.

Эти предложения отраслевых компаний вполне работоспособны и осуществимы и более четко отражают специфику операций по добыче углеводородов на Каспии.

По мнению членов Ассоциации KAZENERGY, проекты постановлений не должны включать жесткие требования к количеству станций мониторинга и расстоянию между ними

Особенности национального шельфа

Елена Бутырина

Национальные стратегии геологического изучения и освоения морских недр в любой стране мира схожи в одном: они направлены на рациональное и безопасное извлечение углеводородов, а также обеспечение устойчивого экономического роста и улучшение качества жизни населения. Насколько совершенны законы, регулирующие взаимоотношения государства-правообладателя недр и недропользователя, в разных странах, осуществляющих разработки месторождений на морском шельфе? Представляем Вашему вниманию анализ национальных законодательств в области проведения морских операций в Республике Казахстан (являющейся «новичком» в разработках на шельфе), Российской Федерации (обладающей определенным опытом работы на континентальном шельфе), а также Королевстве Норвегия (как эталоне законодательства в области недропользования).

Часть I. Казахстанскому шельфу закон не писан

Казахстан, географически расположенный на побережье Каспийского моря, долгое время не имел доступа к сокрытой в его недрах углеводородной сокровищнице. Вплоть до развала СССР геофизические исследования и бурение скважин на Каспии проводились силами российских и азербайджанских предприятий, казахстанские организации не располагали ни опытом проведения таких работ, ни необходимыми финансовыми средствами, техническим и кадровым потенциалом. Все изменилось после подписания в декабре 1993 года Соглашения о создании международного консорциума в составе казахстанской компании «Казахстанкаспийшельф» (оператор) и иностранных нефтяных компаний Agip (Италия), British Gas (Великобритания), BP, Statoil (Великобритания/Норвегия), Mobil (США), Shell (Нидерланды) и Total (Франция), который занялся изучением геологического строения недр. С открытием в 2000 году в казахстанском секторе Каспийского моря (КСКМ) гигантского месторождения Кашаган весь энергетический мир признал в Казахстане крупнейшего поставщика углеводородных ресурсов. Одновременно правительство занялось совершенствованием действовавшего в тот момент законодательства в области недропользования, провозгласив в Конституции РК недра собственностью государства.

Несмотря на то, что впоследствии на шельфе Казахстана было выявлено порядка 120 локальных структур с общими прогнозными извлекаемыми ресурсами 8 млрд. тонн условного топлива, в том числе 4,5 млрд тонн нефти (это соизмеримо с совокупными запасами всех месторождений на суше Казахстана), до сих пор в стране не было принято специального закона, определяющегося правила работы на месторождениях шельфа. Взаимоотношения государства и недропользователя здесь регулируются основным Законом - «О недрах и недропользовании» № 291-IV, принятым 24 июня 2010 года и заменившим предыдущие Законы – «О недрах и недропользовании» 1996 года и «О нефти» 1995 года. Кроме того, в республике действуют Налоговый кодекс РК, Законы «О газе и газоснабжении» и «О госимуществе» (последний закрепил право государства национализировать активы в интересах страны). Порядок предоставления права недропользования определяется Правилами, утвержденными постановлением правительства РК 30 декабря 2010 года №1456, а содержание контрактов - Модельным контрактом, утвержденным постановлением правительства от 25 декабря 2010 года №1412. В 2003 году Указом Президента РК была утверждена Государственная программа освоения казахстанского сектора Каспийского моря, рассчитанная на 2003-2015 годы, а в 2010-ом – обновленный Комплексный план развития береговой полосы КСКМ.

В новом Законе «О недрах и недропользовании» нефтяным операциям на море и внутренних водоемах посвящены лишь Главы – 9-ая и частично 10-ая. Их статьи сводятся к обязанностям недропользователя по обеспечению безопасности морских разработок, не нанесению вреда морскому судо-

«Нефть, будучи главным ресурсом глобальной экономики, становится энергетической основой нашей цивилизации».

Президент РК Н.А.Назарбаев

ходству, возмещению ущерба окружающей среде в случае возникновения чрезвычайных ситуаций, разработке специальных программ по предотвращению загрязнения моря, организации за свой счет транспортировки представителей госорганов для инспектирования морских сооружений. Недропользователь не в праве начать строительство или размещение морского сооружения без получения письменного разрешения компетентного органа. А согласно ст.95 Закона инвестор вправе приступить к бурению поисковых и разведочных скважин только при наличии необходимых геофизических и сейсмических исследований контрактной территории, с письменного разрешения компетентного органа (за исключением бурения глушащей скважины для сброса давления при выходе ранее пробуренной скважины из-под контроля). Без наличия письменного разрешения компетентного органа запрещается и нагнетание попутного и природного газа для поддержания внутрипластового давления, строительство, монтаж или прокладка нефтегазопроводов, а также эксплуатация искусственных островов, дамб, сооружений и установок, предназначенных для проведения нефтяных операций на море, научных исследований и других целей, при условии защиты и сохранения окружающей среды. Недропользователь, осуществляющий разведку и добычу на море, обязан иметь в наличии на морском сооружении либо в пределах 30-минутной досягаемости соответствующее оборудование, материалы и вещества в количестве, необходимом для проведения работ по очистке моря. Программы предотвращения аварийных и иных опасных ситуаций при проведении разведки и добычи на море должны включать меры по незамедлительной локализации очага загрязнения и очистке моря вследствие его загрязнения. Кроме того, согласно ст.97, запрещаются строительство и эксплуатация хранилищ и резервуаров нефти на море, а также хранение и складирование нефти на морских сооружениях (допускается временное хранение - не более 20 дней). В соответствии со ст.99 Закона без разрешения государственных контролирующих органов запрещаются сброс в море и захоронение на дне моря отходов при проведении нефтяных операций на море.

Обязательным условием конкурсов на предоставление права недропользования на проведение нефтяных операций на море является долевое участие в качестве недропользователя в соответствующем контракте национальной компании в размере не менее 50%.

Остальные статьи Закона РК «О недрах и недропользовании» подходят под регулирование прав и обязанностей сторон по всем другим месторождениям нефти и газа, в том числе и на суше. Так, по Закону геологическая информация, полученная за счет бюджетных средств Республики Казахстан, находится в госсобственности, а та, что была получена за счет денег недропользователя, соответственно, - в его собственности. Независимо от источника финансирования, геологическая и иная информация о недрах подлежит обязательной безвозмездной передаче для хранения, систематизации и обобщения в уполномоченный орган по изучению и использованию недр в соответствии с порядком, утвержденным правительством Казахстана. Стоимость геологической информации, находящейся в госсобственности, определяется как часть суммы исторических затрат, а оплата производится в бюджет РК.

В соответствии с Законом, правительство заключает контракт на разведку, добычу, совмещенную разведку и добычу с победителем конкурса на основе его результатов. В определенных случаях предусмотрено заключение контрактов на основе прямых переговоров. Условия конкурса на право недропользование должны включать информацию о местонахождении и кратком описании участков недр, размере взноса за участие в конкурсе, стартовый размер подписного бонуса, минимальное казахстанское содержание в кадрах, товарах, работах и услугах, минимальный размер затрат на обучение казахстанских кадров, расходы на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы на территории республики, а также, в случае необходимости, условие о

In spite of the fact that on the shelf of Kazakhstan about 120 local structures with the general look-ahead taken resources of 8 billion tons of conditional fuel, including 4,5 billion tons of oil were revealed, still in the country it was not accepted the special law, a defined rule of work on shelf fields.

Indispensable condition of competitions in the RK on providing the right of subsurface use on carrying out oil operations on the sea is an individual share as the subsoil user in the relevant contract of the national company at a rate of not less than 50 %.

The Russian legislation obliges investors to provide to the local companies the privilege to participation in works on the agreement as contractors, to involve foreign experts only at the initial stages of works or in the absence of workers citizens of the Russian Federation of the corresponding qualifications. Thus the number of citizens of the Russian Federation in projects should make not less than 80 %. Investors are obliged to get not less than 70 % of processing equipment, means and materials of the Russian origin.

Қазақстан шельфінде 120 жергілікті құрылым табылып, жалпы болжам бойынша, олардан алынатын ресурстар 8 млрд тонна шартты отынға тең, соның ішіне 4.5 млрд тонна мұнай кіреді. Осыған қарамастан, еліміздің теңіз асты кеніштеріндегі жұмыс тәртібін анықтайтын арнайы заң әлі қабылданған жоқ.

Қазақстан Республикасында теңізде мұнай операцияларын жүргізу мақсатында жер байлығын пайдалану құқығын беру байқауының міндетті шарты – ұлттық компаниялардың 50 пайыздан кем емес келісімшартқа сәйкес келетін үлескер ретінде жер байлығын пайдалануға қатысуы.

Ресей заңнамасы инвесторларды жергілікті компаниялардың келісім бойынша мердігер ретінде жұмысқа қатысуына құқықтық артықшылықтар беруге, шетелдік мамандарды жұмыстың бастапқы кезеңінде немесе РФ-да тиісті біліктілікке сай жұмысшы-мамандар жоқ болған жағдайда тартуға міндеттейді. Солай бола тұра, жобаларда РФ азаматтарының саны 80 пайыздан кем болмауы керек. Және инвесторлар алған технологиялық жабдықтардың, техникалық құралдар мен материалдардың 70 пайызы Ресейдің өзінде шығарылғаны шарт.

минимальном количестве добытого минерального сырья и его переработке на внутреннем рынке. Государство гарантирует недропользователю защиту его прав и неприменение к контрактам изменений и дополнений в законодательство, ухудшающие результаты его деятельности. Впрочем, оговаривается в Законе, данные гарантии не распространяются на изменения законодательства РК в области обеспечения нацбезопасности, обороноспособности, в сферах экологической безопасности, здравоохранения, налогообложения и таможенного регулирования. К тому же правительство вправе ограничить или запретить пользование отдельными участками недр в целях обеспечения нацбезопасности, безопасности населения и охраны окружающей среды. Также законодательством предусмотрено его преимущественное перед другими лицами право на приобретение полезных ископаемых недропользователя и права недропользования через национальную компанию или уполномоченный госорган.

Согласно Закону, срок действия контракта на разведку при проведении нефтяных операций на море может быть продлен компетентным органом до двух лет, если недропользователь не позднее чем за шесть месяцев до окончания срока действия контракта обратится в компетентный орган с заявлением о продлении срока действия контракта с обоснованием причин такого продления. В случае обнаружения месторождения недропользователь имеет право на продление срока действия контракта на разведку на период, необходимый для его оценки. Контракт на добычу заключается на срок, определенный проектом на проведение работ по добыче, и может быть продлен при условии отсутствия нарушений недропользователем контрактных обязательств, если недропользователь не позднее чем за шесть месяцев до окончания работ обратится с соответствующим заявлением.

Закон также запрещает сжигание в факелах попутного и (или) природного газа (исключение составляют случаи угрозы возникновения аварий, жизни персоналу или здоровью населения и окружающей среде, испытания объектов скважин, пробной эксплуатации месторождения; при технологически неизбежном сжигании газа), а также промышленная разработка нефтегазовых месторождений без переработки и (или) утилизации попутного и (или) природного газа.

Все споры, связанные с исполнением, изменением или прекращением контракта, решаются путем переговоров, а также в соответствии с законами РК и международными договорами, ратифицированными страной.

Согласно внесенным дополнениям в Закон РК «О недрах и недропользовании», с 1 февраля 2012 года нефтедобывающие компании обязаны финансировать научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы, осуществляемые казахстанскими производителями, в размере 1% от совокупного годового дохода по контрактной деятельности. По закону налогоплательщики будут вправе уменьшать налогооблагаемый доход в размере 50% от фактически понесенных расходов на выполнение работ, признанных по заключение МОН РК научно-исследовательскими, научно-техническими или опытно-конструкторскими. Впрочем, здесь имеется ряд рисков для недропользователей. К примеру, нерациональное использование средств на НИОКР из-за многократного финансирования работ различными недропользователями для решения одной и той же научно-технической проблемы; или непризнание госорганами выполненных работ научно-исследовательскими или опытно-конструкторскими, что приведет к невыполнению компаниями соответствующих требований законодательства и признанию неправомерными получение ими налоговых преференций по их затратам на НИОКР. Все это может привести к возникновению судебных разбирательств по доказательству выполнения недропользователями законодательных требований.

В настоящее время Казахстан реализует на шельфе Каспия несколько нефтегазовых проектов в рамках госпрограммы освоения КСКМ, а также в соответствии с межгосударственным соглашением между Казахстаном и Россией о разграничении дна северной части Каспийского моря, проводит работу по совместной разведке и добыче на структурах Хвалынское и Центральная в российском секторе моря.

В частности, международный консорциум North Caspian Operating Company B.V. (NCOC), на которого возложена роль оператора в Соглашении о разделе продукции (СРП) по Северо-Каспийскому проекту, в конце 2012 – середине 2013 годов намерен ввести в эксплуатацию объекты Этапа I разработки месторождения Кашаган, а после 2019-2020 годов – реализовать Этап 2, который обеспечит Казахстану лидерство в сфере нефтедобычи на Каспии. В 2012 году операционная компания Caspi Meruerty Operating Company B.V. (АО «Морская нефтяная компания «КазМунайТениз» и Shell Kazakhstan Development B.V. - по 40% доли, Oman Pearls Company Ltd - 20%) выберет концепцию освоения месторождения Хазар, которое вторым после Кашагана готовится к этапу обустройства. На структуре Ракушечное море контрактной территории «Н» операционная компания ТОО N Operating Company в 2011 году успешно завершила бурение первой разведочной скважины, где на глубине 2600 метров была открыта залежь. Начаты прямые переговоры между нацхолдингом «КазМунайГаз» и Министерством нефти и газа РК по каспийским участкам Исатай и Шагала, к разведке которых будет привлечена итальянская Eni S.p.A. В 2012 году ожидается принятие затянувшегося решения и по поводу Хвалынского месторождения на российском шельфе Каспия на границе с Казахстаном, где работают «ЛУКОЙЛ» с долей 50%, «КазМунайГаз» с 25%-ой долей, Total - 17%, GDF Suez - 8%. Ранее менее удачливы на казахстанском шельфе были российские компании, потерпевшие фиаско на структурах Курмангазы, Тюб-Караган и Аташ.

Часть II.
«Морской иммунитет» России

Россия проводит геологическое изучение своего континентального шельфа на предмет наличия промышленных запасов нефти и газа уже более 50 лет. В настоящее время его площадь составляет 6,2 млн километров, при этом около 4 млн ки-

С открытием в 2000 году в казахстанском секторе Каспийского моря (КСКМ) гигантского месторождения Кашаган весь энергетический мир признал в Казахстане крупнейшего поставщика углеводородных ресурсов.

лометров считаются перспективными на нефть и газ. По разным данным, до 85% нефтегазовых ресурсов шельфа РФ сосредоточены на Арктическом шельфе (83 млрд тонн условного топлива). Впрочем, геолого-геофизическая изученность российского континентального шельфа остается крайне неоднородной и в целом очень низкой. В 1990-ых годах в соответствии с новым законодательством в РФ стали выдаваться лицензии на добычу углеводородов, а немного позднее - на геологическое изучение перспективных площадей на условиях риска. На сегодняшний день российское законодательство, регулирующее геологическое изучение и использование полезных ископаемых морских месторождений, включает следующие законодательные и иные правовые акты: Конституцию Российской Федерации, Закон РФ «О недрах», Положение о порядке лицензирования пользования недрами, Федеральные законы «О континентальном шельфе РФ», «О внутренних морских водах, территориальном море и прилегающей зоне РФ», «О соглашениях о разделе продукции». Из других федеральных законов, в той или иной степени регулирующих правовые отношения на континентальном шельфе России, следует выделить «Об охране окружающей среды» и Налоговый кодекс РФ. Кроме того, действуют несколько десятков подзаконных актов, принятых правительством, различными министерствами и ведомствами.

До недавнего времени по российскому Закону «О недрах» (от 21 февраля 1992 года) разрабатывать месторождения шельфа имели право только госкомпании, для допуска сюда иностранных компаний правительству РФ пришлось одобрить соответствующие поправки в законодательство. Теперь здесь предполагается отменить многочисленные разрешения на каждый вид работ на шельфе и выдавать вместо них лицензии на недропользование, что устранит чрезмерные административные барьеры для нефтегазовых компаний и поможет ускорить освоение шельфовых месторождений и, в свою очередь, повысит их привлекательность для инвесторов.

Согласно данному Закону, участки недр предоставляются в недропользование на определенный срок (для геологического изучения - до 5 лет, для геологического изучения участков недр внутренних морских вод, территориального моря и континентального шельфа - до 10 лет и др.) или без ограничения срока. Информация о геологическом строении недр, находящихся в них полезных ископаемых, об условиях их разработки, а также иных качествах и особенностях недр, содержащаяся в геологических отчетах, картах и иных материалах, может находиться в государственной собственности или в собственности пользователя недр. При подтверждении госорганами ценности выявленных и зарегистрированных недропользователем участков недр выплачивается поощрительное денежное вознаграждение. Лица, открывшие неизвестное ранее месторождение или выявившие дополнительные запасы полезных ископаемых или новое минеральное сырье в ранее известном месторождении, существенно увеличивающие его промышленную ценность, имеют право на государственное денежное вознаграждение. Кроме того, в соответствии с Законом «О недрах», недропользователь обязан уплачивать в бюджеты разовые (их минимальный размер - не менее 10% от величины суммы налога на добычу полезных ископаемых в расчете на среднегодовую мощность добывающей организации) и регулярные платежи, а также другие налоги и сборы. При заключении СРП предусматривается раздел добытого минерального сырья между Российской Федерацией и пользователем недр в соответствии с Федеральным законом «О соглашениях о разделе продукции» (от 30 декабря 1995 года N 225-ФЗ). При этом пользователь недр, являющийся стороной СРП, освобождается от взимания отдельных налогов и иных обязательных платежей. Предельный уровень компенсационной продукции при добыче на континентальном шельфе не должен превышать 90% от общего объема произведенной продукции.

Продолжение следует.

ВАГИТ АЛЕКПЕРОВ:

«Мы верим в перспективность Казахстана»

Российская нефтяная компания «ЛУКОЙЛ» - это 1,0% общемировых запасов нефти и 2,2% общемировой добычи нефти, 17, 8% общероссийской добычи нефти и 18, 2% общероссийской переработки нефти.

Energy Focus

Российская ЛУКОЙЛ, являющаяся третьей в мире частной нефтяной компанией по размеру доказанных запасов углеводородов, пятой- по величине добычи нефти, а также второй - в России после «Газпрома» по объемам прибыли намерена и далее расширять свое присутствие в Казахстане. В мае с.г. в Астане между главой национальной компании Казахстана «КазМунайГаз» Ляззатом Кииновым и президентом ОАО «ЛУКОЙЛ» Вагитом Алекперовым было подписано два важных соглашения.

Первый документ предоставлял доступ российским нефтяникам к ценному пакету «геологического материала» Казахстана, после изучения которого, может идти речь о новых инвестициях со стороны ЛУКОЙЛ для открытия и освоения новых месторождений нефти и газа на территории нашей республики. И как считает глава нефтяного гиганта Вагит Алекперов, основа такого доверия кроется в 20 – летней истории партнерства с «КазМунайГазом».

В свою очередь, казахстанские нефтяники получают возможность изучить последние научные разработки и достижения в нефтедобыче и нефтепереработке, которыми обладают специалисты ЛУКОЙЛа. Более подробно о перспективах и планах российской компании в интервью с президентом ЛУКОЙЛа Вагитом Алекперовым.

Прилет в Астану главы ЛУКОЙЛа Вагита Алекперова свидетельствовал о важности подписанных документов для обеих сторон. И ЛУКОЙЛ и КазМунайГаз сегодня заинтересованы работать в тандеме для достижения главной задачи всех нефтяных компаний мира - увеличения своей ресурсной базы. Чем больше в активе доказанных запасов нефти и газа, тем выше авторитет и возможности любого участника нефтяного бизнеса.

Главный нефтяник Казахстана Ляззат Киинов не устает повторять, что геологоразведка нефти и газа – одна из самых непростых работ, которая не всегда дает положительный результат. Сегодня для национальной компании «КазМунайГаз», которая нацелена в последние годы на серьезное увеличение своей ресурсной базы, важно найти для себя надежного партнера в этом направлении.

Как известно, ЛУКОЙЛ уже давно ведет свою деятельность на территории нашей республики. Достаточно назвать два таких крупных проекта, как группа Кумкольских месторождений в Кызылординской области и Карачаганак на западе страны. Кроме этого, на Каспийском море – есть планы по совместному освоению таких многообещающих структур, как Хвалынское и Центральное.

Напомним также, что ЛУКОЙЛ является основным поставщиком нефти для Павлодарского нефтехимического завода, технология которого ориентирована только на переработку российского сырья. В минувшую среду Председатель Правления АО «НК «КазМунайГаз» Ляззат Киинов и президент ОАО «ЛУКОЙЛ» Вагит Алекперов подписали два

соглашения. Первый – Меморандум о взаимопонимании, который касается сотрудничества компаний по изучению геолого-геофизических данных свободных нелицензированных участков, расположенных на суше Казахстана и на Каспийском море. Второй документ - Генеральное соглашение о сотрудничестве в сфере управления персоналом. Россияне охотно поделятся своим ноу – хау с казахстанскими коллегами по вопросам, касающихся нефтепереработки.

– Вагит Юсуфович, какую цель преследует ваша компания, подписывая Меморандум о взаимопонимании по изучению геолого-геофизических данных свободных нелицензированных участков, расположенных на суше Казахстана и на Каспийском море?

– Этот документ означает, что мы намерены продолжать наше совместное сотрудничество, начатое 20 лет назад. За все эти годы обе компании доказали, что являются хорошими партнерами.

У нас есть желание работать здесь вместе в области геологоразведки и развития месторождений. Мы верим в перспективность Казахстана, как страны, обладающей уникальными месторождениями нефти и газа, как на суше, так и на Каспийском море.

После подписания Меморандума, совместные группы «КазМунайГаза» и ЛУКОЙЛа будут анализировать полученный пакет геологического материала по Казахстану. Если мы выявим объекты, которые по нашему мнению целесообразно эксплуатировать и примем на этот счет совместное решение, то мы сразу же приступим к геологоразведке и разработке месторождений.

Так что, как видите, наша компания сохраняет желание расширить свою деятельность в Каспийском регионе.

– Ваша компания намерена расширять свое присутствие в Каспийском регионе, в частности, в Казахстане, несмотря на то, что сегодня в нашей республике принят закон о приоритетном праве государства на выкуп нефтегазовых активов?

– За все эти 20 лет нашего сотрудничества в Казахстане мы всегда находили взаимопонимание с органами госуправления. Хотя, да, как известно, у нас были сложные переговоры по Карачаганку. Но они успешно завершились к обоюдному удовлетворению выдвинутых сторонами условий.

Мы всегда находили пути для достижения компромисса. Нам создавались условия и возможности для нашего развития здесь. В Казахстане мы, как известно, реализуем ряд крупных проектов совместно с другими нашими партнерами. Так что, если будет возможность найти объект для инвестиций, с точки зрения и нашей идеологии и экономики, то мы активно приступим к его реализации.

– Скажите, а какой объем инвестиций предполагает вложить ЛУКОЙЛ для поиска новых месторождений нефти и газа в Казахстане согласно подписанному Меморандуму о взаимопонимании?

– Пока об этом рано говорить, так как мы приобрели только «геологический материал». Он обошелся нам в три миллиона долларов. И, как я сказал выше, этот пакет данных будут изучать наши и казахстанские специалисты.

Это камеральная работа, которая займет не меньше года. И лишь после этого, когда будет ясность, мы сможем определиться с объемом предполагаемых инвестиций. Так что пока не закончен первый этап анализа полученных данных - нет предмета для детального разговора об инвестициях.

– Второй подписанный вами документ - это генеральное соглашение о сотрудничестве в сфере управления персоналом. Что будет сделано в рамках его реализации?

– Наша компания сегодня один из лидеров российской нефтепереработки. Постоянно вводим новые самые современные установки на своих нефтеперерабатывающих заводах по глубокой переработке нефти. И мы готовы поделиться своим опытом с казахстанскими коллегами. В этом году группа работников Атырауского НПЗ пройдет у нас стажировку.

– Ранее ЛУКОЙЛ и КМГ заявляли, что в текущем году должен решиться вопрос об участии КМГ в разработке проекта Хвалынское. Как обстоят дела сейчас?

– Да, у нас два совместных проекта с «КазМунайГазом» на Каспии. Это разработка нефтяных структур Хвалынское и Центральное.

Что касается Хвалынки, то сейчас идут подготовительные работы в правительстве и Госдуме России по подготовке соглашения о разделе продукции. Надеюсь, что переговорный процесс завершится к концу этого года.

А по структуре «Центральное», сейчас идет формирование совместного с КМГ предприятия. В ближайшее время оно будет зарегистрировано и на это СП будет оформлена сквозная лицензия на геологоразведку и добычу.

– На месторождении Кумколь, которое разрабатывает ваша компания, ожидается поэтапное снижение объемов добычи нефти. В связи с этим есть ли планы у вас по приобретению близлежащих к Кумколю месторождений?

– Снижение объемов добычи естественный процесс. Как вы знаете, каждое месторождение переживает три этапа в своей жизни: начало и развитие, затем идет зрелая стадия, когда нефтедобыча достигает максимума, затем идет постепенное снижение объемов добычи.

На Кумколе, применяя самые современные технологии, мы смоги продлить стадию стабильной добычи на достаточно длительный период. Что же касается покупки новых близлежащих активов, то мы, конечно же, заинтересованы в расширении своей деятельности.

У нас есть два главных ориентира: это запасы и цена месторождения. Но у каждого актива есть свой собственник, который вправе распоряжаться им по своему усмотрению. И если будут предложения по продаже активов, то мы готовы их обсуждать, но пока такие переговоры не ведутся.

– Известно, что казахстанская нефть идет в сторону Китая по трубопроводу «Атасу – Алашанькоу». Есть ли у вас планы поставлять добываемую у нас нефть в Китай?

– У нас сегодня нет интереса поставлять нефть на китайский рынок, так как для нас поставки по российской системе «Транснефть» на Запад экономически выгоднее и привлекательнее.

– В таком случае, намерен ли ЛУКОЙЛ транспортировать нефть, которую он добывает сейчас в северной части Каспия по трубопроводу «Баку- Тбилиси – Джейхан» в будущем?

– У компании ЛУКОЙЛ не было никогда интересов по транспортировке нашей нефти по «Баку-Тбилиси-Джейхан», потому что изначально всю добываемую нашей компанией нефть на севере Каспия мы отправляем через систему КТК (Каспийский трубопроводный консорциум). И в будущем тоже не будет необходимости в транзите через БТД, так как в 2015 году после расширения КТК мы будем отдавать предпочтение этому маршруту.

The Lukoil was never interested in oil transportation via "Baku-Tbilisi-Ceyhan". Initially all oil extracted by the company in the north of the Caspian Sea goes through KTK system (Caspian Pipeline Consortium). In 2015 after KTK expansion the Russian petrogiant will give bigger preference to this route.

For all these 20 years of cooperation Lukoil always found mutual understanding in Kazakhstan with state administration bodies. «We always found ways for achievement of a compromise. For our development all conditions and possibilities were created here».

Drilling Performance

Uniting technology and experience for superior results

- **Industry-leading safety and well design capability**
- **Unique physics-based analysis and wellbore optimization**
- **Record-setting well drilling and completion performance**

Drilling Performance

ExxonMobil is an experienced leader in the application of advanced techniques that enable safe, reliable and cost-effective well drilling and completion. Our strength lies in the ability to bridge the gap between fundamental science and operational practices to lower costs and enhance production.

Industry-leading tools and capabilities

- Fast Drill Process (FDP): Physics-based process combining real-time digital analysis of the drilling system's energy consumption with a structured approach to well planning and design; ensures the well is drilled as efficiently and quickly as possible; improves drilling footage per day by up to 300 percent
- Limiter redesign workflows: Ensures performance limiters are systematically identified and redesigned; more than 50 identified to date and addressed with new physics-based practices; helps produce an 83-percent gain in average drill team performance
- Vybs™ software: Enables drilling engineers to design vibration-resistant bottom hole assemblies (BHAs); key component in improving the rate of penetration while simultaneously reducing BHA failure rates and non-productive time
- Integrated Hole Quality-Quantitative Risk Analysis (IHQ-QRA) software: Provides desktop capability to model and adjust drilling parameters, improve safety and balance competing priorities to maximize the overall chance of drilling success in our most challenging wells

Our Fast Drill Process can improve drilling footage per day by up to 300 percent.

Performance highlights

- ExxonMobil has drilled 24 of the 30 longest reach wells, including the world's longest well at 40,502 feet (12,345 meters).
- A major competitive advantage is our ability to drill wells with significantly fewer unplanned days. In fact, on all ExxonMobil wells of more than 30,000 feet (9,144 meters), unplanned days accounted for less than 10 percent of drilling time.
- Our world-record length well in Sakhalin, Russia, was drilled with less than 1 percent downtime.

Source: ExxonMobil Upstream Technology. Leading with Innovation and Integrity, an ExxonMobil publication. **exxonmobil.com**

ExxonMobil

Taking on the world's toughest energy challenges.™

Часть 2

Качество буровых работ

Уникальные технологии и опыт для превосходных результатов

- **Лидирующее положение в отрасли по технике безопасности и проектированию скважин**
- **Уникальный анализ физических свойств и оптимизация скважин**
- **Рекордные показатели бурения и заканчивания скважин**

Наш Процесс быстрого бурения позволяет увеличить скорость проходки в день на 300%

Качество буровых работ

ЭксонМобил – лидирующая компания, которая имеет большой опыт применения передовых технологий, позволяющих выполнять работы по бурению и заканчиванию скважин безопасным, надежным и экономичным образом. Наше преимущество -- в умении сводить воедино фундаментальную науку и производственные методы в целях снижения затрат и увеличения объема добычи.

Уникальные в отрасли инструменты и возможности:

- Процесс быстрого бурения (ПБР): основанный на физических свойствах процесс сочетает протекающий в режиме реального времени цифровой анализ потребления энергии буровой системой и структурированный подход к планированию и проектированию скважин; позволяет максимально повысить эффективность и скорость бурения скважины; увеличивает скорость проходки в день на 300%
- Перепроектирование негативных факторов: мы регулярно выявляем и перепроектируем факторы, негативно влияющие на эффективность работы; на сегодняшний день мы определили более 50 таких факторов, которые были устранены с помощью основанных на физических свойствах методов; это позволяет повысить производительность средней буровой команды на 83%
- Программное обеспечение «Vybs TM»: позволяет инженерам-буровикам проектировать вибростойкие компоновки низа бурильной колоны (КНБК); ключевой компонент для повышения скорости бурения с одновременным снижением коэффициента отказа КНБК и времени простоя
- Программное обеспечение «Интегрированный количественно-качественный анализ рисков в скважине» (IHQ-QRA): предназначено для компьютерного моделирования и коррекции параметров бурения, обеспечения более высокого уровня безопасности и применения гармоничного подхода к равнозначным приоритетам с целью максимального повышения вероятности успеха буровых работ в наиболее сложных скважинах

Важнейшие аспекты качества буровых работ

- Компания «ЭксонМобил» пробурила 24 из 30 скважин с самым большим отходом, включая скважину с самым длинным горизонтальным участком в мире (12345 м)
- Наш опыт пробуривать скважины с существенно меньшим количеством незапланированных дней дает нам значительное конкурентное преимущество Действительно, количество незапланированных дней по всем скважинам ЭксонМобил глубиной более 9144 м составило менее 10% от времени бурения
- Время простоя при бурении на острове Сахалин нашей самой длинной в мире скважины составило менее 1%

Источник: Технологии ЭксонМобил в сфере разведки и добычи. Лидерство, подкрепленное инновациями и безупречной работой. **exxonmobil.com**

ExxonMobil

Решая сложнейшие задачи мировой энергетики.™

Стратегия социальной ответственности бизнеса

ENERGY FOCUS

Новый капитал бизнеса

Сегодня успешность компании оценивается с точки зрения наращивания всех видов капитала: производственного, финансового, социального, человеческого. Опыт демонстрирует, что наибольшей капитализации достигают организации, вкладывающие в создание достойных условий труда, в экологию, внедрение новых принципов оплаты труда, в новые методы работы социальной сферы.

Сегодня в Казахстане наблюдается активное развитие и распространение корпоративной социальной ответственности (КСО) бизнеса. Для многих крупных компаний, в частности нефтегазовых и энергетических, КСО является одним из постоянных направлений деятельности. Предприятия создают собственные благотворительные фонды, выделяют деньги на развитие инфраструктуры регионов, выдают образовательные гранты.

В мировой практике социальная ответственность бизнеса рассматривается как добровольный вклад бизнеса в развитие общества, его социальной, экономической и экологической сфер. Этот вклад должен быть напрямую связан с основной деятельностью компании и выходить за рамки определенного законом минимума.

Социальная ответственность бизнеса – это, прежде всего, важное условие создания в стране цивилизованных и справедливых социально-трудовых отношений, т.к. выступает важной формой социального партнерства. Однако эффективная социальная ответственность бизнеса возможна только при условиях добровольности, самостоятельности и синергии с обществом. Бизнес не может быть успешным при отсутствии понимания и поддержки со стороны населения и общества.

Поэтому для эффективного использования социального потенциала бизнеса необходимы устойчивые партнерские взаимоотношения между государством, компаниями и гражданским обществом. В Казахстане в последние годы сотрудничество между этими секторами значительно активизировалось.

Истоки

Впервые тема социальной ответственности поднялась в США. В 1905 году было создано движение «Rotary», суть которого заключалась в том, что материально преуспевающие люди должны вносить свою лепту в улучшения в профессиональной сфере и обществе.

В 1995 году ведущие компании Евросоюза образовали так называемую Инициативу «Corporate Social Responsibility-Europe», объединяющую сегодня порядка 50 крупных корпораций. В 1999 году в Великобритании был разработан международный стандарт Account Ability 1000, предназначенный для измерения результатов деятельности компаний с этических позиций, т. е. своеобразный социальный аудит. В 2000 году по инициативе генерального секретаря ООН Кофи Аннана был создан Глобальный пакт, призывающий объединить усилия бизнеса и гражданского общества в поддержку девяти принципов в области прав человека, трудовых отношений и окружающей среды. Несколько сот компаний мира уже присоединились к этой инициативе, в том числе и казахстанские.

Зарубежный опыт говорит о том, что подобный подход дает компании возможность выслушать и ответить на ожидания своих потребителей. Особенно это важно для предприятий, ведущих свою деятельность в сферах, вызывающих противоречивые оценки общества: табачные и химические корпорации, нефтедобывающие и фармакологические компании.

Мировой опыт показывает, что от успешности формирования системы партнерских отношений частного предпринимательства, власти и гражданского общества в социальной сфере, от эффективности такого партнерства во многом зависит качество жизни населения и социальная стабильность. В западных странах концепция КСО уже несколько десятилетий является основой деятельности множества компаний.

На Западе участие бизнеса в решении социальных проблем можно объединить в три основные модели социального партнерства:

- Первая модель предполагает активное участие государства в регулировании социальной политики, т.е. жестко регламентируется в рамках действующего коммерческого, налогового, трудового, экологического законодательства;
- Вторая модель предполагает регулирование взаимодействия бизнес — общество практически без вмешательства государства. Такое регулирование осуществляется самостоятельно корпорациями под воздействием специально установленных стимулов и льгот;
- Третья наиболее эффективная модель объединяет две предыдущие.

Западные корпорации осознали, что понимание этих процессов дает им возможность лучше управлять бизнес-рисками, связанными с экологическими, социальными и трудовыми проблемами. Устойчивые позиции компании напрямую зависят от управления рисками как финансового, так и нефинансового характера, а практика КСО как раз предлагает структуру управления нефинансовыми рисками.

При этом инвесторы положительно реагируют на действия корпораций, способных более качественно управлять своими нефинансовыми рисками и готовы выплачивать бонусы за управление рисками в области устойчивого развития, рисками экологи-

ческого характера. В свою очередь, устойчивое развитие бизнеса позволяет переключить фокус с краткосрочных финансовых результатов деятельности на долгосрочный корпоративный рост.
Устойчивое развитие бизнеса как социальный климат и экологические последствия влияния бизнеса на окружающую среду рассматриваются в двух ключевых значениях:

- Для топ-менеджмента – это ответственность за развитие конкурентоспособного и прибыльного бизнеса, способного управлять рисками и реализовывать возможности роста;
- Для совета директоров – ответственность за формирование корпоративной стратегии, обеспечение соответствия между краткосрочными и долгосрочными целями, достижение доходности, сопоставимой с задачами развития бизнеса и увеличение стоимости акционерного капитала.

Опыт Казахстана

За последние несколько лет заметно возросла роль бизнеса в развитии казахстанского общества. Многие компании четко осознали, что успешно вести бизнес, функционируя в изолированном пространстве, невозможно. Поэтому интеграция принципа корпоративной социальной ответственности в стратегию развития бизнеса становится характерной чертой ведущих отечественных компаний.
Как правило, крупные компании в Казахстане проводят политику в области спонсорской и благотворительной деятельности по таким критериям, как объективная необходимость и целесообразность, прозрачность и ответственность при принятии решений, практическая эффективность мероприятий, позитивное воздействие на повышение имиджа компании, контроль целевого использования средств.
Так, например, АО НК «КазМунайГаз», выступая как социально-ответственная организация, вносит значительный вклад в развитие общества. Компанией разработан и реализуется ряд социальных программ, направленных на материальное стимулирование труда, закрепление и профессиональный рост молодых специалистов, заботу о ветеранах и инвалидах, а также поддержку других сегментов социальной сферы регионов, не связанных напрямую с производственной деятельностью.
АО «КазТрансОйл» проводит значительную социальную работу, направленную на поддержание и развитие культурной и гуманитарных сфер общества, включая оказание помощи незащищенным слоям населения, сферам образования, здравоохранения, спорта, средств массовой информации и общественных организаций, а также на реализацию государственных программ, проведение общественно значимых мероприятий.
Компания «Би Джи Групп» воплощает несколько проектов в области поддержки и развития потенциала, а также вовлечения в жизнь общества наиболее уязвимых слоев населения, таких как дети с ограниченными возможностями. В этой сфере компания сотрудничает с обществом детей-инвалидов города Астаны и организацией «Спешиал Олимпикс». Опыт, полученный «Би Джи Групп» в Казахстане, свидетельствует о том, что социальные стандарты и критерии эффективности социального инвестирования важны для поддержания репутации надежного инвестора и бизнес-партнера.
Знаковым событием в Казахстане стало проведение Ассоциацией KAZENERGY в 2011 году Первого конкурса корпоративной социальной ответственности среди компаний энергетического сектора – «Ар-Намыс». Целью конкурса является признание достижений компаний в области корпоративной социальной ответственности с целью демонстрации и широкого распространения положительного опыта, имеющегося в этой сфере на пути к устойчивому развитию казахстанского общества.
Сегодня при внедрении принципов социальной ответственности бизнеса необходимо учитывать позиции различных групп внутри казахстанского делового сообщества. Так, принципы социальной ответственности для мелкого и среднего бизнеса должны отличаться от крупных корпораций. Казахстанский крупный бизнес готов к реализации масштабных и долгосрочных социальных проектов. Социальная деятельность мелкого и среднего бизнеса, в свою очередь, может быть весьма эффективной на локальном уровне и при реализации точечных проектов.
Государство рассчитывает на поддержку организованного бизнеса, в первую очередь, в вопросе занятости. Организации работодателей имеют прямые связи с этим сектором через заключение субподрядных договоров и других коммерческих соглашений, поскольку производственные системы глубоко проникли в структуру неформальной экономики. В этой связи они могли бы оказать влияние на формализацию трудовых отношений в этом секторе, содействовать уважению прав работников.
Наряду с участием в расширении доступности достойного труда его роль видится и в повышении ответственности работодателей в социальной поддержке населения и развитии сферы услуг. Прежде всего, это создание благоприятной среды на своих предприятиях. Любой работодатель заинтересован в воспроизводстве рабочей силы, формировании и сохранении стабильных и высококвалифицированных трудовых коллективов. Повышение оплаты труда на основе социальных переговоров, меры по повышению квалификации, так называемые социальные пакеты стали важной составляющей в работе ряда коммерческих фирм.
Важное значение имеет участие в финансировании и развитии системы социального обеспечения и системы социальной поддержки в целом. Мерой социальной ответственности бизнеса в этом отношении должно стать, в первую очередь, участие работодателей в развитии системы обязательного социального страхования и накопительной пенсионной системы.
Тем самым, корпоративная социальная ответственность становится сегодня жизненно важной необходимостью. Социальные инновации, внедренные в рамках стратегий КСО, не только позволяют компаниям продемонстрировать свою гражданскую позицию, но и становятся важным маркетинговым инструментом, дающим возможность развивать новые продукты и направления, создавать постоянную связь с потребителем, способствуя тем самым росту лояльности.

Әлемдік тәжірибе көрсеткендей, өмір сапасы мен әлеуметтік тұрақтылық көп жағдайда жеке кәсіпкерлік, билік және азаматтық қоғамдардың әлеуметтік саладағы серіктес қатынастарды сәтті қалыптастыруына және сол қатынастардың тиімдігіне көп тәуелді. Батыс елдерінде Корпоративтік әлеуметтік жауапкершілік тұжырымдамасы талай жылдан бері көптеген кәсіпорындар қызметінің негізі болып отыр

Международная научная геологическая конференция

2 - 3 апреля

АТЫРАУ ГЕО - 2013

АТЫРАУ ГЕО 2013 посвящена геологии Каспийского моря и прилегающей территории

Конференция АТЫРАУ ГЕО 2013 предоставит участникам возможность обсудить первоначальные положительные результаты изучения нефтегазоносности казахстанской части Каспия и перспективность инвестирования в разведочные работы непосредственно в его акватории и на территории, прилегающей к береговой линии.

К участию в работе конференции приглашаются компании и делегаты для обнародования результатов своих научных изысканий, налаживания сотрудничества с ключевыми игроками в нефтегазовой отрасли в области поиска, разведки и промышленной добычи углеводородов с целью внедрения научных геологических идей в производственную практику.

Конференция приурочена к двадцатилетию начала поисковых работ на шельфе Каспийского моря, к двадцатилетию компании Тенгизшевройл, а также к получению первой нефти на месторождении Кашаган.

ОРГАНИЗАТОРЫ:

Общественное объединение «Общество нефтяников-геологов Казахстана» (ОНГК, г. Атырау)
при поддержке Министерства нефти и газа Республики Казахстан.

Министерство нефти и газа РК

Комитет геологии и недропользования МИНТ РК

За дальнейшей информацией обращайтесь

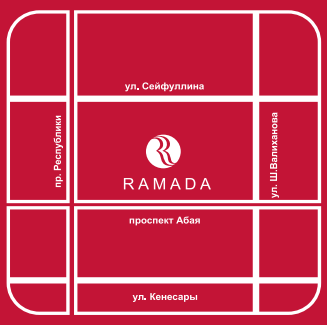
http://www.ongk.kz/
Республика Казахстан, г. Атырау
ул. Айтеке би 43 А, кабинет 109
Телефон: +7 (7122) 97-08-15
E-mail: info@ongk.kz

RAMADA
PLAZA
ASTANA

приятного вам отдыха

leave the rest to us℠

Рамада Плаза Астана
пр. Абая, 47, г. Астана
010000, Республика Казахстан
Тел.: +7 7172 39 10 00
www.ramada.kz
hotel@ramadaplazaastana.kz



Надежды отечественных сервисников

Казахстанские сервисные компании готовы к участию в крупных нефтегазовых проектах республики

Кульпаш Конырова

По оценке некоторых зарубежных рекрутинговых агентств для реализации второй фазы Кашагана, а также проектов расширения Тенгизшевройла и Карачаганака потребуется около ста тысяч зарубежных специалистов. Каждый такой иностранец будет работать один год со средней зарплатой 15 тысяч долларов США в месяц. В итоге получается, что вышеуказанные специалисты могут вывезти из страны порядка 15-20 миллиардов долларов за семь-девять лет. Эти деньги могли бы остаться в стране, если бы казахстанские сервисные компании смогли войти в крупные нефтегазовые проекты, реализуемые на территории республики.

Как известно, освоение таких крупных нефтегазовых проектов, как Кашаган. Тенгиз, Карачаганак, а также строительство новых нефте- и газопроводов, сулят большие перспективы в плане того, что здесь вращаются немалые деньги, есть потребность в большом количестве специалистов нефтегазового и инженерного направления, а также рабочих рук.

Однако, все это – и финансы, и новые рабочие места, по – прежнему, идет мимо казахстанских компаний, уже подкованных и готовых к выполнению требуемых для этих проектов услуг, производству нужного оборудования. Но до сих пор, нефтяной сектор, на который возлагаются надежды по выводу экономики страны на новый уровень, остается клондайком для зарубежных компаний.

Инвесторы предпочитают отдавать заказы на оборудование, на различные услуги лишь подрядным организациям из своей же страны, в результате, потоки нефтяных долларов утекают из нашей страны, недра которой сегодня активно осваиваются.

Председатель правления Национального агентства по развитию местного содержания NADLoC Даурен Абдыхамитов обрисовал в цифрах истинное положение дел с развитием местного содержания в нефтегазовом секторе Казахстана. По его информации, доля казахстанских товаров в нефтегазовом секторе составляет всего лишь 9 % от общего объема закупок материалов и оборудования.

Председатель президиума Союза сервисных компаний Казахстана Жандарбек Какишев считает, что для изменения ситуации в нефтегазовом секторе, государство должно занять более четкую позицию.

«Сегодня госорганы и нацкомпании Казахстана должны выработать четкую политику подготовки «национальных чемпионов» из числа крупных казахстанских сервисных компаний, которые специализируются в инжиниринге, поставках и строительстве. Через подобный процесс проходили все нефтегазовые страны», - сказал Какишев.

При этом, он подчеркнул, что в настоящее время отечественные сервисные компании нуждаются не в предоставлении поблажек, а в возможности на равных с зарубежными компаниями участвовать в крупных нефтегазовых проектах. Например, в том же Кашагане, Карачаганаке и Тенгизе.

«На наш взгляд, государству необходимо урегулировать вопросы увеличения местного содержания с зарубежными генеральными подрядчиками. Именно они, за исключением некоторых, получают всю прибыль и выводят ее из Казахстана, не инвестируя ни в обучение, ни в модернизацию, ни в оборудование, ни в организацию производства», - высказал и свою точку зрения относительно нынешнего состояния дел в нефтегазовом секторе председатель Союза сервисных компаний Казахстана Алмас Кудайберген.

Он пояснил, что казахстанские сервисные компании не могут влиться в технологический процесс

крупных проектов из-за того, что не привлекаются изначально, а именно, на этапе проектирования.
«Анализ показал, что, к сожалению, при принятии проектных решений закладывается оборудование только иностранного производства и их услуги», - подчеркнул он.
Действительно, если обратиться к опыту зарубежных стран, например, Норвегии или арабских государств, то у них правительство еще на этапе переговоров с нефтяными компаниями при выдаче лицензий на добычу и разведку настаивает на выполнении работ с местными генподрядчиками. А зарубежные компании в основном привлекаются как узкоспециализированные субподрядчики.
Такая практика должна появиться и в Казахстане, считают представители казахстанских компаний.
Они считают, что в Казахстане уже давно пора ввести в практику долгосрочные контракты для сервисных компаний. Такая система позволит сэкономить время, силы и средства, которые уходят на участие в ежегодно проводимых тендерах на одни и те же виды работ.
Казахстанские подрядчики с уверенностью заявляют, что сегодня могут работать не только на рынке стран Центральной Азии, но и выполнять проекты в тех странах, где присутствуют наши национальные нефтяные компании. Выяснилось, что до сих пор отечественные сервисные компании не участвуют в крупных проектах АО НК «КазМунайГаз» и его дочерних организаций вне территории страны.
Например, при реконструкции заводов румынского нефтяного концерна «Rompetrol» (крупнейшего зарубежного актива КазМунайГаза) в сфере нефтепереработки в 2009-2011 годах на сотни миллионов долларов, практически все работы проводились зарубежными подрядными организациями.
По мнению председателя Союза сервисных компаний Казахстана Алмаса Кудайбергена, еще одна главная проблема неучастия наших компаний в нефтегазовых проектах – это отсутствие нужной информации, вернее, не знанием, где ее найти.
«Сегодня многим госорганам поручено заниматься регулированием местного содержания. Эта функция распылена между министерствами и ведомствами, а сервисные компании подчас не всегда знают, к кому обращаться за содействием», - подчеркнул он.
Но сегодня правительство Казахстана стремится устранить эти пробелы и, наконец-то, от разговоров переходить к более конкретным шагам. Так, председатель правления Национального агентства по развитию местного содержания NADLoC Даурен Абдыхамитов сообщил, что речь идет о серьезной финансовой помощи отечественным производителям.
«Правительство Казахстана намерено поддержать отечественных производителей, работающих в нефтегазовом секторе путем возмещения им 50% их затрат, направленных на получение международной сертификации», - сообщил он.
Абдыхамитов пояснил, что правительство республики готовит к подписанию проект постановления, в котором предусмотрена эта преференция для отечественных производителей. По его словам, международная сертификация – обязательное условие для вхождения в такие крупные проекты, как Карачаганак и Кашаган.

«Процедура получения международной сертификации недешевая и при предоставлении необходимых документов от наших производителей, наше агентство будет их рассматривать, а затем возмещать расходы. Это была просьба со стороны самих производителей и правительство страны приняло решение их поддержать путем соответствующего постановления», - отметил он.
По информации Абдыхамитова, для этих целей Национальное агентство по развитию местного содержания будет нанимать независимые компании, которые будут рассматривать обоснованность понесенных отечественными производителями затрат.
«Количество заявок от производителей на получение возмещения затрат будет неограничено. На эти цели в бюджете страны на этот год заложено порядка 172 миллионов тенге», - подчеркнул глава NADLoC.
Прием заявок от отечественных производителей начнется примерно во второй половине текущего года, после подписания проекта постановления правительства.

Доля казахстанских товаров в нефтегазовом секторе составляет всего лишь 9 % от общего объема закупок материалов и оборудования.

Әлі күнге дейін отандық қызмет көрсетуші компаниялар «ҚазМұнай Газ» бен оның ел аумағынан тыс жердегі еншілес кәсіпорындарының ірі жобаларына қатыспай келеді.

Қазақстан үкіметі мұнайгаз секторында жұмыс істейтін отандық өндірушілерге, олардың халықаралық сертификат алуға жұмсалатын шығындарын 50 пайызға өтей отырып, қолдау көрсетуге ниетті.

Инвесторлар жабдықтар мен әртүрлі қызмет түрлеріне қатысты тапсырыстарды тек өз елдеріндегі мердігерлік ұйымдарға беруді қалайды, нәтижесінде жер қойнауы байлықтарын игеріп жатқан елде мұнайдан түскен долларлар сырқа кетіп жатыр.

Still domestic service companies don't participate in large projects of National Oil Company "KazMunaiGas" JSC and its affiliated organizations out of the territory of the country.

The government of Kazakhstan intends to support the domestic producers working in oil and gas sector by compensation of their expenses of 50 %, directed on receiving the international certification

Investors prefer to give orders for the equipment, various services to only contract organizations from their country, as a result, streams of oil dollars flow away from our country subsoil of which is actively exploited today.

ТОТАЛЬ и Жемчужины Франции

Компания ТОТАЛЬ, начавшая работать в Казахстане с 1993 года, известна в своей деятельности просветительским и культурологическим аспектом. В частности, при поддержке французского энергетического гиганта в Государственном музее Искусств им. А.Кастеева с 7 июня по 5 августа 2012 г. в городе Алматы будет проходить выставка «Жемчужины Франции», посвященная французскому творчеству и «искусству жить».

Находящаяся в ранге лидирующих мировых нефтегазовых компаний, Тоталь представлена в качестве оператора в более 130 странах. Группе Тоталь принадлежит также ведущая роль в химической индустрии. Располагая огромным штатом грамотных специалистов (около 93,000 экспертов), компания Тоталь вносит вклад во все секторы нефтегазовой промышленности. Принимая во внимание повышение энергетического спроса, крупнейший французский производитель увеличивает свою деятельность в развитии солнечной энергии и биомассы.

Сегодня Тоталь – энергетическая компания, чья миссия заключается в предоставлении доступа к энергии максимальному количеству людей.

КОРПОРАТИВНЫЙ ФОНД ТОТАЛЬ

Фонд Тоталь, который отмечает в 2012 году свою 20-летнюю годовщину, включает в свою деятельность четыре области: социальную сферу, здравоохранение, культуру и охрану окружающей среды. Как во Франции, так и за ее пределами, фонд Тоталь поддерживает проекты, разработанные совместно с партнерами (ассоциациями, институтами и НПО), а также инициативы, предложенные работниками Тоталь в секторах социального развития и экологии.

Среди партнеров Фонда ряд французских культурных организаций (Музей Лувр, Музей Ке Бранли, Общество Национальных Музеев Франции – Гран Пале); регулярно оказывается поддержка в организации выставок и международных программ, цель которых – внести свой вклад в межкультурный диалог.

Выставка « Жемчужины Франции», прошедшая в Азербайджане при участии компании Тоталь теперь открывает двери в Алматы в Государственном музее искусств им. А.Кастеева с 7 июня по 5 августа 2012 г.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ТОТАЛЬ Э&П КАЗАХСТАН

Компания ТОТАЛЬ Э&П КАЗАХСТАН осуществляет свою деятельность в Казахстане с 1993 г. Компания участвовала в крупнейших геофизических исследованиях в мире, которые привели к открытию гигантского нефтяного месторождения Кашаган в 2000 г. На сегодняшний день долевое участие ТОТАЛЬ составляет 16,81% в Соглашении о Разделе Продукции по Северо-Каспийскому проекту, который включат в себы Кашаганское месторождение, а также другие структуры, оценка которых еще не закончена. С января 2009 года ТОТАЛЬ Э&П Казахстан стал еще более укрепил свои позиции в проекте, взяв на себя основную роль в Норт Каспиан Оперейтинг Компани (NCOC), являющейся новым Оператором СРП по Северо-Каспийскому проекту и проекту Кашаган.

В октябре 2009 г. во время официального визита Президента Франции Николя Саркози, Национальная компания «КазМунайГаз» и компания ТОТАЛЬ ЭП Казахстан подписали Соглашение о принципах совместной деятельности для освоения месторождения Хвалынское, что открыло компании новые перспективы для разведки в Казахстане.

Компания ТОТАЛЬ Э&П Казахстан также привержена в долгосрочному сотрудничеству в сфере образовательных проектов и развития политики местного содержания в республике Казахстан. Компания также намерена продолжать увеличивать инвестиционный потенциал и возможности развития бизнеса.

Total & Plaisirs de France

Present in Kazakhstan since 1993, Total is known by its educational and cultural effort. In particular, under aegis of the French major energy company, the State Museum of Fine Arts named by A.Kasteyev will host the exhibition Plaisirs de France devoted to the French creativity and art of life from June 7th to August 5th 2012 in Almaty.

Listed among the very first international oil companies, Total operates in more than 130 countries. The Group is also a leading player in chemicals. Its 93,000 employees put their expertise in all sectors of these industries. In response to rising energy demand, Total is stepping up its growth in solar energy and biomass.

Today Total is an energy company whose mission is to enable as many people as possible to access energy.

THE TOTAL CORPORATE FOUNDATION

The Total Foundation, which is celebrating its 20th anniversary in 2012, covers four activity areas: solidarity, health, culture and environment. In France and abroad, it is supporting projects designed with its partners (associations, institutions, NGOs) and the initiatives proposed by Total employees in the field of solidarity and environment.

The Total Foundation has partnered with large French cultural institutions (such as the Louvre Museum, the Quai Branly Museum and the Réunion des musées nationaux – Grand Palais) and regularly supports exhibitions and some international initiatives, with the desire to contribute to the dialogue between cultures.

After Azerbaijan, Total is therefore proud to support the exhibition Plaisirs de France in this second stage taking place from June 7th to August 5th 2012 in A.Kasteyev's Museum of Fine Arts, Almaty.

TOTAL EXPLORATION & PRODUCTION IN KAZAKHSTAN

Total Exploration & Production is present in Kazakhstan since 1993. The Company has participated in the world's largest geophysical survey, leading to the gigantic Kashagan oil field discovery in 2000.

Today, Total E&P Kazakhstan holds a 16.81% working interest in the North Caspian Sea Production Sharing Agreement (NCS PSA), which covers Kashagan and other discoveries under appraisal. In January 2009, Total E&P Kazakhstan enhanced its involvement in the project by taking a major role in North Caspian Operating Company (NCOC), the new operator of the NCS PSA.

In October 2009, during French President Nicolas Sarkozy's official visit, the National Company KazMunaiGas and Total E&P Kazakhstan signed a partnership agreement to jointly develop the Khvalynskoye project that has opened more opportunities to explore in Kazakhstan.

Total E&P Kazakhstan is committed to long-term operations and partnership through Education and Local Content Development projects in the Republic of Kazakhstan, and will continue to explore investment as well as business opportunities.

«Цены на бензин перестали меня беспокоить в тот момент, когда я пересел на бентли».

актер Роберт Дауни-младший

Бензин «союзного» значения

ЕЛЕНА БУТЫРИНА

Продолжение. Начало, часть I в Kazenergy №02 (52), апрель 2012

Часть II. Государственное регулирование рынков ГСМ

В настоящее время в России, Казахстане и Белоруссии определен свой правовой механизм государственного регулирования рынка ГСМ, т.к. нефтепродукты относятся к социально-значимым товарам. От уровня цен на ГСМ зависит состояние потребительского рынка в странах и в целом уровень реальных денежных доходов населения. Однако в рамках ТС единые правовые нормы в этой области пока отсутствуют. Высоким остается уровень монополизированности внутренних рынков в рассматриваемых странах.

Как проинформировала старший аналитик АИРИ Г.Рахматулина, в Казахстане основными нормативными правовыми актами, регулирующими рынок нефтепродуктов, являются: Налоговый Кодекс РК, Закон РК от 24 июня 2010 года № 291-IV «О недрах и недропользовании», Указом Президента РК от 20 июля 2011 года №463-IV ЗРК принят Закон «О государственном регулировании производства и оборота отдельных видов нефтепродуктов», кроме того, действует ряд отраслевых постановлений правительства страны. С 1 февраля 2012 года в РК введены Правила проведения аккредитации оптовых поставщиков нефтепродуктов в соответствии с постановлением №1210 от 27 октября 2011 года.

В России, по сведению эксперта, основными нормативно-правовыми документами в части государственного регулирования рынка нефтепродуктов являются: Налоговый кодекс РФ, Федеральный закон «О защите конкуренции», Федеральный закон «О введении государственной монополии на экспорт нефти и нефтепродуктов»; Постановление Совета Федерации Федерального Собрания РФ «О необходимости принятия мер по стабилизации цен на нефтепродукты» и другие. Деятельность вертикально-интегрированных нефтяных компаний в России сдерживает создание конкурентной среды на рынке. ВИНК в РФ доминируют не только в процессе производства нефтепродуктов, но и в сфере оптовой и розничной их реализации, что в свою очередь приводит к непрозрачному ценообразованию.

Государственное регулирование рынка нефтепродуктов Белоруссии осуществляется на таких нормативно-правовых документах, как Указ Президента Республики Беларусь от 24 февраля 1999 года № 112 «О некоторых вопросах регулирования рынка нефтепродуктов», Постановление Совета Министров от 30 октября 1992 года №657 «О государственном регулировании цен на отдельные виды энергоресурсов», Закон РБ от 10 декабря 1992 года № 2034-XXI «О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции», Закон РБ от 10 мая 1999 года № 255-З «О ценообразовании», Указ Президента РБ от 19 мая 1999 года № 285 «О некоторых мерах по стабилизации цен (тарифов) в Республике Беларусь», а также Налоговый Кодекс Республики Беларусь от 2 января 2003 года № 2/920. В этой стране свои цены на рынке ГСМ диктует госконцерн «Белнефтехим». И, по мнению многих экспертов, в установлении цен на нефтепродукты он не всегда ру-

В Казахстане, наблюдался значительный рост цен на нефтепродукты. Так, регулируемые цены на бензин Аи-92/93 в августе 2011 года выросли на 29,2% по сравнению с началом 2010 года, бензин Аи-80 - соответственно на 28,7%, дизельное топливо – на 34,3%.

ководствуется соотношением спроса и предложения на внутреннем рынке.

Г.Рахматулина обратила внимание на то, что в процессе функционирования Таможенного союза, к примеру, в Казахстане, наблюдался значительный рост цен на нефтепродукты. Так, регулируемые цены на бензин Аи-92/93 в августе 2011 года выросли на 29,2% по сравнению с началом 2010 года, бензин Аи-80 - соответственно на 28,7%, дизельное топливо – на 34,3%. «Рост цен на нефтепродукты в Казахстане обусловлен открытием границ в рамках ТС, упрощением таможенных формальностей, активизацией товародвижения, увеличением предложения российских нефтепродуктов на казахстанском рынке. Наличие указанных тенденций приведет к некоторому выравниванию казахстанских и российских цен на ГСМ на внутреннем рынке республики. В противном случае может произойти отток отечественных нефтепродуктов за пределы республики», - говорит она.

На рисунке 3 представлен уровень цен на ГСМ в странах ЕЭП. Его анализ позволяет сделать вывод о том, что самый низкий уровень цен на нефтепродукты - в Казахстане. И в перспективе, как было отмечено выше, скорей всего, в республике будет наблюдаться тенденция сближения цен на ГСМ с ценовыми пропорциями в других странах ЕЭП.

С целью регулирования цен на нефтепродукты Указом Президента РК от 20 июля 2011 года №463-IV был принят Закон «О государственном регулировании производства и оборота отдельных видов нефтепродуктов», в соответствии со статьей 6 которого правительство «утверждает порядок определения предельной цены на розничную реализацию нефтепродуктов и перечень нефтепродуктов, на которые установлено государственное регулирование цен». Г.Рахматулина напомнила, что, если в июле 2011 года литр бензина Аи-92/93 на автозаправках республики стоил 102 тенге, Аи-80 – 84 тенге, а дизтоплива – 87 тенге, то в августе решением правительства предельные розничные цены для АЗС были установлены на уровне 106 тенге за литр бензина марки Аи-92/93, 86 тенге за литр Аи-80 и 90 тенге за литр дизтоплива. По распоряжению правительства данный уровень предельных цен сохранялся вплоть до апреля текущего года. В апреле Агентство Республики Казахстан по регулированию естественных монополий (АРЕМ) установило предельные цены на розничную реализацию нефтепродуктов, попадающих под государственное регулирование цен. В соответствии с данным приказом, стоимость дизельного топлива была установлена на уровне 95 тенге за литр, бензина марки Аи–80 - 91 тенге за литр, бензина марки Аи–92 - 112 тенге за литр, включая НДС.

В АРЕМ отметили, что эти цены на ГСМ установлены с учетом корректировок показателей для расчета предельных цен, представленных Миннефтегазом РК. Тогда же глава агентства Мурат Оспанов заявил, что повышение предельной стоимости на регулируемые виды ГСМ в республике могло быть и выше: еще большего роста не произошло из-за того, что при экспертизе производных ценовой формулы не нашли подтверждения «некоторые данные».

Как указала старший аналитик АИРИ, с реализацией выше указанного Закона в Казахстане возникали некоторые проблемы. Во-первых, напомнила она, нефтеперерабатывающие заводы республики летом 2011 года неоднократно ограничивали отпуск оптовикам бензина и дизельного топлива (якобы из-за необходимости обеспечения потребностей сельского хозяйства), что привело к возникновению дефицита нефтепродуктов на внутреннем рынке. В частности, на автозаправочных станциях республики в августе 2011 года практически исчез бензин марки Аи-92. Во-вторых, продолжает Г.Рахматулина, увеличились объемы реализации ГСМ в приграничных с Россией регионах, что в еще большей степени усугубило проблему нехватки бензина для потребителей. «Сложившаяся ситуация еще раз свидетельствует о том, что сохранение существенной разницы в ценах на нефтепродукты в рамках ЕЭП может привести к возникновению дисбаланса спроса и предложения на рынке нефтепродуктов и усилению проблемы дефицита ГСМ из-за их экспорта в соседние государства ЕЭП по более выгодным ценам», - утверждает она.

Как считает представитель АИРИ, решение указанных выше проблем представляется, прежде всего, через создание адекватного механизма реализации Закона РК «О государственном регулировании производства и оборота отдельных видов нефтепродуктов». Важное значение, на ее взгляд, приобретает усиление контроля со стороны органов государственного управления за выполнением утвержденного плана поставок ГСМ на внутренний рынок республики и злоупотреблением

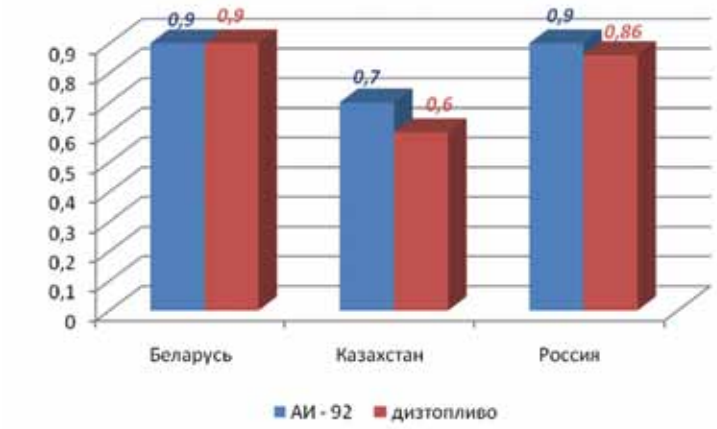


Рисунок 3.
Уровень цен на ГСМ в странах Таможенного союза (в долл.)
Источник: *Национальные статистические службы стран Таможенного союза*

В РФ ежегодно ужесточаются условия налогообложения нефтепродуктов. Ставка акциза на автобензин стандарта Евро-4 и Евро-5 в 2013 году возрастет в 1,7 раза по отношению к прошлому году.

некоторыми хозяйствующими субъектами своим доминирующим положением на рынке. «На мой взгляд, сеть АЗС должна быть представлена как поставщиками от национальных компаний, так и другими субъектами рынка. Доминирование первых поставщиков над вторыми несомненно приведет к возникновению монополизма на рынке и отсутствию здоровой конкуренции», - говорит Г.Рахматулина, рассуждая о том, должна ли быть доминантой национальная сеть АЗС на рынке и не приведет ли это к неконкурентоспособности на рынке среди поставщиков ГСМ. Кроме того, по ее словам, необходимо решать вопросы увеличения собственного производства нефтепродуктов, повышения его конкурентоспособности и обеспечения нефтеперерабатывающих заводов республики собственным сырьем. К слову, последний тезис вызывает беспокойство у председателя Комитета мажилиса по вопросам экологии и природопользования Александра Милютина, который считает, что, если альтернативу российским поставкам нефти на Шымкентский НПЗ еще может в перспективе составить сырье Кумкольского месторождения (Кызылординская область), разрабатываемого PetroKazakhstan Inc, то обеспечение собственным сырьем Павлодарского НПЗ, ориентированного на западносибирскую нефть, еще долго будет оставаться большой проблемой. Депутат в этой связи предложил правительству задуматься над строительством мини-заводов по глубокой переработке нефти и созданием соответствующих законодательных стимулов для инвесторов. Это, по его мнению, будет способствовать насыщению внутреннего рынка собственными качественными нефтепродуктами, контролируя цены. Правительство, впрочем, со строительством новых НПЗ не торопится. Министр нефти и газа РК Сауат Мынбаев еще осенью предупредил, что в соответствии с отраслевой программой и с учетом планируемых реконструкций действующих НПЗ, в стране четвертый нефтеперерабатывающий завод может быть построен только после 2019-2020 годов.

Говоря о ценообразовании на казахстанском рынке ГСМ, Г.Рахматулина считает необходимым, с учетом практики регулирования цен в 2011 году, в 2012 году сохранить приемлемый ценовой разрыв Казахстана с Россией и реалистичный потолок цен. Для сведения, ценовой разрыв с Российской Федерацией в июле 2011 года на нефтепродукты достигал от 20 до 49%. В обозримом будущем, говорит она, в Казахстане рост цен на ГСМ будет происходить до уровня российских. «На мой взгляд, эта задача будет решаться постепенно и поэтапно. Резкого взлета цен на ГСМ правительство Казахстана не допустит, т.к. цены на нефтепродукты являются определяющим фактором в развитии инфляционных процессов. А это уже социальная составляющая проблемы», - подчеркнула эксперт.

В России тоже пытаются бороться с повышением цен на ГСМ. В январе текущего года Президент РФ Дмитрий Медведев поручил Федеральной антимонопольной службе (ФАС) провести мониторинг розничных цен на моторное топливо и принять оперативные меры в случае выявления признаков их необоснованного завышения. Поводом стали подведенные Росстатом итоги 2011 года, согласно которым инфляция составила наименьшую величину за 20 лет - 6,1%, в то время как темпы роста цен на моторное топливо оказались самыми высокими за последние годы - 14,9%.

Российские аналитики заявили тогда, что в РФ прошлогодний рост цен на топливо был во многом обусловлен не только рыночными факторами, но и действиями государства, сначала повысившего акцизы и ужесточившего экологические требования к бензину (с 1 января 2011 года в России запрещалась реализация бензина Евро-2, в связи с чем госкомпании «Роснефть» и «Газпром», не успевшие перейти к производству бензина Евро-3, были вынуждены увеличить поставки бензина Евро-2 на экспорт), а затем запретившего оборот дизтоплива с высоким содержанием серы, в результате чего возникли логистические проблемы. В первом квартале этого года сдерживание розничных цен на бензин и дизтопливо продолжилось. А в апреле вице-премьер РФ Игорь Сечин заявил, что государство не будет компенсировать нефтяным компаниям понесенные из-за этого убытки, пообещав одновременно сохранить действующий размер заградительных экспортных пошлин на бензин, а также режим налогообложения

Рисунок 4.

нефтяной отрасли «60-60».

С 1 января 2012 года в РФ вновь выросли акцизы на бензин, с 1 июля текущего года запланировано еще одно повышение их уровня, которое «наложится» на весенний вывод в плановый ремонт ряда НПЗ.

Кроме того, в РФ ежегодно ужесточаются условия налогообложения нефтепродуктов. Ставка акциза на автобензин стандарта Евро-4 и Евро-5 в 2013 году возрастет в 1,7 раза по отношению к прошлому году, на дизельное топливо – в 2,2 раза. Экспортные пошлины на нефтепродукты периодически повышаются или понижаются. Аналитики в России говорят, что рост акцизов и экспортных пошлин на нефтепродукты помогает решить задачу собираемости доходов бюджета, и одновременно как бы призвано стимулировать совершенствование технологий переработки нефти. Однако, для заводов часто эффект оказывается обратным: вырученные средства идут на оплату налогов и сборов, а программа модернизации производства не получает финансирование в полном объеме.

Глава «ЛУКОЙЛа» Вагит Алекперов недавно предложил правительству России закрыть границы, чтобы предотвратить рост цен на бензин. Он отметил, что в РФ бензин стоит в два раза дешевле, чем в сопредельных странах, поэтому жители, например, прибалтийских стран, закупают более дешевый бензин в России. «Мы наполнили наш рынок дешевым топливом», - сказал он, заметив, что в цене бензина 8% - доход АЗС,

53-57% - налоги, остальное - производство и логистика. «Если мы хотим иметь дешевый бензин, то надо сделать второй шаг - закрыть границы, потому что мы в любом разе не удержим наш рынок, потому что он (бензин) уйдет на сопредельные территории (из-за разницы в ценах)», - добавил он. В.Алекперов также высказался за внедрение рыночных механизмов регулирования цен на бензин. «Мы предлагаем, чтобы акцизная политика была привязана к мировым ценам - если цена высокая, то государство зарабатывает на экспорте нефти (на экспортной пошлине), значит, снижаются акцизные поступления. Цена нефти падает - государство на экспорте зарабатывает меньше, значит, акцизные поступления должны увеличиваться. Это не даст скачкам цены на нефть реагировать бензинам», - сказал он.

В Казахстане Налоговым кодексом бензин (за исключением авиационного) и дизтопливо также определены как подакцизные товары. С 2012 года в республике были повышены экспортные таможенные пошлины (ЭТП) на нефтепродукты. Согласно постановлению правительства «О вывозных таможенных пошлинах на сырую нефть и товары, выработанные из нефти», подписанному еще 30 декабря 2011 года и опубликованному в официальной прессе 28 января 2012 года, отныне ставки ЭТП на вывоз светлых нефтепродуктов составляют $164,97 за тонну, темных нефтепродуктов - $109,98. До этого времени, с 27 сентября 2011 года, в республике ЭТП на светлые нефтепродукты составляла $143,54 за тонну, для темных - $95,69 за тонну; с 5 августа 2011 года - $114,05 и $76,03 за тонну соответственно; с 19 декабря 2010 года - $98,13 и $65,42 за тонну соответственно; с августа 2010 года - $99,71 и $66,47 за тонну соответственно. В стране до июля 2012 года действует запрет на экспорт ГСМ.

С подписанием 9 декабря 2010 года между правительствами России и Белоруссии Соглашения о распределении экспортных пошлин, поставки российских нефти и нефтепродуктов в Беларусь осуществляются беспошлинно. Однако 100% пошлин от экспорта нефтепродуктов из этой страны в третьи страны будет направляться в российский бюджет. По оценкам экспертов, экономический эффект для Минска от отмены пошлин составит $3,912 млрд.

Беларусь настаивает на том, чтобы в условиях единой таможенной территории Таможенного союза какие-либо пошлины во взаимной торговле товарами вообще не взимались. В соответствии с декретом №9 «О дополнительных мерах по борьбе с незаконным обращением нефтяного жидкого топлива в Республике Беларусь» от 2005 года, юридические лица и индивидуальные предприниматели, осуществляющие ввоз автомобильным транспортом на территорию этой республики нефтяного жидкого топлива (автобензин, дизельное и бытовое топливо всех марок), обязаны внести денежные средства в республиканский бюджет. Согласно принятому Министерством по налогам и сборам РБ Постановлению №57 от 16 декабря 2011 года, с 1 января 2012 года размер денежных средств, подлежащих внесению, определяется в зависимости от вида и объема нефтяного жидкого топлива, исходя из 0,5 ставки акцизов за 1 тонну соответствующего вида топлива. Вместе с тем при ввозе топлива для собственного потребления при расчете подлежащих внесению денежных средств 1 января 2012 года понижающий коэффициент не применяется.

***

Как считает Г.Рахматулина, формирование Таможенного союза и Единого экономического пространства станет важным фактором развития инвестиционного сотрудничества стран-участниц в нефтеперерабатывающем секторе. В частности, напомнила она, в августе 2010 года российская компания «Газпром нефть» завершила сделку с казахстанской ARNA Petroleum по приобретению сети АЗС, которой управляет ТОО «Газпром нефть-Казахстан» (дочернее предприятие «Газпром нефти»). В настоящее время в управлении предприятия находится сеть из 20 АЗС под брендом «Газпром нефть», расположенных в Алматы, Талдыкоргане, Шымкенте, Таразе, Туркестане, Сарыагаше, Иссыке, Кентау, Южноказахстанской и Жамбылской областях.

По словам Г.Рахматулиной, дальнейшее развитие интеграции в рамках ЕЭП, безусловно, предполагает принятие мер по унификации нормативно-правовой базы в сфере нефтепродуктов. «В перспективе, на наш взгляд, унификация нормативно-правовой базы в сфере нефтепродуктов будет осуществляться в либеральном направлении, поскольку главной задачей ЕЭП является не ограничение бизнеса, а создание конкурентной среды и увеличение предложения на рынке качественных продуктов», - говорит она.

Понятно, что с этой целью стороны будут согласовывать любые свои действия на уровне Комиссии ТС или другого наднационального органа. Ведь от этого будет, прежде всего, зависеть развитие общего рынка, создающего возможности для свободного движения товаров и услуг.

Примечание. Данные в статье использованы по состоянию на апрель - начало мая 2012г.

Беларусь настаивает на том, чтобы в условиях единой таможенной территории Таможенного союза какие-либо пошлины во взаимной торговле товарами вообще не взимались.

Мемлекеттік құрымдар тарапынан жасалатын бекітілген жанар-жағармай заттарын республика ішкі нарығына жеткізу жоспарын іске асыру бақылауын және де кейбір шаруашылық жүргізу субъектілердің нарықта өз басыңқы орнын керіс пайдалану бақылауды күшейтуі өте маңызды болып табылады.

Келешекте, мұнай өнімдері саласындағы нормативтык-құқықтық негіздердің бірегейлендіруі ерікті бағытта жүргізіледі, өйткені ЕЭК негізгі мақсаты табыскерлікті шектеу емес, бірақ бәсекелес ортаны жасау және де нарықта сапалы өнімдер ұсынысын арттыру.

What is really is to enhance the state monitoring over the implementation of the approved petroleum supply schedule to domestic market and excessive use by some business units their dominating market position.

In future, the unification of regulatory framework relating to oil products will be performed in a liberal direction, because EES is mainly purposed at creation of a competitive environment, but not setting limits to businesses, as well as the increase of high-quality products supply to the markets.

Страны БРИКС: перспективы роста

АЛИШЕР ТАСТЕНОВ

Goldman Sachs сарапшыларының пікірінше, БРИКС-тің әлеуеті сондай, Бразилия, Ресей, Үндістан, Қытай және ОАР 2050 жылға қарай экономика мен қаржы салаларында үстемдікке жетуі мүмкін. Мұндай үрдіс осы топтың әлемдегі экономикалық-саяси позициясын күшейте түспек. 2011 жылы әлемдік Жалпы ішкі өнімнің 25 пайызы осы БРИКС елдерінің үлесіне тиген.

БРИКС тобында G8-дің баламасына айналатын барлық мүмкін бар

Ұйымға қатысушылардың ортақ пікіріне жүгінсек, ескірген қаржылық-экономикалық жүйе БРИКС-тің ғаламдық экономикадағы рөлінің артуына сай өзгеруі керек.

According to Goldman Sachs analysts, the potential of BRICS is that Brazil, Russia, India, China and the Republic of South Africa can dominate by 2050 in economy and finance. Such tendencies strengthen economical and political positions of this group in the world. In 2011 about 25 % of universal gross domestic product were owned by the states of BRICS

BRICS has a chance to become an analogue of G8

Participants of the organization agreed in opinion that the out-of-date financial and economic system should be reformed, but taking into account the increasing role of BRICS in global economy.

Формация

Понятие БРИК возникло в 2001 году, а в 2006 году это стало реальной площадкой сотрудничества. В 2011 году к странам БРИК присоединилась Южно-Африканская Республика и таким образом БРИК был переименован в БРИКС. Теперь объединение превратилось в весомую международную силу, представляющую общие интересы стран «нового рынка» и развивающихся государств, расположенных на пяти континентах.

Становление БРИКС отразило объективную тенденцию к формированию многополярной системы международных отношений и усилению экономической взаимозависимости. В такой системе все более востребованы неинституциональные структуры глобального управления и сетевая дипломатия. У стран БРИКС нет географической, цивилизационной, культурной, исторической, религиозной общности. У них различные политические системы и экономические модели, непростые отношения друг с другом, нет долговременного опыта взаимодействия.

Как механизм сотрудничества динамично развивающихся государств БРИКС – это не новый блок держав, не политический альянс, а новое партнерство, модель глобальной экономической кооперации. Механизм БРИКС способен активизировать контакты и обмены между развитыми и развивающимися странами на основе солидарности, сотрудничества, взаимной выгоды, без присоединения к каким-то блокам, без конфронтации и направленности против каких-либо третьих стран.

Сегодня в мире идет перегруппировка сил, одним из выражений которой является создание всевозможных международных структур, зачастую неформальных, которые объединяют государства по тем или иным интересам, в первую очередь экономическим. Такие объединения возникают как на традиционной субрегиональной или региональной основе, так и шире. В этом смысле БРИКС не только напоминает, но и имеет все шансы стать аналогом G8, являющейся форумом для согласования позиций и принятия решений наиболее крупными и мощными военно-политическими и экономическими державами современного мира. Однако Китай, Индия и Бразилия в Большой Восьмерке не представлены, а Россия была туда допущена главным образом по военно-политическим соображениям.

БРИКС стал отражением новых методов многосторонней дипломатии, которые соответствуют изменяющимся качествам международных отношений на современном трансформационном этапе мироустройства. Это форма сетевой многовекторной дипломатии, при котором государства взаимодействуют не против кого-то, а во имя чего-то, для реализации своих совпадающих интересов, для того, чтобы совместными усилиями способствовать осуществлению необходимой повестки дня международных отношений.

Процесс

В этом году в Нью-Дели состоялся четвертый саммит БРИКС. Первый же саммит в таком формате произошел в 2009 году в российском городе Екатеринбург. Прошедший в индийской столице форум, в котором приняли участие главы пяти государств – Бразилия, Россия, Индия, Китай, Южно-Африканская Республика был знаменателен по нескольким параметрам. Так, на очередной встрече руководители стран-членов БРИКС договорились о необходимости скорейшего реформирования международных финансовых институтов, включая в первую очередь МВФ.

Другим пунктом саммита стало единение позиции всех участников организации в отношении происходящего процесса реформирования финансово-экономической системы мира. Участники сошлись во мнении,

Группа быстроразвивающихся стран БРИКС (Бразилия, Россия, Индия, Китай и ЮАР) стала одним из наиболее значимых геополитических событий начала столетия. Данное объединение смогло за короткое время стать фактором, серьезно влияющим на мировую политическую и экономическую жизнь.

что устаревшая финансово-экономическая система должна меняться, но с учетом возрастающей роли БРИКС в глобальной экономике.

Кроме этого, страны договорились о дальнейшем развитии и углублении торгово-экономического сотрудничества. Стремление государств-участников к расширению торгово-экономического сотрудничества в рамках организации было отображено еще в декларации, принятой по итогам третьего саммита БРИКС, который прошел в 2011 году в городе Санья на китайском острове Хайнань.

Также участниками было заключено соглашение о предоставлении кредитов в национальных валютах. Для укрепления экономических взаимоотношений Россия, Бразилия, Китай, Индия и ЮАР хотят в ближайшем будущем перейти на взаимную торговлю за национальные валюты.

Сам факт проведения регулярных саммитов БРИКС говорит о том, что эти страны постоянно координируют свои действия при решении тех или иных международных вопросов.

Воздействие

Члены БРИКС характеризуются как наиболее быстро развивающиеся крупные страны. Выгодное положение этим странам обеспечивает наличие в них большого количества важных для мировой экономики ресурсов.

Исследования Международной Организации Кредиторов показывают, что группа БРИКС все более активно воздействует на общемировую финансово-экономическую систему, в том числе на мировую торговлю. А рост международного экономического влияния БРИКС обусловлен, прежде всего, уровнем финансово-экономической стабильности стран-участниц - более высоким, чем в большинстве индустриальных государств. В свою очередь, экономическая стабильность способствует повышению конкурентоспособности в государствах блока. Так, в регионе БРИКС несопоставимо ниже уровень государственного долга и его отношение к национальному ВВП, чем в западных государствах-участниках G8.

Все эти факторы предопределяют не только усиление интеграционного взаимодействия в рамках БРИКС, но и постепенное формирование, с более активным участием данной группы, нового экономического порядка в мире.

Основу влияния БРИКС на международной арене составляют растущая экономическая мощь государств-участников, их демографические позиции, важная роль в ресурсном обеспечении человечества. В 2011 году на долю государств БРИКС приходилось около 25% общемирового ВВП (по паритету покупательной способности национальных валют).

За последние 10 лет экономика стран БРИКС увеличилась в 4,2 раза, тогда как экономика развитых стран - на 61%. Вклад же в мировой экономический рост в течение последнего десятилетия составил около 50%.

По суммарному финансово-экономическому потенциалу страны БРИКС (по данным Brand South Africa) к 2018 году обгонят США. А к 2020 году потенциал каждой из стран БРИКС будет выше, чем Испании, Канады и Италии. Аналитики Goldman Sachs утверждают, потенциал БРИКС таков, что Бразилия, Россия, Индия, Китай и ЮАР могут к 2050 году доминировать в экономике и финансах. Такие тенденции усиливают экономико-политические позиции этой группы в мире.

В перспективной повестке БРИКС - постепенная трансформация форума в сильную и влиятельную организацию. Уже сейчас взаимодействие в БРИКС одной координацией экономической политики не ограничивается.

Так, объединение уже накопило ценный опыт координации действий по ряду крупных международно-политических проблем, в первую очередь – в Совете Безопасности в период одновременного участия в работе этого органа всех государств БРИКС. По многим вопросам, связанным, в частности, с ситуацией в Ливии, Кот д'Ивуаре, Судане, Сомали, страны выступали с общих или близких позиций.

За последние 10 лет экономика стран БРИКС увеличилась в 4,2 раза, тогда как экономика развитых стран - на 61%. Вклад же в мировой экономический рост в течение последнего десятилетия составил около 50%.

АЛЛО! ҚЫТАЙ ТАЛАНТТАР ІЗДЕЙДІ

Қытайдың қарыштап дамып бара жатқан экономикасына мұнай мен газдан басқа «шетелдік ақылдар» да қажет.

Юрий Сигов,
Вашингтон

Қытайдың экономикалық және қаржылық қуатының қарқынмен артуы көптен бері ешкімге жасырын емес. Бұл жөнінде қайшылық туғызып отырған бір ғана жайт - «қытай ұлы секірісінің» болашағына қатысты әртүрлі болжамдар. Кейбіреулердің ойынша, 2025 жылға дейін-ақ дәл осы Қытай әлемдегі нөмірі бірінші державаға айналып, Американың өзін «таптап өтіп» қана қоймай, кем дегенде бүкіл Азияда толықанды үстемдік етуі әбден мүмкін.

Басқалары болса, Қытай экономикасының қазіргі гүлденуіне күмәнмен қарайды, олардың сондағы айтатын уәждері мынау – Қытайда 600 миллионнан астам тақыр кедей бар және батыстың ірі мемлекеттері тұрғындары мен Қытай халқының көп бөлігінің тұрмыс жағдайы арасында алшақтық басым.

Қытай басшыларының бұған қатысты бағасы байыпты. Экономиканың өсімін ешкім жоққа шығармайтын тәрізді (соған сәйкес, ең болмағанда қала тұрғындарының тұрмыс деңгейінің барабара өсуін). Дегенмен, осы өсімнен туындаған проблемалармен Қытай өкіметіне күресуге тура келіп отыр және Бейжінде ешкім үнсіз отырған жоқ.

Қытай Компартиясының жетекшілері мемлекеттің алдағы дамуы үшін бүкіл дүниеге экспорттаратын көпшілік тұтынатын тауарлар өндірісін өркендетумен шектеліп қалмай, білім мен техниканы сапалық тұрғыдан дамыту мен отандық озық технология шығару үшін тиісті кадрлар қажет екенін жақсы түсінеді.

«Келешек Қытай капиталистік коммунизмінің жас құрылысшылары» мәселесіне келгенде Бейжіндегі басшылық әлдеқашан жергілікті жастардың айтарлықтай бөлігінің батыс университеттерінде білім алғанын қалайды. Сандық тұрғыдан алғанда, ҚХР халқы үшін бұл көп емес болар.

Алайда, жүздеген мыңдаған оқушы (былтыр шет елдерде Қытайдың 760 мыңнан астам студенті мен аспиранты білім алды) шетелдің маңдайалды оқу орталықтарында білім алып, олардың көпшілігі отандарына оралып, ұлттық ғылыми ойдың сапасы мен деңгейін бірте-бірте көтеріп отыр.

Бірақ, 20-25 жылдан кейін емес, экономиканы қазір дамытып, жаңа технология жасау үшін не істеу керек? Қытай басшылығының ойынша, бұл үшін шетелден жетекші мамандарды белсенді түрде шақырып, оларға жұмыс істеуге және дем алуға жақсы жағдай жасап, лайықты еңбекақы төлеу қажет - ал шақырылған мамандар өз кезегінде Қытайдың ғылыми-техникалық мүмкіндігінің жоғарлауына міндетті түрде ықпал ете алады.

Ғылым мен озық технология саласына маман шақыру идеясында Қытай ешқандай жаңалық ашып отырған жоқ. Бұны ғылым мен техникада , өндіріс салаларында отандық мамандарға зәру талай мемлекет қолға алып отыр. Шетелдік мамандарды қандай түрде және қандай шарт бойынша шақыру - екінші мәселе: тек жұмыс істеу үшін ғана ма, әлде болашақта «шетелдік ақылгөйлердің» орнын толығымен басатын жергілікті кадрларды бірте-бірте дайындау үшін бе?

Соңғы бірнеше жыл ішінде Қытайдың айтарлықтай еркін валюта қор жинауына байланысты, Бейжінде келесі 10 жыл ішінде жоғары білікті мамандарды шақыру бойынша өте амбициялық бағдарлама жариялау жөнінде шешім қабылданды. Осы мезгіл ішінде АҚШ-тан, Жапониядан, Батыс Еуропа мен Австралиядан (бұл мемлекеттер Қытайдың кадр дайындау жоспарларында бірінші орында тұр)

Алдағы 10 жылда Қытайға 1000 «ақылгөй» шақырылады. Бұл «жаңа Қытайдың ғылыми секірісіне» жеткілікті ме?

According to the State Program, every foreign specialist hired to work in China will be given a lump sum in the amount of 1 million Yuan (over 170 thousand dollars) to conduct scientific searches in the field of his/her specialization. Those conducting searches in the fields prioritized by the Chinese government will receive 3 to 5 million Yuan.

Beijing realizes that only fresh "foreign brains" may help the Chinese economy to get new edges. And if they do not help fully catch up with the leading Western countries in the development of science and technology, then at least reduce the existing backlog, and overtake them somewhat.

Those experienced in various businesses start and business management are given specific attention. China considers the Leading Western powers have a great advantage, and their knowledge would be very useful and relevant for the Middle Kingdom.

жоғары білікті 1000 маманды қызықтырып тарту ұйғарылып отыр. Білікті ғалымдар мен мамандарды жинау үшін, былтырғы жылдың қараша айынан бері батыс мемлекеттерінде тұратын 200 –ден астам зерттеуші мен ғалымнан өтініш қабылданған және шетелдік сарапшылар істері бойынша Мемлекеттік әкімшілік жасақталып отыр. Бұл мамандарды жұмысқа қабылдау туралы өтініштер ең алдымен жаңа технология саласы мен озат кәсіпорындарда жұмыс істейтін Қытай университеттерінен, ғылыми орталықтардан, кәсіптік зертханалар мен ірі мемлекеттік компаниялардан түсіп отыр.

Жоғарыда аталған бағдарлама бойынша ҚХР-на жұмысқа қабылданатын әрбір жоғары білікті шетелдік маман өзінің іс-тәжірибелік қызметі аясында өткізілетін ғылыми жұмыстар үшін 1 миллион юанға дейін (170 мың доллардан астам) бір реттік жәрдемақы алады. Қытай үкіметі басымдық берген салада ғылыми зерттеулер жүргізіп жатқандар жобалар үшін мемлекеттен 3 миллионнан 5 миллион юаньға дейін көмек алады.

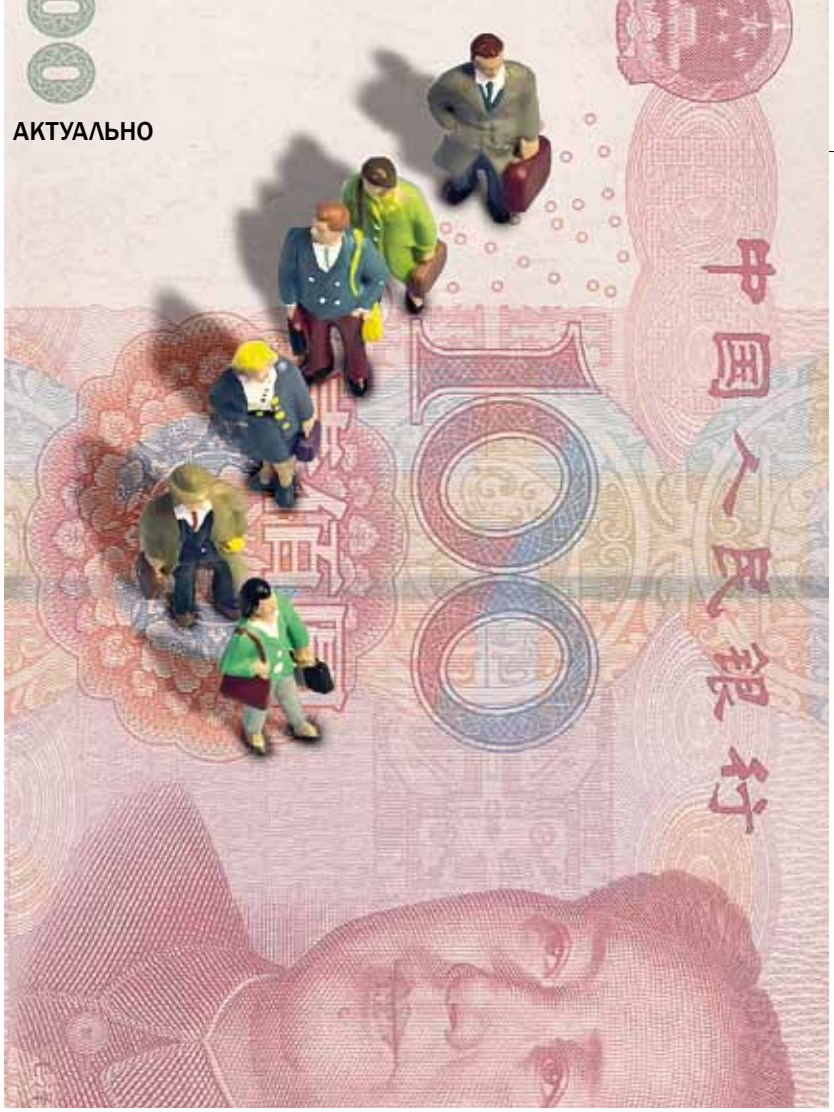
Қытайда жұмысқа қабылданған шетелдік мамандар жеңілдік шарттарымен жұмыс визасын, Қытай үкіметі тарапынан төленген медициналық және әлеуметтік қызмет түрлерін және баспана мен сақтандыру полюсін алады. Және бұл бағдарлама – ҚХР үкіметінің өз бастамасы. Бірақ, бұған Қытайда жекеменшік компаниялар да қажетті машығы, тілдік дайындығы, сондай-ақ жиналған кәсіби тәжірибесі жоқ отандық үміткерлерден көрі, жұмысқа шетелдік кәсіби маманды жалдау оңай және тиімді деп қызығушылық білдіріп отыр. Қытайдың жекеменшік компаниялары шетелдік мамандарды бірден ұзақ мерзімге жалдамай, 1 жылдық «сараптамалық сынақ» мерзіміне алуды артық көреді. Мысалы, Бейжіндегі қытайлық жекеменшік кәсіпорындарда қазірдің өзінде Германиядан, АҚШ-тан, Швейцариядан, Италиядан келген мамандар, негізінен, электроника, компьютерлік бизнес және сирек кездесетін металдар қорытпалары мен байланыс құралдары саласында жұмыс істеп жатыр.

Осындай жағдай бойынша Бейжін және Шанхай қалалық кеңестері шетелдік мамандардың мамандығына сәйкес келетін вакансиялар көрсетілген арнайы вебсайт ашып отыр. Себебі, жеке түрде бүкіл әлем бойынша «ақылды бастарды» іздеу Қытай компанияларының бәрінің қолынан келе бермейді. Есесіне, компания басшыларының ойынша, Бейжің мен Шанхай әкімшіліктерінің орталықтандырылған қызметінің көмегімен, бұл мәселені айтарлықтай тез әрі тиімді шешуге болады.

Қытайдың СІМ-нің мәліметі бойынша, 40 мыңнан астам жоғары дәрежелі шетелдік маман жыл сайын ҚХР-на жұмысқа қабылданады. Олардың қызмет аялары – білім беру (әсіресе, математика мен ағылшын тілінің мұғалімдері жоғары сұранысқа ие), ғылыми зерттеу, денсаулық сақтау және өндірісті басқару. Осы шетелдік мамандардың көп бөлігі қандайда бір рекруттық ұйымдардың немесе жұмыс берушілердің интернеттегі ізденісінің көмегімен емес, ғылыми конференциялар мен симпозиумдар арқылы және шетелдердегі Қытай елшіліктерінің тартуымен Қытайға келеді.

Бүгінде Аспанасты елінің басшылығы шетелдерден «ақылды бастарды» белсенді түрде тарту ел экономикасының өсуіне қажет деп санайды, және де бүгінгі таңда Қытайға қажет мамандар саны 200-ден астам. Дегенмен, мұнша шетелдік жоғары дәрежелі маманды Қытай қазір қабылдауға дайын емес, бірақ Бейжінге шақырылатындар санын кез-келген жолмен кеңейтуге тырысып отыр. Және алдағы 10 жыл ішінде бұл мақсатты жүзеге асыру жолдары түрленіп, жоғарғы мемлекеттік деңгейде қолдау көрсетілмек.

Халық Республикасына келген «жаңа ақылды шетелдіктерге» қарсы олардың болашақ әріптестері – Қытай ғалымдары да, ҚХР – ның қатардағы азаматтары да ешқандай ксенофобиялық пиғыл танытып отырған жоқ. Керісінше, жергілікті халық Қытай экономика-



Қытайға жұмысқа кез-келген адамды алмайды. Бірақ өз мүмкіншілігіңді сынап көруге әбден болады.

сы жаңа «шетелдік мыйдың» көмегімен ғана жаңа белеске шыға алатынын түсінеді. Егер батыс елдерін ғылым мен техниканы дамытуда толықтай қуып жете алмаса, ең болмағанда артта қалу алшақтығын мейлінше қысқарту қажет. Ал кейбір жағдайда оларды басып озу, әсіресе, мемлекет үшін стратегиялық маңызды зор ғылым, техника және өнеркәсіп салаларында керек.

Қытай өзінің бар «кадрлық талпынысымен» ең мықты шетел мамандарын тартуда батыстың жетекші мемлекеттерімен бәсекеге түсе алмасы анық. Қанша дегенмен ҚХР – өте ерекше ел, қытайлықтардың көбі ағылшын тілін (басқа тілдер сияқты) игермеген, сонымен бірге Қытай университеттері мен орталықтарында ғылыми «комфорт» АҚШ-пен, Австралиямен салыстырғанда аздау.

Десек те Қытай жағы бүкіл «өркениетті әлемде» Қытай ғылымы мен техникасының игілігіне қызмет еткісі келетін азаматтар табылады деген үмітте. ҚХР – да ғылыми-техникалық зерттеулер саласында жұмыс істегісі келетіндерге қандай талаптар қойылады? Ең алдымен, сол аталған жоғары дәрежелі шетелдік мамандар үшін ашылған мыңдаған жұмыс орындары - тек қытайлық емес азаматтар үшін (демек, басты үміт – еуропалықтар мен солтүстікамерикалықтарда, австралиялықтарда).

Шақырылушылардың жас шамасы —65-ке дейін, және үміткерлер Қытай экономикасының тұрақты түрде өсіп тұруын қамтамассыз ететін мамандықтардың бірін («шет елдік ақылды бастар» тізімінде 40-тан астам) игеруге міндетті. Шетелдік ғылыми еңбектің нақты нәтижесіне қол жеткізу үшін ҚХР үкіметі шетелдіктерді үш жылдан кем емес мерзімге жалдауға шарт қойып отыр.

Және де әңгіме үш жыл жайлы болса да, әр жылда шетелдік маман тоғыз ай көлемінде ҚХР-да болуға міндетті. Шақырылушылар санатына, ең алдымен абыройлы батыс университеттерінің профессорлары мен ғылым докторлары, маңызды әлемдік ғылыми-зерттеу мекемелерінің қызметкерлері, жоғары технологиялар салаларындағы мамандар және қытайлық серіктестермен тығыз байланыстағы жеке компаниялардың жоғары буын менеджерлері кіреді.

Бейжің басты назарды әртүрлі бизнесті бастау мен оны басқару тәжірибесі бар мамандарды шақыруға аударғысы келеді. ҚХР-ның басшылығының ойынша, бұл жөнінен батыстың жетекші мемлекеттері Қытаймен салыстырғанда бұрынғыша басымдылыққа ие және де олардың аталған саладағы тәжірибесі Аспанасты елі экономикасының болашақта дамуына пайдалы да маңызды деп санайды.

Барлық шетелдік мамандар Қытайдың озық университеттері мен ғылыми орталықтарына жіберілетіні көрнекі жайт, ал сол жерлерде көрсеткен қызығушылықтарына сәйкес, олар Қытай қаражат бөліп отырған компанияларға «тіркелуі» мүмкін. Екіншіден, Қытайда жұмыс істейтін, бірақ қытайлық серіктестерінің үлесі 50 %-дан кем емес бірлескен кәсіпорындарға қызметке шақырылуы мүмкін.

Осы арада Қытайдың алдыңғы қатарлы ғылыми-техникалық қызметкерлерді өз еліне шақыруының ерекше феноменіне (бір-екі он жылдық бұрын бұл жайт фантастикалық сюжет болып есептелер еді) көңіл бөлуді былай қойсақ, бүкіл әлем бойынша ғалымдар мен ғылыми қызметкерлердің көп бөлігінің «жайсыз» өмір сүру фактілері лайықты жалақы мен жайлы жұмыс жағдайын іздеу бабымен дүние кезуге мәжбүрлеп отыр.

Батыс Еуропа мен АҚШ-тан немесе Австралиядан жетекші маман ретінде Қытайға жұмыс істеуге тек экзотика үшін ғана баруға болады, алайда қандай да бір ғылыми жаңалық ашу үшін немесе «техникалық секіріс» жасау үшін ерекше шарт іздеп бару - екіталай екені күмәнсіз. Ал бұрынғы КСРО мен Шығыс Еуропа елдері мамандары үшін мұнда еңбекақы деңгейі мен жұмыс шарттары және қытайлық экзотика - жақсы мүмкіншіліктер. Оның үстіне Қытай экономикасы екпіндеп алға басып келеді, демек ғылыми әлеуеттер мен жаңа технологиялық зерттеулерге мұқтаждыққа бұл елде ұзақ мерзімдік кепілдік бар. Дегенмен, Америкада, Германияда немесе Сингапурда зерттеулер мен ғылыми жобаларға қатысу әлдеқайда абыройлы болса да, Қытай өзіне шетелдерден осал емес ғылыми контингентті тарта алады деп ойлаймыз. Тек қытайлықтардың шетелдік ғылыми-техникалық жұмыс күшін қызықтыра алатын мүмкіндіктері бар екендігін ұмытпасақ болғаны.

ҚАЗАҚСТАН ЖӘНЕ БҮКІЛ ӘЛЕМ БОЙЫНША КУРЬЕРЛІК ЖЕТКІЗУ!
КУРЬЕРСКАЯ ДОСТАВКА ПО КАЗАХСТАНУ И ВСЕМУ МИРУ!
COURIER DELIVERY AROUND KAZAKHSTAN AND THE WORLD!

курьерлік компаниясы • курьерская компания • courier company •

EXLINE

www.exline.kz

+7 (727) 390 03 00, 390 03 01

Нурпеис МАХАШЕВ,
Генеральный директор
ТОО «Казахтуркмунай»

Социальная ответственность бизнеса – главный приоритет

Сегодня на первом совместном предприятии в области нефтяного бизнеса ТОО «Казахтуркмунай», созданном при поддержке первого Президента Казахстана Нурсултана Назарбаева на заре становления государственной независимости, бок о бок работают отечественные и иностранные специалисты.

Для каждого члена интернационального коллектива главное в работе – достичь успеха через сохранение единства и дружбы.

В настоящее время предприятием налажена работа по переподготовке, обучению, повышению квалификации сотрудников, кадровая политика направлена на поддержание стабильности, сплоченности в коллективе. Каждый год на эти цели из бюджета компании выделяется значительное финансирование. Работники предприятия прошли обучение за рубежом – в Турции, Японии, Великобритании, России, Голландии и других странах. Освоив передовой научный и технологический опыт, полученные знания сотрудники с успехом применяют на практике. Большинство опытных специалистов проработало в коллективе больше десяти лет и это яркое подтверждение установившейся комфортной трудовой атмосферы в компании.

ТОО «Казахтуркмунай» - одно из немногих предприятий, где не работают по принципу разделения сотрудников на отечественных и иностранных, казахстанские и иностранные специалисты получают равную зарплату.

В 2007 году между работодателем и сотрудниками был заключен коллективный договор. Согласно данному документу для укрепления трудовых

отношений каждому работнику предоставляется социальный пакет.

«Казахтуркмунай» хранит верность принципам социальной ответственности бизнеса, этот вопрос всегда находится в центре внимания. Каждый год компания на благотворительной и спонсорской основе оказывает предприятиям различных форм собственности Актюбинской и Мангистауской областей финансовую помощь для решения социальных вопросов, развития социальной сферы. Предприятием налажено сотрудничество с акиматами данных регионов, подписаны соглашения

о партнерстве. В сложных ситуациях компания не остается в стороне, протягивая руку помощи местному населению, ежегодно выделяется финансирование в размере 11 млн тенге, это уже стало доброй традицией.

С 1999 года согласно достигнутым между ТОО «Казахтуркмунай» и Агентством РК по инвестициям договоренностям по доразведке и добыче углеводорода на нефтяном месторождении «Онтустик Каратобе», расположенном на территории Байганинского района Актюбинской области, ежегодно предприятие перечисляет 100 тысяч долларов США для развития инфраструктуры региона.

Значительное финансирование компания также осуществляет для обеспечения жильем ветеранов ВОВ, строительства детских садов, школ, проведения работ по газоснабжению сел. Например, в 1996 году в городе Актау 78 квартир получили фронтовики, а также ветераны отрасли, много лет проработавшие в нефтегазовой сфере. В 2007 году за счет компании был проведен газопровод «Онтустик Каратобе-Жаркамыс» в село Жаркамыс Байганинского района Актюбинской области, таким образом местные жители были обеспечены бесплатным газом. Также был газифицирован поселок Фурманов Западно-Казахстанской области. В 2010 году предприятие выделило 8 млн тенге для строительства первого центра оказания медико-санитарной помощи в поселке Боранкул района Бейнеу Мангистауской области. За счет средств компании был проведен капитальный ремонт физкультурно-оздоровительного комплекса в городе Атырау, ТЭЦ в поселке Геолог, а также ремонтные работы в здании детского сада и учебного комбината.

ТОО «Казахтуркмунай» вносит весомый вклад в развитие сферы культуры, образования. Так, предприятие участвовало в проведении мероприятий празднования 150-летия Абая, 100-летия М.Ауэзова, оказало поддержку фонду «Каспий» в публикации книги «Древние тюрки: история и культура», помогло фонду имени Имашева отметить 100-летие Н.Имашева и театру им.А.Днишева, фонду «Косай ата» - организовать празднование 500-летия народного батыра Ер Косай. Также предприятие внесло ощутимый вклад в завершение строительства «Мечети Бекет-ата» в городе Актау и «Мечети Актобе».

Благодаря поддержке компании в средней школе села Онды Мангистауского района Мангистауской области появилась библиотека. Предприятие оказало спонсорскую помощь Актюбинскому общественному объединению инвалидов-участников локальных войн, областному обществу инвалидов, ТОО «Malika Building Company» для благоустройства Президентского парка к 10-летию Астаны, общественному объединению «Ассоциация выпускников ЕНУ им.Л.Гумилева» и др.

За эффективную работу в данном направлении компания получает положительную оценку на отечественном и мировом уровнях. В 1999 году предприятие было отмечено медалью «Золотой приз» Французской национальной Ассоциации поддержки предпринимательства в рамках программы «Золотая медаль» Высшего Международного института взаимоотношений в Париже, а также дипломом «Звезда содружества» СНГ за вклад в укрепление экономического сотрудничества в 2008 году.

За верность принципам социальной ответственности бизнеса, вклад в повышение благосостояния населения в прошлом году ТОО «Казахтуркмунай» стало обладателем престижной премии «Парыз» в номинации «Лучший социальный проект года». Для компании, которая во главу угла ставит не только получение прибыли, но и делится достигнутыми успехами с обществом, эта высшая награда стала ярким свидетельством социальной ответственности предприятия, причем этот основной принцип работы подтверждается реальными делами.

Вместе с тем, в центре внимания также остаются вопросы обеспечения безопасности, охраны труда работников, окружающей среды, развитие партнерства с местными властями. Верится, что предприятие, которое со всей ответственностью подходит к выполнению обязательств перед бизнесом и общественностью, будет и дальше покорять новые вершины!

За верность принципам социальной ответственности бизнеса, вклад в повышение благосостояния населения в прошлом году ТОО «Казахтуркмунай» стало обладателем престижной премии «Парыз» в номинации «Лучший социальный проект года».

Бизнестің әлеуметтік жауапкершілігі бірінші орындағы басымдық

Нұрпейіс МАҚАШЕВ,
«Қазақтүрікмұнай» ЖШС Бас директоры

Экономикасы тұралап қалған тәуелсіздіктің алғашқы жылдарында Ел Президенті Нұрсұлтан Назарбаевтың бастамасымен құрылған мұнай бизнесі саласындағы тұңғыш бірлескен кәсіпорын «Қазақтүрікмұнай» ЖШС-да бүгінде отандық, әрі шетелдік мамандар иық тіресе жұмыс істейді.

Қанатын кеңге жайған халықаралық ұжымның әр мүшесі үшін маңыздысы-бірлік пен татулық арқылы табысқа жету.

Кадрлық саясаты тұрақтылықты сақтауға бағытталғандықтан, бүгінде мекемеде жұмысшыларды қайта даярлау, оқыту, біліктілігін көтеру мәселелері дұрыс жолға қойылған. Жыл сайын осы мақсаттағы іс-шараларға кәсіпорын қоржынынан қомақты қаражат бөлінеді. Бүгінгі таңға дейін жұмысшылар Түркия, Жапония, Ұлыбритания, Ресей, Голландия т.б. елдердің әр түрлі қалаларынан білім алды. Ғылым мен техниканың озық, заманауи тәжірибелерін меңгерген мамандар, қазір алған білімдерін өндірістік тәжірибемен ұштастыра еңбек етуде. Білікті мамандардың басым бөлігінің осы ұжымда он жылдан астам уақыттан бері еңбек ететіні компанияда тұрақты ахуалдың қалыптасқанын айқын аңғартса керек.

Шетелдік және Отандық жұмысшыларды бөле-жару принципі орын алмаған санаулы кәсіпорындардың бірі және бірегейі атанған-«Қазақтүрікмұнай» ЖШС-нде қазақстандық және шетелдік мамандар бірдей жалақы алады.

2007 жылы кәсіпорында жұмыс беруші мен жұмысшылар арасында ұжымдық Келісім-шарт жасалды. Ұжымда әріптестік қарым-қатынасты нығайтуды және тиімді, тұрақты жұмысты дамытуды мақсат еткен аталмыш келісім-шарт кепілімен әр қызметкерге лайықты әлеуметтік пакет ұсынылған. Еңбек қатынастарын реттеудің нормасын осылайша нық қалыптастырған компания өз табысын бұқарамен бөлісуден де кенде емес.

«Қазақтүрікмұнай» ЖШС үшін бизнестің әлеуметтік жауапкершілігі бірінші орында тұрған басымдық. Кәсіпорынның әлеуметтік бағдарламасында Ақтөбе мен Маңғыстау облыстарындағы әр түрлі меншік түріндегі мекемелер мен ұйымдарға қайырымдылық және демеушілік көмек көрсету, әлеуметтік проблемаларын шешуге қаржылар бөлу ісі айрықша орын алады. Бұл мақсатта кәсіпорын аталған облыстардың әкімдіктерімен ынтымақтастық орнатып, әріптестік жөнінде Келісім-шарттарға қол қойысқан. Осының арқасында компания жергілікті жердегі халықтың хал-ахуалына бейжай қарамай, дер кезінде көмек қолын созу мақсатында жыл сайын 11 миллион теңге қаражат бөлуді игі дәстүрге айналдырды.

Бұдан бөлек, Ақтөбе облысының, Байғанин ауданы аумағында орналасқан Оңтүстік Қаратөбе мұнай кен орнында көмірсутегі шикізатын алдын ала барлау және өндіруге қатысты «Қазақтүрікмұнай» ЖШС мен Қазақстан Республикасы Инвестициялар жөніндегі агенттігімен арадағы 1999 жылы жасалған келісім-шартқа сәйкес 1999 жылдан бері кәсіпорын Ақтөбе облысының инфрақұрылымын дамыту үшін өңірге жыл сайын 100 мың АҚШ доллары көлемінде ақша аударып келеді.

Күні бүгінге дейін компания тарапынан бөлінген осындай қаржылар ҰОС ардагерлерін баспанамен, бөбектерді бала-бақша, мектеппен, сондай-ақ ауыл тұрғындарын газбен қамтамасыз ету сынды мәселелердің оңтайлы жолмен шешілуіне жұмсалды. Мәселен, 1996 жылы Маңғыстау облысының Ақтау қаласында көп жылдар мұнай-газ саласында еңбек еткен ардагерлер мен ҰОС

майдангерлеріне 78 пәтер сыйға тартылса, 2007 жылы Ақтөбе облысы, Байғанин ауданының Жарқамыс ауылына кәсіпорынның есебінен «Оңтүстік Қаратөбе-Жарқамыс» газ құбыры тартылып, тұрғындар тегін газбен қамтамасыз етілді. Сол секілді Батыс Қазақстан облысының Фурманов поселкесі де газдандырылды. 2010 жылы Маңғыстау облысы, Бейнеу ауданы, Боранқұл ауылында алғашқы медициналық-санитарлық көмек орталығының құрылысы үшін демеушілік көмек көрсетіп, бұл мақсатта компаниядан сегіз миллион теңге қаражат бөлінді. Сондай-ақ, кәсіпорын тарапынан Атырау қаласындағы спорттық-сауықтыру кешенін, Геолог поселкесіндегі жылу орталығын қайта жөндеу, бала-бақша, оқу комбинаты ғимараттарын жөндеу жұмыстары жасалды.

«Қазақтүрікмұнай» ЖШС әлеуметтік көмектерден бөлек, қоғам өміріне белсене араласып, білім-мәдениет саласының өркен жаюына да үнемі қолғабыс жасап келеді. Тарқатып айтсақ, кәсіпорынымыз Абайдың 150 жылдығын, М.Әуезовтың 100 жылдығын мерекелеуге, «Каспий» қорына «Көне түріктер: тарихы мен мәдениеті» кітабын шығаруға, Имашев атындағы қорға Н.Имашевтың 100 жылдығына арналған шараларды өткізуге, Ә.Дінішев атындағы театрға, «Қосай ата» қорына халық батыры Ер Қосайдың 500 жылдығын атап өтуге, сондай-ақ Ақтау қаласындағы «Бекет ата мешіті» мен «Ақтөбе мешітінің» құрылысын аяқтауға атсалысты.

Кәсіпорынның қолдауымен Маңғыстау облысы, Маңғыстау ауданы, Оңды ауылындағы орта мектепке кітапхана сыныбы жасақталып берілді. Айнала-төңірегіндегілердің мұқтаждықтарын шешуге қарайласатын компаниямыз Ақтөбе облыстық локальды соғыс мүгедектері қоғамдық бірлестігіне, облыстық мүгедектер қоғамына, «Malika Building Compani» ЖШС-не Астана қаласының 10 жылдық мерейтойына орай Президенттік паркті абаттандыру жұмыстарына, Л.Гумилев атындағы Еуразия Ұлттық университеті түлектерінің Ассоциациясы» қоғамдық бірлестігіне және тағы да басқа осы секілді іріліұсақты демеушілік көмектерін көрсетті.

«Қазақтүрікмұнай» ЖШС-нің ел игілігі үшін атқарған еңбектері жемісті нәтижесін беріп, Отандық, әлемдік деңгейде оң баға алып келеді. Кәсіпорынымыз 1999 жылы Париждегі Жоғары халықаралық қарым-қатынас институты (ISCI) ұйымдастырған «Алтын медаль» бағдарламасы аясында Франция ның ұлттық өнеркәсіпті қолдау ассоциациясы арнайы тағайындаған «Алтын жүлдесін», сондай-ақ, 2008 жылы экономика саласында тиімді ынтымақтастықты нығайтқаны үшін ТМД «Достастық жұлдызы» дипломын жеңіп алды.

Бизнестің басты жауапкершілігін мойнына алып, әлеуметтің әл-ауқатын арттыруға бағытталған өнегелі істерді атқаруының арқасында -«Қазақтүрікмұнай» ЖШС өткен жылы «Үздік әлеуметтік жыл жобасы» аталымы бойынша Елбасы Жарлығымен «ПАРЫЗ» сыйлығын иеленді. Бизнестің басты қағидасын табыс табу ғана емес, табысын қоғамның өзге мүшелерімен бөлісу деп ұғатын кәсіпорын үшін бұл марапат компанияның қоғам алдындағы жауапкершілігін жете сезінетінін іс жүзінде паш етті.

Бұдан былай да, компания өз бағдарламасындағы жұмысшылардың еңбек қауіпсіздігін сақтау, қоршаған ортаны қорғау және жергілікті билікпен берік байналысын нығайтудан айнымақ емес. Бизнес пен бұқара алдында өз міндеттемелерін орындауда осындай айқын ұстанымын қалыптастырған кәсіпорынның «шығар тауы мен алар асуы» әлі алда екеніне сенім мол.

Бизнестің басты жауапкершілігін мойнына алып, әлеуметтің әл-ауқатын арттыруға бағытталған өнегелі істерді атқаруының арқасында -«Қазақтүрікмұнай» ЖШС өткен жылы «Үздік әлеуметтік жыл жобасы» аталымы бойынша Елбасы Жарлығымен «ПАРЫЗ» сыйлығын иеленді.

Social reponsibility of busines – main priority

Nurpeyis MAKHASHEV, General Director of Kazakhturkmunay LTD

Kazakhturkmunay LTD is the first joint venture company in oil & gas producing business that was set up under the support of the first President of Kazakhstan Nursultan Nazarbayev when national independence was just taking shape, and today national and foreign specialists work there side by side. For each member of this international collective body the main thing in their work is to gain success through keeping up unity and friendship

At present the company makes great contribution to retraining, education and professional development of its personnel and we pursue such policy with respect to our personnel that is aimed at maintaining stability and unity within working collective body.

Every year the company allots considerable funds for this purpose. The Company specialists have training abroad - in Turkey, Japan, Great Britain, Russia, Holland and other countries. Having gained advanced research and technological experience our specialists successfully uses the acquired knowledge in practice. Most of experienced employees has been working with the Company for more than ten years and this confirms the fact that comfortable working atmosphere has been established in the company

Kazahturkmunay LTD is one of the few companies where the principle of segregation of local and foreign specialists does not apply. Kazakhstan and foreign personnel earn same wages.

In 2007 a collective agreement was signed between the employer and workers. According to this document each member of the personnel is entitled to social package in order to strengthen working relations.

Kazahturkmunay LTD always complies with the principles of social responsibility of business. This matter is always in the center of attention. Every year on charitable and sponsorship basis the company renders financial aid to organization with all types of ownership. Such organizations are located in Aktobe and Mangystau oblasts and the aid is aimed at solving social problems and developing social sphere. The company cooperates with akimats (local administrations) of these regions and we signed partnership agreements. In difficult situations the company never stays aside and always offers help to local community. Every year financing is provided to the extent of 11 million KZT and this already becomes well established tradition

Since 1999 following the agreement between Kazakhturkmunay LTD and RK Agency for Investment pertaining to further exploration and hydrocarbon production in South Karatobe oil field as located in Baiganin district of Aktobe oblast the company allocates 100 thousand US dollars a year for regional infrastructure development

The company also allots considerable financing to provide housing Great Patriotic War veterans as well as for construction of kinder gartens and schools and to provide gas supply facilities for the villages. For instance, 1996 war veterans of the front as well as oil & gas industry veterans that have worked in the industry for many years got 78 apartments in the city of Aktau. In 2007 South Karatobe – Zharkamys gas pipe line was constructed at the company's expense and the villagers of Zharkamys located in Baiganin district of Aktobe oblast are now provided with gas free of charge. Also Furmanov village in West Kazakhstan oblast was provided with gas supply. In 2010 the company allocated 8 million KZT to build the first medical and sanitary aid center in Borankul village located in Beineu district of Mangystau

oblast. Using company's funds extensive repair of PT & Medical Fitness complex in Atyrau as well as of CHP plant located in Geolog village was performed. Also repair of kinder garten and school center was performed.

Kazakhturkmunay makes considerable contribution to development of culture & education sphere. Namely, the company participated 150 year jubilee of Abay and 100 year jubilee of M. Auezov celebration activities, assisted Caspy fund in publication of the book which is titled Ancient Turks: History and Culture, we also helped Imashev fund and A. Dnishev theater celebrate 100 year jubilee of N. Imashev. We helped Kosay Ata fund organize celebration of 500 year jubilee of Er Kosay, which is folk hero. Besides the company made weighty contribution to completion of Beket Ata mosque in Aktau and Aktobe mosque.

Owing to company support a secondary school library was open in Ondy village as located in Mangystau district of Mangystau oblast. The company provided sponsor aid to Aktobe Public Association of disabled persons that participated in local wars as well as to Aktobe oblast association of invalids. We also helped Malika Building Company to improve President Park as celebration of 10 year anniversary of Astana and rendered sponsor aid to L Gumiliov Eurasia National University Alumni Association etc

For efficient work in this line the Company is awarded favorable rating both locally and internationally. In 1999 the Company was awarded Gold Prize medal by French National Association for Support of Business Enterprise as part of Gold Medal program that is launched by International Institute of Relationship in Paris. In 2008 the Company was also awarded CIS Community Star Certificate for its contribution to promotion of economic cooperation

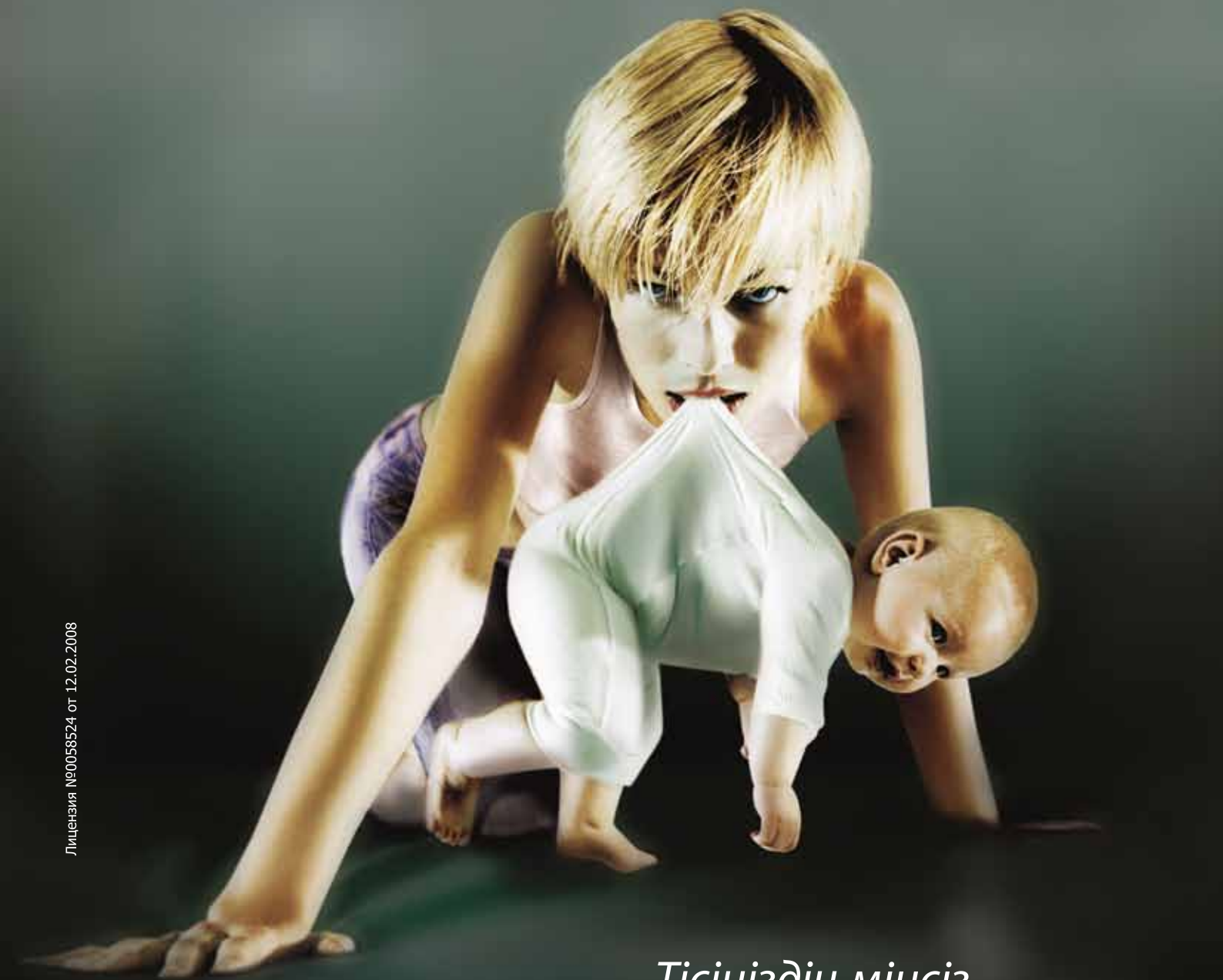
For its adherence to social responsibility of business principles and its contribution to improvement of community well-being last year Kazakhturkmunay LTD became a winner of prestigious national prize named Paryz (Duty) in Best social project of the year nomination. For a company that attaches major importance not only to profit making but also shares the achieved successes with community this highest award became convincing evidence of company's social responsibility. Moreover this main working principle is proved by real actions

In addition to that, matters related with safety labor protection, environment conservation and promoting partnership with local authorities remain in the center of attention. We believe, that the company, which attaches full scope of responsibility to performance of its obligations towards business and community will reach new heights in future!

alfa · stom

международный центр имплантации и стоматологии

***Сила** и **Красота** ваших зубов.*



Тісіңіздің мінсіз

Күші** мен **әдемілігі

www.alfa-stom.kz

Лицензия №0058524 от 12.02.2008

Правовое регулирование трудового отпуска

Продолжение.
Начало в №2(52), апрель 2012

Н.В.Гилева
Доцент кафедры трудового права гражданского процесса КазНУ им. аль-Фараби, кандидат юридических наук

редоставление работнику оплачиваемого ежегодного трудового отпуска является обязанностью работодателя (пп. 15) п. 2 ст. 23 ТК РК).

Понятие «ежегодный» отпуск означает, что работодатель обязан предоставлять оплачиваемый ежегодный трудовой отпуск работнику в каждом рабочем году.

Независимо от того, за первый или последующие годы работы сотруднику должен предоставляться оплачиваемый ежегодный трудовой отпуск, по соглашению сторон трудового договора в любое время рабочего года. Периодом для предоставления оплачиваемых ежегодных трудовых отпусков определяется не календарный, а рабочий год. Рабочий год составляет двенадцать месяцев, исчисленных с первого дня работы работника.

Например, если по трудовому договору работник приступил к работе с 20 июня 2011 года, то первый рабочий год должен исчисляться с 20 июня 2011 года по 19 июня 2012 года. В таком же порядке следует исчислять последующие рабочие годы сотрудника. Таким образом, при составлении графиков отпусков работодатель должен учитывать рабочий год каждого работника.

Согласно ст. 199 ТК РК сотрудникам, работающим по трудовому договору о работе по совместительству, оплачиваемые ежегодные трудовые отпуска предоставляются одновременно с отпуском по основной работе.

Согласно ст. 228 Трудового кодекса работникам-инвалидам дополнительный оплачиваемый ежегодный отпуск предоставляется одновременно с оплачиваемым ежегодным трудовым отпуском либо по желанию работника-инвалида предоставляется в другое время рабочего года.

Пункт 3 статьи 105 Трудового кодекса предусматривает возможность предоставления оплачиваемого ежегодного трудового отпуска по частям. Эта норма не обязывает работодателя предоставлять ежегодный трудовой отпуск по частям, а работника использовать отпуск разделением на части. Решение о разделении оплачиваемого ежегодного трудового отпуска на части

принимается по соглашению между работником и работодателем.
Соглашением сторон трудового договора также определяются порядок предоставления оплачиваемого ежегодного трудового отпуска по частям, минимальная часть отпуска, кратность и время предоставления частей отпуска.
При определении продолжительности части отпуска следует учитывать, что согласно п. 2 ст. 100 Трудового кодекса оплачиваемый ежегодный трудовой отпуск предназначен, прежде всего, для отдыха работника, восстановления работоспособности, укрепления здоровья.
При этом сотрудникам, работающим вахтовым методом, не допускается предоставление оплачиваемого ежегодного трудового отпуска по частям в период межвахтового отдыха в соответствии с п. 3 ст. 213 ТК РК.
На период нахождения в оплачиваемом ежегодном трудовом отпуске работнику сохраняется место работы (должность) и средняя заработная плата.
В соответствии с п. 3 ст. 136 Трудового кодекса для всех случаев определения средней заработной платы, предусмотренных Трудовым кодексом, в том числе и п. 2 ст. 100 Трудового кодекса, Правительством Республики Казахстан устанавливается

Предоставляя ежегодный оплачиваемый трудовой отпуск, работодатель обязан производить оплату ежегодного трудового отпуска не позднее, чем за три календарных дня до его начала

единый порядок ее исчисления. Следовательно, оплата ежегодного оплачиваемого трудового отпуска производиться в порядке, предусмотренном Постановлением Правительства РК от 29 декабря 2007 года № 1394 «Об утверждении Единых правил исчисления средней заработной платы».
Исчисление среднего заработка и оплата части ежегодного трудового отпуска производится в том же порядке, что и за отпуск полной продолжительности.
Предоставляя ежегодный оплачиваемый трудовой отпуск, работодатель обязан производить оплату ежегодного трудового отпуска не позднее, чем за три календарных дня до его начала, и только в случае предоставления трудового отпуска вне графика – не позднее трех календарных дней со дня его предоставления.
Предоставление и установление очередности оплачиваемых ежегодных трудовых отпусков работников могут осуществляться в следующих вариантах:
– даты предоставления работнику оплачиваемых ежегодных трудовых отпусков за первый и последующие годы работы у работодателя устанавливаются в трудовом договоре;
– даты предоставления конкретным работникам или группам работников оплачиваемых ежегодных трудовых отпусков за первый и последующие годы работы у работодателя устанавливаются в коллективном договоре;
– даты предоставления конкретным работникам оплачиваемых ежегодных трудовых отпусков за первый и последующие годы работы у работодателя устанавливаются графиком отпусков, либо устанавливается по соглашению сторон.
Наиболее распространено в практике работодателей установление очередности предоставления оплачиваемых ежегодных трудовых отпусков работникам согласно графику отпусков.
График отпусков, как правило, устанавливается на календарный год, поэтому предложения для его подготовки от работников и руководителей структурных подразделений (отделов, служб и т.д.) принимаются заблаговременно. При установлении очередности оплачиваемых ежегодных трудовых отпусков учитываются интересы производства и пожелания работников.
Сроки для представления предложений и дата утверждения графика отпусков могут определяться актом работодателя, трудовыми, коллективными договорами.
При составлении графика отпусков следует учитывать, что оплачиваемый ежегодный трудовой отпуск за первый, второй и последующие годы предоставляется за рабочий год и в течение этого рабочего года. Например, трудовой договор заключен с 10 июня 2011 года. Первый оплачиваемый ежегодный трудовой отпуск должен быть предоставлен в любое время рабочего года – с 10 июня 2011 года по 9 июня 2012 года, т.е. до 10 июня 2012 года.
Трудовой кодекс не устанавливает каких-либо ограничений в сроках между использованным и предоставляемым отпусками. Данный вопрос решается соглашением сторон трудового договора.
В графике отпусков может быть указана конкретная дата начала оплачиваемого ежегодного трудового отпуска либо месяц, декада месяца, иной период месяца его предоставления.
При утверждении очередности оплачиваемых ежегодных трудовых отпусков следует учитывать, что в п. 23 ст. 11 Закона РК от 28 апреля 1995 г. № 2247 «О льготах и социальной защите участников, инвалидов Великой Отечественной войны и лиц, приравненных к ним» предусмотрено право участников, инвалидов войны и лицам, приравненных к ним по льготам, на использование очередного ежегодного отпуска в удобное для них время.
Согласно ст. 228 настоящего Кодекса работникам-инвалидам оплачиваемый ежегодный трудовой отпуск предоставляется в соответствии с графиком отпусков, утверждаемым работодателем по согласованию с ними.
Право на льготное предоставление оплачиваемого ежегодного трудового отпуска в летнее или иное удобное для работников время может быть предоставлено иным категориям работников. Эти категории работников могут устанавливаться актами работодателя, трудовыми, коллективными договорами.
График отпусков подлежит утверждению работодателем с учетом мнения работников.
По нашему мнению, в целях укрепления дисциплины и последующего исполнения график очередности отпусков необходимо утвердить актом работодателя (приказом, распоряжением) и ознакомить с ним работников под роспись заблаговременно до начала календарного года, на который утвержден график отпусков.
Если в графике отпусков не указана конкретная дата начала отпуска, а только месяц предоставления отпуска, в графике

либо в трудовом, коллективном договорах, акте работодателя необходимо предусмотреть обязанность работодателя известить сотрудника под роспись о дате начала трудового отпуска с указанием минимального срока предупреждения, например, не позднее чем за три недели до начала отпуска.

Утвержденный график отпусков обязателен для выполнения работниками и работодателем. Контроль за его исполнением возлагается на работодателя. График отпусков по общему правилу не может быть изменен в одностороннем порядке, за исключением изменения работодателем графика отпусков в связи с возникшей производственной необходимостью.

Законодатель указывает, какие случаи и обстоятельства относятся к производственной необходимости позволяющие изменять график отпусков, так в п.п. 66) п. 1 статьи 1 Трудового кодекса, под производственной необходимостью следует понимать выполнение работ в целях предотвращения или ликвидации стихийного бедствия, аварии или немедленного устранения их последствий, для предотвращения несчастных случаев, простоя, гибели или порчи имущества и в других исключительных случаях, а также для замещения отсутствующего работника.

При этом необходимо учитывать, что изменение графика отпусков возможно в пределах периода рабочего года работника. Случаи и порядок перенесения оплачиваемых ежегодных трудовых отпусков на другой рабочий год установлены в ст. 108 Трудового кодекса.

Об изменении графика отпусков работодатель обязан уведомить работника не менее чем за две недели до начала трудового отпуска. Для предотвращения возможных трудовых споров уведомлять работника об изменении графика отпусков следует письменно под расписку работника.

В соответствии с пп. 45) п. 1 ст. 1 Трудового кодекса к актам работодателя относятся приказы, распоряжения, инструкции, положения, правила трудового распорядка, издаваемые работодателем.

Исходя из этого исчерпывающего перечня, полагаем, что актами работодателя для оформления предоставления, перенесения отпуска либо отзыва из отпуска могут быть приказ или распоряжение работодателя.

Для предотвращения возможных трудовых споров с актом работодателя следует знакомить работника под расписку.

В период нахождения работника в ежегодном оплачиваемом трудовом отпуске работник вправе перенести трудовой отпуск, в случаях предусмотренных пунктом 1 статьи 108 Трудового кодекса Республики Казахстан. В пункте 1 статьи 108 предусмотрены случаи перенесения оплачиваемого ежегодного трудового отпуска, к ним относятся:

- временная нетрудоспособность работника
- отпуск по беременности и родам
- исполнение работником во время ежегодного оплачиваемого отпуска государственных обязанностей, если для этого законом предусмотрено освобождение от работы.

Перенесение оплачиваемых ежегодных трудовых отпусков производится полностью, если названные случаи произошли до начала использования ежегодного оплачиваемого трудового отпуска или в первый день отпуска, т.е. когда работник не смог использовать ни одного дня трудового отпуска.

Если у работника во время нахождения в оплачиваемом ежегодном трудовом отпуске наступило одно из вышеописанных событий, то у него возникает право на перенесение неиспользованной части трудового отпуска.

Решение о перенесении оплачиваемого ежегодного трудового отпуска или его части принимает работник, и оно желательно должно быть выражено в письменной или иной форме, определенной работодателем. В своем письменном обращении работник не только определяет своё желание о перенесении трудового отпуска, но и предлагает варианты последующего использования отпуска или его части в случае его перенесения. Перенесенный трудовой отпуск по соглашению сторон может быть присоединен к трудовому отпуску за следующий год или предоставлен работнику отдельно в другое время.

Процедура осуществления перенесения отпуска работнику должна быть известна до ухода его в трудовой отпуск. И в случае если работник заболел во время оплачиваемого ежегодного трудового отпуска, работник должен с работодателем решать вопрос о перенесении отпуска не по выходу из отпуска, а тогда, когда наступила временная нетрудоспособность, дающая право на перенесение трудового отпуска. Иными словами перенос трудового отпуска возможно только в период нахождения работника в названном отпуске, и решать вопрос о переносе параллельно с временной нетрудоспособностью или иными случаями закрепленными п. 1 ст. 108 Трудового кодекса. Предлагаем процедуру перенесения оплачиваемого ежегодного трудового отпуска предусмотреть в правилах трудового распорядка или коллективном договоре. Следует отметить, что в случае правильного переноса оплачиваемого ежегодного трудового отпуска в случае временной нетрудоспособности работника за период болезни производится оплата листа временной нетрудоспособности. Однако работник должен быть осведомлен о том, что если он предлагает работодателю перенести неиспользованную часть трудового отпуска, то он должен дать согласие на удержание из заработной платы начисленных, но неиспользованных в связи с переносом дней трудового отпуска.

Следует отметить, что последние изменения в Трудовой кодекс исключили возможность продления неиспользованной части трудового отпуска.

Согласно ст. 109 Трудового кодекса допускается отзыв из оплачиваемого ежегодного трудового отпуска только по предложению работодателя.

В статье 109 Кодекса установлено, что оплачиваемый ежегодный трудовой отпуск может быть прерван в связи с отзывом работника из трудового отпуска.

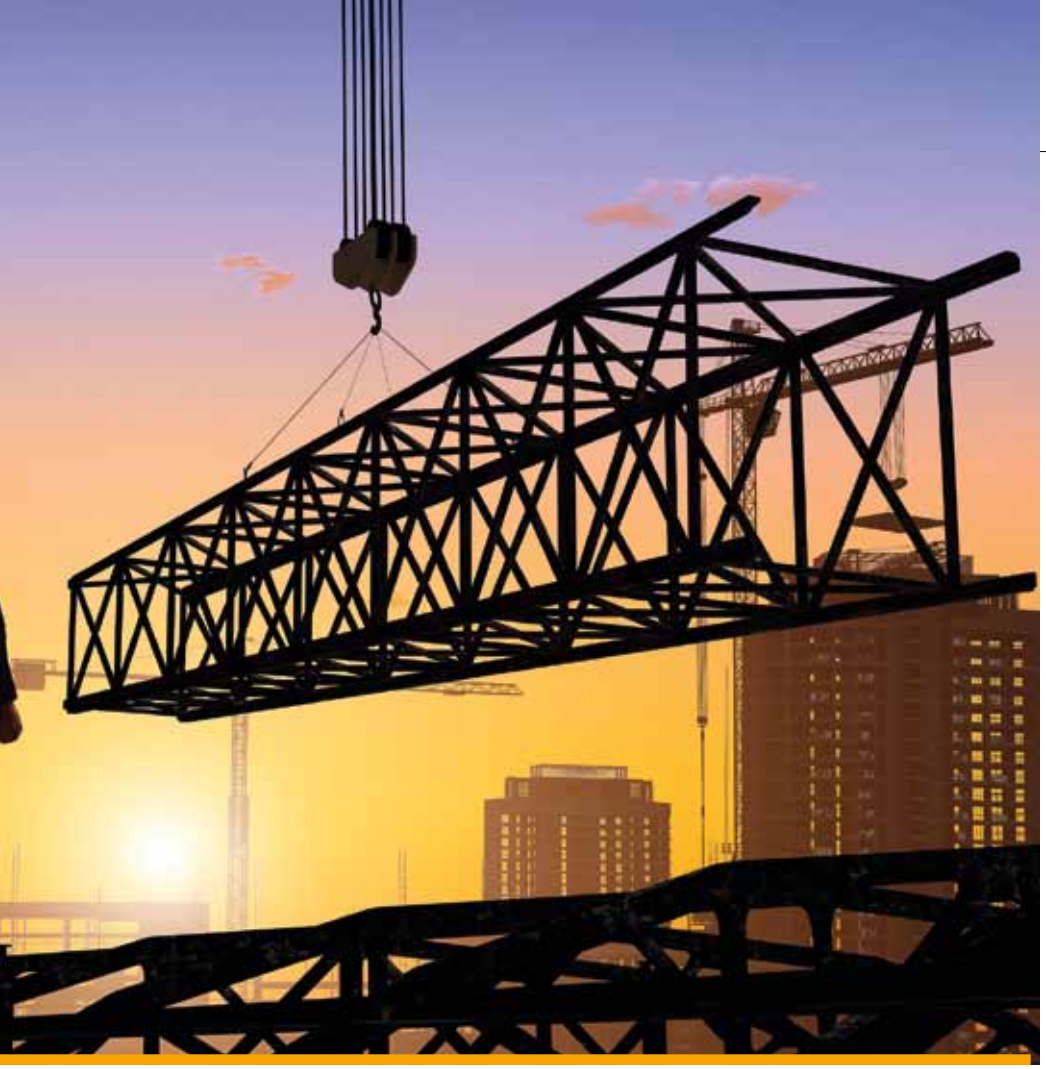
Отзыв производится работодателем только с письменного согласия работника, поэтому перед прерыванием отпуска работодатель и работник должны договориться о порядке предоставления неиспользованной в связи с отзывом части оплачиваемого ежегодного трудового отпуска, выбрав один из следующих вариантов:

– неиспользованная часть отпуска будет предоставлена в течение текущего рабочего года;

– неиспользованная часть отпуска будет предоставлена в следующем рабочем году в любое время;

– неиспользованная часть отпуска будет присоединена к трудовому отпуску за следующий рабочий год;

– вместо предоставления неиспользованной части отпуска в другое время работни-



Об изменении графика отпусков работодатель обязан уведомить работника не менее чем за две недели до начала трудового отпуска.

ку производится компенсационная выплата за дни неиспользованной части ежегодного трудового отпуска.

При этом, в первых трех случаях работник, соглашаясь на отзыв из оплачиваемого ежегодного трудового отпуска должен дать согласие на удержание из заработной платы начисленных, но неиспользованных в связи с отзывом дней трудового отпуска. Данное условие необходимо выполнить во избежание двойной оплаты отпуска, поскольку в последующем при предоставлении неиспользованной части трудового отпуска работодатель обязан произвести отплату предоставляемых дней (часть) оплачиваемого ежегодного трудового отпуска.

При отзыве из отпуска день прерывания оплачиваемого ежегодного трудового отпуска определяется соглашением между работником и работодателем.

Следует отметить, что отзывая работника из оплачиваемого трудового отпуска, работодатель нарушает положение п.п. 14) пункта 1 статьи 1 Трудового кодекса, где предусматривается понятие отпуска - освобождение работника от работы на определенный период для обеспечения ежегодного отдыха работника. Таким образом, отзывая работника из ежегодного оплачиваемого трудового отпуска, работодатель нарушает отдых работника. Более того, практикуются случаи ежегодного отзыва работника с его письменного согласия, что также влечет нарушение трудового законодательства, в частности п. 2 статьи 100 Трудового кодекса, где регламентируется, что ежегодный оплачиваемый трудовой отпуск предназначен для отдыха работника, восстановления работоспособности, укрепления здоровья и иных личных потребностей работника.

Отзывая работника из оплачиваемого ежегодного трудового отпуска, работодатель должен убедиться, что отзываемый работник не относится к следующей категорий работников, в отношение которых отзыв не допускается, а именно:

– работников, не достигших восемнадцатилетнего возраста;

– беременных женщин;

– работников, занятых на тяжелых работах, работах с вредными (особо вредными), опасными условиями труда.

В случае, если на день прекращения трудовых отношений работник не реализовал свое право на использование оплачиваемого ежегодного трудового отпуска полной продолжительности или его части или ежегодных трудовых отпусков за отработанные годы, работодатель обязан произвести работнику компенсационную выплату за неиспользованные работником дни оплачиваемого ежегодного трудового отпуска (ежегодных трудовых отпусков).

Компенсационная выплата производится при прекращении трудового договора независимо от оснований прекращения или расторжении трудового договора.

В соответствии с пунктом 5 и 4 ст. 134 Трудового Кодекса выплата компенсации за неиспользованные работником дни оплачиваемого ежегодного трудового отпуска (ежегодных трудовых отпусков) производится не позднее трех рабочих дней после прекращения трудового договора.

При задержке по вине работодателя выплаты компенсации работодатель выплачивает работнику задолженность и пеню. Размер пени рассчитывается, исходя из ставки рефинансирования Национального Банка Республики Казахстан на день исполнения обязательств по выплате заработной платы и начисляется за каждый просроченный календарный день, начиная со следующего дня, когда выплаты должны были быть произведены, и заканчивается днем выплаты.

Еңбек саласындағы ең төмен құқық пен бостандық кепілдерді белгілеу ҚР Еңбек заңнамасының мақсаттарының бірі болып табылады. Екі жақ келісім бойынша Еңбек Шартқа ҚР заңнамасына қайшы болмайтын басқа шарттарды да қоса алады.

One of the purposes of the Labor Law of RK is the establishment of minimal rights and freedom guarantees in the labor field. Upon mutual agreement of the parties, the Employment Contract may include other conditions that do not conflict with the RK legislation.

Выбор оптимальной структуры АСКУЭ бытовых и мелко-моторных потребителей – АСКУЭ «SANAU-PLC»

В современном мире, где практически во всех отраслях экономики внедряется автоматизированная система управления, вопрос выбора оптимального варианта организации системы стоит на первом месте. Оптимальный вариант по надежности, по удобстве при эксплуатации, по финансовым вложениям и по долговечности.

Автоматизация не обходит стороной и электроэнергетическую отрасль. В Казахстане в последние 5 лет активно внедряются автоматизированные системы коммерческого учета электроэнергии (АСКУЭ). АСКУЭ - служит для точного учета и оперативного контроля за потребляемой и переданной электроэнергией с учетом существующих тарифов, а также для обеспечения доступа к полученным данным с целью произведения расчетов, анализа и выработки эффективной энергосберегающей политики.

Как видно из рисунка 1 система автоматизированного учета имеет три уровня:

- измерительный – приборы, осуществляющие измерение различных параметров;

- связующий – устройства сбора и передачи данных по определенному объекту или группе различных объектов;
- уровень сбора, хранения и обработки данных– контроллер, сервер, компьютер, то есть информационно-вычислительный комплекс, он же центр сбора данных.

При построении АСКУЭ канал связи для доставки информации от счетчика до сервера энергосбытовой организации занимает очень большую роль. Так как, от него зависит достоверность информации и своевременность получения данных.

Для того, чтобы понять для какого потребителя систему АСКУЭ мы рассматриваем, смотрите таблицу 1.

Как видно из таблицы, мы рассматриваем АСКУЭ для бытового сектора – т.е. тот сегмент рынка электроэнергетики, где требуется очень серьезный подход, так как основная составляющая общих потерь электроэнергии - коммерческие потери (обусловленные в основном неплатежами и несанкционированным потреблением электроэнергии) приходится в основном на долю бытового сектора. Снижение уровня этой составляющей можно добиться только при соблюдении требований к условиям работы всех компонентов измерительного комплекса, применении современных высокоточных счетчиков электроэнергии и, безусловно, использовании АСКУЭ.

В настоящее время на рынке имеются различные варианты организации АСКУЭ для бытового сектора и многие из них еще не получили достаточно широкого применения. В одних случаях это обусловлено техническими ограничениями заложенного в них метода, в других - достаточно высокой стоимостью внедрения и затра¬тами на эксплуатацию, которые ставят под со-

АСКУЭ - служит для точного учета и оперативного контроля за потребляемой и переданной электроэнергией с учетом существующих тарифов, а также для обеспечения доступа к полученным данным с целью произведения расчетов, анализа и выработки эффективной энергосберегающей политики.

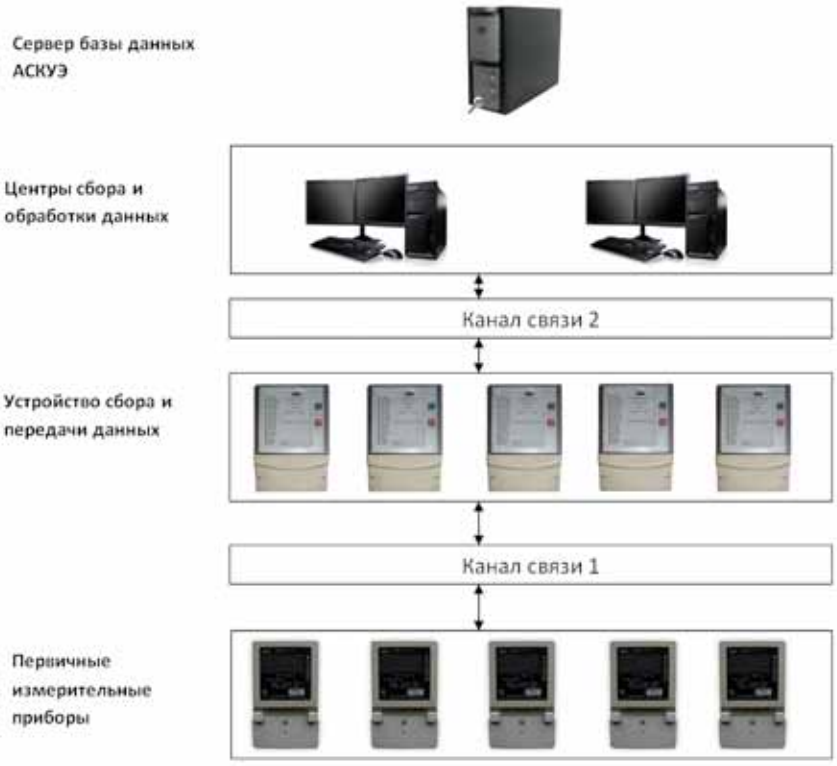


Рисунок 1. Обобщенная структура АСКУЭ

мнение экономическую эффективность внедрения подобных систем. Видимо, это является следствием упущения на этапе их разработки некоторых важных особенностей процессов электроснабже¬ния и коммерческого учета электроэнергии, характерных для казахстанских электросетей.

При выборе структуры АСКУЭ для бытового сектора важно учесть практическую реализуемость системы и эффективность ее функционирования.

Рассмотрим варианты каналов связи на Рисунке 1 – канал связи 1:

1. Информационная шина CAN, M-Bus, RS-485 или аналогичные проводные линии связи;
2. Радиомодем (радиомодуль) с мощностью передатчика до 10 мВт и частотой 433,92 МГц;
3. Модули Bluetooth, ZigBee, WiFi и т.п.;
4. GSM\GPS-модем;
5. Оптический (ИК) канал связи;
6. Передача данных по сети 0,4 кВ (PLC-модем);

Применение вышеназванных видов канала связи подразумевает, либо наличие в счетчиках электроэнергии встроенных модулей либо применение дополнительных внешних устройств.

На сегодняшний день, наибольшее распространение в организации АСКУЭ бытового сектора получили применение радиомодулей с мощностью передатчика до 10 мВт и частотой 433,92 МГц и модемы для передачи данных по сети 0,4 кВ (PLC-модем), так как, они относительно недороги для встраивания в счетчик электроэнергии и в эксплуатации. Но, в случае применения радиомодулей, имеются свои минусы, а именно, частотный диапазон 433,92 МГц является «открытым» и позволяет свободно использовать другие радиопередающие средства, способные создавать помехи в работе радиомодема, а также для сбора данных со счетчиков требуется выезд контролера к каждому потребителю. В обоих случаях, не требуется прокладывания дополнительных кабелей и затраты на обмен информацией со счетчиками во время эксплуатации сведены к нулю. В случае применения радиомодемов - обмен информацией с пультом оператора, в случае же с PLC-модемом - обмен с устройством сбора и передачи данных, установленный на подстанции 10/0.4 кВ.

Таблица 1.

Потребитель	Описание	Потребности
Энергоснабжающие организации	Предприятие-владелец генерирующего оборудования, владелец электрической сети, энергосбытовая организация и т.д.	Обеспечение автоматизированного учета электроэнергии для коммерческих расчетов между участниками рынка. Определение технических и коммерческих потерь.
Промышленные предприятия	В основном потребителями АСКУЭ являются крупные промышленные предприятия, имеющие достаточно большой уровень потребления электроэнергии	Автоматизация учета электроэнергии для возможности точных и достоверных расчетов по нескольким тарифам. Контроль за уровнем потребления электроэнергии подразделениями предприятия.
Бытовой сектор	Коммунальные хозяйства, обслуживающие бытовой и частный сектор, предприятия сферы ЖКХ	Точный и достоверный учет отпущенной электроэнергии. Организация общедомового и поквартирного учета электроэнергии, включая учет электроэнергии, расходуемой на освещение лестничных клеток, работу лифтов и т.д. Контроль баланса полученной и отпущенной электроэнергии.

Главное преимущество системы для распределительных компаний – это возможность снижения сверхнормативных потерь до минимума, борьба с хищениями и неплательщиками.

С развитием микроэлектроники и передовых технологий, сегодня имеется множество микросхем, использующие помехоустойчивые методы приема-передачи данных. Реальный опыт внедренных проектов АСКУЭ показывает, что, несмотря на высокий уровень помех на линии 0.4 кВ и устаревшие сети с множеством скруток, применение PLC-модемов в АСКУЭ бытового сектора найдет широкое применение в масштабе всей страны.

Исходя из вышесказанного, в качестве Канала связи 1 – можно применить PLC-технологию.

На сегодняшний день, завод «Сайман» активно занимается внедрением АСКУЭ для бытового сектора с применением данной технологии. Действующие в 7-ми городах проекты показывают, что сделан правильный выбор технологии передачи данных для организации АСКУЭ бытового сектора.

Как отмечают специалисты распределительных компаний, эксплуатирующие систему АСКУЭ завода «Сайман», отличительными особенностями системы являются высокая работоспособность в изношенных электрических сетях и возможность полного или частичного ограничения потребляемой мощности (от 100 Вт до 11 кВт) дистанционно. Главное преимущество системы для распределительных компаний – это возможность снижения сверхнормативных потерь до минимума, борьба с хищениями и неплательщиками.

Компания «Сайман» нацелена на качественный выпуск отечественной продукции, отвечающей реальному спросу энергетических предприятий.

Пассивная магнитно-резонансная локация недр

Новик Николай Николаевич
Автор технологии ПМРЛН

Инновация в области поисков и разведки месторождений полезных ископаемых

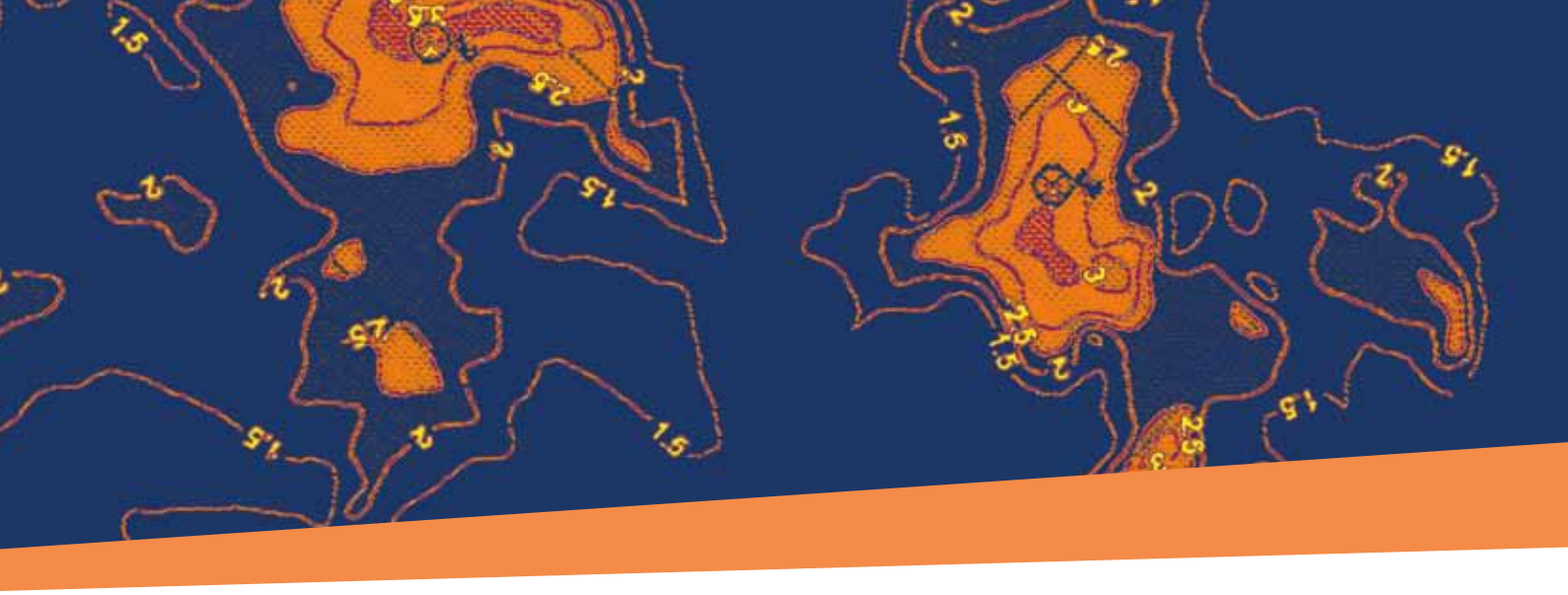
Юлия Колайчук

В Украине разработана уникальная технология неинвазивных подземных исследований на основе биотехнических измерительных систем, позволяющая выполнять прямые поиски различных видов полезных ископаемых без бурения скважин. Технология «Пассивная магнитно-резонансная локация недр» (ПМРЛН) прошла многочисленные испытания и положительно зарекомендовала себя в успешно выполненных проектах в Украине и за рубежом. На сегодняшний день серьезную долю исследований с применением технологии ПМРЛН составляют поиски и разведка твердых полезных ископаемых, включая медь, серебро, золото, железо, молибден, марганец, хром и др., а также источников подземного водоснабжения. Среди отзывов о применении метода ПМРЛН в активах технологии положительная оценка Национальной Академии Наук Украины по результатам испытания технологии на месторождениях золота и молибдена.

Технология ПМРЛН основана на открытии нейротехнического метода бесконтактного изучения естественных электромагнитных полей Земли и выделении полезного сигнала из электромагнитного шума, используя явление стохастического резонанса. В основе технологии лежат два основополагающих принципа: (1) любые подземные неоднородности образуют электромагнитные аномалии с присущими им уникальными частотами электромагнитного излучения; (2) эти частоты можно выделить и измерить, используя явление стохастического резонанса.

Технология ПМРЛН создана и разработана в Украине ученым-исследователем, гидрогеологом, инженером-геологом Новик Николаем Николаевичем (1948-2010). Свою научно-исследовательскую деятельность по разработке неинвазивной технологии исследования недр на основе биотехнических измерительных систем Новик Н.Н. начал в 80-х годах прошлого столетия. Исследования начинались с изучения научных предпосылок и теоретического обоснования метода поиска, вызвавшего серьезный интерес у автора как известный и используемый издавна людьми для поисков воды, жил рудных металлов, пустот и т.д. – это так называемая биолокация или использование человеческого организма как сверхчувствительного элемента для приема и регистрации необходимого сигнала. То, что началось с изучения явления биолокации, за 30 лет непрерывных исследований, испытаний и тестирований переросло в уникальную технологию и научно-обоснованный метод геофизических изысканий, основанный на объединении технической и биологической составляющих (электронный прибор + человек). В период с 1995 по 2007 год в результате многочисленных опытов и испытаний на различных геологических объектах произошли значительные изменения теоретического обоснования технологии, приборного обеспечения и возможностей ее практического применения. В результате, итогом многолетних исследований является уже 5-е поколение оборудования и усовершенствованная методика прямого определения глубин залегания и количественного содержания различных исследуемых веществ в недрах Земли.

На современном этапе своего развития метод ПМРЛН способен не только конкурировать, но и по многим параметрам значительно превосходить возможности существующих традиционных дистанционных методов поиска и разведки полезных ископаемых. Своей возможностью прямо и оперативно определять наличие, состав, границы распространения, глубину залегания, концентрацию и ее пространственные изменения, элементы залегания, а также давать прогнозную оцен-



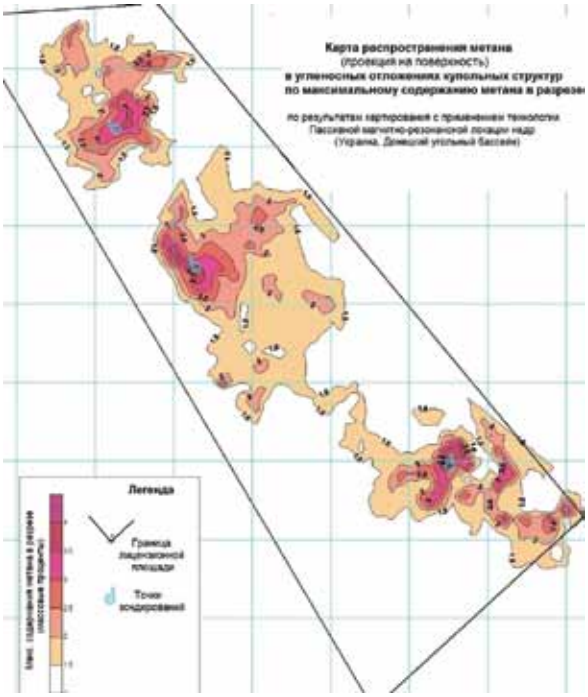


Рисунок №1

Пассивная магнитно-резонансная локация недр (ПМРЛН) - это инновационная неинвазивная технология исследования недр, позволяющая проводить прямые поиски различных видов полезных ископаемых без бурения скважин.

ку запасов полезных ископаемых бесконтактным способом, (без бурения скважин), предлагаемая технология представляет серьезный шаг вперед в поисково-разведочных исследованиях.

Предметом исследований с применением технологии ПМРЛН являются любые подземные неоднородности, вещественные и структурные, с присущими им уникальными резонансными частотами электромагнитного излучения.

Технология нашла успешное применение для поисков и исследования:

- различных видов полезных ископаемых (газ, нефть, руды различных металлов),
- загазованности и обводнения горных пород при подземной добыче горючих и других полезных ископаемых перед продвижением забоя;
- подземных источников водоснабжения с изучением химического состава подземных вод;
- эколого-геологических изысканий с целью выявления участков и источников химического загрязнения грунтов и направления миграции таких загрязнений подземными водами;
- тектонических разломов, карста;
- инженерно-геологических изысканий.

Измерительная система ПМРЛН представляет собой биотехнический измерительный комплекс, состоящий из 4 основных подсистем: (1) направленной малой электрической антенны для приема сигналов ЭМ шума Земли, (2) портативного электронного прибора, генерирующего опорный сигнал частоты исследуемого вещества, (3) нейродатчиков для соединения оператора с прибором; (4) оператора, как ключевого сенсорного элемента в процессе выявления полезного сигнала.

Принцип работы всей измерительной системы ПМРЛН заключается в достижении состояния стохастического резонанса. Общеизвестно, что у биологических и небиологических систем существует некий порог чувствительности к внешним воздействиям, ниже которого поступающие сигналы системой не воспринимаются, т.н. подпороговые сигналы. Современной наукой множественными экспериментами доказано, что использование шума определенной оптимальной интенсивности может приводить к существенному повышению чувствительности системы, улучшая, таким образом, вероятность обнаружения полезного подпорогового сигнала. Это и есть стохастический резонанс. В измерительной системе ПМРЛН стохастический резонанс достигается наложением частоты исследуемого вещества, которая генерируется и поддерживается прибором и служит во время измерений в качестве опорной, на аддитивный шум (принимаемое направленной антенной естественное электромагнитное излучение Земли и собственный шум нервно-мышечных тканей оператора), при плавном увеличении интенсивности шума до достижения порога чувствительности нервно-мышечных тканей оператора или, другими словами, достижения состояния стохастического резонанса. При этом система измерений позволяет плавно изменять величину стимульного воздействия для достижения резонанса и измерять его оптимальную величину в реальных фи-

зических единицах. Полученная величина сигнала на резонансной частоте оценивается и пересчитывается в реальные единицы концентрации вещества математическим путем на основании экспериментально полученных зависимостей между интенсивностью сигнала на заданной частоте и содержанием самого вещества. С помощью электронной аппаратуры измерительного комплекса осуществляется управление процессом дистанционных измерений и регистрация сигнала на резонансной частоте.

В настоящее время база данных резонансных частот ПМРЛН насчитывает более 80 наиболее распространенных химических элементов и соединений (таблица №1).

Технология ПМРЛН применяется в двух режимах исследований: в режиме площадного картирования для изучения подземных объектов в плане, и в режиме глубинного зондирования для изучения подземных объектов в вертикальном измерении...

Исследования могут выполняться пешком и с любого вида транспорта (автомобиль, вертолет, судно), что делает технологию доступной для проведения работ на любых площадях. Частота замеров на профиле теоретически не имеет ограничений и зависит только от скорости перемещения. В режиме картирования возможно также прослеживание тектонических разломов, карстовых полостей, контактов горных пород и др.

Глубинное зондирование по технологии ПМРЛН, подобно стандартному каротажу, позволяет изучать геологический разрез в вертикальном и наклонном измерении с прямым определением глубины залегания, мощности, концентрации любых веществ в грунтах и горных породах в их естественном залегании, но при этом не требует бурения скважин.

Определение глубины залегания изучаемых объектов при зондировании осуществляется по резонансным длинам волн исследуемых ве-

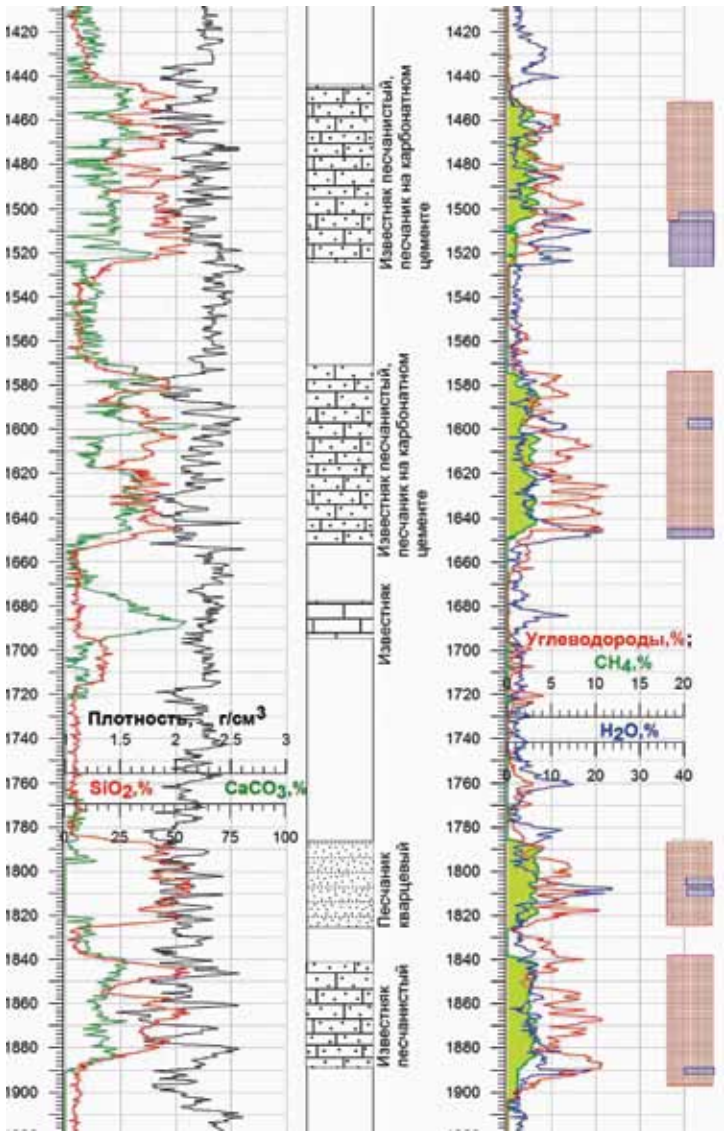


Рисунок №2

Таблица №1. База данных резонансных частот ПМРЛН

1	Самородные элементы	медь, серебро, золото, палладий, германий, ртуть, алмаз, графит, сера, железо, платина, осмистый иридий;
2	Сернистые соединения	сфалерит, киноварь, галенит, молибденит, пирит, арсенопирит;
3	Окислы	вода, корунд, брусит, гидраргиллит, рутил, кварц, молибдит, гематит, пиролюзит, касситерит, магнетит, хромит, ильменит;
4	Силикаты	оливин, фаялит, циркон, топаз, берилл, энстатит, тальк, эгирин, флогопит, биотит, гидромусковит, серпентин, каолинит, альбит, анортит, ортоклаз, микроклин;
5	Карбонаты	кальцит, магнезит, сидерит, доломит, малахит;
6	Сульфаты	ангидрит, целестин, барит;
7	Галоидные соединения	флюорит, галит;
8	Химические элементы	азот, алюминий, гелий, иридий, кислород, кобальт, кремний, медь, молибден, натрий, никель, осмий, радон, свинец, торий, углерод, хлор, хром, цинк, цирконий;
9	Ионы	Cl^{--}, Na^{+}, SO_4^{--}, Fe^{++}, Mg^{++}, K^{+}, Ca^{++}, Br^{-}, Sr^{++}, HCO_3^{-}, CO_3^{--}, $(OH)^{-}$;
10	Углеводороды	CH_4, C_3H_8, C_4H_{10}, $C_{10}H_{22}$, $C_{21}H_{44}$.

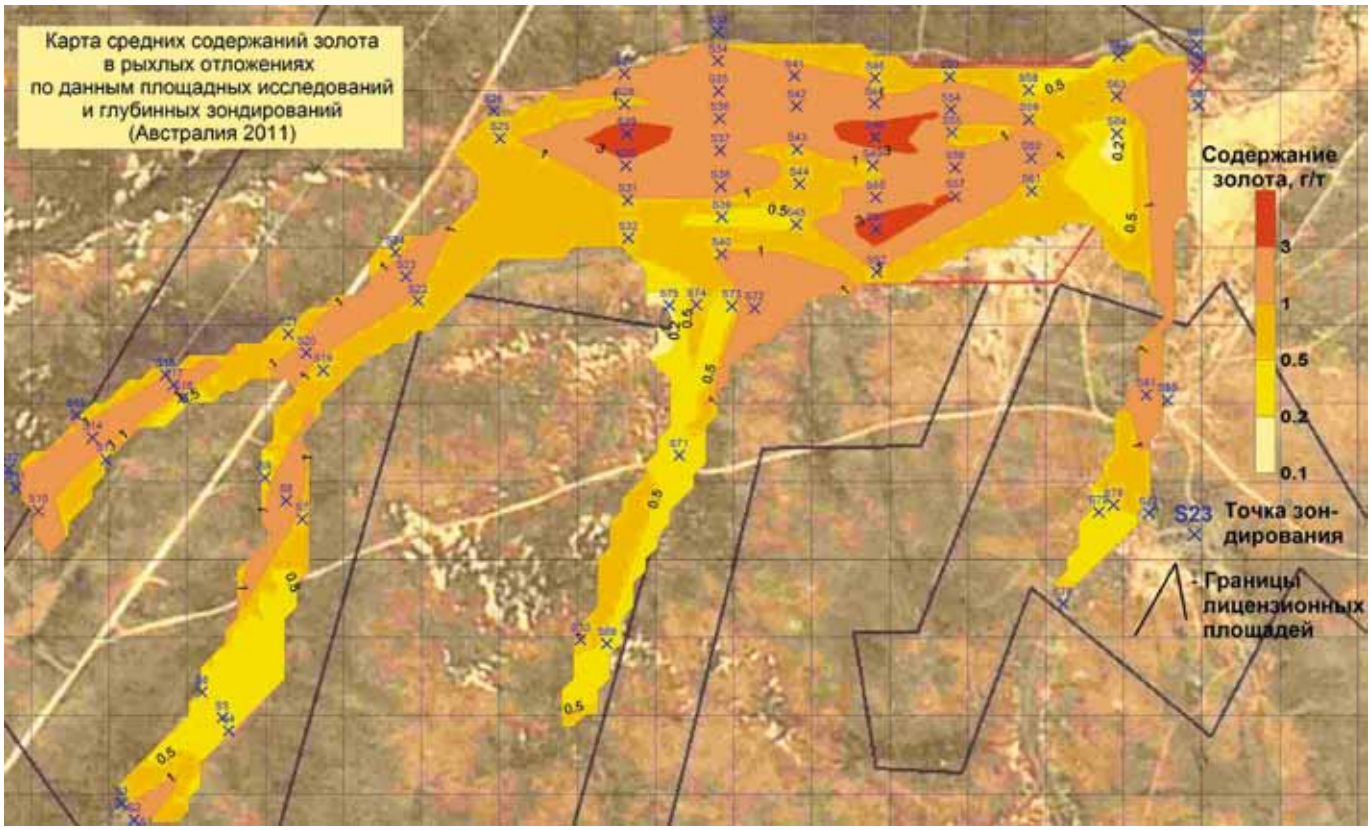


Рисунок №3

ществ радиочастотного диапазона по специальной методике. В расчетах учитываются резонансные свойства применяемых антенн, дисперсия и особенности распространения в толще горных пород циркулярно поляризованных электромагнитных волн.

Каждая отдельная точка зондирования исследуется, как правило, по нескольким параметрам для получения более полной информации о геологическом разрезе. Обязательными параметрами для измерений являются плотность горных пород в их естественном залегании, содержание двух-трех породообразующих минералов, в некоторых случаях влажность пород – для расслоения разреза, определения обводненности горных пород и определения возможного положения интересующих веществ в разрезе....

По результатам зондирования могут составляться отдельные литологические колонки, геологические разрезы, структурные карты, карты глубин залегания подземных вод и другие геологические модели.

На рисунке №1 в качестве примера представлена карта распространения метана на площади 23 кв.км, построенная по результатам 1-дневного картирования ПМРЛН, выполненного с борта автомобиля.

На рисунке №2 представлен фрагмент графика по результатам одного из зондирований, на котором показан результат измерений 6 параметров в разрезе. На левом графике показаны изменения плотности пород в разрезе и изменения содержания в разрезе кварца и кальцита. На правом графике показаны изменения содержания общего количества углеводородов, метана и водонасыщения пород в разрезе.

На рисунке 3 показана карта распространения россыпного золота в рыхлых отложениях по средним содержаниям, построенная по результатам картирования и зондирований ПМРЛН. В результате проведенных исследований были выделены границы распространения золота в рыхлых отложениях, выполнен расчет прогнозного объема золотосодержащих рыхлых отложений и разрушенных коренных пород, а также подсчитано прогнозное содержание в них золота.

Многочисленные реализованные на сегодняшний день проекты с применением технологии ПМРЛН свидетельствуют о ее высокой эффективности, многофункциональности и возможности комплексного подхода к решению поисково-разведочных задач. В 2005 году технология ПМРЛН получила положительную оценку Национальной Академии Наук Украины. По результатам испытания технологии на разведанных месторождениях золота и молибдена экспертами предоставлено официальное заключение о том, что «другими известными бесконтактными способами разведки недр такие данные, как у технологии ПМРЛН и такую хорошую их сходимость с результатами разведочного бурения получить невозможно». С более детальной информацией о технологии можно ознакомиться на сайте www.pmrse.com.

Многочисленные реализованные на сегодняшний день проекты с применением технологии ПМРЛН свидетельствуют о ее высокой эффективности, многофункциональности и возможности комплексного подхода к решению поисково-разведочных задач.

Zylkiya Akhmetzhanova
Nazarbayev Intellectual School of Physics and Mathematics, Semey
Grade 11
Discover Kazakhstan Essay Competition
2 Place Winner

Discover Kazakhstan

Kazakhstan ... Winter period. A girl woke up with the admiring face and said: 'What a wonderful morning!' Then she went to the bathroom, washed her face, hands, cleaned her teeth and went to the dining room. Her parents were waiting for her and when she came, they kissed her cheeks. Mother had prepared breakfast, they sat at the table. They had scrambled eggs with sausages and tasty hot tea with milk and a cake. Then she went to her room to dress. She had a lot of clothes and she could not choose anything. She was confused and called her friend.
-Hi, Kausar!
-Hi, Aru!
-How are you doing?
-I am alright. Are you ok?
-Yeah…
-I cannot choose anything to dress. Can you help me?
-Hm… I think you should wear your lovely pink dress from Italy.
-Oh! Yeah! How did I forget about it? Thank you!
-You are welcome. See you in school.
-See you.
Her father was waiting for her in the car. She quickly slipped into the car and they started to drive.
-Oh no! I forgot my IPod! – said Kausar.
-Oh… ok. I will return and take it, - said her father.
They returned home, took it and then went to school again. Her school was big and equipped with all modern equipment. There students of different nationalities such as Kazakh, Russian, American, Korean, Kirgiz, Belarus, etc. study. They are smart, intelligent, and they have a high level at Math, Physics, Chemistry, and Biology. Kausar is one of the best students in this school; she always participates in different competitions and wins. According to the schedule of the day, all students after the third lesson go to main hall for the meeting with a famous university professor.
She has many friends there. Generally, she has many facts to be the happiest person in this world.

Ekaterina Kurochkina
School - Gymnasium № 6, Stepnogorsk,
Grade 10
Discover Kazakhstan Essay Competition
2 Place Winner

Kazakhstan ABC's

Whoever takes an interest in Kazakh culture, one of the most original and richest cultures in Eurasia, pays tribute to a nation which even during the hardest years offered refuge to many people.

Nursultan Nazarbayev

You want to know my country? Well, it is as easy as ABC, just follow me!

A ALMATY is the south capital of Kazakhstan, green and shady with a smell of barbequed meat in the air, with cozy welcoming outside cafes and restaurants, while ASTANA is the center of modernity and business, with stunning constructions in glass and steel, streamlined roads, dancing fountains and mirrored skyscrapers. **B** BAITEREK is an observation tower, crowned by a golden, glittering globe, which according to a legend is considered to be a magic egg inside which all the secrets of human desire and passion were hidden.
C The CLIMATE has a pronounced Continental character: extreme fluctuations in seasonal temperatures and insufficient amounts of precipitation. Hot, dry summers almost skip autumn to become cold winters, followed once more, almost overnight, by fast-rising temperatures.
D Kazakhstan is a very DIVERSE country genuinely representing a true melting pot of people where more than 130 ethnic groups live in peace and agreement, regardless of their beliefs and religions. Kazakhstan is well known all around the world for its tolerant relationship between all its citizens.
E General EDUCATION is free and guaranteed to every child; the President dreams of fostering a capable and intellectual generation and does his best to make this dream true.
F Our national FOOD is amazingly various because our cuisine includes not only Kazakh dishes but the best dishes of Uzbekistan, Russia, Tatarstan, Korea and other countries.
G With a GEOGRAPHICAL area of 2.7 ml square kilometers, Kazakhstan is the ninth-largest country and the largest landlocked country in the world.
H HOSPITALITY is a supreme commandment of the steppe. Every traveler can be certain that wherever he sets foot he will be given shelter at all times. Every guest is treated as God sent and is always made to feel at home.
I National IDENTITY – The national heraldry of Kazakhstan shows the profiles of two winged unicorn steeds. Between them is a roof opening of a yurt (the shangyrak), symbol of peace and hospitality. The winged unicorns stand for immortality, development and spiritual riches of the people who in Kazakhstan live together under a single shangyrak.
J JUSTICE in our country is enforced by the Supreme Court. In every province there are regional, military, municipal and specialized courts. Judicial authority is one of the three branches of power in Kazakhstan. The other two are legislative authority and executive authority.
K KHAN Shatyr, the world's largest tent, is a giant entertainment and shopping center. It was constructed by

At this very time in the village a boy woke up. His name is Tolegen. When he got up he felt cold. His school is so far, therefore he got up early. Their WC is located in the street. It was cold. He went to the street to wash his face, hands and to clean his teeth. And he brought water from aryk. Then he helped his mother to give breakfast to their younger sister and brother. Tolegen went out from home early and he felt cold and bad. His way to school was long, and Tolegen was tired. He looked up and saw high mountains and the beautiful sky. He suddenly said to himself: 'What an astonishing place I live in!'. The school was tiny and there were few students. But all of them had their aim to improve their country, and they had chosen their future professions already. When they sat at the lesson, their teacher approached Tolegen and said:

-Tolegen, have you heard about a camp for children who have only a mother? Our president gave you a trip to it, I congratulate you.

-Really? Wow, I can not believe! It is the best thing I have ever heard! I want to thank them and you too. I am so happy that I live there! Thank our government!! Hurrah!!!.

Tolegen hastened to tell the news to his family.

These are two lives for Kazakhstan children. We have different children from different families. They have different social security, but all of them know their own purposes and try to achieve it.

I am a representative of a new generation, and I do my best to achieve high quality in education and life not only for me personally, but also for all children in Kazakhstan. Not long ago I was as a member of a volunteer group to rural districts of our region. We helped children of villages to develop their knowledge, and we gave them many books, disks and materials to do that. Indeed it is not enough. But I think it is a start, we started to help our country to promote. Of course each person has to take part in different social projects which help improve the status of our country. Our country is amazing, great and the most beautiful country in the world. I love my country not just because of the fact I was born here. Many countries envy us. And there are many facts to do it. We have a large territory, where all the delights of the world exist. Mountains, rivers, forests, deserts, lakes, seas, owing to this we have a clean air, organic food, clean water to drink. Historic monuments as noble heritage prove a long life of our nation. We must do everything to make our country prosperous in all spheres. I am confident in the successful future of my country that believes in us.

Norman Foster and gives its visitors an opportunity to enjoy a year-round summer paradise.

L Kazakh is the state LANGUAGE, while Russian is spoken in all homes.

M Its rich geological past has blessed Kazakhstan with a variety of MINERAL resources –almost all existing chemical elements are hidden under Kazakhstan's surface, most of them in sufficient quantities to make their exploration commercially viable.

N NAZARBAYEV University is a unique world-class university, where national identities, best international models of education, science and research practice are combined while classes are taught by professors from USA, UK and Kazakhstan.

O The Caspian Sea region contains the third largest reserve of OIL and natural gas in the world. Kazakhstan's oil reserves rank in the top ten in the world.

P Kazakhstan POLICY is aimed at promoting peace and stability essential inside the country, and at fixing solid relationship with other states.

The first and only PRESIDENT is Nursultan Nazarbayev, who firmly stresses the value of secular state policy and equal rights for all religious beliefs. PARLIAMENT is composed of the lower house (the Majilis) and the upper house (the Senate). Kazakhstan is also a member of the United Nations, Organization for Security and Cooperation in Europe.

Q Our country directs all its power to increase the QUALITY of life: salaries, pensions and benefits are going up, and the government regularly allocates huge amounts of money for science and humanitarian development.

R RUSSIA has always been a good neighbor and a reliable business partner, and our cooperation has culminated in a lasting sharing of the largest space launch facility "Baikonur", which is mutually beneficial for both countries.

S SCIENCE is a major focus of the government. In the last ten years Kazakh scientists have developed 136 brands, created 193 hybrid crop varieties and grown 14 new breeds of animals.

T Kazakh people are rich in TRADITIONS, one of them – a Kazakh wedding is an exciting show with the richest gifts to the bride's parents, with the guests amounting to hundreds, the culmination of which is the batashar - the uncovering of the bride's face by one of the groom's relatives, usually a young boy.

U Kazakhstan has 15% of the world's URANIUM resources and is the world's leading uranium producer.

V VOLUNTEERING work in Kazakhstan has a long history; many volunteers have been coming to our country to exchange cultures. Yearly our government allocates money for such programs as Flex and Global UGRAD, which give our students a chance to present our rich culture and traditions abroad.

W The main WEALTH of the country is its nation. Kazakhstan has been able to prosper in all spheres of life since it got its Independence, benefiting from its stability, it has attracted a great deal of foreign investments, has been able to exploit its vast reserves and natural wealth and as a result the life of people has changed for the best.

X Due to the fact that Kazakhstan is a multinational country Xmas comes many times but the favorite one is Nauryz which is celebrated in March. It symbolizes the beginning of spring as well as new hopes for a better future.

Y The YURT is the traditional house; and today it is more than just a symbol, it is regaining its reputation as an extremely practical dwelling, it is an ideal shelter from heat and cold.

Z Kazakh people have an amazing ZEST for increasing the welfare of its people, for making their country powerful and competitive so that subsequent generations could make it clear to the outside world: "My country is the best in the world!"

Мировой тренд энергосбережения

Ограниченность топливно-энергетических ресурсов заставила обратиться к энергосбережению как одному из ключевых элементов современной концепции развития мировой энергетики. И сегодня энергосбережение как вектор развития приобретает не только ресурсную, но и экологическую, экономическую и политическую значимость.

In China the government regularly holds testing of production of the various companies and investigates the compliance of energy saving standards. Thus the organizations which have not coped with obligations, are given to general publicity.

The energy saving type of development promotes decrease the degree of environmental problems, and in a situation of accruing deficiency of natural resources – the investment of means to energy saving becomes one of alternatives to construction of new power capacities.

Thanks to the Energy Star program consumers in the USA saved 19 bln. dollars on accounts for utilities in 2000 - 2008 and prevented the emissions of hotbed gases equivalent to exhausts of 29 million cars.

ENERGY FOCUS

Эффекты. Энергосбережение – это комплекс правовых, организационных, научных, производственных, технических и экономических мер, направленных на эффективное использование топливно-энергетических ресурсов и на вовлечение в хозяйственный оборот возобновляемых источников энергии. При этом рациональное использование должно быть во всех звеньях преобразования энергии - от добычи первичных энергоресурсов до потребления всех видов энергии конечными пользователями.

Мероприятия по энергосбережению могут быть разными. Один из самых действенных способов увеличения эффективности использования энергии - применение современных технологий энергосбережения. Технологии энергосбережения не только дают значительное уменьшение расходов на энергетические затраты, но и имеют очевидные экологические плюсы.

Кроме того, внедрение принципов энергосбережения имеет положительный эффект в виде повышения энергоэффективности и снижения энергоемкости экономики. Показатели энергоэффективности и энергоемкости являются, в свою очередь, одними из важных индикаторов конкурентоспособности национального производства. В свою очередь уровень энергоэффективности национальной экономики выступает одним из главных критериев оценки международного авторитета страны, в том числе и с точки зрения степени благоприятствования инвестиционного климата.

Энергосберегающий тип развития способствует снижению градуса экологических проблем, а в ситуации нарастающего дефицита природных ресурсов – вложение средств в энергосбережение становится одной из альтернатив строительству новых энергетических мощностей.

Сегодня практически во всех развитых государствах мира активно решаются вопросы энергосбережения. Так, за 25 лет странам, входящим в Организацию экономического сотрудничества и развития, только за счет осуществления целенаправленной энергосберегающей политики, включающей в себя комплекс организационных, нормативно-правовых, финансово-экономических, научно-технических и информационно-образовательных мер, удалось снизить показатель энергоемкости ВВП почти на 28%. При этом меры по внедрению энергосбережения в этих странах продолжают интенсивно развиваться.

По установившимся оценкам мирового опыта, 1 денежная единица, вложенная в энергосбережение, соответствует по эффективности 3-5 единицам, вложенным в добычу энергоресурсов и выработку энергии.

Инструменты. Прежде всего, системным инструментом внедрения энергосбережения выступают законодательно закрепленные нормы и государственные программы.

В период с 2009 по 2012 гг. из продажи и импорта стран Евросоюза полностью исчезнут лампы накаливания. Им на смену приходят современные энергосберегающие лампы, использующие на 80% меньше электроэнергии. Только одна эта мера снизит потребление электроэнергии на 3-5% и позволит странам Европы экономить порядка 5-10 млрд. евро в год. Кроме того, внедрение современных осветительных средств позволит сократить эмиссию CO2 почти на 40 млн. т в год.

С 2009 по 2017 гг. будет реализована программа по сокращению продаж бытовой техники с повышенным уровнем потребления электричества. Эти правила затронут промышленные двигатели, насосы, используемые в системах отопления, домашние холодильники и телевизоры. Данная программа будет способствовать ежегодной экономии до 315 ТВт европейским странам. В этом году на рынке должны остаться только телевизоры с энергопотреблением ниже среднерыночного на 20%.

Стимулирующие мероприятия подразумевают воздействие на производителя. В странах, активно использующих этот метод, в ход идут инструменты финансового стимулирования, а также PR-инструменты. Просчитать экономическую эффективность подобных решений сложнее, чем в случае с государственной программой, однако средний уровень энергосбережения в рамках указанных стран достаточно высок.

Так, в феврале 2009 г. в США был принят акт, согласно которому регламентируются инструменты стимулирования энергосбережения. На мероприятия по повышению энергоэкономии правительством выделено 16,8 млрд. долл. Также в США действует программа, поощряющая энергоэффективный бизнес, согласно ей предприниматели, решившие повысить энергоэффективность собственного предприятия, могут рассчитывать на существенную скидку от энергосбытовых компаний, а также беспроцентный кредит на внедрение новых технологий.

В Китае правительство регулярно проводит тестирование продукции различных компаний и исследует соответствие решений стандартам энергосбережения. При этом организации, не справившиеся с обязательствами, придаются всеобщей огласке.

Просветительские методы подразумевают воздействие на непосредственного потребителя, формирование новой потребительской культуры, основанной на бережном природопользовании и сознательном выборе энергосберегающих технологий. В свою очередь, потребительский спрос определяет предложение - производители внедряют «зеленые» решения, чтобы соответствовать пожеланиям покупателей.

В США с 1992 г. действует программа Energy Star, разработанная Агентством по охране окружающей среды и Министерством энергетики. В рамках программы, устройства со средним энергопотреблением на 20-30% ниже аналогов маркируются престижным логотипом Energy Star. Благодаря этому потребители сэкономили за период с 2000 по 2008 гг. 19 млрд. долл. на счетах за коммунальные услуги и предотвратили выбросы парниковых газов, эквивалентные выхлопам 29 млн. автомобилей.

С марта 2011 года в Испании введен целый пакет мер, призванных снизить показатели энергопотребления и ослабить значительную зависимость Испании от импорта энергоносителей, в первую очередь, нефти и газа, тем самым укрепив энергетическую безопасность и поддержав развитие национальной экономики. Среди принятых мер можно назвать ограничение скорости автомобильного движения, выделение субсидий на закупку специально спроектированных шин для сокращения объемов потребления топлива на транспорте, снижение цен на железнодорожные билеты в целях стимулирования граждан к более активному пользованию общественным транспортом, проведение информационных кампаний об энергосбережении в целом и энергоэффективном стиле вождения, в частности. Широкое использование энергосберегающих лампочек, ограничение работы систем кондиционирования воздуха в общественных зданиях – также среди действий правительства, направленных на экономию энергоресурсов.

Разработка программ в области энергоэффективности в Норвегии началась в конце 1970-х годов. В 1990-е годы происходила их корректировка с учетом либерализации рынка электроэнергии. В 2000-е годы происходит реорганизация правительственных структур в более узконаправленные учреждения и определение целей по развитию возобновляемой энергетики. Таким образом, норвежский опыт можно охарактеризовать как процесс обеспечения энергоэффективности с учетом всех аспектов либерализации рынков, целевого планирования и защиты окружающей среды.

В целом, страны активно проводящую политику энергосбережения создают новые энергетические системы, которые сочетают в себе экономическую эффективность, экологичность, а также параллельно развивая альтернативные источники энергии.

При этом энергосбережение должно стать прерогативой не только государства, но бизнеса и общества в целом. Сегодня энергосбережение – это эффективный инструмент, позволяющий в сжатые сроки сократить энергопотребление и объемы вредных выбросов, не снижая темпов роста национальной экономики.

Технологии энергосбережения не только дают значительное уменьшение расходов на энергетические затраты, но и имеют очевидные экологические плюсы.

1 денежная единица, вложенная в энергосбережение, соответствует по эффективности 3-5 единицам, вложенным в добычу энергоресурсов и выработку энергии.

Қытай үкіметі әртүрлі компаниялардың өнімін сынақтан тұрақты өткізіп, олардың энергия үнемдеу талаптарына сәйкестігін зерттейді. Ал, міндеттемелерді орындай алмаған ұйымдардың аты көпшілікке жарияланып отырады.

Дамудың энергия үнемдеу түрі экологиялық проблемалардың өршуіне жол бермейді, ал табиғи ресурстар тапшылығы күшейген жағдайда – энергия үнемдеуге қаражат салу жаңа энергетикалық қуат тетіктерін құрудың баламасына айналады.

Energy Star бағдарламасының арқасында АҚШ-та тұтынушылар 2000-2008 жылдар аралығында коммуналдық қызмет төлемдерінен 19 млрд доллар үнемдеген және 29 миллион автомобильден тарайтын түтін көлеміне тең келетін улы газдың ауаға тарауына жол бермеді.

Alternative energy: opportunities and perspectives

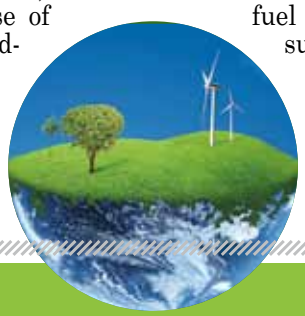
The world demand for renewables is constantly going up. Their share increase in the global energy balance is predicted toward 35%. The European Union expects to increase the alternative energy share up to 20% in 2020 and to 40% in 2040. Attraction of the energy lays in inexhaustibility of such resources, independence of price trend on the world energy market, and not least ecological cleanness.

World Trends

Today the alternative energy development programs are being shaped and implemented in almost all advanced countries. Energy generated by hydroelectric power plants is considerably cheaper than one produced by thermal power plants. Wind power has long ago become a competitive source of electric power. Although its share in the Power System is limited there are examples of fairly active usage of wind energy. Sunlight energy is the most expensive against other renewable sources of energy.

The alternative energy development is mainly caused by the ensuring energy security, environmental conservation and ensuring ecological compliance, penetration to renewable resources markets, conservancy of own energy resources for future generations, as well as the increase in materials consumption for non-energy fuel utilization.

Main advantage of alternative energy over other sources is its sustainability, environmental friendliness, widespread distribution and availability. In case of necessity the sources may operate in a standalone mode supplying the consumers not connected to the centralized energy network. Other incentives for alternative energy resources utilization are the supply security, steady price increase for conventional fuels and scientific-technological progress. Besides, modern technologies and innovations raise the competitive capacity of alternative energy resources. These properties did give occasion to the explosive development of renewable energy generation abroad and optimistic prediction to develop in the next decade.



Though unconventional energy resources have some shortcomings as well, the main one is high prime cost of the energy gained. Also, in the electricity production on commercial scale rise the technical difficulties coming from impossibility of constant interconnection between energy production and its consumption. Difficulties rise as well during the integration of alternative sources based energy units into distribution power mains.

Potentials of energy resources

According to scientists in the future alternative energy resources may replace fossil fuel in such spheres as electrical energy generation, room heating, cooking, motor fuel production and rural self-contained energy supply.

Scales and rates of alternative energy resources subgroups development is subject to related resources availability and development degree of power production technology that is prime cost of produced energy. For

The future alternative energy resources may replace fossil fuel in such spheres as electrical energy generation.

example, electricity derived from alternative resources is visibly more expensive than one derived from HPP or TPP. Though there are technologies for renewable energy usage with the higher performance that even now may compete with conventional ones. It must be noted that technologies operating in alternative energy generation are being improved rapidly; it means the prime cost of energy produced by them will spiral down year by year.

Even though cost of energy produced by large HPP is enough they retard development of large hydro power industry on the ground of environmental conservation. Also, there is a risk of immense areas flooding.

Low-power hydro power plants are often set up to supply rural people with electricity, they replace diesel-power generators and other energy devices.

One of dynamically developing power industries is wind power engineering. Prime cost of electricity produced by windmills is noticeably low. According to experts' opinion, wind power engineering potential is really huge. Nowadays wind energy is used in more than 70 countries of the world of which leading ones are the USA, Spain, India and China.

Все эти установки относятся к фотоэлектрическим. Sunlight power is usually converted to electrical one by photovoltaic and thermodynamic methods. At the time being the first method is spread more widely than the second one. In Europe and the USA, large solar electric generating stations already operate with capacity from hundreds kilowatts to megawatts. Small solar plants are also being built (with capacity less than 1 KW), they are not connected to the mains: they help to supply facilities without centralized energy system in the country side, as well as marginal telecoms and lane-control signals, etc.

The functional concept of any solar thermal station is based on conversion of solar energy into thermal. Solar thermal stations were of no interest till 2004; however with the appearance of new technologies the situation underwent revulsion. Nowadays, such stations are fully functional in Israel, Portugal, Spain and other world countries.

Altogether, according to expert opinion in the next few decades, carbon fuel and atomic energy will keep the position of the global energy foundation. Nevertheless, importance of alternative resources will start to grow steadily and toward 2050 their share in the world energy balance may increase to %35.

Kazakhstan's Capacities

Kazakhstan has considerable resources of renewable energy. According to expert evidence, resources potential, which includes hydro energy, wind energy and sunlight energy, is very substantial and evaluated at more than 1 trillion kWh.

Wind energy embodies unflagging capabilities of which the most known ones are resources of Dzungarian Gates and Sheleksky, located in Almaty Region. Their potentials in electricity generation from air stream are unrivalled. But this is not the whole resource of Kazakhstan; Kazakhstan fairly in all of its parts has good wind potential, with exception of few regions in the South and South-West.

According to expert evidence, wind potential density in some parts of the republic is equal to 10 megawatt per square kilometer. Few countries have such positive indices.

Taking into account energy emergency in Kazakhstan, especially in the South regions, the issue of the alternative energy utilization expansion is particularly pointed today, despite the fact that development of renewable energy resources utilization in Kazakhstan is in its infancy. Inefficiency of power supply centralizing on a great territory of 2.7 mil sq. m. and underpopulation of Kazakhstan, 5.5 person/sq. km, leads to significant loss of energy during its transportation to outlying consumers. Therefore alternative energy usage will help decrease expenditures for energy supply to remote communities and construction of new power transmission lines.

Since recently alternative energy utilization in Kazakhstan has passed into a more active plane. For instance, the Law "On harnessing of renewable resources support" was endorsed and several sub regulatory legal acts were signed into law. Entry of the law into effect got long-standing alternative energy implementation discussions moving. Besides, investment flows were impossible without necessary regulatory and legal framework.

State Program of Forced Industrial-Innovative Development for 2010-2014 was adopted. In accordance with the target code of the Program, the share of renewable resources in total energy consumption is expected to exceed 1% of total energy consumption. At the moment the Ministry of Industry and New Technologies as responsible for renewable resources energy consumption development works on ensuring all necessary conditions in order to involve renewable energy resources into the energy balance.

Thereby, today renewable energy resources represent the required and perspective line of development for future energy engineering. Kazakhstan, in its turn, possesses all necessary resources for this type of energy consumption.

Main advantage of alternative energy over other sources is its sustainability, environmental friendliness, widespread distribution and availability.

CAPITAL CONTRACTORS

Capital Contractors/CML специализируется на поставке оборудования и комплектующих для углеводородной промышленности в особенности в сфере разведки, добычи, переработки нефти и газа.

Capital Contractors является официальным представительством Contractors Machinery Ltd. (CML) в Республике Казахстан, которая успешно поставляет промышленные запасные части и оборудование уже на протяжении 30 лет, с момента ее создания в 1983 году. Наши приемущества заключаются в сверхэффективной системе приобритения и технических Ноу-Хау, которые помогают нашим клиентам в решении сложных задач по приобритению и поставке комплектующих.

Британская компания считает, что на сегодняшний день казахстанский рынок как никогда нуждается в наших услугах. Во-первых, крупные предприятия проводят модернизацию оборудования и рабочих процессов, используя лучшие решения Европы и США. Но, тем не менее, мэнэджмент сталкивается с проблемой поддержания непрерывной работы предприятия путем обновления устаревших комплектующих, которое давно не производится. В таких случаях Capital Contractors/CML обеспечивает оптимальное решение.

Capital Contractors/CML специализируется на поставке оборудования и комплектующих для углеводородной промышленности в особенности в сфере разведки, добычи, переработки нефти и газа. Компания активно работает на Ближнем-Востоке, Северной Африке в Центральной и Южной Азии.

Развлетвленная сеть офисов и их близость к производителям в Европе, США, Японии позволяет компании получить особо выгодные условия для клиентов. Зачастую производитель пытается создать безальтернативность своих услуг, заставляя заказчика работать через агента или дистрибьютора в целях исскуственного повышения цены. В таких ситуациях наша компания расширяет возможности заказчика путем диверсификации каналов поставок.

Головной офис компании находится в Великобритании, а также имеются филиалы в таких странах как: Германия, США, Япония, Бельгия, ОАЭ.

Компания представляет реальную альтернативу производителям и их дистребъюторам в качестве технически-компетентного партнера для предприятий, которые модернизируются и обновляют устаревшее оборудование.

Capital Contractors/CML имеет солидную репутацию надежного партнера, что подтверждается давними отношениями с нашими клиентами по всему миру. Компания видит долгосрочные перспективы с казахстанскими клиентами.

Дополнительную информацию можно найти на нашем сайте: www.conmac.biz или sales@conmac.biz, enquiries@contractors.kz

Capital Contractors/CML has gained considerable skill and expertise in negotiating favourable terms with manufacturers in Europe, USA and the Far East.

Capital Contractors/CML has been successfully supplying industry with spare parts and equipment for nearly 30 years since its establishment in 1983. Its expertise lies in offering a highly efficient procurement service combined with a technical proficiency which is well suited to customers requiring material that is sometimes technically complex and difficult to procure.

Capital Contractors/CML believes the market in Kazakhstan could benefit from the service it has to offer. Across Kazakhstan large enterprises are introducing major modernisation programmes, using the latest European and North American experience. Nonetheless, procurement managers continue to face the problem of maintaining uninterrupted operation, forcing them to upgrade older machinery, the spare parts of which are often hard to find or no longer in production. Capital Contractors/CML can provide procurement solutions in both instances.

Capital Contractors/CML's early success was found in supplying civil engineering and marine operating companies as well as port authorities and mining companies. There has been a change of emphasis towards the hydrocarbon industry and now, most supplies are made to clients in the fields of oil and gas exploration, production and processing, both on and off-shore as well as power generation. The initial customer base was developed in the Middle East and North Africa but in recent years there has been diversification into other markets in Africa and Asia Minor.

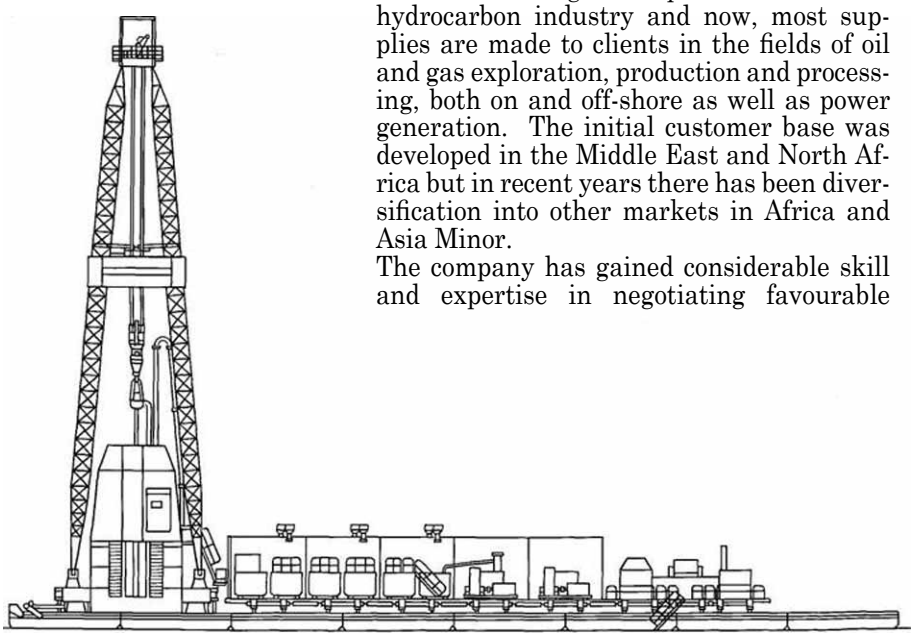
The company has gained considerable skill and expertise in negotiating favourable terms with manufacturers in Europe, USA and the Far East. Sometimes manufacturers try to block end users from getting an alternative price on their products by channelling quotations solely through local agents or regional sales offices. In these cases Capital Contractors/CML can help widen the choices given to end users.

Using local buying offices in Europe, USA and the Far East helps Capital Contractors/CML to access domestic prices which are often more favourable than terms given for export.

Kazakhstan's economy is dominated by commodities and has a mixture of old and new industries. It is sometimes difficult for purchasing departments to adhere to their purchasing systems while at the same time getting the best out of distant suppliers who are sometimes many time-zones away. Capital Contractors/CML is situated in the UK which is an ideal location for communicating effectively anywhere from Japan to the USA within the same working day.

Capital Contractors/CML believes it can be of service both in giving a viable alternative to manufacturers and their representatives and in acting as a technically competent partner for older industries wishing to modernise or which are trying to upgrade obsolete equipment.

Capital Contractors/CML has built up a solid reputation for reliability and service. As a result, many customers remain a source for repeat enquiries and orders. The company sees great potential in the Kazakhstan market and is looking forward to working with a large client base.



More can be found on our website:
www.conmac.biz or sales@conmac.biz
enquiries@contractors.kz
tel: +7 7172 21 2818

Фактор риска

В гостях у редакции начальник Управления Следственного Комитета МВД РК Полковник полиции М.З. Ильясов рассказывает о раскрытии четверного убийства.

Поездка в такси может оказаться дорогой в никуда. Сотрудниками ДВД Южно-Казахстанской области был задержан 26-летний гражданин Узбекистана, занимавшийся частным извозом, который с двумя своими подельниками убил и ограбил несколько пассажирок. Второй участник преступления при содействии узбекских коллег был задержан полицейскими ЮКО в Узбекистане.

Преступная группа действовала по одной схеме. Один из мужчин представлялся таксистом, предлагал женщинам подвезти их к пункту следования, затем по дороге подсаживал своих подельников под видом клиентов. Когда женщина теряла бдительность, они душили свою жертву и забирали деньги и золото. После этого, преступники легально и нелегально выезжали в Узбекистан, где на рынках мегаполиса, продавали награбленное.

Первая жертва была найдена в декабре 2011 года вдоль автодороги «Алматы-Ташкент». В поле в 30 метрах от трассы местные жители обнаружили труп молодой женщины с признаками насильственной смерти. Сообщение об этом поступило в УВД Сайрамского района. В ходе следствия была установлена личность убитой, которой оказалась 30-летняя жительница города Шымкента. Смерть погибшей наступила в результате удушения. По данному факту было возбуждено уголовное дело и полицейские приступили к розыску преступников. Они выяснили, что потерпевшая сошла с поезда «Кокшетау-Сарыагаш» и села в «такси» с надеждой добраться до дома, однако этот путь оказался последним.

В феврале этого года на территории Толебийского района на обочине старой дороги «Алматы-Ташкент» жители нашли тело очередной жертвы. Ею оказалась 25-летняя гражданка Республики Узбекистан, которая также собиралась на «такси» добраться из Сарыагаша в Шымкент. Месяц спустя на территории Казыгуртского района вдоль автодороги «Алматы-Ташкент» с признаками насильственной смерти пастух обнаружил труп 40-летней жительницы города Сарыагаш. А через два дня – новая кровавая находка. Теперь на территории Абайского района города Шымкент вдоль дороги «Алматы-Ташкент», мужчина, пасший овец, обнаружил безжизненное тело 54-летней жительницы Ордабасинского района.

По всем этим фактам следователи назначили судебно-медицинскую экспертизу, в результате, которой экспертами было вынесено заключение: во всех этих случаях причиной смерти явилась «механическая асфиксия от сдавливания органов шеи», то есть удушение.

Учитывая вероятность того, что преступления по почерку идентичны, в ДВД ЮКО все четыре случая объединили в одно уголовное дело. Над раскрытием серии тяжких преступлений работала специально созданная следственно-оперативная группа из числа лучших следователей и оперуполномоченных. Дело было взято на особый контроль Министерства внутренних дел РК.

Следственно-оперативной группой был выдвинут ряд версий, одна из которых – совершение преступлений с целью ограбления. Впоследствии именно эта версия и подтвердилась.

Днем и ночью сотрудники органов внутренних дел работали над установлением личности возможных преступников. Сотрудники не исключали еще и тот факт, что подозреваемые могли скрываться на территории сопредельных государств, поэтому согласно Минской конвенции о правовой помощи были направлены международные запросы в Россию, Киргизию и Узбекистан.

Эта работа дала ощутимые результаты. В настоящее время подозреваемые находятся под стражей: один в Казахстане, другой в Узбекистане, а третий находится в розыске. Вещественным доказательством совершенных преступлений стала автомашина преступников марки «Мерседес», которая была изъята. В ходе следствия было установлено, что эта же преступная группа причастна к ограблениям и убийствам на территории соседнего Узбекистана, где жертвами стали также 7 беззащитных женщин.

К сожалению, подобные факты встречаются в наши дни нередко, поэтому основной задачей и целью сотрудников органов внутренних дел по-прежнему остается борьба против нелюдей в целях недопущения подобных фактов.

Женщины, жизнь которых оборвалась по вине преступников в самом расцвете сил, были молоды и красивы. У них были разносторонние интересы и неиссякаемая любовь к жизни, они хотели видеть, как растут их дети и радуют их своими успехами. Но злой рок судьбы поступил по-своему, им не суждено было испытать эти чувства по вине «дьяволов» скрывавшихся под личиной таксистов, целью которых было ежеминутное обогащение, причем их смелость проявлялась только по отношению к беззащитным женщинам.

Хочется дать наставление женщинам, следующим в дальнюю дорогу, на междугородных трассах необходимо соблюдать осторожность, не стоит садиться в автомобиль, в салоне которого несколько мужчин - это самый опасный вариант. Надо помнить, что поездка в такси может стать очень неприятным приключением, хорошо, если пассажирка отделается только потерей ценностей, но на кон могут быть поставлены здоровье, честь и жизнь.

Наставление женщинам, следующим в дальнюю дорогу, на междугородных трассах необходимо соблюдать осторожность. Не стоит садиться в автомобиль, в салоне которого несколько мужчин – это самый опасный вариант.

Духовная святыня *Арыстан-баб*

Арыстан-баб был учеником самого пророка Мухаммеда. До того, как встретиться с ним, святой обошел весь мир и изучил 33 религии. И, наконец, обрел своего главного наставника. Сам Мухаммед направил его в Среднюю Азию, дав аманат – хурму, которую тот должен передать исполнителю воли пророка. По легенде, пророк Мухаммед и его сподвижники сидели и ели хурму. Один из плодов все время выпадал из блюда и пророк услышал откровение: «Эта хурма предназначена для мусульманина Ахмеда, который родится на 400 лет позже Вас». Пророк спросил у своих сподвижников, кто передаст эту хурму будущему хозяину. Никто не вызвался. Пророк повторил свой вопрос и тогда Арыстан- баб ответил: «Если Вы у Аллаха выпросите 400 лет жизни, то я передам хурму». Согласно народным преданиям и письменным источникам («Рисолаи Сарем-Исфижоб» и книга Куприлозада), Арыстан- баб через 400 лет выполнил свое обещание. Он долго носил хурму за щекой, от хурмы пророка уже осталась только косточка. Много сотен лет Старик-Лев ждал того, кому сможет передать это послание. Однажды он шел по улице, на которой играли дети. И вдруг один из мальчиков – Ахмет – сам обратился к старцу, спросив, что тот для него принес. Арыстан-баб

Казахстана

отдал ему косточку хурмы и стал наставником мальчика. Ахмет вырос в великого суфия, который смог утвердить ислам в Азии, основав здесь суфийский орден Ясовитов. Свободолюбивые кочевники не принимали ислам ни шиитского, ни суннитского толка, а вот суфийский ислам, – с его равным отношением к другим религиям, любовью к природе, мирный и сердечный, – его они приняли.

По легенде, когда Арыстан-баб отдал мальчику Ахмету косточку хурмы, тот сказал в ответ: «С Арыстан-баба путь начни, придя к Азрету – попроси!» И теперь, прежде чем идти со своими просьбами в Туркестан, в мавзолей Ахмета, люди проводят одну или три ночи в Арыстан-бабе, делают здесь жертвоприношения, и... видят сны. Считается важным, какой именно сон человек увидит здесь. Это тоже очень по-суфийски: мистический опыт, ответ или урок в сновидении. Здесь постоянно рассказывают о том, как Арыстан-баб «шел за спиной», или показался в сумраке, подал знак... Такой святой, такое место, такая традиция сновидческая – граница между нашим миром и иным очень истончается, «канал» открывается...

Мавзолей Арыстан-баба здесь построил Тамерлан в XIV веке, как и огромный мавзолей в Туркестане - для Ахмета, которого суровый правитель считал своим учителем. Об этом тоже есть история. Тамерлан начал строить великолепный мавзолей Кожи Ахмета, но в один из дней все увидели необычайное явление: откуда-то появился синий бык и разрушил только что возведенную стену. Тимур приказал продолжить строительство – но явление быка повторилось. И тогда местный святой Зингеж-баба попросил передать царю, что тот совершает ошибку, начав строительство мавзолея ученику, в то время как еще не почтил учителя. Тамерлан – услышал это и приказал строить мечеть и мавзолей для Арыстан-баба. После этого мавзолей Ахмета в Туркестане был благополучно завершен, став величайшей святыней Средней Азии.

Общественным фондом «Арыстан-баб» построен новый комплекс, который дает всем мусульманам возможность отдать почтение, выразить уважение великому человеку и провести ночь рядом с мощами святого. Комплекс включает в себя мечеть, медресе, гостевые комнаты для паломников и туристов, столовую и.т.д.

Адрес: ЮКО, Отрарский р-н, село Когам, тел. 87254-426720

Директор Общественного Фонда «Арыстан-баб» Касымхан Абдулла улы Жумашев, тел +77777778899

Директор Гостиницы «Арыстан баб» Аян Мырзахмет улы Темирбеков, тел.+77056035198

МУРАВЕЙНИК

Май 2012-го…Едем с мамой в Каркаралинск, на ее родину, чтобы помянуть родных, посетить могилы близких. Знаю, что в глубине души мама едет прощаться; живет она далеко от этих мест, годы берут свое, ей уже 85. Для меня эта поездка также волнительна, потому что впервые увижу могилу своей бабушки со стороны мамы. Дорога дальняя, я задаю вопросы, интересуюсь, как все было, мама начинает вспоминать далекие годы.

Роза Жусупова

Дала адамдары күшпен нығатылған бөтен түсініктер мен іс әрекеттерге қарсы тұрып қоймай, өмірге, сүйіспеншілікке, өз ұрпақтарының болашағына деген құқықтарын қорғаған. Осының нәтижесі: 1919-1933 жылдар арасында болған азық-түлік диктатура жылдарында төрт миллионға жуық қазақтар аштықтан өлді.

Дүниеде адамдарды өз жерін тастап, тарихын ұмытуға, озбырлықты, өлімдер мен қорлауды ұмытуға мәжбүр ете алатын күш жоқ. Бірақ уақыт өтеді, адам өмірді сүеді, болашағы үшін қайғыны қояды. Алайда кейде ең маңызды нәрселерді түсініп, өткенді қайта сезіну үшін құнсыз уақытты алыста тұрған туған-туыстардың мазарасына барып, жақындардың әңгімелерін тыңдауға бөлу қажет.

Моя мама, Булегенова Куляш Булегеновна (на фото: во втором ряду, в тюбетейке), внучка известного в этих местах Журтыбай-кажы, предок которого - Сенкибай батыр - был правой рукой Абылай хана. Аул рода Желтау кочевал недалеко от реки Данблян (переводится как «пища лосей»), что примерно в 120-ти километрах на юг от Каркаралинска. Бесконечные пастбищные луга, полные сочной влажной травы, пасущиеся тучные стада овец, горделивые табуны лошадей, белые юрты, звуки домбры, голоса бегающих детишек, спокойные розовые закаты - все это было привычным, знакомым, словно переходило из века в век. Предполагаю, что в жизни деда духовным потребностям, исполнению заповедей Корана отводилась важная роль, поэтому он был одним из немногих, кто в середине 19-го века совершил паломничество в Мекку из самых глубин казахских северных степей. В те времена такое «путешествие» могли позволить себе только состоятельные люди, потому что путь был нелегким, дальним, полным опасности и требовал значительных запасов скота, провианта и конечно, надежных мужественных людей рядом. Пока караван верблюдов добрался до святых мест, пришлось отдать весь скот, все ценное, что было с собой, чтобы получить на пропитание и прочие нужды. Но в итоге, цель была достигнута, одно из требований благочестивого мусульманина было выполнено. Возвращение домой было мучительным, брели подобно нищим, чтобы выжить и найти средства на хлеб насущный приходилось браться за самую тяжелую и грязную работу. По пути страшная болезнь подкосила деда; он приказал верному помощнику оставить его, возвращаться домой одному и сказать, что его уже нет в живых. Ровно через год, когда аул готовился справить годовщину смерти деда, именно в этот день он живым возвратился к родным. Ошеломленные аульчане на кусочки изрезали изношенную, рваную одежду старца и, как реликвию, уносили домой. На плечи, едва державшегося на ногах Қажы, кто-то надел простой степняцкий камзол.

Со слов бабушки - матери моей мамы – невестки Журтыбай - қажы, их дом всегда был полон людей, они постоянно кланялись на какую-то черную материю с арабскими письменами (возможно, это был жайнамаз - коврик для совершения молитвы), просили у деда благословения. Бабушка отчетливо помнила небольшую книгу на арабском – Коран, которую дед всегда держал при себе. После его смерти кто-то незаметно вынес книгу из дома, реликвию не удалось сохранить в семье. Надо отметить, что интересна судьба моей бабушки – Тургамбаевой Қайши,1879 года рождения (на фото: в центре). Она была дочерью муллы, в 13 лет вышла замуж за старшего сына Журтыбай – қажы - Болегена, родила ему 13 детей, из которых выжили только четверо, а сама она дожила до девяноста лет. Характер у нее был очень мягкий, покладистый, никто никогда не слыхивал от нее ни одного громкого слова. Наизусть читала суры Корана, писала на арабском, была чистым светлым человеком. Поклониться именно ее могиле мы ехали с мамой.

По прошествии нескольких лет после смерти деда жизнь в ауле сильно изменилась. Серп и молот принесли в степь смерть и голод. Привычный, веками налаженный образ жизни и бытования, был разрушен, большевики вносили сумятицу и беспорядок в мироустройство кочевников. Одна реформа сменялась другой, советские комиссары в буквальном смысле шли по головам людей к своим «высоким» целям. Большевики казахов за людей не считали, смотрели на них как на второсортный бродячий люд, не жалели ни женщин, ни детей, отбирая последнее. Степняки сопротивлялись не только насильственному внедрению чуждых понятий и образа действий, они отстаивали элементарное право на жизнь, на любовь, на бу-

дущее своих детей. Отсюда факты: в годы продовольственной диктатуры с 1919 по 1922 годы около миллиона казахов умерло от голода.

Позже в степь пришла беда пострашнее - в край приехал Голощекин, который начиная с 1925 года и до 1933 года был первым секретарем Казкрайкома партии. Курс на коллективизацию сельского хозяйства держал яростно, свою линию гнул жестко, окружив себя армией предателей народа. Директивы, конфискации, выселения баев, передача их имущества беднякам – все это окончательно надломило кочевое пастбищное скотоводческое хозяйство казахов, но послужило кирпичиком в строительстве здания индустриализации страны Советов. В итоге политика Сталина удалась, но цена была заплачена кровью и жизнью трех миллионов казахов. Так, если в мае 1932 года в Каркаралинском районе проживало 50400 человек, то уже в ноябре того же года осталось лишь 15600 человек. В те годы под угрозой оказалось само существование казахов как этноса после головокружительных успехов сталинской политики коллективизации.

Мама вспоминает: в эти голодные годы их семья снялась с аула, передвигались на юг только по ночам, потому что днем было опасно – процветал каннибализм. Детей-сирот крали, прятали в стогах сена, чтобы потом съесть, по дорогам всюду лежали трупы, их уже никто не мог предать земле. Старшие братья мамы были подростками, ей самой было чуть больше пяти лет, ее мать носила под сердцем еще одного ребенка, когда по дороге умер отец. Но они всё же дошли, всю мамину семью спас дядя Мукажай Елемесов, который тогда работал в Алма-Ате на железной дороге.

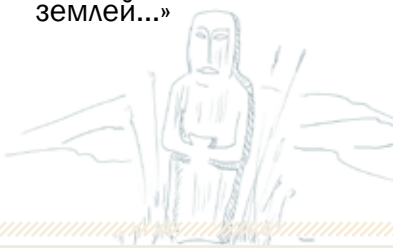
Боль пронизывает сердце, когда пишу эти строки. Тот родившийся мальчик выжил, но долгой жизнь его не была. Братика этого мама сильно любила. Никогда не забуду воспоминания мамы о том, как они с ним ели накипь от варившегося маленького кусочка мяса в казане – другого ничего не было, а другой пищи на них не хватало.

...Приехали к могилам только к обеду. По преданиям казахов, на могилу долгожителя не ставят памятника. Но природа сама делает метки. Правду говорят, там где похоронен чистой души человек либо дерево растет, либо копошится муравейник.

Глядя на могилу моей бабушки, где бугром возвышался муравейник и туда-сюда сновали шустрые труженики, настойчиво в висок била мысль: «У моего народа был свой муравейник, но пришли чужие и разворошили его, сровняли с землей. Но там, в глубине земли остались невидимые каналы, проходы, связи. Кто-то выжил и начал снова строить свой домик. Никакая сила в мире не сможет заставить людей покинуть свою землю, забыть свою историю, забыть произвол, смерть и унижения. Но время берет свое, людям свойственно любить жизнь и во имя будущего не могут каждый день помнить о грустном. Просто иногда нужно потратить свое бесценное время на дальнюю поездку к могилам сородичей, послушать рассказы близких, чтобы понять что-то очень важное и вновь осознать былое.

Казахи, мой любимый народ, берегите свой муравейник...

Глядя на могилу моей бабушки, где бугром возвышался муравейник и туда-сюда сновали шустрые труженики, настойчиво в висок била мысль: «У моего народа был свой муравейник, но пришли чужие и разворошили его, сровняли с землей...»



Steppe dwellers stood against the forced inoculation of alien concepts and manners, and struggled for their rights for life, for love, for the future of their children. Therefore, during the period of 1919 and 1933 about four million of Kazakh people died of hunger.

There is no powers in the world, which can make people leave their places, forget their history, forget abuse, death and affront. But time passes, people do not lose their love of life and for the sake of the future they cannot remember sad things every day. And it is necessary to spend priceless time for a far-away trip to clansmen earth-houses, listen to the allied people stories so that to understand something important and realize the past.

Все позади, впереди Лондон

С 1 по 6 мая в Алматы во дворце спорта имени Балуана Шолака прошел третий международный турнир по боксу «Кубок президента РК». Отечественные бойцы были лучшими на турнире, выиграв семь золотых медалей.

Ильяс ОТАН

Основными соперниками наших боксеров стали кубинцы. Сборная Кубы в Алматы привезла участников предстоящей Олимпиады и представителям обеих боксерских держав было интересно проверить друг друга в преддверии главных стартов четырехлетия. Поединки «Казахстан – Куба» прошли по-разному. Если Гани Жайлауов, как и на чемпионате мира в Баку, уступил своему кубинскому обидчику Толедо, то Адильбеку Ниязымбетову удалось взять реванш у Хулио Круза за поражение на мировом первенстве в Баку. «Кубок президента» был последним турниром для сборной Казахстана перед Олимпийскими играми.

Итогом выступления отечественных мастеров кожаной перчатки на домашнем ринге стали семь золотых медалей. Казахстанские боксеры всегда были лучшими в данном традиционном соревновании, так вышло и на этот раз.

Помимо участников Олимпийских игр Казахстан на соревновании был представлен еще и вторым составом национальной сборной. Также на турнире выступали боксеры из других стран: Украины, Индии, России, Кыргызстана, Алжира, Таджикистана, Туркменистана, Сирии и Швеции.

В первом бою финалов (до 49 кг), казахстанских представителей не было: один из самых опытных бойцов нашей дружины участник Олимпиады в Лондоне Биржан Жакипов в полуфинале уступил индусу Лаишраму Синхгу. В матче за первое место битым оказался сам индус, проигравший кубинцу Иосвани Вейтиа (11:15). Отметим, что именно этому кубинцу Жакипов уступил в первом же бою на чемпионате мира в Баку.

В весе до 52 кг встретились два наших боксера – участник Олимпиады Ильяс Сулейменов и второй номер сборной Казахстана Мирас Жакупов. Сулейменов в этом бою доказал, что не случайно взял путевку на Олимпиаду, уверенно победив своего конкурента со счетом 15:10.

Тяжелый поединок получился у Каната Абуталипова (до 56 кг), которому противостоял действующий чемпион мира кубинец Ласаро Альварез. Активны были оба – и победитель индивидуального пер-

венства WSB и чемпион мира-2011. Матч закончился ничейным счетом – 17:17, решением судейской коллегии победителем был признан казахстанец.

Еще один казахстано-кубинский финал был в весе до 60 кг, где первое место оспаривали Ясниер Толедо и Гани Жайлауов. Казахстанец уступал этому кубинцу в полуфинале прошлогоднего первенства планеты и был полон решимости взять реванш на своей земле. Однако мести не вышло: Толедо был сильнее и на этот раз, выиграв с результатом 12:8.

В категории до 64 кг участника Олимпийских игр Данияра Елеусинова (в Алматы он выступал в весе до 69 кг) на турнире не было и в финале соревнования сошлись другие казахстанцы – Асет Касымов и Алмазбек Алибеков. Сильнее был первый, взявший в упорном противостоянии верх в один балл – 10:9. Стоит отметить, что Касымов на протяжении всего турнира выглядел убедительно и на пути к финалу смог оставить за бортом многих сильных боксеров.

В весовой категории до 69 кг капитан и лидер национальной сборной Казахстана Серик Сапиев во встрече за золото престижных соревнований экзаменовал Бахытжана Кожабекова. Двукратный чемпион мира выиграл на классе с большим очковым запасом – 16:5.

Еще в одном казахстанском междусобойчике встретились Данабек Сужанов и Нурдаулет Жарманов (весовая категория до 75 кг). Данный поединок вышел очень трудным для обоих спортсменов, однако первый номер национальной сборной все же сумел взять верх над Нурдаулетом Жармановым – 12:9.

Если Гани Жайлауову не удалось взять реванш у своего обидчика из Кубы, то у Адильбека Ниязымбетова (до 81 кг) сполна получилось поквитаться со своим хорошо знакомым противником. В финале чемпионата мира в Баку представитель Острова Свободы Хулио де ла Круз лишил Ниязымбетова звания сильнейшего боксера планеты. В Алматы же Адильбек побил Круза с неприличным для последнего счетом – 16:10 и продемонстрировал, что в Лондоне наряду с Сериком Сапиевым будет одним из главных претендентов на золото боксерского турнира.

Интересного поединка все ожидали в весе до 91 кг, где встретились сириец Мохаммад Госсоун и молодой казахстанский боксер Арбек Абдуганиев. Напомним, что Госсоун на квалификационном олимпийском турнире в Астане за выход в финал одолел Василия Левита и тем самым оставил Казахстан без олимпийской путевки в весе до 91 кг. На «Кубке президента» в Алматы сириец Госсоун не оставил ни каких шансов на успех Арбеку выиграв последнего со счетом 21:9. Чемпион Азии и Азиатских игр из Сирии вновь доказал, что в Казахстане нет боксера в весе до 91 кг, который смог бы с ним биться на равных.

Впрочем, финалы для нашей команды закончились на мажорной ноте. Иван Дычко (свыше 91 кг) на радость публике разделался с кубинским супертяжем Эрисландом Савоном, племянником знаменитого Феликса Савона (8:6).

Последняя «обкатка» сборной Казахстана перед Олимпиадой закончена. Теперь тренерский штаб национальной команды на оставшихся УТС будет выводить девятерых участников Олимпийских игр на пик формы к концу июля, когда в Лондоне зажжется олимпийский факел.

Напомним, на Олимпиаде Казахстан будет представлен девятью боксерами (самый высокий результат из азиатских стран). Команда Индии в столицу Великобритании делегирует семерых боксеров, Китай и Узбекистан по шесть, честь Монголии и Японии будут защищать по четыре мастера кожаной перчатки, тремя боксерами будут представлены Таджикистан, Иран и Таиланд, Южная Корея и Туркменистан отправятся в Лондон, имея в составе двух боксеров, а Иордания, КНДР, Сирия и Филиппины по одному.

Максимальное количество лицензий имеет только одна олимпийская сборная по боксу — Австралия. Свои квалификационные турниры боксеры из Австралии проводят в рамках Ассоциации любительского бокса Океании, где у них кроме новозеландских спортсменов конкурентов фактически не наблюдается. Тогда как на мировой арене за австралийцами не числится каких-либо громких побед.

На Олимпиаде Казахстан будет представлен девятью боксерами (самый высокий результат из азиатских стран). Максимальное количество лицензий имеет только одна олимпийская сборная по боксу — Австралия.

Былғары қолғап шеберлеріміздің өз алаңымызда көрсеткен өнерлерінің нәтижесі – жеті алтын медаль.

Біздің команда үшін ақтық сын өте көңілді аяқталды. 91 келі салмақта Иван Дычко Кубаның өте ауыр салмақты боксшысы, әйгілі Феликс Савонның немере інісі, Эрисланд Савонды ұтып, көпшілікті көңілін марқайтып тастады (8:6).

Олимпиадаға Қазақстаннан 9 боксшы қатысады. Бұл – Азия елдері арасындағы ең жоғары көрсеткіш.

Ең көп лицензия тек Австралия құрамасында ғана бар. Өз біліктілік турнирлерін австралиялық боксшылары Океания әуесқой бокс қауымдастығы аясында өткізіп жүр. Ал, әлемдік аренада австралиялықтар атышулы жеңістерге жеткен емес.

Seven gold medals became a result of rendition of domestic masters of a leather glove on a house ring.

The final for our team ended on a major note. Ivan Dychko (over 91 kg) on pleasure to public was quit with Cuban super heavyweight Erisland Savon, the well-known Felix Savon's nephew (8:6).

On the Olympic Games Kazakhstan will be presented by nine boxers - the good result from the Asian countries.

The national team of Australia has the maximum quantity of licenses only. Boxers from Australia carry out the qualifying tournaments within Association of amateur boxing of Oceania. Whereas on the world scene for Australians isn't registered any loud victories.

UNIVERSITÄTS KLINIKUM FREIBURG

Лечение в Германии

Университетская клиника г. Фрайбург, Германия
Центр международных медицинских услуг (IMS)

Университетская клиника г. Фрайбург – это многопрофильная клиника, в состав которой входят 14 специализированных клиник, 5 институтов, 5 центров и самые современные лаборатории. Клиника является одним из крупнейших медицинских учреждений Европы, где ежегодно лечатся около 58.000 пациентов стационарно и 380.000 амбулаторно.

В состав клиники входит «Центр международных медицинских услуг», куда Вы можете обратиться на русском языке!

Спектр наших услуг:

- Обследования всего организма по программам Check-up
- Лечение: онкология, урология, гинекология, общая хирургия, ЛОР, нейрохирургия, кардиохирургия, эндокринология …
- Заочная консультация: услуга «второе мнение»
- Телемедицинские консультации
- Обучение медицинского персонала

Телефоны (по-русски):
+49 761 270 18370
+49 761 270 84240
+49 761 270 84390
+49 761 270 84520

Факс:
+49 761 270 19310

Электронная почта:
info-ims@uniklinik-freiburg.de

Интернет-страница:
www.uniklinik-freiburg.de

А знаете ли Вы, что :

Фрайбургский Онкоцентр входит в четверку лучших в Германии?
во Фрайбурском Университете учились и работали 8 лауреатов Нобелевской премии?
Фрайбургский Кардиоцентр – один из самых крупных в Европе?

INTERNATIONAL BUSINESS CENTER

АРЕНДА

- элитные офисные помещения в престижном деловом центре столицы Казахстана (Левобережье)
- все коммуникации
- удобный заезд
- парковка
- круглосуточная охрана
- клиринг

тел. +7 /7172/ 79 76 00
79 76 01
79 76 03
79 76 06
e-mail: IBC_ur@mail.ru

KAZMORTRANSFLOT
NATIONAL MARITIME SHIPPING COMPANY

Всегда верным курсом!

АО "НАЦИОНАЛЬНАЯ МОРСКАЯ СУДОХОДНАЯ КОМПАНИЯ "КАЗМОРТРАНСФЛОТ"

Республика Казахстан
130000, г. Актау, 13 мкр. 55 зд., Бизнес-центр
тел.: +7 (7292) 535-890
факс: +7 (7292) 535-888
e-mail: info@kmtf.kz

Представительство в г. Астана
пр. Кабанбай батыра 28 А
тел. + 7 7172 79 35 53
факс +7 7172 79 35 52

www.kmtf.kz