



№04 (59), сентябрь 2013

KAZENERGY

АҚПАРАТТЫҚ-САРАПТАМАЛЫҚ ЖУРНАЛ / ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ / INFORMATION-ANALYTICAL MAGAZINE



WPC & EXPO 2017 –
шансы для Казахстана
Энергосбережение – 2020
Бестопливная энергетика
Нефтегазовый фарватер

22ND WORLD
PETROLEUM CONGRESS

Astana

2013



Новый BMW
5 серии Седан

www.bmw.kz



С удовольствием
за рулем



ВСТРЕЧАЙТЕ.

НОВЫЙ BMW 5 СЕРИИ СЕДАН.

BMW EfficientDynamics
Меньше топлива. Больше динамики.

«Автоцентр Бавария» г. Алматы, пр. Райымбека, д. 115/23, уг. ул. Фурманова, тел: +7 (727) 390 00 22, 390 44 22
«Автоцентр Бавария Астана» г. Астана, пр. Кабанбай батыра, 35, тел: +7 (7172) 57 61 61

«Автоцентр Бавария» в составе КМК «Астана Моторс»
Продажа | Сервис | Оригинальные запасные части | Гарантия | Кредит | Лизинг | Тест-драйв

**ASTANA
MOTORS**

МЕЖДУНАРОДНЫЕ КОМПАНИИ ДОЛЖНЫ ПОДДЕРЖИВАТЬ МЕСТНЫЙ БИЗНЕС.



Human Energy

В своей ежедневной работе в Казахстане мы полагаемся на местные компании – поставщиков, подрядчиков, производителей. Вместе со своими партнерами «Шеврон» затратил почти 10 миллиардов долларов США на приобретение услуг и товаров местных компаний, тем самым создав тысячи рабочих мест. Мы также поощряем развитие предпринимательства через проведение бизнес-семинаров и предоставление беспроцентных займов. Сильная экономика работает на благо Казахстана. А что хорошо для Казахстана, то помогает, в конечном счете, и нам. Узнайте больше на сайте www.ChevronKazakhstan.com.

CHEVRON, CHEVRON HALLMARK и HUMAN ENERGY являются товарными знаками Chevron Intellectual Property LLC. ©2013 Chevron U.S.A. Inc. Все права защищены.

МЫ СОГЛАСНЫ.


Павел Беклемишев
Генеральный директор
АО СП «Белкамит»


Мендыгали Саптаев
Генеральный Директор по Атыраускому региону
Подразделение «Шеврон» в Казахстане

Құрылтайшы және шығарушы: ЖШС «ENERGY FOCUS»	Учредитель и издатель: ТОО «ENERGY FOCUS»
Редакциялық кеңес: Т. Құлыбаев KAZENERGY Қауымдастығының төрағасы. Ж. Сәрсенов KAZENERGY Қауымдастығы төрағасының орынбасары. Ә. Мағауов KAZENERGY Қауымдастығының Бас директоры. Р. Артығалиев Үкіметпен және жұртшылықпен байланыс бөлімі, Бас менеджері «Тенгизшевройл» Брендан Макмахон Басқарушы Директор, «Тоталь Э&П Қазақстан». Г. Нұғман Жұртшылықпен байланыс жөніндегі кеңесші, «Эксон Мобил Қазақстан». М. Артықбекова Үкіметпен байланыс жөніндегі бас кеңесшісі, «Норт Каспиан Оперейтинг Компани». Е. Исенғалиев Мүдделі топтармен қарым-қатынасу бойынша Бас менеджері Р. Нығматулин Баспасөз қызметінің жетекшісі, «ҚазМұнайГаз» ҰК» АҚ С. Жылқайдаров Н. Марабаев атындағы «Мұнайшы» қоғамдық қорының атқарушы директоры, ҚР құрметті кең барлаушысы.	Редакционный совет: Т. Кулибаев Председатель Ассоциации KAZENERGY. Д. Сәрсенов Заместитель Председателя Ассоциации KAZENERGY. А. Мағауов Генеральный директор Ассоциации KAZENERGY. Р. Артығалиев Генеральный менеджер отдела по связям с правительством и общественностью, «Тенгизшевройл». Брендан Макмахон Управляющий Директор, «Тоталь Э&П Казахстан». Г. Нугман Советник по связям с общественностью, «Эксон Мобил Казахстан». М. Артыкбекова Старший советник по связям с государственными органами, «Норт Каспиан Оперейтинг Компани». З. Исенғалиев Генеральный менеджер по работе с заинтересованными сторонами Р. Нигматулин Руководитель пресс-службы АО «НК «Казмұнайгаз». С. Жылкайдаров Исполнительный директор ОФ «Мунайшы» им. Н. Марабаева, Почетный разведчик недр РК.
Г. Құлахметов “Energy Focus» ЖШС-нің Директоры	Г. Кулахметов Директор ТОО “Energy Focus»
Жауапты редактор Ш. Рахимова	Ответственный редактор Ш. Рахимова
Дизайн, беттеу, басуға дайындау ЖШС «Троя XXI»	Дизайн, верстка, допечатная подготовка ТОО «Троя XXI»
Авторлар Е. Бутырина, К. Қонырова, А. Тастенов, А. Абсаметова, Р. Қарабаев	Авторы Е. Бутырина, К. Қонырова, А. Тастенов, А. Абсаметова, Р. Қарабаев
Жарнама бөлімі Тел.+7 7172 796983 +7 7172 796951 reklama@energyfocus.kz	Рекламный отдел Тел.: +7 7172 796983 +7 7172 796951 reklama@energyfocus.kz
Суретші В. Шаповалов, Г. Құлмұрзаев	Фотографы В. Шаповалов, Г. Кулмурзаев
Аудармашылар А. Сұлтанова	Переводчики А. Сұлтанова
Жазылу индексі 74677 («Қазпошта» АҚ бөлімдері)	Подписной индекс 74677 (отделения АО «Казпочта»)
Журнал 2009 жылы 11 тамызда Қазақстан Республикасы мәдениет, ақпарат және қоғамдық келісім министрлігінде тіркеліп, № 10285-Ж куәлігі берілген	Журнал зарегистрирован Министерством культуры, информации и общественного согласия Республики Казахстан. Свидетельство № 10285-Ж от 11 августа 2009 г.
Басылымға байланысты барлық ұсыныстар, тілектер мен ескертпелерді KAZENERGY журналының редакциясына жолдаңыз. Журналда жарияланған кез-келген материалдар мен фрагменттерді көшіріп басуға редакцияның жазбаша рұқсаты керек. Редакция жарнамалық материалдардың мазмұнына жауап бермейді. Мақала авторы пікірінің редакция көзқарасын білдіруі міндетті емес. Қазақстан және шетелде аймақтарына тарайды. 2 айына бір рет шығады.	Все предложения, пожелания и замечания по изданию направляйте в редакцию журнала KAZENERGY. Любое воспроизведение материалов или их фрагментов возможно только с письменного разрешения редакции. Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов. Мнение редакции не обязательно совпадает с мнением авторов. Распространяется на территории Казахстана и за рубежом. Выходит один раз в 2 месяца.
Редакцияның мекен-жайы: 010000, Қазақстан Республикасы, Астана қ., Қорғалжын тас жолы, 6, ВП-10 тел.+7 (7172) 796983, 796984 факс +7 (7172) 796951 e-mail: news@energyfocus.kz, kazenergy@energyfocus.kz www.kazenergy.com Таралымы – 7 000 дана © ENERGY FOCUS, 2013 Отпечатано в типографии Print House Gerona, г.Алматы, ул.Сатпаева 30А/3, уг.Набережная Хамита Ергалиева, офис 124 , тел. +7 727 250-47-40	Адрес редакции: 010000, Республика Казахстан, г. Астана, Коргальжинское шоссе, 6, ВП-10 тел.: +7 (7172) 796983, 796984 факс +7 (7172) 796951 e-mail: news@energyfocus.kz, kazenergy@energyfocus.kz www.kazenergy.com Тираж – 7 000 экземпляров © ENERGY FOCUS, 2013

Founder and Publisher:
ENERGY FOCUS LLP

Editorial board:
T. Kulibayev
Chairman of KAZENERGY Association.
J. Sarsenov
Deputy Chairman of KAZENERGY Association.
A. Magauov
General Director of KAZENERGY Association.
R. Artygaliyev
General Manager, Government and Public Affairs, Tengizchevroil.
Brendan McMahon
Managing Director, Total E&P Kazakhstan.
G.Nugman
Public Affairs Advisor, Exxon Mobil Kazakhstan.
M. Artykbekova
Government Relations Senior Advisor, NCOC.
E. Issengaliyev
Stakeholder Relations General Manager, NCOC
R. Nigmatulin
Head of PR Department, JSC NC KazMunaiGaz.
S.Jilkaydarov
Executive director of Munayshy Fund under the N. Marabayev's name, The Honorary prospector of the RK

G. Kulakhmetov
Director of “Energy Focus» LLP

Executive Editor
Sh. Rakhimova

Design, layout, pre-press
«Троя XXI»

Authors
Y. Butyrina, K. Konyrova,
A. Tastenov, A. Absametova, R. Karabayev

Advertising Departement
Тел.+7 7172 796983
+7 7172 796951
reklama@energyfocus.kz

Photographer
V. Shapovalov, G. Kulmurzayev

Translators
A. Sultanova

Subscription index
74677 (KAZPOST)

The Magazine is registered by the Ministry of Culture, Information and Social Consensus of the Republic of Kazakhstan. Registration Certificate No. 10285-Ж, dated August 11, 2009.

Any reproduction of the materials or their extracts is only with written permission of the editors. The editors are not responsible for the contents of the advertisements. The editors' opinion may not coincide with the opinions of the authors. Distributed in Kazakhstan and abroad. 2 monthly edition

Address of the editorial office:
010000, 6, Korgalzhin Road, VP-10
Astana, Republic of Kazakhstan
Tel.: +7 (7172) 796983, 796984
fax +7 (7172) 796951
e-mail: news@energyfocus.kz, kazenergy@energyfocus.kz
www.kazenergy.com

Circulation – 7 000 copies

© ENERGY FOCUS, 2013



VIP INTERVIEW

- 12 Asset Issekeshev: «The electric power industry has succeeded in consistent operation»

WPC 2017 ASTANA

- 16 ВНК и ЭКСПО 2017 – традиции и новшество

НОВОСТИ KAZENERGY

- 20 ROLLS-ROYCE: контракт на сумму \$175 млн. по проекту газопровода Казахстан - Китай
 22 Казахстан и Кыргызстан обсуждают строительство совместного нефтепровода
 23 РД КМГ подписала меморандум о взаимопонимании с Petrofac
 24 Газовый контракт

CASPIAN OFFSHORE 2013

- 26 Каспий станет одним из ключевых регионов мирового нефтегазового рынка

АКТУАЛЬНО

- 32 Энергосбережение – 2020
 34 Уроки Жанаозеня
 36 Дружба дружбой, а уголек врозь
 38 Бензиновое «дежа вю». В Казахстане к поздней осени вновь подорожает бензин
 40 Нефтегазовый фарватер
 46 Электроэнергетика: возможности и перспективы
 48 Gas vs. Gasoline
 52 Химическая реакция

GREEN KAZENERGY

- 58 Бестопливная энергетика. Разумная альтернатива «энергетическим традициям»
 62 Вектор на энергосбережение и энергоэффективность: барьеры и пути их преодоления
 66 Energy Efficiency is the Priority



20 ЛЕТ
НАДЕЖНОГО
ПАРТНЕРСТВА

В партнерстве с Республикой Казахстан компания «ЭксонМобил» участвует в крупнейших в мире месторождениях Тенгиз и Кашаган, а также в Каспийском трубопроводном консорциуме.

БОЛЕЕ 10 МЛРД \$
ИНВЕСТИЦИЙ

УЧАСТИЕ В 3-Х
КАСПИЙСКИЙ
ТРУБОПРОВОДНЫЙ КОНСОРЦИУМ
КАШАГАН
КРУПНЕЙШИХ
ПРОЕКТАХ
ТЕНГИЗ

ПАРТНЕРСТВО

- 68 ...Плюс газификация всей страны
72 Energy as the basis for effective development
74 «Эйр Астана» жетістіктері
76 Третье поколение BMW X5

ПОЛИТИКА

- 78 Берегись проснувшегося дракона
80 Новый расцвет сепаратизма в ЕС

ЭКСПЕРТ

- 82 Алексей Маслов:
«Казахстан – будущий азиатский тигр»
86 От болезни к росту казахстанского бизнеса

РЕГИОНЫ РЕСПУБЛИКИ:
КЫЗЫЛОРДИНСКАЯ ОБЛАСТЬ

- 90 Өндіріс өлшемі
92 Формула успеха – диверсификация
94 Бренды должны работать
96 Социальное партнерство в действии
102 ТОО «СП «Казгермунай» – «Лидер Казахстана 2013»
104 Развитие и прогресс – главный принцип «Саутс Ойл»
108 Социальная ответственность национальной атомной компании в Кызылординской области
112 Сернокислотный завод: ответственность перед обществом и окружающей средой
116 Труба зовет опять в поход
120 Кызылординский рис – на страже продовольственной безопасности страны
124 ТОО «КУАТ» – лучший участник ВЭД по Кызылординской области
126 АО «РЗА» – стопроцентно отечественная продукция
128 Альтернативная энергетика для регионов
130 СПК «Байконур» – государственный подход к развитию региона

ПРЕСС-ТУР

- 132 Путешествие в прошлое

ТУҒАН ЕЛГЕ ТАҒЫМ

- 138 Назарбаев Зияткерлік мектептерінде 2013 жылында өткен «Туған елге тағым» өлкетанулық — зерттеу экспедициясы өз мәресіне жетті

СПОРТ

- 144 Миру явили ППСК «Астана»



ПАРТНЕРСТВО НА ДОЛГИЕ ВРЕМЕНА

Карачаганак является одним из крупнейших международных проектов в Республике Казахстан с общим объемом инвестиций свыше 17 миллиардов долларов США. Карачаганак – это не только огромные запасы углеводородов. Разработка месторождения вносит значительный вклад в развитие казахстанской экономики и способствует росту благосостояния жителей Западно-Казахстанской области. Карачаганак сегодня – это рекордные уровни добычи, современные методы обеспечения промышленной безопасности и охраны

окружающей среды, инновационные технологии, высокие стандарты корпоративного управления, широкомасштабные программы в области национализации кадров, увеличения доли казахстанского содержания и развития социальной инфраструктуры региона. Выступая за устойчивое развитие и социально-ответственное партнерство, компания КПО нацелена на достижение новых производственных высот на благо Республики Казахстан и партнеров по Карачаганаку.

«Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.»
Казахстанский филиал, Республика Казахстан,
Западно-Казахстанская область,
Бурлинский район, г. Аксай, 090300

Тел.: +7 763 222 2103 (СНГ)
+44 208 8288 103 (международный)
Факс: +7 763 222 2132 (СНГ)
+44 208 8288 132 (международный)



Қарашаған мұнайы бойынша серіктестер
Partners in Karachaganak Venture
Partners in the Karachaganak Venture

www.kpo.kz

ASSET ISSEKESHEV:

«The electric power industry has succeeded in consistent operation»

Kulpash Konyrova

Kazakhstan's forthcoming entry into the World Trade Organization, construction of new industrial facilities under the Governmental Program, requirements for application of the latest technologies with the minimum negative environmental impact are among those global challenges that face our country. It is beyond all questions that these goals can be achieved only under the condition that the national electric power industry is one step ahead. Further steps to be taken to develop the industry have been described by our interviewee, Deputy Prime Minister and Minister of Industry and New Technologies, Asset Issekeshiev.



The Kazakhstani people still remember the latest nineties of the past century, when the national economy was hopelessly bad: regular power outages in our homes and at enterprises, long-lasting and generalized coal shortages at stations causing cold and unheated apartments and offices in winters...

In 2000s, the equipment of heating and hydropower plants constructed during Soviet times was found in complete depreciation and obsolescence. A lack of funding due to low power services payment rates caused such a miserable taking.

Three years ago, the Head of State delegated the electric power development to the Ministry of Industry....

— **Asset Orentayevich, it is common to take stock three years after any new undertaking. This period is appropriate to talk about actual results achieved. In your opinion, to what extent was the Ministry able to cope with the task to handle such specifically complicated**

industry as electric power?

— First of all, looking back I would like to say that power stations in Kazakhstan were built 40-50 years ago and were in a state of severe depreciation and obsolescence. There were no investments to renew and recover production resources. Such situation did not guarantee either stable power supply or sustained economic growth.

This situation was caused by a lack of proper financing required to recover depreciated equipment and to introduce new capacities. As for investors, for a long period of time, the prices for electric power were too low to attract any investments into the industry.

Considering depreciation and obsolescence of the power generating capacities, we could not prevent rolling power cuts, sudden emergency shutdowns for repair works and turnarounds. Now I can say that we managed to change the situation.

— How?

— The first step taken by the Government is operation under “the

cap rates”. As you know, a year earlier, in 2009, a law was adopted on new pricing regulations for power stations. The essence of the regulations was to create suitable conditions for the investments to upgrade existing power stations. It was a forced step to solve the problems that the industry inherited over decades.

“The cap rates” calculation was based on the “rate – investment exchange” mechanism that provided reconstruction, upgrade, expansion and new construction of the power stations. Total capacity of the national power stations shall achieve 3,700MWt during the period from 2009 to 2015 and 4,700MWt considering existing and newly implemented process stock in 2016-2017.

— **Shortly, this mechanism started working in 2010... Recall, this was a period when the industrial regulatory technical base was discussed to replace Soviet regulations, which were applied up to then.**

— Unfortunately, it is true. In fact, the technical state of the electric power facilities was negatively impacted by an imperfect regulatory technical base as well. For instance, 1,300 legislative regulations that acted in Soviet times were cancelled in 2009. We had to establish a new Kazakhstani regulatory legislative base to operate the whole electric power industry of the state.

Thus, within recent three years, we have developed over 150 regulatory documents. Among them are the Laws “On Energy Efficiency”, “On modifications and additions to the Law on the Electric Power Industry”. Currently, the Parliament to review a draft law “On modifications and additions to the Law on the Renewable Energy Sources”. Also, the Law on the electric power monitoring is under development.

By the way, the activities on the power stations upgrade and reconstruction, as well as strict power monitoring provided a decrease in the process violations by 10%, the number of injuries – by 6% and fatalities – by 43%, which are significant indicators for the electric power industry.

— **One more question on “the cap rates”, have you developed the mechanism to control the obligations fulfillment?**

— Of course. Even more, last year we introduced changes in a number of laws to strengthen the control over the investment obligations fulfillment. For example, the electric power generating companies are obliged to publish the information on their investment obligations in mass media. Non-fulfillment of this requirement cause penalty costs. If the funds designated to fulfill the investment obligations are not used then the Companies reduce next year rates. It is notable that the investment obligations fulfillment is monitored by the Ministry of Industry jointly with the Agency for Protection of Competition and General Procurator's Office.

— **How do you plan to develop the industry further? Indeed, the Government has great plans, including the State Program on the Forced Industrial Innovative Development.**

— At present, we are working out the Concept of electric power industry development with the perspective to 2030, which is going to be reviewed by the Government. This is a milestone document to determine the future Strategy of the national power production development.

To generate this document, we involved the best and the most experienced local and foreign experts. They do calculations to

determine perspective allocation of the power sources, their locations and schemes of the electric power infrastructure development.

I mean, at this moment we should determine a share of the renewable energy sources (RES), coal or gas power in the general energy basket in the long- and short-term perspectives.

Recall, last year the Head of State, Nursultan Nazarbayev, gave the task to the Government to transfer the economy to the alternative energy sources by 2050. By that year their share shall make up at least 50%. Currently, 80% of all electric power is generated by coal stations, which has a significant impact on the environment. Gas stations take 10.5%, hydropower stations take 8 to 9%, and wind and sun plants take only 0.5%.

The Government has already developed the activities plan to implement projects on the renewable energy sources, which aims at the increase of the RES share in the energy balance up to 1 billion kWt/hour in 2014.

— **Does the activities plan provide for the incentives for those who intend to implement the RES projects?**

— Of course! The Parliament is currently reviewing a draft law “On modifications and additions into certain legal acts of RK relating to the sustention of the renewable energy sources use” developed



by the Ministry of Industry. This document works out the issue of the 50% compensation by the Government of the expenses taken by an individual user, who does not have connection to networks, to acquire the installations of renewable energy sources.

Generally speaking, development of the RES is socially important. There are about 70 populated areas (which make up over 16K people) in our country not supplied with centralized electric power.

The best solution is to apply a combination of the RES. We have already implemented “the Zhassyl Aul” project jointly with our Korean partners to supply Sarybulak village with water and power. Having installed solar batteries, wired electricity and a water pump, electric power and potable water were supplied to 16 residential houses. This project is a good example of an effective solution of power supply provided with the help of innovative technologies.

I hope the number of the RES project will significantly increase after the mentioned law adoption. As of today, we have 25 projects implemented in our country, but a major part of the RES facilities will be put into operation during next seven years. Thus, more than 30 facilities with a total capacity of 1,040 MWt are planned to put into operation by 2020.

— As known, at present the MINT and the KAZENERGY Association are working out the Conceptual approaches to develop the national Fuel and Energy Complex for a long-term period. What is the essence of the document?

— Right. These Conceptual approaches will comprise the trends important for the fuel and energy industries and for the national economy, as a whole. These approaches are related to those global challenges facing our country. Firstly, they include a transfer to “green” economy by 2050 to provide sustained development of the national economy in a whole.

Secondly, we shall determine what we will do with coal and gas due to the increase of the renewable energy sources, how to upgrade stations and solve other issues. For example, networks upgrade shall be completed in the sector of regional electricity companies, as well as new rates formation methods shall be implemented to ensure the interest balance of the electricity companies and consumers.

Thirdly, the competitiveness needs to be improved with the help of new energy saving technologies.

All these require a complex analysis and, as a consequence, development of new trends for the Kazakhstani economy. The power economy, being a key part of the Fuel and Energy Complex, shall be developed at outstripping growth rates.

Also, the Ministry of Industry has almost completed establishment of a new institute – the Institute of Energy and Energy Efficiency, which is expected to be given an official status in the second year-half.

— Do you mean that once-lost specialists are re-trained and new ones are brought-up?

— Yes. This new Institute has been established based on the existing ones. We have a group of professional engineers, designers and scientists, who could set relationships with the leading structures in Japan, Germany, France and Korea to gain experience in the field of the domestic energy market formation.

To keep a breast of the times, we shall be aware of all up-to-date developments and be able to apply them locally. Today, the world energy is in the state of the process revolution. There are absolutely new technologies, new approaches applied to generate energy. That is why we need to train specialists, who will manage and implement revolutionary developments in the country.

For example, journalists often ask questions regarding coal-mining purposed to obtain new types of gases and liquid fractions.

— What are the perspectives in this direction?

— Kazakhstan has large coal deposits, which may be developed to obtain new types of gases. According to preliminary data, the country can attract good investments for the development of unconventional gas deposits. The Committee of Geology and Subsoil Use and the national company «Kazgeologiya» under the Ministry of Industry are investigating the matter in details.

In parallel, with the development of unconventional gas, the issue of deep petrochemical processing will be resolved, including own machinery for the industry. In general, domestic energy is a complex issue that requires joint efforts of not only of our Ministry, but also the Ministry of Education and the Ministry of Oil and Gas...

Today, the most important question is the energy efficiency and conservation. For us, it is important that energy conservation develops rapidly in the social sector, including the utilities, as well as in the industry. We have already started implementing the plans, adopted a law, a program. In short, we began working.

It is predicted that by 2030, electricity production in the country should reach 150.2 billion kW/h and electricity consumption of about 145 billion kW/h. This includes the implementation of the plan for energy conservation and energy efficiency. Without them, the consumption would amount to 170 billion kW/h. As you can see in figures, the savings are significant. So we will move in that direction.

— Has anything been done to support initiatives on energy efficiency?

— The comprehensive action plan has been developed with the perspective to 2015 to improve energy efficiency, including a reduction in energy intensity of GDP by 10%. To do so, a number of very important measures would be taken, including development and implementation of such mechanisms, as subsidies for energy-saving measures, the introduction of tax incentives for energy-efficient businesses and many others.

In addition, a register of energy consumers is under compilation, business energy audits are conducted. Finally, the plan calls for the introduction of new energy efficiency standards for buildings, vehicles and equipment, training of personnel. All these will ensure annual savings of up to 200 billion KZT.

Of course, not everything is perfect and more needs to be done. And we understand that there will be no immediate results. The main thing is the right strategy and consistent implementation of all activities to achieve the goals.

Today, the most important question is the energy efficiency and conservation. For us, it is important that energy conservation develops rapidly in the social sector, including the utilities, as well as in the industry. We have already started implementing the plans, adopted a law, a program. In short, we began working



Тоталь – таңдаулы серіктес

2013 жылы Тоталь компаниясы Қазақстандағы жұмысының 20 жылдығын атап өтеді. Энергия секторының әлемдік деңгейдегі қатысушысы ретінде Тоталь компаниясы өзінің мол тәжірибесі мен білімін алпауыт Қашаған кен орнын және өзге де барлау жобаларын игеруде қолданып келеді. Атқаратын операцияларына қарамастан, Тоталь компаниясы өзінің негізгі құндылықтарына сенімді болып қала береді: өнеркәсіптік және экологиялық қауіпсіздік, моральдық қағидаттар және тұрақты даму.

2017 жылы Қазақстанда «Болашақ энергиясы» тақырыбына ЭКСПО-2017 халықаралық көрме өтеді. Тоталь компаниясы білім беру, зерттеу және жергілікті қамту салаларына инвестициялау арқылы Қазақстан Республикасының шамшыл инновациялық және технологиялық мақсаттарына қолдау көрсетіп келеді.

Тоталь – таңдаулы серіктес.

www.total.com



ВНК И ЭКСПО 2017 — традиции и новшество

Астана претендует на право проведения у себя
XXII Всемирного Нефтяного Конгресса
(World Petroleum Congress – WPC)

Кульпаш Кынырова

Заявку на проведение этого статусного мероприятия Казахстан подал в начале нынешнего года. Тогда же определились и соперники Астаны — Хьюстон (США), Стамбул (Турция) и Копенгаген (Дания). Победителя выявят тайным голосованием, итоги которого объявят 23 октября 2013 года в канадском городе Калгари. Нынешним летом в правительстве республики было принято решение о том, чтобы совместить проведение XXII Всемирного Нефтяного Конгресса и Всемирной специализированной выставки EXPO, которая стартует в июле 2017 года в Астане.

Смелость города берет

С первых же дней, получив статус столицы, Астана поставила перед собой дерзкую и смелую цель — заявить о себе всему миру. Речь идет не только о строительстве нового и современного города, но и о стремлении стать диалоговой площадкой по актуальнейшим вопросам международного уровня.

Жизнь показала, что эта цель ей «по плечу» и вполне осуществима. Казахстан давно зарекомендовал себя в качестве опытного организатора крупных международных дискуссионных форумов.

Достаточно напомнить встречи такого уровня, как саммит ОБСЕ в 2010 году, Астанинский экономический форум, Инвестиционный форум, Годовое собрание Европейского банка реконструкции и развития, Всемирный исламский экономический форум, Европейский форум энергии будущего, конференции по развитию возобновляемых источников энергии (ВИЭ) в Центральной Азии и СНГ и др.

На днях было объявлено, что Астана станет местом проведения еще одного не менее значимого мероприятия — 25-го Всемирного горного конгресса, который должен состояться в 2018 году. Ее заявку в Монреале, где недавно завершился 23-й Всемирный горный конгресс (World Mining Congress 2013), единогласно поддержали все члены оргкомитета данного форума.

И если вопрос по международному слету горняков решен, то за право стать местом встречи «акул» мирового нефтяного бизнеса в Астане еще предстоит бороться два месяца. Заявку на проведение этого статусного мероприятия Казахстан

подал в начале нынешнего года. Тогда же определились и соперники Астаны — Хьюстон (США), Стамбул (Турция) и Копенгаген (Дания).

Победителя выявят тайным голосованием, итоги которого объявят 23 октября 2013 года в канадском городе Калгари. В таком случае возникает вполне резонный вопрос: каковы шансы Астаны на победу в проведении у себя Всемирного Нефтяного Конгресса?

Но для начала напомним, что World Petroleum Congress (WPC) — важнейшее событие в нефтегазовой индустрии, который проводит Совет Мирового Нефтяного Конгресса. Раз в три года тысячи специалистов со всего мира собираются, чтобы познакомиться с самыми современными технологиями нефтегазодобычи и методами управления этим бизнесом.

Всемирный нефтяной конгресс проводится с 1933 года и традиционно вызывает большой интерес у крупнейших компаний нефтегазовой отрасли. Постоянными участниками WPC являются такие известные компании, как ABB, General Electric, Siemens, Honeywell, Saudi Aramco, Petrobras, CNPC, Sonatrach, Газпром, Лукойл, BP, Chevron, ExxonMobil, PDVSA, Schlumberger, Shell, Total, Qatar Petroleum.

Казахстан стал членом Всемирного Нефтяного Совета в 1997 году. В 2008 году деятельность Казахстанского национального комитета при ВНК была активизирована вступлением Ассоциации KAZENERGY.

Для вхождения в эту «мировую нефтяную семью» у Казахстана были все основания. В первую очередь его многообещающие запасы нефти и газа. Так, по официальным данным,



Чрезвычайный и Полномочный Посол Франции в Казахстане Жан-Шарль Бертоне: «Вступая в соперничество с США, Турцией и с Данией, Казахстан по нескольким причинам идеально подходит для проведения 22 Всемирного Нефтяного Конгресса. Во-первых, Казахстан прежде никогда не проводил этот форум»

подтвержденные запасы углеводородов в стране как на суше, так и на морском шельфе, оцениваются в пределах 5 млрд. тонн, или свыше 35 млрд. баррелей, а газа — 3 трлн. кубометров

Год от года в продолжение 20 лет независимости республика неуклонно наращивает объемы добычи «черного золота». По итогам 2012 года Казахстан стал 18-ым производителем нефти в мире (1605 900 баррелей в день). Он занимает 11-ое место, обладая 2% мирового запаса нефти, и 14-ое — по запасам газа (1,3%).

Свыше 90% казахстанских нефтяных ресурсов сконцентрировано на таких месторождениях, как Тенгиз, Кашаган, Кара-чаганак, Узень и др. В Казахстане работают такие крупнейшие мировые энергетические компании, как ExxonMobil, Eni, Shell, Total.

Поставки казахстанской нефти, благодаря возводимым трубопроводам, будут осуществляться по всем четырем направлениям не только на запад, но и на север, восток и юг. И, вполне резонно, что власти страны ставят перед отечественным нефтегазовым сектором задачу в ближайшие годы войти в десятку крупнейших производителей нефти в мире.

Если не мы, то кто же?

Став полноценным членом WPC, Казахстан, кроме новых контактов на международном уровне в нефтегазовом бизнесе, получил право участия во всех проводимых форумах и мероприятиях.

Первым «выходом в свет» стало участие казахстанской делегации в XIX WPC, который прошел в 2011 году в Катаре — третьем (после России и Ирана) в мире экспортером природного газа и крупным экспортером нефти и нефтепродуктов (входит в ОПЕК)



Чрезвычайный и Полномочный Посол Азербайджана Закир Гашимов: «Тем более, что тематика будущей выставки EXPO — «Энергия будущего» — вполне может стать предметом для дискуссий представителей мирового нефтяного бизнеса»

За 80-летнюю историю Всемирного Нефтяного Совета тогда Конгресс впервые прошел на Ближнем Востоке. Следующий, XXI по счету, Всемирный Нефтяной Конгресс будет проводиться в Москве в июне будущего года.

Беря с них пример, Казахстан планирует стать первым из центральноазиатских стран, где может пройти форум такого уровня, и вторым из стран СНГ. Нынешним летом в правительстве республики было принято решение о том, чтобы совместить проведение XXII World Petroleum Congress (WPC) и Всемирной специализированной выставки EXPO-2017, которая стартует в июле 2017 года в Астане.

Как известно, за три месяца работы EXPO, как ожидается, Астану должно посетить примерно 5 миллионов человек. И, по мнению экспертов, как отечественных, так и зарубежных, шансы на проведение в 2017 году Всемирного Нефтяного Конгресса (World Petroleum Congress — WPC) у казахстанской столицы довольно высоки.

«У Астаны достаточно опыта и возможностей, чтобы провести у себя в 2017 году Всемирный нефтяной Конгресс», — считает генеральный директор АО «Павлодарский нефтехимический завод» Шухрат Данбай.

По его мнению, опыт в проведении подобного рода мероприятий сформирован на примере международного Энергетического Форума KAZENERGY, который проходит в казахстанской столице в течение семи последних лет.

«В рамках подготовки к EXPO-2017 в Астане будут возведе-

World Petroleum Congress (WPC), который проводит Совет Мирового Нефтяного Конгресса, — важнейшее событие в нефтегазовой индустрии

ны современные выставочные комплексы, отели, устроены международные транспортные узлы, аэропорт. Поэтому проведение Конгресса практически не потребует дополнительных финансовых и временных затрат», — отметил Шухрат Данбай.

Старший аналитик Агентства по исследованию рентабельности инвестиций (АИРИ) Артем Устименко: «С моей точки зрения, возможное проведение в Астане 22-го Всемирного нефтяного конгресса должно рассматриваться как значимый имиджевый и репутационный проект для Казахстана как одного из ключевых производителей жидких углеводородов в Евразии. Во-первых, Всемирный нефтяной конгресс — одно из наиболее престижных мероприятий мирового уровня, и за право его проведения, действительно, идет серьезная борьба. Во-вторых, Конгресс в состоянии определять перспективы развития глобальной отрасли на годы вперед».

По его словам, форум объединяет очень представительную аудиторию, количество участников которой достигает 4-5 тыс. человек; и это, прежде всего, значимые фигуры глобального нефтегазового сектора из числа руководителей отраслевых министерств государств-членов ВНС, глав ведущих компаний. «То есть диалог проводится в практическом поле, а для принимающей стороны также появляется дополнительная возможность расширить деловое и инвестиционное партнерство», — отметил Устименко.

Идею о совмещении двух мероприятий поддерживают и главы дипломатических представительств, аккредитованных в Казахстане. Так Чрезвычайный и Полномочный Посол Азербайджана Закир Гашимов считает, что совмещение выставки EXPO — ВНК в Астане — разумное и прагматичное решение.

«Тем более, что тематика будущей выставки EXPO — «Энергия будущего» — вполне может стать предметом для дискуссий представителей мирового нефтяного бизнеса», — отметил дипломат.

С ним согласен его коллега «по цеху» Чрезвычайный и Полномочный Посол Франции в Казахстане Жан-Шарль Бертоне: «Вступая в соперничество с США, Турцией и с Данией, Казахстан по нескольким причинам идеально подходит для проведения 22 Всемирного Нефтяного Конгресса. Во — первых, Казахстан прежде никогда не проводил этот форум».

Соперники Астаны по проведению Всемирного Нефтяного Конгресса:

Хьюстон
(США)



Стамбул
(Турция)



Копенгаген
(Дания)



Он напомнил, что США, уже дважды принимали нефтяной конгресс у себя (в Нью-Йорке в 1959 г., и в Хьюстоне в 1987 году).

«Турция и Дания также никогда его не проводили, но Казахстан рядом с этими странами является нефтяной державой мировой величины. С запуском добычи на месторождении Кашаган в ближайшие десять лет Казахстан присоединится к десятке ведущих производителей», — отметил Бертоне.

По мнению Посла, одновременное проведение двух крупных мероприятий (Expo и ВНК) полностью вписалось бы в процесс энергетического перехода, в который вступает Казахстан. Как известно, республика намерена увеличить долю возобновляемой энергии до 2030 года до 10%.

«Кстати, тот факт, что выставочный центр примет Всемирный нефтяной конгресс, символичен тем, что будет проведена связь между двумя видами энергии, «новой» и «традиционной», — резюмировал Жан — Шарль Бертоне.

Еще два года тому назад, прилетев в Астану, президент WPC Ренато Бергани заявил столичным журналистам: «Астана является действительно серьезным кандидатом на принятие конгресса нефтяного совета после Москвы в 2017 году. Казахстан и Астана полностью готовы к тому, чтобы принимать у себя мероприятие такого ранга, и мы с открытыми объятиями примем Вашу заявку».

Однозначно, что членство Казахстана в WPC и проведение Конгресса в случае победы позволят поднять авторитет отечественной нефтяной отрасли и обеспечить стране новые контакты в международном сотрудничестве.



РОЛЛС-РОЙС – АЗИАТСКИЙ ГАЗОПРОВОД: надежное партнерство

Компания «Rolls-Royce» объявила о получении контракта на 175 миллионов долларов США на поставку оборудования и сопутствующих услуг ТОО «Азиатский Газопровод» (АГП) для обеспечения функционирования трубопровода для транспортировки природного газа через Казахстан по отрезку линии С, которая является частью крупного газопровода — 1 833 км сети трубопроводов Центральная Азия — Китай.

«Rolls-Royce» будет поставлять для АГП, совместного предприятия НК «КазМунайГаз» и Китайской Национальной Нефтяной Корпорации (CNPC), двенадцать трубопроводных компрессорных установок с приводом от газовых турбин RB211, которые будут функционировать на четырех компрессорных станциях вдоль линии С трубопровода — 1115 км.

Беймбет Шаяхметов, Генеральный Директор ТОО «Азиатский газопровод»: «Трубопровод АГП будет способствовать удовлетворению внутренних энергетических потребностей Казахстана и стабилизации потребления энергии в Китае с помощью экологически более чистого природного газа. Учитывая огромные масштабы и плотный график строительства по проекту, мы нуждаемся в своевременной поставке надежных и эффективных технологий. Проверенная технология «Rolls-Royce» обеспечивает отличное соответствие нашим ожиданиям, поэтому мы рады снова сотрудничать с этой компанией для того, чтобы она оказала нам содействие в транспортировке газа».

Эндрю Хит, президент энергетического подразделения компании «Rolls-Royce», сказал: «Технология «Rolls-Royce» находится в центре роста энергетической инфраструктуры Китая и Центральной Азии. Этот контракт укрепляет наши отношения с АГП и с Казахстаном, где мы создали сильную репутацию надежного поставщика».

Когда проект достигнет полного эксплуатационного потенциала в 2016 году, то сеть газопровода «Центральная Азия — Китай» будет транспортировать до 55 миллиардов кубических метров газа ежегодно (млрд.куб.м/год) из Туркменистана и Узбекистана через Узбекистан и Казахстан в Китай. Вклад с линии трубопровода в Казахстане будет составлять до 25 млрд. м3/год от общего объема, включая потенциал для поставок газа на внутренний рынок Республики Казахстан.

Контракт дополняет присуждение компании заказа на

одиннадцать компрессорных установок с газовыми турбинами RB211, поставленными «Rolls-Royce» в 2009 году для АГП на линии А и В.

«Rolls-Royce» обеспечит изготовление и упаковку оборудования на своих объектах в Монреале, Квебеке, Канаде и Маунт-Верноне, штат Огайо, США.

- «Rolls-Royce» является ведущим мировым поставщиком систем и услуг в сфере энергоснабжения для применения на суше, на море и в воздушном пространстве, занимающим прочную позицию на мировых рынках гражданской и военной авиации, морского флота и энергетической промышленности.
- «Rolls-Royce» обладает широкой клиентской базой, состоящей более чем из 500 авиакомпаний, 4000 компаний - операторов, эксплуатирующих самолеты и вертолеты служебного и специализированного назначения, вооружённых сил 160 различных стран, более 4000 клиентов из сегмента морского флота, включая военно-морские силы 70 государств, а также заказчиков из сферы энергетики в более чем 80 странах мира.
- В 2012 году годовой основной доход составил 12,2 миллиарда фунтов стерлингов, причем более половины из них поступило от предоставления услуг. На 31 декабря 2012 года подтвержденные заказы составили 60,1 миллиарда фунтов стерлингов, обеспечив прозрачность будущих уровней деловой активности компании.
- «Rolls-Royce» является работодателем для более чем 45 000 человек в своих офисах, производственных и сервисных объектах в более чем 50 странах. Более 14000 сотрудников являются инженерами.
- В 2012 году компания «Rolls-Royce» инвестировала 919 миллионов фунтов стерлингов на научные исследования и разработки, две трети из которых были направлены на дальнейшее улучшение экологических характеристик продукции, в частности, на сокращение выбросов.
- «Rolls-Royce» поддерживает глобальную сеть из 28 технологических центров при университетах, которые связывают инженеров компании с передовыми научными исследованиями.
- Группа компаний — приверженец того, чтобы нанимать персонал из числа младших специалистов и выпускников учебных заведений и в дальнейшем развивать их навыки.

A natural fit for any environment.



Trent 60 attributes...

...support today's energy markets with outstanding adaptability and flexibility making it a natural fit for any environment. It is the most efficient and powerful aeroderivative gas turbine designed for cyclic operation, fast starting and restarting, unsurpassed

load rates and environmental performance. The Trent 60 with its unrivalled availability and reliability combines these formidable traits to blend seamlessly and profitably into your operating conditions.

Trusted to deliver excellence



www.rolls-royce.com



Rolls-Royce

КАЗАХСТАН И КЫРГЫЗСТАН обсуждают строительство совместного нефтепровода

Кульпаш Конилова

«Вопрос строительства нефтепровода из казахстанского города Шымкента до территории Кыргызстана был поднят во время визита нашего президента Алмазбека Атамбаева в Астану весной прошлого года. Тогда лидерами двух стран было дано поручение правительствам обеих сторон рассмотреть данный проект. И в настоящее время идет обсуждение позиций», — рассказывает Чрезвычайный и Полномочный Посол этой страны в Казахстане Эсенгул Омуралиев..

Дипломат пояснил, что данная тема возникла в увязке с другим проектом — строительством НПЗ на территории его страны совместно с Азербайджаном.

«Договоренность о строительстве нового НПЗ в Кыргызстане мощностью переработки в 2,5 млн тонн нефти была достигнута с азербайджанской стороной в ходе встречи Алмазбека Атамбаева с Президентом Ильхамом Алиевым в Баку», — отметил Омуралиев.

Посол сообщил, что партнером кыргызской стороны в проекте выступила государственная нефтяная компания Азербайджана — SOCAR.

«Руководство SOCAR после этого побывало в Бишкеке, и тогда возник вопрос о поставках сырья для будущего НПЗ. Азербайджанская сторона, чтобы избежать ненужных расходов на транспортировку азербайджанской нефти в Кыргызстан, предложила нам обсудить вопрос с соседним Казахстаном об осуществлении swap-операций по нефти между Азербайджаном и Казахстаном», — сообщил Посол.

В настоящее время создана рабочая группа с участием Кыргызстана и SOCAR по вопросам строительства нефтеперерабатывающего завода на территории Кыргызстана и совместного нефтепровода. Эта же группа ведет с НК «КазМунайГаз» переговоры по строительству нефтепровода.

Эсенгул Омуралиев также сообщил, что в кыргызском го-



роде Карабалта (70 км от Бишкека) близится к завершению строительство первого в республике НПЗ с мощностью переработки около 1 млн тонн нефти.

«Скоро должен состояться запуск нового НПЗ в Карабалте. Этот проект построен был совместно с Китаем. НПЗ, который планируется построить совместно с Азербайджаном, станет вторым по счету и призван покрыть полностью внутренние потребности республики в ГСМ», — резюмировал Омуралиев.

По его словам, сегодня Кыргызстан полностью зависит от поставок нефтепродуктов из России. Потребности внутреннего рынка в ГСМ здесь составляют 3 миллиона тонн ежегодно.



«Меморандум позволяет сторонам изучить возможности улучшения эффективности производства и роста добычи нефти на зрелых месторождениях АО «ЭмбаМунайГаз» («ЭМГ»), которая является 100% дочерней организацией РД КМГ», — сказано в распространенном официальном сообщении АО.

Согласно условиям меморандума, компания Petrofac намерена провести оценку месторождений ЭМГ и подготовить предложение по долгосрочному улучшению разработки и добычи на некоторых месторождениях ЭМГ в целях возможного заключения контракта на повышение нефтеотдачи пласта.

«Ключевые задачи РД КМГ сегодня — это увеличение консолидированного объема добычи, а также восполнение и прирост запасов углеводородов на основных активах. Мы надеемся, что в рамках решения этих задач наше сотрудничество с компанией Petrofac позволит нам осуществить оптимизацию производства и повысить нефтеотдачу на зрелых месторождениях АО «ЭмбаМунайГаз», — сказал генеральный директор РД КМГ Абат Нурсентов.

«Мы рады участвовать в упрочении отношений с РД КМГ и ЭМГ и надеемся на их долгосрочный характер. Это позволит нам обеспечивать техническую поддержку и управление мероприятиями, направленными на повышение уровня добычи на зрелых месторождениях стратегически важного для нас региона», — в свою очередь заявил генеральный директор Petrofac Integrated Energy Services Энди Инглис.

РД КМГ подписала меморандум о взаимопонимании с Petrofac

На протяжении практически 10 лет Petrofac предоставляет услуги по проектированию, строительству, эксплуатации и техническому обслуживанию в Казахстане, где компания успешно реализовала уже ряд проектов.

РД КМГ входит в тройку лидеров по объему добычи нефти в Казахстане. Объем добычи Компании с учетом долей в компаниях ТОО «СП «Казгермунай», ССЕЛ (АО «Каражанбасмунай») и «ПетроКазахстан Инк.» в 2012 г. составил 12,2 млн. тонн (247 тыс. баррелей в сутки). Объем доказанных и вероятных запасов РД КМГ по состоянию на конец 2011 г. составил 226 млн. тонн (1,7 млрд. баррелей), а с учетом долей в совместных предприятиях — около 2,1 млрд. баррелей. Акции Компании прошли листинг на Казахстанской Фондовой Бирже, а глобальные депозитарные расписки — на Лондонской Фондовой Бирже. Во время IPO в сентябре 2006 г. компания привлекла более 2 млрд. долларов США. Международное агентство Standard & Poor's установило РД КМГ кредитный рейтинг «BBB-» в декабре 2011 г.

Petrofac является ведущим международным поставщиком услуг для производства и переработки в нефтяной и газовой промышленности, с разнообразным портфелем клиентов, включая многие мировые ведущие интегрированные, независимые и национальные нефтяные компании. Акции Petrofac котируются на Лондонской фондовой бирже (символ: PFC). Компания занимается проектированием и строительством объектов нефтегазовой отрасли; обеспечивает эксплуатацию, техническое обслуживание и управление производством на объекте, обучение сотрудников; обеспечивает увеличение нефтеотдачи, а также оптимизирует свои сервисные возможности для разработки и совместного инвестирования в проекты разведки и добычи ресурсов и развития инфраструктуры. Услуги Petrofac охватывают весь спектр этапов жизненного цикла объекта нефтегазового производства. С более чем 18000 сотрудниками ведет свою деятельность в семи стратегически расположенных оперативных центрах в Абердине (Шотландия), Шарлдже, Абу Даби (ОАЭ), Уокинге (Великобритания), Ченнаи, Мумбае (Индия) и Куала Лумпуре (Малайзия), а также имеет 24 офиса по всему миру.



Газовый контракт

Евгений Стрела



KazTransGas

В середине августа в Астане состоялась церемония подписания договора купли-продажи газа, добываемого на Кашаганском месторождении между Национальным оператором Республики Казахстан в сфере газа и газоснабжения АО «КазТрансГаз» и Подрядными компаниями по Соглашению о разделе продукции по Северо-Каспийскому проекту (далее — СРП СК). Согласно этому документу казахстанская компания будет приобретать весь объем кашаганского газа до 2042 года.

Благодаря подписанному Договору, республика получит не только нефть, но и солидные объемы газа с Кашагана как для внутреннего рынка, так и на экспорт.

Как сказано в документе, запланированный ежегодный объем поставок кашаганского газа составит от 2,5 до 3,0 млрд. кубических метров. «Мы подписали исторический документ, который уникален тем, что мы получаем дополнительные объемы для обеспечения внутреннего рынка. Предварительное распределение долей будет следующее: от 70 до 80 процентов получаемого газа — населению

Казахстана, 30 или 20, в зависимости от потребностей внутреннего рынка, будет реализовываться на экспорт», — сказал генеральный директор АО «КазТрансГаз» Серик Султангали, выступая на пресс-конференции после подписания договора с участниками проекта по разработке Кашагана.

Кстати, среди подрядных компаний по СРП СК — «Аджип Каспиан Си Б. В.», «КонокоФиллипс Норт Каспиан ЛТД», «ЭксонМобил Казахстан ИНК.», «Инпекс Норт Каспиан Си ЛТД.», «КМГ Кашаган Б. В.», «Шелл Казахстан Девелопмент Б. В.», «Тоталь ЭИП Казахстан».

Отвечая на вопрос о том, когда компания планирует получить первый газ с Кашагана, Султангали сказал, что это будет в ближайшие месяцы.

Что касается цены на кашаганский газ, то она будет зависеть от многих факторов, в том числе и от мировой конъюнктуры.

Он напомнил, что цену на газ определяет правительство, учитывая социальную значимость голубого топлива для населения страны. «Поэтому работа по определению цены на кашаганский газ еще ведется. Однако такой дешевый газ, как в Казахстане, никто не получает», — добавил глава компании. Так, Кыргызстан платил за газ прошлой зимой 300 долларов за кубический метр, а Казахстан — 86 долларов.

Напомним: месторождение Кашаган — одно из крупнейших и самых дорогих энергетических проектов в мире за последние 40 лет. Геологические запасы нефти Кашагана оцениваются в 4,8 миллиарда тонн. Начало эксплуатации нефтегазового месторождения в казахстанском секторе Каспийского моря начнется осенью 2013 года; в начале июля 2013 года на Кашагане были введены в строй основные производственные объекты, включая перерабатывающий завод «Болашақ».

С ростом нефтедобычи в 2014 году планируется экспортировать около 10 миллионов тонн нефти.

АО «КазТрансГаз» создано в 2000-м году для систематизации работы в нефтегазовой отрасли и осуществляет деятельность по корпоративному управлению активами при разведке, добыче, транспортировке и распределению газа.

С июля 2012 года решением Правительства РК АО «КазТрансГаз» определено национальным оператором в сфере газа и газоснабжения. В состав группы Компании входят добывающие, транспортирующие и реализующие газ и продукты его переработки предприятия.



22ND WORLD PETROLEUM CONGRESS

VIII ЕВРАЗИЙСКИЙ
ФОРУМ
KAZENERGY

ЭНЕРГИЯ
БУДУЩЕГО —
ЕВРАЗИЙСКИЕ
ПЕРСПЕКТИВЫ

8-9 октября 2013
Астана, Казахстан
Дворец Независимости

www.kazenergyforum.com

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ УЧРЕДИТЕЛЬ

ГЕНЕРАЛЬНЫЕ СПОНСОРЫ

Каспий станет одним из ключевых регионов мирового нефтегазового рынка

Кульпаш Кобырова

19-20 июня в Атырау при поддержке Ассоциации KAZENERGY прошла III-я международная нефтегазовая конференция и выставка «Развитие Каспийского шельфа». В нефтегазовой столице Казахстана собрались крупнейшие операторы, ключевые эксперты отрасли, представители международных организаций и государственных органов прикаспийских стран, чтобы обсудить последние достижения в стратегическом развитии энергетической сферы региона.

Круг вопросов, обсуждаемых в рамках Атырауской международной конференции «Развитие Каспийского шельфа», был достаточно широк. Но обо всем поподробнее...

День первый. Экологическая безопасность. Мониторинг. Технологические инновации.

Одним из авторитетных спикеров конференции, которому в числе первых было предоставлено слово, был заместитель исполнительного директора Международного энергетического агентства (IEA), бывший Посол США в Казахстане Ричард ДЖОНС.

По его мнению, Каспийский регион в ближайшей перспективе будет одним из ключевых регионов мирового нефтегазового рынка. «Наличие и успешная разработка углеводородных ресурсов Каспия имеют важное значение не только для экономического процветания всех прикаспийских государств, но и для всего мирового энергетического баланса. Казахстан имеет достаточный потенциал, чтобы стать ведущим игроком на мировом энергорынке». Отмечено, что региональная нефтедобыча здесь будет находиться на уровне 2,93 млн баррелей в сутки.

«В течение всего периода мы видим снижение нефтедобычи в Казахстане на старых месторождениях, а также задержку



Когда Кашаган выйдет на промышленную добычу, то нефтедобыча в Казахстане возрастет на 400 тысяч баррелей в сутки, но этот положительный эффект будет компенсироваться снижением добычи на зрелых месторождениях

начала освоения Кашагана. Компании, осваивающие этот проект, сталкиваются сегодня со значительными трудностями. Когда Кашаган выйдет на промышленную добычу, то нефтедобыча в Казахстане возрастет на 400 тысяч баррелей в сутки, но этот положительный эффект будет компенсироваться снижением добычи на зрелых месторождениях», — заметил Джонс.

В свою очередь, генеральный директор Ассоциации KAZENERGY Асет МАГАУОВ отметил, что Каспийский регион занимает второе место в мире по наличию неиспользованных запасов нефти и газа.

«Сегодня здесь рождается новый, стремительно растущий энергетический рынок. Именно поэтому мы придаем столь большое значение вопросам развития Каспийского региона», — подчеркнул Магауов.

По его информации, к 2020 году Казахстан предполагает



увеличить объемы добычи с нынешних 80 млн тонн нефти и конденсата до 130 млн тонн. «Значительная часть роста добычи будет обеспечена освоением казахстанского сектора каспийского шельфа, развитием его инфраструктуры и созданием новых предприятий».

Председатель Комитета геологии и недропользования Министерства индустрии и новых технологий Базарбай НУРАБАЕВ подтвердил вышесказанное конкретными цифрами и выкладками. «В настоящее время общие запасы углеводородного сырья в Казахстане составляют 4,9 млрд тонн, из которых на Атыраускую область приходится 73%. Он напомнил, что в пределах казахстанского сектора Каспийского моря открыты такие перспективные месторождения, как Кашаган, Каламкас-море, Кайран, Актоты, Хазар.

«Что касается процентного распределения запасов углеводородного сырья по Казахстану, то по нефти оно следующее: на Атыраускую область приходится 73%, на Актюбинскую — 4%, Западно-Казахстанскую — 9%, Мангистаускую — 12%», — проинформировал г-н Нурабаев.

Согласно его сведениям, по газу и газоконденсату на Атыраускую область приходится 27%, Актюбинскую — 8%, Западно-Казахстанскую — 50%, Мангистаускую — 10%, а «на долю Западного региона приходится 96% от запасов нефти в стране и 85% от количества объектов УВС».

Первый Заместитель акима Атырауской области Гумар ДЮСЕНБАЕВ, выступавший на конференции в качестве спикера, заметил, что развитие Каспийского шельфа потребует применения различного рода инноваций и высоких технологий.

«Масштаб освоения углеводородных ресурсов огромен, а потому соответствующим должен быть масштаб технического обеспечения. В настоящее время в Атырауской области реализуется в общей сложности 34 проекта на общую сумму 1,4 трлн тенге». В то же время, подчеркнул он, при растущей добыче нефти главным остается вопрос сохранения окружающей среды и экологии. «Необходимо, чтобы эти две задачи были в балансе. Наш регион открывает большие возможности для внедрения новых технологий, которые позволят соблюсти этот баланс», — отметил зам. акима.

Что касается охраны окружающей среды, то эта тема нашла свое отражение в докладе советника генерального директора Казахстанского института нефти и газа Жаксыбека КУЛЕКЕЕВА, который высказался по поводу создания второй базы быстрого реагирования на разливы нефти:

«Сегодня в Атырауской области создается первая база (Северокаспийская экологическая база реагирования — СКЭБР). Но, по моему мнению, точку ее размещения выбрали неудачно, так как северная часть Каспия в течение пяти месяцев зимой покрывается льдом, и если в открытом море произойдут инциденты, то выйти туда в зимнее время будет сложно. Нам нужно иметь дополнительную базу реагирования на подобные разливы».

Сегодня решение этого вопроса находится в компетенции полномочных органов.

«Месторасположение СКЭБР выбирали, ориентируясь в основном на Кашаган, но у нас есть другие источники попадания нефти в море. Это танкеры и опасность разливов с них будет расти по мере увеличения нефтеперевозок», — заметил эксперт.

На его взгляд, вторая база могла бы разместиться в районе Курыка, откуда удобно и оперативно можно выехать в любую точку казахстанского шельфа.



Как известно, Казахстан начал активно заниматься проблемами разлива нефти на море последние два года. В 2012 году был утвержден Национальный план по реагированию на разливы нефти на море и во внутренних водоемах.

Однако, по словам Кулекеева, в республике до сих пор нет инфраструктуры для ликвидации серьезных разливов, что с учетом приближающегося запуска Кашагана очень важно.

Еще одна тема, которой в рамках конференции было уделено особое внимание, — неприкосновенность контрактов. Этот вопрос, в связи с большим спросом на углеводороды волнует инвесторов во всех странах мира.

«Неприкосновенность контрактов крайне важна для лю-



бой отрасли, а для нефтегазовой имеет ключевое значение с учетом тех огромных сумм, которые связаны с капитальными затратами. Это актуально для многих стран мира», — сказал Ричард Джонс, принимая участие в дискуссиях в рамках панельной секции.

По его словам, когда государства меняют правила игры для инвесторов, это в обязательном порядке скажется на инвестиционной активности инвестиционных компаний и на развитии тех или иных проектов. «Так было в Венесуэле, когда в законодательстве были приняты изменения, что тут же привело к снижению объемов добычи нефти. По нашим прогнозам, в ближайшие пять лет мы ожидаем увеличения объемов добычи в этой стране на 300 тысяч баррелей в сутки с достижением отметки в 2,9 млн баррелей в сутки, но в 2008 году этот показатель был еще выше». Кстати, аналогичная ситуация была и в России, и даже в ряде европейских стран.

«В Европе стали развивать альтернативные источники энергии и поменяли правила игры задним числом для компаний, что привело к замораживанию инвестиций. И такое мы наблюдаем в любой стране мира. Поэтому необходимо понимать, что если после того, как компания приняла решение и начала вкладывать деньги, поменялись правила игры, то это негативно скажется на желании и готовности компаний инвестировать дальше», — напомнил заместитель исполнительного директора Международного энергетического агентства. Его мнение поддержал Асет Магауов, который заметил, что для инвесторов важно, чтобы риски были просчитаны.

«Именно неопределенность порождает большие риски», — сказал генеральный директор Ассоциации KAZENERGY, продолжая тему неприкосновенности контрактов.

Тем временем, как известно, сегодня во всем мире наблюдается процесс ужесточения экологических требований, которые нельзя проигнорировать никому — ни государству, ни инвесторам.

«Ассоциация KAZENERGY, объединяющая крупные нефтедобывающие компании, тесно работает с госорганами над теми изменениями, которые вводятся в законодательство страны. Это важно, чтобы обеспечить прозрачность процесса вводимых перемен», — отметил Магауов.

По инициативе Ассоциации совместно с министерством охраны окружающей среды было предложено, чтобы 2013 год стал тестовым для формирования рынка распределения квот среди компаний по парниковым выбросам. И с 2013 года должны были вырасти административные штрафы для тех компаний, кто превысит квоту по выбросам парниковых газов.

А потенциальный риск штрафов оценивался в два миллиарда долларов. Поэтому важно было дать время инвесторам, чтобы подтянуть нормативную базу, отрегулировать рынок распределения и продажи квот.

«Поэтому было принято компромиссное решение относительно введения штрафов по парниковым газам, чтобы дать инвесторам возможность понять механизм распределения квот и подготовиться к таким переменам в законодательстве», — резюмировал гендиректор Ассоциации.

День второй. Региональные проекты, реализуемые в казахстанской части шельфа Каспия.

Выступивший с докладом на конференции вице-президент по разведке в странах Европы и Азии компании Statoil Терье Дал сообщил, что норвежская Statoil сейчас активно интересуется Каспийским регионом.

Напомним: эта компания сегодня присутствует в азербайджанской и казахстанской частях шельфа Каспия. В Азербайджане Statoil работает с 90-х годов на двух проектах — Азери-Чираг-Гюнешли и Шах-Дениз.

«Сейчас мы возобновили масштабные работы в Азербайджане. Был подписан меморандум с SOCAR о совместной разработке участка Зафар-Машал, что под Шах-Денизом. Мы сейчас внимательно изучаем структуру и всю эту зону, проводим сейсмические исследования с использованием новейших технологий и уверены, что там есть углеводороды», — сказал г-н Терье ДАЛ. По его информации, компания Statoil также изучает возможности двух лицензионных участков в Казахстане.

«Пока в Казахстане у нас лицензий нет, но мы участвовали в разработке ряда лицензий до этого. Сейчас мы решили замедлить свою активность в Казахстане, так как нас интересует детальное изучение всей региональной геологии. Это необходимо, чтобы мы могли распределить все участки по их потенциалу, чтобы определиться с нашей деятельностью здесь на ближайшие три года», — отметил вице-президент Statoil.

По его словам, в Казахстане его компания рассматривает лицензионные участки в качестве «кандидатов» или, скажем так, платформы для масштабных работ в будущем. При этом большое внимание будет уделяться такому показателю, как

Масштаб освоения углеводородных ресурсов огромен, а потому соответствующим должен быть масштаб технического обеспечения. В настоящее время в Атырауской области реализуется в общей сложности 34 проекта на общую сумму

1,4 трлн тенге

Заместитель председателя правления по геологии и перспективным проектам АО НК «КазМунайГаз» Курмангазы Исказиев сообщил, что российская ЛУКОЙЛ ведет переговоры с правительством Казахстана по разведке и исследованию двух новых блоков в казахстанской части шельфа Каспия совместно с «КазМунайГазом»

коэффициент извлечения нефти за счет использования технологической составляющей.

Напомним, что в настоящее время Statoil является оператором 16 морских участков и инвестирует в 504 морские скважины, которые обеспечивают 50% всей нефтедобычи компании. Сегодня Statoil добывает 2 млн баррелей нефтяного эквивалента в сутки, из которых 1,5 млн добываются в самой Норвегии. Ведет деятельность в 35 странах мира.

Компания бурит в год 50 глубоководных скважин, из которых 20 относятся к высокопотенциальным. Ее расходы на геологоразведку составляют \$3,5 млрд в год.

Очень интересным для всех участников конференции стал доклад заместителя председателя правления по геологии и перспективным проектам АО НК «КазМунайГаз» Курмангазы Исказиева.

В частности, он сообщил, что российская ЛУКОЙЛ ведет переговоры с правительством Казахстана по разведке и исследованию двух новых блоков в казахстанской части шельфа Каспия совместно с «КазМунайГазом». По его словам, речь идет о двух морских блоках — Окжетпес и 2P2.

«Сейчас мы ведем переговоры и рассматриваем рабочую программу, обсуждаем перспективы, анализируем геолого-геофизические материалы, изучаем условия вхождения ЛУКОЙЛ в эти два геологоразведочных проекта и консультируемся с компетентным органом РК», — сказал Исказиев.

По его словам, после завершения переговоров КМГ с ЛУКОЙЛом партнеры намерены обратиться в компетентный орган на получение права недропользования двух морских блоков. В рамках этой панельной сессии зашла речь и о другом проекте на Каспии — Курмангазы. Это, как известно, одна из крупнейших нефтегазовых структур на шельфе Каспийского моря, находящаяся на линии раздела между Россией и Казахстаном, в соответствии с протоколом разрабатывается на паритетных началах обоими государствами на условиях СРП. «Рано ставить крест на блоке Курмангазы, так как пока еще



вать или не закрывать этот проект», — говорит господин Исказиев.

идут дискуссии относительно перспективности подселевых отложений этой структуры», — сказал Курмангазы Исказиев.

Дело в том, что на сегодня существует пока только предварительная договоренность о закрытии данного проекта между его операторами. В 2006 году на блоке Курмангазы, который совместно осваивается компаниями «Роснефть» и «КазМунайГаз», первая пробуренная разведочная скважина оказалась сухой.

«КазМунайТениз» провела достаточный объем геологоразведочных работ по верхним мезозойским отложениям. Было пробурено две скважины, проведена сейсморазведка, словом, большая исследовательская работа. В отчете казахстанских исследователей есть данные, которые говорят о возможных перспективах подселевых отложений на данном блоке», — отметил источник.

Тем временем, по словам собеседника, операторы проекта с российской стороны считают, что это СП надо закрывать, так как не верят в перспективность палеозойских отложений.

«В настоящее время нефтяники ведут дискуссии с Комитетом геологии Казахстана по данному отчету. Только после их завершения будет принято окончательное решение закры-

И снова о Кашагане

Конечно же, в рамках Атырауской международной конференции не обошли стороной один из самых главных и козырных проектов на шельфе — Кашаган. В частности, речь зашла о сроках начала добычи первой кашаганской нефти, которая откладывалась несколько раз.

Заместитель исполнительного директора Международного энергетического агентства (IEA) Ричард ДЖОНС, выступая с докладом, высказал предположение, что дата начала добычи на Кашагане может быть перенесена на весну 2014 года.

После завершения его выступления журналисты обратились к нему с уточняющим вопросом по этому поводу. Как известно, официально добычу нефти на месторождении планировалось начать в октябре 2013 года. Новая дата получения первой кашаганской нефти — 2014 год — до этого нигде официально не фигурировала. А потому сообщение, озвученное в докладе г-на Джонса, вызвало оживление среди представителей СМИ.

«Насколько мне известно, начало добычи на Кашагане будет в 2014 году, — повторил г-н Джонс и поспешно добавил, — отсрочка там будет небольшой, всего лишь на несколько месяцев».

Общезвестно, что Кашаган — очень сложный проект. Здесь аномально высокое пластовое давление и большое содержание сероводорода. А потому дату добычи нефти переносили несколько раз с декабря 2012 года, чтобы обеспечить безопасность в течение всего периода нефтедобычи.

Как известно, в октябре текущего года наступает срок, когда государство не возмещает расходы международного консорциума, ведущего разработку месторождения Кашаган. А потому, по словам казахстанских экспертов, акционеры международного консорциума, который ведет разработку проекта, постараются запустить Кашаган к октябрю текущего года, но не исключено, что реально начало добычи нефти может начаться весной будущего года — после того, как закончится ледовый период в акватории Северного Каспия, который в зимнее время замерзает.

После завершения переговоров КМГ с ЛУКОЙЛом партнеры намерены обратиться в компетентный орган на получение права недропользования двумя морскими блоками. В рамках этой панельной сессии зашла речь и о другом проекте на Каспии — Курмангазы. Это, как известно, одна из крупнейших нефтегазовых структур на шельфе Каспийского моря, находящаяся на линии раздела между Россией и Казахстаном

Кульмайра Арынова

ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ – 2020

В последние дни августа на очередном заседании правительства министерство индустрии и новых технологий представило новую госпрограмму «Энергосбережение — 2020». С ее презентацией выступил вице-министр индустрии и новых технологий Нурлан Сауранбаев. После единогласного утверждения новой госпрограммы вся страна будет жить по законам бережливости и предпочтения новых технологий, предназначенных как раз для разумного и рационального использования всех видов энергии.

Напомним, что глава государства, говоря о необходимости энергосбережения, поставил перед правительством задачу: ежегодно до 2015 года снижать потребление энергетических ресурсов на 10%. И вот к концу лета кабинет министров утвердил государственную программу «Энергосбережение — 2020».

С ее презентацией выступил вице-министр индустрии и новых технологий Нурлан Сауранбаев. В первую очередь он отметил, что для внедрения энергосбережения была подготовлена законодательная база.

Вступил в силу принципиально новый Закон РК «Об энергосбережении и повышении энергоэффективности», для реализации которого утверждены 22 нормативных правовых акта.

Как отметил вице-министр, было принято более 3 000 нормативов энергопотребления, утверждено 200 технических стандартов по энергоэффективности, пересмотрены и ужесточены все строительные нормы, вводятся классы энергоэффективности для зданий и бытовых энергопотребляющих

«В рамках Программы модернизации ЖКХ на 2011–2020 годы проводится ремонт жилых домов с элементами термомодернизации, в результате чего должна быть достигнута экономия теплопотребления до 30%», — сообщил первый вице-министр регионального развития Каирбек Ускенбаев

устройств, проводится жесткий контроль и мониторинг соблюдения этих правил.

«В соответствии с этим законом дан старт началу проведения масштабных энергоаудитов для крупных потребителей энергоресурсов. До июля 2015 года более 2 000 промышленных предприятий должны пройти энергоаудиты», — заявил Сауранбаев.

Для того чтобы предприятия были заинтересованы в энергосбережении, предусматривается целый комплекс мер государственной поддержки — это гранты, технологическое бизнес-инкубирование.

Как заметил Нурлан Сауранбаев, после завершения масштабного энергоаудита, с 2015 года, начнется уже основной этап модернизации промышленности и энергетики.

Кроме этого, начнутся работы по термомодернизации домов и бюджетного сектора, обновлению автопарка, переходу на светодиодное освещение, обеспечению энергоэффективного строительства, привлечению частных инвестиций.

«В целом на проведение предусмотренных программой мероприятий потребуется более 1 триллиона 182 миллиардов тенге. Особое внимание было обращено на то, что из этих средств 1 триллион 177 миллиардов тенге выделяются частными инвесторами», — сообщил вице-министр.

Эту тему продолжил первый вице-министр регионального развития Каирбек Ускенбаев. Он напомнил, что жилищный сектор является третьим крупнейшим потребителем тепло- и электроэнергии в стране после энергетики и производственного сектора.

По его словам, в рамках Программы модернизации ЖКХ на 2011–2020 годы проводится ремонт жилых домов с элементами термомодернизации, в результате чего должна быть достигнута экономия теплопотребления до 30%.

Ускенбаев сообщил, что в Астане, Алматы и Актобе уже близки к завершению строительства трех центров энергоэффективности, которые станут площадками для демонстрации и продвижения энергосберегающих и энергоэффективных технологий и материалов.

Подводя итог всему сказанному, глава правительства Серик Ахметов заметил, что «энергоэффективность стимулирует внедрение инновационных решений, развитие науки, трансферт новых технологий».

Он поручил усилить работу по пропаганде энергосбережения.

«Сегодня важно учить наших людей энергосбережению, показывать, какие преимущества оно дает. Без перемены ментальности реализация намеченного будет затруднена», — подчеркнул Серик Ахметов.

Госпрограмма «Энергосбережение-2020» будет реализовываться по девяти основным направлениям:

- **ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ** – реализация комплекса мер по обязательному повышению энергоэффективности промышленных предприятий на 30%;
- **ИННОВАЦИОННАЯ ЭНЕРГЕТИКА** – реализация комплекса мер по снижению удельных расходов на выработку электроэнергии;
- **ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОЕ ЖКХ** — реализация масштабных комплексных программ повышения энергоэффективности в ЖКХ и 30%-ного снижения удельного энергопотребления на 1м²;
- **ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО** – пересмотр и ужесточение всех строительных норм и правил и обеспечение энергоэффективного строительства с 2015 года;
- **ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫЙ ТРАНСПОРТ** — обновление парка воздушных судов и железнодорожных локомотивов, стимулирование населения к покупке экономичных автомобилей со снижением потребления топлива на 30%;
- **ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫЙ БЮДЖЕТНЫЙ СЕКТОР** — реализация комплексных программ повышения энергоэффективности бюджетных учреждений со снижением потребления энергоресурсов бюджетным сектором до 25% к 2020 году;
- **ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОЕ ОСВЕЩЕНИЕ** — поэтапный переход на светодиоды, модернизация уличного освещения в городах и населенных пунктах, 60%-ное сокращение электропотребления сектором освещения в целом по стране;
- **ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОЕ ОБЩЕСТВО** — общественный мониторинг реализации программ энергосбережения местных исполнительных органов, пропаганда энергосбережения и подготовка кадров в данной области;
- **ЭКОНОМНАЯ ОПЛАТА** — формирование бережливой модели потребления энергоресурсов у населения.



Кульпаш Кобырова

Уроки Жанаозеня

Город нефтяников Жанаозен все еще остается «болевым точкой» для руководства компании «КазМунайГаз» и местных властей. Главная причина — его перенаселенность, отсутствие оттока молодежи в другие сектора, кроме нефтедобычи. Проблему необходимо решать на государственном уровне, считают эксперты.

События в Жанаозене, всколыхнувшие страну в декабре 2011 года, заставили государственных мужей обратить более пристальный взор на обстановку и настроения в трудовых коллективах, где вовремя не решенные проблемы могут стать причиной серьезных конфликтов.

Однако нынешняя ситуация в этом городе нефтяников продолжает вызывать беспокойство как у местной власти, так и у экспертов.

«Самая главная проблема — это перенаселенность города Жанаозеня на фоне снижения нефтедобычи из-за истощения разрабатываемых здесь месторождений. Ситуация отягчается тем, что нет оттока населения, у молодежи нет желания уезжать в другие регионы. Для оралманов, приехавших из Туркменистана и Каракалпакии, главное препятствие — языковой барьер», — отметил генеральный директор «Центра социального партнерства» политолог Нурлан Еримбетов.

Он подчеркнул, что с реализацией принятой в стране госпрограммы форсированного индустриально — инновационного развития и внедрением новых технологий количество рабочих мест неизбежно будет снижаться. А потому обеспечить всех трудоспособных жителей работой в сфере нефтедобычи на Узене будет сложно.

«Людам надо объяснять, и их необходимо нацелить на получение других специальностей, не связанных с нефтяным сектором. Об этом много говорили, но делается не теми темпами, которых требует время», — посоветовал глава «Центра социального партнерства».

По его мнению, проблема перенаселенности Жанаозеня не должна стать только лишь обязанностью и «головной болью» местных властей и национальной компании «КазМунайГаз».

«Нужна государственная программа по Жанаозеню, связанная с организацией курсов квалификации для прибывающих из соседнего Туркменистана и Каракалпакии оралманов, чтобы в будущем снять вопрос с безработицей», — подчеркнул Нурлан Еримбетов.

Кстати, возглавляемый им «Центр социального партнерства», созданный после небезызвестных событий в Жанаозене, впервые в Казахстане взялся за анализ всех регионов страны с



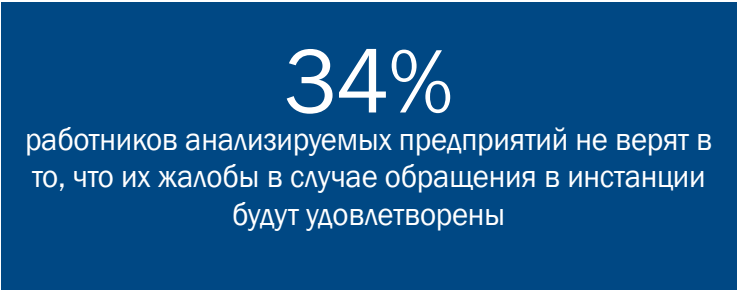
Нурлан Еримбетов, политолог, генеральный директор «Центра социального партнерства»

целью определить те самые «болевы точки», которые потребуют особого внимания властей, чтобы избежать обострения ситуации в будущем.

«Впервые в республике мы попытались провести так называемую диагностику страны на предмет стабильности. При анализе мы использовали более 40 индикаторов: это и средняя зарплата, доходы, миграционные процессы, соотношение разводов и браков, количество преступлений, уровень заболевания туберкулезом, экология, проблемы питьевой воды, цены на рынках и т.д. Таким образом, нам удалось получить четкую картину по каждому областному центру», — говорит Еримбетов.

При составлении этой Карты специалистами Центра для наглядности были использованы три цвета: «красный», который означал «тревожную зону», «желтый» — пограничное состояние, «зеленый» — хорошее.

Так, в одном из городов областного значения в самом центре Казахстана около 60% было закрашено в «красный» и лишь 12% в «зеленый». Здесь уже четко было видно, какие сферы — например, правоохранительные органы, медицинское обслуживание — нуждаются в корректировке, а какие, наоборот, вносят положительную лепту в развитие города.



«Нужна государственная программа по Жанаозеню, связанная с организацией курсов квалификации для прибывающих из соседнего Туркменистана и Каракалпакии оралманов, чтобы в будущем снять вопрос с безработицей», — подчеркнул Нурлан Еримбетов

Карта социальной стабильности регионов, составленная Центром, уже передана министерству труда и социальной защиты, которое на ее основе должно разработать свой план действий.

«А сейчас мы взялись за разработку Карты социальной стабильности всех предприятий, входящих в состав нацкомпаний группы Фонда «Самрук-Казына». Это и АО «КазМунайГаз», «КазакстанТемірЖолы», «Казпочта», «Казакстанинжиниринг», «Казатомпром» — по всем 14 областям республики», — отметил Нурлан Еримбетов.

При новом анализе, по его словам, акцент делается конкретно на работника. Оцениваются его настроение оптимистичное ли оно или пессимистичное кредитная ноша, сколько времени уделяется отдыху, работе, семье и т. д.

Опросом охвачены не только менеджеры, но и те, кто стоит у станков, спускается в шахту или работает на буровой. Все анкеты заполняются ими анонимно. Эта работа еще не закончена, в декабре должна состояться презентация Карты социальной стабильности предприятий, а ее выводы будут переданы правительству.

Однако, по предварительным данным, наиболее стабильными на сегодня оказались предприятия Мангистауской и Атырауской областей (но это не нефтяные компании). Пограничное состояние на предприятиях в Центральном и Северном Казахстане.

В целом, большинство работников анализируемых предприятий показали спокойное настроение, общую удовлетворенность с неким преобладанием оптимизма.

Тем временем специалистов Центра беспокоил тот факт, что 3% работников готовы участвовать в акциях, если их права будут нарушены и 34% не верят в то, что их жалобы, в случае обращения в инстанции, будут удовлетворены. Это тревожные симптомы.

Следует отметить, что результаты этого анализа отнюдь, не повод для наказания руководителей на местах. Главная цель — своевременно устранив проблему.

Дружба дружбой, а уголек врозь

Кульпаш Конырова

Отношения между двумя близкими соседями по региону — Казахстаном и Кыргызстаном — в сфере энергетики носят нестабильный характер. Единая энергосистема, вопрос совместного использования трансграничных водных ресурсов очень усложняют ситуацию. И, как заявил вице-премьер-министр индустрии и новых технологий Асет Исекешев, настала пора принятия «зеркальных мер» в ответ на некоторые шаги соседей.



Недавно министр энергетики и промышленности Кыргызстана Осмонбек Артыкбаев заявил о намерении своей страны отказаться от казахстанского угля и перейти на угольные ресурсы самого Кыргызстана.

«В будущем хотим отказаться от казахского угля и перевести наши тепловые станции на использование местного угля. Более 6 млрд. тонн составляют прогнозные запасы угля, и наша задача — освоить их. Построим ТЭС, которые будут использовать кара-кечинский

уголь. Планируем продавать наш уголь в Китай и другие центральноазиатские страны», — сообщил кыргызский министр во время встречи с донорами, которая состоялась в августе текущего года.

Однако, как выяснилось, для Казахстана это решение кыргызских властей не будет большой потерей.

«Для нас не будет большой потерей решение Кыргызстана отказаться от казахстанского угля. Казахстан поставляет в Кыргызстан чуть более одного миллиона тонн угля в год, в то время как наша республика с 2010 года уже перешла рубеж в 100 миллионов тонн добычи в год», — пояснил первый вице-министр индустрии и новых технологий Казахстана Альберт Рау, отвечая на соответствующий вопрос.

По его информации, сегодня поставки казахстанского угля осуществляются в Российскую Федерацию, Украину, Польшу, Финляндию, Грецию, Великобританию, Кыргызстан и другие страны. Он добавил, что угледобывающими компаниями Казахстана за 2012 год добыто 114,3 миллионов тонн угля, при этом на внутренний рынок было поставлено 81,5 миллионов тонн угля, на экспорт — 32,8 миллионов тонн. Угольная промышленность обеспечивает выработку 80% электроэнергии в самой республике.

По официальным данным, сегодня доля Казахстана в мировой добыче составляет 1,7%, а среди стран СНГ — около 15%. По запасам угля Казахстан занимает 8 место в мире. К 2015 году объем добычи угля в Казахстане планируется поднять до 130 миллионов тонн, а к 2030 году этот показатель превысит 155 миллионов тонн в год.

Как сообщили в министерстве индустрии и новых технологий, в ближайшие десять лет в угольную отрасль планируется инвестировать порядка \$4 миллиардов, в том числе в строительство новых мощностей и внедрение инновационных технологий — \$1,7 млрд и около \$2 млрд — в обновление шахтного и карьерного фонда.



Сегодня поставки казахстанского угля осуществляются в Российскую Федерацию, Украину, Польшу, Финляндию, Грецию, Великобританию, Кыргызстан и другие страны. Он добавил, что угледобывающими компаниями Казахстана за 2012 год добыто 114,3 миллионов тонн угля, при этом на внутренний рынок было поставлено 81,5 миллионов тонн угля, на экспорт — 32,8 миллионов тонн. Угольная промышленность обеспечивает выработку 80% электроэнергии в самой республике

Трудности экономического характера возникли и между Казахстаном и Узбекистаном. Так, Узбекистан принял решение о том, чтобы поднять, акцизные ставки на казахстанскую муку с 10% до 15%. Если в прошлом году Казахстан поставил в Узбекистан 1 миллион 216 тонн муки, то за соответствующий период этого года — 709 тысяч тонн. Падение экспорта казахстанской муки на 45% из — за повышения акцизов Узбекиста-

ном привело к простою практически четверти мукомольных предприятий Казахстана (экспорт казахстанской муки в Узбекистан составляет 75%).

В ответ на подобные шаги соседей по региону вице-премьер-министр — министр индустрии и новых технологий Асет Исекешев дал поручение Минэкономики, Мининдустрии, Минсельхозу рассмотреть механизмы введения «зеркальных» мер в отношении стран, которые ввели дискриминирующие акцизы на казахстанскую продукцию, при этом составить перечень продукции, на которую будут установлены эти меры. В частности, «зеркальные меры» могут коснуться продукции не только Узбекистана, Кыргызстана, но и Туркменини.

Заявление Асета Исекешева о применении «зеркальных мер» вполне адекватно и распространено в мировой практике, сказал в интервью KAZENERGY казахстанский политолог Данияр Ашимбаев. «Казахстан практически за время независимости не использовал всего международного инструментария для защиты интересов своего бизнеса и продвижения экспорта с соседями, стараясь поддерживать добрососедские отношения», — сказал Ашимбаев.

По его мнению, республика очень часто, там, где можно было надавить, вела себя больше умиротворяюще, отчего некоторые наши соседи перестали адекватно воспринимать ситуацию, забыв, что Казахстан для их бизнеса — хороший рынок сбыта. К тому же, наша страна принимает трудовых мигрантов из того же Кыргызстана и Узбекистана.

БЕНЗИНОВОЕ «ДЕЖА ВЮ»

В Казахстане к поздней осени вновь подорожает бензин

Кульпаш Кобырова

Казахстану придется подтягиваться к российскому рынку в ценовом плане в ближайшее полугодие, считают эксперты. Причин тому несколько. Во-первых, цены на ГСМ у северного соседа уже сейчас выросли на 30% из-за роста стоимости на сырье на фоне событий в Ливии и Египте. Во-вторых, обязательно скажется ограничение или возможный запрет экспорта высокооктанового бензина из России на казахстанский рынок, который все еще ждет, когда же собственные НПЗ смогут производить этот продукт в достаточном объеме.

Все дело в цене барреля?

Середина августа текущего года отличилась очередным ростом цен на «черное золото». Так, стоимость одного барреля нефти самой востребованной марки Brent сегодня близка к 110 долларам, в то время в начале месяца она была чуть дороже 100 долларов.

Международные эксперты поясняют, что цены на энергоносители растут из-за того, что во многих странах существует риск сокращения поставок, прежде всего в странах ОПЕК.

Главная проблема сегодня — это Ливия. Гражданская война, акции протеста и забастовки отразились на нефтедобыче. По последним расчетам, она сильно упала — до 400 тысяч баррелей в сутки.

Кроме этого, с июля текущего года в поставках из Ливии также возникли сильные перебои. В данный момент закрыты три ключевых экспортных терминала. А это означает, что даже если бы в Ливии добывали достаточно нефти, ее никто не могли бы отправить.

Мировые биржи надеялись, что Ирак сможет быстро увеличить добычу нефти, но из-за отсутствия должной инфраструктуры здесь не могут быстро разрабатывать месторождения. В июле добыча в Ираке упала, сейчас она составляет лишь 3 миллиона баррелей в сутки.

Помимо этого, свою лепту в рост цен на нефть вносит и политический кризис в Египте.



Принцип сообщающихся сосудов

А в соседней с нами России всегда очень оперативно реагируют на все перемены, связанные с мировой ценой на нефть, а потому нефтепродукты здесь дорожают, в зависимости от ситуации, практически одновременно.

Специалисты, говоря о ситуации с ценами на топливо на казахстанском и российском рынках, очень точно подметили, что между ними срабатывает так называемый «принцип сообщающихся сосудов».

Так, по официальным данным, общая потребность в ГСМ в Казахстане составляет порядка 2,5 миллиона тонн в год. Из них около 700-800 тысяч тонн, то есть 30 процентов, завозится к нам из соседней России. В основном, высокооктановый бензин, ставший особо популярным у казахстанцев в последние годы.

«Казахстан по-прежнему остается зависимым от России в плане обеспечения внутреннего рынка отдельными видами ГСМ, в том числе с точки зрения ценообразования», — говорит старший аналитик Агентства по исследованию рентабельности инвестиций Артем Устименко.

Эксперт напомнил, что по некоторым категориям ГСМ отечественные НПЗ не в состоянии покрывать спрос до 2016 года, то есть до завершения их модернизации. «В данном контексте любые изменения на российском рынке нефтепродуктов так или иначе затрагивают Казахстан», — отметил он.

С июля текущего года оптовые цены на бензин в России уже взлетели практически на 30%. Одна из основных причин, помимо роста мировых цен, — это закрытие ряда крупных российских НПЗ на ремонт. Однако, по мнению казахстанских нефтепереработчиков, роста цен на ГСМ, по крайней мере в ближайшие два месяца, опасаться не стоит.

«На отечественных нефтебазах с начала года скопились достаточные запасы, которые позволят удерживать цены на бензин», — сказал нашему изданию генеральный директор АО Павлодарский НХЗ Шухрат Данбай.

По его словам, именно рост цен на нефтепродукты на 30% в соседней России позволил казахстанским нефтепереработчикам решить проблему с затовариванием собственной продукции.

«Причем разгрузка емкостей сейчас идет стремительными темпами», — отметил руководитель завода. Такая «двухмесячная независимость» от цен на соседнем рынке нефтепродуктов объясняется, опять же, теми переменами, которые произошли в России.

Напомним: в начале года в России прекратили на законодательном уровне производство бензина марки Евро-2, и все непроданные объемы этого топлива хлынули на наш рынок по демпинговым ценам. За четыре первых месяца текущего года в Казахстан зашло 610 тысяч тонн, что больше половины годовой нормы экспорта.

В результате впервые за последние годы все три казахстанских НПЗ республики оказались затоварены собственной продукцией. Так, Павлодарский нефтехимический завод несколько раз был на грани остановки. Миннефтегаз Казахстана для исправления ситуации ввело, правда, с большим запозданием, ограничения на поставки российских ГСМ на рынок Казахстана.

«Но с июля текущего года ситуация изменилась. Весь этот российский неликвид по Евро-2 закончился, наш рынок его полностью «переварил». Кроме этого, прекратились поставки высокооктанового бензина из России из-за возникшего там дефицита, связанного с закрытием сразу трех заводов. Поэтому стали «распечатываться» казахстанские нефтепродукты, хранившиеся с начала года на наших нефтебазах», — пояснил Шухрат Данбай.



Затишье перед новым скачком

Однако, по мнению того же аналитика Артема Устименко, сформировавшиеся у казахстанских НПЗ и трейдеров «излишки» ГСМ могут рассматриваться «лишь в качестве временного сдерживающего фактора, который позволяет сейчас снижать давление со стороны российского рынка».

В дальнейшем Казахстану все же придется закупать в России высокооктановый бензин, так как отечественные заводы смогут насытить внутренний рынок только после завершения модернизации, не раньше 2016 года.

Эксперт не исключает, что в сентябре текущего года ситуация, по его мнению, может обостриться. Если дефицит ГСМ в соседней России из-за закрытия на ремонт трех НПЗ сохранится в течение ближайших двух-трех месяцев (особенно при сценарии запрета экспорта российской стороной), то это, однозначно, может спровоцировать дефицит высокооктанового бензина на казахстанском рынке, а следовательно, усилить лоббирование отраслевыми компаниями необходимости повышения его стоимости. «Правда, российские власти сейчас предпринимают достаточно жесткие шаги, чтобы преодолеть дефицит ГСМ. Ограничен экспорт моторного топлива, антимонопольщики собираются возбуждать дела против отдельных отраслевых компаний. Также нефтепереработчикам рекомендовано снизить выпуск бензина Евро-5 в пользу Евро-3. Однако подобные меры не столь эффективны, как хотелось бы», — сказал Артем Устименко. По его мнению, если меры российских властей не приведут к ожидаемым результатам, Казахстану в любом случае придется подтягиваться к российскому рынку в ценовом плане в ближайшее полугодие. Тем временем владельцы АЗС республики заявляют, что оптовые цены на ГСМ в Казахстане уже выросли вслед за Россией. «И то, что повышение оптовых цен отразится на уровне розничных в сторону их заметного повышения, — это лишь вопрос времени», — сказал директор сети АЗС «Аурика» Николай Серебряков.

Понятно, что при таком ценовом разрыве АЗС несут потери в марже. И долго сдерживать розницу на внутреннем рынке вряд ли удастся.

Государство в лице министерства нефти и газа, чтобы защитить свой рынок от резких перепадов, устанавливает предельно допустимые цены на топливо. Однако, как говорят специалисты, «рынок все равно возьмет свое». Теперь уже не в период уборочной страды, как было раньше, а с ее завершением или чуть позже цены на ГСМ все равно поднимутся.

Елена Бутырина

НЕФТЕГАЗОВЫЙ ФАРВАТЕР

Нефтегазовая отрасль в истекшем полугодии демонстрировала уверенный рост. Увеличивающаяся, в отличие от предыдущих периодов, добыча, растущие инвестиции, ввод в строй новых крупных проектов, включая самый известный каспийский «долгострой» — Кашаган, — все это ясно указывало на то, что отечественный нефтегаз, кажется, стал выходить из пике, настроившись на стабильный рост. Даже последние назначения в нефтегазовом секторе хоть и стали несколько неожиданными, внесли свои вполне определенные корректировки в дальнейшие стратегии развития отрасли.

Глава I Курс на увеличение добычи

Безусловно, главным событием в нефтегазовой отрасли Казахстана в первом полугодии 2013 года стали новые назначения в руководстве Министерства нефти и газа РК и национального холдинга «КазМунайГаз». В июле этого года теперь уже бывший министр нефти и газа Сауат Мынбаев сменил Ляззата Кинова на посту главы «КазМунайГаза», уступив свое кресло Узакбаю Карабалину. Такие перемещения были расценены как перераспределение сил на местном углеводородном рынке. С. Мынбаев, стоявший у руля целой отрасли с 2007 года, как опытный управленец отныне должен будет расширить стратегические задачи нацкомпании, представляющей интересы государства во всех крупных углеводородных проектах. На У. Карабалина, до этого времени возглавлявшего Казахский институт нефти и газа, занимающийся проектированием важных объектов для отрасли, возлагается ответственность за инновационное развитие отечественного нефтегаза.

Так или иначе, а задачи перед нефтегазовой промышленностью и впрямь стоят более чем масштабные. Во-первых, речь идет о начале разработки гигантского месторождения Кашаган, расположенного в казахстанском секторе Каспийского моря. Данный проект на каспийском шельфе должен стать для Казахстана фарватером, способным вывести «большую» каспийскую нефть на мировые рынки, сделав нашу страну одним из крупных игроков на энергетической карте мира. Во-вторых, в свете рассмотрения проектов дальнейшего роста добычи на других крупных месторождениях — Тенгиз (Атырауская область) и Карачаганак (Западно-Казахстанская область), актуализируется задача по использованию новейших современных технологий, позволяющих обеспечить максимально безопасную эксплуатацию месторождений в условиях наращивания объемов производства. В-третьих, планы по наращиванию ресурсного потенциала диктуют необходимость активизации геологоразведочных работ не только на шельфе, но и на суше. И здесь важным становится вопрос развития малых и средних месторождений нефти и газа с привлечением инвестиций.

Согласно прогнозу Министерства нефти и газа Казахстана,

в 2013 году объем добычи нефти и газового конденсата в республике ожидается на уровне 82 млн тонн, в 2014 году — 83 млн тонн, в 2015 году — 90 млн тонн. А к 2020 году, как прогнозируется, добыча нефти возрастет до 130 млн тонн. Для сравнения, в 2012 году в стране было добыто 79,2 млн тонн, газа — 40,1 млрд кубометров.

По данным Агентства РК по статистике, в первом полугодии 2013 года в Казахстане добыча нефти и газоконденсата составила 40,367 млн тонн, что на 1,8% больше, чем в аналогичный период 2012 года. В том числе добыча сырой нефти в январе-июне текущего года составила 34,417 млн тонн, что на 3,3% превысило аналогичный прошлогодний показатель, конден-



сата — 5,949 млн тонн (производство снизилось на 6,1% соответственно). Также за истекшие шесть месяцев было добыто 20,720 млрд кубометров природного газа, что на 1,9% выше, чем за тот же период 2012 года. Из этого объема на газ природный (естественный) в газообразном состоянии пришлось 9,892 млрд кубометров (снижение на 4,2%), нефтяной попутный газ — 10,828 млрд кубометров (рост на 8,2%).

На сегодняшний день крупнейшим нефтедобытчиком в стране по-прежнему остается СП «Тенгизшевройл» (ТШО), разрабатывающее Тенгизское месторождение. Это предприятие, в котором компании Chevron принадлежит 50% доли участия, «КазМунайГазу» — 20%, ExxonMobil — 25% и «Лукарко» — 5%, продемонстрировало сильные показатели по добыче за первые шесть месяцев 2013 года, добыв 13,6 млн тонн сырой нефти (108,7 млн. баррелей). Традиционно компания экспортировала сырую нефть по различным маршрутам, включая нефтепровод Тенгиз-Новороссийск Каспийского трубопроводного консорциума (КТК), железную дорогу в Одессу, Тамань и Актау, далее в Батуми и Кулеви. Об этом говорится в сообщении ТШО. Для сравнения, в январе-июне 2012 года добыча нефти в ТШО составляла 12,5 млн тонн (100 млн баррелей). Проект будущего расширения и связанный с ним Проект управления устьевым давлением на Тенгизском месторождении, нацеленные на дальнейшее значительное увеличение добычи, пока находятся на ранних стадиях реализации. Кроме того, по данным ТШО, за первые шесть месяцев текущего года предприятием было реализовано порядка 673 тыс. тонн сжиженного газа и 3,5 млрд кубических метров сухого газа. За те же месяцы прошлого года объем реализации сжиженного газа превысил 578 тыс. тонн, сухого газа — 3,2 млрд кубометров. Также в истекшем полугодии было реализовано 1,8 млн тонн сыры, что составило 154% от произведенных 1,2 млн тонн сыры в течение того же периода. В январе-июне прошлого года продажи сыры в ТШО составляли 1,6 млн тонн, или 160% от объема производства ее в январе-июне 2012-го в 1 млн тонн. Таким образом, по состоянию на 30 июня 2013 года объем сыры на серных картах на Тенгизе сократился до 2,1 млн тонн, тогда как годом ранее данный показатель равнялся 3,2 млн тоннам. Как известно, ТШО реализует высококачественную серу четырех видов покупателям многих стран, преимущественно Средиземноморского бассейна и Центральной Азии, включая Казахстан, Россию, Украину и Китай.

На фоне стабильных операционных и сильных финансовых результатов компании международное рейтинговое агентство Fitch Ratings в июле текущего года повысило рейтинг приоритетных обеспеченных облигаций серии А эмитента Tengizchevroil Finance Company SARL (TCO Finance) с уровня «BBB» до «BBB+». Прогноз по рейтингу — «Стабильный».

Другая крупная компания — Karachaganak Petroleum Operating B.V. (КРО), разрабатывающая месторождение Карачаганак, в обозримом будущем настроена на реализацию природоохранных проектов на фоне сохранения стабильной добычи. Партнеры по проекту — британская BG Group (29,25% доли участия), итальянская Eni (29,25%), американская Chevron (18%), российский ЛУКОЙЛ (13,5%) и АО «НК «КазМунайГаз» (10%) — заявили о намерении затратить в 2014 году 2,7 млрд тенге на реализацию экологических мероприятий. По сведению КРО, с момента принятия на себя функции оператора Карачаганакского месторождения, то есть с 1998 года по июнь 2013 года, затраты консорциума на реализацию различных мероприятий по охране окружающей среды составили 34,3 млрд тенге.

АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз» (РД КМГ), замыкающее тройку лидеров по объему добычи нефти в Казахстане, в первом полугодии 2013 года добыло 6092 тыс. тонн нефти



заявили о намерении затратить в 2014 году
2,7 млрд тенге
на реализацию экологических мероприятий

(249 тыс. баррелей в сутки) — на 1% больше, чем в аналогичный период 2012 года. Данный показатель учитывает доли РД КМГ в трех совместных предприятиях — ТОО «СП «Казгермунай» (КГМ, Кызылординская область), АО «Каражанбасмунай» (CCEL, Мангистауская область) и PetroKazakhstan Inc. (РКИ, Кызылординская область). В январе-июне текущего года на рост общей нефтедобычи РД КМГ определенно повлияло увеличение производства на промыслах, эксплуатируемых 100-процентными дочерними предприятиями этой компании — АО «Озенмунайгаз» (ОМГ, Мангистауская область) и АО «Эмбаунайгаз» (ЭМГ, Атырауская область). Так, за первые шесть месяцев этого года в сравнении с тем же периодом прошлого года ОМГ увеличила добычу на 3% до 2539 тыс. тонн (103 тыс. баррелей в сутки). В то же время ЭМГ в январе-июне текущего года добыла 1401 тыс. тонн нефти (57 тыс. баррелей в сутки), что на 2% превысило аналогичный прошлогодний показатель. В результате общий объем добычи ОМГ и ЭМГ в минувшем полугодии достиг 3940 тыс. тонн (160 тыс. баррелей в сутки), увеличившись по сравнению с первым полугодием на 3%. Кроме того, доля РД КМГ в добыче компаний CCEL, КГМ и РКИ в январе-июне этого года составила 2152 тыс. тонн (89 тыс. баррелей в сутки), что на 3% меньше, чем в

аналогичный период 2012 года. Снижение компания объясняет в основном уменьшением уровня производства РКІ на 6%, что связано с естественным падением добычи. Экспортные объемы продаж нефти ОМГ и ЭМГ в первом полугодии 2013 года составили 2864 тыс. тонн (114 тыс. баррелей в сутки), а поставки на внутренний рынок — 1059 тыс. тонн (42 тыс. баррелей в сутки). Доля от объемов продаж нефти CSEL, KGM и РКІ, принадлежащая РД КМГ, в указанный период составила 2074 тыс. тонн (87 тыс. баррелей в сутки), включая 1844 тыс. тонн нефти (78 тыс. баррелей в сутки), поставленных на экспорт, что составляет 89% от общего объема продаж со стороны этих компаний. В целом по состоянию на июль 2013 года тренд суточной добычи полностью соответствует плану компании, которая за весь этот год намеревается добыть 8152 тыс. тонн нефти, в том числе 5322 тыс. тонн в ОМГ и 2830 тыс. тонн в ЭМГ.

В июле текущего года Совет директоров АО «РД КМГ» утвердил скорректированный бюджет на 2013 год, согласно которому капитальные вложения планируются в размере 168 млрд тенге (\$1121 млн), что на 17 млрд тенге (\$114 млн) меньше по сравнению с 185 млрд тенге (\$1235 млн), утвержденными в декабре 2012 года. Снижение капвложений связано, в частности, с уменьшением расходов на геологоразведочное бурение на 11 млрд тенге (\$74 млн). Всего на всех разведочных блоках компании в 2013 году запланировано бурение 22 скважин (11 разведочных и 11 оценочных), из которых 18 надсолевых и 4 подсолевых. Из указанных 22 скважин на данный момент 3 скважины достигли проектной глубины, 5 скважин находятся в процессе бурения. Бурение остальных 14 скважин запланировано на второе полугодие 2013 года.

Также в скорректированном бюджете предусмотрено увеличение расходов на эксплуатационное бурение на 1 млрд тенге (\$8 млн) в связи с бурением дополнительных 5 наклонно-направленных скважин и 6 эксплуатационных скважин на месторождениях ЭМГ.

Кроме того, на заседании Совета директоров был пересмотрен план реализации программы модернизации в сторону уменьшения на 7 млрд тенге (\$47 млн), что связано с переносом сроков строительства некоторых объектов на последующие годы. В настоящее время РД КМГ находится в активной фазе последовательной реализации программы модернизации, включающей замену устаревшего оборудования, строительство новых производственных объектов, оптимизацию процессов. Данная программа, рассчитанная на среднесрочную перспективу, оценивается в 75-90 млрд тенге (около \$500-600 млн) и, как уверены в компании, поможет не только восстановить добычу нефти, но и увеличить ее.

До конца 2013 года РД КМГ рассчитывает начать пробную эксплуатацию месторождения Новобогат Юго-Восточный надкарнизный на блоке Лиман (Атырауская область), обнаруженного осенью 2010 года. Пробная эксплуатация рассчитана на два года, по ее результатам будет принято решение о начале коммерче-

Начаты тендерные торги на выполнение промышленно-гражданских строительных работ.

Получение финальных результатов и заключение контрактов планируется во второй половине 2013 года

ской добычи. Компания ожидает, что в первый год пробной эксплуатации будет извлечено около 13 тыс. тонн нефти, во второй год — около 19 тыс. тонн нефти.

Еще одним положительным моментом в деятельности РД КМГ в истекшем полугодии стала новость о получении ТОО «Урал Ойл энд Газ» (УОГ), полностью принадлежащим Ural Group Limited (в UGL, притока газа в объеме 239450 кубометров в сутки и конденсата на уровне 247 кубометров в сутки на 11 мм штуцере при тестировании подсолевой скважины на Федоровском блоке (Западно-Казахстанская область). РД КМГ РД КМГ в UGL принадлежат 50% доли участия, другими учредителями являются венгерская MOL Caspian — 27,5% — и китайская First International Oil Corporation — 22,5%. Известно, что АО «НИПИНефтегаз» уже готовит отчет по запасам Федоровского блока по результатам оценочной и разведочной деятельности с 2010 года.

PetroKazakhstan Inc, в которой «КазМунайГазу» принадлежат 33% акций (остальные 67% — у китайской национальной нефтегазовой корпорации CNPC), в настоящее время ставит перед собой задачу нахождения нефтегазовых залежей сложных структур, так как относящиеся к классическим антиклинальным структурам нефтяные залежи Южно-Тургайского прогиба уже разведаны. В первой половине 2013 года компания проводила работы по бурению на основании шести групповых технических проектов: на месторождении Северо-Западная Кызылкия, на территории Карагандинского блока и Арыскупского прогиба, а также на месторождении Кызылкия. В настоящее время ведутся работы по бурению разведочно-эксплуатационных скважин на месторождениях Дошан, Бухарсай и эксплуатационных скважин на месторождениях Северный Нуралы, Майбулак и Арыскуп. По новому проекту также была пробурена горизонтальная скважина на Арыскупе. В этом году PetroKazakhstan планирует завершить работы по капитальному подземному ремонту на 1000 скважина (это включает работы, связанные с освоением новых скважин, ремонтом скважин с ЭЦН (электроцентробежные насосы), винтовыми насосами, ШГН (штанговые глубинные насосы), работы на водонагнетательных скважинах, а также ремонт законсервированных скважин для возврата их в статус добывающих).

Корпоративными планами АО «CNPC-Актобемунайгаз», разрабатывающего месторождения Жана-жол и Кенкияк (Актюбинская область), на 2013 год предусмотрен объем добычи на

уровне 6,1 млн тонн. Аналогичный объем был добыт в 2012 году. Для поддержания уровня производства компания, контролируемая CNPC, намерена инвестировать в текущем году \$878 млн.

«ЛУКОЙЛ Оверсиз», оператор зарубежных проектов российской компании ОАО «ЛУКОЙЛ», недавно привлек синдицированный заем в сумме \$200 млн для развития нефтегазового месторождения Северные Бузачи (Мангистауская область). Организаторами кредита являются Bank of China, Sumitomo Mitsui Banking Corp. и Industrial and Commercial Bank of China, каждый из которых предоставит предприятию Nelson Petroleum Buzachi B.V. (входит в группу Caspian Investment Resources Ltd, акционерами которой являются «ЛУКОЙЛ Оверсиз» — 50% — и китайская компания Sinopec — 50%) кредитные средства в размере \$75 млн, \$75 млн и \$50 млн соответственно сроком на 5 лет. Финансирование предоставлено акционерам на безрегрессной основе. Месторождение Северные Бузачи, расположенное на побережье Каспийского моря и имеющее доказанные запасы более 127 млн баррелей нефтяного эквивалента, обеспечивает добычу 2 млн тонн нефти и 94 млн кубометров газа в год. «ЛУКОЙЛ», вошедший в данный проект в декабре 2005 года, до 2021 года планирует инвестировать в месторождение Северные Бузачи порядка \$500 млн. Максимальная добыча на месторождении к 2016 году вырастет до 2,2 млн тонн нефти в год.

Другая компания, работающая в Мангистауской области, — Mangistau Investments B.V. (MI BV), являющаяся совместным предприятием «КазМунайГаза» и CNPC, — недавно досрочно погасила заем Экспортно-импортного банка КНР в размере \$2,8 млрд со сроком погашения в ноябре 2019 года. Эти средства были привлечены в ноябре 2009 года и были направлены на приобретение 100% простых акций АО «Мангистаумунайгаз» (MMG).

Zhaikmunai L.P, являющаяся материнской компанией казахстанского ТОО «Жаикмунай» — оператора разработки Чинаревского месторождения (Западно-Казахстанская область), — в первом полугодии 2013 года продемонстрировала рекордные финансовые и производственные результаты деятельности. В январе-июне текущего года она зафиксировала ежедневную добычу на уровне 46370 баррелей нефтяного эквивалента (бнэ), что на 31% выше, чем средний аналогичный показатель в том же периоде 2012 года, который равнялся 35298 бнэ в день. При этом в январе-июне этого года средняя суточная добыча сырой нефти и стабилизированного конденсата составила 19644 бнэ. (42% к общему объему производства), сжиженного нефтяного газа — 3950 бнэ (9% соответственно), сухого газа — 22777 бнэ (49% соответственно). Компания «Жаикмунай» сейчас находится на пути к реализации запланированной на 2013 год программы бурения. В настоящее время всего на Чинаревском месторождении имеется 15 нефтедобывающих скважин и 13 скважин по добыче газоконденсата. Кроме того, в настоящее время уже завершено проектирование третьей очереди ГПЗ, получившей одобрение властей Казахстана. В настоящее время производится окончательная оценка заявок, поступивших от потенциальных поставщиков дополнительного и основного оборудования. Начаты тендерные торги на выполнение промышленно-гражданских строительных работ. Получение финальных результатов и заключение контрактов планируется во второй половине 2013 года.

Стабильные результаты работы демонстрирует и работающая в Казахстане британская компания Max Petroleum, которая с начала 2013 года уже пробурела порядка полутора десятков скважин на участках блоков «А» и «Е» (на западе Казахстана), большинство из которых показало наличие углеводородного



сырья. Так, в первом полугодии этого года Max Petroleum пробурела оценочную скважину BCHW-2 проектной глубиной по вертикали 1487 метров на месторождении Байчонас Западный, эксплуатационные скважины ZMA-E6 общей глубиной 897 метров, ZMA-A22 общей глубиной 1363 метра и ZMA-A24 общей глубиной 871 метров на месторождении Жана Магат, каждая из которых также показала наличие углеводородов. Только в течение лета компания обнаружила нефть и газовый конденсат при бурении разведочной скважины ZMA-E3 общей глубиной 903 метра на участке Жана Магат блока «А» и оценочной скважины САГЗ-4 глубиной 1558 метров на месторождении Сагиз Западный блока «Е». Результаты бурения САГЗ-4, расположенной всего в 4 километрах к югу от ближайшей добывающей скважины САГЗ-3, вместе с недавно приобретенными сейсмическими данными 3D впоследствии позволят оценить имеющиеся геологические условные запасы месторождения, составляющие около 79,8 млн баррелей, а также помогут при разработке расширенной программы оценочного бурения на структуре Сагиз Западный. Каротаж в открытом стволе скважины УТС-10 на месторождении Уйтас блока «А» показал 10 метров эффективной нефтенасыщенной толщины в меловых и юрских пластах, качество которых сама нефтекомпания назвала отличным. Также компания успеш-

но пробурила здесь же до глубины 450 метров оценочную скважину УТС-11, где каротаж в открытом стволе скважины показал 26 метров эффективной нефтенасыщенной толщи в меловых и юрских пластах. Max Petroleum по результатам тендера заключила контракт с компанией Zhanros Drilling на привлечение третьей буровой установки, необходимой для завершения бурения оставшихся 10 скважин по программе оценочного бурения 2013 года на месторождении Уйтас. Важным событием для Max Petroleum Plc стало получение в июле текущего года от правительства республики официального разрешения на перевод месторождения Боркылдакты на этап полномасштабной промышленной разработки (ППР). Это позволит ей реализовать 80% нефти, добываемой здесь, на экспортных рынках по условиям контракта на разведку и добычу блоков «А» и «Е». В настоящее время добыча на месторождении может достигать 200 баррелей нефти в день с двух продуктивных скважин и третьей эксплуатационной скважины БОР-4. Всего в 2013 году компания планирует пробурить 30-40 мелких скважин, которые будут профинансированы за счет займа от ДБ АО «Сбербанк». Сделку по последнему траншу в сумме \$30 млн от Сбербанка компания завершила в марте текущего года, что позволило ей увеличить долговой заем от него с \$60 млн до \$90 млн. В целом в 2013 финансовом году компания планирует увеличить добычу углеводородов на 39,1% — до 3,2-3,6 тыс. баррелей в сутки с 2,3 тыс. баррелей в сутки в 2012 финансовом году (с апреля 2012 года по апрель 2013 года). По итогам 2014 финансового года ожидаемая среднесуточная добыча нефти может составить от 4,5 тыс. баррелей в сутки до 6 тыс. баррелей в сутки. К слову, за фискальный год, закончившийся 31 марта 2013 года, компания произвела 3346 баррелей нефти в сутки (бнс), что на 19% выше в сравнении с показателем, зафиксированным годом ранее.

Нефтегазовая компания Roxi Petroleum Plc, участвующая в проектах в Прикаспийском бассейне, на Мангышлаке и Тургайском бассейне, в этом году продлила лицензию на разведку на месторождении BNG на два года — до 6 июня 2015 года. В течение данного периода планируется завершить этап разведки на BNG. В 2013-2014 годы Roxi намерена пробурить до четырех глубоких скважин, направив на эти цели в общей сложности \$35 млн. Компания планирует финансировать данную программу средствами, полученными от вливания акционерного капитала в размере \$40 млн в январе 2013 года, а также реализовать некоторые активы в своем портфеле. Roxi сообщила, что она начала бурение первой из четырех планируемых скважин глубиной 4700 метров, которое завершится в течение трех месяцев. Компания заявила, что «риск превышения бюджета по данной скважине является ограниченным, так как по условиям контракта с подрядчиком оплата будет произведена только после достижения скважиной целевой глубины бурения». По сведению Roxi, существующие на активе BNG в настоящее время две скважины (54 и 805) производят 200 баррелей нефти в сутки. Компания планирует начать производство с третьей скважины (806) в этом году позднее, после получения разрешения на 90-дневное тестирование.

Еще одна компания — Condor Petroleum — в июне проинформировала о завершении бурения и каротажа оценочной скважины KN-E-202 на месторождении Княктысай (Актюбинская область). Она была пробурена вслед за недавним обнаружением нефти в скважине KN-E-201 на блоке Западный Жаркамыс в феврале текущего года. Анализ каротажа скважины KN-E-202 определил две нефтенасыщенные зоны в 23 метра и 57 метров ниже солевого уровня. Помимо этого, была также определена нефтенасыщенная зона в интервале в 626 метров. В целом в 2013 году Condor Petroleum планирует пробурить пять скважин в рамках второй разведочной фазы.

Британская нефтяная компания Tethys Petroleum планирует параллельно начать бурение расположенных на месторождении Дорис двух скважин AKD08 и AKD09. Согласно независимому исследованию Gustavson & Associates, общие извлекаемые ресурсы мелового и верхнеюрского разрезов в скважине AKD08 оцениваются в 22 млн баррелей нефтяного эквивалента (бнэ). Независимая оценка ресурсов разреза триасового разреза пока недоступна. Tethys планирует начать бурение AKD08 в начале сентября и ожидает закончить в течение 70 дней. Бурение скважины AKD09 в нижнем меловом разрезе начнется в конце сентября и по планам должно занять 45-50 дней. Общие извлекаемые ресурсы данной скважины оценены Gustavson & Associates в 14 млн бнэ. Компания выступит оператором обоих проектов и планирует завершить транзакции в течение первого полугодия 2014 года. Сейчас объем производства на месторождении Дорис составляет 2600 баррелей нефти в сутки. Данный показатель должен вырасти до 3500 баррелей нефти после завершения бурения на обоих проектах. Компания планирует провести бурение пяти скважин в блоке Аккулка в рамках программы мелкозалегающего газа, которая продолжится до первого полугодия 2014 года. Текущий объем производства газа компании составляет 13,6 млн кубических футов или, в эквиваленте, 2267 баррелей нефти в день.

Глава II. Шельф на старте

Не менее важным событием для нефтегазовой отрасли Казахстана в минувшем полугодии стало начало эксплуатации некоторых объектов на месторождении Кашаган. Его ожидали в течение долгих 13 лет — с тех пор, как на казахстанском шельфе впервые за 30 лет было открыто гигантское по мировым меркам месторождение нефти и газа, которое должно вывести Казахстан в число крупных производителей и экспортеров нефти.

Сначала 30 июня 2013 года на Кашагане в присутствии президента Казахстана Нурсултана Назарбаева и премьер-министра Великобритании Дэвида Кэмерона были запущены в эксплуатацию производственные объекты, необходимые для начала добычи нефти. В частности, состоялся ввод в строй наземной установки комплексной подготовки нефти и газа «Болашақ». Затем 14 июля международный консорциум North Caspian Operating Company (NCOC), являющийся оператором Северо-Каспийского проекта, в рамках которого начинается разработка Кашагана, приступил к подаче обессеренного газа на морской комплекс подготовки нефти и газа на искусственном острове D, где был зажжен факел. Подача обессеренного



газа с последующим нагнетанием давления на морских установках, а также проведение динамических испытаний представляет собой важный этап до поступления в системы газа и флюидов с добывающих скважин. После того, как осенью на Кашагане начнется непосредственно добыча нефти, ее уровень будет постепенно увеличиваться до 180 тыс. баррелей в сутки на первом этапе, а затем до 370 тыс. баррелей в сутки на втором этапе. В целом на этапе опытно-промышленной разработки (ОПР) Кашагана предполагается задействовать в общей сложности 40 скважин, из которых 20 расположатся на искусственных островах А и D, остальные 20 — на островах ЕРС. Первоначально добыча нефти в рамках ОПР начнется из 8 скважин острова А и 12 скважин острова D, которые на данный момент уже пробурены. При разработке обратная закачка газа будет осуществляться под давлением в 800 бар, что является одним из самых высоких показателей в нефтедобывающей отрасли в мире, это позволит поддерживать давление в коллекторе и наращивать объем добычи и извлекаемых запасов углеводородов. На заводе «Болашақ» расчетной мощностью 450 тыс. баррелей нефти в сутки и 4,4 млрд кубометров газа в год будет осуществляться окончательная предпродажная подготовка и стабилизация нефти и газа, а также производиться топливный газ для использования на наземных и морских объектах Кашагана.

Принимая во внимание высокое давление на месторождении, а также токсичный характер кашаганских флюидов, NCOC будет осуществлять операции при помощи «Сенсабота» — дистанционно управляемого робота, спроектированного по специальному заказу в Национальном центре робототехники в американском Питтсбурге в сотрудничестве с Shell Global Solutions. На первом этапе «Сенсабот» будет оснащен датчиками газа и вибраций, а также восемью камерами, что позволит проводить осмотр в любое время суток. Эта часть проекта будет готова к внедрению к концу 2014 года. На втором этапе разработки, к концу 2015 года, «Сенсабот» будет готов к выполнению опасных заданий, таких, как сбор образцов, закрывание и открывание клапанов, приведение в действие переключателей. Также NCOC заключил контракт с Назарбаев Университетом на работы по обеспечению беспроводной сети связи для осуществления проекта.

К слову, с целью обеспечения экспорта кашаганской нефти истекшим летом государственная нефтепроводная компания АО «КазТрансОйл» и компания KMG Kashagan B.V., представляющая интересы «КазМунайГаза» в Северо-Каспийском проекте (16,81% доли участия), заключили договор транспортной экспедиции, вплоть до сдачи сырья в конечном пункте транспортировки. Варианты направления экспорта кашаганской нефти различны, включая систему Каспийского трубопроводного консорциума (как основного и наиболее экономически выгодного), нефтепровод Атырау-Самара-Новороссийск, железнодорожную ветку Атырау-Тамань и железнодорожно-морской маршрут Атырау-Актау-Баку-Батуми. Уже известно, что Казахстан обратился в российскую «Транснефть» с заявкой о транспортировке нефти с Кашагана по трубопроводу Атырау-Самара. В Самаре казахстанскую нефть предлагается смешивать с близкой по свойствам сибирской и затем отправлять на экспорт через Новороссийск.

Сейчас, когда каспийский «долгострой», наконец, готовится к началу добычи и экспорту углеводородов, особенно понятны стремления Казахстана как хозяина недр и акционера данного проекта, в частности, наверстать упущенные выгоды от прежних отсрочек запуска месторождения в эксплуатацию. Речь идет о переговорах по продаже американской ConocoPhillips всей ее 8,4-процентной доли в Северо-Каспийском проекте. Выбор Казахстана (имеющего законодательно закреплен-

В Казахстане ожидают, что долгожданный запуск Кашагана ускорит проведение морских операций на других, считающихся перспективными, блоках в казахстанском секторе Каспийского моря. Последние подсчеты показали прирост доказанных извлекаемых запасов на шельфе на 98 млн тонн

ное приоритетное право на все высвобождаемые доли на местном рынке) в пользу Китая в качестве нового партнера по Кашагану вместо Индии, тоже желавшей вступить в этот проект, внес ясность в дальнейшую судьбу месторождения. Сделка ориентировочной стоимостью \$5,5 млрд, скорей всего, будет включать некоторые другие условия казахстанской стороны, помимо цены 8,4-процентной доли.

Слухи о готовности Китая заплатить около \$15 млрд за право войти в Северо-Каспийский проект вполне могут оправдаться, если вспомнить все остальные казахстанско-китайские сделки на нефтегазовом рынке нашей страны. Фактически КНР профинансирует инвестиции «КазМунайГаза» в Кашаганский проект, пока он самостоятельно не начнет приносить достаточный доход для покрытия финансовых вливаний.

Так уже было при совершении между Казахстаном и CNPC сделки купли-продажи PetroKazakhstan Inc в середине 2000-ых годов, а также других активов.

Выгодно для Казахстана и получение свободного доступа к порту Хайлутань в Китае, который открывает доступ к торговым путям Тихого океана, что позволяет нам диверсифицировать экспорт нефти. Сделка поможет снять проблему финансирования для «КазМунайГаза», у которой и без того высокий уровень долга и внушительная \$15 млрд инвестиционная программа на 2013-2016 годы. К слову, NCOC за последние пять лет инвестировал в недропользование \$27 млрд, в том числе инвестиции в 2012 году составили \$2,2 млрд.

В Казахстане ожидают, что долгожданный запуск Кашагана ускорит проведение морских операций на других, считающихся перспективными, блоках в казахстанском секторе Каспийского моря.

Последние подсчеты показали прирост доказанных извлекаемых запасов на шельфе на 98 млн тонн. Из них на месторождении Каламкас-море извлекаемые запасы увеличились на 67 млн тонн, на месторождении Хазар — на 31 млн тонн. Сейчас при участии «КазМунайГаза» продолжаются геолого-разведочные работы на морских блоках Сатпаев, Махамбет, Жамбыл, Бобек, ведутся переговоры по новым разведочным блокам Исатай, Абай, Женис, Окжетпес.

На участке Жамбыл, оператором которого является ТОО «Жамбыл Петролеум» (100% дочерняя компания АО МНК «КазМунайТениз»), право недропользования по участку Жамбыл принадлежит АО НК «КазМунайГаз» (73%) и корейскому консорциуму KC Kazakh B.V. (27%). При испытании разведочной скважины получен приток нефти с дебитом 60 тонн в сутки. Оператор проекта намерен проводить дальнейшее изучение данного объекта, но уже сейчас можно говорить об обнаружении нового месторождения.

Прогнозируется, что проводимые в настоящее время работы на шельфе Каспия в будущем принесут долгожданные дивиденды в виде прироста запасов углеводородного сырья, их добычи и экспорта, а также в совокупности обеспечат существенный вклад в нефтегазовую копилку Казахстана. Нефтегазовый фарватер уже открыт.

Алишер Тастенов

ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКА: ВОЗМОЖНОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

С каждым годом объемы потребления электроэнергии в Казахстане возрастают. При этом закономерно возникает дефицит электроэнергии и мощности всей энергосистемы, особенно на юге страны. Гарантом положительного решения этого вопроса выступает постоянная технологическая модернизация и совершенствование электроэнергетической системы. Поэтому проблема ввода новых генерирующих мощностей сегодня крайне актуальна.

Состояние отрасли

Устойчивое развитие казахстанского электроэнергетического комплекса и обеспечение стабильного роста мощностей является одной из ключевых задач республики. От этого зависит эффективное удовлетворение внутренних потребностей как населения, так и бизнеса, а также дальнейший стабильный прогресс экономики страны и расширение возможностей для экспорта электроэнергии.

Анализ текущего состояния отрасли показывает, что необходимо максимально использовать имеющийся потенциал развития электроэнергетики, а также решить вопросы снижения износа оборудования электростанций и сетей, повышения инвестиционной привлекательности отрасли. В настоящее время около 80% всей электроэнергии в стране вырабатывается угольными станциями, что сильно влияет на экологию. На долю газовых приходится 10,5%, на гидроэнергетику — 8,9%, на долю ветро- и солнечных установок — 0,5%.

Сегодня производство электрической энергии в Казахстане осуществляют 67 электрических станций различной формы

собственности. Общая установленная мощность электростанций Казахстана составляет 18 992,7 МВт, располагаемая мощность — 14 558,0 МВт.

К электростанциям национального значения относятся крупные тепловые электрические станции, обеспечивающие выработку и продажу электроэнергии потребителям на оптовом рынке электрической энергии:

- ТОО «Экибастузская ГРЭС-1»;
- АО «Станция Экибастузская ГРЭС-2»;
- АО «Евразийская Энергетическая Корпорация» (Аксукая ГРЭС);
- ТОО ГРЭС «Корпорация Казахмыс»;
- АО «Жамбылская ГРЭС», а также гидравлические электростанции большой мощности, используемые дополнительно и для регулирования графика нагрузки ЕЭС РК:
- Бухтарминская ГЭС АО «Казцинк»;
- ТОО «АЭС Усть-Каменогорская ГЭС»;
- ТОО «АЭС Шульбинская ГЭС».

К электростанциям промышленного значения относятся

ТЭЦ с комбинированным производством электрической и тепловой энергии, которые служат для электро- и теплоснабжения крупных промышленных предприятий и близлежащих населенных пунктов:

- ТЭЦ-3 ТОО «Караганда-Жылу»;
- ТЭЦ ПВС, ТЭЦ-2 АО «Арселор Миттал Темиртау»;
- Рудненская ТЭЦ (АО «ССГПО»);
- Балхашская ТЭЦ, Жезказганская ТЭЦ ТОО Корпорация «Казахмыс»;
- Павлодарская ТЭЦ-1 АО «Алюминий Казахстана»;
- Шымкентские ТЭЦ-1,2 (АО «Южполиметал») и другие.

В рамках Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан и отраслевой Программы по развитию электроэнергетики в Республике Казахстан на 2010-2014 годы завершена и продолжается реализация ряда проектов по развитию энергетической инфраструктуры. Разрабатывается Концепция развития электроэнергетики до 2030 года, которая должна быть принята осенью этого года.

Мощности и инвестиции

Для успешной реализации технологической модернизации важной задачей выступает привлечение инвестиций.

Учитывая имевшийся критический износ оборудования электростанций, а также отсутствие финансовых средств для восстановления изношенного оборудования, в 2009 году на законодательном уровне был введен новый механизм ценообразования для электростанций, призванный создать условия для привлечения инвестиций в генерирующие мощности электростанций.

В результате нового механизма ценообразования в 2009-2012 годы общая сумма инвестиций на восстановление, реконструкцию и модернизацию энергогенерирующих мощностей составила 514,6 млрд. тенге. В рамках предельных тарифов введено 1 250 МВт. Всего же в период с 2009 по 2015 годы в энергетическую отрасль в рамках инвестиционных соглашений в общей сложности будет инвестировано более 1 триллиона тенге.

Общий объем ввода мощностей в рамках инвестиционных обязательств механизма так называемых «предельных тарифов» существующих электростанций должен составить более 3700 МВт. С учетом ввода новых мощностей в 2016-2017 годы — 4700 МВт.

Для системного решения вопроса развития отрасли и создания благоприятных условий для привлечения инвестиций в 2012 году был принят Закон «О внесении дополнений и изменений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам электроэнергетики, инвестиционной деятельности субъектов естественных монополий и регулируемого рынка», предусматривающий ввод в республике рынка мощности.

С принятием данного закона были существенно усилены требования по эксплуатации и надежному энергоснабжению

АО «KEGOC» намерено реализовать проект «Строительство межгосударственной линии электропередачи 500 кВт Казахстан-Кыргызстан» стоимостью

32 млрд тенге

потребителей и ответственность энергопроизводящих организаций по исполнению инвестиционных соглашений. А также определена административная ответственность, введены штрафные санкции, механизмы возврата потребителям невложенных инвестиций в рамках предельных тарифов.

Всего за последние несколько лет было разработано более 150 нормативных документов. На рассмотрении в Парламенте в настоящее время находится проект закона «О внесении изменений и дополнений в Закон «О возобновляемых источниках энергии». В рамках этого документа прорабатывается вопрос о том, чтобы государство компенсировало 50% затрат индивидуального пользователя, не имеющего подключения к сетям, на приобретение установок возобновляемых источников энергии. Кроме того, разрабатывается закон об энергонадзоре.

Дальнейшее развитие единой энергетической системы Казахстана будет осуществляться с учетом ввода новых мощностей на Экибастузской ГРЭС-2, Мойнакской ГЭС, ГТЭС в г.Уральске, ГТЭС 4 Акшабулак, расширения Экибастузской ГРЭС-2, строительства Балхашской ТЭС, Тургайской ТЭС, а также развития электрических сетей в регионах. Также АО «KEGOC» намерено реализовать проект «Строительство межгосударственной линии электропередачи 500 кВт Казахстан-Кыргызстан» стоимостью 32 млрд тенге. В настоящее время проект находится в начальной стадии и рассчитан на период с 2013 по 2018 годы.

Данный проект направлен на повышение надежности параллельной работы энергосистем Казахстана и Кыргызстана, а также усиление стабильности электроснабжения трех областей южного Казахстана. В результате будут созданы дополнительные экспортные, импортные и транзитные возможности для отечественной энергосистемы. Прохождение трассы воздушной линии электропередачи общей протяженностью 400 км планируется провести от строящейся Балхашской ТЭС до границы Киргизии, охватывая территорию Алматинской и Жамбылской областей Казахстана.

В конечном итоге совокупность системных мер, принимаемых сегодня, направлена на формирование единой энергосистемы, надежно обеспечивающей экономику страны электроэнергией, снижение экологической нагрузки, вовлечение ВИЭ в энергосистему и внедрение энергоэффективных технологий.

Starting January 1, 2014 Almaty introduces new automobile gas prices. According to the formula agreed by the Ministry of Oil and Gas of the Republic of Kazakhstan and the Almaty Administration, from next year, the gas price will be 60% than an average price of standard automobile fuel, like RON-80 or 92 and diesel fuel. Considering ecological component of the matter, the authorities intend to ensure financial attractiveness of gas as motor fuel for private car-owners, first of all.

GAS VS. GASOLINE

Yelena Butyrina

The USSR-Born Project

For the first time, the gas-engine segment was talked about in the USSR in the far 1930s. It was then when gas engines engineering was commenced and gas stations opened following the Government statement. However, the Great World War contributed into the program implementation. In 1960s, when large oil deposits were discovered in the Western Siberia, the program was completely closed. It was re-activated only decade later, when oil production declined due to incorrect deposits development. From the mid 1980s and during next five years, until the USSR collapsed, there were 500 NGV-refill stations built and about 500 automobiles converted to compressed natural gas. Nowadays, former Soviet republics develop own gas-engine trend independently. Kazakhstan, rich with gas, is not exclusion. Since 2012, gas has been used as automobile fuel on a legal base fixed in the law “On Gas and Gas Supply”. Though the program is not implemented as actively as it was expected, the authorities put efforts to inspire gas use, especially, by private car-owners.

Today, the local gas-engine fuel market presents two main products, namely liquefied petroleum gas (LPG, propane-butane) and compressed natural gas (CNG, methane). The western region of the country, rich with natural gas, uses LPG, mainly. Almaty authorities are trying to get the drivers used to CNG.

The project on converting to compressed natural gas has been long discussed. The project was handled by KazTransGas Distribution JSC, a KazTransGas affiliate, in 2004. However, the project was not developed due to certain circumstances. In 2008, the project was resumed. Then Nursultan Nazarbayev requested BG Group (Great Britain) to work out offers on the development of domestic gas market to use an environmentally safe source of fuel in an effective way. BG Kazakhstan (BG Group’s branch) jointly with KazMunayGas National Oil Company studied the opportunities for gas use to implement the project on converting motor vehicles to natural gas. They developed “The research of the natural gas market” (“The General Plan of Gas Industry Development”), considering the offers on the domestic market of hydrocarbons transportation and marketing, aimed at assistance in the development of environmentally safe national economy. Following the conclusion of the Memorandum between BG Kazakhstan and KazMunayGas in October 2008, an integrated working

group was formed to implement the offers raised in “The General Plan of Gas Industry Development”.

First real steps towards the implementation of the project on converting to CNG were taken after the adoption of the “Comprehensive Program for the Reduction of Environmental Pollution in Almaty city for 2009-2018.” Under the Memorandum of Partnership signed by BG Group, KazTransGas and Almaty Akimat, KazTransGas was obliged to provide financing engineering and construction of the station; Akimat promised to supply 20 buses equipped with new gas-cylinder equipment for compressed gas (this car fleet was formed based on Almatyelectrotrans municipal organization under Almaty Akim’s statement dated August 13, 2009), and BG Kazakhstan provided funds for process equipment in the amount of about 1.4M Euro, arranged it delivery to Kazakhstan and took responsibility to allocate annual funds (up to 2013) for maintenance and consulting. The compressors installed at NGV-refill stations were by Italian manufacturer, Dresser Wayne Pignone, one of the European leaders in compressors manufacturing, whose installations comply with all world standards. In addition, BG Kazakhstan assigned an Advisor to liaise with the state authorities on the project implementation issues.

BG’s participation in this Kazakhstani project was justified by the company’s huge experience in this segment in several countries. For example, in Great Britain, BG completed re-equipment of Ballilumford power station to convert to natural gas operation. This 1,316 MW power station replaced an expensive fuel with a cheap gas supplied to the region thanks to the investments into a subsoil pipeline. Several gas heating plants with total capacity of 250 MW were installed in South Gujarat during 2002 to 2007. In 2005, BG India Energy Services Pvt Limited executed a project on thermal and electric power generating by natural gas burning in the regions covered by Gujarat Gas (BG affiliate) distribution network. Besides, Mahanagar Gas, BG joint venture in Mumbai, India, supplies fuel to about 200K city gas-vehicles from 136 refill stations, which caused taxis and rickshaw men to convert from gasoline to compressed natural gas. Also, BG holds majority interest of the largest gas distributing Brazil Company, Comgas. BG is ready to apply experience gained in these and dozens of other projects in Kazakhstan.

First NGV-refill station was built in Almaty in 2010. BG installed two sets of compressor equipment, KazTransGas supplied gas. A minimal capacity of Almaty NGV-refill station

is approx. 1,200 cubic meters per hour, a maximum capacity is 2,000 cubic meters per hour. It has been designed to serve up to 240 buses. Joint companies’ investments into station construction exceeded 600M KZT.

The first NGV-refill station set into operation in Almaty became a serious step towards the reduction of the environmental pollution and ecological improvement of the biggest city.

According to statistics, Almaty takes the ninth place among the most polluted cities in the world. Up to 90% of all pollutions are caused by vehicles using gasoline and diesel. Atmospheric emissions from 70% of the vehicles exceed the allowable limits, 40% of the examined liquid fuel do not meet the standards. Solid emissions contained in gases exhausted by the vehicles using traditional fuel are the most dangerous for the citizens and, especially, children. According to BG Kazakhstan, vehicle gas is proved to be the most pure in terms of environmental impact with the account of exhaust gases: solid emissions from CNG equals to zero. As mentioned earlier by KazTransGas, 200 buses equipped with new compressed gas cylinder equipment equal to planting of 45 thousand trees.

Political Will

At the initial stage, the project provided for the conversion of the city buses to gas and, later, other types of public transport. Further plan was to arrange a network of gas refill stations in Almaty and in the state regions, as the vehicles number would increase. In particular, negotiations were held with the city taxi companies.

Several years ago, KazTransGas developed “The Development Concept of CNG use as motor fuel for 2010-2015”, which stipulated conversion of 50,000 units of Kazakhstani transport to CNG within this period. The estimated investments into the project amounted to 20 billion KZT and provided for construction of about 100 NGV-refill stations. However, according to KazTransGas, as of the beginning of 2013, there were only three NGV-refill stations operating in Almaty and serving the city bus fleet #1 (200 buses), re-equipped vehicles of the Health Department, private taxi companies and private vehicles.

From the very beginning, the necessity of the authorities support was obvious for successful implementation of the Concept, including benefits and preferences, changes in the taxation system in favor of gas using vehicles and car fleets owners. Considering a weak will of the Almaty citizens to convert to gas, the authorities responded and promised to implement a long-term price policy in relation to compressed natural gas. But this happened only three years after the Concept had been approved.

Thus, in the beginning of 2013, Director of the Gas Industry Development of the Ministry of Oil and Gas of RK, Serikkali Brekeshev, stated that gas price will go 60% down of the current fuel price for Almaty drivers starting January 1, 2014. According to Almaty Akim, Akhmetzhan Yessimov, in 2011 and 2012 gas rate in Almaty was 33 KZT per cubic meter VAT inclusive; in 2013 the Ministry of Oil and Gas agreed to set 39 KZT per cubic meter. To prevent monopoly, local authorities involved private companies to construct and operate gas filling stations, which provide market price transparency and competitiveness.

Today, the authorities take measures to adopt appropriate legal acts, including price subsidies for transport using natural gas, electricity; customs and VAT exemptions; incentives



According to statistics, Almaty takes the ninth place among the most polluted cities in the world. Up to 90% of all pollutions are caused by vehicles using gasoline and diesel

for gas-refill stations development and infrastructures to convert to CNG.

Expensive – profitable

According to assessments, gas-engine fuel can be used by both new vehicles (Daewoo, GM, Mercedes and VW) and old ones that can be re-equipped to use gas. By the way, any vehicles working on gasoline can be converted to use gas. This requires a re-equipment set and a storage cylinder. Main components of the gas-cylinder equipment include a cylinder, reducer temperature and gas gears, a depression detector and a nozzle rail. From the cylinder, gas goes to evaporation reducer gear, which reduces pressure from 3.5-5 kg/c to 1.5 atmospheres and converts gas into steam. Average pressure in the reducer is permanently 1.5 atmospheres. From the reducer, gas goes to nozzle rail and is distributed to an engine cylinder. Fuel conversion is done automatically as engine heats. To refill the cylinder, a fuel nose unit is used at the gas-refill stations.

According to some data, vehicle re-equipment may cost 1.5K to 2K USD. According to experts, engine capacity increases, and consumption does not exceed gasoline liter capacity. In addition, at equal consumption for 100 km, CNG costs 50% less than diesel or gasoline; and engine oil service term increases by 1.5 times.

The main factor holding car-owners is expensiveness of gas-cylinder equipment installation that can stand 200 atmospheric pressure. The cost is 400 to 2,000 USD. Gas-cylinder equipment installed on a propane using vehicle allows it using two types of fuel: gasoline, diesel or gas. With this, both systems work independently. By the way, the gas-cylinder equipment for propane-butane is easier and cheaper than that for CNG and therefore is widely used for automobiles. For private car-owner, re-equipment can pay for itself in 49K km for CNG and 32K km for LPG.

The advantages of CNG include high safety level as it is not combustible and evaporates. The cylinders can stand 250 atmospheres. CNG explosion is possible at 5% concentration in air, according to experts.

Obviously, gasoline engines are replaced by gas engines. Pure and cost-saving fuel is widely used in China with 500K

vehicles using it, Kyrgyzstan with 6K vehicles and Russia with 140K vehicles. In Europe, this business is developing rapidly, for example, in Germany, where there are 850 stations. Pakistan is an Asian leader in gas using having over 3K gas-refill stations serving over 2M vehicles. North America has adopted a program funding purchase of automobiles with gas-engines.

In current May, Prime Minister of Russia Dmitry Medvedev, signed the governmental statement on alternative fuel types development, including gas. According to this Statement, at least 50% of public transport in large cities shall convert to gas. For this purpose, appropriate regulations were amended and acts were adopted by Russian Federation Government. The Ministry of Energy of RF suggested that zero tax is introduced for gas-using vehicles starting from January 1, 2014. In addition, gas-refill stations shall be excluded from the list of hazardous facilities and measures are planned to take by the 1st June. Also, fire and industrial requirements needs an update.

Some Russian oil operators have already stated their willingness to fund the infrastructure in the cities. In April 2013, Rosneft signed the Memorandum on Cooperation with the Russkie Mashiny Company on gas-engine fuel production in Russia based on process decisions of the mentioned manufacturer. In May, Rosneft stated their intension to allocate up to 60 billion RUB for construction of 1K gas-refill stations in Russia. Another company, Gasprom – Gas-engine Fuel, plans to invest 1B RUB in 2013 to develop a gas-engine sector. Also, under the GasProm Target Program for gas-refill stations network development, the Eurasian Bank of Development funded GasTechLeasing with a loan to finance the project on construction and operation of a network of NVG-refill stations and multi-fuel stations with a financial leasing mechanism.

Generally, RF calculated that 89 billion rubles can be saved annually in transport and agriculture subject to gas-engine fuel conversion till 2030.

In case Kazakhstani government handles the issue of using gas engine fuel, we will have a chance to develop a state-of-the-art gas-refill stations and an infrastructure to convert transport to CNG in all regions of the country.



БЕЗУПРЕЧНОЕ ВЫПОЛНЕНИЕ ПОСТАВЛЕННЫХ ЗАДАЧ!

ТОО «КазРосГаз» создано в целях эффективного исполнения положений Соглашения между Правительством Республики Казахстан и Правительством Российской Федерации о сотрудничестве в газовой отрасли от 28 ноября 2001 года.

УЧАСТНИКАМИ НА ПАРИТЕТНЫХ НАЧАЛАХ ЯВЛЯЮТСЯ
АО НК «КАЗМУНАЙГАЗ» И ОАО «ГАЗПРОМ».

Основные функции компании:

- > маркетинг, переработка, транспортировка и реализация казахстанского природного газа и продуктов его переработки на внутреннем и внешних рынках;
- > реализация совместных проектов в нефтегазовой отрасли на основе равноправного, взаимовыгодного сотрудничества между Казахстаном и Россией.

Почтовый адрес:

Казахстан, 050010,
г. Алматы, ул. Зенкова, 71
Телефон: +7 (727) 244-53-00
Факс: +7 (727) 258-29-70
www.kazrosgas.org



Елена Бутырина

ХИМИЧЕСКАЯ РЕАКЦИЯ

В РК для эффективной деятельности нефтехимической и химической промышленности необходимо опережающее развитие инфраструктуры

В условиях глобальных изменений, происходящих на мировом рынке химической и нефтехимической промышленности, проблема обеспечения отрасли дешевым сырьем является достаточно острой.

В этой связи, к примеру, в Европе все большее количество нефтехимических предприятий закрывается из-за снижения маржи производителей, которая уже сейчас находится на грани рентабельности. Так, Dow планирует закрыть производство полиэтилена низкого давления в Tessenderlo в Бельгии в рамках плана реструктуризации, что станет причиной сокращения около 2400 рабочих мест и закрытия 20 заводов. Швейцарская компания INEOS Styrenics уже закрыла производство стирола и полистирола на своей производственной площадке в Marl в Германии. Кроме того, в этом году ОАО «Ашинский химический завод» в России признано банкротом. На этом фоне Казахстан выглядит вполне достойно: на базе мастер-плана здесь разработана и действует отраслевая программа по развитию химической промышленности на 2010-2014 годы, которая совместно с программой развития нефте- и газопереработки отражает приоритеты страны. Планируется, что к 2030 году республика освоит выпуск всех 36 приоритетных продуктов отрасли.

Тактическая трансформация

В Казахстане развитие проектов в химической и нефтехимической отраслях активизировалось несколько лет назад, когда встал вопрос о необходимости выработки стратегического видения этого промышленного сегмента. В 2009 году Министерство индустрии и новых технологий РК (МИНТ) привлекло компанию Nexant — признанного эксперта в отрасли — для разработки мастер-

плана, который был презентован в 2010 году. Он учитывал глобальные тренды, имеющиеся возможности и наш потенциал по глубокой переработке углеводородного сырья, которое в современной химической промышленности органического синтеза играет большую роль. Но этот план был больше тактическим, концентрировался на узкопрофильных задачах, для решения текущих проблем существовавших предприятий и носил реактивный характер. На его базе была разработана программа по развитию химической промышленности на 2010-2014 гг., которая совместно с программой развития нефте- и газопереработки, курируемой Министерством нефти и газа, отразила приоритеты страны. Было сформировано четкое понимание по основным группам: нефте- и газохимия, неорганические продукты, химия для сельского хозяйства.

По сути, данная отраслевая программа, действующая в рамках Программы форсированного индустриально-инновационного развития, стала успешным примером того, как целенаправленная государственная политика трансформирует отрасль.

Сегодня для планирования второй пятилетки развития химической отрасли создан Управляющий комитет под руководством Премьер-министра страны. В соответствии с поручением Главы государства, планирование будет вестись с применением кластерного подхода. Совместно с НЭП «Атамекен», Ассоциацией KAZENERGY, национальным фондом «Самрук-Казына» планируется переход к глубокой проработке планов на базе трех формируемых кластеров в Атырау, Жамбылской области и Павлодаре. Национальная промышленная политика в отношении химической отрасли будет концентрироваться на поддержке этих кластеров. Концентрация бизнеса, инфраструктуры, финансовых институтов, науки и образования вокруг кластеров решит главную задачу формирования устойчивых связей между крупными предприятиями, средним и малым бизнесом, наукой и образованием.

Для успешного исполнения планов надо выработать решения по некоторым проблемам. В частности, необходимо выработать комплекс решений для обеспечения беспрепятственного доступа к сырью инвесторов, реализующих крупные проекты, в связи с чем сейчас Министерство нефти и газа ведет активную работу с недропользователями, в числе которых международные консорциумы NCOC, Karachaganak Petroleum Operating B.V., а также ТОО «Тенгизшевройл». Именно доступность сырья играет решающую роль в развитии отрасли. Кроме того, необходимо опережающее развитие ин-

фраструктуры — производственной, транспортной и научной. Также потребности химической промышленности должны быть учтены при планировании других отраслей экономики. Ведь потребители продукции химической промышленности находятся во всех сферах народного хозяйства. К примеру, машиностроение нуждается в пластических массах, лаках, красках; сельское хозяйство — в минеральных удобрениях, препаратах для борьбы с вредителями растений, в кормовых добавках для животноводства; транспорт — в моторном топливе, смазочных материалах, синтетическом каучуке. Химическая и нефтехимическая промышленность становится источником сырья для производства товаров широкого потребления, особенно химических волокон и пластмасс. Современное самолетостроение, реактивная техника, радиолокация, космическая техника, ракетостроение тоже немыслимы без использования синтетических материалов и новых видов синтезированного горючего.

В обеспечении правильной «химической реакции» в отрасли состоит главная задача на сегодняшний день.

Проекты отрасли

Отраслевая программа действует уже четвертый год. И, как отмечают в МИНТ, уже есть успешные примеры ее реализации, за прошедшее время удалось создать целый институциональный каркас отрасли.

В 2009 году по поручению Главы государства в составе АО ФНБ «Самрук-Казына» было создано ТОО «Объединенная химическая компания», которое в соответствии с отраслевой программой стало оператором в химической отрасли. Наличие оператора позволило системно подойти к привлечению партнеров и инвестиций в проекты по производству приоритетных продуктов, где отсутствовали сильные частные игроки. В настоящее время значительное количество проектов выполняется непосредственно с участием «ОХК».

Для повышения успеха реализации проектов были созданы СЭЗ в Атырау, Жамбылской области и Павлодаре. Идет выбор управляющих компаний для СЭЗ. К примеру, для управления СЭЗ «Химический парк Тараз» привлекается сингапурская компания Jurong, реализовавшая более 1700 проектов в 150 городах 47 стран. Развитие СЭЗ требует пристального внимания. Здесь необходимо принятие двух решений. Первое — создание сильных Советов директоров и патронирование СЭЗ руководителями. В этой связи уже предложено закрепить за руководством фонда «Самрук-Казына» СЭЗ «Химический парк Тараз», за KAZENERGY — СЭЗ «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк» в г.Атырау, по СЭЗ «Павлодар» необходимо также определиться с ответственным.



В 2009 году по поручению Главы государства в составе АО ФНБ «Самрук-Казына» было создано **ТОО «Объединенная химическая компания»**, которое в соответствии с отраслевой программой стало оператором в химической отрасли

Второе — своевременное и полное финансирование производственной инфраструктуры СЭЗ.

Помимо этого, с целью увеличения объемов выпускаемой продукции, повышения производительности труда и ресурсоэффективности была начата модернизация трех крупных действующих предприятий отрасли: ТОО

Расширение продуктовой линейки

2014 год

Запуск ГОК в г.Жанатас мощностью 600 тыс. тонн фосмуки в год

2016 год

Запуск комплекса по химической переработке сырья в г. Жанатас

2018 год

Запуск комплекса по производству минеральных удобрений в г. Каратау мощностью свыше 1 млн тонн в год

«Казфосфат», ТОО «КазАзот» и АО «Каустик». На «Казфосфате» был освоен выпуск гексаметафосфата натрия. Скоро начнется выпуск еще 4 новых продуктов по мере модернизации до 2020 года. После модернизации количество персонала здесь вырастет на 270 сотрудников до 6150 человек, производительность труда — более чем в 4 раза, энергоемкость продукции снизится на 30%.

Производительность труда на «КазАзоте» увеличилась в 1,5 раза, а объем выпуска продукции — на 50%. АО «Каустик» в 2011 году запустило хлор-щелочное производство в г.Павлодаре проектной мощностью 30 тыс. тонн каустической соды, 9,6 тыс. тонн хлора, 15,5 тыс. тонн соляной кислоты и 9 тыс. тонн гипохлорида.

Необходимо отметить и успехи средних компаний химической отрасли. ТОО Eurasian Industrial Chemical Group, единственный в Средней Азии и Казахстане производитель широкого спектра резинотехнических изделий, сегодня свыше 50% продукции экспортирует в страны ближнего и дальнего зарубежья — это Россия, Украина, Беларусь, Узбекистан, Кыргызстан, Монголия, Армения, Азербайджан, Грузия. При этом за период с 2009 по 2011 годы объем производства здесь увеличен на 34,1% в натуральном выражении (ежегодный темп прироста составил 17,3%).

Участник программы «Производительность-2020» «Компания Нефтехим LTD», производитель метил-трет-бутилового (МТБЭ) полипропилена, за счет оптимизации производства, снизила себестоимость продукции, что позволило начать поставки в 5 стран мира, включая Китай, Финляндию, Турцию, Россию и Украину.

В сегменте нефтехимии Министерство нефти и газа и национальная компания «КазМунайГаз» реализуют проект по производству ароматических углеводородов на Атырауском НПЗ. Под кураторством Миннефтегаза АО ФНБ «Самрук — Казына» через ТОО «ОХК» реализуется проект переработки газа «Интегрированный газохимический комплекс в Атырауской области». Первая фаза — налаживание производства полипропилена мощностью 500 тыс. тонн в год — будет реализована в 2015 году. Здесь лицензиаром выступает CB&I Lummus Technology. Реализует этот проект с объемом производства продукции на 90 млрд тенге ТОО KPI. Предполагается, что он обеспечит занятость 2200 рабочих, из них в период стротельства -1800. Вторая фаза предполагает производство 800 тыс. тонн в год полиэтилена. Срок реализации — 2016 год. Лицензиар сейчас выбирается. Уже создано совместное предприятие между ОХК и южно-корейской LG Chem. Объем производства здесь составит 195 млрд тенге. Количество рабочих мест — около 3400, из них в период строительства — 2900. Развитие средних и малых предприятий вокруг этого комплекса позволит создать устойчивый кластер по полимерам и продукции из них.

ТОО «Казфосфат»

увеличит производство аммофоса до 300 тыс. тонн после запуска сернокислотного производства в 2013 году. Таким образом, идет формирование кластера по сложным минеральным удобрениям в Жамбылской области



Важным направлением является и производство синтетических каучуков. Это база для шинной, резинотехнической промышленности и других секторов. В настоящее время МИНТ ведет переговоры и прорабатывает структуру проекта по производству бутадиена, основы каучуков. В качестве партнеров привлечены Marubeni из Японии и Plenum из Объединенных Арабских Эмиратов. Лицензиаром выступает CB&I Lummus.

В секторе химии для сельского хозяйства реализуемый ОАО «Еврохим» проект по производству минеральных удобрений позволит в разы увеличить объем производимой в Казахстане продукции и существенно расширить продуктовую линейку. В 2014 году будет запущен ГОК в г.Жанатас мощностью 600 тыс. тонн фосмуки в год, в 2016-ом — комплекс по химической переработке сырья в г.Жанатас, в 2018-ом — комплекс по производству минеральных удобрений в г. Каратау мощностью свыше 1 млн тонн в год. Выполняя поручение Главы государства, МИНТ провел всю необходимую работу для привлечения такого крупного инвестора. Общий объем инвестиций превысит 350 млрд тенге и позволит создать 3000 рабочих мест в период строительства и 2000 в период эксплуатации.

В процессе развития еще несколько проектов: на базе месторождений Ушбас и Герес и Чилисайского месторождения фосфоритов.

Группа международных инвесторов обратилась с официальным предложением о приобретении калийных месторождений в Актобинской области и производстве калийных удобрений с общим объемом инвестиций \$1 млрд.

Кроме того, ОХК реализует проект по производству глифосата (гербицида), объединяющий три проекта по треххлористому фосфору, каустической соде, хлору и глифосату. На выходе готовый продукт для сельского хозяйства — 10 тыс. тонн глифосата. Срок реализации — 2015 год. Лицензиаром техно-

логии мембранного электролиза хлор-щелочного производства выступает AsahiKasei, а его партнером — «Самрук-Казына Инвест». Объем производства здесь составит \$72,4 млн. Будет создано 650 рабочих мест в период строительства и 370 в период эксплуатации. Кроме того, во избежание дефицита серной кислоты запущен сернокислотный завод мощностью 500 тыс. тонн в год в г. Жанакорган Кызылординской области. В конце этого года планируется ввод в строй сернокислотного завода мощностью 180 тыс. тонн в год совместным предприятием ОХК и нацкомпани «Казатомпром» в г.Степногорске Акмолинской области и сернокислотного производства в ТОО «Казфосфат» мощностью 600 тыс. тонн в год.

В 2015 году ОХК завершит реализацию проекта по производству цианида натрия из синильной кислоты мощностью 25 тыс. тонн в год, или \$68 млн. Здесь лицензиаром является DuPont, партнером — Fallah. Предполагается создание 200 рабочих мест в период строительства и 100 в период эксплуатации.

По проекту выпуска кальцинированной соды подготовлено ТЭО и идет процесс переговоров с инвесторами. Реализуется проект и в области углехимии по выпуску полукоса и синтетического жидкого топлива с общим объемом инвестиций 57 млрд тенге. Планируется создание более 1700 рабочих мест.

В основном проекты осуществляются за счет частных инвестиций, с привлечением «умного» трансферта передовых технологий и лучших лицензиаров. Помимо того, что эти проекты нацелены на выпуск продуктов с высокой добавленной стоимостью, есть еще и значительный социально-экономический эффект, такой, как создание рабочих мест, пополнение налоговой базы, развитие сопутствующей инфраструктуры и так далее.

Ощутимые результаты появятся после 2020 года, когда будут запущены основные проекты. Мировой опыт по запуску новых продуктов и производств показывает, что необходимо 7-8 лет для структурирования, строительства и вывода проекта на устойчивую работу. Планируется, что к 2030 году Казахстан освоит выпуск всех 36 приоритетных продуктов.

Выполнение отраслевой программы по развитию химической отрасли уже нашло позитивное отражение в статистике. Так, с 2009 по 2012 годы объем экспорта продукции химической промышленности высоких переделов в номинальном выражении увеличился на 67,7%, а в 2012 году экспорт вырос на 12%, составив \$3,9 млрд. Производительность труда на человека в химической промышленности выросла в 3,7 раза — с \$13 тыс. в 2009-ом до \$48,3 тыс. в 2012 году.

Особенности научного сопровождения

К сожалению, развитие науки — одна из серьезных проблем и связано это с тем, что казахстанские ученые не в полной мере владеют информацией о технологических потребностях отрасли. Формирующиеся кластеры создадут необходимый спрос на научные решения и инновации всех видов. Необходимо объединить усилия ведущих казахстанских НИИ и вузов в области химии, включая Назарбаев Университет, КазНУ им. Аль Фараби, АО «Институт химических наук им. А.Б. Бектурова», АО «Институт органического катализа и электрохимии им. Д.В. Сокольского», Казахстанско-Британский Технологический Университет и другие, для создания интеллектуального ядра по обслуживанию исследовательских, технологических и инновационных запросов кластеров.

В период 2010–2011 годов для определения приоритетов научно-технологического развития страны до 2020 года при методологической поддержке Корейского института КИСТЕП был проведен первый научно-технологический форсайт, по результатам которого инициирована разработка двух целевых технологических программ (ЦТП) совместно с ТОО «ОХК». Развитие первой ЦТП связано с потребностью в катализаторах

С целью увеличения объемов выпускаемой продукции, повышения производительности труда и ресурсоэффективности **была начата модернизация трех крупных действующих предприятий отрасли: ТОО «Казфосфат», ТОО «КазАзот» и АО «Каустик»**

для процессов нефте- газопереработки и нефте- газохимии, в качестве иностранного партнера выступит южнокорейская компания LG Chem. Прорабатывается 15 технологий по получению катализаторов. Вторая ЦТП направлена на развитие технологии получения из полимеров и эластомеров продукции со специальными свойствами. Здесь прорабатывается 14 перспективных технологий. В рамках данных ЦТП планируется создание двух R&D центров в Назарбаев Университете и Парке инновационных технологий. Национальным агентством по технологическому развитию за период 2003-2012 годов поддержано 64 инновационных проекта в химической промышленности на общую сумму 1,7 млрд тенге (в том числе 55 проектов за 2010-2012 годы на общую сумму 787 млн тенге).

Впрочем, дефицит квалифицированных кадров есть и будет расти, если не принять необходимые меры. По оценкам, к 2020 году потребуется не менее 15 тыс. сотрудников различной квалификации, в том числе с высшим образованием — более 3 тыс. человек, со среднетехническим — более 2 тыс. человек. В этой связи Министерству образования и науки необходимо актуализировать и пересмотреть учебные программы с учетом вводимых производств.

Важную роль играет и подготовка преподавателей. Здесь нужно решить вопрос по их стажировке и обучению не только в академических институтах, но и в крупных зарубежных производственных компаниях. В этом смысле сотрудничество с LG Chem — хороший пример. В связи с тем, что количество и качество специалистов не удовлетворяет потребностям, целесообразно рассмотреть возможность направления студентов профильных специальностей в зарубежные вузы для дальнейшего узкоспециализированного обучения, а также направление студентов на стажировку в зарубежные компании.

Кроме того, необходимо решить вопрос с мобильностью рабочей силы. Хорошо бы предусмотреть в действующей программе «Доступное жилье — 2020» строительство недорогого арендного жилья в местах реализации проектов и учесть потребности отрасли при реализации программы «Занятость — 2020». Также целесообразно упростить привлечение квалифицированных иностранных инженерных кадров, которые будут необходимы для успешного осуществления проектов и их своевременной реализации.

С учетом сказанного, а также при оказании государством помощи в преодолении торговых и неторговых барьеров, в том числе создании комплекса защитных мер для отрасли при интеграционных процессах в рамках ЕЭП и стимулов для смежных отраслей в республике для приобретения казахстанской химпродукции, благодаря поддержке Главы государства и правительства, химическая промышленность сможет стать одним из драйверов развития экономики.

К 2020 году, возможно, в республике уже будет создана более-менее устойчивая отрасль, которая даст синергию другим отраслям, в том числе малому и среднему бизнесу. У Казахстана есть главное преимущество в этом — значительные запасы природных ресурсов, растущие рынки вокруг нас и, самое главное, желание.

Shale gas

Developing and applying technology to transform the unconventional resources of today into the conventional reserves of tomorrow

- ▶ Industry-leading global shale gas experience
- ▶ Integrating advanced technology and operational excellence
- ▶ Demonstrated commitment to safe and reliable operations

Shale gas

Combining field expertise and innovation with advanced laboratory analytics, modeling and invention, ExxonMobil is uniquely positioned to deliver commercial shale gas production success in a safe and environmentally sound manner.

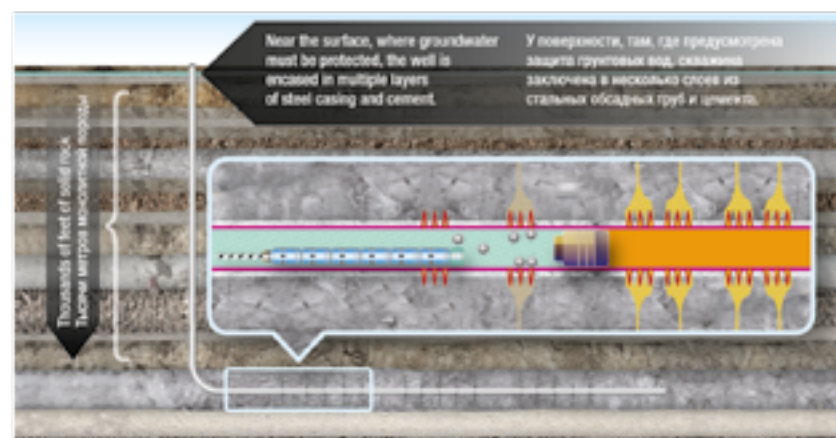
Industry-leading global shale gas experience and operational excellence

- **Top natural gas producer** in North America; activities on several continents
- **Industry-leading safety and operations integrity:** Foundations of ExxonMobil's business
- **Robust drilling and well integrity best practices:** Ensure groundwater is protected through technologies that improve both safety and hole quality
- **Protecting tomorrow today:** Our commitment and core value, with a focus on efficient land use, emissions control and optimized water use

Advanced technology that provides a competitive advantage

- **Reservoir Characterization:** Superior understanding of shale gas reservoirs through decades of source rock geology leadership and in-house proprietary laboratory capabilities
- **Advanced Stimulation Modeling:** Higher recovery and lower unit costs through optimized pad development, drilling and completion techniques

Source: ExxonMobil Upstream Technology, Leading with Innovation and Integrity, an ExxonMobil publication, exxonmobil.com



Horizontal Just-in-Time Perforating (JITP), part of the ExxonMobil-patented Multi-Zone Stimulation Technology (MZST) suite, was developed for optimized completion and targeted stimulation of shale gas reservoirs.

Метод горизонтальной синхронной перфорации (Just-in-Time Perforating), являющийся частью запатентованной компанией «ЭксонМобил» технологии интенсификации добычи из многослойных залежей (Multi-Zone Stimulation Technology) был разработан с целью оптимизации работ по заканчиванию и направленной интенсификации залежей сланцевого газа.

- **Extended Reach Drilling:** Environmentally responsible drilling approach to optimize performance, with technology to improve safety and hole quality
- **Horizontal Just-in-Time Perforating (JITP):** Provides targeted, effective stimulation of horizontal wells at reduced cost

Performance highlights

- ExxonMobil subsidiary XTO Energy drilled 1,475 Barnett Shale (Texas) wells through May 2011, reducing drilling days per well 53 percent while increasing measured depth 15 percent.
- ExxonMobil operates eight of the top 10 producing gas wells in the Barnett Shale play.
- In the Haynesville Shale (Texas-Louisiana), ExxonMobil delivered five-fold growth in production (50 million to nearly 250 million cubic feet per day) in 2010.

ExxonMobil

Taking on the world's toughest energy challenges.™

Сланцевый газ

Разработка и применение технологий, превращающих нетрадиционные ресурсы сегодня в традиционные ресурсы завтра

- ▶ Лидирующий в отрасли опыт по реализации проектов сланцевого газа по всему миру
- ▶ Сочетание передовых технологий и высочайшего профессионализма
- ▶ Неуклонная приверженность принципам безопасной и безаварийной работы

Сланцевый газ

Благодаря комбинированному применению промышленной наработки, инноваций и передовых методов лабораторного анализа, моделирования и изобретений компания «ЭксонМобил» занимает уникальную позицию для успешной промышленной добычи сланцевого газа безопасным и безвредным для окружающей среды образом.

Лидирующий в отрасли опыт по реализации проектов сланцевого газа по всему миру и высочайший профессионализм

- **Крупнейший производитель природного газа** в Северной Америке; реализация проектов на нескольких континентах
- **Лучшие в отрасли показатели по безопасности и надежности операций:** основы основ деятельности компании «ЭксонМобил»
- **Передовые методы бурения и обеспечения целостности скважины:** защита грунтовых вод с помощью технологий, улучшающих не только показатели по технике безопасности, но и качество скважины
- **Защитим наш завтрашний день сегодня:** таков наш выбор и принципиальный подход, с особым упором на рациональное землепользование, контроль над выбросами и оптимизированное использование водных ресурсов

Передовые технологии, обеспечивающие конкурентное преимущество

- **Изучение характеристик коллектора:** высокочастотные знания о коллекторах сланцевого газа благодаря многолетнему лидерству в сфере геологии материнских пород и лабораторным возможностям компании
- **Передовые методы моделирования интенсификации добычи:** оптимизированные методы освоения, бурения и заканчивания скважины обеспечивают повышенный коэффициент извлечения нефти при сниженных затратах на единицу продукции

Источник: Технологии ExxonMobil в сфере разведки и добычи. Лидерство, подкрепленное инновациями и безупречной работой exxonmobil.com



Barnett Shale, Fort Worth Basin, U.S.A.
Продуктивный комплекс сланцевого газа Барнетт Шейл, бассейн Форт Уорт, США

- **Бурение наклонно-направленных скважин:** Бурение экологически ответственным образом с целью оптимизации производительности с применением технологий, улучшающих не только показатели по технике безопасности, но и качество скважины
- **Метод горизонтальной синхронной перфорации (Just-in-Time Perforating):** Направленная результативная интенсификация горизонтальных скважин с меньшими затратами

Основные производственные факты

- К концу мая 2011 г. дочернее предприятие «ЭксонМобил» — компания «XTO Energy» — пробурила 1475 скважин на продуктивном комплексе Барнетт Шейл (штат Техас). При этом компания сократила количество буровых дней на 53% и увеличила измеренную глубину по стволу на 15%.
- «ЭксонМобил» управляет восемью из десяти крупнейших газодобывающих скважин на месторождении продуктивного комплекса Барнетт Шейл.
- В 2010 г. на месторождении Хайнесвилл Шейл (Техас-Луизиана) «ЭксонМобил» добилась пятикратного роста добычи (с 50 миллионов до порядка 250 миллионов кубических футов в день).

ExxonMobil

Решая сложнейшие задачи мировой энергетики.™

После электричества совершенно бросил интересоваться природой.

Неусовершенствованная вещь.
(Владимир Владимирович Маяковский)

Уютнейшая вещь — керосиновая лампа, но я за электричество!
(Михаил Афанасьевич Булгаков)

БЕСТОПЛИВНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

Разумная альтернатива
«энергетическим традициям»

Елена Бутырина

Несмотря на то, что сегодня «корзину» генерирующих мощностей Казахстана составляют 69 электрических станций общей установленной мощностью 20620 МВт, планируется дальнейшее наращивание данного потенциала, главным образом, за счет развития сегмента возобновляемых источников энергии (ВИЭ), в большом количестве присутствующих в республике. Наша страна обладает значительными ресурсами ВИЭ: солнечная энергия — 2,5 млрд кВт/ч, ветровая энергия — 1820 млрд кВт/ч, потенциал малых рек — 7,56 млрд кВт/ч, потенциал геотермальных вод — 4,3 ГВт. В Казахстане, где 6089 жителей, проживающих в фермерских хозяйствах и отгонных пастбищах, вовсе не подключены к электрическим сетям, вопрос использования нетрадиционных видов энергии остается актуальным.

Данные мониторинга свидетельствуют о том, что выработка электроэнергии объектами возобновляемых источников энергии из года в год увеличивается. К примеру, в 2012 году этот объем составил 450,34 млн кВтч, что на 6% больше, чем в предыдущем году. Планируется, что в 2014 году выработка энергии из возобновляемых источников в стране составит 1% от потребления, а к 2050 году на ВИЭ должно приходиться не менее половины всего совокупного энергопотребления в республике. На это, по крайней мере, рассчитывают в правительстве.

Через Закон — в обход «топливных традиций»

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев в июле 2013 года подписал закон «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам поддержки использования возобновляемых источников энергии». Подписание состоялось после того, как в июне

казахстанский парламент одобрил данный документ, направленный на создание благоприятных условий для выработки электроэнергии из возобновляемых источников. Для этого в нем предусмотрено установление фиксированных тарифов на покупку электроэнергии у всех объектов, использующих возобновляемые источники энергии, для каждого вида источников. Фиксированный тариф включает в себя инвестиционные и эксплуатационные затраты, а также затраты на подключение к сети. Срок действия таких тарифов тоже будет фиксированным.

В законе закреплена норма о том, чтобы покупка электроэнергии, произведенной ВИЭ, осуществлялась единым расчетно-финансовым центром, создаваемым при системном операторе (KEGOC). Данный центр будет перераспределять купленную электроэнергию всем потребителям Единой электроэнергетической системы Казахстана. К слову, подобный подход успешно используется в Австрии и Италии. Как полагают законодатели, создание отдельной специализированной организации по ВИЭ повысит уверенность инвесторов в полном и эффективном внедрении политики и в целях поддержки ВИЭ.

Важно, что индивидуальным потребителям, расположенным в отдаленных не электрифицированных районах страны, предусматривается адресная помощь. Государство будет компенсировать 50% их затрат на приобретение у казахстанских производителей установок по использованию ВИЭ мощностью до 5 кВт. По расчетам Министерства индустрии и новых технологий (МИНТ) РК, стоимость такой установки для одного дома составляет 4430 тыс. тенге. При этом правительство планирует ежегодно покрывать часть затрат для 401 хозяйств, не имеющих подключения к электросети и пользующихся установками, работающими от ВИЭ.

Все это даст инвесторам дополнительные гарантии по воз-

вратности вложенных средств, поможет внести ясность в вопросы образования тарифов.

Закон также предусматривает создание условий для реализации индивидуальными пользователями излишков электрической энергии, вырабатываемой от ВИЭ, в сети общего пользования. К примеру, в Германии уже несколько лет действует государственная программа «Сто тысяч солнечных крыш», а в США — аналогичная программа «Миллион солнечных крыш». По условиям германской программы, владелец дома первоначально одновременно платит достаточно большую сумму за установку солнечных батарей, после чего всю выработанную электроэнергию отдает в единую энергосистему по гарантированному фиксированному тарифу, используя при этом электроэнергию из общей сети по рыночному тарифу. В результате установка солнечных батарей окупается буквально за несколько лет.

Закон предусматривает внесение изменений и дополнений в ряд кодексов и законов.

В конце января текущего года правительством был принят План мероприятий по развитию альтернативной и возобновляемой энергетики в Казахстане на 2013-2020 годы, состоящий из пяти направлений:

- 1) принятие мер для поддержки и использования ВИЭ;
- 2) развитие и исследование специалистами области ВИЭ;
- 3) развитие местного содержания;
- 4) популяризация политики ВИЭ;
- 5) реализация конкретных проектов в области ВИЭ.

В ближайшей перспективе будет создан Институт электроэнергетики и энергоэффективности.

Как полагают в МИНТ РК, предлагаемые меры позволят

увеличить объем существующих мощностей ВИЭ к 2020 году. Согласно плану, выработка электроэнергии из ВИЭ в 2014 году составит 1%, а в 2020 году — 3% от общего объема потребления.

Если оценивать долю ВИЭ согласно положениям действующего законодательства, это не более 0,5%. Однако, учитывая мировую статистику, согласно которой все гидроэлектростанции относятся к ВИЭ, можно отметить, что доля ВИЭ от объема генерации в Казахстане составляет 10%.

Так, по данным министерства, согласно принятому правительством плану, к 2020 году ожидается действие 1040 МВт мощностей ВИЭ, из которых 13 ветроэлектростанций — 793 МВт; 14 ГЭС — 170 МВт; 4 солнечные электростанции — 77 МВт. К 2030 году доля суммарной выработки альтернативных и возобновляемых источников энергии достигнет 30%, к 2050 году — 50%. В частности, к 2030 году казахстанская энергокорзина в случае высокой внутренней цены на газ будет включать 11% ветряных и солнечных источников, 8% атомных, 10% гидроисточников, 21% источников на газе и 49% генерации на угле. Уже к 2050 году доля ветряных и солнечных источников энергии вырастет до 39%, доля АЭС и ГЭС — до 14%, доля станций на газе составит 16%, и оставшийся 31% будет приходиться на угольные станции, модернизированные или основанные на чистых угольных технологиях. В целом объем инвестиций, необходимый для перехода на «зеленую экономику», составит порядка 1% ВВП ежегодно, что эквивалентно 3-4 млрд долларов в год.

Энергия природы — в нужное русло

Для Казахстана тема вовлечения возобновляемых источни-



На сегодняшний день строительство солнечной электростанции является первым в Республике Казахстан проектом в промышленном масштабе, где будут использованы передовые технологии (70% фиксированных и 30% следящих систем) и наиболее эффективное оборудование (монокристаллические панели). После завершения строительства объекта оператором и владельцем солнечной электростанции будет TOO Samruk-GreenEnergy

ков энергии в общереспубликанский энергобаланс вовсе не новая. К сегодняшнему дню здесь уже имеется более десяти запущенных проектов в области ВИЭ. Несмотря на малые мощности пилотных проектов, в МИНТ считают их очень показательными.

Так, в Астане реализуются проекты для автономного использования. Речь, в частности, идет об установке установок Болотова в Рождественском кордоне и новом Дворце школьников. В столице известен и проект с использованием солнечной энергии — «Солнечная крыша», реализованный совместно Казахстаном и Германией. 42 солнечные панели были установлены на крыше Евразийского национального университета им. Л. Н. Гумилева. Они смогут обеспечить электрической энергией несколько аудиторий ВУЗа. Установка при мощности 10 кВт будет генерировать энергию в размере 12.350 кВтч в год. Запуску проекта «Солнечная крыша» способствовал заключенный в начале 2012 года Меморандум о взаимопонимании между МИНТ РК и немецким энергетическим агентством Dena.

На площадке Ерейментау в Акмолинской области будет реализован проект строительства «под ключ» первой крупной в Казахстане ветровой электрической станции (ВЭС) мощностью 45 МВт. Договор на открытие кредитной линии на сумму 14,2 млрд тенге подписан между ТОО «Первая ветровая электрическая станция» (100% дочерняя организация ТОО Samruk-Green Energy) и Евразийским банком развития. Новая станция будет вырабатывать электрическую энергию в объеме более 172 млн кВтч в год без расхода углеводородного топлива, экономя при этом более 60 тыс. тонн угля. Проект будет способствовать повышению надежности поставок электроэнергии в регионе.

На горных речках Алматинской области на сегодняшний день уже введено в эксплуатацию 5 малых ГЭС с общей установленной мощностью порядка 20 мегаватт (19,4 МВт). В будущем здесь ожидается строительство малых ГЭС на реке Коксу мощностью 42 МВт и ветропарк в Шелекском коридоре мощностью 51 МВт, реализуемое частным инвестором — компанией Green Energy Almaty. В рамках Меморандума о сотрудничестве между АО «Самрук-Энерго» и акиматом Алматинской области по данному проекту в прошлом году ТОО Samruk-Green Energy (100% «дочка» АО «Самрук-Энерго») и АО «НК «СПК Жетысу» подписали договор купли-продажи 51% доли в уставном капитале ТОО «Энергия Семиречья» (дочерняя компания АО «НК «СПК Жетысу»). Шелекский коридор был выбран местом строительства ВЭС не случайно. Среднегодовая скорость ветра здесь на высоте 50 метров составляет — 7,8 м/с, плотность потока — 310 Вт/м². Власти ожидают, что строительство новых генерирующих объектов, в том числе ветровых электрических станций, на территории Алматинской области в значительной степени уменьшит существующий энергодефицит в регионе.

Кроме того, ТОО Samruk-Green Energy и компания KD Stahl- und Maschinenbau GmbH из ФРГ заявили о реализации

совместного проекта «Строительство завода по производству ветровых электрических станций малой мощности в свободной экономической зоне «Парк инновационных технологий». Планируемые к производству малые ветроустановки имеют различную мощность — от 300 Вт до 7 кВт. Основным их преимуществом является производство электрической энергии при малых скоростях ветра (от 2 м/с) независимо от его направления.

Также в Алматинской области успешным примером в области ВИЭ является проект, реализованный совместно с корейской стороной, — «Зеленая деревня», позволивший полностью обеспечить село Сарыбулак электроэнергией и водой только с помощью использования источников возобновляемой энергии на протяжении всего года. Село, состоящее из 16 домов с населением в течение 70 человек, не было обеспечено электрической энергией порядка 18 лет. Жители вынуждены были употреблять подземную соленую воду. В результате запуска проекта данная проблема была разрешена.

В числе крупных проектов не только региона, но и страны — начало реализации АО «Самрук-Энерго» проекта «Строительство солнечной электростанции мощностью 2 МВт в г. Капчагай» в Алматинской области. В рамках его выполнения 1 октября 2012 года в Астане был подписан договор о закупке комплексных работ по проектированию, поставке и строительству «под ключ» проекта с британской компанией BISOL CentralAsiaLtd, 100%-ой «дочкой» BISOL Group (Республика Словения), являющейся производителем солнечных панелей высокого качества. Строительство электростанции продлится 4-5 месяцев. К слову, на сегодняшний день строительство солнечной электростанции является первым в Республике Казахстан проектом в промышленном масштабе, где будут использованы передовые технологии (70% фиксированных и 30% следящих систем) и наиболее эффективное оборудование (монокристаллические панели). После завершения строительства объекта оператором и владельцем солнечной электростанции будет ТОО Samruk-GreenEnergy.

Проект, схожий с «Зеленой деревней» под Алматы, был запущен в Кызылординской области благодаря усилиям местного акимата. Решение вопроса энергообеспечения удаленного населенного пункта — села Ажар — было решено за счет установки ветро-дизельной электрической установки (ВДЭУ). В этой же области будет построена самая крупная солнечная электростанция в стране. При выходе на проектную мощность она будет вырабатывать 50 МВт/ч электроэнергии в год. Инвесторами проекта, стоимость которого составляет \$100 млн, выступают «Самрук-Казына Инвест» (еще одна «дочка» АО «Самрук-Казына»), ТОО «Одиссей Инвестмент Групп» и китайская ET Solar Group. Первую электроэнергию станция начнет вырабатывать с декабря 2013-го, а на проектную мощность выйдет в 2014 году. Кроме того, в Кызылординской области ТОО «КаР-Тел» (бренд Beeline Казахстан) запустило первую базовую станцию, электропитание которой производится с использованием силы солнца и ветра. В светлое время суток световая

энергия преобразуется в электрическую. Параллельно с этим, при наличии ветра дополнительная энергия вырабатывается ветрогенератором. При отсутствии солнца и ветра питание базовой станции осуществляется за счет аккумуляторных батарей. А если нет того или иного источника энергии, то запускается дизельное генераторное устройство. Реализация проекта позволила сотрудникам нефтяным компаниям, следующих по трассе Кызылорда-Кумколь, всегда быть на связи.

В 2012-2014 годах германская Promondis Energy GmbH, являющаяся частью Walther Gebhardt Gruppe, планирует инвестировать свыше \$200 млн в реализацию проектов, связанных с возобновляемыми источниками энергии, в Южно-Казахстанской области (ЮКО). Заниматься реализацией проектов будет совместное предприятие (СП) «Онтустик Гринин Энерджи». Так, в регионе планируется поэтапное строительство четырех фотовольтаических станций суммарной мощностью 100 МВт, завода по производству светодиодных ламп мощностью 250 тыс. штук в год и завода по сборке инверторов (преобразователей электроэнергии от возобновляемых источников энергии) мощностью 3 тыс. штук в год. Также в текущем году должна заработать 2-х мегаваттная малая ГЭС в селе Кошкарата в Южном Казахстане.



При постоянном росте тарифов на электрическую энергию вопрос энергообеспечения крестьянские хозяйства Костанайской и Северо-Казахстанской областей разрешили путем строительства объектов ВИЭ. В Карасуском районе Костанайской области инсталлирована первая в Казахстане биогазовая установка, а в селе Новоникольское Северо-Казахстанской области — 1,5-мегаваттная ветроэлектростанция.

В Восточно-Казахстанской области казахстанско-испанское предприятие Spain Consulting приступит к строительству ветростанции в Уланском районе мощностью 24 МВт. До конца года планируется также запустить первую очередь ветропарка в Кордайском районе, малых ГЭС на реке Каракыстак и Тас-Откельском водохранилище Жамбылской области.

Совместно с корейской компанией ТОО «ДМК-Ко» планируется возведение ветроэлектростанции вблизи г. Форт-Шевченко Мангистауской области суммарной мощностью 19,5 МВт.

А в Караганде французская компания Opus Platform выступает партнером акимата области и социально-предпринимательской корпорации «Сарыарка» по проекту так называемой «солнечной фермы», площадь которой составляет 20 гектаров, а мощность — 1 МВт. Кроме того, эта же компания планирует поставить в регион ветровые установки и создать заводы по производству биогаза. Несмотря на отсутствие горных рек в Карагандинской области, в конце 2012 года здесь была запущена гидроэлектростанция мощностью 3,7 МВт на Ынтымакском водохранилище.

Известно и о проекте французской Total по разработке модуля С7 по переработке солнечной энергии, которую компания предложила протестировать Казахстану. Установка оснащена специальной оптической системой, использующей стеклянные зеркала, которые фокусируют 7 отражений солнечных лучей на каждую ячейку. Кроме того, специальная система слежения позволяет зеркалам поворачиваться вслед за солнцем и сохранять максимальную освещенность солнечным светом. Предположительно обслуживание и мониторинг оборудования могут быть осуществлены в сотрудничестве с Назарбаев Университетом.

Реализация этих и других проектов по использованию возобновляемых источников энергии в Казахстане будет успешна лишь в том случае, если правительство и впредь будет оказывать существенную поддержку их инвесторам.

В Жамбылской области тайваньская компания NanoWin Technology Co выступает инвестором в проекте строительства солнечной электростанции (СЭС), где ее партнером является ТОО «Жамбылские электрические сети». В 2013 году инвестором при поддержке властей области намечена реализация первого этапа проекта строительства СЭС мощностью 5 МВт и стоимостью около \$10 млн, по результатам которого будут определены преимущества и риски строительства подобных станций на территории области. После запуска СЭС NanoWin Technology Co собирается приступить к реализации проекта строительства в области завода по выпуску тонкопленочных фотоэлектрических панелей (солнечных батарей) мощностью до 60 МВт в год и стоимостью около \$160 млн, с использованием технологии CIGS. Инвестором и акиматом в дальнейшем планируется строительство еще нескольких СЭС — так называемого парка СЭС, планируемая мощность каждой из которых будет составлять до 20 МВт. Новые станции планируется обеспечивать фотоэлектрическими панелями, которые будет выпускать новый завод. К слову, на сегодняшний день в области уже работает Отарская СЭС, отпускной тариф на электроэнергию у которой составляет 23,4 тенге за кВтч/час, что уже является одним из самых низких в мире тарифов для СЭС. Заявленная инвестором эффективность солнечных модулей на базе прогрессивной технологии CIGS позволит предложить еще более конкурентоспособный тариф — 22,4 тенге за 1 кВтч. До конца текущего года в Жамбылской области ожидается запуск первой очереди ветропарка в Кордайском районе, малых ГЭС на реке Каракыстак и Тас-Откельском водохранилище.



Статья подготовлена на основе отраслевого обзора ЕАБР №17 «Повышение энергоэффективности в государствах ЕЭП и Украине»

ВЕКТОР НА ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ И ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ:

барьеры и пути их преодоления

Айгуль Абсаметова
MSc (Edin), к.э.н., Евразийский банк развития

Исходя из практики реализации программ по повышению энергоэффективности, можно выделить основные барьеры, препятствующие внедрению положительных практик: рыночные, регуляторные и институциональные, финансовые, информационные и технические.

Наиболее существенными барьерами, на наш взгляд, являются рыночные барьеры. В частности, несоответствие динамики цен на энергоресурсы и промышленные товары делает менее значимой долю энергетических издержек в стоимости товаров. Ситуация усугубляется отсутствием возможности у промышленных предприятий оплачивать энергопотребление «по факту». Например, договоры, которые заключаются между промышленным потребителем и сбытовой компанией, носят плановый характер и предусматривают существенные штрафы за недопотребление. Некоторые предприятия вынуждены в рамках договоров значительно завышать требуемое количество энергоресурсов, так как снижение закупок энергоресурсов повлечет снижение лимитов. Поэтому компании больше заинтересованы в сохранении лимитов, чем в экономии электроэнергии и газа. А неиспользованную энергию, как правило, сжигают «на холостом ходу».

Недостаток мотивации определяется бюджетными ограничениями, изъятием получаемой экономии и сравнительно высокими тарифами. Возможность переложить рост затрат на потребителя, перекрестное субсидирование, отсутствие средств регулирования потребления — все это снижает мотивацию к энергосбережению и энергоэффективности.

Еще одним препятствием является недостаток организации и координации, который возникает на всех уровнях принятия решений. Проблема повышения энергетической эффективности не воспринимается как средство решения широкого комплекса экономических и экологических проблем. Наблюдается отсутствие синхронизации различных областей законодательства: например, градостроительное планирование не связано с развитием энергосистем; законодательство о госзакупках не содержит требований по ЭЭ и т.д.

Недостаток опыта финансирования проектов в сфере ЭЭ со стороны финансовых институтов может в значительной степени тормозить процесс энергосбережения. В Казахстане остаются нерешенными вопросы в области энергосервисных контрактов.

Информационное обеспечение мероприятий по энергосбережению и энергоэффективности развито слабо. Стереотипы поведения «делай, как все», то есть практически не делай ничего для экономии энергии, широко распространены. Кроме того, сказывается недостаток квалифицированных специалистов в области энергоменеджмента и энергоаудита, недостаточная проработка систем мотивации населения по повышению ЭЭ и энергосбережению, отсутствие практики внедрения системы энергоменеджмента.

Относительно технического барьера на данный момент проблема стоит не столь остро, так как рынок предлагает множество различных ЭЭ-технологий. Однако пользователям соответствующего оборудования необходимо иметь полное представления о его характеристиках, поскольку большую роль в выборе той или иной техники играет не только финансовая составляющая, но и климатические условия, в которых данному оборудованию придется работать. Более того, необходимо принимать во внимание специфику сырья, которое оно будет использовать.

С какими проблемами сталкиваются предприятия при реализации энергоэффективных проектов, можно наглядно увидеть на Рисунке 1.

Поиск эффективного решения проблем энергосбережения, повышения ЭЭ и использования ВИЭ

Правительство обладает большим количеством инструментов сокращения энергопотребления во всех отраслях промышленности. Обычно эти инструменты представляют собой административные либо финансовые меры, а зачастую — комбинацию тех и других, выраженные в законах и распоряжениях исполнительной власти национального, а иногда — регионального и местного уровня. Они составляют правовую основу для стимулирования повышения ЭЭ. Эффективность этих инструментов, т.е. сокращение объемов потребляемой энергии на единицу затрат, зависит от организационных деталей, финансирования и реализации этих мер.

К основным мерам, принимаемым государствами в целях со-

действия энергосбережения, повышения энергетической эффективности и использования ВИЭ, можно отнести:

- совершенствование законодательной базы за счет принятия нормативных правовых актов прямого действия;
- разработку и реализацию целевых программ энергосбережения, формирование источников их финансирования;
- подготовку, реализацию планов действий и контроль за выполнением мероприятий по внедрению энергосберегающих технологий и оборудования;
- совершенствование системы статистической отчетности в области энергоэффективности с подготовкой ежегодного отчета;
- создание целевого фонда энергоэффективности и ВИЭ;
- создание благоприятного инвестиционного климата и привлечение прямых инвестиций для реализации крупных энергоэффективных проектов;
- организацию системы государственного кредитования на льготных условиях энергосберегающих мероприятий;
- создание энергосервисных компаний (ЭСКО);
- государственную поддержку внебюджетных фондов финансирования энергосбережения;
- создание системы выдачи госгарантий по крупным энергосберегающим проектам;
- государственную поддержку поставщиков инновационного энергосберегающего оборудования (льготное кредитование, снижение импортных пошлин, предоставление «налогового щита» и пр.);
- обеспечение обязательной маркировки удельного энергопотребления, разработку стандартов энергопотребления и сертификацию приборов и оборудования;
- контроль за проведением госэкспертизы ЭЭ проектных решений;
- создание государственного реестра энергоэффективных технологий и оборудования;
- расширение научных исследований;
- повышение уровня осведомленности населения;
- подготовку кадров и обеспечение непрерывного образования за счет повышения квалификации специалистов, переподготовки кадров, использования методов дистанционного обучения с последующей выдачей международных сертификатов;
- международное сотрудничество.

Действующее законодательство Казахстана пока не в полной мере учитывает имеющиеся возможности регулирования отношений в сфере повышения ЭЭ и ВИЭ. Для реального осуществления энергосберегающей политики необходимо, чтобы были определены условия мотивации, при которых государственная политика энергосбережения, повышения энергоэффективности и расширения использования ВИЭ стала бы выгодна и производителей энергии, и их потребителям. На этих принципах необходимо детально разработать положения нормативно-правовых актов, а затем законодательно закрепить их.

В целях содействия повышению ЭЭ и ресурсосбережению государству необходимо сосредоточиться на распространении информации об этих мерах, а также на разработке инструментов, направленных на облегчение доступа к долгосрочному финансированию энергоэффективных проектов со стороны финансовых институтов. Это повысит спрос на использование ЭЭ — технологий. Далее необходимо определить наиболее быстрые и низкозатратные способы повышения ЭЭ. Так, первые принимаемые меры обычно включают сокращение энергопотерь. Они включают устранение утечек (тепловой энергии, воды, сжатого воздуха и т. п.), а также реализацию административных мер — более гибкое управление энергоресурсами и более строгий контроль энергопотребления. Предприятия легко снижают общее энергопотребление на 5-10% в результате внедрения беззатратных или низкозатратных мер.

Также видится необходимым совершенствование системы статистической отчетности в области ЭЭ, выработка единой методологии в отношении сбора и расчета показателей, характеризующих энергоэффективность экономики в целом и в разрезе отраслей и предприятий. Это позволит выявить наиболее эффективные пути повышения ЭЭ, в том числе путем построения тех или иных моделей и расчетов различных сценариев для выявления эффективных путей стимулирования энергосбережения.

Более того, разработка единых стандартов может повлечь за собой стандартизацию требований по уровню ЭЭ при реализации новых инвестиционных проектов и расчете единых индикаторов при оценке энергоэффективности действующих производств. В настоящее время институциональные инвесторы, особенно международные, обращают особое внимание на вопросы энергоэффективности и экологии, и дополнительные

Рис. 1. ТРУДНОСТИ В РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТОВ С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ (ПРОЦЕНТНОЕ СООТНОШЕНИЕ РЕСПОНДЕНТОВ)





возможности в этой сфере могут повысить инвестиционную привлекательность. Другим положительным следствием может стать внедрение показателей ЭЭ в отношении отдельных видов продукции. При наличии выбора потребители выбирают более экономичные модели.

Разработка единых стандартных программ повышения энергоэффективности, которые можно внедрить на любом уровне в зависимости от источников финансирования, будет способствовать снижению затрат на их разработку за счет эффекта масштаба. К их разработке могут быть привлечены специалисты международных институтов развития, уже имеющих опыт реализации подобных программ. Это позволит использовать накопленный опыт, учесть уроки и ошибки реализации таких программ в других странах, прописать процедуры бюджетирования, возмещения, поставок и т.п. К разработке такого инструментария могут быть привлечены грантовые средства международных организаций.

Обязательным элементом каждой разработанной программы должно быть указание способов ее финансирования. Например, если предполагается государственная поддержка путем предоставления дотаций процентной ставки по кредитам, должны быть предложены критерии и показатели ЭЭ-оборудования, определен круг получателей дотаций, обеспечен доступ к такому инструментарию малому и среднему бизнесу, создана удобная и дешевая процедура возмещения, сделан расчет необходимого ежегодного объема финансовых ресурсов и указан бюджетный источник, разработаны показатели определения эффективности реализации программы и т.п.

Политика по повышению энергетической эффективности должна включать в себя не только законодательную инициативу, но и широкое информирование общественности о необходимости внедрения энергоэффективного поведения. Так, например, в развитых странах сертификация и маркировка получили распространение по инициативе бизнеса «снизу» — в ответ на спрос

В Казахстане имеется значительный потенциал энергосбережения. Основная его часть сосредоточена в электро- и теплоэнергетике, промышленности. Средний потенциал энергосбережения практически во всех сферах экономики от суммарного энергопотребления составляет не менее

25-30%

со стороны потребителей. Поэтому ЭЭ-политика должна включать постепенное формирование такого спроса путем повышения информированности населения о действующих программах, отчетах об их реализации, о возможностях ВИЭ, использовании вторичных энергетических ресурсов, альтернативных видов топлива, местных и возобновляемых источников энергии.

В Казахстане имеется значительный потенциал энергосбережения. Основная его часть сосредоточена в электро- и теплоэнергетике, промышленности. Средний потенциал энергосбережения практически во всех сферах экономики составляет не менее 25-30% от суммарного энергопотребления. Также большие возможности имеются у жилищно-коммунального и бюджетного секторов. Значительная экономия тепловой энергии в республике может быть достигнута посредством модернизации систем отопления и горячего водоснабжения, за счет установки приборов для регулирования температуры воды, тепловой защиты зданий и т.д.

Промышленность потребляет более 50% электроэнергии в Казахстане. Наиболее энергоемкими отраслями промышленности Казахстана являются горнодобывающая и металлургическая

отрасли, которые ориентированы на добычу и незначительную переработку сырья. Объективными причинами высокой энергоемкости экономики является использование морально и материально устаревших технологий, что сопровождается высоким уровнем потерь на всех этапах производства. Неэффективное и нерациональное использование электрической и тепловой энергии ведет к увеличению ее выработки на ТЭЦ, ГРЭС и, соответственно, к ухудшению экологической обстановки. Начинать работы по повышению энергоэффективности в республике нужно с промышленного сектора.

Основные меры по энергосбережению и повышению ЭЭ на предприятиях:

- структурная перестройка предприятий, с обновлением изношенного электротехнического оборудования, направленная на выпуск высокотехнологичной и менее энергоемкой продукции;
- совершенствование наукоемких технологических процессов и энергосберегающего оборудования на основе внедрения технологий, обеспечивающей рациональное использование ТЭР;
- обновление предприятий за счет автоматизации и модернизации режимов энергопотребления и оптимизации технологических режимов;
- развитие экологически чистых технологий в промышленности и на транспорте;
- оснащение предприятий приборами технического учета и контроля на всех этапах выработки, передачи и потребления энергоресурсов;
- применение эффективных систем теплоснабжения, освещения, вентиляции, горячего водоснабжения;
- внедрение обязательной системы энергетического менеджмента на крупных промышленных предприятиях;
- проведение обязательных периодических энергетических обследований (аудита) с расчетом потенциала энергосбережения и конкретных энергосберегающих мероприятий;
- регулярное обновление энергетических паспортов крупных предприятий;
- расширение масштабов использования вторичных энергетических ресурсов, альтернативных видов топлива, местных и возобновляемых источников энергии;
- снижение энергозатрат на содержание зданий и сооружений.

Также важно отметить долгосрочность и последовательность проведения энергоэффективной политики со стороны всех уровней власти. Особая роль при этом выпадает муниципалитетам как наиболее близким к населению и малому бизнесу. Флагманом в этом могут стать учреждения бюджетной сферы и ЖКХ. Проекты по повышению ЭЭ могут казаться незначительными, однако за счет масштабности применения экономический эффект может достигать значительного уровня. Так, например, в бюджетной сфере могут быть реализованы следующие меры:

- внедрение обязательного учета и контроля энергопотребления всех видов энергоресурсов с публичным раскрытием;
- внедрение технологий повышения эффективности использования энергоресурсов в зданиях;
- оснащение зданий системами регулирования расхода энергоресурсов и воды.

Меры повышения энергоэффективности в ЖКХ включают следующие:

- модернизация систем теплоснабжения с применением эффективных теплоизоляционных материалов, использования автоматизированных систем диспетчерского контроля основных параметров теплоносителя, оптимизации режимов эксплуатации тепловых сетей и управления режимами работы;
- проведение энергетических обследований, оформление энергетических паспортов на котельные и здания, оптимиза-



Повышение энергоэффективности подразумевает мероприятия по модернизации основных фондов, повышению качества управления и квалификации производственного персонала, привлечению масштабных инвестиций и повышению уровня информированности населения по вопросам энергоэффективности

ция режимов работы котельных установок, закрытие малоэффективных и ненагруженных котельных;

- повышение ЭЭ-систем водоснабжения, оптимизация тепловых режимов зданий, вторичное использование тепла обратной сетевой воды и вытяжной вентиляции;
- внедрение системы подомового и поквартирного инструментального контроля и учета потребления электроэнергии и воды;
- модернизация систем освещения в местах общего пользования жилых зданий на основе внедрения ЭЭ осветительных приборов и систем.

Энергосбережение и повышение энергоэффективности всех отраслей хозяйства является в настоящее время приоритетной задачей, решение которой будет способствовать дальнейшему устойчивому развитию экономики и повышению ее конкурентоспособности. Повышение ЭЭ подразумевает мероприятия по модернизации основных фондов, повышению качества управления и квалификации производственного персонала, привлечению масштабных инвестиций и повышению уровня информированности населения по вопросам энергоэффективности. Исходя из этого, необходимым условием решения данной задачи является использование научно-технического потенциала и нового инновационного мышления, повышение инвестиционной привлекательности ЭЭ, как нового специализированного вида деятельности.

Основой устойчивого энергетического развития стран сегодня стало стремление к постепенному снижению потребления тепловой и электрической энергии во всех сферах экономики. Это касается не только отраслей промышленности и отдельных производств, но и муниципального энергетического планирования. Энергосбережение становится синонимом устойчивого развития, т.к. положительно влияет и на экологическую обстановку — за счет снижения потребности в новых мощностях и использования новых технологий. Потери энергии в городах и промышленности сегодня являются неиспользованным капиталом, основным источником снижения издержек.

ENERGY EFFICIENCY IS THE PRIORITY

Energy conservation today is an effective tool used to reduce energy consumption and harmful emissions in short terms without reducing pace of national economy growth.

Energy Focus Expert Bureau



The key trend

The energy conservation principles have such positive effect as the increase in energy efficiency and the decrease in the energy consumption. These indications, in their turn, are one of the important indicators of the national production competitiveness. The rate of the national energy efficiency is one of important criteria of the country's international standing, including a degree of a favored investment climate.

Energy efficiency forwards the reduction of environmental problems and, considering a growing deficit of natural resources, the investments into energy conservation become one of the alternatives to build new energy capacities.

More developed countries in the world are getting concerned with the energy conservation issues. As a result, within 25 years, the member-states of the Organization for Economic Cooperation and Development could reach a 28% reduction of the GDP energy intensity implementing a purposed energy-saving policy, including a set of organizational, legal, financial, scientific and educational measures. With this, these states keep implementing

more energy conservation measures. According to global practice assessment, the efficiency of one monetary unit invested into energy conservation equals 3 to 5 units invested into energy resources production and energy generating.

There are various types of the energy conservation activities. High energy-saving technologies application is one of the most effective measures to increase energy efficiency. These technologies provide significant decrease in energy costs and have visible positive environmental effects. The states implementing the policy of energy conservation create new energy systems, which combine economic efficiency, ecological compatibility, as well as develop alternative energy sources.

Energy conservation technologies are implemented to save thermal energy, electric energy, water, fuel and renewable energy sources. They are purposed to achieve economic efficiency, production efficiency and environmental impact reduction.

Generally, energy conservation is a complex of legal, organizational, scientific, production, technical and economic measures aimed at effective use of fuel and energy resources

consumption of fuel and energy resources. Mainly, there are three economic sectors consuming energy:

- Energy and industry (over 50% consumption of energy resources and 40% potential).
- Transport sector (20% consumption and 35% potential).
- Utilities sector (30% consumption and 25% potential).

There are two main goals set. The first is to reduce energy costs of electric and thermal energy generation; the second is to reduce energy costs of industrial production.

Up to now, we have implemented 80% measures provided for in the Action Plan on energy efficiency. The Akimats were provided the guidelines on the development of comprehensive plans on increasing energy efficiency, which served as the basis to develop 16 regional and 5 industrial energy-saving plans; also 170 technical standards were adopted to establish a system of technical control. In addition, there is a joint project with the World Bank to grant funds in the amount of 24M USD.

The infrastructural foundation is under development as well. Eleven training centers were opened and over 1000 specialists were trained. The Kazakh-German Energy Efficiency Center was established. The Housing Development Fund was created to finance energy-saving projects. The Energy Efficiency Centers are constructed in Almaty, Astana and Aktope.

Construction of energy efficient buildings is planned to ensure operational costs saving and environmental loading reduction thru the reduction of CO2 emissions.

New generation residences have a maximum comfortable microclimate and healthy conditions achieved thru special architectural and constructive decisions and calculations, as well as application of innovative technologies. Favorable conditions in the premises that have a positive impact on the human health are achieved by correct use of the sun light, temperature, humidity and fresh air supply.

Energy efficient buildings are constructed all over the world. For example, a total thermal saving effect in the Western Europe achieves 50 to 70%. Such significant savings can quickly recoup the costs of the application of energy-saving technologies.

The country plans to introduce rules to determine and review energy efficiency classes of buildings, structures and facilities. Efficiency classes will be introduced to determine the level of energy efficiency of the building, structure, installation, characterizing its energy efficiency at the operational stage.

As part of the Plan, in 2012 Kazakhstan adopted a fundamentally new law «On energy saving and energy efficiency.» To implement it, 22 regulatory acts were approved, which established the State Energy registry, introduced standards of energy consumption, set energy efficiency requirements for buildings, structures and project documentation, as well as transport and electric motors. Also, important is the approved rules of the energy audit and examination of energy conservation.

One of the objectives of the state regulation defined is the introduction of the international energy management standard ISO 50001. With this, the law defines the primacy of international legislation in the field of energy conservation over the national legislation of Kazakhstan.

In addition, the law identifies a number of technical measures required for the application. They include, in particular, waste heat discharged gases at power plants with capacity of more than 15 MW, the use of polyurethane foam insulation for thermal networks with the remote control.

Today, energy efficiency as a key vector of economic development becomes not only a resource, but also the ecological, economic and political significance. Not by chance, recently energy saving has become one of the key issues in both international and public policy.

and involvement of renewable energy sources in the economic turnover. At the same time, wise utilization shall be provided at every stage of energy conversion, from primary energy sources production to the consumption of all types of energies by ultimate consumers.

With this, energy conservation shall become a high priority not only for the government, but for businesses and the community, as a whole. Legal codes and governmental programs may serve as a systemic tool to support energy conservation.

Targets and perspectives

Comprehensive Action Plan on increasing energy efficiency in RK for 2012-2015 was adopted in 2011 to determine systemic measures creating conditions to transfer to "green" economy and to achieve 10% GDP energy intensity reduction by 2015.

According to expert assessment, the energy saving potential in Kazakhstan reaches at least 30%. Considering rising prices of energy-carriers in the world, this potential is of high strategic importance. Today, Kazakhstani economy is characterized by high

Недавно ведущее мировое рейтинговое агентство Fitch Ratings присвоило АО «КазТрансГаз Аймақ» долгосрочный рейтинг дефолта эмитента (РДЭ) в иностранной валюте на уровне «BB+» со «Стабильным» прогнозом.

Это достаточно высокая оценка международных экспертов финансовой устойчивости казахстанской компании, которая стала логичным результатом деятельности «КазТрансГаз Аймақ», отвечающей, как известно, за надежное и бесперебойное обеспечение «голубым топливом» всего внутреннего рынка страны.

За четыре года объем реализации газа в «КазТрансГаз Аймақ» вырос в три раза-до 11 миллиардов кубометров в год. Протяженность распределительных газопроводов КТГА за это время увеличилась с 8 до более 30 тысяч километров, количество абонентов выросло с 600 тысяч до одного миллиона.

Успехи последних лет специалисты связывают с именем генерального директора Кайрата Шарипбаева, возглавившего компанию в 2009 году.

...ПЛЮС ГАЗИФИКАЦИЯ ВСЕЙ СТРАНЫ

Крупнейшая газораспределительная компания республики АО «КазТрансГаз Аймақ» взяла на вооружение передовые технологии

Кульпаш Конырова

Верные решения — залог результативности

Бесспорно, для достижения тех дерзких и амбициозных целей, которые сегодня ставит перед собой Казахстан, — войти в число 50 стран с конкурентоспособной экономикой — важно, чтобы на местах качественно и быстро решались социально — бытовые вопросы, так это именно такой государственный подход дает каждому человеку ощущение надежного тыла.

Один из таких вопросов — это обеспечение сотни городов и тысяч сел республики «голубым топливом». Задача по расширению сети внутренних газопроводов по всему Казахстану возложена на крупнейшую газораспределительную компанию республики — АО «КазТрансГаз Аймақ». Именно она отвечает за то, чтобы в дома казахстанцев без перебоев поступал газ, чтобы в больницах, школах, административных учреждениях всегда было тепло с наступлением холодов. В этом суть ее миссии: нести тепло и радость людям.

За более чем 10 летнюю деятельность компанией достигнуты конкретные результаты. Так, рост объема реализации газа в «КазТрансГаз Аймақ» вырос в 10 раз, протяженность распределительных газопроводов, находящихся в эксплуатации

компаний, за это время увеличилась почти в 4 раза и достигла 30 000 км.

С учетом огромной территории страны, большой отдаленности населенных пунктов как от газовых месторождений, так и друг от друга следует признать, что проделан огромный по охвату и важности объем работ.

Так, если взять главные показатели, то объем транспортировки газа в АО вырос за этот период стремительно, на 53%, то есть с 4 264 кубометров до 6 537 тысяч кубометров в год. Рост активов в 2009-2012 годах беспрецедентный — с 56 до 102 миллиардов тенге. Выручка за тот же период выросла в три раза — с 46,2 до 142,9 миллиардов! Благодаря грамотному менеджменту удалось заметно активизировать решение многих проблемных вопросов.

В начале 2009 года впервые в практику были введены тарифы для возврата инвестиций. Это стало началом масштабной инвестиционной программы «КазТрансГаз Аймақ», благодаря которому начали модернизировать газотранспортную артерию страны.

Именно в этот период компании удалось не только сокра-



КазТрансГаз Аймақ

СПРАВКА

В 2002 году АО «КазТрансГаз» учредил дочернюю компанию «КазТрансГаз Дис-трибьюшн», которая в дальнейшем была переименована в «КазТрансГаз Аймақ» (КТГА).

тить износ сетей, но и построить новые газопроводы, внедряя новые технологии и инновации. Напомним, что модернизацию отечественной газовой системы в компании начали с самого проблемного в республике южного региона. Именно там износ оборудования составлял более 50 процентов. Сегодня в Южно-Казахстанской области на модернизированную систему переключено свыше 12,5 тысяч абонентов города Шымкента. В 2013 году здесь планируется подключить к новым коммуникациям еще свыше 10 тысяч абонентов.

Говоря о южном регионе, нельзя не упомянуть о газификации древнего города Туркестан, который относят к святыням в Центральной Азии. Этот город представляет собой уникальный комплекс памятников истории, археологии, архитектуры, градостроительного и монументального искусства, который ежегодно посещают около миллиона человек. Поэтому вопрос его газификации имеет большое экономическое, социальное и культурное значение.

Здесь уже начато строительство подводящего газопровода и автоматизированной газораспределительной станции (АГРС), которая обеспечит подачу необходимого количества газа от магистральной ветки к Туркестану. Скоро начнется прокладка распределительных сетей и подведение газа к домам, что позволит подключить к природному газу свыше 40 тысяч жилых домов и квартир, коммунально-бытовых предприятий (аптеки, магазины и др.), больниц, детских садов и школ.

Многое было сделано и в Жамбылской области. Так, в текущем году АО «КТГ Аймақ» стало интенсивно проводить начатые в 2012-м работы по модернизации 940-километровой сети газопроводов Тараза.

В итоге планируется увеличить ее пропускную способность в 1,5 раза и довести до 150,5 тыс. кубических метров в час, что обеспечит безаварийную работу газораспределительной системы областного центра.

Напомним, что газификация города Тараза началась в 1961 году и активно продолжалась до середины 90-х годов. На сегодня система газоснабжения здесь имеет значительную коррозию металлических труб и оборудования, так как срок эксплуатации составляет более 40 лет.

Кроме этого, и другая область на юге страны — Кызылординская сегодня испытывает дефицит поставок газа, а в зимний период потребление теплоэнергетических предприятий и частично населения города ограничивается.





Но уже в этом году ситуация должна измениться. После запуска газопровода «Бейнеу–Бозой–Шымкент» компанией АО «КазТрансГаз Аймак» будут газифицированы 7 районов Кызылординской области. Уже сегодня решается вопрос о выделении здесь земли под строительство газовых участков и объектов инфраструктуры. Много делается и в Восточном Казахстане, который обещает в перспективе стать одним из промышленно — развитых регионов республики. Компания приступила к новому проекту, связанному с газификацией города Зайсан. Здесь предполагается строительство внутри-квартальных газораспределительных сетей протяженностью 36 км. Реализация данного проекта рассчитана на 2013-2014 годы.

Также в планах газификация таких городов, как Жанатас, Кентау, Аральск, Арысь, Казалинск, Байконур. В целом до 2018 года на модернизацию газораспределительных сетей регионов страны будет направлено более 200 миллиардов тенге.

Однако справедливости ради надо отметить, что компания «КазТрансГаз Аймак» не только проводит газ до квартир, но и до важных для экономики страны предприятий. Речь идет о строительстве газопровода для Интегрированного газохимического комплекса в Атырау.

На компанию также возложена задача обеспечения газом СЭЗ «Химический парк Тараз», ТОО «Еврохим» в городе Карату. Ее реализация будет способствовать развитию кластера химической промышленности в Жамбылской области.

Инновации в жизнь

Курс, взятый на развитие и внедрение новых технологий, уже давно является главной политикой «КазТрансГаз—Аймак». Так, в Южном Казахстане при прокладке, ремонте и восстановлении внутренних газопроводов стали применять технологию горизонтально направленного бурения. Для этих целей «КазТрансГаз Аймак» приобрел четыре установки горизонтально направленного бурения (ГНБ).

В целом, до 2018 года на модернизацию газораспределительных сетей регионов страны будет направлено более

200 млрд тенге

Кроме этого, в городах Шымкент и Тараз газоснабжение каждого отдельного потребителя теперь будет осуществляться с помощью подземных газопроводов среднего давления.

В отличие от наземных газопроводов низкого давления, которые чаще всего страдают при стихийных бедствиях, подземные гораздо более устойчивы к природным и техногенным катаклизмам.

Кроме этого, в компании внедрили так называемую систему мини-ШРП. Это очень удобно для потребителей. При возникновении ЧП есть возможность отключить лишь одного потребителя, не создавая проблем окружающим. И, наконец, такая структура подачи газа обеспечивает потребителям стабильное давление газа в магистрали в любое время дня и ночи.

Опыт компании по внедрению инновации в технологический процесс был рекомендован АРЕМ РК к применению предприятиями коммунально-бытового сервиса.

Подводя итог всему перечисленному, можно сказать, что оценка мирового рейтингового агентства Fitch Ratings — рейтинг ВВ+ — соответствовала тем результатам и успехам, которых смог добиться «КазТрансГаз Аймак». Она свидетельствует о его финансовой устойчивости, кредитоспособности и благонадежности. И, по мнению специалистов, присвоение ВВ+ позитивно отразится на инвестиционной привлекательности компании «КазТрансГаз Аймак».

GRUPO EUROFINSA

GRUPO EUROFINSA A WORLD OF INFRASTRUCTURES

Active development of the energy sector,
new systems and technologies
for power generation,
distribution and transmission.

More than 80 companies around the world,
over 40 years of experience
with presence in 26 countries.

We believe technological transfer
and the support for the local
industrial development are a key
factor for the sustainable
growth of all countries
where we operate.

Grupo Eurofinsa —
reliable way to a better future.

Subsidiary in Kazakhstan:
CEDDEX.KZ LLP

Address: 19, Kabanbay batyr str.,
7th floor, Yesil district, Astana city

GRUPO EUROFINSA Headquarters:
Pº de la Castellana, 91.
28046. Madrid. Spain.

www.eurofinsa.com



Ignacio Casanovas
Kazakhstan Country Manager
Grupo Eurofinsa

//////

The implementation of energy saving principles has a positive effect by increasing energy efficiency and reducing energy intensity. In turn, the level of energy efficiency in the economy constitutes one of the main criteria for assessing the international prestige of a country, including making it a more attractive destination for investment.

Energy as the basis for effective development

Today, almost all of the developed countries in the world actively address energy saving issues. So, for 25 years, OECD countries have reduced their energy intensity GDP by almost 28% through the implementation of targeted energy-saving policies, including a combination of organizational, legal, financial, economic, scientific, technical, information and educational measures. In fact, the implementation of energy saving measures in these countries still

continue to develop rapidly.

According to estimates of established international practice, 1 monetary unit invested in energy efficiency, matches the effectiveness of 3-5 units invested in the extraction of energy resources and energy production.

Spain is one of the leading countries in Europe for the development and implementation of renewable energy. The main energy sector policy areas in Spain are the reduction of dependence on imported energy resources, as well as increasing electricity production from renewable energy sources. In carrying out

energy-saving policies, Spain relies on market mechanisms, especially in the form of market-based financing of projects and programs. And the alternative energy industry is developing at a rapid pace. In April this year, the country set a new record: 54% of Spain's electricity was generated from renewable energy sources.

GRUPO EUROFINSA brings together more than 80 organizations working in 26 countries and is actively developing energy directions, developing new systems and technologies for renewable energies, energy efficiency and smart grids. In addition, the company specializes

in infrastructure, as well as in various other sectors (healthcare, telecommunications, water treatment, agriculture, defense and security, transport etc.).

The EUROFINSA group of companies is a complex project developer with extensive experience in the supply of equipment, exporting and execution of turnkey projects. In fact, it is considered one of the leading Spanish companies in the global market.

This year, the company has expressed its willingness to participate in projects in Kazakhstan, particularly in the implementation of renewable energy (wind power), and smart grid systems. The Group has already established a branch in the country- CEDDEX KZ, which is fully operational and developing its various activities.

We are following up very closely on the new laws on renewable energies, as it is in our interest to build and invest in our own wind

farms. The investment climate is attractive for us and we are very much looking forward to being active in this sector.

Since its foundation in 1977, the Group has gained international recognition as a reliable and consistent partner in all countries where it operates due to its ability to manage projects under all circumstances, its technical experience and professional team of experts.

The total revenue of the group of companies was almost \$1 billion in 2012, and the company has no debt, making it a solvent and reliable partner. As part of the development of energy-saving, the company's strategy involves improving the environment by reducing marginal demand for primary energy. We therefore see a big necessity to implement high end smart grid solutions to reduce energy consumption and optimize distribution capacity.

GRUPO EUROFINSA contributes to the

development of the electric power industry, including all spheres of the power industry, such as power generation, power transmission (HT, MT) and power distribution.

Electric power today provides for better livelihoods and the security of society and the state. Only energy development and energy supply increases allow for the progressive growth of the economy as a whole. Modernization of the same innovative energy development using the latest technology and systems begins with infrastructure.

In this regard, it is important for Kazakhstan to gain the required expertise in the development of new technologies and systems and their implementation in order to achieve its goals within the framework of the industrial-innovative development of the country.

Our Group is fully aligned with the Presidential policy towards "A Green Economy" and we will bring all our best resources to bear in order to be a reliable and long term player in the future implementation of the new governmental guidelines.

Today we see technology transfer to Kazakhstan as a key factor for its sustainable growth. Local development, increasing industrial production and technological development is our main concern regarding our performance in Kazakhstan. In this respect we see the industrial program of Kazakhstan 2015 as an ideal support to our approach, which will allow us to develop local industry and increase local content in all of the projects we aim to participate in.

We see a clear parallel between Kazakhstan today and how Spain started to develop its own technology and industrial capacity more than 20 years ago; the result is that today Spain is considered to be a world player and at the cutting edge of renewable energy technologies. Our main goal is to replicate this model and bring our experience to the service of the further development of Kazakhstan.

Grupo Eurofinsa has already successfully implemented the proposed model for Kazakhstan in Latin America, Asia and Africa, achieving recognition as a pioneer in leading new governmental policies in the energy and other sectors.

The Group has received international awards for its capacity to adapt new business models to local legislation and practices. One of the key factors for its success, is its daily performance in 26 countries, which allows the company to have a global vision and gives it the ability to integrate the most advantageous solution for each specific case.

In accordance with the Group's policy, it attaches great importance to bilateral agreements with Kazakh energy companies and experience transfer and educational programs with energy specialists. Today, ambitious plans and strategies are being drafted for joint development in this particular sphere.



«ЭЙР АСТАНА» жетістіктері

«Эйр Астана» ұлттық әуетасымалдаушысы үстіміздегі жылдың 6 ай ішіндегі қорытындылары мен жетістіктері туралы хабарлайды.



Жолаушылар тасқыны 2013 жылдың алты ай ішінде 1 миллион 698 мың жолаушыға дейін жетті, бұл өткен жылдың тиісті кезеңімен салыстырғанда 11 % жоғары.

Сондай-ақ, есеп беру мерзімінде ұлттық тасымалдаушының әуепаркі кеңейді. «Эйр Астананың» флотынан екі турбиналы-винтті Fokker 50 ұшағы шығарылды, ал әуе кемелер саны 26 жетті. Бұдан бұрын екі меншікті ұшақ: жетінші аймақтық Embraer 190 және Airbus A320 үлгідегі он екінші ұшақ әуепаркті толықтырған.

«Эйр Астана» әуекомпаниясының маршруттар картасы да анағұрлым кеңейіп, бүгінде 43 халықаралық және 20 ішкі бағыттарда қатынайды. 2013 жылдың бірінші жарты жылдығында Алматы — Хошимин, Атырау — Мәскеу, Алматы — Киев, Астана — Киев, Астана — Орынбор, Астана — Бішкек және Алматы — Қостанай жаңа рейстері ашылды, сондай-ақ қазіргі бағыттар бойынша жиіліктер едәуір көбейді.

«Әдетте авиаиндустрия үшін бірінші жарты жылдық төмен мерзім болып табылады және осы жыл да сондай, деп мәлімдеді»

«Эйр Астана» әуекомпаниясының маршруттар картасы да анағұрлым кеңейіп, бүгінде 43 халықаралық және 20 ішкі бағыттарда қатынайды. 2013 жылдың бірінші жарты жылдығында Алматы — Хошимин, Атырау — Мәскеу, Алматы — Киев, Астана — Киев, Астана — Орынбор, Астана — Бішкек және Алматы — Қостанай жаңа рейстері ашылды

«Эйр Астана» әуекомпаниясының президенті Питер Фостер. — Сонда да, нәтижелер қанағаттанарлық және олар Киевке жаңа маршруттарды енгізуімен және Turkish Airlines әуекомпаниясымен кодшерингтік келісімге қол қою арқасында Ыстамбұлға жолаушылар тасқынның анағұрлым өсуімен байланысты.

Оған қоса, үстіміздегі жылдың сәуірінде «Эйр Астана» IATA (IOSA) пайдалану қауіпсіздігі бойынша үшінші аудитті сәтті өтті, ал маусым айында Skytrax беделді агенттігі 4 жұлдызды рейтингін растады және қайтадан Ле-Бурже халықаралық авиасалонында «Орталық Азия және Үндістанда үздік әуекомпания» болып атанды. Оған қоса, «Эйр Астана» «Орталық Азияда және Үндістанда үздік сервис» сыйлығымен марапатталды.

Жеңімпаздарды марапаттау рәсімі 2013 жылдың 18 маусымында Ле-Буржеде 50-ші мерейтой Париж авиашоу шеңберінде өтті. Мұндай айтарлықтай авиасалонның тұнғыш рет «Эйр Астана» әуекомпаниясының Embraer 190 лайнері қойылған. Ең ірі, ескі және беделді авиасалон 2 жылда бір рет 1908 жылдан бері өткізіліп келеді. Бұл ең ірі коммерциялық оқиға, әскери және азаматтық ұшақтарды әлеуетті сатып алушыларға көрсетуге арналған.

Қазіргі таңда «Эйр Астана» әуекомпаниясында осы үлгідегі 7 ұшақ бар, оның ішінде үшеуі меншігінде. 2012 жылы ұлттық әуетасымалдаушы меншікті әуе кемелерін Қазақстанның көрнекті әйелдерінің аттарымен атау дәстүрін енгізді. Париж авиашоуына қатысқан әуелайнер «Эйр Астана» флотына 2013 жылдың наурыз айында енген және Қазақстанның халық әртісі, Мемлекеттік сыйлық және «Тарлан» сыйлығының иегері Әмина Өмірзақованың есімімен аталған.

ТРЕТЬЕ ПОКОЛЕНИЕ BMW X5



Основатель сегмента спортивных автомобилей для активного отдыха и мировой лидер в своем классе задает новые стандарты мощной эстетики, люксового комфорта и вместительности, современной универсальности и удовольствия за рулем.

Немецкий концерн BMW представил новый BMW X5 в кузове F15. У него изменилась внешность, выросли габариты, но он все также остается самой желанной моделью класса SUV. Еще в январе в сети появились шпионские фотографии с изображением третьего поколения внедорожника BMW X5, а в конце мая баварский концерн официально представил полностью обновленный X5, пришедший на замену предыдущей модели в кузове E70.

Первая версия X5, которая появится в автоцентрах «Бавария» в городах Алматы и Астана уже этой осенью, — это xDrive50i. Кроссовер xDrive50i оснащается бензиновым 4,4-литровым двигателем V8 мощностью 450 л. с. (650 Нм); разгон такой модификации автомобиля до 100 км/ч занимает 5 секунд.

Как и предшественник, новый BMW X5 оснащается только

8-диапазонной коробкой автомата фирмы ZF. При этом нужно отметить, что масса кроссовера, по сравнению с аналогично оснащенными предыдущими версиями машины, сократилась на 90 кг. Конечно, линейка силовых агрегатов для новинки будет расширена за счет включения бензинового xDrive35i с 306-сильным двигателем и трех дизельных модификаций: xDrive40d (313 л.с.), а также xDrive25d и sDrive25d. Кстати, последняя версия окажется единственной, лишенной полного привода.

Новый BMW X5 получил обновленную головную оптику, новую решетку радиатора с увеличенными «ноздриями», а боковые воздухозаборники выполнены в стиле БМВ 4-й серии. В профиль новинка ничем не отличается от предшественника, разве что в передних крыльях появились дополнительные вентиляционные отверстия. Что касается задней части, то фонари очень напоминают светотехнику модели X3, да и в целом дизайн не претерпел значительных изменений. Общие габариты автомобиля немного

Новый BMW X5 получил обновленную головную оптику, новую решетку радиатора с увеличенными «ноздриями», а боковые воздухозаборники выполнены в стиле БМВ 4-й серии

подросли. Так, длина нового BMW X5 составляет 4 886 мм, ширина — 1 938 мм, высота — 1 762 мм, а величина колесной базы осталась прежней и составляет 2 933 мм.

Характерный дизайн кузова, подвергшийся эволюционным изменениям по сравнению с предыдущей моделью; мощная и солидная передняя часть кузова с двойными круглыми блок-фарами, доходящими до решетки радиатора; элегантно вытянутый силуэт; привлекающая внимание рельефная линия в области колесных арок; горизонтальные линии и аккуратные формы задней части кузова, а также воздушные «шторки», «жабры» и специальные элементы на заднем стекле улучшают аэродинамические характеристики автомобиля и гармонично дополняют дизайн кузова.

Новые опции для индивидуализации: новые линии оформления Design Pure Experience и Design Pure Excellence, а также спортивный M-пакет; компоненты отделки экстерьера и интерьера возможно сочетать практически в любых комбинациях.

Более просторный и комфортный салон с увеличенной обзорностью; более высокое положение сиденья; низко расположенная передняя панель с горизонтальными линиями, продолжающимися в дизайне обшивки дверей, и дополнительными декоративными панелями; повышенная функциональность салона благодаря складывающейся в пропорции 40 : 20 : 40 спинке задних сидений; объем багажного отсека от 650 до 1 870 литров; автоматический привод крышки багажника в базовой комплектации (открыть и закрыть багажник возможно при помощи дистанционного управления, а также с места водителя) теперь доступны как опция «комфортные задние сиденья», так и опция «третий ряд сидений».

Конечно, интерьер новинки тоже подвергся изменению и доработке. Хотя передняя панель сохранила прежнюю архитектуру, все же оформление центральной консоли, щитка приборов, руля и дверей несколько отредактировали. Новинку оснастили увеличенным дисплеем информационно-развлекательной системы, который теперь является выдвижным. Кстати, в североамериканской версии BMW X5 F15 появился опциональный третий ряд сидений, которого, к сожалению, нет и не будет в Европе.

Конечно, в новом BMW X5 имеются электронные системы безопасности. Так, например, пакет Driving Assistant включает в себя систему слежения за разметкой, которая привлекает внимание водителя в случае непредумышленного отклонения от курса движения, а также систему предупреждения об опасности столкновения. Кроме того, имеется расширенная версия этой системы — Driving Assistant Plus. Она имеет в своем арсенале активный круиз-контроль с функцией Stop & Go, что обеспечивает более высокий уровень комфорта. При скоростях движения до 210 км/ч водитель может предоставить системе возможность автоматически регулировать безопасную дистанцию до идущего впереди автомобиля.

Кульпаш Конырова

БЕРЕГИСЬ ПРОСНУВШЕГОСЯ ДРАКОНА

Китай, а не Индия вошел в проект освоения Кашагана. Одна из крупнейших нефтяных компаний Поднебесной — CNPC — теперь получит долю, соответствующую размеру продаваемой доли ConocoPhillips в Северо-Каспийском проекте (Кашаган). Тем временем зарубежные эксперты считают, что Казахстану следовало бы сохранять дистанцию с Поднебесной.

Китайский дракон и индийский слон

Как известно, в ноябре прошлого года американская компания ConocoPhillips сообщила о намерении продать свою долю в размере 8,4% в таком «козырном» проекте Казахстана, как месторождение Кашаган. Причем, говоря о своем решении, руководство ConocoPhillips заявило, что уже договорилось о продаже своей доли «дочке» индийской нефтяной госкомпании ONGC, отвечающей за международные проекты — ONGC Videsh Limited. Стоимость этой сделки оценивалась в 5,5 миллиардов долларов. Однако по казахстанским законам сделке предстояло получить одобрение местных властей, так как по закону наша республика имеет приоритетное право на покупку этой доли.

2 июля текущего года министерство нефти и газа Казахстана разослало сообщение о том, что уведомило компанию ConocoPhillips о намерении правительства РК использовать преимущественное право на приобретение 8,4%-ной доли участия ConocoPhillips в Северо-Каспийском проекте. В качестве покупателя выступит госкомпания «КазМунайГаз» (КМГ). За день до этого официального заявления теперь уже экс-глава КМГ Ляззат Киинов в интервью Reuters сообщил, что КМГ намерена сначала продать китайской CNPC часть своей доли в кашаганском проекте, составляющую 16,81%, а затем выкупить пакет ConocoPhillips.

Тем временем аналитики считают, что, выпуская Китай в такую сферу, как нефтедобыча, в частности, в проект освоения Кашагана, Казахстан рискует открыть «ворота Пандоры». Такое мнение высказал российский эксперт, доктор исторических наук, профессор, заведующий отделением востоковедения, заведующий кафедрой цивилизационного развития Востока высшей школы экономики РФ Алексей Маслов. Эксперт напомнил, что по «казахстанскому сценарию действуют сегодня Канада и Австралия, которые тоже впустили в свой нефтяной сектор Китай. «Но те же Канада или Австралия, если посмотреть на географическую карту, расположены территориально далеко от Китая. Возьмем Россию, которая хоть и продает свои углеводороды Поднебесной, но, при этом, не передает нефтедобывающие активы китайским компаниям», — отметил г-н Маслов.

Он напомнил, что Китай стал активно присутствовать в Казахстане в период мирового финансового кризиса (это 2008 — 2009

годы), предоставляя «легкие» кредиты под поставки энергоресурсов, урана, чем, по сути, привязал к себе Казахстан. «В принципе, передача таких базовых секторов, как уголь, газ, нефть, производство стали, военные технологии — это то, где государство должно сохранить свою монополию», — подчеркнул г-н Маслов. По его словам, можно передать транспортировку газа и нефти, то есть трубопроводы, но ни в коем случае нельзя было пускать Китай в нефтедобычу. «Это очень опасно, так как нарушает баланс в национальной экономике страны. Нельзя допускать, чтобы экономика Казахстана зависела от экономики того же Китая. А если начнет обваливаться юань или будет изменение политического курса, передел собственности?» — заметил Алексей Маслов.

Дистанция как защитная мера

По его мнению, Казахстану предпочтительнее было бы сохранить дистанцию с Китаем. «Модель развития Китая — выпалкивающая, это значит, что Пекин смотрит, где выгодные сферы для бизнеса, как устроено производство, логистика, как донести конечный продукт до потребителя, и так, шаг за шагом, вытесняет своего партнера», — говорит российский эксперт. Он напомнил, что у китайцев заложен веками драйв к расширению.

«Этот драйв задан исторически, самим развитием этой страны. Такова исторически сложившаяся психология китайского народа, который всегда расширяется. Китай имеет большой опыт ассимиляции, ведь многие народы северных районов этой страны практически исчезли. Причем ассимиляция идет плавным путем, мягкой силой», — рассказал г-н Маслов.

Все государства Центральной Азии, в том числе и Россия должны понимать, что Китай — это государство с пяти тысячелетней историей.

«Ни у одного государства нет такой истории, как у Китая. Здесь те же люди, та же письменность, та же логика и та же психология за эти пять тысяч лет. И, когда речь идет об интеграционных процессах, все должны понимать, что Поднебесная будет расширять свое влияние в Центральной Азии, будет покупать здесь предприятия, создавать СП», — сказал г-н Маслов. По его мнению, слишком тесное сближение Китая с любой другой страной может закончиться экономическим крахом для последней. «Дистанция и еще раз дистанция важна в случае с Китаем. На мой взгляд, лучше потуже затянуть пояс, чем сегодня продавать свои активы ему», — подчеркнул он. Кроме этого, по его словам, есть ряд механизмов, используя, которые можно защитить свою национальную идентичность.

«Нужно подготовить целое поколение людей, которые будут профессиональными китаистами. Это люди, которые не просто будут знать китайский язык и которые там учились, получили образование, а национально ответственные люди. Нужны те, кто сможет проводить экспертизу будущих совместных проектов, которые будут независимы от китайского мнения», — сказал г-н Маслов. Он привел в пример США, где вложили миллиарды долларов в подготовку таких вот специалистов по Китаю.

Эксперт напомнил также, что для Казахстана и для Дальнего Востока России, где населения все же недостаточно, актуальна



проблема китайской экспансии. «Хорошо, что политика Казахстана сегодня направлена на развитие новых технологий, которые предусматривают уменьшение количества людей, занятых в производстве. Инновационный метод развития экономики, о котором заявил наш президент, — это значит производить то же самое, но при меньшем количестве людей. Главное, чтобы наши страны успели внедрить свои проекты».

Китай еще не пришел по-настоящему в Казахстан

«Если смотреть по объему инвестиций, то они не столь велики. То есть пока Китай незаинтересован, но когда он придет в крупные проекты, то автоматически будут создаваться китайские поселения; вот тогда будет проблема. К этому надо готовиться и воспитывать свои национальные кадры, создавать наукоемкие производства», — отметил он. Кроме этого, все страны Центральной Азии должны подняться чуть выше над спорами между собой, чтобы уберечь свои экономики от экспансии экономики Китая.

«Китаефобия присутствует у всех народов Центральной Азии, но она перестает срабатывать, так как люди исходят из такого понятия, как выгода. Приказать не торговать с Китаем невозможно, но есть другой выход. Это горизонтальная интеграция, то есть налаживание отношений с соседями по центральноазиатскому региону. Необходимо поставить себя чуть — чуть выше каких — то споров с соседями, так как бурное развитие экономики КНР угрожает экономикам всех центральноазиатских стран, не только Китая», — сказал г-н Маслов. Эксперт напомнил о таком понятии, как «компрадорская буржуазия».

«Еще Ленин говорил о таком понятии, как компрадорская буржуазия. Это целый слой граждан в стране, неважно, казахов или русских, но которые постоянно работают с Китаем. И хотя физически они могут не любить Китай, но их благосостояние, благосостояние их семей зависит от Китая, и они волей неволей вынуждены сотрудничать с ним, так как нет разумной альтернативы», — отметил он.

По его словам, сегодня во всех странах Центральной Азии очень велика прослойка этой самой компрадорской буржуазии. «С какого — то момента экономическое присутствие Китая через

Справка

Кашаган — крупное нефтегазовое месторождение в Казахстане, расположенное на севере Каспийского моря. Геологические запасы оцениваются в 4,8 миллиарда тонн нефти. Общие нефтяные запасы составляют 38 миллиардов баррелей или 6 миллиардов тонн, из них извлекаемые — около 10 миллиардов баррелей. В Кашагане есть крупные запасы природного газа — более 1 триллиона кубометров.

компрадорскую прослойку может влиять на политический курс, что крайне нежелательно», — сказал Алексей Маслов.

Достояние республики

Тем временем депутат Парламента Турсунбек Омурзаков, выступая ранее на очередном заседании Мажилиса, обращаясь к правительству, напомнил о значимости Кашагана. «Данный проект имеет огромное стратегическое значение и является важным элементом обеспечения энергетической и экономической безопасности нашего государства. Национальные богатства страны должны принадлежать народу Казахстана, а не зарубежным инвесторам», — заявил народный избранник. По его словам, на покупку доли ConocoPhillips можно было бы направить средства Национального фонда, где на сегодня накоплено почти 60 миллиардов долларов США.

«Кроме того, сейчас в Казахстане планируется создание Единого накопительного пенсионного фонда. Пенсионные активы составляют около 21,5 миллиарда долларов США. Ожидается, что средства ЕНПФ также будут инвестированы в зарубежные финансовые инструменты. Определенную часть пенсионных накоплений можно было инвестировать в Кашаган. В этом случае пенсионные накопления будут работать на отечественную экономику и обеспечат необходимую доходность», — резюмировал Турсунбек Омурзаков.

Новый расцвет СЕПАРАТИЗМА В ЕС

Алишер Тастенов

Глобальный экономический кризис обнажил не только проблемы дисбаланса экономик Европейского союза, но и резко усилил региональные сепаратистские настроения в странах, в результате чего последние несколько лет ознаменовали новый расцвет сепаратизма в Европе, характеризующийся усилением позиций сепаратистских партий и стремлением к разделению бюджета.

Новая волна

Потенциальных очагов сепаратизма в странах Евросоюза всегда было много. Каталония и Страна Басков в Испании, Северная Ирландия, Шотландия и Уэльс в Великобритании, Падания (северные провинции) в Италии, Корсика, Новая Каледония и Бретань во Франции, Фландрия в Бельгии, Бавария, Гессен и Баден-Вюртемберг в Германии, Гренландия в Дании. Однако в последнее время дисбаланс экономик ЕС привел к еще большему дисбалансу внутри стран. Политика жесткой экономии обострила сепаратистские настроения. Если раньше европейский сепаратизм основывался на национальном, языковом, социально-культурном фундаменте, то теперь экономическое благополучие региона становится ключевым приоритетным фактором. Экономически богатые регионы не хотят «кормить» всю страну, предпочитая выйти из ее состава, но оставаясь в Евросоюзе.

Оживление европейского сепаратизма пришлось на 2011-2013 годы. Пик же активизации таких настроений, очевидно, придется на 2014 год, который ознаменуется парадом референдумов за независимость. Так, референдум по вопросу о независимости Шотландии от Великобритании состоится 18 сентября 2014 года. Парламент Каталонии в одностороннем порядке заявил о намерении в 2014 году провести референдум по выходу из Евросоюза. Новая Каледония также планирует провести референдум об отделении от Франции.

Сепаратистские политические партии добились уже заметных успехов на выборах в местные органы власти испанской Каталонии (ноябрь 2012 г.) и бельгийской Фландрии (октябрь 2012 г.). Лидеры шотландских сепаратистов, одержав победу на местных выборах 2011 г., вынудили Лондон обсуждать с ними вопрос проведения референдума о независимости этой части Соединенного Королевства. После развала кабинета С.Берлускони сепаратист-



ская Лига Севера вновь стала заявлять о нежизнеспособности нынешнего унитарного итальянского государства. В ноябре 2011 г. Лига потребовала учреждения «парламента Севера» с достаточно широкими административными полномочиями.

Сегодня в Европе насчитывается более 40 партий и движений. В Каталонии это объединение «Конвергенция и Союз», чей лидер А. Мас занимает пост председателя правительства автономии. В Шотландии высший орган в системе исполнительной власти возглавляет А. Сэлмонд, представляющий Шотландскую национальную партию. В бельгийской Фландрии популярна партия «Новый фламандский альянс», получившая на выборах в местные органы власти более 30% голосов избирателей. Ее руководитель Барт де Вевер является бургомистром Антверпена — второго по величине города Бельгии. В органах законодательной и исполнительной власти Северной Ирландии весомо представлена партия Шинн Фейн.

Сепаратисты широко представлены и в национальных парламентах этих стран, причем с каждым выбором их присутствие увеличивается. Кроме того, многие из этих партий имеют своих представителей в Европарламенте.

При этом борьба за независимость приобретает характер эпидемии, «заражая» и другие регионы. Так, в Испании, кроме баскской и каталонской проблем, существуют сепаратистские движения в Астурии, Галисии, Андалузии, Валенсии, на Балеарских и Канарских островах и в африканских анклавах, принадлежащих королевству.

В Италии, кроме «паданского» проекта, предусматривающего отделение или автономизацию севера страны в целом, существуют более локальные движения, например, в Венеции, «немецком» Южном Тироле и провинции Валле-д'Аоста. Во Франции сепаратистские настроения присутствуют в Бретани, Савойе и на Корси-

ке. В Германии автономистские настроения заметны в Баварии. В Северной Европе сепаратистские движения существуют на Аландских островах и Фарерах.

Особенности и последствия

Отличительной особенностью современного движения за независимость является так называемый «сепаратизм богатых», при котором центробежные тенденции процветают в регионах донорах.

Так, например, Каталония, Страна Басков и Фландрия получают от центральных властей существенно меньше, чем отдают, националисты дотационной Шотландии рассчитывают на целиком достающиеся Лондону доходы от добычи нефти.

На Каталонию приходится 19% ВВП и более 30% испанского экспорта, а получает она 14% ВВП, то есть образуется фискальный дефицит, оцениваемый в 16 миллиардов евро в год. В бельгийской Валлонии отмечается вдвое больший уровень безработицы по сравнению с Фландрией, а показатели бедности выше на 30%. Как заявляют члены Нового фламандского альянса, фламандцы больше не желают оплачивать безработицу валлонцев. В случае обретения независимости Шотландия получит контроль над 90% нефтяных месторождений Северного моря, что сделает Шотландию одной из самых богатых стран мира.

Другой примечательной тенденцией является усиление «сепаратизма метрополий» — так, доля французов, поддерживающих идею отделения бедной и проблемной Корсики, вдвое больше, чем доля корсиканцев, придерживающихся того же мнения.

Ключевой особенностью и отличием от сепаратистских движений прошлых лет выступает их достаточно широкая поддержка со стороны населения региона. Если в 1970-е годы наблюдался всплеск террористического сепаратизма (в частности, в это время началась активная деятельность многих террористических организаций — баскская ЭТА и Ирландская республиканская армия), то в последнее время поддержка сепаратистских инициатив характеризуется миллионными митингами, как, например, в Каталонии. Сами партии и движения готовы добиваться своих целей методами демократического диалога, не отказываясь при этом от таких форм сопротивления, как массовые акции протеста, за-

бастовки регионального масштаба, использование в своих целях средств массовой информации и Интернета.

Все это свидетельствует об усилении регионального уровня власти в европейских странах. Регионы, благодаря Лиссабонскому договору, предусматривающему увеличение их представительства в Европарламенте, постепенно «перетягивают» полномочия у своих государств. При этом важным институтом в системе управления Евросоюзом становится Комитет регионов. Парад региональных суверенитетов в Европе на руку центральной бюрократии ЕС, но весьма невыгоден правящим группам в отдельных государствах — регионализация дробит территории этих государств. Это снижает влияние более крупных и развитых стран и ведет к «выравниванию» их как административно-территориальных единиц Евросоюза.

Между тем, несмотря на рост сепаратистских настроений, нельзя не отметить и наличие сопротивления этим процессам. Далеко не все население этих регионов готово отказаться от имеющейся государственности в силу неясной перспективы дальнейшего независимого развития.

Так, в конце 2012 г. в Каталонии и Шотландии прошли многочисленные митинги противников раскола. В начале 2013 г. в Белфасте сторонники сохранения Северной Ирландии в составе Великобритании потребовали постоянного присутствия британского флага на фасадах зданий региональных органов власти. На улицы Брюсселя с лозунгами в поддержку целостности Бельгии вышли десятки тысяч противников фламандских сепаратистов. Таким образом, развитие европейского сепаратизма еще не приобрело масштабного характера, однако с каждым годом набирает политический вес и экономическую значимость.

Понимая это, сепаратистские политические организации стремятся к получению новых уступок со стороны центральных властей, прежде всего в плане экономической поддержки регионов, развития системы самоуправления, а также укрепления культурно-языковой идентичности в регионах.

Сегодня экономическая стагнация способствует укреплению позиций сепаратистских движений в Европе, а при стихийности и неконтролируемости ситуации кризис имеет все шансы перейти в политический.





АЛЕКСЕЙ МАСЛОВ: «Казахстан — будущий азиатский тигр»

Кульпаш Конырова

Ближайшие 30-50 лет станут периодом передела сфер влияния в мире на фоне таких нарастающих вызовов, как, например, дефицит природных ресурсов: углеводородного сырья, питьевой воды и продовольствия, глобальных экологических проблем. В свете такой перспективы шансы на успех имеют те страны, которые сосредоточатся на развитии высоких технологий, на вложениях в развитие человеческого капитала и долгосрочном планировании. Роль регионального лидера за эти годы займет динамично развивающийся Казахстан. К такому выводу пришли международные эксперты, привлеченные фондом «Посткризисный мир». На днях в Астане они презентовали доклад «Перспектива-2050: новая политико-экономическая карта».

мои личные субъективные впечатления. В последний раз я приезжал в вашу столицу восемь лет назад. И то, что вижу сегодня, поражает. В Астане перемены происходят показательно быстро и красиво. На мой взгляд, Казахстан — это страна удавшихся проектов, причем, что очень важно, визуальное впечатление. Почему именно визуальное впечатление? Отвечаю: инвесторы смотрят не только на ресурсный потенциал страны, но и как она выглядит и как сам народ готов к сотрудничеству. Казахстан — страна, которая внешне и по своему внутреннему настрою очень привлекательна, поэтому сюда и приходят инвестиции.

— А если судить не только по визуальному восприятию, что повлияло на оценку экспертов, признавших успешное развитие Казахстана?

— Успех развития любой страны определяется несколькими факторами. Это видно на примере других стран Азии, которые получили бурное развитие в XX веке.

Необходимо сочетание верных политических решений и наличия у народа драйва развивать свою страну. В Казахстане есть ощущение успеха. Это видно хорошо со стороны.

В свое время тот самый энтузиазм, который я вижу сегодня в Казахстане, способствовал развитию Китая, Сингапура, Филиппин и Малайзии. Там народ понял, что можно работать и обогащаться и что государство тебя поддержит. Хотя мировая история знает примеры, когда неудачи охладили у народов некоторых стран энтузиазм к развитию.

По мнению многих экспертов, центр активного развития экономик сегодня перемещается из Юго-Восточной Азии в Центральную Азию. И Казахстан, сам того не осознавая, выполняет роль модели центрально-азиатского развития. В вашей республике присутствует реальное желание приобщиться к другим странам Центральной Азии, причем без ущерба для них. Причина вашего успеха определяется несколькими факторами. Первое — это то, что в Казахстане признание идеи толерантности происходит не на уровне политических деклараций, а на уровне массового сознания населения. титульная нация развивается не в ущерб другим народам, живущим здесь, что устраняет внутренние противоречия. Во-вторых, у Казахстана нет и внешних противоречий с теми же соседями, как, например, у Китая с Японией

— Алексей Александрович, эксперты из 63 стран мира назвали основные тренды, которые будут определять жизнь в среднесрочной перспективе. По их оценке, Казахстан назван самым успешным проектом постсоветского времени. Но интересно Ваше личное мнение и впечатление о нашей стране. Сколько раз Вы были в Астане, в Казахстане?

— Как эксперт по Востоку, я часто бываю во многих странах Азии, прежде всего в Китае, экономика которого, как известно, в последние годы растет очень быстро. В Астане и в Казахстане я был четырежды. И для меня важны не столько сухие цифры, в виде показателя ВВП, сколько

Казахстан — это страна удавшихся проектов, причем, что очень важно, визуальное удавшихся проектов. Инвесторы смотрят не только на ресурсный потенциал страны, но и как она выглядит и как сам народ готов к сотрудничеству. Казахстан — страна, которая внешне и по своему внутреннему настрою очень привлекательна, поэтому сюда и приходят инвестиции

и Вьетнамом.

Третий фактор. Казахстан — страна, богатая природными ресурсами, и тут важно, куда идут денежные потоки, получаемые от продажи тех же углеводородов. Сегодня мы видим, что Казахстан направляет немалые средства в подготовку своих кадров, в строительство инфраструктуры, в создание и формирование новой категории людей хорошо образованных, получающих хорошую зарплату и готовых дальше поддерживать свою страну.

Грамотные, технически образованные кадры — этот тот фактор, который позволит в будущем не привязываться экономике страны к продаже энергоресурсов, поскольку создается кластер, который переведет ее на инновационное развитие.

В-четвертых, как известно, существует традиционная англосаксонская модель, когда рынок решает, какой будет цена на тот или иной товар, а государство лишь наблюдает со стороны.

Для стран, которые развиваются на огромных территориях, таких, как Россия, Казахстан, такая модель неприемлема. Для нас важна направляющая роль государства, от этого будет зависеть, как будет развиваться экономика. У вас в Казахстане есть баланс между государственной политикой, контролем со стороны государства и частным предпринимательством.

— Хотелось бы, в таком случае, узнать Ваше мнение относительно интеграционных процессов, в которые вовлечен сегодня Казахстан. Речь идет о создании Таможенного союза, который к 2015 году должен перерасти в Евразийский экономический союз.

— Для начала хотел бы напомнить, что идея интеграционных процессов — это палка о двух концах. И мы знаем неудачные примеры интеграции. Возьмем, к примеру, ту же Европу. Опыт слияния всех национальных валют в одну привел к тому, что одни страны стали потребителями, другие — донорами.

К тому же интеграция должна идти до разумных пределов, тогда можно избежать промоздокости и быть более маневренными. Экспертам импонирует, что Казахстан декларирует идею интеграции взвешенно. Таможенный союз показал, как нелегко согласовать интересы трех стран: это долгий процесс. Разумно то, что три страны начали с создания единых транспортных коридоров.

— Как известно, в Казахстане взят курс на развитие «зеленой экономики». Но, мы — страна, богатая природными ресурсами, — казалось бы, можем быть спокойны за поступления от их продажи долгие годы...

— Казахстан сегодня крупный поставщик энергоресурсов на внешний рынок, в том же Китае.

СПРАВКА

Алексей Маслов — доктор исторических наук, профессор, директор Центра стратегических исследований Китая Российского университета дружбы народов, заведующий отделением востоковедения НИУ ВШЭ. Ведущий российский специалист в области духовных, культурных традиций китайской цивилизации и современных социально-экономических и политических процессов в странах ШОС.

При этом он является раскрученной медийной персоной, стабильно привлекающей внимание российских и зарубежных журналистов, благодаря своему эксклюзивному бэкграунду и уникальному опыту во многих областях деятельности:

Автор 15-ти научных монографий, многочисленных научно-популярных книг по ушу, более ста научных статей, посвященных вопросам истории, традиций и культуры стран Восточной Азии, изданных на английском, китайском, французском и русском языках.

Свободно владеет английским, китайским и французским языками. Регулярно приглашался читать лекции во многих университетах мира: в Пекинском Народном Университете, Шанхайском Университете иностранных языков,

Колумбийском университете (США), Университетах Лейдена и Амстердама, университетах Лидс, Оксфорд, Ковентри (Великобритания); Университете Париж Дидро (Франция).

Действительный член Российской Академии Естественных Наук; член Европейской Ассоциации китаеведов; член Американской Ассоциации историков. А также с 2010 - член межправительственной российско-китайской подкомиссии по сотрудничеству в области образования; с 2007 по н/в — член российской части многосторонней комиссии по сотрудничеству в области образования государств-членов ШОС; с 2008 — по н/в — член рабочей группы при Министерстве науки и образования РФ по созданию Университета ШОС, один из разработчиков базовой концепции.

Практикующий мастер боевых искусств, имеющий авторитетное признание в мировом сообществе ушу: единственный из иностранцев занесен в «Схемы-хроники шаолиньских монахов-бойцов» (2006). Первый вице-президент Международной Федерации Шаолиньского ушу (International Federation Shaolin Kungfu, IFSK, с 1998), Президент Федерации шаолиньских боевых искусств (ФШБИ, Россия, с 1996).

Если страна взяла курс на развитие «зеленой экономики», то возникает вопрос: чем вы будете торговать, чем сможете компенсировать потери от продажи энергоресурсов? Даже если по всей казахстанской степи установить солнечные батареи и это будет колоссальный ресурс, но он не даст такой отдачи, как продажа углеводородов.

Но, в любом случае, курс правильный. Возьмем, тот же Китай, где вся северо-восточная часть страны, где сосредоточены все промышленные предприятия, имеет большие проблемы с загрязнением окружающей среды. Там фиксируется большое количество болезней и мутаций. Это очень важно, что такое отношение к экологии выстрелит рано или поздно по всем нам, не только по Китаю, но и по сопредельным странам. Водозабор проб с Амура показывает многократное превышение всех предельно-допустимых норм. А потому зеленые технологии — это единственно важный выход из такой ситуации. И мы видим, что Казахстан не просто декларирует о взятом курсе на развитие зеленой экономики, но и стремиться к созданию своих новых технологий. Это

видно даже по тому, как изменились учебные программы в университетах вашей страны, изменился подход к подготовке кадров. Кроме этого, нужно воспитывать ответственность у национальной элиты. В Казахстане и в России вкладываются большие средства в образование молодежи, много талантливых ребят, которые получают знания за рубежом. Важно, чтобы они вернулись на родину и работали на национальную экономику с учетом ваших новых приоритетов. Вот тогда-то и будет создан новый сектор воспроизводства прибавочного продукта.

В Казахстане уже сейчас закладывается программа, которая даст плоды через 20-30 лет. Эти ростки и видят сегодня эксперты, которые считают, что в долгосрочной перспективе Казахстан сможет вырваться вперед, а нынешние мировые лидеры, напротив, могут слать позиции. Взгляд экспертов направлен на долгую перспективу.

— **Эксперты в презентации доклада «Перспектива-2050: новая политико-экономическая карта» предсказали**

Казахстану судьбу нового «азиатского тигра». Эта одна из тех «темных лошадей», которая вырвется в лидеры в долгосрочной перспективе. Вы согласны с этой оценкой?

— Да, Казахстан большинством экспертов называется будущим «азиатским тигром». Он та «темная лошадка», которая в 2050 году может стать потенциальным лидером в регионе.

Опять же, тут все зависит от совокупности как внутренних, так и внешних факторов. В первую очередь, в мире много конфликтных ситуаций, которые будут тормозить развитие нынешних лидеров. Китай, США, европейские страны сегодня в лидерах, но в них нарастают кризисные тенденции. Противостояние США и Китая друг против друга ослабляет обе стороны. Поэтому в будущем вырвутся вперед те страны, которые располагают природными ресурсами, а Казахстан относится к их числу, которые воспитывают свою национальную интеллектуально и технически подкованную нацию, имеют выгодное геополитическое расположение. Кроме этого, в Казахстане по сравнению с США, Россией и Китаем, очень низок конфликтный потенциал. И, наконец, в вашей республике грамотная государственная политика, которая выражается в доверии народа выбранному курсу.

— **В нашей стране курс задает нынешний президент...**

— Это очень важно. Судите сами: все успешные реформы в той или иной стране связаны с каким-то конкретным лидером. Все знают Дэн Сяо Пиня, Путина, Уго Чавеса... Но мало быть просто ярким лидером, как тот же Уго Чавес. Важно, чтобы лидер не просто сформулировал национальную идею, но и сумел объяснить народу, куда он его ведет. Каждый народ должен понимать, куда и зачем он идет. Как ни парадоксально, но лучшая реклама успехов Казахстана — это ее лидер, ваш президент Нурсултан Назарбаев. 300 зарубежных экспертов, которые никогда не были в Казахстане, называют его в числе пяти мировых лидеров, так как успех развития страны связан с его именем. Повторюсь, важна не только сама национальная идея, а то, как ее донесут до народа. Исторически сложилось так, что в сложное для вашей страны время ее возглавил человек, который четко и ясно объяснил своим согражданам, что будут делать и как. В этом и есть ценность стратегии, вначале составленной до 2030 года, а теперь и до 2050 года. Это и есть понятие, которое называют устойчивое развитие.

Мы видим, что такие страны, как Индия, Бразилия, не формулируют свое развитие, не имеют долгосрочной стратегии, а в Казахстане ее сформулировали. Казахстан — пока единственная страна в пост-СССР, которая имеет масштабные горизонты планирования до 2050 года. Это, безусловно, вызывает уважение...



FRACJET

СЕРВИСТІК МҰНАЙ КОМПАНИЯСЫ
НЕФТЯНАЯ СЕРВИСНАЯ КОМПАНИЯ
OIL SERVICE COMPANY

Нефтяная сервисная компания «Фрак Джет»

Основана в 2002 году и ведет деятельность по оказанию широкого спектра технологических и научно-технических услуг в области добычи нефти и газа.

Основные направления деятельности:

- бурение нефтяных и газовых скважин различного профиля с глубиной до 4 000 м.;
- бурение боковых стволов;
- текущий и капитальный ремонт;
- колтюбинговые технологии;
- интенсификация притока и повышение нефтеотдачи пластов;
- исследования процессов разработки;
- услуги азотных компрессорных станций.

Компанией наработан ряд эффективных технологий:

- кислотоструйное бурение с применением ГНКТ;
- кислотные составы с потокоотклонением, с низкой скоростью реакции (для высокотемпературных пластов) и эмульсионные;
- кислотный гидроразрыв пласта;
- трассерные исследования.

Основное оборудование:

- Бурение - 2 комплекса на базе МБУ ZJ40;
- ТКРС - 10 комплексных бригад УПА-60/80 и УПА-80;
- Колтюбинг - 7 бригад на базе установок МК30Т;
- Компрессирование - парк азотных компрессорных станций СДА 10/251, 5/101; ПКСА 9/200, А100.

Основные заказчики:

Казахстан:
ТОО Каракудукмунай
АО Петроказакстан
ТОО Урихтау оперейтинг
ТОО Юпитер Энерджи
ТОО Кольжан
ТОО Казахойл Актөбе
ТОО Емир Ойл
ТОО Саутс Ойл
ТОО Сайгак Казахстан ВВ
ТОО Казахтуркмунай

Россия:
ОАО Газпром
ОАО Русснефть
ОАО ТНК-ВР
Нижневолокскнефтегаз
ООО Ростопром>>
ОАО Подзембургаз
ООО Газпром-Бурение
ЗАО Геотекс
ОАО Роснефть

Республика Казахстан
г. Кызылорда, ул. Айтеке би 44а
тел/факс +7 7242 27 91 18
E-mail: master-oil@mail.ru

Республика Казахстан
г. Актау, 2 мкр д. 47а БЦ «Орда» офис 805
тел. +7 701 912 2604, факс +7 7292 751094
E-mail: aktau.fracjet@mail.ru

ОТ БОЛЕЗНИ К РОСТУ казахстанского бизнеса

Дина Абайдильдинова,
Сертифицированный коуч МЭУК, член ICF, Сертифицированный фасилитатор

В последние годы в развитии казахстанского среднего и малого бизнеса наметилась тенденция перехода на новый этап развития. Собственники стали задумываться над освоением новых «территорий», а некоторые из них даже решились пригласить профессионального топ-менеджера для оперативного управления бизнесом. Для казахстанских корпораций вопросы стратегического и оперативного управления не менее актуальны. Поскольку профессионально обученных и имеющих реальный опыт эффективного управления топ-менеджеров не так много, часто им приходится справляться с подводными камнями управления на месте.

С какими трудностями сталкиваются собственники при найме топ-менеджера?



Часть навыков формируется из прошлого опыта, часть знаний топ-менеджеры получают на программах MBA. А на работе возникает так называемый синдром «управленческого одиночества» — топ-менеджеры, как правило, закрыты: в их окружении мало людей, с кем можно поговорить, кому открыться, с кем обсудить свои проблемы. Кроме того, дойдя до определённого уровня развития, компании сталкиваются с трудностями роста, такими, как, например, противостояние корифеев индустрии и молодого поколения специалистов. Нередко возникают коммуникационные сложности между подразделениями, например, между производством и отделом продаж, бывают случаи сопротивления части или всего коллектива изменениям, необходимым для сохранения конкурентоспособности.

Международные корпорации разделяют стратегическое и оперативное управление — это обычная отлаженная практика. Однако, для бизнеса в Казахстане — это новая территория. Часть компаний уже вступила на этот путь и столкнулась с рядом трудностей. К примеру, люди, создающие бизнес, и люди, бизнесом управляющие, играют на одном поле. Но в силу специфики и тех и других, игроки-менеджеры и игроки-собственники могут оказаться в разных «командах», что создает поле для межличностных конфликтов. Как следствие, ставится под угрозу развитие и процветание бизнеса.

Несмотря на существующие проблемы во взаимоотношениях между собственниками и топ-менеджерами, быстрый рост любого бизнеса делает необходимым наем топ-менеджера. Растет количество важных управленческих решений, которые неэффективно принимать единолично. Становится необходимой система управления с четкими и эффективными бизнес-процессами. Собственник может заняться этим самостоятельно, а может передать функции наемному менеджеру, чтобы избежать возникновения управленческого ступора и потери команды в условиях неопределенности.

- Мотивация топ-менеджера
- Возможный риск потери команды при смене менеджмента
- Чрезмерный контроль собственника над наемным топ-менеджером
- Непроясненные зоны ответственности и полномочий между собственником и топ-менеджером
- Возможный риск мошенничества со стороны топ-менеджеров
- Ограниченный выбор: на сегодняшний день на казахстанском рынке не так много топ-менеджеров с успешным опытом оперативного управления

Топ-менеджер, в свою очередь, сталкивается с новым вызовом — он становится буфером между акционерами и командой. Компетенции топ-менеджера жизненно важны для дальнейшего роста и развития бизнеса любого уровня.

Топ-менеджеры и собственники, обращаясь к бизнес-коучам и бизнес-консультантам, задают примерно одинаковые вопросы:

- 1) Как мотивировать сотрудников?
- 2) Как увеличить вовлеченность специалистов в работу и предотвратить профессиональное выгорание?
- 3) Почему сотрудники делают только то, что им говорят?
- 4) Почему сотрудники и руководители отделов в первую очередь преследуют свои интересы?

В настоящей статье мы подробнее остановимся на возможностях бизнес-коучинга как технологии для решения вышеописанных задач, поскольку убеждены: время коучингового стиля в управлении пришло. Международные корпорации, работающие на казахстанском рынке, уже успешно применяют коучинговый стиль в управлении; по мере роста и развития малого и среднего бизнеса востребованность этой технологии будет возрастать. Эйнштейн говорил: «Проблема никогда не решается на том уровне, на котором она возникает. Нужно стать над этой проблемой, поднявшись на следующий уровень».

Тренд современного бизнеса — это покупка услуг бизнес-коучей и обучение коучинговому стилю руководства собственников и топ-менеджеров.

Зачем же лидерам и успешным игрокам рынка нужны бизнес-коучи и бизнес-тренеры?

Бизнес-тренер — это специалист, способный провести грамотную комплексную организационную диагностику, на основании которой будет разработан точный план по оперативному обучению. На том участке, где это действительно необходимо, тренер передаст знания, умения и навыки топ-менеджерам, линейным менеджерам, специалистам или внутренним тренерам в организации. После обучения бизнес-тренер будет сопровождать участников тренинга до внедрения навыков в практическую деятельность.

В бизнесе коуч — это человек, который, подобно тренеру в спорте, помогает своим клиентам мобилизовать внутренние ресурсы для достижения поставленной цели. Вдохновить топ-менеджеров и сотрудников при наступлении профессионального выгорания, заставить поверить в свои силы, выйти на пик своих возможностей и таким образом вывести организацию на новый уровень.

Существует несколько путей внедрения этой новой для Казахстана бизнес-технологии, хотя она уже более тридцати лет успешно применяется в США и Канаде.

- ПЕРВЫЙ: обучение коучинговым технологиям управления акционеров, топ-менеджеров, линейных менеджеров компании.
- ВТОРОЙ: индивидуальное коучинговое сопровождение акционера или топ-менеджера, когда коуч встречается с собственником и работает над определенной задачей. При этом коуч не дает готовых советов и рекомендаций. Он просто задает вопросы, отвечая на которые, собственник формирует свое решение задачи.
- ТРЕТИЙ: командная коучинговая сессия для разработки стратегии с акционерами компании.
- Командная сессия с топ-менеджерами и линейными менеджерами для выработки эффективных тактических планов по внедрению выработанной стратегии.

На эти вызовы современного бизнеса отвечают современные технологии, такие, как:

- 1) Управленческий консалтинг.
- 2) Бизнес-коучинг.
- 3) Бизнес-тренинги для управленцев, например, «Креативность в основных управленческих навыках», «Эмоциональная компетентность для лидеров», «Управленческий коучинг», «Управление изменениями».
- 4) Сессии командного коучинга.

Почему сегодня коучинговое сопровождение собственников и руководителей востребовано на мировом и казахстанском рынках?

То, что управленцы теоретически изучали в свое время в бизнес-школах, на различных тренингах, перестает сегодня работать. Наше время задает новые, нестандартные вопросы, на которые нужны уникальные, неповторимые ответы, причем те, которые руководители находят сами! Особенно на уровне принятия решений, на уровне руководства, на уровне лидерства. Коучи поддерживают людей именно в поиске этих ответов. Руководители, успешные люди, работая с методами коучинга, способны повысить свою эффективность в несколько раз.

Почему это происходит? Бизнес-коуч — это независимый собеседник, который задает вопросы по определенной схеме, а руководитель сам на них отвечает, используя свой опыт и знания, вырабатывает уникальные и прорывные решения. В данном случае коуч катализирует процесс персонального «мозгового штурма» для решения SMART-задачи, поставленной руководителем, задействуя резервный потенциал самого руководителя.

При командной сессии для акционеров и топ-менеджеров коуч помогает построить эффективную коммуникацию между ними. Для этого коуч будет находить точки соприкосновения на уровне общих целей, выгод и ценностей, сопровождая процесс выработки решения по схеме «выигрыш-выигрыш-выигрыш».

Подходит ли коучинговый стиль управления для казахстанских компаний?

Галия Хамитова, генеральный директор Академии коучинга «Step&Grow», бизнес-коуч, ведущий тренер Erickson Coaching International, комментирует данный вопрос так: «Для казахстанского бизнеса это одна из наиболее работающих технологий. Для того чтобы внедрить коучинговый стиль управления в организацию, необходим качественный провайдер по обучению коучинговым технологиям управления с аккредитованными в ICF (Международной Федерации Коучинга) программы





и собственным успешным опытом применения коучинговых технологий в казахстанских компаниях. Грамотный провайдер точно определит, какая технология более подходит для решения клиентской задачи. Так, однажды в Академию коучинга «Step&Grow» обратились представители одной компании с просьбой провести тренинг по коммуникациям. Заказчик предполагал, что суть затруднения в конфликте между отделами. При более подробном изучении вопроса выяснилось, что в компании сложилась кризисная ситуация, связанная с завышенным планом продаж, демотивированностью продавцов и отсутствием точной информации о положении дел казахстанского подразделения в головном офисе. Бывший руководитель казахстанского офиса в отчете зависил объемы продаж, в результате чего все склады были загружены товаром, который в отчетах головного офиса числился уже реализованным. Новый план продаж был соответственно увеличен в разы, и продавцы отказывались его выполнять. В связи с этим новый руководитель оказался в затруднительной ситуации.

Для успешного разрешения сложившейся ситуации были предприняты следующие шаги:

- 1) проведены индивидуальные коучинговые сессии с новым руководителем казахстанского офиса для выработки цели.
- 2) собрана новая команда: на сессии командного коучинга сотрудники различных отделов объединились вокруг единой цели.
- 3) были определены наилучшие способы достижения цели — оперативный план.
- 4) индивидуальное сопровождение топ-менеджера и командное сопровождение сотрудников при внедрении оперативного плана.

В результате компания нашла для себя оптимальное решение, которое включало:

- информирование головного офиса;
- согласование изменений плана продаж с головным офисом;
- определение новых каналов сбыта;
- выход в новый сегмент рынка;
- объединение команды вокруг единой цели.

Или другой пример. К нам обратился собственник завода. Он хотел автоматизировать управленческие процессы так, чтобы бизнес стал автономным от его владельца. Мы предложили ему пройти программу «Наука и искусство коучинга». Поскольку обучение на 80% состоит из практики, есть возможность разработать стратегию и вдохновляющий план шагов по ее реализации. Именно это и сделал наш герой: он вывел свое предприятие на уровень автономности за полгода и теперь может спокойно поехать в отпуск, зная, что система работает эффективно без его присутствия.

Выгоды для собственников бизнеса при внедрении коучингового стиля управления:

- 1) Для начала собственник может провести пробную коуч-сессию с коучем, чтобы проверить актуальность этого процесса. Эриксоновский коуч никогда не будет советовать, он будет задавать вопросы, сопровождать на пути расстановки приоритетов, планирования стратегий, которые будут вести к выигрышу всей бизнес-системы.
- 2) Коуч никогда и ни с кем не будет обсуждать то, что он узнал от клиента, так как следует принципу абсолютной конфиденциальности.
- 3) При необходимости будет использован командный формат работы. Например, объединив управленческую команду с помощью командного коучинга, коуч поможет избежать ситуации, когда «лебедь, рак и щука» тащат компанию в разные стороны, борясь за бюджеты на управленческом поединке.
- 4) В результате командной сессии сотрудники смогут объединиться вокруг общей цели, которую они будут понимать одинаково и идти к ней, вместо того чтобы предъявлять претензии друг другу.
- 5) Руководитель, обучившийся коучинговому управлению, сможет создать систему нематериальной мотивации и удерживать ключевых специалистов, создающих 80% результатов в компании.
- 6) Компания просто обречена на успех, когда есть общее видение цели.
- 7) Коуч-руководитель научится сам пребывать в ресурсном состоянии, делегировать важные поручения и взращивать сильных управленцев, что создаст возможность отойти от оперативного управления и быть в роли «консультанта» для своей компании.

Как можно освоить коучинговый стиль управления?

Единственный в Центральной Азии представитель крупнейшей школы коучинга Erickson Coaching International — Академия коучинга «Step&Grow» — предлагает собственникам и управленцам выбор программ обучения:

- 1) знакомство с коучингом за три дня на специализированной программе «Управленческий коучинг», а также пост-тренинговое сопровождение руководителей.
- 2) получение профессионального международного сертификата при прохождении базовой четырехмодульной программы «Наука и искусство коучинга», продолжительность которой составляет полгода, что позволяет не только получить знания, но и интегрировать практический навык в управленческую деятельность.

“НАУКА И ИСКУССТВО ТРАНСФОРМАЦИОННОГО КОУЧИНГА”

Сертификационная программа Международной Федерации Коучинга (ICF)

Автор программы: Мэрилин Аткинсон, Ph.D.,
Эриксон-колледж, Ванкувер, Канада

Тренер: Галия Хамитова, единственный сертифицированный тренер с правом преподавания и сертификации профессиональных коучей Международного Эриксоновского университета коучинга в Казахстане, бизнес-консультант, медиатор, фасилитатор.

Модуль 1

“ВДОХНОВЕНИЕ. ОСНОВНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ КОУЧИНГА”

Модуль 2

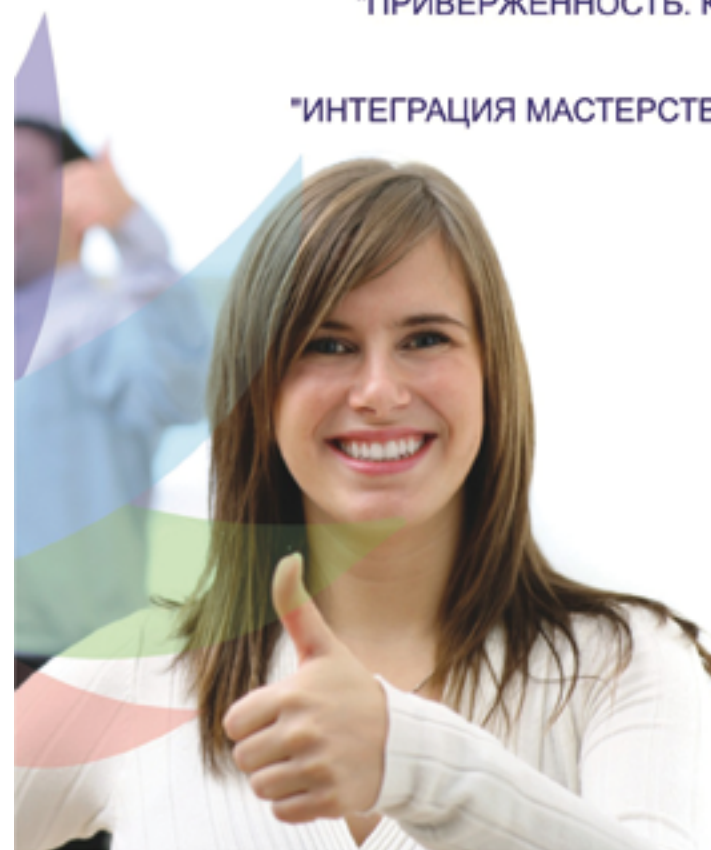
“ВНЕДРЕНИЕ. ТВОРЧЕСТВО ПРИ ПОИСКЕ РЕШЕНИЙ”

Модуль 3

“ПРИВЕРЖЕННОСТЬ. КОУЧИНГ ГЛУБИННЫХ ЦЕННОСТЕЙ”

Модуль 4

“ИНТЕГРАЦИЯ МАСТЕРСТВА. ИСКУССТВО ЗАВЕРШАТЬ ПРОЕКТЫ”



Целевая аудитория тренинга: владельцы и директора компаний, руководители подразделений, директора по персоналу, бизнес-тренеры, бизнес-консультанты, психологи, работающие с первыми лицами компаний, а также те, кто хочет обрести новую специальность и мощный инструмент для достижения целей.

По окончании курса обучения коучингу, прохождении тестирования и сертификации вы получаете Сертификат Коуча Эриксоновского Университета (Канада) международного образца. Тестирование и сертификация по стандартам Международной Федерации Коучинга (ICF).

Академия коучинга «Step&Grow»
Официальный партнер Международного Эриксоновского Университета Коучинга (Канада)
Алматы, Республика Казахстан, ул. Чайковского 144, офис 250, 252
E-mail: info@step-grow.kz www.step-grow.kz
тел/факс: +7 (727) 250 22 52, 250 61 16



ӨНДІРІС ӨЛШЕМІ

Күні бүгінге дейін Қызылорда облысы экономикасының 93 пайызы тек мұнай мен ураннан түсетін табысқа тәуелді болып келген. Ауылшаруашылық саласында мақтаныш етіп жүрген күріш пен төрт түліктің табысы 5,6 пайыздан аспайды.

Мұнай мен уранның халықаралық нарықтағы аумалы-төкпелі бағасына тәуелді болғаннан кейін өңірдің экономикалық өрісі кеңеймейді. Демек, мұнай-газ саласын әзірге экономикамыздың «локомотиві» ретінде пайдалана отырып, жаңа өндірістің қуатын күшейтіп үлгеруіміз қажет. Өкінішке орай, соңғы жылдары кейбір мұнай кеніштерінде қара алтынның қоры азайып келеді. Өткен жылы өңірде 11 миллион тонна мұнай өндірілді. Болашақта «қара алтынды» өндіру мөлшері 8,5 миллион тоннаға дейін азаюы мүмкін. Деседе, мамандардың пікірінше, Сыр бойында мұнайдың әлі де болса мол қоры бар екен. Сондықтан, алдағы уақытта мұнай мен газ кеніштерін ашу бағытында аймақта кешенді барлау жұмыстары жүргізілетін болады.

Негізгі геологиялық сараптамаға сәйкес мұнайдан өзге Арал ауданында газдың мол қоры бар екені белгілі болды. Осы көгілдір отын қорын ел игілігіне пайдалану мақсатында да ауқымды жұмыс атқарылады. Елбасы Нұрсұлтан Әбішұлы Назарбаевтың тапсырмасына сәйкес, индустриалды-инновациялық бағдарлама аясында Сыр өңірінде тез әрі шұғыл түрде нәтиже беретін, тұрғындарды тұрақты жұмыспен қамтитын нақты жобаларды іске асыруға кірістік.

Мәселен, Қызылорда қаласында шыны шығаратын зауыт салуға келісім жасалды. Шыныға керек шикізат, яғни ыспа құмның қоры Арал ауданында жеткілікті. Бұл іргелі өндірістің құрылысы осы жылдың күзінде басталады. Жаңақорған ауданында жылдық қуаты 750 мың тонна цемент шығаратын өндіріс салынбақ. Мұнайға тәуелділіктен арылып, одан өзге де өндірісті дамытуға жетекшілік жасайтын жобалар бар. Себебі, Сыр өңірінің қазба байлығының қатарында полиметалл, цинк, уранмен қоса ванадий бар. Мысалы, Шиелі ауданындағы бір ғана ванадий кен өндірісінің жанынан тоғыз ілеспе өндірісті ұйымдастыруға болады. Ол кәсіпорында қуаттылығы 150 мың тонна феррокорытпа, 12 мың тонна кремний карбиді өндірісін, күн және жел электр стансаларына қажет ванадий аккумуляторларын шығарып, түрлі тыңайтқыштарды өндіруге



мүмкіндік бар. Шалқия кенішінде бұрын цинк өндіріліп келген болса, болашақта бұл өндірісте полиметалл өңделмек. Сарапшылардың пікірінше, осы негізде өңірде тұтас металлургиялық кластер қалыптастыруға болады. Аталған істі үйлестіруге ынта мен жігер жеткілікті. Енді қолда бар дүниенің басын құрау ғана қалады. Осы мақсатта ақпан айында облыста 1-ші «Байқоңыр» инвестициялық форумын өткізіп, инвесторлардың басын қосып, өндірістік жобалар таныстырылды.

Өткен жарты жыл ішінде Қызылорда облысы 7 макроэкономикалық көрсеткіштің үш бағыты бойынша республикада бірінші орынға шықты. Салық түсімі 64 пайызға, құрылыс 80 пайызға, инвестиция көлемі 2,2 есеге өсті. «Батыс Еуропа – Батыс Қытай» көлік жолы, «Бейнеу-Бозой-Шымкент» магистральды газ құбыры, «Сексеуіл-Жезқазған» теміржол учаскесінде қазірде құрылыс қарқынды жүргізілуде.

Әлбетте, дамыған инфрақұрылымдық жүйе өңірдің болашағын айқындайтын негізгі дәйектердің бірі. «Батыс Еуропа – Батыс Қытай» жолының 812 шақырымы біздің облыстың үстінен өтетіндігі географиялық тұрғыдан инвесторларға да, жергілікті тұрғындарға да тиімді. Себебі, облыстағы елді-мекендердің 85 пайызы теміржол мен халықаралық көлік дәлізінің бойында орналасқан. Құрылысы жүріп жатқан «Жезқазған-Бейнеу» теміржол желісінің де өңір үшін стратегиялық маңызы зор. Одан өзге «Бейнеу-Бозой-Шымкент» газ құбыры да өндірістік жобаларды дамытуға жол ашады.

Облыста қазіргі кезде энергетиканы, күріш шаруашылығын, балық шаруашылығын кластерлік жолмен дамыту қолға алынды. Өңірде болашақ тірек елді-мекендердің санатына қосылатын ауыл-аймақтар анықталып, орта және шағын кәсіпкерліктің дамуына мүмкіндік жасалды.

Осының бәрін сәтімен ел игілігіне жаратқан кезде, өндіріс есебінен облыстың ішкі жалпы өнімін үш есеге көтеруге мүмкіндік туады. Ең бастысы халықтың әлеуметтік жағдайы арта түседі.

**Қызылорда облысының әкімі
ҚЫРЫМБЕК ЕЛЕУҰЛЫ КӨШЕРБАЕВ**

ТЕХНОЛОГИИ МИРОВОГО КЛАССА ДЛЯ ЭНЕРГЕТИКИ

Увеличение прибыльности Вашего бизнеса

- Инновации – ежегодное инвестирование значительных средств в разработку и исследования. Штат ученых мирового класса, которые разрабатывают наиболее передовые смазочные материалы, из имеющихся на рынке.
- Партнерство – постоянное сотрудничество с некоторыми из ведущих производителей оборудования позволяют нам лучше понимать ваши потребности. Объем наших знаний мы используем для увеличения прибыльности наших клиентов.
- Применение - более 100 экспертов в энергетике, работающих на международном уровне, предоставят Вам высококвалифицированную техническую поддержку и решения, которые помогут вам увеличить производительность и прибыльность Вашего бизнеса.

ПРИМЕТ ЛЮБОЙ ВЫЗОВ



Формула успеха – ДИВЕРСИФИКАЦИЯ

Есть цифры, которые красноречивее любых слов. Например, такие. Нынешнее состояние промышленности Кызылординской области на 93 процента зависит от темпов развития нефтегазовой и урановой отрасли. Ориентация только на нефть и уран, конъюнктура цен которых на мировом рынке постоянно меняется, вряд ли придаст импульс настоящему развитию экономики края.

Продолжая использовать нефтегазовый сектор в качестве «локомотива» нашей экономики, мы параллельно должны максимально развиваться и по новым для нас направлениям. Тем более запасы некоторых нефтяных месторождений начинают иссякать. К сведению: в прошлом году было добыто порядка 11 миллионов тонн нефти. В недалеком будущем добыча «черного золота» может снизиться до 8,5 миллионов тонн.

В то же время, по сведениям специалистов, запасы углеводородного сырья на территории области достаточно велики. Поэтому сегодня мы ставим вопрос о разведке новых месторождений нефти и газа, применении новых технологий добычи. Результаты геологических изысканий свидетельствуют о значительных запасах газа в Аральском районе. Мы хотим задействовать и этот резерв, увеличив добычу газа.

В соответствии с поручением Главы государства Нурсултана Абишевича Назарбаева, в рамках индустриально-инновационной программы приступаем к реализации конкретных проектов, нацеленных на создание добавленной стоимости и новых рабочих мест. Например, достигнуто соглашение по строительству стекольного завода в городе Кызылорде. Необходимое сырье — кварцевый песок высокого качества — у нас есть в Аральском районе. Строительство начнется осенью этого года. В Жанакорганском районе планируем начать строительство цементного завода производительностью 750 тысяч тонн в год. Немало и других проектов, которые могут придать импульс развитию региона, снизить его зависимость от нефтяной отрасли.

Область богата природными ископаемыми. Есть у нас и полиметаллы, и цинк, и уран, и ванадий. На базе ванадиевых месторождений можно организовать девять сопутствующих производств. Можно будет производить 150 тысяч тонн ферросплавов, 12 тысяч тонн карбида кремния, ванадиевые аккумуляторы для солнечных и ветровых электростанций, а также различные удобрения. Раньше на руднике Шалкия производился лишь цинк. В перспективе здесь будут перерабатываться полиметаллы. Кроме того, в области имеются запасы меди и титана. По общему мнению специалистов, все это послужит фундаментом для создания целого металлургического кластера. Желания и энергии для



реализации всех этих проектов достаточно. Остается лишь осуществить задуманное. В феврале текущего года в области был проведен первый инвестиционный форум «Байконыр», на котором мы собрали потенциальных инвесторов, ознакомили их с перспективами развития региона и конкретными проектами.

По итогам первого полугодия текущего года по трем из семи основных макроэкономических показателей Кызылординская область заняла первое место в рейтинге регионов республики. В частности, поступления в местный бюджет удалось увеличить на 64 процента, в 2,2 раза больше привлечено инвестиций в экономику области, почти на 80 процентов выросли объемы строительства. Продолжается реализация таких крупных инфраструктурных проектов, как строительство автодороги «Западная Европа — Западный Китай», магистрального газопровода «Бейнеу — Бозой — Шымкент» и участка железной дороги «Саксаульск-Жезказган».

Так, для будущего региона особенно важно наличие развитой инфраструктуры. То, что 812 км автодороги «Западная Европа — Западный Китай» пролегают по центру территории области, является хорошим конкурентным преимуществом в работе с инвесторами. Важно это и для местных жителей: ведь 85 процентов населенных пунктов региона расположены вдоль железнодорожной и международной автомагистрали, а также реки Сырдарьи. Усилят транзитный потенциал области и строящаяся железнодорожная ветка «Жезказган-Бейнеу». Развитию промышленности и газификации районов области, несомненно, будет способствовать и ввод в эксплуатацию уже в нынешнем году магистрального газопровода. В области активно применяется кластерный подход при решении вопросов энергетики, рисоводства, рыбного хозяйства и т.д. Определен перечень опорных населенных пунктов на селе, создаются условия для развития малого и среднего бизнеса. Реализация только перечисленных проектов даст возможность создать значительное число рабочих мест, существенно укрепить бюджет региона, увеличить экспортный потенциал области, а соответственно и объем валового регионального продукта. И, что самое главное, — сделать лучше жизнь людей!

**Аким Кызылординской области
КУШЕРБАЕВ КРЫМБЕК ЕЛЕУОВИЧ**



Total: partner of choice

In 2013, Total celebrates its 20th year of operations in Kazakhstan. Total, as a world class energy player, is bringing its high level of expertise to develop the giant Kashagan field as well as other exploration projects. In all of its activities, Total applies its core corporate values: industrial and environmental safety, ethics and sustainable development.

In 2017, Kazakhstan will host the International Exhibition Expo-2017 with the theme of "Future Energy". Total supports the innovative and technological ambitions of Kazakhstan by investing in Education, Research and Local Content Development. Total is a partner of choice.

www.total.com





Куаныш Балтагулов

БРЕНДЫ ДОЛЖНЫ РАБОТАТЬ

Судьбе было угодно, чтобы два мировых бренда Кызылординской области — космодром «Байконур» и мемориальный комплекс «Коркыт ата» — оказались в одной географической точке. И это не случайно, поскольку именно отсюда, согласно и науке, и миропониманию, пролегает самый короткий путь в космос. В любом случае, дорога к звездам начинается на земле, и, если брать наши земные насущные заботы, можно утверждать: возможности упомянутых двух наших брендов мы еще используем далеко не в полной мере как для развития туризма, так и для решения житейских проблем населения Кызылординской области и ее социально-экономического развития в целом.

мощный газопровод), становится понятно, что неиспользуемые объекты Байконура должны не только стать индустриально-инновационной площадкой с созданием большого числа новых рабочих мест, но уже в недалеком будущем, как не раз отмечал аким области Крымбек Кушербаев, превратить Байконур в «локомотив» всей региональной экономики.

Понятно, что использование этого громадного потенциала должно носить системный характер, а многоплановую работу следует проводить в рамках соответствующих межгосударственных, государственных программ и планов.

В этой связи напомним, что более трех месяцев назад акимат Кызылординской области приступил к разработке Комплексного плана социально-экономического развития города Байконур, поселка Торетам и аульного округа Акай на 2014-2016 годы, который будет рассматриваться в рамках «Дорожной карты» по использованию комплекса Байконур. «Дорожная карта» предусматривает в том числе реконструкцию действующей инженерно-коммуникационной инфраструктуры, обеспечение стабильного водоснабжения и поставку горюче-смазочных материалов, развитие жилищного строительства, систем образования, здравоохранения и социальной защиты населения, а также физической культуры и спорта, формирование инфраструктуры космического туризма, охрану окружающей среды и улучшение экологической ситуации, подготовку комплекса как части проекта «ЭКСПО-2017» в г. Астане

План уже готов и сейчас находится на рассмотрении в госорганах страны. И все мы надеемся, что в скором времени он получит там «добро».

Как известно, на ежегодной встрече глав государств Республики Казахстан и Российской Федерации был поднят вопрос о разработке «Дорожной карты» по совместному использованию комплекса Байконур. И, как мы знаем, Министерство экономики и бюджетного планирования РК совместно с соответствующими госорганами разработало и направило российской стороне свои предложения, в том числе по развитию города.

В последний включены мероприятия по решению проблем жилищно-коммунального хозяйства, двойного налогообложения, обеспечения детскими дошкольными учреждениями и другие. Здесь кызылординцы тоже рассчитывают на содействие со стороны Правительства, поскольку речь идет о принятии документа, который существенно повлияет на социальное самочувствие жителей города Байконур. Имеется предварительная договоренность с Роскосмосом о принятии совместной «Дорожной карты».

Заглядывая в чуть более отдаленную перспективу, знаем мы и о том, что город Байконур Правительство РК рассматривает в качестве объекта для посещения гостями международной выставки «ЭКСПО-2017», которая пройдет в Астане. И здесь самое время вновь вернуться к другому бренду Кызылординской области — мемориальному комплексу «Коркыт ата», расположенному в 34 километрах от города Байконура. Эта, без преувеличения, отправная точка всей тюркской культуры — мемориал —, несомненно, заинтересует многочисленных зарубежных гостей. Говоря о памятниках культурного наследия в целом, заметим, что на территории нашей области расположены четыре древних столицы — саков, огузов, кипчаков, казахов и недавней советской республики. Гостям кызылординцы всегда рады, тем более нам есть что показать им.

Разумеется, все затронутые здесь вопросы напрямую связаны с развитием экономики и социальной сферы всего нашего региона. А важной движущей силой этого динамичного процесса вполне по силам выступить именно Байконуру. И эту возможность упускать нельзя. Бренды области должны не только вызывать чувство гордости за свой край и моральное удовлетворение, а работать по-настоящему, принося людям практическую пользу, соединяя прошлое, настоящее и будущее.



СОЦИАЛЬНОЕ ПАРТНЕРСТВО в действии

Дина Трухина

Акционерное общество «ПетроКазахстан Кумколь Ресорсиз» многие годы активно участвует в развитии социальной сферы Кызылординской области. В рамках социального партнерства особое внимание уделяется поддержке незащищенных слоев населения, системе здравоохранения, учреждениям спорта, культуры и искусства.

Понятие «благотворительность» зародилось вместе с человеческим обществом. Это ядро моральных ценностей любого общества, постулат всех мировых религий. В традициях казахского народа можно встретить множество примеров — это и асар, сохранившийся до наших дней, и обычай «жылу» — помощь в восстановлении поголовья скота при засухе, и другие.

«Шефство», «меценатство», «спонсорство» — все эти понятия в современном обществе выкристаллизовались в систему социальной ответственности бизнеса, которая отличается не спонтанными акциями «для галочки», а программным подходом, долгосрочными проектами и адресной помощью. Истинная, мудрая благотворительность требует времени, энергии, осмысленности и кропотливости... Именно такие принципы социального партнерства претворяет в жизнь АО «ПетроКазахстан Кумколь Ресорсиз». Социальное партнерство стало частью маркетинговой стратегии крупнейшей в Кызылординской области компании. Руководство АО «ПКР» осознает: бизнес несет ответственность за процессы, происходящие в обществе, поэтому последовательно и комплексно развивает социальную среду региона, реализуя множество долгосрочных программ помощи детям, ветеранам, инвалидам, сфере образования и спорта. Сегодня многие проекты осуществляются в партнерстве с акиматом Кызылординской области; часть из них вышла за рамки региона, получив республиканский статус. Расскажем о некоторых из них.

По велению сердца

Древняя восточная притча. «Ученик спрашивает мудрого наставника: «Учитель, зачем Бог создал больных и увечных?». «Чтобы у людей не засыпала совесть!» — ответил старик. Уровень заботы об инвалидах — ключевой показатель цивилизованности общества. В Казахстане работает множество государственных программ по поддержке инвалидов, но, к



Директор РЦ «Шапагат» Ш. Женсикбаева со своими воспитанниками



Наш любимый лагерь — «Арай-Sunrise»

сожалению, их недостаточно. Поэтому вопрос интеграции инвалидов в общество руководство АО «ПКР» считает одной из приоритетных задач, важнейшим вектором социальной ответственности бизнеса.

У второклассника Азамата из Кызылординской области (имя изменено) несколько лет назад почти не было шанса стать обычным ребенком — играть, учиться. В три года он получил ожог первой степени, следствием стала психическая травма. Мальчик не говорил, не улыбался, его готовили к инвалидности. Но парнишке повезло: медики и педагоги реабилитационного центра для детей-инвалидов «Шапагат» вернули его в мир детских радостей. Это яркий, но не единственный пример. С 2001 года более 50 детей шагнули из мира инвалидов в жизнь здоровых людей. Казалинский РЦ «Шапагат» с 2001 года находится под попечительством АО «ПетроКазахстан Кумколь Ресорсиз». За это время нужную специализированную помощь получили более 200 детей с ограниченными возможностями: ДЦП, нарушением функций двигательного аппарата, ЦНС, зрения, речи и слуха. Центр оборудован всем необходимым — кабинет массажа, электро-терапии, сенсорная комната, кабинет ЛФК и физиотерапии, работают квалифицированные специалисты — логопеды, дефектолог, психолог.

— Для наших спонсоров благотворительность — это не просто строка в бюджете. Это конкретный поправившийся ребенок, операция, сделанная в срок, новое необходимое оборудование, — говорит Шынар Женсикбаева, президент Центра. — Они всегда с трепетом относятся к нашим нуждам, искренне радуются малейшим успехам детей. Ежегодно при содействии областного управления здравоохранения они отправляют наших детей в Детскую республиканскую клиническую больницу «Акса́й» в Алматы, финансируют хи-



рургические операции. Благодаря помощи АО «ПКР», наши дети имеют возможность общаться, учиться, развиваться. Ведь не секрет, что множество детей-инвалидов живут изолированно, дома или в специализированном учреждении. А наши дети имеют настоящее детство! И мы считаем: даже о небольших победах наших детей надо рассказывать! Эти истории послужат отличным примером для людей, которые тоже бы хотели помочь инвалидам, но не знают, как. Или, что бывает часто, думают, что это невозможно.



Обновленная школа «Мурагер»

В реабилитационном центре для детей-инвалидов «Шапагат» медико-психологическую, педагогическую и социальную помощь получают более 40 детей-инвалидов в возрасте от 1,5 до 18 лет, дети находятся в Центре с понедельника по пятницу. Работа ведется в трех группах — «Умит», «Тилашар» и «Балауса». В первой группе дети с ДЦП со сложной структурой дефекта получают квалифицированную медицинскую помощь, обеспечиваются современными инвалидными колясками. Во второй группе дети дошкольного возраста с задержкой психо-речевого развития получают дошкольное образование. В третьей группе подростки знакомятся с навыками самообслуживания, готовятся к взрослой жизни. Немаловажно, что услуги «Шапагата» для родителей детей-инвалидов бесплатны, их пенсии остаются в семьях, суще-

Средняя школа №2 «Мурагер» со специализированными классами для одаренных детей на трех языках обучения — одна из лучших не только в области, но и в стране

ственно поддерживая жителей Казалинского района-зоны экологической катастрофы.

В этом году Центр открыл консультативно-информационную службу для матерей детей-инвалидов по проекту «Кызмет». Здесь можно получить любой вид помощи — медицинскую, психологическую, социально-бытовую, педагогическую и юридическую.

Так, квалифицированные юристы помогут родителям заполнить необходимые документы и справки, социологи дадут нужную социально-педагогическую консультацию, психологи осуществят диагностику и установят системный контроль над состоянием ребенка. И родителям детей-инвалидов не придется обходить множество инстанций: все проблемы им помогут разрешить в «Шапагате».



Кружок ковроткачества в лагере «Арай-Sunrise»

«Достижения молодых»

Еще в 1993 году Казахстан присоединился к международному движению по распространению программ экономического образования среди молодежи компании «Junior Achievement», которая работает в 113 странах мира и уже охватила более 40 миллионов человек. Общественный фонд Региональный центр «Достижения молодых», работающий по этой программе, был открыт в Кызылординской области в 2000 году по инициативе «ПетроКазахстан». Сначала были тренинги по прикладной экономике среди учителей города. Программа стала столь популярна, что в 2002 году предмет «Менеджмент и экономика» был включен в школьную программу. За эти годы проведено множество конкурсов, олимпиад, викторин и других мероприятий, где школьники изучали трудовое законодательство, открывали компании, работали в своих мастерских, создавали сайты, организовали профессиональные курсы и ярмарки вакансий.

Обкатываются навыки в условиях, приближенных к реальным. В 1999 году пилотный проект общественного фонда «Достижения молодых» был запущен на базе детского лагеря отдыха «Арай-Sunrise» в виде семинаров для школьников и преподавателей Кызылординской области. Этот лагерь был отдан под патронат «ПМКР» в 1997 в полуразрушенном виде. Компания построила новые корпуса и столовую, баню, беседки, бассейн и спортплощадки, оснастила лагерь всем необходимым. В 2013 году дети получили еще один подарок — великолепное футбольное поле с искусственным покрытием мирового стандарта. Путевки в этот лагерь для родителей бесплатны, здесь отдыхают дети сотрудников «ПМКР», ребята из малообеспеченных семей, дети из детских домов разных регионов РК. Это целая страна «Арай» — со своим флагом и гимном, медалью, валютой и формой, праздниками и еженедельной газетой «Арай News». Отдыхая и занимаясь в кружках, ребята не только осваивают новое ремесло, но и зарабатывают деньги — «лучики». На них можно купить подарки, предоставленные спонсорами. Кружков здесь 19, как исконно национальные (гончарный, плетение — ши, вышивка-сырмак, курак корпеше, фольклорный), так и современные (моделирование, компьютерный, экономический). Первая смена — экономическая, благодаря которой «Арай» получил статус республиканского экономического лагеря; на нее съезжаются ребята из 17 регионов страны. Затем четыре творческие смены и одна — спортивная, где 180 мальчишек до 14 лет вступают в футбольные сражения.

— Наши спонсоры — удивительные, неравнодушные люди, — рассказывает директор ОФРЦ «Достижения молодых» Светлана Алишева. — Они всегда лично участвуют в наших мероприятиях, знают и любят детей, предлагают креативные идеи. Так, менеджер компании Хусайн Сарсембаев для воспитания у детей художественно-эстетического вкуса предложил внедрить в лагере кружки прикладного народного искусства. По его же инициативе эти национальные кружки расположились в юртах. Сотрудники компании также стали инициаторами первого турнира по футболу, с которого и началась спортивная смена в нашем лагере. Для нас они не просто партнеры, а добрые родственники, внимательные наставники.

Дети — это самая надежная и перспективная инвестиция, уверены сотрудники «ПМКР». Поэтому среди постоянных подопечных компании — несколько детских учреждений. Это средняя школа №2 «Мурагер» со специализированными классами для одаренных детей на трех языках обучения, одна из лучших не только в области, но и в стране. Новый учебный год школа начнет в новом здании. И на дополнительное оснащение школы компания выделяет значительные финан-



Занятие с логопедом в РЦ «Шапагат»

совые средства. Свыше 10-ти лет компания «ПетроКазахстан Кумколь Ресурсиз» содержит детский сад «Балғын» в поселке Жанакорган. Компания оказала финансовую помощь в строительстве корпуса, крытых беседок, игровой площадки. 50 детей из малообеспеченных семей посещают его бесплатно, что для малооплачиваемого региона — серьезная поддержка.

Стала традиционной благотворительная акция «Шаттык керуени» («Караван радости»), стартовавшая в год 20-летия Независимости РК и 25-летия промышленного освоения месторождения Кумколь, которая весело шагает по всем восьми детским лагерям отдыха районов области и г. Кызылорды — с подарками, веселыми соревнованиями, концертами. День защиты детей в Кызылорде давно превратился в ежегодный феерический праздник общегородского масштаба, с нетерпением дети ждут традиционных детских утренников с подарками на Новый Год и праздник Наурыз. В ежегодных планах компании — десятки мероприятий с участием детей.

Лучший вид досуга

Любой социально ориентированный бизнес инвестирует в основное достояние страны — человеческий потенциал. Фундамент экономики — здоровое поколение; и в деятельности компании развитие спорта и физической культуры занимает важнейшее место. АО «ПетроКазахстан Кумколь Ресурсиз» стало основателем нескольких спортивных турниров, которые прочно вросли в биографию области, а многие даже перешагнули рамки региона. Так, с 1997 года совместно с Управ-



Вице-президент АО «ПКР» г-н Чэнь Да Ю

лением по туризму и спорту компания проводит турниры по баскетболу и футболу среди школьников области на Кубок ПетроКазахстан. Турнир стал международным: в баталиях участвуют ребята из Туркестана, Кентау, Актобе и Байконура. Более 10 лет компания спонсирует проведение турниров по шахматам и тогыз-кумалаку среди школьников области. Ежегодно проходят спартакиады среди детей-инвалидов с участием 60–80 детей из интернатов и вспомогательных школ региона и воспитанников Центра «Шапагат».

Компания содержит на своем балансе спортивный комплекс, который ежедневно принимает более 400 человек в возрасте от 5 до 68 лет. Спортивные ветераны не теряют формы: сборная Кызылорды по футболу в 2012 году выиграла чемпионат РК, а турнир по бадминтону, ведущий историю еще с советских времен, собирает поклонников волана и ракетки из Алматы, Ташкента, Байконура. Спортсмены-инвалиды тренируются под руководством опытного тренера, пятикратного чемпиона страны по пауэрлифтингу Абдурашида Курбанходжаева. Под его руководством участники сборной Кызылординской области занимают призовые места в республиканских турнирах среди спортсменов с ограниченными возможностями.

Это далеко не полный рассказ о том, как АО «ПКР» превращает в жизнь принципы социальной ответственности. Участие в софинансировании социальных программ развития региона — это выражение отношения к обществу, определенный этап зрелости любого бизнеса. Мировой опыт доказывает: там, где принципы социального партнерства лежат в основе взаимодействия представителей бизнеса и государства, — там наблюдается устойчивый рост экономики и благосостояния граждан. АО «ПетроКазахстан Кумколь Ресорсиз» рассматривает развитие социальной сферы как важнейшее условие активизации экономики. Крупные социальные проекты вносят свой позитивный вклад в развитие региона присутствия компании. Результатом становится общественное доверие и преображение среды, в которой мы живем.



Вице-президент АО «ПКР» г-н Чэнь Да Ю с победителями турнира по баскетболу



AMADEA ROYAL сантехника, мебель LaFLEUR сантехника OPULENT CHIC + NATURE SIDE плитка



AMADEA ROYAL. СОВЕРШЕНСТВО РОСКОШИ

Гламурная роскошь и эксклюзивный романтизм: непревзойденное мастерство, отточенное за 265 лет существования компании Villeroy & Boch, находит свое непосредственное воплощение в уникальной коллекции AMADEA ROYAL. Эклектика коллекции, умело замещающая изысканные формы стилей великих эпох, облекает их в необычные цветовые эффекты сочетания глянцевой белозолоты в сочетании с цветом золота, искусно украшая выразительными орнаментами-арабесками и драгоценными материалами: полупрозрачным декором из пазолиты 22 карата, округлыми ручками, выдвинутыми ящиками с внутренними боксами из бирюзы для деликатного хранения косметики и аксессуаров.

AMADEA ROYAL с ее изысканными деталями добавляет гламурному дизайну ванной комнаты эксклюзивности и некой романтической недосказанности.

WWW.VILLEROY-BOCH.COM

Официальный дилер Villeroy & Boch по ассортименту «Ванная и велнес» и «Плитка»



119334, Москва,
5-й Донской пр., д.215, стр.10
Тел.: +7 (495) 935-7944 (многоканальный)
Факс: +7 (495) 935-7945
E-mail: konzept@konzept.ru
www.konzept.ru

199228, Санкт-Петербург
Морская наб., д.15
Тел.: +7 (812) 334-1111 (многоканальный)
Факс: +7 (812) 438-1954
E-mail: konzeptspb@konzept.ru
www.konzept.ru



ТОО «СП «КАЗГЕРМУНАЙ» – «Лидер Казахстана – 2013»

ТОО «СП «Казгермунай» удостоилось золотой награды по итогам Общегосударственной республиканской рейтинговой программы награждения предприятий-лидеров экономики Казахстана «Лидер Казахстана – 2013», проводимого на основании данных национального статистического ранжирования.



Товарищество возглавило ТОП-10 предприятий-лидеров Республики Казахстан по общегосударственному статистическому ранжированию хозяйствующих субъектов по совокупности показателей их финансово-экономической деятельности по сумме мест в трех номинациях: «Показатели активов и обязательств», «Показатели прибыльности», «Показатели ликвидности».

Для того, чтобы вручить награды их обладателям, в Кызылорду с рабочим визитом прибыла г-жа Гульнара Хабибраманова – Председатель Оргкомитета Национального бизнес-рейтинга.

Церемония награждения с участием Акима Кызылординской области Кушербаева Крымбека Елеуовича состоялась первого июля в здании областного акимата.

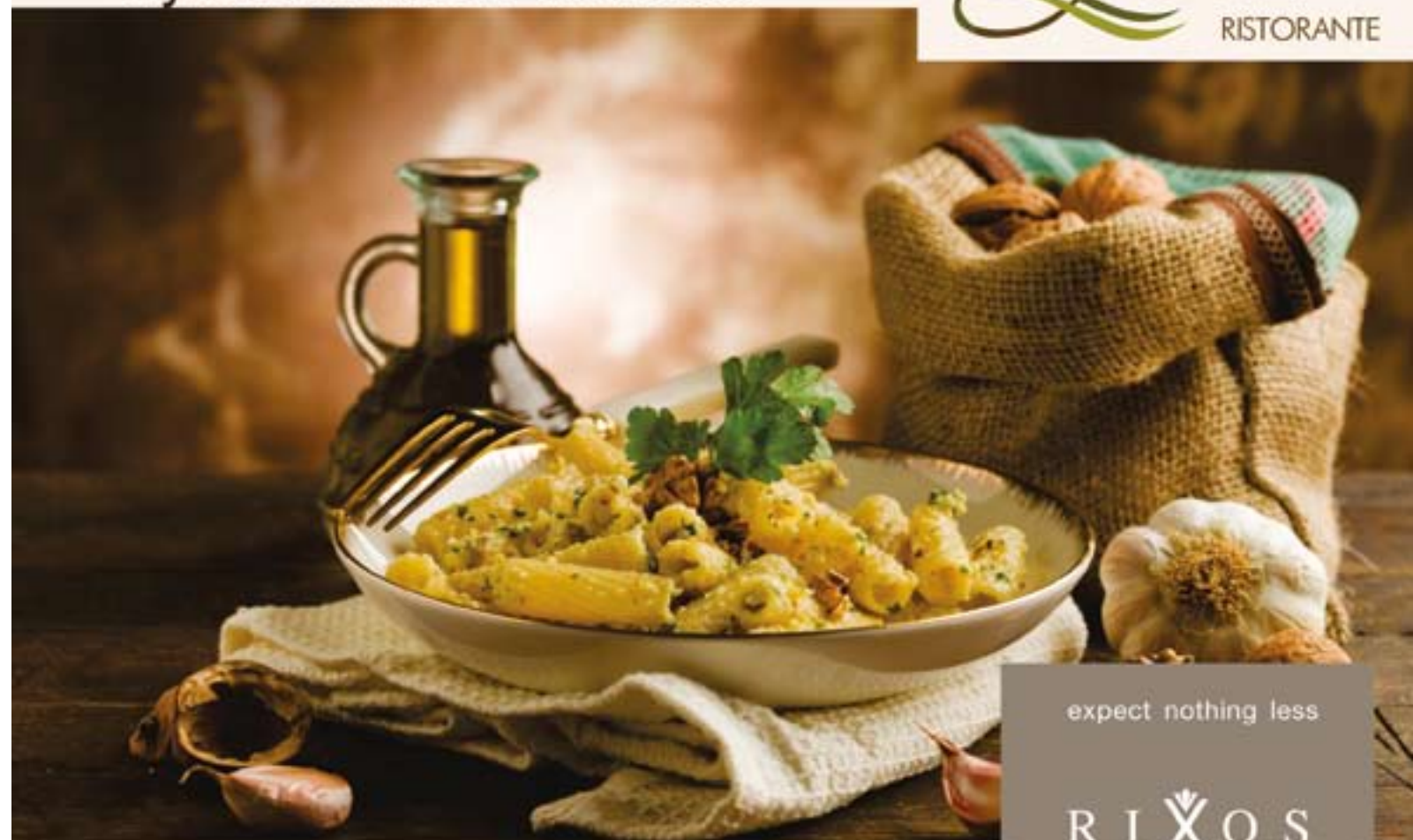
В рамках церемонии областным акимом правлению товарищества в лице Генерального директора Карима Медета Сапиевича и Первого заместителя генерального директора Юй Чжицина были вручены Национальный сертификат и медаль «Лидер Казахстана – 2013».

Обладателем Национального сертификата «Специалист года 2013» стал Махин Жайык Тугелович – заместитель генерального директора по экономике и финансам, а нагрудной именной медали «За эффективность в трудовой деятельности» удостоен Абдирахманов Нуржан Базарбаевич – заместитель генерального директора по производству.



Ваше гастрономическое путешествие в Италию!

L'olivo
RISTORANTE



expect nothing less

RIXOS
PRESIDENT ASTANA

Нефтегазовая компания «САУТС-ОЙЛ» — успешно и динамично развивающееся предприятие в структуре нефтегазового рынка Республики Казахстан, отличительной особенностью которого является огромный вклад в социально-экономическое развитие Кызылординской Области.

РАЗВИТИЕ И ПРОГРЕСС — главные принципы «Саутс Ойл»

Руководителем компании ТОО «САУТС-ОЙЛ» с 2003 г. по настоящее время является Серикжан Сейтжанович Сейтжанов — заслуженный деятель Республики Казахстан, доктор технических наук, действительный член Международной академии науки, образования, промышленности и искусства (США).

За самоотверженный труд, значительный личный вклад в становление нефтегазовой промышленной отрасли и социальной инфраструктуры республики Серикжан Сейтжанович награжден орденом «Знак Почета», золотыми медалями «Алтын Жүрек» и «Меценат образования — 2008», орденом «Парасат», медалью «Лидер Казахстана 2013», орденом «Слава Казахстана», а в годовщину 10-летия независимости Республики Казахстан отмечен благодарственным письмом Президента Нурсултана Абишевича Назарбаева. Кроме того, Нурсултан Абишевич, отмечая заслуги С.С. Сейтжанова в сфере использования бизнеса как инструмента социальной политики, лич-



но вручил ему почетную награду — золотую статуэтку «Парыз» за победу в номинации «Лучший социальный проект года».

За многолетний творческий труд по использованию достижений научно-технического прогресса в практике геологоразведочных работ С. С. Сейтжанов в 2008 г. был удостоен знака «Почетный разведчик недр», учрежденного Министерством энергетики и минеральных ресурсов Казахстана.

Нарастая темпы деятельности, компания «САУТС-ОЙЛ» никогда не забывает о социально-экономическом развитии региона, главным звеном которого является забота о подрастающем поколении. Руководствуясь чувством патриотизма и стремлением к новаторству, компания неустанно осуществляет социальные проекты, такие, как:

1. Теннисный центр «Нұрсәт». Местонахождение — г. Кызылорда. Объект сдан в эксплуатацию в 2011 году. В состав нового спорткомплекса, расположенного в непосредственной близости от Центрального стадиона им. Гани Муратбаева и действующего спорткомплекса «Евразия», вошли сразу шесть кортов, причем два из них размещены в специально возведен-

За самоотверженный труд, значительный личный вклад в становление нефтегазовой промышленной отрасли и социальной инфраструктуры республики Серикжан Сейтжанович награжден орденом «Знак Почета», золотыми медалями «Алтын Жүрек» и «Меценат образования — 2008», орденом «Парасат», медалью «Лидер Казахстана — 2013»

ном крытом зале, который можно использовать и для таких массовых спортивных игр, как волейбол и баскетбол. Теннисный зал оборудован трибунами на 80 зрительных мест с возможностью дополнительного увеличения до 200 зрительных мест при проведении соревнований. Фактическая стоимость проекта составила 440 млн. тенге.

2. Фитнес-центр и зал торжеств «Ақмешіт». Местонахождение — г. Кызылорда. 8 мая 2013 г. акимом Кызылординской области был торжественно открыт культурно-развлекательный комплекс. В здании комплекса имеются: гостиница, зал торжеств на 500 мест, фитнес-центр с бассейном на 70 человек. Данный объект не только украшает город, но и приносит пользу населению. Фактическая стоимость проекта составила 960, 328 млн.тенге.

3. Оздоровительный пансионат. Местонахождение — Кызылординская область, Аральский район, с/о Камыстыбас.

Период строительства — 2013-2014 гг. Начинается строительство спортивно-оздоровительного комплекса инвестиционного проекта «Зона отдыха «Камыстыбас» на 100 мест с тренажерным залом, бильярдной, рестораном. А также футбольное поле, площадка для баскетбола, волейбола, тенниса, велодорожка и пирс. Стоимость проекта — 447, 822 млн.тенге.

4. Гостиница в г. Кызылорда. Местонахождение г. Кызылорда, ул. Шукирова, 1. Период строительства 2013- 2015 гг.

В составе гостиницы будут 40 гостиничных номеров, большой и малый конференц-зал, ресторан, бутики и салон красоты, крыло для отдыха, а также бильярдная, бассейн, сауны, массажные, СПА, тренажерный зал. Сметная стоимость строительства определится после утверждения документации.

Принцип компании — постоянное стремление к развитию и прогресс. Как результат вышеизложенного — «САУТС-ОЙЛ» в 2006 году стала лауреатом международной премии «Лидер национальной экономики». По итогам 2005-2006 года Международный экспертный совет по странам СНГ присудил ТОО «САУТС-ОЙЛ» награду «Золотой слиток». Также она стала лауреатом престижной международной премии «Знак Почета» в номинации «Лидер национальной экономики», а за большой вклад в развитие общеэкономического потенциала СНГ и налаживание конструктивного взаимодействия между Российской Федерацией и Республикой Казахстан в 2008 году компания награждена орденом «Звезда Содружества».

В 2009 году компания «САУТС-ОЙЛ» удостоена звания «Лучшее предприятие» от Европейской бизнес-ассамблеи; президенту компании С. С. Сейтжанову присвоено звание «Менеджер года» и вручена медаль «Объединенная Европа».



Теннисный центр «Нұрсәт»



Фитнес-центр и зал торжеств «Ақмешіт»



Оздоровительный пансионат



Гостиница в г. Кызылорда

Сіздерге қамқорлықпен!
С заботой о Вас!



“МЕДИКЕР-КӨЛСАЙ”
МЕДИЦИНАЛЫҚ ОРТАЛЫҒЫ

мекен-жайы: Астана қ., Қорғалжын тас жолы, 4/1 үй,
“Көлсай” тұрғын үй кешені
телефон: +7 (7172) 797620, 797621

call-центр 8 800 080 43 57
www.mediker.kz



Социальная ответственность национальной атомной компании в Кызылординской области

Созданное в 2004-м году ТОО «Казатомпром-Демеу» является дочерней компанией АО «НАК «Казатомпром» и его оператором по управлению социальными объектами и реализации социальных проектов. Основным финансовым источником социальной компании является уставный фонд, сформированный Казатомпромом и его иностранными партнерами.

Слово «демеу» переводится с казахского языка как «помощь», «поддержка». Своей целью «Казатомпром-Демеу» ставит повышение благосостояния и качества жизни граждан Казахстана. В число задач входят развитие социальной сферы регионов, на территории которых действует урановое производство, путем реализации услуг социального характера местному населению и создание достойных условий жизни для работников предприятий Казатомпрома.

В состав компании входят филиалы «Демеу – Таукент», «Демеу – Кыземшек» и «Демеу – Шиели», расположенные в одноименных поселках Южно-Казахстанской и Кызылординской областей.

«Казатомпром-Демеу» осуществляет свою деятельность по реализации социальных проектов в трех районах Южно-Казахстанской области (ЮКО) — Сузакском, Отрарском, Байдибекском — и двух районах Кызылординской области — Жанакорганском и Шиелийском. Находящиеся в данных районах

KAZATOMPROM DEMEU



рудники обеспечивают до 90% добычи урана в Казахстане. Для каждого района разработана отдельная социальная программа, которая полностью финансируется из средств компании. Программы включают в себя такие основные направления деятельности, как предоставление услуг населению в области здравоохранения, образования, культуры, спорта и досуга, благоустройства и озеленения, а также в развитие малого и среднего бизнеса.

В 2006 и 2010 годах заключены «Меморандумы о сотрудничестве, поддержке и развитии социальной сферы» между АО «НАК «Казатомпром» и акиматами Кызылординской и Южно-Казахстанской областей. Меморандумы определяют социальные проекты по строительству и капитальному ремонту школ, детских садов, больниц, клубов и других социальных объектов регионов.

В рамках «Меморандума о сотрудничестве» в Кызылординской области реализованы следующие проекты:

- капитальный ремонт участков автодорог Жанакорганского р-на и автодорог в п. Жанакорган и Шиели;
- устройство уличного освещения;
- капитальный ремонт внутри поселковых дорог, проездов, тротуаров, площадок;
- расширение школы №127, капитальный ремонт Кызылординского областного музыкально-драматического театра им. Н. Бекежанова;
- софинансирование строительства родильного дома в г. Кызылорда.

Отдельно хочется отметить строительство интерната для детей с ограниченными возможностями (ДЦП) на 50 мест в п. Шиели. Уникальное лечебно-оздоровительное учреждение, предполагающее, помимо лечения и обучения, проживание больных детей. Оснащено специализированными детскими колясками, душевыми панелями с гидромассажем, ваннами гидромассажными, синусоидальным низкочастотным импульсивным модулем, устройством лечения придаточных пазух носа и гортани, аппаратом для электростимуляции мышц и многим другим.

Для создания комфортных условий проживания населения Кызылординской области, для гармоничного развития детей и юношества, поднятия культурного уровня жителей, а также в целях организации досуга работников Холдинга, государственных и бюджетных организаций холдинг «Казатомпром» финансирует содержание объектов социального назначения.

Сфера здравоохранения представлена медико-санитарной частью (далее – МСЧ) в п. Шиели, оснащенной современным медицинским оборудованием и укомплектованной высоко-



Отдельно хочется отметить строительство интерната для детей с ограниченными возможностями (ДЦП) в п. Шиели на

50 мест

квалифицированным персоналом. Имеется стационар на 20 коек и амбулатория на 100 посещений в смену, операционный блок. В настоящее время также разработана проектно-сметная документация на строительство нового здания МСЧ на 35 коек на 100 посещений в сутки.

Детский сад-ясли на 280 мест «Айналайын» в .Шиели предназначен для обучения, воспитания и содержания детей в возрасте от 1 года до 7 лет. ДДУ посещают 280 детей, из них 100





Сфера культуры и спорта в п. Шиели представлена спорткомплексом с открытым стадионом и домом культуры «Арман». В настоящий момент действует 9 кружков и 10 спортивных секций, которые посещают около 500 детей

ли представлена спорткомплексом с открытым стадионом и Домом культуры «Арман». В настоящий момент действует 9 кружков и 10 спортивных секций, которые посещают около 500 детей.

В 2005 году были сформированы участки по благоустройству и озеленению уранодобывающих поселков. С момента создания участков по благоустройству и озеленению в п. Шиели был осуществлен большой объем работ по приведению рабочего поселка в цветущий и ухоженный вид.

В 2008-м году компания заняла I место в государственном конкурсе по социальной ответственности бизнеса «Парыз», учрежденном Указом Президента РК №523 от 23 января 2008 года в номинации «Лучший социальный проект года». В 2009 году ТОО «Казатомпром-Демеу» признано лучшим в категории «Организация года» общенациональной премии «Алтын Жүрек».

Реализованные проекты — это лучшее доказательство приверженности Национальной атомной компании принципам социальной ответственности бизнеса, которая является неотъемлемой частью стратегии ее развития. «Казатомпром», как флагман отечественной экономики, готов и впредь выполнять взятые на себя обязательства по улучшению жизни граждан. С развитием атомной отрасли объем вложений в человеческий потенциал будет расти на благо всего Казахстана.

детей — на основании государственного заказа. Почти 90% из общего количества детей — дети работников предприятий Холдинга АО «НАК «Казатомпром».

В общеобразовательных школах дети из малообеспеченных семей обеспечиваются горячим питанием, канцтоварами, школьной формой и верхней одеждой.

Одним из направлений компании является благотворительность. Дети из малообеспеченных семей получают путевки в детский оздоровительный лагерь, ветеранам ВОВ и инвалидам оказывается помощь в виде продуктов, подарков, а также ежегодно десятки первоклашек получают подарки в рамках акции «Дорога в школу». Сфера культуры и спорта в п. Шне-



The Imperial Tailoring Co.

Мужская одежда ручной работы из лучших итальянских и английских тканей. Вы можете назначить встречу с портным в любое удобное для Вас время.

г. Алматы, ул. Кабанбай батыра, 88/1, угол ул. Уалиханова, тел.: (727) 2588 220, 2587 617, моб.: +7 777 221 83 74, e-mail: almaty@mytailor.ru
г. Астана, ул. Достык 1, ВП-11, тел.: (7172) 52 42 92, 52 44 72, моб.: +7 777 227 55 98, e-mail: astana@mytailor.ru
г. Атырау, моб.: +7 777 251 79 50, e-mail: atyrau@mytailor.ru

www.mytailor.ru

СЕРНОКИСЛОТНЫЙ ЗАВОД:

ответственность перед обществом и окружающей средой

В мае месяце текущего года закончены пуско-наладочные работы и введен в эксплуатацию энергокомплекс на сернокислотном заводе ТОО «СКЗ-У». Завод стал снабжаться собственной электроэнергией, а это значит, что проект строительства сернокислотного завода с энергокомплексом завершен успешно.

О реализации проекта сернокислотного завода говорилось в интервью с Генеральным директором ТОО «СКЗ-У» Бекжановым Мадиханом Ариповичем.

— Мадихан Арипович, расскажите, как все начиналось?

— Как известно, на территории Казахстана сосредоточено более трети всех мировых запасов энергоносителя XXI века — урана. Шестнадцать лет назад президент страны подписал указ о создании Национальной атомной компании «Казатомпром», которая за минувшие годы превратилась в мирового лидера по добыче урана. При добыче урана роль серной кислоты трудно переоценить. Технология подземно-скважинного выщелачивания предполагает расход больших объемов этого реагента. Вплоть до недавнего времени Казахстан сильно зависел от иностранных поставок серной кислоты, что являлось серьезным сдерживающим фактором. АО «НАК «Казатомпром» решил организовать собственное производство (причем в достаточных объемах), чтобы как можно меньше зависеть от иностранных поставщиков. Именно эту задачу импортозамещения было призвано решить строительство собственного сернокислотного завода, тем более что в стране имеются огромные запасы серы, которую извлекают из нефти на Тенгизском месторождении.

Торжественная церемония закладки капсулы в фундамент нового завода с посланием будущему поколению за подписью президента АО «НАК «Казатомпром» Владимира Сергеевича Школьника состоялась 31 августа 2009 года. В нем есть такие строки: «Хотим заверить будущее поколение региона в том, что осознаем свою ответственность перед обществом по сохранению благоприятной окружающей среды и рациональному использованию природных ресурсов. Мы уверены, что вы станете свидетелями результатов успешного исполнения программ, направленных на повышение благосостояния жителей и социально-экономического развития нашего регио-

на». Выбор места будущего объекта — в восьми километрах от райцентра Жанакорган Кызылординской области — был определен тем, что именно в этом регионе расположено большинство рудников «Казатомпрома». Реализацию проекта осуществили АО «НАК «Казатомпром» (ТОО «ГРК» Казахстан), SAP-Japan Corporation (Япония) и Uranium One (Канада), поставщик инжиниринга и оборудования — итальянская компания DESMET BALLESTRA. Генеральным подрядчиком сернокислотного завода стало ТОО «Завод строительных металлоконструкций» (Шымкент); генеральным проектировщиком — «Казмеханобр» (Алматы); строительство энергокомплекса было возложено на ТОО «Союзкомплект» (казахстанско-российское предприятие).

Новый завод вырос в степи почти за два года, и в декабре 2011 года во время телемоста Президенту РК Нурсултану Назарбаеву доложили об окончании строительства и начале пуско-наладочных работ. После окончания пуско-наладочных работ, в июле 2012 года, завод начал выпуск продукции — серной кислоты. А уже в мае текущего года запущен энергокомплекс, и завод снабжается собственной электроэнергией, а излишки отпускаются в местную сеть.



Выбор места будущего объекта — в восьми километрах от райцентра Жанакорган Кызылординской области — был определен тем, что именно в этом регионе расположено большинство рудников «Казатомпрома»

— Расскажите подробнее об энергокомплексе.

— В состав энергокомплекса входит паротурбогенератор производства компании General Electric (Франция) с турбиной Temodyn и генератором Brush. Скорость вращения турбины и генератора составляет 5900/1500 оборотов в минуту. Паротурбинная генераторная установка принимает до 83 тонн пара в час при давлении 43 атмосферы (температура пара до 400 градусов) и вырабатывает до 18,5 МВт электрической энергии напряжением до 10,5 кВ. Уникальность нашего завода состоит в том, что вырабатываемая электроэнергия полностью покрывает собственное потребление завода — 5-6 МВт, а излишки через повышающую подстанцию отпускаются в региональную сеть.

— Какие были проблемы при осуществлении проекта?

— Самой главной проблемой была проблема финансирования проекта. Президенту АО «НАК «Казатомпром» Школьникову В. С. после ряда переговоров с японскими компаниями и банками в Токио удалось открыть льготное финансирование или иначе говоря, получить «длинные», дешевые кредиты у японских банков.

В ходе реализации проекта глава Казатомпрома установил

жесткий контроль над сроками и качеством работ, что позволило в кратчайшие сроки построить завод.

— Мы знаем, что новый аким области посетил с рабочим визитом СКЗ. Как прошел визит?

— На второй день после своего назначения аким области Крымбек Кушербаев во время своего рабочего визита в Жанакорганский район посетил наш завод. В ходе знакомства с предприятием аким области беседовал с персоналом, интересовался заработной платой, условиями труда и быта заводчан. Рекомендовал нам обратить особое внимание на проведение разъяснительной работы среди населения, активнее участвовать в общественно-политической и социально-экономической жизни района, принимать все меры по обеспечению экологической безопасности завода.

— Мы знаем, что Кызылординскую область посетило руководство АО «ФНБ «Самрук-Казына» для проведения выездного осмотра реализации инвестиционных проектов.

— Данный проект включен в программу «Форсированное индустриально-инновационное развитие Казахстана на 2010-2014 годы» и, соответственно, в карту индустриализации Республики Казахстан. 1 мая 2013 года в Жанакорганском районе Кызылординской области состоялся выездной осмотр реализации инвестиционных проектов АО «ФНБ «Самрук-Казына». В мероприятии приняли участие Председатель правления АО «Самрук-Казына» Умирзак Шукеев, аким Кызылординской области Крымбек Кушербаев, заместитель Председателя Правления АО «Самрук-Казына» Куандык Бишимбаев, заместитель

Председателя Правления АО «Казатомпром» Нурлан Рыспанов. Делегация посетила наш завод. В ходе визита члены делегации ознакомились с технологией производства серной кислоты и работой основных производственных участков. По итогам осмотра Председатель правления АО «Самрук-Казына» Умирзак Шукеев дал высокую оценку сернокислотному заводу и пожелал работникам нашего завода успехов в дальнейшей работе.

— **Мы знаем, что ТОО «СКЗ-У» участвовало в региональном и республиканском конкурсах «Лучший товар Казахстана». Можно рассказать об этом подробнее?**

— По приглашению Управления предпринимательства и промышленности Кызылординской области 6 сентября 2012 года наше предприятие приняло участие в региональном конкурсе-выставке «Лучший товар Казахстана» в г. Кызылорда. И в номинации «Лучший промышленный товар» победителем признали ТОО «СКЗ-У». По итогам конкурса наше предприятие было номинировано на участие в республиканском конкурсе на соискание премии Президента РК «Алтын сапа» и республиканском конкурсе-выставке «Лучший товар Казахстана», который прошел в г. Астана в начале декабря 2012г.

— **Что делается в плане социального развития коллектива и какое участие принимает завод в социальной жизни района?**

— В апреле прошлого года был подписан меморандум с центром занятости населения Жанакорганского района о совместной работе по привлечению и подготовке местных кадров для работы на заводе, проведена совместная акция на предприятии с участием акимата и маслихата, в результате которой приняты на стажировку 20 молодых специалистов по программе «Молодежная практика». Много делается в плане социального развития коллектива. Завод имеет хорошую столовую, строится вахтовый поселок для обеспечения работников, прибывающих

из других регионов, необходимыми условиями для работы. Для работников проводится ежегодный профилактический медосмотр, по результатам которого принимаются (если есть необходимость) меры по укреплению здоровья или изменению режима работы сотрудника. Чтобы не допустить заболеваний, вызванных производственными факторами, всем работникам выдаются спецодежда и средства защиты, производственные и служебные помещения оборудованы вентиляцией и отоплением. На постоянной основе осуществляется мониторинг состояния производственных факторов, степень их воздействия на людей и окружающую среду.

Одна из главных наших задач — трудоустройство местного населения. Сегодня на заводе работают 258 человек. Из них 157 — это жители Кызылординской области. И цифра год от года будет увеличиваться, поскольку в различных учебных заведениях страны за счет предприятия учатся лучшие выпускники средних школ Жанакорганского района, которые после окончания учебы в обязательном порядке будут приняты на работу.

Сернокислотный завод расположен поблизости от аульного округа Кейден, поэтому социальные проблемы населенного пункта под особым вниманием заводчан.

Для аула пробурена водозаборная скважина для питьевой воды, оплачиваются счета за электроэнергию, которая использовалась для подведения в аул поливной воды с помощью гидронасосов, оказывается материальная помощь сельской средней школе. Кроме того, предприятие участвует во всех благотворительных акциях, проводимых в Жанакорганском районе.

Ежегодно в рамках акции «Дорога в школу» для детей из малоимущих семей приобретается школьная форма и другие принадлежности, а в новогодние праздники — различные подарки. Для ветеранов труда, а также и малоимущих семей организована бесплатная подписка на различные периодические издания на общую сумму 350 тысяч тенге. Каждый год в мае месяце, в День победы, ветеранам вручаются денежные премии и подарки.



ADVART
ADVERTISING COMPANY

Рекламно-производственная компания «AdvArt» обладает самым обширным спектром услуг в сфере наружной рекламы в городе Астана (вывески, стенды, аренда шатров, флаштов, изготовление баннеров, оформление мероприятий и многое другое).

У нас Вы можете найти абсолютно все для проведения PR и промо акций!

Мы предлагаем только лучшие условия для наших клиентов, и по праву считаемся профессионалами в своем деле!



Мы рады предложить Вам новинку в сфере наружной рекламы и PR-акций —

**УНИКАЛЬНУЮ
МЕДИАМАШИНУ**

Автомобиль совмещает в себе LED экран, баннер и бегущую строку.

Телефоны:

8 701 972 97 86, 8 701 881 25 20,
8 701 768 02 83, 8 747 619 08 04,
50 68 80 (доб.4), 73 13 15 (доб.4)

www.advart.kz



Труба зовет опять в поход

Игорь Титенок

Это не первая наша беседа с Сулейменом Атаниязовым, руководителем ТОО «Транс Азия Констракшн». В свое время он рассказывал, как они строят газопровод «Акшабулак-Кызылорда», нефтепроводы «Кенкияк- Кумколь», «Атасу-Алашанькоу», две ветки Азиатского газопровода из Туркмении в Китай, газопроводы «Сарыбулак-Майкапчагай», «Бейнеу-Бозой-Шымкент». Были еще нефтепроводы на местных промыслах. Казалось бы, все похоже, но на практике каждый трубопровод — это уникальный проект, уникальная стройка и всегда интересный рассказ о ней.

— Сегодня двести семьдесят специалистов вашей компании строят третью ветку магистрального газопровода из Туркмении через Узбекистан и Казахстан в Китай. Участок на территории нашей страны строится уже в привычной для вас компании. Половину работ выполняет китайский подрядчик, а половину — казахстанский генподрядчик АО «НГСК КазСтройСервис», у которого вы субподрядчик. Помню по вашим рассказам о первой и второй нитках, что тогда вам достались очень сложные участки со многими препятствиями. А сейчас?

— Чтобы у вас сложилось реальное представление о тех задачах, которые мы сейчас выполняем на этой трубе, давайте вместе посмотрим накопительный акт о приемке работ; из него будет понятно, каков наш участок. Итак, наш участок — 448 — 503 километры, всего 55 километров диаметром 1219 миллиметров в обход города Тараза. Из них почти три с половиной километра так называемый грунт десятой категории, а проще — скала. Такие участки требуют буровзрывных работ. И взрывать придется в тридцати метрах от действующего магистрального газопровода.

Смотрим следующий пункт наших работ: водоотлив из траншеи — 13,38 километра. Здесь подпочвенная вода так близко,

что траншея будет постоянно заполняться водой. Дальше у нас идет 2,3 километра заболоченных участков, где надо устраивать временные дороги из гравийно-песчаной смеси. Чтобы на увлажненных участках трассы газопровод после его укладки в траншею не всплыл, мы должны навесить на него более девяти тысяч пластиковых и железобетонных утяжелителей.

На нашем участке девять пресечений с электрокабелями и кабелями связи, столько же раз пересекаемся с подземными коммуникациями: газопроводами, водоводом, коллектором. На нашем пути проходит двадцать две линии электропередачи, а это особый режим работы с кучей согласований. Девять дорог, из них дважды автобан «Западная Европа — Западный Китай», пересекают трассу газопровода на участке «Транс Азия Констракшн». Здесь используем установку горизонтального наклонного бурения. Напомню, что эти операции выполняем на трубе диаметром 1626 миллиметров.

Еще у нас два перехода через железную дорогу. Это тоже с горизонтальным бурением. Дважды переходим реки Талас и Асса. Причем нам «повезло»: Талас на нашем участке имеет два рукава. Так что фактически перехода будет три. Сюда надо добавить еще такие «мелочи», как 170 временных переездов через арыки и каналы. Вся наша трасса идет по скале, заболоченной местности или освоенной человеком территории, то есть по фермерским полям и угодьям. Конечно, мы стараемся минимизировать ущерб сельхозпроизводителю. Например, устройство временных переездов через лотки и арыки устраиваем по согласованию с фермерами в те дни, когда у них нет полива.

Скажу честно, что нашему коллективу было бы проще за это же время построить газопровод такого диаметра протяженностью 200-250 километров где-нибудь в необитаемой степи.

— Вы перечислили такую уйму препятствий и трудностей на вашем участке строительства магистрального газопровода в Китай, но на жалобу это совсем не похоже. Об этом вы говорите даже с некоторым оттенком гордости.

— Объективно нам есть чем гордиться, и исполнение сложных проектов вызывает не только напряжение сил и ума, но и удовлетворение умением решать серьезные задачи. Наш большой и слаженный коллектив уже четверть века обустривает нефтяные и газовые промыслы, строит газо- и нефтепроводы, выполняет много других видов работ. За это время ни одна большая труба в Казахстане не обошлась без нашего участия. Многому научились, во многом изменились техника и технологии, которые мы применяем. Этот рост возможностей, профессионализма — тенденция, характерная для всего сектора казахстанской экономики, в котором мы работаем. Взять, к примеру, нашего генподрядчика — АО «НГСК КазСтройСервис». Эта компания приобрела реальный международный масштаб по своему размаху, опыту, применению современных технологий, квалификации специалистов. Вот такое сравнение, чтобы подтвердить это утверждение. На заре освоения Кумколя мы строили нефтепровод «Кумколь-Карақоң». Две нитки диаметром 530 и 720 миллиметров каждая, длиной 198 километров. Место строительства — степь: ни железных дорог, ни асфальтовых дорог, ни рек, ни полей, ни кабелей, ни скал. ... Строили два года. И по тем меркам это было неплохо. И вот сегодня на паритетных началах с китайскими подрядчиками мы строим газопровод диаметром 1219 миллиметров длиной более 1300 километров в местности, представление о которой у вас уже, наверное, сложилось из моего рассказа. Работы на трассе начались в мае, а в октябре газопровод будет сдаваться в эксплуатацию. Пятнадцать лет назад это был бы фантастический результат. Сейчас — норма. Причем



Атаниязов Сулеймен Кошниязович,
Генеральный директор ТОО «Транс Азия Констракшн»

ТОО «Транс Азия Констракшн» по праву считается одной из успешных казахстанских компаний, работающих в сфере нефтегазового строительства. Большая заслуга в этом принадлежит ее генеральному директору — Сулеймену Кошниязовичу Атаниязову.

Объекты, построенные ТОО «Транс Азия Констракшн» эксплуатируют АО «Казмунайгаз», АО «КазТрансГаз», АО «Петро Казахстан Кумколь Ресорсиз», АО «Тургай-Петролеум», АО «СНПС — Ай Дан Мунай», ТОО «Коммунай», ТОО «Тенгиз — Шевройл», ТОО СП «КуатАмлонМунай», ТОО «Тарбагатай Мунай» и другие.

В компании внедрена интегрированная система менеджмента, включающая менеджмент качества, экологии, профессиональной безопасности и здоровья в соответствии с международными стандартами ISO 9001, ISO 14001 и OHSAS 18001.

ТОО «Транс Азия Констракшн» — участник конкурсов на соискание премии Президента Республики Казахстан «Алтын Сапа» в 2008, 2009, 2010 годах. В активе компании — Знак почта «Лидер национальной экономики», казахстанская строительная премия «Хрустальная пирамида», звание «Лучший налогоплательщик Казахстана-2007» и многие другие награды.

и эту плановую норму мы перевыполняем. Сегодня мы опережаем график, например, по сварке стыков на два с половиной километра.

— **Вы, наверное, не обратили внимание, но в каждом нашем разговоре о конкретном трубопроводе вы говорили о технике или технологиях, которые первыми применили в Казахстане. Например, на строительстве газопровода «Акшабулак — Кызылорда» у вас первых в стране появился шестипостовый сварочный агрегат на базе немецкого танка. А сегодня?**

— А сегодня мы первыми в Казахстане используем сварочные агрегаты STT-M300. Это фактически два сварочных автомата, которые варят корневой и облицовочный швы. Техника производительная, к тому же позволяет очень качественно работать со сталью X-80, из которой делаются трубы магистрального газопровода из Туркмении в Китай. Немаловажно и то, что эти агрегаты используются непосредственно на трассе, а не на трубосварочной базе.

— **Давайте из Тараза вернемся в Кызылординскую область на строительство магистрального газопровода «Бейнеу-Бозой-Шымкент». Здесь ваша компания продолжает работы?**

— Сегодня мы на этом газопроводе заканчиваем испытания крановых узлов. Общая ситуация на этой грандиозной стройке такова, что нет сомнений, что газопровод начнет работать в намеченные сроки, осенью этого года. С одной стороны, получается, что наша работа на этом объекте заканчивается, но с другой стороны, мы надеемся, что большая работа, связанная с этим газопроводом, у нас еще впереди.

Надо полагать, со следующего года начнется крупномасштабная газификация нашей области. Если учесть, что предстоит газификация семи районов, города Байконура, продолжение газификации Кызылорды, то работы будет непочтатый край.

Думаю, что нашей компании будет по силам провести газификацию двух районов, построив отводные газопроводы, газораспределительные объекты и разводящие сети. Сейчас готовим свои предложения.

В своем регионе мы продолжаем выполнять подрядные работы по обустройству месторождений Карабулак, Северный Нуралы, Кумколь для АО «ПетроКазахстан». Такие же работы выполняем для АО «Тургай Петролеум».

— **После окончания работ на МГ «Казахстан-Китай» где еще ждет вас большая труба?**

— С окончанием строительства нитки С (третьей) газопровода из Туркмении в Китай этот долгосрочный проект, наверное, не закончится. После ниток А,В,С будут, скорее всего, и следующие буквы латинского алфавита. И, судя по всему, участники строительства останутся прежние.

Другая большая стройка, в которой мы рассчитываем принять участие, — это будущий газопровод «Тобол-Кокшетау-Астана». Скорее всего, он будет диаметром как ББШ, то есть 1020 миллиметров. В предварительных переговорах, консультациях по этому проекту участвуем и свои возможности построить участок в 200-250 километров всегда готовы подтвердить. Есть еще проект строительства прикаспийского газопровода. Будем и там участвовать. У нас большая организация, современная техника и технологии, специалисты высокой квалификации, заслуженно привыкшие к большим заработкам, и поэтому мы постоянно мониторим все проекты нашего и даже смежного профиля, которые затеваются в Казахстане. Нам нужна работа, мы ее находим и хорошо делаем.



ОСЕННИЙ ФИТНЕС СЕЗОН

СКИДКА!

на все виды
ГODOVЫХ
и ПОЛУГОДОВЫХ
карт

СТРЕМИСЬ К УСПЕХУ!
НАЧНИ СЕЙЧАС!

ПРИДАЙ ЖИЗНИ ФОРМУ!

ТРЕНИРУЙСЯ В



г. Алматы
пл. Республики, 15
+7 727 295 29 39

г. Астана
пр. Туран 4/1
+7 7172 44 55 77

г. Астана
мкрн. Караоткель, пер.159, д.2
+7 7172 79 69 99

Для многих азиатских стран рис является основой питания, «хлебом». А в Японии рис синонимичен словам «пища, еда». И для нас, казахстанцев, рис все больше становится одним из основных продуктов здорового питания — полезным, вкусным, питательным. В нашей стране рисовая крупа составляет более 65% потребления относительно других видов круп. Компании — производители риса вносят большой вклад в обеспечение продовольственной безопасности республики.

КЫЗЫЛОРДИНСКИЙ РИС — на страже продовольственной безопасности страны

На протяжении многих лет Полное товарищество «Абзал и Компания» (ПТ «Абзал и К») уверенно входит в тройку ведущих казахстанских переработчиков рисовой продукции. Компания закрепила за собой позицию лидера благодаря непревзойденному качеству, конкурентоспособности продукции на рынке, темпам модернизации производственной базы и эффективному менеджменту. Миллионы потребителей сделали свой выбор в пользу риса «Элита», бренда «Абзал и К».

Продукция компании соответствует Казахстанскому стандарту 1020-2000, Межгосударственному стандарту СНГ ГОСТ 6292-93.

Предприятие работает в соответствии с международными стандартами качества ИСО 9001-2009, имеет сертификат «Халал», сертификаты соответствия Государственной системы технического регулирования РК, Протокола исследований Казахской академии питания на отсутствие вредных веществ.

В 2012 году за выдающиеся достижения в производстве качественной продук-

ции ПТ «Абзал и Компания» по праву объявлен победителем регионального и республиканского конкурсов «Лучший товар Казахстана».

Абзал Жумашович Ералиев, директор ПТ «Абзал и Компания»:

— Нашей компании чуть более 19 лет. Мы начали свою деятельность с торговли рисом и развили ее до возделывания культуры на своих полях и переработки на собственных заводах. Главная ценность компании — уникальные знания и опыт, накопленные в течение почти двух десятилетий непрерывной борьбы за производство качественного продукта, увеличение рентабельности производства и развитие сельскохозяйственной отрасли Республики Казахстан.

Мы постоянно анализируем производство риса и научились предугадывать тенденции рынка. Благодаря этому мы можем обеспечить своих потребителей качествен-

ной продукцией по доступной цене.

Это преимущество — основа здоровой продукции ПТ «Абзал и Компания». Наше предприятие всегда на шаг впереди конкурентов и предоставляет потребителям самое лучшее. Мы ценим качество, достойный бизнес и наших партнеров.



Путь к успеху

Компания была создана в 1994 году в Кызылорде. Директором и основателем является Абзал Жумашович Ералиев. Весь процесс производства риса от возделывания до переработки и фасовки контролируется непосредственно первым руководителем и его профессиональной командой. Под верным руководством директора компания проделала трудный и в то же время успешный путь в становлении лидирующего переработчика.

Современные заводы и применяемые передовые технологии позволяют компании производить большой ассортимент риса под брендом «Элита». Всего предлагается рынку пять наименований: рис «Маржан», «Янтарь», «Лидер», «Анант», «Фишт», а также рис дробленый. Компания реализует свою продукцию во всех областях страны. Продукт упаковывается в красочные, качественные материалы фасовкой 0,5; 1; 2; 5; 10; 20 и 25 килограммов.

При поддержке Министерства сельского хозяйства РК в компании был разработан новый экспортно ориентированный бренд VIBO, который начали успешно продвигать с урожая 2012 года. Экспорт продукции составляет 30%. Рис под брендом «Элита», Vibo экспортируется в страны СНГ: Россию, Кыргызстан, Азербайджан, Туркменистан, Таджикистан, Узбекистан и другие.

Высокие технологии — в помощь производителям риса

Компания ежегодно возделывает рис на территории 6 тыс. гектаров в аульных округах имени Наги Ильясова и Бесарык Сырдарьинского района Кызылординской области, инвестируя в рисосеющие хозяйства «Магжан и К» и «Бесарык». В результате высокопрофессиональной постановки дела данные хозяйства демонстрируют высокую для Казахстана урожайность — 57-60 ц/га. Технология возделывания риса соблюдается до мелочей, качество зерна проходит тщательный контроль при приемке на склады в соответствии с ГОСТ 13586.3-83. «Магжан и К» является элитным семеноводческим хозяйством РК.

Ежегодные урожаи — 30-35 тыс. тонн риса — перерабатываются на высокотехнологическом оборудовании зарубежных производителей. Рисовый завод корейского производства был введен в эксплуатацию в 2005 году, его мощность составляет 5 тонн в час. В 2010 году заработал дополнительный завод с аналогичными показателями. А в марте 2012 года в ауле имени Наги Ильясова был запущен новый завод по очистке семян, на котором используется оборудование фирмы PETKUSTECHNOLOGIES GmbH. Его мощность по очищению от примесей — 6-7 тонн риса в час. Эта линия является самой мощной во всей области. Оборудование немец-

19 лет

ПТ «Абзал и Компания»
обеспечивает жителей
Казахстана рисом
высокой пробы

247

специалистов трудятся на
предприятии

10

стран мира
импортируют продукцию
ПТ «Абзал и Компания»

12 млн.

жителей стран СНГ
потребляют рис компании под
маркой «Элита», Vibo

6 000 га

земли Кызылординской
области засеваются рисом

30 – 35 тыс. тонн

риса составляют ежегодную
урожайность

кого производителя позволяет определить минеральную, зерновую, сорные примеси, также сортирует семена по размеру и весу. Полученная на новой линии зерновая продукция отвечает самым высоким мировым стандартам. Качество семян проверяется в местной лаборатории. Данный проект обошелся предприятию в 190 млн. тенге. Закуп немецкого оборудования был произведен по линии АО «КазАгроФинанс».

В приоритете — социальная ответственность

ПТ «Абзал и Компания» рассматривает социальную ответственность и правильное ведение социальной политики как одно из важнейших условий успешного развития бизнеса в долгосрочной перспективе. Социальная сфера, развитие регионов, где возделывается рис, является одним из главных приоритетов компании.

В своей деятельности компания уделяет большое внимание поддержке аулов, культурных и социальных проектов, общественных мероприятий, спонсорству. Достижение высокого уровня социальной ответственности является частью корпоративной культуры ПТ «Абзал и Компания».

Основными задачами в этой области являются восстановление и развитие социальной инфраструктуры, подготовка кадров, здравоохранение, развитие и поддержка малого и среднего бизнеса, культура и спорт, а также благоустройство и озеленение.

«Абзал и Компания» реализует два основных проекта:

1. «Социально — экономическое развитие аула имени Наги Ильясова».
2. «Социально — экономическое развитие аула Бесарык».

За три года на реализацию данных проектов предприятие выделило свыше 381 млн тенге. В ауле имени Наги Ильясова были отремонтированы здание школы, детский сад, дом культуры, мечеть. Проведено освещение улиц, функционируют два фонтана. Побывавший здесь во время рабочей поездки Президент страны Н. А. Назарбаев высоко оценил проделанную работу.

Компания готова и впредь выполнять взятые на себя обязательства по улучшению жизни населения.

А. Ж. Ералиев: «Социальная ответственность — это не только поддержка благотворительных проектов, это — инвестиции в развитие производства в аулах для обеспечения населения постоянным заработком».

Предприятие планирует продолжить социальное развитие аулов, направленное на улучшение благосостояния их жителей. Также в приоритете ПТ «Абзал и Компания» остается непрерывное совершенствование качества продукции и наращивание экспортного потенциала компании.

ДОСТИЖЕНИЯ И НАГРАДЫ

Высокое качество риса ПТ «Абзал и Компания» было многократно отмечено почетными дипломами и благодарственными письмами акима Кызылординской области, почетными местами на национальных конкурсах в сфере производства продовольственных товаров.

В 2012 году товарищество «Абзал и Компания» было признано лучшим поставщиком кызылординского риса на рынки Казахстана. По итогам регионального конкурса товаропроизводителей фирма стала обладательницей диплома первой степени в номинации «Производство продуктов питания». Усилия компании насытить рынок Казахстана качественным рисом в современной, удобной и безопасной упаковке были отмечены высшей наградой конкурса, в котором приняли участие десятки предприятий.

Успехи компании также были отмечены на многих конкурсах страны:

- победитель республиканского конкурса «Лучшие товары Казахстана 2012»;
- награда «Меценат образования» 2012 г.;

- диплом (1-е место) за высокие показатели в переработке риса по Кызылординской области, 2011 г.;
- золотой призер конкурса по социальной ответственности бизнеса «Парыз-2011» в номинации «Лучшее социально ответственное предприятие»;
- государственная награда Республики Казахстан орден «Курмет» — за заслуги в государственной и общественной деятельности, значительный вклад в социально-экономическое и культурное развитие страны вручена руководителю ПТ «Абзал и Компания» А. Ералиеву, 2010 год;
- бронзовый призер областного конкурса «Лучший товар Казахстана - 2010» в номинации «Лучший пищевой продукт»;
- золотая медаль «За продукт — рис Халал» на Первой объединенной международной выставке Kazakhstan International Halal Expo 2010.
- бронзовый призер «Парыз — 2009» в номинации «Лучший социальный проект года».



СТАНДАРТ ЦЕМЕНТ

STANDARD CEMENT

Товарищество с ограниченной ответственностью

НАША ПРОДУКЦИЯ:

Шлакопортландцемент марки 400

Портландцемент марки 400 Д20

Портландцемент марки 400 Д20-Н

Портландцемент марки 400 Д0

Портландцемент марки 400 Д0-Н

Портландцемент марки 500 Д0

Сульфатостойкий портландцемент марки 400 Д0

Производимые марки: 2 вида цемента. Это бездобавочный портландцемент М500, и портландцемент М400 с активными минеральными добавками и нормированным минералогическим составом клинкера для дорожного строительства.

Процесс производства портландцемента на нашем предприятии соответствует и подтвержден сертификатом соответствия системы менеджмента и качества СТ РК ИСО 9001-2009. Вся производимая продукция имеет сертификат о соответствии качества.

ТОО «СТАНДАРТ ЦЕМЕНТ»
ЮКО, Сайрамский район,
Сайрамский с/о, 082 квартал
тел./факс: +7 /7252/ 494207

www.standard-cement.com
e-mail: info@standard-cement.com
e-mail: stc@standard-cement.com



ТОО «КУАТ» – лучший участник ВЭД по Кызылординской области

ТОО «Куат» образовался как хозяйствующий субъект в апреле 1992 г. Генеральный директор со дня основания компании — Ибраев Асылбек Касымович.

Начало производственной деятельности компании положено в 1995 г. На сегодняшний день компания постоянно работает на рынке Казахстана по производству труб из полимеров: ПНД (полиэтилен низкого давления высокой плотности) и ПВХ (поливинилхлорид). Данные трубы используются для напорного холодного водоснабжения и канализации, транспортировки природного газа, а также при производстве и добыче ископаемых методом подземного скважинного выщелачивания (ПСВ).

В компании трудятся свыше 70 человек, средняя заработная плата работников, — 120 000 тенге.

Рассматривая в сравнении рост объема производства и выручку от реализации продукции, можно отметить следующее:

2011 г.:

— производство труб — 957 642 п.м., реализация 1 581 млн. тенге с НДС, в т.ч. АО СП «ЗАРЕЧНОЕ», ТОО «Торгово-Транспортная Компания», ДП «Орталык»;
— АО «Бетпак-Дала», ЗАО «РусБурМаш» (Россия, м/р. Долматовское, Хиягда).

2012 г.:

— производство труб — 800 002 п.м., реализация 1 158 млн. тенге с НДС, в т.ч. АО СП «Заречное», АО «ПетроКазахстан Кумколь Ресорсиз», ТОО «Геобайт-Инфо» (для м/р



Семизбай), АО «Волковгеология» (для м/р Кызылкум), ЗАО «РусБурМаш» (Россия, м/р. Долматовское, Хиягда);

— первое полугодие 2013 г. — 620,0 млн. тенге с НДС, АО СП «Заречное», ЗАО «РусБурМаш» (Россия, м/р. Долматовское, Хиягда).

С 2004 года на предприятии разработана и внедрена система менеджмента качества (СМК) согласно требованиям СТ РК ИСО 9001:2008 и получен Сертификат Соответствия системы менеджмента качества. Вся выпускаемая продукция соответствует Межгосударственным Стандартам Таможенного Союза, сертифицирована, имеются необходимые свидетельства.

Для изготовления продукции используется высококачественный ПНД (PE-100) европейского, российского и арабского производства, а оборудование, на котором производятся трубы, изготовлено в России, Германии, Китае.

Компания имеет собственную производственную базу общей площадью 14 000 м², на которой расположены четыре производственных цеха, складские помещения для сырья и готовой продукции, подкрановая площадка.

В феврале 2008 г. запущены в производство трубы из ПНД для транспортировки природного газа диаметром от 32 до 315 мм. Данная продукция также прошла все виды испытаний

в Казахстане и России, по результатам которых получен Государственный сертификат качества.

На сегодняшний день ТОО «КУАТ» производит свою продукцию на одиннадцати технологических линиях, выпуская трубы из ПНД диаметром от 25 до 630 мм, из ПВХ — 90 мм. Имеется уникальная, единственная в Казахстане линия по производству шланга армированного из полиэтилена усиленной конструкции ШАП — 50У.

Компания производит обсадные трубы из ПНД и ПВХ в комплекте с каркасно-дисковыми фильтрами для применения в водозаборных скважинах и скважинах подземного выщелачивания.

Данный вид труб уже успешно используется как на территории Казахстана, так и в Российской Федерации. Таким образом, компания «Куат» с 2011 года стала экспортером производимой трубной продукции.

В целях расширения собственного производства и для удобства строительных и монтажных организаций в 2012 году нами начато изготовление нового вида продукции на закупленном оборудовании — это сварные фитинги (соединительные элементы трубопроводов) из труб ПНД диаметром до 450 мм.



ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ПРОЕКТЫ:

1. Производство листов и пленки из ПНД толщиной от 0,5 до 15 мм. Планируемые инвестиции — 135,0 млн. тенге
2. Производство полипропиленовых труб, армированных стекловолокном. Планируемые инвестиции — 25 млн. тенге



INTERNATIONAL BUSINESS CENTER

АРЕНДА

- элитные офисные помещения в престижном деловом центре столицы Казахстана (Левобережье)
- все коммуникации
- удобный выезд
- парковка
- круглосуточная охрана
- клининг

Тел. +7 / 7172 / 79 76 00
79 76 01
79 76 03
79 76 06
e-mail: IBC_ur@mail.ru

Акционерное общество «РЗА» — одна из тех структур, которые формируют казахстанское содержание национальной экономики. Компания открылась в 2000 году в качестве строительной, а после принятия правительственной программы о развитии агропромышленного комплекса прошла диверсификацию. Теперь предприятие развивает в Кызылординской области приоритетные сферы: пищевую промышленность и сельское хозяйство, строительство, логистику, транспортные услуги. Президент компании — Имандосов Самурат Жуманович.

АО «РЗА» – СТОПРОЦЕНТНО ОТЕЧЕСТВЕННАЯ ПРОДУКЦИЯ

Строительство

Отдел строительства АО «РЗА» имеет государственную лицензию первой категории. Наряду с жилищным и мелiorативным строительством, АО «РЗА» возводит магистральные водопроводы. Работы ведутся по Государственной программе обеспечения населения питьевой водой «Ауыз Су», «Таза Су». Воду уже получили жители аулов Аральского, Казалинского, Кармакшинского районов Кызылординской области. В числе реализованных компанией строительных проектов — реконструкция водопроводных сетей в Кенте, Айтеке би и Казалинске, строительство служебных жилых домов с инженерными сетями, ремонт водных каналов на посевных полях, комплекс противотуберкулезной больницы на 100 коек.

Агропромышленный комплекс

В масштабах страны АО «РЗА» хорошо известно как компания, специализирующаяся на производстве качественных продуктов питания со стопроцентным казахстанским содержанием.

Важная составляющая многовекторного предприятия — участие в государственной программе по созданию рисового кластера: ведь Кызылординский регион более всего в Казахстане подходит для возделывания этой культуры. В 2006 году был запущен завод по переработке риса мощностью 5,5 тонн риса в час, выполняющий полный технологический цикл — прием сырья, переработку, фасовку. Современное оборудование соответствует экологическим нормам, производство ведется с минимальным количеством отходов и выбросов. Ежегодно завод принимает 12000 тонн сырья. Готовая продукция — высокосортный рис «Янтарь», «Новатор», «Лидер», «Фишт» — под брендом «РЗА» пользуется спросом не только в Казахстане, но и в России, Белоруссии, Таджикистане, Туркменистане, Украине. Почти 90% обработанной продукции отправляется на экспорт.

Важным пунктом инвестиционного плана АО «РЗА» было открытие молочного производства. Этот прорывной проект реализован в рамках правительственной программы «Карта индустриализации Казахстана на 2010-2014 годы». Создано производство полного цикла — начиная с молочно-товарной фермы с кормовой базой и заканчивая производством и реализацией готовой продукции. В 2010 году открылась молочная товарная ферма — ТОО «Рза-Асыл түлік». Финансирование прошло с помощью АО «КазАгроФинанс», цена плана первого периода — более двух миллиардов тенге. Из Венгрии завезено 660 голов коров породы голштин-фриз (эта порода считается одной из самых высокоудойных). Животноводческий комплекс оснащен новейшим оборудованием из Германии, Голландии, Ирландии. Все процессы автоматизированы: система климат-контроля поддерживает нужную температуру и

влажность, специальные чипы определяют состояние животных, доильный цех полностью компьютеризирован. В 2012 году от каждой коровы было получено в среднем 7300 литров молока. На начало августа 2013 года на ферме содержится уже 1562 головы скота.

Одновременно с молочной фермой было создано ТОО «Рза-Сүт» — молокоперерабатывающий комплекс мощностью 30 тонн молока в сутки. Производство оснащено современным оборудованием, завезенным из Германии и Италии. Под торговой маркой «Дамді» здесь производится пастеризованное, ультрапастеризованное молоко, кефир, сметана, творог, сливочное масло, сыр. Планируется выпуск йогурта, ряженки, брынзы, мороженого. Сегодня завод принимает 14 тонн молока в сутки; в 2012 году здесь было произведено 3923 тонны молочной продукции. Ее реализуют в Аральском, Казалинском, Кармакшинском районах области, в Кызылорде, Байконуре, в Мангистауской, Атырауской, Актобинской, Уральской областях. В 2011 году продукция завода стала призером республиканского конкурса «Лучшие товары Казахстана».

Корма для животноводческих хозяйств производит подразделение компании — ТОО «Рза-Агро». На 34029 гектарах располага-



ются посевные площади, сенокосные угодья, пастбища. Ежегодно хозяйство берет под уход свыше 5000 гектаров посевного поля, где выращивается рис, ячмень, люцерна, силосная кукуруза. Объемы зернохранилищ хозяйства позволяют сохранить урожай в количестве до 24 000 тонн зерна.

По итогам 2012 года было реализовано сельскохозяйственной продукции на 516829, 3 тысячи тенге. Прибыль инвестируется в материальную базу хозяйства. Сегодня ТОО «Рза-Агро» оснащено мощным парком отечественной и импортной сельхозтехники. В тракторном и машинном парке имеется более 150 единиц техники — тракторы, бульдозеры, комбайны, посевные комбайны, лазерные планировщики. В товариществе постоянно работают 400 человек, в сезон уборки на работу принимаются еще 50.

В подсобном скотоводческом хозяйстве, расположенном на участках Жаубасар, Айтимбет, Талканбай, Сыгай, Акойма, выращивается скот; сегодня поголовье состоит из 192 верблюдов, 320 лошадей, 157 коров, 2778 овец. Для табунщиков и чабанов компания построила жилые дома. Идут работы по увеличению ценного поголовья: проводится искусственное осеменение, завозится скот высокопродуктивных пород. Так, в 2012 году из Актобинской области завезено 10 голов жеребцов породы кушум, из Атырауской области — 50 голов баранов породы едилбай, два верблюда-производителя породы орал бокей. Мясоперерабатывающее производство — конечное звено животноводческого цикла. В июне 2006 года был запущен колбасный цех производительностью 2 тонны продукции в сутки. По соглашению с немецкой компанией «DÜCK Export-Import-Vermittlungen» установлено необходимое технологическое оборудование. Здесь изготавливаются котлеты, фарш, сосиски, сардельки, колбасы шести видов. В 2012 году было продано 55,7 тонн мясной продукции, до конца текущего года цех собирается принять 60 тонн мяса.

В 2013 году было основано ТОО «Рза-Нан»; это еще один шаг к расширению ассортимента продовольственной продукции. Здесь производится 12 видов хлебобулочных, макаронных и кондитерских изделий. Производство идет с помощью печи европейского стандарта «Ровента» производства Чехии, что позволяет изготавливать 3155 кг хлебобулочных изделий в сутки.

Транспорт и логистика

Основная задача дочернего предприятия ТОО «Рза-Транс» — оказание транспортно-экспедиционных услуг. Здесь создан мощный парк высокопроизводительной техники — экскаваторы, бульдозеры, грейдеры, комбайны, погрузчики, бензовозы — около 100 единиц.

Кроме того, на территории автобазы имеются закрытые гаражи, токарный и другие вспомогательные цеха, механико-ремонтные мастерские. Услуги транспортной инфраструктуры ТОО «Рза-Транс» востребованы сельскохозяйственными и строительными отраслями региона.

Отдел производственного снабжения компании «РЗА» решает логистические задачи. В этом комплексе имеется разгрузочно-погрузочная площадка, железнодорожный тупик и маневровый тепловоз, склады, автовесовая, малая нефтяная база. Работают подсобные производства — бетонный завод и деревообрабатывающий цех.

Существует и масштабная нефтяная база — ТОО «Рза-Мунай». Нефтяные резервуары вместимостью 4855 м. куб. обеспечивают горюче-смазочными материалами потребителей Кармакшинского, Аральского и Казалинского районов. Есть сеть АЗС: четыре автозаправки обслуживают 150 автомашин в сутки. Ведя свой многопрофильный бизнес, компания «РЗА» существенно влияет на развитие не только Казалинского района, но и всей области.

С помощью государственных программ индустриально-инновационного развития и верной стратегии руководства компании удалось создать сеть современных рентабельных производств, выпускать качественную отечественную продукцию, обеспечить достойной работой более полутора тысяч местных жителей.

Деятельность АО «РЗА» была неоднократно отмечена дипломами и медалями на выставках и конкурсах областного, республиканского и международного уровня. Это конкурс-выставка «Лучшие товары Казахстана», республиканские конкурсы «Алтын Сапа», «Караоткел», ярмарка в городе Гуанчжоу, конкурс по социальной ответственности бизнеса «Цары».

Мадина Беркутбаева

АЛЬТЕРНАТИВНАЯ ЭНЕРГЕТИКА для регионов

Кызылординская область — один из динамично развивающихся и перспективных регионов Казахстана. На территории общей площадью 226 тыс. кв. км сосредоточен огромный потенциал минерально-сырьевых ресурсов: запасы цинка (15,1%), свинца (9,6%), урана (13,7%), нефти, газа и конденсата (4,7%). Природа щедро наградила край и солнечной энергетикой, использование которой с каждым годом становится все популярнее. С переходом экономики Казахстана на «зеленые рельсы» этот вопрос становится сверх актуальным.

На данный момент в Кызылординской области объем потребления электроэнергии сохраняется на высоком уровне: большая часть приходится на крупные градообразующие предприятия. Власти региона успешно проводят работу по модернизации электросетей и подстанций, обеспечивая бесперебойную подачу ресурса.

По мнению международных экспертов, солнечная энергетика, успешно используемая во всем мире, в перспективе заметно потеснит традиционные источники, оставив в прошлом километровые линии электропередач, а вместе с ними и зависимость потребителей от центральных поставщиков. И Кызылординская область, где солнце активно почти триста дней в году, имеет богатейший в этом отношении потенциал. Так, жители отдаленных аулов постепенно переходят на использование в хозяйстве инновационных солнечных батарей, производимых в Казахстане предприятием «AstanaSolar», входящим в группу компаний АО «НАК» Казатомпром».

Независимая энергосистема, изготовленная из продукции «Astana Solar», официально была презентована населению региона в июне текущего года в рамках «Диалога Казатомпрома и предпринимателей Кызылординской области». Мероприятие состоялось в поселке Шиели с участием акима области Крымбека Кушербаева и Председателя Правления АО «НАК» Казатомпром» Владимира Школьника. Инновационные фотоэлектрические модули «Astana Solar» сразу вызвали большой интерес у участников встречи. Физические лица и представители малого и среднего бизнеса продемонстрировали готовность использовать отечественный продукт с целью бесперебойной выработки энергии для личных, хозяйственных нужд и ведения предпринимательской деятельности.

Фотогальваника — новая для нашей страны отрасль, суть которой заключается в преобразовании солнечной энергии в электрическую при помощи фоточувствительных элементов. Инновационный потенциал, которым обладает один фотоэлектрический модуль, сложно переоценить. Сфер для его применения великое множество — от уличного освещения до питания бытовых при-

боров. Приобретая такое оборудование однажды, потребитель получает источник бесперебойного электроснабжения, за который не нужно каждый месяц платить по тарифу. «Использование солнечной энергии для питания маломощных потребителей, какими являются жители сел и фермеры, это самый дешевый и долговечный способ получения электроэнергии, так как гарантия на вырабатываемую мощность солнечных батарей составляет 25 лет. Это новые технологии получения энергии для Казахстана, за этим будущее. Потребуется определенные вложения в самом начале, как в любое новое дело, но потом будет полная обеспеченность бесплатной и автономной энергией», — говорит о преимуществах использования альтернативной энергетики генеральный директор компании «Astana Solar» Вячеслав Советский.

«Важным достоинством фотоэлектрических модулей является простота обслуживания. Несложный механизм без вращающихся частей не требует особого ухода, кроме периодической очистки поверхности панелей. Модуль работает бесшумно и абсолютно безопасен для окружающей среды, так как не производит никаких углекислотных и других токсических испарений. Кроме того, солнечные панели вырабатывают электричество, которое можно накапливать в аккумуляторных батареях и использовать в зависимости от емкости последних.

Распространение альтернативной энергетики в Казахстане приветствует и государство. По недавно принятому закону потребителю из бюджета будет возмещаться 50% от стоимости установок по использованию возобновляемых источников энергии при суммарной мощности не более пяти киловатт. Адресная помощь выплачивается после ввода в эксплуатацию установки по использованию возобновляемых источников энергии. В документе есть лишь одна оговорка: оборудование для выработки энергии должно быть выпущено именно в Казахстане. Таким образом, власти поддерживают и получателей энергии, и ее производителей.

— Потребителями нашей продукции являются все области, так как уровень солнечной инсоляции очень высокий на всей территории Республики Казахстан, что делает благоприятным внедрение данных технологий во всех регионах. Отдаленные производственные единицы, расположенные вне линий электропередач, промышленные объекты, подверженные частым отключениям электроэнергии, населенные пункты, фермерские хозяйства, сельскохозяйственные угодья, частный и государственный сектор, ЖКХ городов и регионов все они потенциальные потребители нашей продукции. Сейчас у нас есть заказы из Южно-Казахстанской,



Кызылординской, Западно-Казахстанской, Акмолинской областей и города Астаны. Особое внимание компания уделяет подготовке к предстоящей выставке EXPO-2017, тематикой которой является энергия будущего, что соответствует стратегии компании по внедрению новых экологически чистых источников энергии в Республике Казахстан через обеспечение продукцией объектов выставки», — уточняет глава предприятия «Astana Solar» Вячеслав Советский.

Компания полностью ориентирована на клиента и готова к сотрудничеству в различных формах, будь то прямые продажи, консультации специалистов, гарантийное обслуживание, создание новых продуктов, инсталляция (СМР) и др.

К слову, в Приаралье в самое ближайшее время планируется начать строительство большой солнечной электростанции мощностью до 50 МВт. Понятно, что выработка такого объема энергии потребует мощных накопителей, которые уже год выпускает в Казахстане ТОО «Astana Solar». Ожидается, что уже в следующем году компания выйдет на проектное количество в 50 МВт, после чего начнется активное освоение как внутреннего, так и зарубежного рынков. На 2013 год планируется произвести солнечные батареи общей мощностью до 12 МВт. В целом для этого в стране создается полный вертикально-интегрированный производственный цикл. Он обеспечит стабильный объем выработки продукции — без зависимости от внешних поставщиков сырья — и ее приемлемую стоимость.

Таким образом, производство охватывает сразу несколько регионов страны. Эти области, помимо налоговых поступлений, получают новые рабочие места.

«Astana Solar» приверженец современных методов организации труда. На молодом, но уже крепко вставшем на ноги, динамично развивающемся предприятии царит атмосфера стабильности, чувствуется особенный корпоративный дух. Инженерно-технический состав компании прошел полный цикл обучения на ведущих аналогичных производствах во Франции и Испании. Производственные процессы полностью автоматизированы. Завод оснащен европейским оборудованием, технологический регламент которого отвечает самым высоким международным стандартам. На выпускаемую продукцию получен сертификат соответствия нормам: IEC61215 / IEC61730-1 / IEC61730-2 от сертифицирующей европейской организации «CertiSolis».

Сегодня «Astana Solar» выпускает два типа фотоэлектрических модулей мощностью в 230 Ватт и 270 Ватт с количеством ячеек 60 и 72 соответственно.

В экспортные планы компании входит освоение рынков стран Европейского союза, СНГ, Ближнего востока и Азии. Но прежде, считают эксперты, необходимо насытить внутреннее потребление. Распространение солнечных батарей в регионах, где есть проблемы с энергоснабжением, может превратить, к примеру, ныне энергетически зависимую Кызылординскую область в одну из главных точек роста «зеленой экономики».

ВСЕ ПРОЦЕСС ВКЛЮЧАЕТ В СЕБЯ НЕСКОЛЬКО ПЕРЕДЕЛОВ

Добыча и переработка особо чистого жильного кварца на Сарыкульском месторождении (Уштобе, Алматинская область)



Производство металлургического кремния (Уштобе, Алматинская область) для последующей отправки на площадку в г. Усть-Каменогорск



Очистка металлургического кремния, производство слитков, распил слитков на блоки, распил блоков на пластины, производство фотоэлектрических пластин (г. Усть-Каменогорск)



Сборка фотоэлектрических модулей и создание научно-исследовательской базы в г. Астана для проведения НИОКР



СПК «БАЙКОНУР» – государственный подход к развитию региона

Казахстан внедряет новые сценарии социально-экономического развития страны. Особое место в структуре развития реального сектора экономики занимают национальные компании, среди которых — социально-предпринимательские корпорации. Они были созданы по инициативе Президента страны, чтобы повысить эффективность управления государственной собственностью, развивать предпринимательство на региональном уровне, реинвестировать прибыль в социальные и культурные проекты. Сегодня СПК существуют в каждом областном центре, внося свой вклад в развитие экономики региона.

Социально-предпринимательская корпорация «Байконур» (прежнее название — СПК «Кызылорда») работает в регионе около пяти лет и за это время добилась значительных результатов. Среди задач Корпорации — развитие аграрного сектора, поддержка индустриально-инновационных проектов, участие в реализации государственных программ, инвестирование в социальные объекты, обеспечение продовольственной безопасности региона.

Государство и бизнес — принципы взаимодействия

Новый институт регионального развития — СПК — ориентирован на партнерство между государством и частным бизнесом. Государство предоставляет необходимые ресурсы и активы — предприятия, землю, недра, финансы. Определена региональная специализация, акцент делается на развитие и модернизацию конкурентоспособных производств в приоритетных секторах экономики (точках роста). Для Кызылординской области это нефтегазодобыча и недропользование, аграрный сектор, производство стройматериалов, химическая, пищевая промышленность, то есть отрасли, для которых на местах имеются сырьевые ресурсы. Так, в аульном округе Каратерен Аральского района с помощью СПК «Байконур» организовано производство по переработке рыбы мощностью 400 тонн в

год, рыбный завод запущен и в Казалинске. Создается рисовый кластер, организуются предприятия по выпуску молочной продукции.

Основными инструментами поддержки предпринимателей является как создание совместных предприятий, так и предоставление разных форм финансовой поддержки — лизинг, долевое участие. Создание совместных предприятий идет по принципу: доля СПК не превышает 49%. Бизнесмен не зажат рамками, ему не диктуют, а лишь оказывают поддержку.

В Корпорации можно получить и нефинансовую помощь — консультации, методологическую поддержку. При СПК создан Центр обслуживания инвесторов, который будет способствовать решению проблемных вопросов в процедуре инвестирования, содействовать в подписании меморандумов и договоров между инвесторами и государственными структурами.

— Сегодня в инвестиционный портфель компании входит 12 проектов на сумму 9090,0 млн. тенге. В 2012-2013 годах был обеспечен успешный выход из трех проектов, чистая маржа по ним составила 10,5 млн. тенге, — говорит председатель правления СПК Самат Жанат Саматкызы. — В 2012-2013 годах реализовано шесть проектов на сумму 754,3 млн. тенге. Надеемся, что до конца текущего года будут запущены еще три проекта, в них инвестировано 649,0 млн. тенге.

Разработка недр — перспективы и планы

Приоритетным направлением для Кызылординской области является разработка и добыча полезных ископаемых. По инициативе СПК «Байконур» создается «Концепция создания и развития металлургического кластера в Кызылординской области».

В разработке находится несколько масштабных проектов в сфере недропользования: «Освоение месторождения ванадиевых руд Курумсака», «Освоение медных руд Шнилийского и Жанакорганского районов», «Разведка и добыча железных руд на месторождениях Приаралья». Открытие этих производств привлечет до 22,0 млрд. тенге прямых инвестиций, кроме того, будет создано более 1000 рабочих мест.



Социальные проекты

Последовательное развитие региона требует формирования социальной среды, поэтому социальные проекты также входят в сферу интересов «СПК «Байконур». Один из примеров — возведение автопарка для города Кызылорды. Проект осуществляется в сотрудничестве с Европейским банком реконструкции и развития. В городе вырастет современный автопарк, будет закуплено свыше сотни автомашин, работающих на газовом топливе. В инфраструктуру войдет депо для автобусов, газонаполнительная станция, встроенная билетная система. Новый автопарк появится в южной промышленной зоне Кызылорды.

В мае этого года был торжественно открыт санаторий «Шипажай Жанакорган». Это совместный с СПК «Байконур» социально-инвестиционный проект. Санаторий с грязелечебницей рассчитан на 76 мест, кроме того, работу там получили 50 человек. Еще один весомый социальный проект Корпорации — детский сад на 100 мест.

Государственные программы

Важная задача Корпорации — участие в реализации государственных программ «Модернизация жилищно-коммунального хозяйства на 2011-2020 годы», «Занятость -2020», «Формирование региональных стабилизационных фондов продовольственных товаров». Так, по программе «Модернизация жилищно-коммунального хозяйства» проведен капитальный ремонт десяти домов. По программе «Занятость 2020» профинансировано 1 357 заемщиков, организовано около 2000 новых рабочих мест. Совместно с торговой маркой «Изобилие» создана сеть социальных магазинов продовольственных товаров — в 12 павильонах по доступным ценам реализуется продукция Стабилизационного фонда.

За годы работы корпорация «Байконур» доказала свою состоятельность, продемонстрировав стремление к взаимовыгодному сотрудничеству во всех отраслях экономики. Новый институт регионального развития оправдал свое предназначение — соединять интересы государства и бизнес-структур с целью развития региона. Впереди — новые амбициозные планы, новые партнеры и новые горизонты.





Кульпаш Конырова

ПУТЕШЕСТВИЕ в прошлое

Агентство по туризму Украины впервые организовало пресс-тур для журналистов из республик Центральной Азии и Южного Кавказа Любое путешествие дарит массу незабываемых впечатлений от посещения исторических и памятных мест той или иной страны и знакомства с новыми людьми. Не стала исключением и наша поездка, организованная при содействии украинского посольства в Казахстане по пяти городам восточной части Украины — Евпатории, Херсону, Днепропетровску, Запорожью, Киеву.

Между Западом и Востоком...

Как-то в рамках международной видео — пресс-конференции, которая была организована российским информагентством РИА-Новости, один из экспертов, говоря о перспективах вхождения Украины в Таможенный Союз, сказал: «Украина сегодня пытается усидеть на двух креслах: первое кресло — это ее нацеленность на европейскую интеграцию, второе — это необходимость в сохранении сотрудничества со странами СНГ, которое берет истоки из ее бывшего советского прошлого».

Подмечено точно. Украина выстраивает свой путь в Европу, но при этом десятилетия совместного проживания в составе СССР не отпускают ее. Рвать старые связи, пока не на-

лажены новые, больно, да и вряд ли, стоит. Сегодня, развивая такую сферу, как туризм, она вновь обращает взор к бывшим собратьям по советской семье.

Впервые за 20 лет с момента независимости Агентство по туризму и курортам Украины организовало пресс — тур для журналистов из республик Центральной Азии (Казахстана, Кыргызстана, Таджикистана и Узбекистана) и Южного Кавказа (Армении и Азербайджана), а также России по лучшим туристическим и курортным местам страны. Цель такого решения — привлечь как можно больше туристов, в том числе из бывших союзных республик.

Напомним: год назад Украина стала местом проведения Чемпионата Европы по футболу. Этому значимому спортивному событию предшествовала большая подготовительная работа: были воздвигнуты не только современные стадионы и отремонтированы и расширены известный казахстанцам Бориспольский аэропорт, но и были построены сотни новых отелей, кафе, ресторанов и мест отдыха.

Вся эта созданная для достойного проведения Чемпионата Европы инфраструктура должна быть задействована и после его проведения. Для этого и возникла необходимость в более пристальном внимании к таким сферам, как туризм и курортотечение.

Для этого в Украине есть все: богатое историческое прошлое в виде сохранившихся памятников старины и прекрасные климатические условия, обусловленные выходом к морю. Мало того, государство оказывает частному бизнесу, работающему в этой сфере, серьезную поддержку.

Чуть забегаю вперед, скажу: на пресс-конференции в Киеве, который был конечным пунктом пресс — тура, председатель

агентства по туризму и курортам Украины Елена Шаповалова сообщила журналистам, что до 2020 года владельцы кафе, отелей, ресторанов, построенных в преддверии европейского чемпионата, освобождаются от уплаты налогов.

Такой шаг предпринимается для того, чтобы созданная инфраструктура могла окрепнуть и в будущем стать хорошей статьей дохода в бюджет страны.

Кстати, сама Елена Шаповалова, возглавляющая одну из самых привлекательных госструктур Украины, родом, как выяснилось из Казахстана. Родилась она в Жамбылской области, затем некоторое время жила в Кыргызстане, а потому не скрывала своей радости и симпатии к землякам — журналистам из этих республик.

Евпатория

Всего лишь, каких — то четыре часа лету благодаря открытию прямого авиарейса между Астаной и Киевом, и вы уже в аэропорту Борисполя — это главные воздушные ворота в Незалежную.

Гости, прилетающие из ближнего и дальнего зарубежья, попадают в еще сверкающий после ремонта просторный зал нового современного здания аэропорта. Именно с его реконструкции и модернизации здесь начали подготовку к Чемпионату Европы. А бывшее здание аэропорта Борисполя располагается отдельно и теперь служит для отправки пассажиров по внутренним авиарейсам.

Еще час лету до Симферополя — столицы Крымской автономной области Украины, а затем час езды на автобусе, и мы в первом пункте нашего путешествия — в Евпатории — бывшей детской союзной здравнице.



И хотя сегодня за окном сентябрь и в Казахстане за коротким «бабым летом» сразу же наступает осенняя непогода, но в Евпатории в это время как раз начнется «бархатный сезон». И те, кто не смог отдохнуть летом, вполне могут насладиться солнцем в этих краях. А если понравится, приехать сюда в следующий раз с детьми.

В советское время Евпатория была центром оздоровления детей. Здесь были построены десятки пионерских лагерей и детских санаториев. Как нам рассказали, любимого всеми актера Евгения Миронова в детстве вылечили здесь от тяжелых последствий перелома тазобедренной кости.

С развалом Союза, пока каждая бывшая республика строила свою независимую экономику, здравницы, санатории и пляжи Евпатории заметно опустели.

«Сейчас мы нацелены вернуть нашему городу былую славу и вновь стать самым комфортным местом для отдыха. Именно поэтому мы решили вернуть наших потенциальных клиентов, которые остались в бывших союзных республиках. И у нас есть преимущества перед отдыхом в Турции или Болгарии. Ведь у нас одна ментальность, сформировавшаяся еще в советские годы, мы все говорим на русском языке», — сказала директор туристической компании «Голубая лагуна» Наталья Афонюшкина.

Она была первой, кто пригласил к себе по приезду в Евпаторию журналистов. Встречу





она провела за чашкой отменного чая вприкуску с ароматным вареньем, которое было сварено ею же из местных фруктов.

Для журналистов из центральноазиатских республик после долгого перелета такой прием был в самый раз, а потому встреча прошла в очень душевной обстановке.

«Евпатория — один из самых солнечных городов в Крыму, так что загорать можно семь месяцев в году. И купаться тоже: температура воды поднимается до 20 градусов к концу мая и держится до середины октября. Кроме этого, у нас лечебные грязи, мягкий песок — в самый раз для детей, страдающих заболеваниями органов дыхания и опорно-двигательного аппарата», — продолжила, расхваливая свой город и его возможности, Наталья Афонюшкина.

По ее словам, за эти годы им удалось сохранить в целости и сохранности все здравницы и санатории и, самое главное, специалистов, получивших сильную школу и медпрактику еще в советские годы.

«А еще у нас много озер, где уникальные по составу лечебные грязи, морские и минеральные воды, теплый, необжигающий песок и целебные растения. Город у нас небольшой, порядка 100 тысяч жителей, и он в этом плане очень комфортен для тех, кто хочет отдохнуть от шумных мегаполисов. К нам могут прилетать бабушки и дедушки со своим внуками», — добавила она.

Казахстанцев, которые не жалеют денег на отдых и здоровье своих детей перед долгой зимой, такое предложение может вполне заинтересовать.

Действительно, здесь при общении с врачами нет языкового барьера, какой возникает



в медицинских клиниках дальнего зарубежья, та же знакомая и заслуживающая доверия надежная медицинская школа советских времен и, самое главное, спокойный и компактный курортный городок.

В Евпатории комфортно и безопасно детям и пенсионерам, потому что нет загазованности от большого количества машин и нет стремительного темпа, характерного для больших мегаполисов. Но Евпатория — это

не только лечение и пляжи, это еще богатая история. Здесь есть Старый город, имеющий типичную для восточных стран планировку с переплетением маленьких кривых улочек. Некоторые из домов построены более 300 лет назад.

Гордостью Евпатории является так называемый «Малый Иерусалим». Удивительно, но факт: в самом его центре на небольшой территории разместились построенные в разные годы прошлых столетий несколько храмов, причем разных конфессий.

Так, рядом со старинной мусульманской мечетью Джума-Джами возвышаются золотые купола православных храмов. Чуть далее на этой же площади расположились молитвенные дома караимов, пришедших на эти земли в VIII веке.

И тут же армянская церковь, которая была заложена в 1817 году на средства армянской общины. А чуть поодаль еврейская синагога Егия-Капай, которая была построена в 1912 году.

«Back in USSR»

Вообще этот город очень интересен в силу сложившейся здесь полиэтничности. В течение многих веков эти земли завоевывали саки, половцы, скифы, печенег, дошедшие до берегов Черного моря из казахских степей, затем — греки, турки...

Потом здесь обосновались евреи, армяне, крымские татары... За многие века на этой благодатной земле, где есть море и всегда тепло, пришедшие сюда народы научились жить вместе, без раздоров.

Здесь за многие века усвоили простую истину: каждому под этим солнцем найдется место. И можно жить рядом, созидая, а не враждуя. В этом городе живут и украинцы, и русские, и армяне, и турки, и греки, и крымские татары, и евреи...

На второй день пребывания в Евпатории наш журналистский десант принял участие во II Республиканской выставке туристических маршрутов и экскурсионных программ по Крыму «Новое лицо древнего курорта».

Он больше напоминал мне фестиваль дружбы народов: вот слышались знакомые ноты знаменитого «сиртаки», и девушки (гречанки по национальности) пустились в пляс, а вот зазвучали знакомые мелодии с восточными переливами — это танец крымских татар, а вот — веселая мелодия украинского гопака...

И все это время меня не покидало такое чувство, что все это я уже когда — то видела. «Дежа вю», как говорят французы. Чуть позже эта мысль получила более точное определение, когда ко мне подседа сопровождавшая меня украинская коллега — Юлия Олейник. Она спросила меня о моих впечатлениях. Выслушав, произнесла такую фразу: «Я вас понимаю, это как «Back in USSR» (Назад в СССР). Точно! Это наше общее советское

прошлое. Находясь здесь, в Евпатории, я чувствовала, словно я оказалась в том, далеком, но добром и дружном советском времени, хотя такие фестивали часто сегодня проводятся и у нас в Казахстане, так как и у нас проживает свыше 100 национальностей. Но эти фестивали пришли к нам еще из эпохи СССР, когда все мы были одной дружной семьей. Ностальгия по прошлому...

Чебуреки от Диляры

В своих путевых записках не могу не упомянуть об украинской кухне. Нас везде угощали от души. На стол подавали и наваристый украинский борщ, и вареники с капустой и картошкой... А на острове Хортица — колыбели украинского казачества нас у входа встретили гарные хлопцы со стопкой украинской горилки и черным хлебом с кусочком сала.

Тем из моих коллег из Центральноазиатских республик, кто был толерантен к свинине, такой прием позволил насладиться всеми блюдами национальной украинской кухни. Но и те, кто все же придерживался ограничений и предпочтений в этом плане, голодными не остались.

К своему удивлению, по дороге от Симферополя до Евпатории мы увидели множество кафешек, на которых висели вывески со знакомыми нам словами: «Чебуречная» или «Чайхана». Как выяснилось, такие восточные названия присутствуют здесь по двум причинам: либо хозяева крымские татары, либо узбеки.

Вот такой многонациональной оказалась кухня в восточной части Украины: каждый может найти себе здесь блюда на свой вкус. Особенно запомнился нам поход в ресторан «Джеваль» в Евпатории, хозяйка которого — крымская татарка Диляра Якубова.

Его посещение было одним из пунктов программы нашего пресс — тура. Самое первое, что нас приятно удивило, — что у входа в «Джеваль» встречающие нас милые девушки



в национальных костюмах приветствовали понятными для восточных народов словами: «Хош келдынызлер!» (Добро пожаловать!).

Да, язык крымских татар больше схож с узбекским, чем с казахским, но вполне нам был понятен. Во многом это объясняется общими историческими корнями и тем, что в годы сталинских репрессий крымских татар насильно переселили в Центральную Азию, а именно в Узбекистан.

«Я родилась и выросла в Узбекистане, но из

рассказов моей бабушки и мамы всегда знала, что у нас есть историческая родина, которая находится в Крыму. Поэтому, когда выросли три моих сына, мы решили вернуться сюда, на землю своих предков. Нам было тяжело, все приходилось начинать с нуля», — рассказала чуть позже гостеприимная хозяйка заведения Диляра Якубова.

«Чебуреки от Диляры», как говорят в Евпатории, были особенно вкусными после проведенного ею мастер-класса. Нам раскрыли



все секреты приготовления этого блюда, чтобы ее особый рецепт остался для нас хорошей памятью.

«Сейчас, годы спустя, я понимаю, что мы сделали верный шаг, вернувшись на родину. Для нас очень важно, что многое в Крыму делается для возрождения и развития нашего языка, нашего народа. Сейчас появилось даже свое телевидение, вещание на котором идет на татарском языке», — не без гордости рассказала Диляра Якубова.

Глядя на ее оформленный в восточном стиле ресторан, на то, какой популярностью он пользуется среди жителей и гостей Евпатории, еще раз осознаешь, что трудолюбивый человек в любом месте, куда бы его ни забросила судьба, всегда добьется успеха.

Киев

Столица Украины — славный град Киев был конечным пунктом нашего пресс — тура.

Но путь к нему лежал через Днепрпетровск, Херсонскую область, Запорожье, где посетили остров Хортица. Побывали мы и в имении князя Трубецкого, уникальном заповеднике «Аскания-Нова», в «Доме Марочных Коньяков «Таврия», в селе, где веками от матери к дочери, от отца к сыну передаются секреты знаменитой «Петриковской росписи».

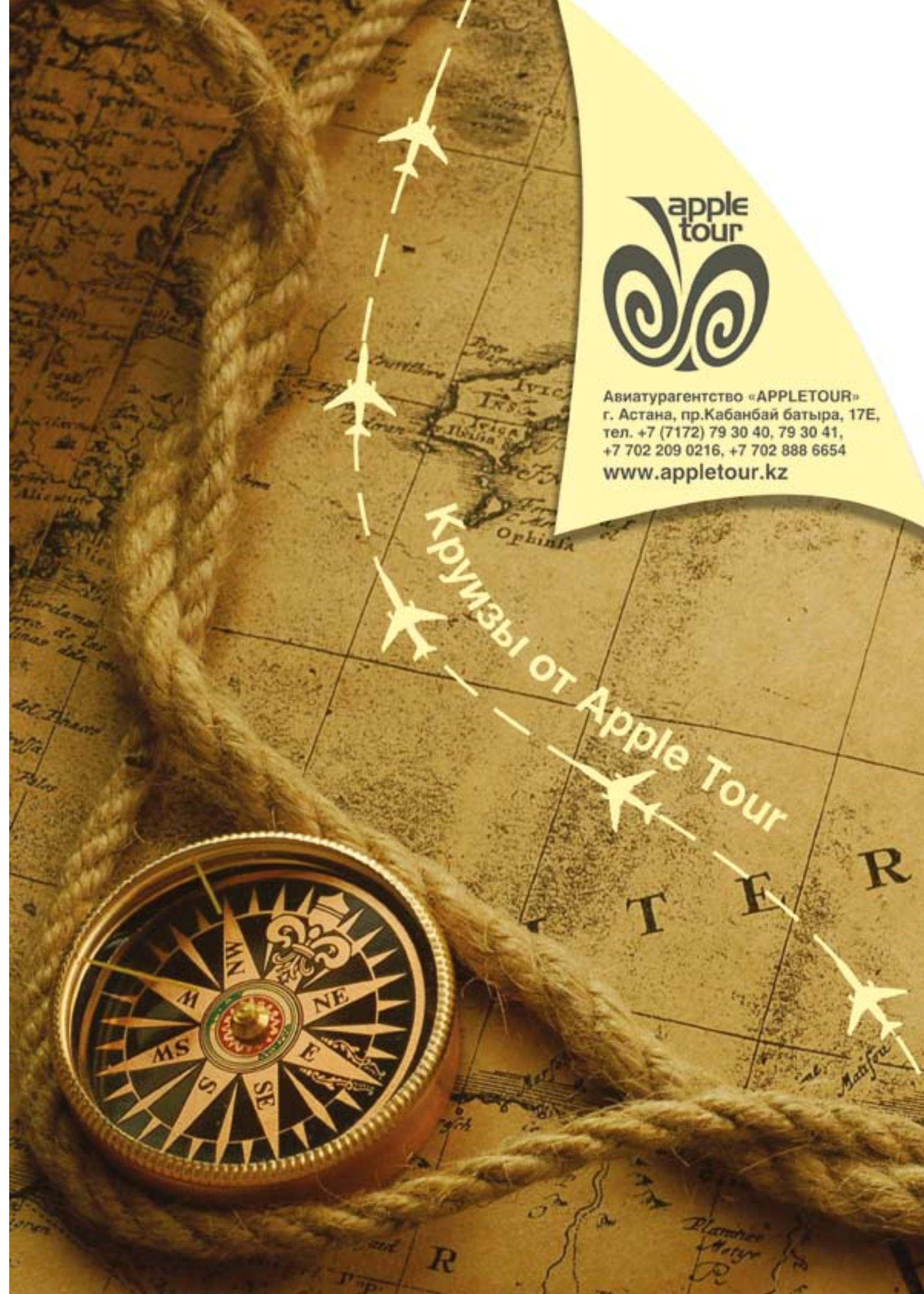
Каждый из этих пунктов заслуживает отдельного материала. Я же остановилось лишь на Киеве. До него мы из Днепрпетровска добрались на скоростном поезде за каких-то четыре часа.

Я не буду брать на себя функции экскурсовода и пересказывать то, что известно всем о памятниках старины, той же знаменитой Киево-Печерской лавре, о новом стадионе, построенном специально для игр прошедшего Чемпионата Мира. Я лишь поделюсь своими ощущениями.

Те, кто уже бывал здесь, поймет меня. У этого города своя особая аура, которую создают и зеленые деревья, и золотые купола церквей и храмов, и старинные здания, и даже звучащий повсеместно мягкий украинский говор. Удобные для прогулок улицы, много скверов, много просто красивых людей. С открытием прямого авиарейса между нашими столицами увидеть этот город своими глазами, насладиться его гостеприимством сегодня может позволить себе любой среднестатистический казахстанец.

Здесь понятный нам язык, комфортный для пребывания город и, в целом, страна. Когда будете в Киеве, обязательно сходите в магазин фабрики Roshen и купите знаменитый «Киевский торт». В качестве сладкого сувенира его всегда везут домой.

По возвращении, за чашкой чая в кругу родных, ваши впечатления после каждого кусочка «Киевского торта» от путешествия по Украине будут еще более интересными и захватывающими.



Авиатурагентство «APPLETOUR»
г. Астана, пр.Кабанбай батыра, 17Е,
тел. +7 (7172) 79 30 40, 79 30 41,
+7 702 209 0216, +7 702 888 6654
www.appletour.kz

Круизы от Apple Tour

«Назарбаев Зияткерлік мектептері» дербес білім беру ұйымы 2012 жылдан бері еліміздің тарихы, мәдениеті, географиясы, өсімдіктері мен жануарлар әлемін, индустриалды объектілерін толыққанды зерттеп тануға бағытталған «Туған елге тағзым» өлкетанулық-зерттеу экспедициясын ұйымдастыруда.

2013 жылы жобаға Астана (2 мектеп), Талдықорған, Шымкент (2 мектеп), Өскемен, Семей, Көкшетау, Орал, Ақтөбе және Қарағанды қалаларындағы 11 Назарбаев Зияткерлік мектептерінің оқушылары қатысты.

Бұл жоба аясында оқушылар Астана қаласы және еліміздің оңтүстік, солтүстік, орталық, батыс, шығыс Қазақстан облыстарының 10 аймағында болып, бекітілген маршруттар

бойынша өлкетанулық-зерттеу жұмыстарын жүргізді, атап айтқанда облыстардың тарихын, мәдениетін, тұрмысын, өсімдіктері мен жануарларын, инновациялық объектілерін, сәулеттік құрылыстары мен басқа да көптеген жетістіктерін зерттеді.

Әрбір мектептен 48 оқушыдан тұратын ең үздік «Шаңырақ» оқушылар қауымдастығы аталған экспедицияға жолдаманы жеңіп алған болатын. Жалпы патриоттық жобаға 528 оқушымен қатар, 99 педагог және 11 медициналық қызметкер қатыстырылды. Аталған жоба жыл сайынғы дәстүрге айналған.

Экспедиция жұмысы толыққанды нәтижеге бағытталған. Экспедиция аяқталғаннан кейін Назарбаев Зияткерлік мектептерінің оқушылары бойында зерттеп отырған аймақ туралы (оның өткені, бүгіні мен болашағы туралы) толық

хабардар болу, зерттеу жүргізу, сұхбат алу, жинақталған материалды тәжірибеде қолдану үшін, сараптау, топтағы өзара қарым-қатынас мәдениеті, физикалық және психологиялық төзімділік, өзіндік шешім қабылдау және әрекет ету секілді дағдылар қалыптасады.

Экспедиция аяқталғаннан кейін, алдағы оқу жылында өткізілетін экспедицияда зерттеу жүргізу үшін, жинақталған материалдар мектеп кітапханасына беріледі.

«Туған елге тағзым» іс-әрекетті зерттеу бағытындағы өлкетану экспедициясын өткізу дәстүрге айналады. Алдағы жылы Назарбаев Зияткерлік мектептерінің үздік оқушы – жас зерттеушілері туған еліміздің табиғаты көркем, тарихи, индустриалды аймақтарын зерттеуді одан әрі жалғастырады.

Назарбаев Зияткерлік мектептерінде 2013 жылында өткен «ТУҒАН ЕЛГЕ ТАҒЗЫМ» өлкетанулық – зерттеу экспедициясы өз мәресіне жетті

Қазақ халқының салт-дәстүрлері әр облыста әр қалай сақталып, бір-бірінен өзгешелігі болатынын білу біз үшін әрі қызықты, әрі маңызды. Біз, өз басымыз үлкен қала – Астанада, ауылдардан алыста тұратындықтан басқа облыстардың, ауылды жерлердің салт-дәстүрлерін зерттеу қиын болатынын жақсы түсінеміз. Ал, Жамбыл облысына жол тартуымыз – алға қойған мақсатымыздың дұрыс орындалуына, жаңа деректер, мағлұматтар жинауымызға мүмкіндік жасаған сәтті сапар болды. Біз осы мүмкіндікті толық пайдалана отырып, жергілікті тұрғындармен кездесіп, әңгімелесіп, тіпті сол дәстүрлердің кейбірінің орындалуын көзбен көруге мүмкіндік алдық.

Қазіргі кездегі қазақ халқының әдет-ғұрып, салт-дәстүрлерінің аймақтық ерекшеліктері

Адамзат, оның ішінде қазақ халқы ретінде қалыптасқаннан бері тіршіліктің қажеттілігінен, өмір тәжірибесінен туындаған сан-алуан әдет-ғұрып, салт-дәстүрлер бар. Олардың қай-қайсына да зерделей, зерттей қарасаңыз, дарқан далада өмір сүрген қазақ деген халықтың қандай дана, алғыр ойлы, талғампаз, тапқыр, жаны жомарт, қонақжай болғанын түсініп, ерекше мақтанышпен қуана таңдай қағасыз. Мұның бәрі артық жаратылған адамзатқа тән тамаша қасиеттер болумен бірге, күнделікті өмірде қолданылып, жас ұрпақты дұрыс тәрбиелеуге, ақ пен қараны айыра білуге, адамдардың арасында достық, туыстық қарым-қатынастарды қалыптастыруға тікелей ықпал ететін құндылықтарды тудырмай қоймайды. Сондай құндылықтарымыздың ішінде этномәдениетке жататын салт-дәстүр, әдет-ғұрыптардың тәрбиелік мәні орасан зор.

Қазақты басқа ұлттардан ерекшеліп тұратын, жаратылысынан өзімен бірге келе жатқан таңғажайып ғұрып-салты — қонақжайлығы. Танымайтын жолаушыға да қазақтың есігі ашық, әрқашан дастарханы дайын болған. Оларды жылы жүзбен қарсы алып, құрметтеп шығарып салу әлі де жалғасын тауып келеді. Бұған Ұлы отан соғысы жылдарын



Жоба авторы «Туған елге тағзым» экспедициясының мүшесі, Астана қаласы Назарбаев Зияткерлік мектебінің оқушысы Манарбек Назерке

Бағыты: Тақырыпқа байланысты таңдап алынған ғылыми экспедиция маршруттары Жамбыл обл., Тараз қ., Өрнек, Жуалы ауылдары.

мысалға алсақ жеткілікті. Ел басына күн туған қиын шақта кең-байтақ жерімізге басқа ұлттар қоныс аудара бастады. Біздің қазақ қабағын да шытпай, оларды туысындай қарсы алып, бір тілім нанды бөле жеп, бауырына тартып, мейірім-шапағатына бөлеген. Еліміздің береке-бірлігі жарасқан көп ұлтты мемлекет болып қалыптасуы, сол бір қиын кезеңнен бастау алып, бүгінде әр тілді халықтың бір үйдің баласындай тату-тәтті өмір сүріп жатқанына әлем қызығып, қолдап отырғаны басты мысал. Осының бәрі түптеп келгенде, ешкімді жатсынбайтын, жаны жомарт, ізгі

ниетті қазақ халқының ешқашан жойылмайтын дәстүр-салтының арқасы.

Енді біз бала тәрбиесіне байланысты күллі қазаққа ортақ салт-дәстүрлердің біразының атын атап өтуді жөн көрдік: құрсақ тойы, қазанжарыс, сүйінші, шілдеhana, қалжа, бесікке салу, қырқынан шығару, тұсаукесер, сүндеттеу, тоқымқағар, бата, базарлық, байғазы, көгентүп (көгендік), жеті ата.

Ал, ұлтымыздың салт-дәстүріндегі тыйым сөздердің орны бөлек. Мұндай сөздер абырой-беделі жоғары, сөзі өтімді, парасаты биік,





сұсты адамдардың аузынан ерекше екпінмен айтылғанда, жасөспірім балалар түгіл, өзі ақыл айтуға жарап қалған жастар да сескене селт етіп, үнсіз бас изей береді. Мысалы, тәйт ары, кісі мініне, кемтарға күлме! Малды, ыдысты, тағамды теппе, табалдырықты баспа! Үлкендердің жолын кеспе, сөзін бөлме! Үлкеннен бұрын сөйлем, дастарқан басында үлкеннен бұрын тағамға қол созба, үлкеннің бетінен алма! Шақырмаған жерге барма! Жұрт көзінше кекірме, қасынба! Адамға қарап түкірме, есінеме! Нанды жерге тастама, үстіне ештеңе қойма! Таңдайыңды қақпа, басыңды шайқама!



Қарқылдап күлме! Тамақты сораптап ішпе! Аққуды атпа! Бос бесікті тербетпе, бетінді баспа, тізеңді құшақтама, қолыңды қусырма! Суға дәретке отырма, суға түкірме! Бүйіріңді таянба, шашыңды жайма! Аманатқа қиянат жасама, ант ішпе, әбес сөйлем, ұрлық қылма, зорлық жасама! Баланы шошытпа, баланың бетіне үрлем, басына ұрма, жәбірлем! Әйелге күш көрсетпе! Уһілеп, аһылама! Жұрт алдында құлағыңды, мұрныңды, тісіңді шұқыма! Кімнің үйі болса да, рұқсатсыз кірме! Ақты төкпе! Мұндай тыйым сөздер біздің ұлттық салт-дәстүрімізде өте көп. Жасыратыны жоқ, осындай тыйым сөздердің кейбірін оқта-текте өзіміз де естіп қалып, жым боламыз. Сондықтан өткір де өтімді мұндай тыйымдардың тәрбиелік мәні зор екеніне кәміл сенемін. Тағы бір айтарым: тыйым сөздер ел-жер таңдамайды, исі қазаққа ортақ, бала тәрбиесіне қатысты қайда болса да, батыл қолданыла береді.

Біздің ғылыми экспедицияға шығу сапарымыздың басты мақсаты — Жамбыл облысында күні бүгінге дейін сақталған салт-дәстүрлердің кейбірін көзбен көру еді. Ойымызды іске асыру үшін Жамбыл ауданына қарасты Өрнек ауылына жол тарттық. Ауыл адамдары

бізді соншама бауырмалдықпен, қонақжайлықпен қарсы алды.

Жоғарыда айтқанымыздай, ауылдың білімді, көпті көрген адамдарымен тілдесіп, қызықтырған сауалдарымызға жауап алуды ойладық. Сәті түскенде Өрнек ауылында көпке танымал, салт-дәстүрлерімізді қадірлейтін, насихаттап, күнделікті өмірде қолдануға белсене араласып жүретін ұлтжанды апаларымыз аз емес екен. Солардың ішінен Өрнек ауылының тұрғыны Құрмашева Гүлжиһан апай Саратов облысынан ата жұртына оралыпты. Педагогикалық институтты бітірген жоғары білімді ұстаз ауылдық мек-



тепте сабақ береді. Ұзақ уақыт шет жерде жүрсе де өзінің ана тілін, салт-дәстүрін ұмытпай, көңілінде сақтай білген, қадірлеп, асыл заттай ардақтаған. Туған елге оралған соң ауыл тірлігіне белсене араласып, ұлтының әдет-ғұрып, салт-дәстүрін өмірде қолдануға ат салысып, елін-жерін аңсап, сағынышпен оралған нағыз ұлтжанды адам екенін таныта біліпті. Әңгімесін тыңдай отырып, жан-дүниемізде апайға деген зор құрмет сезімі оянғанын айта кеткім келеді.

Тағы да сол Өрнек ауылынан Қоштаева Дүйсенкүл, Сыздықова Гүлшара апайлармен тілдесудің сәті түсті.

Әңгіме арасында апайларға: — Салт-дәстүрлерді балаларға қалай үйретіп жүрсіздер? — деген сауал қойдым.

— Оның әртүрлі жолдары бар. Біз бұл іске көбінесе сынып сағатын пайдаланамыз. Бала тәрбиесіне қатысты, жалпы салт-дәстүрлер туралы дәріс оқимыз. Келесі сынып сағатында балалар сахналық қойылымдар жасайды. Оған өзіміз басшылық етіп, белсенді, қабілетті балаларға ұйымдастыру мәселесін тапсырамыз, — деді Гүлшара апай. — Біз де сынып сағаттарын пайдаланамыз, тыйым сөздерге көп мән беріп, оның мазмұнын балаларға түсіндіреміз. Шынын айтқанда, тыйым сөздер оқушыларға қатты әсер етеді, — деп әңгімеге араласты Гүлжиһан апай.

— Ал балалардың салт-дәстүрлерімізді үйренуге деген ынта-ықыласы қалай?

— Өте жақсы, кейде тіпті біздің есімізге салып, алда қандай тақырып туралы әңгіме болатынын сұрап, сынып сағатын асыға күтіп жүретін балалар да аз емес. Тойларға да жасөспірім балаларды жиі қатыстыруға тырысамыз. Қыз ұзату, келін түсіру тойларында олар жар-жар, шашу, беташар дәстүрлерін көріп, көңіліне түйсе, бесікке салу, ат қою, тұсау кесу тойларын 5-6 жасар бүлдіршіндер көріп, тамашалайды. Шашылған шашуға жапатармағай жүгіріп, құрт, ірімшік, өрік-мейіз, кәмпитке қарық болып, рахатқа батады, қызығушылығы артады. Қолданған әдістеріміздің мәні өте зор екенін жеке отау тіккен жастарымыздың үлкендерден үйренгенін іс жүзінде қалай пайдалануларынан байқаймыз, — деп жауап берді

Дүйсенкүл апай.

Әңгімемізді тыңдап тұрған әжелер мен апалар бастарын изеп, кейбірі сөзге араласып, салт-дәстүр түрлерін тізбелеп, санамалай бастады.

Сүйінші сұрау, қалжа беру (жаңа босанған әйелге арналды), шілдехана, ат қою, бесік тойы, қырқынан шығару, иткөйлек тігу, тұсау кесу, сүндет тойы, тоқым қағу (5-6 жасар баланы атқа мінгізу), атастыру, құда түсу, сырға салу, ұрын келу, жар-жар, беташар, сыңсу, әмеңгерлік, т. б.

— Осы салт-дәстүрлердің барлығын өмірде қолданып жүрсіздер ме? — деп бәріне ортақ сауал қойдым.

— Жаңарған, өркениетке қол жеткен заманда лайықтыларын таңдап пайдаланамыз, — деді Гүлшара апай. Әр жерден «иә, иә» деп қолдаған дауыстар естіліп жатты...

Содан кейін біз салт-дәстүрлердің үш түрінің орындалу рәсіміне куә болдық. Олар — бесікке салу, балаға ат қою және тұсау кесу дәстүрлері. Жамбылдық ағайындар нәрестені бесікке салмас бұрын балаға бата береді екен. Сәбидің жастығының астына айна, тарақ, кітап, пышақ қойылады. Сол ғұрыпқа жалғастырып баланың атын да атайды екен. Бесікке салушы апа нәрестенің құлағына «сенің атың Айзере» деп үш рет айқайлады. Ал тыштырма кезінде дайындалған шашуды түбектен айналдырып, сол жерде жүрген кішкене балаларға бөліп береді екен. Сәбидің ұйқысы жақсы болсын деп, бесіктің үстіне жұқа көрпеше жабылады. Бұл аймақта баланың ата-анасы салт-дәстүрді

жүргізуші адамнан баласын «сатып алатын» да ғұрып бар екен. Арнайы сыйлықтар да сол кезде берілетініне куә болдық.

Ал тұсаукесер тойында алдымен жерге ақ мата жайылып, оның бір басына кітап, қамшы, ақша қойылады екен. Баланың тұсауын ауылға белгілі, жүрісі жүйрік, еңбекқор әже кесті. Тұсауды кесуге ақ пен қара жіптен әдемілеп есілген ала жіп қолданылды. Бұл аймақта орындалатын салт-дәстүрлердің біразы жалпы дәстүрлермен салыстырғанда аз-дап өзгешелігі бар екенін байқадық. Мысалы, бесіктегі қыз баланың жастығының астына айна-тарақ, кітап, пышақ қою басқа жерлерге көп кездеспейді. Айна-тарақ қою — қыз бала сәнді, таза болып өссін деген мағына береді. Ал кітап қою — бала білімді болсын деген тілектен туындаған. Ал пышақ қою — шебер аспаз болсын деген ойдың белгісі. Тұсау кесу рәсімінде жайылған матаның бір жақ басына кітап, қамшы, ақша қою ер бала білімді, батыр, бай болсын деген тілектен туған.

Енді дәстүрге айналдырып, бүгінгі өмірімізге батыл енгізуге болатын кейбір ой-толғамдарымды, ұсыныстарымды ортаға салғым келеді.

1. Жалпы адамдар, оның ішінде біздің қазақтар үйге қонақ келсе, үлкендер отырған бөлмеге балаларды жолатпай, қуып әлек болады. Бұл, әрине, “қонақтардың мазасын алмасын” деген ойдан туындайтыны түсінікті. Ал, мәселе ақылы кіре бастаған, естияр балалар туралы болып отыр.





Ең бастысы — келген қонақтардың арасында ой өрісі, ақыл-парасаты, көрген-білгені, сөйлеу мәнері, өзін-өзі ұстауы, тіпті күлгенінің өзі әртүрлі адамдар кездеседі. “Көре-көре көсем боласың, сөйлей-сөйлей шешен боласың” дегенді халық даналығы бекер айтты дейсіз бе? Осы әңгіме-дүкенге қатысып отырған балалар олардың жақсысынан үйреніп, жаманынан жиреніп, көп нәрсені көңілге түйетіні сөзсіз. Тек балаларда сондай адамдардың жақсылы-жаманды қасиеттерін, іс-әрекеттерін көре білетін көз, әңгімелерін тыңдай отырып, мән-маңызын құя білетін құлақ болса жеткілікті.

Ал, қонақтардың арасында өнер адамдары (әнші, күйші, жыршы, ақын) отырса, тіпті жақсы. Арманшыл балалардың жүрегінде үміт оты тұтанып, шабыты оянып, өнерге деген құштарлығы арта түседі.

2. Әр ата-ана өзінің ұл-қыздарын әлпештеп, аялап, тағамның дәмдісін, киімнің сәндісін соларға арнап, жан-дүниесінің жылуына бөлеп өсіреді. Тиынақты білім

алып, саналы, тәрбиелі азамат болып шығуына бар мүмкіндігін жұмсайды. Бірақ ұлының — ертеңгі әке, қызының — болашақ ана екеніне аса көп мән бермейді. «Ол әлі кішкене» деп, керісінше, бөтен ұл-қыздармен жақын танысып, бірге ойнап, достасуына тыйым салатын ата-аналар да кездеседі. Бір жағынан, мұндай шек қою «жас мөлшеріне қарай» дұрыс та шығар. Дегенмен, бала күнінен бір-бірінен алшақ жүріп өскен ұл-қыздар бозбала мен бойжеткен болғанда, достық қарым-қатынас орната алмай, ат-тонын ала қашып, үрке қараумен өмірлерін өткізеді. «Көптеген ағаларымыз бен әпкелеріміздің отбасын құра алмай, жалғыздықтан жалығып жүрулерінің бір себебі осыдан емес

пе екен» деген ой келеді. Сонымен бірге, тұрмыс құрып, жеке отау тіккеннен кейін де бірін-бірі түсіне алмай, көп жағдайда келісімге келе алмай, қиын сәтте шешім таба алмай, ақыры ажырасып тынуы да бала күнінен құрбыларымен дұрыс қарым-қатынас болмауынан сияқты. Сондықтан ұл-қыздарды кішкене күннен бастап достыққа, өзара сыйласымды болуға баулып өсірген дұрыс. Туған күн кештеріне бөліп-жармай, ұл-қыздарды бірге шақырып, басқа да мерекелерде, мектепте өтетін кештерде өте сыйлы сыйластық пен достық қарым-қатынас орнатып, ұлдар нәзік жанды қыздарға қамқорлықпен қарап, қыздар ұлдарға құрметпен қарап, үйренгендері жөн деп ойлаймын.

3. Жасөспірімдердің дені сау, күш-қуаты мол, ерік күші дамыған азамат болып өсуі үшін дене шынықтырудың маңызы өте зор. Ал, дене шынықтыру, негізінен, әртүрлі спорттық ойындармен тікелей байланысты екені белгілі. Бұл тақырыпқа қатысты айтайын деген ұсынысым: қазақтың ұлттық ойындарының кейбір лайықтыларын өмірімізге енгізіп, дәстүрге айналдыру. Мектептерде денешынықтыру сабағын жүргізетін мұғалім қазақ ойындарының түрлерін іздеп тауып, балаларға үйретіп, мектеп ауласында, спорт залдарында ойнатуға әбден болады. Осы ретте өзім оқып-танысқан бір кітапты атап өтудің артықтығы жоқ деп ойлаймын. 2007 жылы



«Балалар әдебиеті» баспасынан, Алматы қаласында жарық көрген Асқар Молдағариновтың «Қазақ ойындары» атты шағын еңбегі. Тілі балалардың ұғымына жеңіл, ойындар қызықты әрі пайдалы. Ойын ережелерін жетік меңгеріп алған соң сыныпаралық жарыстар өткізіп тұрса, тіпті жақсы.

4. Мектептерде әдеби клуб немесе үйірме ашып, оған Баян сұлу, Салтанат, Әйгерім, Арайлым, Қыз Жібек, Дариға, Айсәуле, Нұрсәуле сияқты әдемі аттардың бірін қойып, драмалық, поэтикалық шығармаларды сахналап, мектеп ұжымына, ата-аналарға көрсетіп отырса. Бұл үйірмеде ұлттық салт-дәстүрлеріміз туралы мазмұнды дәріс оқылып, жыр сайысын, мәнерлеп оқу және ән-күй жарысын өткізуді дәстүрге айналдырсақ. Үйірмеге (клубқа) өнерлі ұстаздарымыз басшылық етсе, нұр үстіне нұр болар еді. Бұл ойларымыз іске асса, оқушылардың бойында мазмұны бай, тәрбиелік мәні зор салт-дәстүрлерімізге, ана тілімізге, өнерімізге деген сүйіспеншілік сезімі оянып, құрметі арта түсер еді. Әр бала қазақ деген ұлттың өкілі екенін мақтан тұтып, үстірт емес, терең мағыналы, жан-дүниесін толқытар, шынайы сезімге бөленер еді. Елін, жерін, Отанын,

ана тілін сүю деген осындай шынайы сезімнен туады емес пе?

Қорытындылай келе айтарым: жазғы демалыс кезінде Астана қаласындағы «Назарбаев Зияткерлік мектептері» Дербес білім беру ұйымы ұйымдастырған ғылыми экспедицияның құрамында тарихы әріде жатқан атақты Тараз қаласына сапар шегу — менің жан-дүниеде үлкен өмір мектебінен өткендей әсер қалдырды. Қалада туып, қалада өсіп келе жатқан мені Тараз маңындағы Өрнек, Жуалы ауылдарының тұрмыс-тіршілігі, халқының қарапайымдылығы мен бауырмалдығы, қонақжайлығы, жайдары, ашық мінезі, әңгімешілдігі, салт-дәстүрлерге деген қадір-құрметі, тамаша құндылықтарымызды ел арасында кеңінен қолдануға деген ұмтылысы таң қалдырып, ауыл өмірін біле түсуге құштарлығымды арттырды. Ең бастысы — өз білімімнің тереңдей түсуі — үлкен қуаныш. Ұлтымның бай мазмұнды салт-дәстүрлерінің бала тәрбиесіне орасан зор ықпалы болатынын түсініп қана қоймай, алдағы өмірімде сол дәстүрлерді қолдануға деген ұмтылысым да бар екенін айта кеткім келеді. Тек өзім ғана емес, жаңалыққа жаны құмар, арманшыл, намысшыл құрбы-құрдастарым

мектепте, сыныптас әріптестерім ұлттық салт-дәстүрлерімізге терең үңіліп, оларды іс жүзіне асыруға ат салысса, ғасырлар бойы өз құндылығын жоғалтпаған тәрбие мектебі қайта жаңғырып, мол жаңалықтармен толығып, ұлтымыздың бет-бейнесін ашып, мәртебесін биіктете түсер еді.

Біздің бүгінгі таңдағы міндетіміз — талабы таудай, арманы асқақ, намысшыл, ізденгіш әрі тапқыр Қазақ деген талантты халықтың тек өзіне ғана тән тамаша салт-дәстүрлерін бітеліп қалған қайнардың көзін ашқандай, мөлдір бұлаққа айналдырып, тарам-тарам жылғалармен өмір мұхитына құя білсек, зор табысымыз сол болар еді.

Өз Ана тіліне, мәдениетіне, әдебиетіне, тәлім-тәрбие құралы бола білген аса бағалы құндылықтарымызға, салт-дәстүрлерімізге ықылас қоя білмей жүрген кейбір ұрпағымыздың бойында сілкініс оянып, қандай халықтың өкілі екенін бар болмысымен, жан-дүниесімен түсініп, мақтаныш сезіміне бөленер еді.

Өз басым шама-шарқымша ізденудің, еңбектенудің нәтижесінде жүзеге асырған шағын ғылыми жұмысымды сол өмір мұхитына тамған тамшыдай бағалаймын.



Рауан КАРАБАЕВ

Миру явили ППСК «АСТАНА»

В канун праздника Дня столицы в Астане с участием Главы государства Нурсултана Назарбаева прошла презентация Президентского профессионального спортивного клуба «Астана». Данное мероприятие стало важным событием в жизни не только казахстанского, но и всего мирового спорта. Ведь на спортивной карте планеты наряду с такими брендами, как испанские «Реал» и «Барселона», появился еще один клуб с большими амбициями!

ППСК «Астана» был создан в прошлом году, в его состав вошли успешные коллективы страны: велоклуб Pro Team Astana, хоккейный клуб «Барыс», футбольная и баскетбольная команда «Астана», ралли-команда Astana Dakar Team, боксерская профессиональная команда «Астана Арланс», одноименные коллективы по водному и конному поло, проект по развитию национальной борьбы «Казахстан Барысы». На индивидуальном уровне в президентский клуб «Астана» входят двукратный олимпийский чемпион по тяжелой атлетике Илья Ильин и серебряный призер чемпионата мира по фигурному катанию Денис Тен. Возглавляет клуб прославленный наш спортсмен, олимпийский чемпион Афим Бахтияр Артаев.

За прошедшее время команды ППСК «Астана» уже добились ряда успехов, в том числе и победы во Всемирной серии бокса.

В презентации приняли участие руководители и ведущие спортсмены, входящие в Президентский профессиональный клуб, а также многие другие знаменитые атлеты республики.

В своем выступлении Лидер Нации Нурсултан Назарбаев от-

Н. А. Назарбаев : «Сейчас во всех регионах страны строятся детские спортивные площадки и другие объекты спортивного досуга, также проводится реконструкция стадионов. Мы эту работу будем продолжать. Здоровье нации — наш безусловный приоритет»

метил, что представление общественности нового спортивного клуба проводится накануне праздника – Дня столицы.

— Астана является маяком развития Казахстана. Наша страна достигла значимых успехов не только в экономике, но и в спорте. Доказательством этого являются семь золотых медалей и 12-е общекомандное место среди 205 стран на Олимпиаде в Лондоне, — подчеркнул Президент.

— Сегодня мы уделяем внимание всестороннему развитию всех видов спорта. Особое значение придается продвижению массового спорта и в целом спортивной индустрии. Данное мероприятие – яркое свидетельство заботы, уделяемой этой сфере со стороны государства, — сказал Нурсултан Абишевич. Глава государства назвал неслучайным то, что клуб будет носить имя столицы Казахстана.

— Клуб является символом здорового образа жизни, ставшего уже привычным для главного города страны. В «Стратегии «Казахстан-2050» я назвал здоровье нации основой успешного будущего. Создание профессионального спортивного клуба «Астана» преследует такую же цель. Этот проект получил поддержку ведущих экспертов мира.

Казахстан должен стать спортивной державой мирового уровня. В республике созданы клубы, которые отстаивают честь страны на состязаниях самого высокого ранга. Появилась плеяда блистательных спортсменов, которые прославляют Казахстан своими победами. Но мы не намерены останавливаться. Нужно интегрировать ресурсы и перейти на высокопрофессиональную основу управления спортом. Это трамплин для покорения новых высот. Наши чемпионы, как и достижения страны, как и новая столица нашей Родины, — все это национальный бренд Казахстана. Спортивные успехи делают его узнаваемым, представляя миру наши лучшие качества. Казахстанцев должны знать как нацию победителей, — подчеркнул Нурсултан Назарбаев.

Вместе с тем Глава государства отметил, что перед новым клубом стоит важнейшая задача – развитие массового спорта.

— Сейчас во всех регионах страны строятся детские спортивные площадки и другие объекты спортивного досуга, также проводится реконструкция стадионов. Мы эту работу будем продолжать. Здоровье нации – наш безусловный приоритет. Необходимо на системной основе воспитывать отечественные таланты, вовлекать в спорт как можно больше наших юных сограждан. Для этого требуется самая современная и доступная инфраструктура.

Специально приглашенные на презентацию звезды мирового спорта Луиш Фигу, Оливер Кан, Александр Овечкин дружно выразили уверенность, что мегаклуб Казахстана станет одним из самых известных в мире.

— Главное – чтобы клуб «Астана» продолжал свое существование и приносил пользу казахстанскому спорту, — сказал Александр Овечкин.

— Я уверен, что клуб «Астана» со временем встанет в один ряд



с такими брендами, как «Реал» и «Барселона», — заявил бывший игрок этих испанских грандов Луиш Фигу.

Деятельность и цель создания Президентского профессионального спортивного клуба «Астана» высоко оценили за рубежом, в частности, ведущий мировой специалист в области коммерциализации спорта Майкл Пэйн.



Оливер Кан



Александр Овечкин



Луиш Фигу



Проведите Ваш семейный отдых вместе с Rixos Borovoe в номерах Делюкс, Джуниор люкс, Президентский люкс и Пентхаус люкс!

Пакет « Семейный отдых » включает:

Питание полупансион (завтрак, ужин, детское меню)
Велосипедную прогулку
Катание на лодке
Экскурсию по Боровому (при бронировании номеров люкс)
Посещение Wellness & SPA center
Бесплатный WiFi
от 136 000 тенге с НДС
за 5 дней/4 ночи

expect nothing less

RIXOS
BOROVUE

Правильный выбор для эффективного бизнеса.



**MITSUBISHI
MOTORS**

Надежно.



MITSUBISHI L200

Грузоподъемность пикапа, проходимость внедорожника и высокий уровень комфорта. Эти качества способны сделать Mitsubishi L200 незаменимым помощником в Вашем бизнесе. Превосходные технические и грузовые характеристики получили привлекательный внешний вид, выполненный в узнаваемом фирменном стиле Mitsubishi.

Задумываясь об эффективности расходов бизнеса, Вы оцените преимущества приобретения и эксплуатации Mitsubishi L200.

Свяжитесь с дилером в Вашем городе. Узнайте больше о выгодных условиях покупки.

Актау | Астана | Атырау | Актобинск | Алматы | Петропавловск | Павлодар
Шымкент | Костанай | Караганда | Кызылорда | Усть-Каменогорск | Уральск

www.MITSUBISHI-MOTORS.kz
Тел.: 8 800 070 28 36