



KAZENERGY

№ 1 (01) 2006

АҚПАРАТТЫҚ-АНАЛИТИКАЛЫҚ ЖУРНАЛ / ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ / INFORMATION-ANALYTICAL MAGAZINE

КАСПИЙ-

игра на интерес

**ОТВЕТСТВЕННЫЙ
БИЗНЕС**

Приоритеты компании "КазМунайГаз"

ГАЗ

до востребования

КОЧЕВНИЧЕСТВО

в современном мире





*...Над всем, что совершается в
беспредельном пространстве в потоке
преходящего времени властвует
Энергия, как царица или богиня,
озаряя своим светом и близинку и
иення, даля и отиммал...*



«KazEnergy» Қазақстан мұнай-газ және энергетика кешені ұйымдарының ассоциациясы
Казахстанская ассоциация организаций нефтегазового и энергетического комплекса «KazEnergy»
Kazakhstan Association of Oil-Gas and Energy Sector Organizations «KazEnergy»



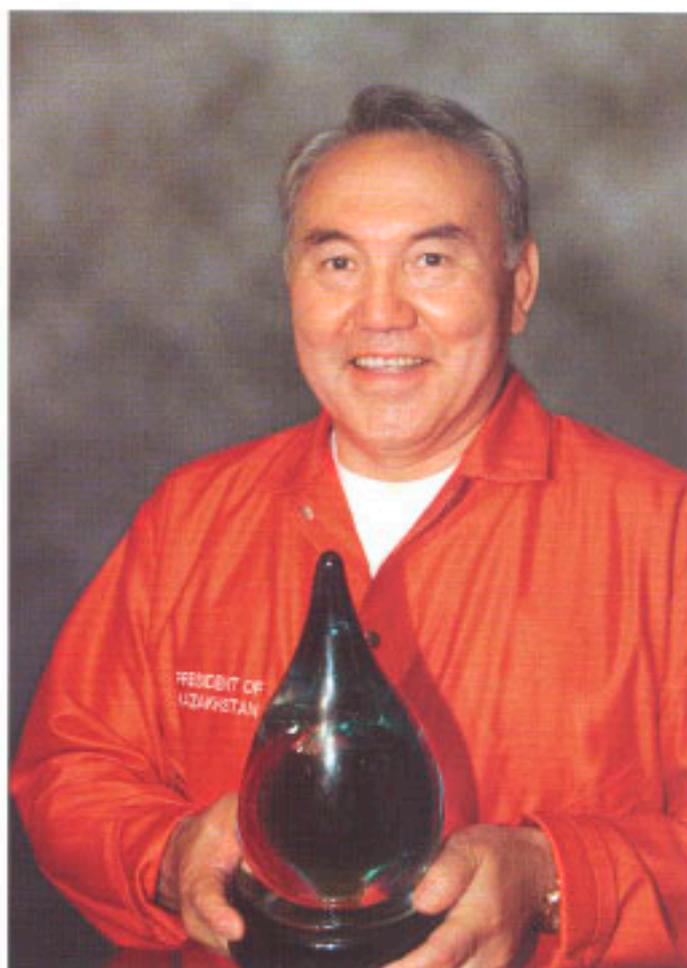
... Казахи - наследники великих цивилизаций - сумели пронести свое национальное «Я» над всеми историческими пропастями и впадинами. И не только пронести, не только сохранить, но и приумножить ...

Н. Назарбаев

Мы инициировали и будем проводить
и дальше открытую политику
использования природных ресурсов,
обеспечения прозрачных
и стабильных условий сотрудничества
с транснациональными компаниями
и нашими главными
региональными соседями.
Это укрепит репутацию Казахстана
как перспективного и надежного
международного партнера, который
вносит свой конкретный вклад
в обеспечение энергетической безопасности.
Наше внимание должно быть сосредоточено
сейчас на диверсификации и обеспечении
устойчивых каналов поставок
энергоресурсов Казахстана
на мировые рынки,
а также на опережающем развитии
отраслей глубокой переработки,
непосредственно связанных
с нефтегазовым комплексом...

Нурсултан НАЗАРБАЕВ

ИЗ ПОСЛАНИЯ НАРОДУ КАЗАХСТАНА.
МАРТ 2006 ГОДА.



Учредитель и издатель
TOO «Dos Art Design Studio»

Редакционный совет

Т. Кулибаев
Е. Косубаев
К. Сагадиев
М. Надиров
В. Школьник
Мигель Корвалан (Испания)
Пер Эйнар Реттедал (Норвегия)

Консультанты

К. Масимов
У. Карабалин
Б. Измухамбетов
С. Султангалиев
Р. Бектуров
К. Берентаев
К. Кабылдин

Главный редактор

Г. Рахметова

Дизайн-концепция

«Галерея Гагарина»

Арт-директор

Д. Касымов
Дизайн, верстка
С. Есентаев
А. Сулейменов

Отдел рекламы

Ф. Касымова
М. Оспанов

Журнал зарегистрирован Министерством культуры, информации и общественного согласия РК.

Свидетельство № 6640-Ж
от 28.11.2005 г.

Данный номер является пилотным.
Все предложения, пожелания и замечания по изданию направляйте в редакцию журнала «KAZENERGY». Любое воспроизведение материалов или их фрагментов возможно только с письменного разрешения редакции. Редакция не несет ответственности за содержание рекламы. Мнение редакции не обязательно совпадает с мнением авторов

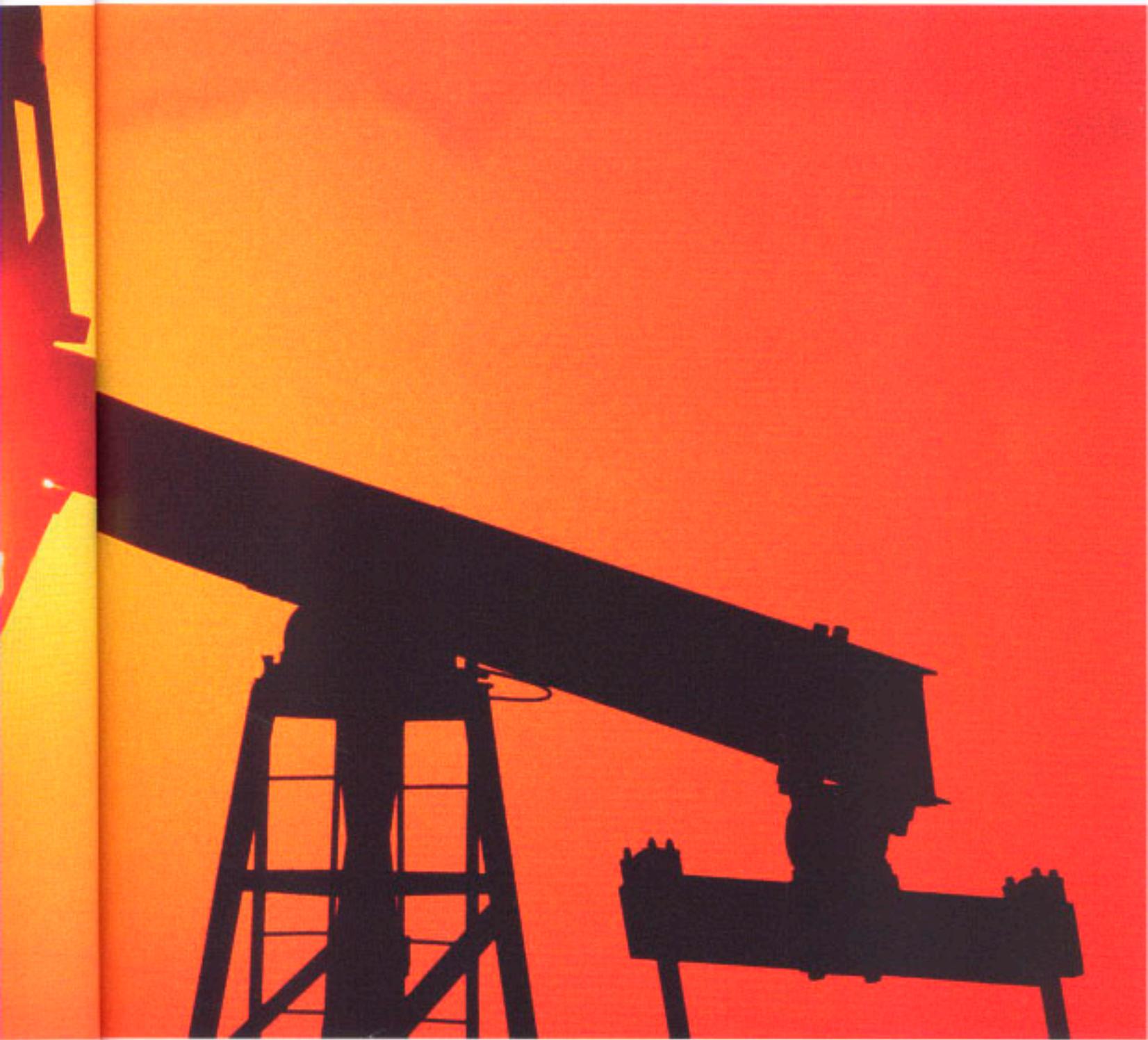
Адрес редакции

г. Астана,
пр. Кабанбай батыра, 22, Б-15
тел.: +7 (3172) 97 93 97, 97 93 91
г. Алматы,
пр. Достык, 248 Д
тел.: +7 (3272) 58 31 41
e-mail: info@kazenergy.com
www.kazenergy.com

Тираж – 2000 экземпляров.

©KAZENERGY, 2006







ПЕРСПЕКТИВЫ ОТРАСЛИ

- 32 Газ до востребования
- 34 Отпен ойын
- 36 «ЛУКОЙЛ» получил прописку в казахстанской столице

АНАЛИТИКА

- 12 Каспий – игра на интерес
- 16 Баку-Тбилиси-Джейхан – всего лишь вектор
- 18 КТК будет расширен
- 24 Зачем нам нефть, коль есть кирпич с цементом!
- 25 Нефтяные доходы бюджета работают на имидж власти
- 28 Не будем столь прямолинейны

СТРАТЕГИЯ ИНДУСТРИАЛЬНО-ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ

- 42 Kazakhstan is endowed to develop petroleum chemistry sector
- 46 С ней в разведку идти можно
- 48 Атырауский НПЗ. Вчера, сегодня, завтра
- 50 Амбициозная задача правительства
- 54 Перспективы нефтепереработки и нефтехимии в Казахстане
- 58 Развитие направлений экспорта нефти в Казахстане
- 62 Синтез бизнеса и Know how
- 66 Мұнай-газ жабдықтарының бәсекелестік қабілеттілігінің кейбір мәселелері
- 68 Ресейдің газына тәуелді болған Еуропа

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

- 72 Ответственный бизнес
75 АО «НК «КазМунайГаз» в 2005 году

KAZENERGY

- 78 KAZENERGY: адекватная реакция на новую ситуацию и новые задачи
82 **Отын-энергетика саласының өркендеуі**
86 Кочевничество в современном мире
92 Режиссер Сабит Курманбеков: жизнь – дорога
96 Талантам надо помогать
100 Первый трактор





*... Уроки истории вообще,
а уроки культуры в част-
ности, имеют смысл, если
они живут в душе народа.
Народ же хранит в своей
памяти то, что полагает
важным ...*

Н. Назарбаев

От имени правительства Республики Казахстан мы приветствуем создание ассоциации «KazEnergy», которая объединяет основные компании динамично развивающейся нефтегазовой отрасли Казахстана. Являясь объединением компаний, работающих в ведущей отрасли экономики, ассоциация, безусловно, приобретет тот уровень авторитета, который позволит ей конструктивно влиять на процессы социального и экономического развития Казахстана.

С созданием ассоциации мы связываем надежды на дальнейшее налаживание эффективного диалога между государством и бизнесом с целью диверсификации экономики, соблюдения стратегических интересов государства и граждан Казахстана,

что особенно важно в контексте стратегической задачи по повышению конкурентоспособности республики до уровня 50 наиболее конкурентоспособных государств мира.

Мы желаем ассоциации «KazEnergy» своей активной и плодотворной деятельностью внести значительный вклад в консолидацию усилий предприятий нефтегазовой отрасли, направленных на экономическое процветание нашей республики и повышение качества жизни казахстанцев.

Пользуясь предоставленной возможностью, хочу также пожелать коллективу нового журнала побольше актуальных публикаций и преданных читателей.

Карим МАСИМОВ,
заместитель премьер-министра
Республики Казахстан



КАСПИЙ-ИГРА НА ИНТЕРЕС

На международной конференции, посвященной перспективам регионального сотрудничества в Каспийском регионе, где принимали участие представители Азербайджана, Ирана, Казахстана, России, а также Китая и США, прозвучала мысль о том, что геополитические интересы государств в этом регионе доминируют над экономическими.

«Каспий является инструментом политической игры для стран ЕС, России, США и Китая», - заявила политолог Гульмира КУРГАНБАЕВА. Что же касается Казахстана, то для него Каспий - тема ключевая, приоритетная.

- Наша страна всегда стремилась конструктивно решить вопрос о правовом статусе Каспия, - говорит она. - Именно Казахстан и Россия инициировали соглашение о делении моря по срединной линии, чтобы каждое из пяти государств-участников в равной степени могло иметь доступ к общему водному пространству. На данный момент Казахстан достиг важных договоренностей в этом ключе с Россией, Азербайджаном и Туркменистаном. И, как мне кажется, вопрос правового статуса Каспия все же разрешится в ближайшее время полностью,

так как все страны - участницы переговорного процесса осознают: Каспий - это их общее достояние, и они готовы к тому, чтобы при решении внутренних вопросов освоения соблюдать интересы своих партнеров.

- Существуют разные точки зрения относительно углеводородных запасов Каспия, каковы ваши оценки?

- Ряд экспертов утверждает, что эти запасы безграничны, хотя доказанные пока невысоки - около 4 процентов. Впрочем, в мире наблюдается тенденция к снижению темпов и объемов добычи. Например, страны ОПЕК, Ближнего Востока не стремятся сейчас активно добывать нефть. Они замораживают свой потенциал, рассчитывая вырваться вперед лет через 20-25, когда все остальные задумаются об альтернативных источниках. Тогда и Каспийский регион будет играть очень большую роль, так как на сегодняшний день запасы нефти здесь еще не до конца разведаны и освоены.

- На конференции вы говорили о том, что вокруг Каспия преобладают не экономические,

Галия ШИМЫРБАЕВА



Каспий необходимо рассматривать не только как ареал столкновения интересов или зону влияния государств - мировых игроков, но и как поле с огромным потенциалом сотрудничества

а политические интересы. Какова в настоящее время роль крупнейших игроков на геополитическом пространстве - Китая, России, США и ЕС?

-По-прежнему расстановка сил основных игроков на Каспии - США, Китай, ЕС - остается актуальной, также очевидна роль России. А Казахстан, Иран, Азербайджан и Туркменистан являются основными объектами воздействия крупных региональных игроков.

Не секрет, что Каспий является одним из внешнеполитических приоритетов России. Она традиционно стремится закрепить свои позиции здесь через усиление различных векторов сотрудничества. По отношению к Казахстану этот процесс идет наиболее активно, он заключается в интенсификации двустороннего участия в конкретных проектах. Россия рассматривает отдельные интеграционные объединения, такие как ЕЭП, ЦАС, ШОС, в качестве инструмента воздействия на отдельные государства в регионе.

Относительно Туркменистана ситуация более сложная, но, тем

не менее, здесь России также удалось достигнуть определенного паритета на основе баланса сдержек и противовесов. Россия сохраняет свой контроль над экспортом газа (в целом обе страны согласились о разделе продукции по основным блокам месторождений на юге Каспия). Совершенно другая ситуация - с Азербайджаном, хотя и здесь достигнуты определенные договоренности, в частности, по правовому статусу, заключенное Азербайджаном, Россией и Казахстаном (Соглашение о модифицированной линии раздела). Но в то же время Азербайджан не отказывается от концепции по самостоятельности национальных секторов.

Еще сложнее ситуация в отношениях с Ираном. Россия настойчиво демонстрировала в последнее время поддержку иранской ядерной программе; обе страны активизировались в области поставок вооружений и технологий, а также экономического сотрудничества: в ближайшие 10 лет предполагается увеличить товарооборот

до 10 млрд. долларов... Вместе с тем им все не удастся добиться единой позиции в отношении правового статуса Каспия.

Словом, Россия диверсифицирует свои интересы, достигая сотрудничества с одними государствами и используя систему сдержек и противовесов в отношении других. Для России строительство и эксплуатация трубопроводов, транспортировка энергоресурсов является не только экономическим вопросом, но и политическим, позволяющим обеспечить эффективный контроль над ситуацией в регионе.

Что касается США, то их интересы в регионе на протяжении последних лет остаются такими же прагматичными. Они также предпринимают меры, поддерживающие в регионе их доминирование: это обеспечение приоритетных позиций американских компаний, это привлечение американских инвестиций в проекты, это активное продвижение транспортного американского проекта Баку-Тбилиси-Джейхан.



В то же время США усиливают военную составляющую на Каспии через оказание военно-технической помощи странам региона. В рамках программы «Зарубежное военное финансирование» в 2004 году было выделено около 3,4 млн. долларов (Азербайджану - 2,5 млн. и Туркмении - 900 тыс.). Эти деньги пошли на закупку американского военного оборудования и вооружения, а также для получения оборонных услуг и профессионального военного обучения.

Об отношениях США и Ирана, по-моему, и упоминать не стоит - настолько все очевидно. Обострилась ситуация вокруг иранской ядерной программы, весь мир ищет из нее выход. И это, безусловно, чрезвычайно дестабилизирующий фактор на Каспии.

- А вот Китай всегда подчеркивает, что он не желает демонстрировать свое влияние, определенные геополитические амбиции в регионе, не так ли?

- Да, тем не менее, Каспий для Китая - не пустой звук. Он, например, активизирует свое участие в ШОС, куда вовлечено несколько государств Каспийского региона. По Ирану Китай демонстрирует политику сближения позиций, так, например, на новый уровень выводит отношения между этими странами подписание программы сотрудничества в области энергетики на 25 лет.

- А страны Европейского союза? Каковы их позиции на Каспии?

- Интересы ЕС тут традиционны и обусловлены необходимостью диверсификации своего энергоснабжения. В то же время не сформирована общеевропейская стратегия в отношении Каспия, развивается двухстороннее сотрудничество с отдельными государствами региона. В настоящее время ЕС стремится урегулировать иранскую проблему мирным путем, в целом продвигая независимую от США политику, обеспечивая свои соб-

ственные энергетические интересы. В перспективе можно ожидать, что ЕС будет достаточно влиятельным игроком в регионе.

- Вернемся в Казахстан. Присутствие здесь иностранных нефтедобывающих компаний как-то стабилизирует геополитическую ситуацию?

- Думаю, да, их присутствие способствует появлению у нас более конкурентоспособного бизнеса. Кроме того, эти компании инвестируют не только добычу, но и в переработку сырья, а также решают крупный блок социальных программ и проектов. Иностраный бизнес стремится внедрить стандарты международного менеджмента, привлечь и обучить местные трудовые ресурсы. И если на заре нашей независимости были опасения, что иностранные компании непременно будут вести свою игру, то сейчас совершенно очевидно, что все как раз наоборот. Достаточно посмотреть, насколько благоустроенными выглядят и производственные объекты с их участием, и населенные пункты, которые располагаются вблизи этих объектов. Иностранцы сознают: чтобы закрепиться на казахстанском рынке на десятилетия, нужно помогать стране пребывания решать социальные, гуманитарные вопросы.

- Часть нашей нефти будет транспортироваться по нефтепроводу Баку-Тбилиси-Джейхан. Плюсы от этого явные - наша нефть пойдет по всему миру, а какие от этого будут минусы? Как, например, в связи с этим будут развиваться дальнейшие отношения с Россией?

- Развитие этого проекта, действительно, будет иметь безусловные плюсы для нашей страны. В первую очередь это альтернативный источник доступа казахстанской нефти на мировой рынок.

Хотя, конечно, есть и минусы. Они заключаются в том, что существует проблема транспортировки, связанная с грузоподъемностью танкеров. Многие эксперты говорят о том, что три танкера в день, которые могут курсировать по Каспию, это очень много. Это первая проблема. Вторая - существует потенциальная угроза для экологии: при танкерной перевозке возможны разливы нефти на Каспии. Третий минус трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан связан с тем, что сейчас приобретает актуальность такая потенциальная угроза, как «нефтяной» терроризм. Очень сложно контролировать такой большой по протяженности проект, который будет связывать Казахстан, Азербайджан, Грузию и Турцию, потому вопросы безопасности транспортировки являются актуальными.

На отношении России и Казахстана присоединение последнего к «трубе», думаю, существенным образом не отразится. Спектр нашего сотрудничества - самый полный. Взаимопонимание - редкое. И та и другая стороны понимают, в чем состоят интересы каждой, и стараются по мере возможностей идти друг другу навстречу. Мы будем участвовать в проекте Баку-Тбилиси-Джейхан, но ведь мы демонстрируем высокий уровень взаимодействия и по проекту КТК. Казахстан полностью выполняет свои обязательства. Думаю, что до 2010 года мы выйдем на уровень транспортировки нефти по проекту КТК до 67 млн. тонн в год.

- В целом все страны региона демонстрируют экономический рост: у Азербайджана рост ВВП составляет 14 процентов ежегодно, у Казахстана - 9, России - 6-7, в Туркмении тоже все стабильно. То есть нефть, создавая этим странам экономическую стабильность, дает и политическую стабильность. Как долго это будет продолжаться?

- Если в последние годы экономический рост Казахстана до-

стигнут за счет экспорта минеральных ресурсов, то следующий этап в его развитии связан с реализацией потенциала страны в области индустрии готовой продукции. Это в первую очередь нефтехимическая отрасль, наукоемкие технологии в нефтегазовом секторе и их перенос в другие сектора - машиностроение, приборостроение, агропродовольственный сектор. Сейчас, когда ситуация на мировом рынке нефти складывается в пользу Казахстана, у нашей страны есть все шансы сделать свою экономику гармоничной, сбалансированной в отраслевом смысле, а также стать экспортером несырьевых товаров.

- Откуда такая уверенность?

Пока остальные страны, такие, например, как Азербайджан и Россия, только задумываются об индустриальной инновационной политике, Казахстан уже несколько лет ее успешно реализует. Мы с вами проанализировали поведение каждой из прикаспийских стран в геополитической игре, а вот о Казахстане с этих позиций не сказали.

Что отличает наши позиции?

- По-моему, мы говорили в основном и только о Казахстане. Нам удастся налаживать взаимопонимание с ближайшими партнерами относительно статуса моря - это раз. Сейчас наша страна диверсифицирует свои нефтяные потоки. У нас уже есть три альтернативных пути поставки нефти на мировой рынок, не исключается вероятность того, что мы не отвергнем и какой-то четвертый путь. Снижение рисков и зависимости от каких-то отдельных игроков, возможность реализации наукоемких проектов именно в этой сфере выгодно отличает Казахстан от других прикаспийских государств.

То есть нефтяной потенциал может быть фактором политической стабильности, особенно внутривнутриполитической, если государство практикует взвешенную

политику. Соседние центрально-азиатские государства (например, Узбекистан) также владеют большими запасами минеральных ресурсов, но, тем не менее, этот фактор для большинства из них не стал фактором стремительного роста. Казахстан продемонстрировал совершенно другую картину: когда доходы от одной отрасли могут быть перенаправлены в другие отрасли, а также стать основой стабилизации социального сектора - обеспечению доступа к образованию и здравоохранению.

Таким образом, Каспий необходимо рассматривать не только как ареал столкновения интересов или зону влияния государств-мировых игроков, но и как поле с огромным потенциалом сотрудничества. Он должен быть сосредоточен не только на диверсификации отдельных транспортных маршрутов, но и на модернизации существующих производств, развитии новых технологий, на общих усилиях по обеспечению экологической безопасности, без чего вообще нельзя надеяться на стабильное будущее региона.

**По-прежнему
расстановка сил
основных игроков
на Каспии - США,
Китай, ЕС -
остаётся актуальной,
также очевидна
роль России.
А Казахстан, Иран,
Азербайджан
и Туркменистан
являются основными
объектами
воздействия крупных
региональных
игроков**

БАКУ -ТБИЛИСИ -ДЖЕЙХАН



ВСЕГО ЛИШЬ ВЕКТОР

Гульнара РАХМЕТОВА

То, что нефть Прикаспийского региона является предметом не столько экономики, сколько политики, подтверждает история строительства нефтепровода Баку-Тбилиси-Джейхан, идея которого возникла в качестве альтернативы транспортной монополии России. Однако, как говорят эксперты, в результате того, что Азербайджан не провел дополнительной разведки своих углеводородных запасов накануне разработки проекта, этот проект мог не состояться вовсе. Потому встал вопрос о присоединении к нему Казахстана, чьи запасы были подтверждены заблаговременно, и потому иностранные инвесторы не боятся связывать с нашей страной свои далеко идущие и, что важнее, выгодные для Казахстана планы.

Вместе с тем вопрос присоединения, на положительном решении которого настаивали США, вложившие в трубу большие средства, в определенной степени осложнил положение казахстанской стороны, имеющей, как известно, стратегического партнера в лице России,

позиции которой другие участники проекта менее всего учитывают, и, напротив, просматривается явное желание их ослабить. Недаром на Западе прошли еще в 2003 году акции протеста против строительства нефтепровода Баку - Тбилиси - Джейхан. Участники манифестаций, например, в Лондоне выдвинули лозунг: «Никаких госбюджетных ассигнований по линии ЕБРР на новую нефть!». Демонстранты считали, что проект навязан странам региона лишь по причинам «геополитической русофобии». Трубопровод, по их мнению, может спровоцировать топливно-энергетический конфликт в регионе, который и без того является крайне нестабильным.

Дополнительным импульсом для выступлений стали «геостратегические метания» Вашингтона, как известно, стоящего за данным проектом. Высказывалось мнение, что на передний план для главного потребителя нефти в мире «выдвинулся контроль над совершенно иной джейханской артерией, идущей к Средиземноморью из Ирака. Слухи о приоритете этой трассы для США, как и симптоматичное нежелание транснациональных ком-

паний оплатить «бакинскую инициативу» из собственных смет, лишь обостряет вопрос: если стройка и впрямь необходима для мирового рынка, а не для ущемления интересов России, то почему сами бизнесмены годами не желают за нее браться?» - пересказывает события на Темзе русский журнал «Нефть России».

Но, как показала практика, нашей республике не впервые приходится выходить из щекотливых геополитических раскладов не только без потерь, но и с определенной пользой для себя, что говорит о незаурядном дипломатическом таланте президента Нурсултана Назарбаева. Отсутствие такого масштабного видения перспектив, как и способности превращать недостатки в достоинства у других лидеров постсоветского пространства, привело к эскалации едва тлеющих противоречий и их перерастанию в настоящие проблемы. Президент Назарбаев сразу заявил, что Казахстан всегда будет искать дополнительные направления для транспортировки нефти и стремление не зависеть от кого-то из партнеров - естественное поведение любой страны, пекущейся о

своей выгоде. Вместе с тем казахстанский руководитель дал понять, что все обязательства относительно двусторонних проектов будут выполняться неукоснительно. Так что выводы наблюдателей, будто РК оказалась меж двух огней, в принципе были поспешными. Казахстан активно работает с Китаем и Россией. Например, мощность первой очереди нефтепровода КТК, по которому тенгизская нефть пойдет в Новороссийск, составляет 28 млн. тонн в год, а в перспективе это будут 67 млн. тонн. В прошлом году через него было прокачано 24 млн. тонн. Планируется, что в 2006 году Тенгиз даст уже 25 млн. тонн. Более того, глава Евразийского отделения Шеврон Гай Холлингсуорт заявил, что доведение трубопровода КТК до его полной проектной мощности является для Шеврон «ключевой задачей»: «Мы продолжим выполнять наши существующие обязательства по поставкам и увеличенные обязательства после расширения мощности КТК». Так что не все однозначно вокруг БТД. По прогнозам КТК может полностью закрыть потребности Тенгиза в транспортировке нефти.

Вместе с тем присоединение Казахстана к нефтепроводу Баку-Тбилиси-Джейхан еще не состоялось. Казахстан, несмотря на настойчивое внешнее давление, не торопится с окончательным решением. Поэтому сроки подписания соглашения о присоединении называются разными. То надежды возлагались на саммит Организации экономического сотрудничества, говорили также о церемонии пуска трубопровода в турецком средиземноморском порту Джейхан... Участники переговорного процесса отмечают, что очень много серьезных вопросов стоит на повестке обсуждения, которое, к примеру, между КазМунайГазом и Государственной нефтяной компанией Азербайджана началось еще в ноябре 2002 года. Здесь очень важно добиться консенсуса, так как для транспор-

тировки казахстанской нефти через Каспий и далее по трубопроводу предусматривалось создание системы Актау-Баку. На начальном этапе должно перегоняться до 7,5 млн. тонн казахстанской нефти с последующим увеличением этого объема до 20 млн. тонн.

Есть сложности и другого порядка. Например, безопасность нефтепровода, который проходит по территориям с нерешенными проблемами, по таким, как Азербайджан с тлеющим конфликтом вокруг Нагорного Карабаха, а также Грузия с ее абхазской составляющей. Недаром в последнее время появилось немало аналитических материалов, в которых, в частности, прогнозируется возможность возобновления нагорно-карабахского противостояния. Западные наблюдатели уже подсчитывают доходы от транспортировки нефти по трубопроводу Баку-Тбилиси-Джейхан, которые якобы пойдут на военные нужды Азербайджана. Они предполагают, что к концу 2006 года эти суммы составят 800 млн. долларов.

Нынешнюю ситуацию на линии Армении и Азербайджана эксперты оценивают как напряженную, а перемирие, сохраняющееся здесь с 1994 года, – хрупким. Однако если верить прогнозам азербайджанской стороны, производство нефти в этой республике в 2007 году заметно возрастет, и в 2008 году трубопровод будет задействован в полном объеме: его мощность составит 1 млн. баррелей нефти в сутки. А это значит, что БТД станет своего рода гарантией от нежелательных сценариев развития событий. Как и многочисленные иностранные компании, ведущие разработку месторождений и переработку углеводородов в регионе, а также сами участники трубопроводного проекта.

Как бы там ни было, основные надежды консорциумов, работающих на нефтепроводе, возлагаются, конечно, на Казахстан. Сейчас

из казахстанского порта Актау в Баку ежегодно транспортируется всего 3,5-4 млн. тонн нефти, и, как уже говорилось выше, по БТД будет идти не менее 20 млн. тонн с перспективных шельфовых месторождений в казахстанском секторе Каспия. Для этого планируется построить к 2009 году, когда должна пойти первая нефть с Кашагана, новый терминал в Курыке (в 76 км юго-восточнее Актау). Заинтересованность в проекте проявляют компании ENI, TotalFinaElf, Conoco-Philips и Inpex, участвующие в разработке Кашаганского месторождения и одновременно входящие в консорциумы АМОК и ВТС, являющиеся операторами на БТД.

На пресс-конференции, которую Нурсултан Назарбаев дал по окончании состоявшегося в прошлом году официального визита в Азербайджанскую Республику, было отмечено, что направление Баку-Тбилиси-Джейхан рассматривается как один из самых важных маршрутов транспортировки казахстанской нефти. Наша страна, сказал он, с каждым годом наращивая объемы добычи углеводородов, твердо придерживается в данном вопросе принципа многовекторности. И это не прихоть, а просчитанная необходимость. К 2010 году Казахстан будет добывать примерно 100 миллионов тонн нефти, к 2015 году страна выйдет на уровень 150 миллионов. А для внутреннего потребления нам достаточно 25-30 миллионов тонн. Поэтому необходимо диверсифицировать маршруты экспорта углеводородов.

Президент Казахстана также напомнил о других векторах транспортировки казахстанской нефти, о трубе, соединяющей Западный Казахстан и Китай, о возможности иранского варианта с выходом на Персидский залив и перспективности маршрута Атырау - Самара с «прицепом» на Балтику.

Елена БУТЫРИНА

КТК БУДЕТ расширен

Вопрос быть или не быть второй очереди Каспийского трубопроводного консорциума (КТК) больше не стоит. В дискуссии о необходимости расширения его пропускной способности до 67 млн. тонн в год наконец-то поставлена точка. Акционеры КТК (в том числе Россия, долгое время блокировавшая соответствующее решение частных компаний) достигли взаимопонимания по данному вопросу. Последние, в обмен на согласие российского правительства утвердить проект расширения экспортной системы, вынуждены были принять его условия - предоставить РФ возможность номинировать следующего главу КТК, повысить тариф на прокачку до \$ 31,8 за тонну и снизить процентные ставки по кредитам. Теперь в течение двух-трех лет будут построены новые и расширены существующие объекты КТК, на что будет затрачено порядка \$ 1,8 млрд., а акционеры в результате прокачки получают неплохие доходы.

Навеяно временем...

В идеальном энергетическом мире запасы нефти и газа должны находиться на международных путях судоходства или вблизи них и, предпочтительно, недалеко от крупнейших рынков. Именно это делает проекты в Мексиканском заливе, на шельфе Бразилии или на Сахалине привлекательными для инвесторов. Однако, увы, энергетический мир далеко не идеален, а месторождения нефти зачастую расположены в труднодоступных регионах. В 80-е годы, когда на побережье Каспийского моря было открыто гигантское нефтяное ме-

сторождение Тенгиз, бытовало мнение, что самой трудноразрешимой проблемой станет успешное освоение нефтяного резервуара с высоким содержанием сероводорода, отличающегося чрезвычайно глубоким залеганием и высоким давлением. Но с самого начала основные проблемы, возникающие при освоении Тенгиза, хоть и были весьма значительными, но не носили технического характера и имели прежде всего непосредственное отношение к инфраструктуре, то есть средствам экспорта продукции из региона, не имеющего выхода к морю.

СП «Тенгизшевройл», разрабатывающее Тенгиз и являющееся на сегодня самым крупным грузоотправителем КТК, за 12 лет существования увеличило объем нефтедобычи до 13 млн. тонн в год и, судя по развернувшейся грандиозной стройке на этом месторождении, не собирается останавливаться на достигнутом. В этой связи именно вопрос реализации добываемого здесь сырья встает на первое место.

Строительство первой части каспийского трубопровода, предназначенного для экспорта тенгизской нефти, было фактически завершено еще в середине 80-х годов, но вследствие нехватки объемов транспортировки он был законсервирован почти на 15 лет. КТК, который приобрел эти незадействованные активы, был создан в 1992 году. Реструктуризация консорциума «на бумаге» произошла в 1996 году, спустя три года началось строительство, а в конце 2001 года - первые отгрузки. Очевидно, что при создании транснациональ-

ных трубопроводных объектов необходимо перспективное планирование.

Именно начало строительства в мае 1999 года трубопровода КТК Тенгиз-Новороссийск - первого крупного трубопровода, построенного в бывшем СССР с участием частного капитала, придало иностранным компаниям необходимую уверенность в инвестировании углеводородных проектов и в то, что казахстанская часть Прикаспия вскоре может превратиться в новый многообещающий нефтяной регион, аналогию Кувейта. За Тенгизом, чья нефть на несколько лет стала основной для КТК, быстро последовали Карачаганак и расширение добычи на других сухопутных месторождениях Казахстана.

Несмотря на то, что первоначальная пропускная способность КТК составляет 28 млн. тонн в год, в настоящее время система работает с превышением проектной мощности и вынуждена ограничивать принимаемые заявки на транспортировку от имеющихся 9 грузоотправителей.

Генеральный директор ЗАО «Каспийский трубопроводный консорциум» Йен Макдональд на Международной конференции по энергетической безопасности в середине марта этого года в Москве сказал, что 2005 год, когда была превышена исходная проектная мощность системы, явился важной вехой в работе КТК. В прошлом году объем экспорта нефти по системе КТК превысил 30 млн. тонн, такой же показатель планируется достичь и в 2006 году. В течение последних 16 месяцев по системе КТК перекачивалось 2,5 млн. тонн

в месяц, или 650 тыс. баррелей в сутки. Очевидно, что система работает на пределе своей первоначальной мощности.

В 2007 году участники тенгизского проекта завершат проекты расширения производственной мощности стоимостью свыше \$ 4 млрд., которые позволят удвоить объем нефтедобычи. Теоретически весь объем добычи предназначен для транспортировки по трубопроводной системе КТК, и только этот фактор как таковой потребует увеличения пропускной способности КТК на 50% - до 45 млн. тонн. Но расширения КТК к этому сроку не произойдет.

Через два-три года после реализации тенгизского проекта начнется добыча углеводородов на гигантском месторождении Кашаган в казахстанском секторе Каспийского моря. Некоторые партнеры по Северо-Каспийскому проекту, в рамках которого ведется сейчас нефтеразведка Кашагана, также являются акционерами КТК и хотели бы при наличии трубопроводных мощностей транспортировать первые 12 млн. тонн в год кашаганского сырья по системе КТК. Кроме того, в Казахстане проводятся тендеры на геологоразведку блоков шельфа Каспийского моря, освоение которых начнется через несколько лет.

Уже сейчас годовой объем добычи нефти в Казахстане составляет порядка 60 млн. тонн, или чуть менее 1,4 млн. баррелей в сутки. С учетом доказанной перспективности Каспийского региона было бы логично предположить, что дополнительный объем добычи на новых месторождениях в течение ближайших 10 лет существенно превысит текущий прогноз в 150 млн. тонн в год. Такая оценка потенциала Казахстана на ближайшую перспективу основана далеко не на спекулятивных догадках, а на проработанных инвестиционных планах добывающих компаний, большинство из которых являются акционерами КТК.

Понятно, что по мере роста объемов нефтедобычи дает о себе знать проблема экспортной инфраструктуры, то есть трубопроводов и терминалов. Ключевой вопрос состоит в том, куда будут поступать новые объемы, и останется ли КТК основной трубопроводной системой для экспорта казахстанской нефти. Уже сейчас КТК не единственный экспортный маршрут для большой каспийской нефти. Завершение строительства нефтепровода Баку-Тбилиси-Джейхан и строительство казахстанско-китайского трубопровода Атасу-Алашанькоу предоставляет каспийским нефтедобывающим компаниям возможность выбора. Это является позитивным фактором в развитии нефтяной промышленности и экономическом развитии региона, но не для самого КТК. Нефтедобывающие компании, работающие в Казахстане, уже начали поиск временных альтернативных вариантов, соответствующих их краткосрочным потребностям. Так, СП «Тенгизшевройл» осенью 2005 года заявило о заключении коммерческих контрактов на экспорт нефти через так называемый «южный маршрут». Последний позволит экспортировать тенгизскую нефть из Казахстана через порт Актау в Баку и далее - в Батуми, для дальнейшего выхода на мировые рынки. Через «южный маршрут» у компании появится доступ к трубопроводу Баку-Тбилиси-Джейхан. Соответствующие контракты являются частью экспортного проекта компании, включающего также расширение мощности железной дороги на Тенгизе для транспортировки нефти. Весь проект нацелен на обеспечение экспортных возможностей для дополнительных объемов производства, что станет реальностью после завершения миллиардных проектов увеличения производства. Если акционеры КТК немедленно не приступят к проекту расширения мощности, краткосрочные решения нефтедобытчиков, таких как «Тенгизшевройл»,

об использовании альтернативных маршрутов могут стать долгосрочными.

Понимающие это акционеры КТК еще несколько лет назад говорили о необходимости разработки и утверждения проекта расширения пропускной способности системы. Ее полное развитие с достижением объема отгрузки в 67 млн. тонн в год предусмотрено в подписанном еще в 1996 году договоре о реструктуризации КТК. Более того, полученные КТК в 1998 году положительные решения высших органов власти также предусматривали полное развитие и достижение максимальной пропускной способности. Кроме того, в Договоре акционеров КТК ясно говорится, что в случае если на существующую пропускную способность будет получено заявок больше реальной возможности прокачки, необходимо будет нарастить мощности КТК-Р и КТК-К.

Расширению быть

Впервые аргументы в пользу проекта расширения были представлены гендиректором КТК Макдональдом еще в сентябре 2002 года. Уже в то время было очевидно, что рост объемов добычи требует расширения трубопроводной системы. И тогда, и позже Российская Федерация была согласна с необходимостью расширения, однако многие представители российского правительства были весьма недовольны экономическими показателями и структурой КТК.

Россия заявила, что до того как она согласится на реализацию проекта расширения, необходимо разрешить три фундаментальные проблемы. Во-первых, она потребовала решить существующую, по ее мнению, проблему недостаточной высокой финансовой эффективности КТК (несмотря на то, что по состоянию на март 2006 года КТК обеспечил поступление в бюджет \$ 650 млн. в виде налогов, обязательных платежей и взносов - сум-

му, по мнению руководства КТК, не малую). Еще два требования заключались в гарантиях по затратам и поступлениям для расширения и в более масштабном участии в непосредственном управлении консорциумом.

После продолжительных переговоров в сентябре 2005 года шесть участвующих в КТК международных нефтегазовых компаний - Chevron, ExxonMobil, BP, Shell, Eni и BG - подписали Меморандум о взаимопонимании, который дал всеобъемлющий ответ на все вопросы, поставленные Российской Федерацией. Они согласились с требованиями российского правительства улучшить финансовые показатели КТК за счет снижения процентных ставок и повышения тарифа до \$ 32,40 за тонну с тем, чтобы в течение двух лет КТК стал приносить прибыль и платить налоги. (Еще совсем недавно иностранные компании-грузоотправители, не согласные с требованием России повысить тариф на прокачку, заявляли, что это является примером вмешательства государства в деятельность компаний, что, в конечном счете, негативно влияет на долгосрочные взаимоотношения с инвесторами. По их мнению, несмотря на то, что российские власти являются акционером и имеют право выражать свою точку зрения через обычные корпоративные каналы, они все же используют свое политическое давление для принятия коммерчески выгодного для них решения, которое противоречит потребностям и желаниям остальных акционеров.) Кроме того, частные акционеры для обеспечения успеха проекта расширения как такового ко всем приходящимся на вторую очередь трубопровода объемам решили применять принцип «качай или плати» и, более того, согласовали механизм корректировки тарифов, позволяющий покрыть любой перерасход по капитальным вложениям в проект расширения. К тому же стороны согласились значительно

повысить роль Российской Федерации в КТК путем выделения 50% руководящих постов в КТК правительственным акционерам, а также предоставления России права назначить следующего генерального директора консорциума.

Последним же штрихом в вопросе об увеличении мощности КТК до 67 млн. тонн в год стала недавняя соответствующая договоренность Казахстана и России, которые не только являются акционерами проекта, но и по территории которых проходит трубопровод Тенгиз-Новороссийск. Президенты Казахстана и России Нурсултан Назарбаев и Владимир Путин на встрече в Москве подтвердили совместную позицию двух стран по вопросу расширения КТК, отметив, что ключевым условием данного проекта является рентабельность консорциума, своевременная выплата дивидендов его акционерам и налоговых сборов в казну государств-участников КТК.

Ожидается, что в ближайшее время акционеры консорциума, уже вложившие в строительство нефтепроводной системы свыше \$ 3 млрд., подпишут пакет документов по сооружению второй очереди КТК. После этого начнется строительство 10 новых перекачивающих станций, третьего выносного причального устройства на Черном море и будут увеличены существующие резервуары для хранения дополнительных 480 тыс. тонн нефти. Новые мощности предполагается вводить в три этапа, завершить ввод планируется в 2009 году. Установка дополнительных насосных агрегатов на существующих НПС уже в первой половине 2007 года позволит увеличить пропускную способность КТК приблизительно на 10 млн. тонн. К началу 2008 года возможно завершить строительство половины новых НПС, что позволит увеличить объем транспортируемой нефти еще на 10 млн. тонн и довести пропускную способность системы до

50 млн. тонн в год. Полной проектной мощности КТК может достичь годом позже. По завершении проекта расширения, в который будет инвестировано порядка \$ 1,6 млрд., ежегодная транспортировка 67 млн. тонн нефти будет приносить \$ 2 млрд. в виде тарифной выручки.

Таким образом, экономика проекта расширения неоспорима. По словам Йена Макдональда, срок окупаемости инвестиций в данный проект составит два-три года. Отсрочка санкционирования проекта грозила бы снижением доходности инвестиций на \$ 50 млн. в месяц и отодвиганием срока окупаемости исходных инвестиций в КТК за пределы обозримого будущего.

Преимущества КТК заключаются в наличии работающего трубопровода, обеспечивающего наиболее прямой и конкурентоспособный маршрут на международные рынки для нефтедобывающих компаний Казахстана. Своевременная реализация проекта расширения позволит КТК сохранить эти преимущества. В более долгосрочной перспективе объемы добычи каспийской нефти оправдают наличие нескольких региональных экспортных магистралей. Однако стоящая перед акционерами КТК задача заключается в том, чтобы сохранить конкурентные преимущества и не вынуждать региональные нефтедобывающие компании искать другие возможности для экспорта.

Отрадно, что для достижения высоких целей акционерам КТК все же удалось забыть о незначительных разногласиях, сделав проект расширения жизнеспособным. Есть надежда, что его реализация станет реальным и осязаемым показателем надежности России и основного поставщика нефти в КТК - Казахстана, как глобальных энергетических партнеров.





Жомарт ЕСЕНТУГЕЛОВ,
председатель правления
АО «Нефтебанк»

В

ЗАЧЕМ НАМ НЕФТЬ, КОЛЬ ЕСТЬ КИРПИЧ С ЦЕМЕНТОМ!

В сегодняшнем Казахстане на долю экспорта нефти приходится около 9-10 процентов в структуре ВВП. Если учитывать, что в последние два года объем добычи нефти не вырос, а колебания цены приблизительно зафиксировались на уровне 60 долларов США за баррель, то, скорее всего, «Казахстан без нефти» сегодня уже не сильно отличался бы от «Казахстана с нефтью».

При этом нужно учитывать, что в нефтедобывающей отрасли занято около 0,25 процента работоспособного населения Казахстана. Это очень низкая цифра, и она также говорит о небольшом влиянии нефтяного сектора на валовой продукт.

Делать, впрочем, оценки без серьезных исследований можно приблизительно.

Если опираться на последние статистические данные, то сейчас локомотивом экономики является строительство. Его доля в ВВП существенна - сегодня, может быть, около 30, а то и более процентов. Рост объемов строительства, на мой взгляд, и является основой сегодняшнего роста ВВП. Этот факт можно также объяснить тем, что доля населения, занятого в строительстве, существенна. Вы можете ощутить это даже посредством общения со своими знакомыми - людей, так или иначе вовлеченных в сферу строительства и в рынок недвижимости, очень много.

Судя по ценам на недвижимость и темпам их роста, на рынке есть огромный дефицит в новых площадях. Возможно также, что сегодняшний рост объемов строительства и динамика цен на рынке недвижимости, рост потребления обеспечены и теми накоплениями, которые были сделаны в прошлом. К примеру, депозиты физических лиц в банках на конец 2005 года составили 4,5 млрд. долларов США, увеличившись более чем в 5 раз по сравнению с 2000 годом.

НЕФТЯНЫЕ ДОХОДЫ БЮДЖЕТА РАБОТАЮТ НА ИМИДЖ ВЛАСТИ

В последние четыре года мировая экономика развивается в условиях так называемого бычьего тренда на рынках сырьевых товаров (commodities): черные и цветные металлы, нефть, природный газ, продовольственные товары, сельскохозяйственное сырье и удобрения. Мировые цены выросли на все то, что составляет основу казахстанского экспорта, а доля сырьевых товаров составляет более 75 процентов в суммарном стоимостном экспорте.

Очевидно, что общеэкономический рост страны фондируется за счет высокоценовой внешнеэкономической конъюнктуры на мировых товарно-сырьевых рынках, которая генерирует большие объемы внутренних и внешних инвестиций, способствует притоку валюты в страну. В свою очередь подъем в экспортных отраслях, особенно в горнодобывающем секторе, стимулирует рост заказов в машиностроении, металлургии, инфраструктурных проектах, строительстве и, по цепочке, в смежных отраслях. Повышаются заработная плата, реально имеющиеся у населения денежные доходы; с ростом экономики растет и ВВП на душу населения, увеличивая потребительскую активность людей; растут золотовалютные резервы страны. За последние пять лет среднегодовые темпы роста экономики Казахстана составили более 9 процентов.

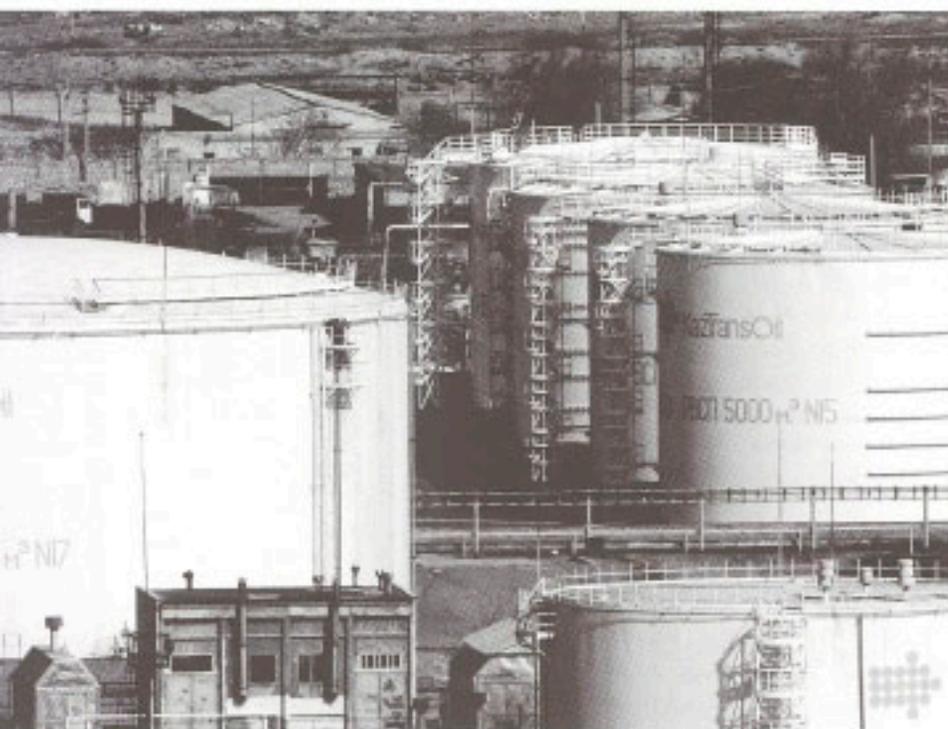
Что касается нефти и газа, то в последние три года сырая нефть и газовый конденсат – это более 55 процентов в общем стоимостном экспорте. Валютная выручка от углеводородов в 2004 году составила почти 11,5 млрд. долларов США, в 2005 году вывоз нефти из страны принес более 16 млрд., а в текущем году стоит ожидать более 22 млрд. Это объясняется ростом экспортной цены на нефть. Так, в 2005 году экспортная цена составила рекордные 286 долларов, в сравнении с 1997 годом она, таким образом, выросла в 3 раза. По официальным оценкам, ВВП Казахстана на 42 процента формируется за счет нефтяных доходов. Все это говорит о том, что топливно-энергетический комплекс играет серьезнейшую роль в обеспечении роста экономики.

Вместе с тем необходима и качественная диверсификация национального хозяйства Казахстана. Сейчас действует примерно следующая схема экономического роста: большая часть крупных сырьевых активов аккумулируется в транснациональных корпорациях и национальных компаниях, экспортирующих свою продукцию в условиях высоких цен. Происходит улучшение их общих финансовых показателей (увеличение дохода от реализации, рост чистой прибыли и т.д.) и налоговых отчислений в доходную часть республиканского бюджета и Национальный фонд

Олжас КУРМАНОВ,
главный аналитик департамента
анализа и управления рисками
АО «Банк ЦентрКредит»

**Фискальная политика
должна быть
сбалансированной,
поскольку она является
потенциальным
источником
возможного
«перегрева» экономики
и развития
«голландской болезни»**

Республики Казахстан. Из республиканского бюджета денежные средства направляются на социальные проекты: увеличение заработной платы работникам бюджетной сферы, пенсий пенсионерам, социальных пособий и т.д.; также часть финансовых средств вливается в национальное хозяйство в виде государственных инвестиций в регионах Казахстана, капитализируются институты развития.



Подъем в экспортных отраслях, особенно в горнодобывающем секторе, стимулирует рост заказов в машиностроении, металлургии, инфраструктурных проектах, строительстве

Понятно, что искусственное ограничение деловой активности в ТЭК приведет в целом к снижению положительных макроэкономических настроений в стране. Нельзя забывать, что именно благодаря ТЭК, в большей степени, налогово-бюджетная политика Казахстана в последние четыре года была либеральной и способствовала провластным электоральным предпочтениям. Средний темп роста расходов государственного бюджета опережал темпы роста номинального ВВП. Доходы госбюджета в процентах к ВВП выросли с 17,7 в 1998 году до 23,2 процента в 2004 году. Затраты госбюджета в процентах к ВВП в 2002 году составили 20,9 процента, в 2003 году - 21,1 процента и в 2004 году - 22,4 процента. Доля социального блока в расходах бюджета составляет более 30 процентов. Следует признать, что в последние годы порядка 65-70 процентов нефтяных доходов были распределены через бюджет, и лишь 30-35 процентов их были направлены в Национальный фонд.

Фискальная политика должна быть сбалансированной, поскольку она является потенциальным источником возможного «перегрева» экономики и развития «голландской болезни». О проведении либеральной фискальной политики в Казахстане свидетельствует то, что уровень инфляции в последние годы находится на верхнем пределе прогнозируемого коридора, а в 2005 году несколько превысил его. Инфляция в текущем году также вызывает опасения, в то время как номинальный курс тенге укрепляется довольно быстрыми темпами - 22,4 процента, что требует больших стерилизованных интервенций со стороны Национального банка.

В мире потребляется два барреля нефти на каждый разведанный баррель.

Вас это не беспокоит?

Дело в том, что в последние двадцать лет в мире находят меньше нефти, чем ее расходуется. При этом не только стремительно возрастает спрос, но и вновь разведанная нефть добывается во все более труднодоступных местах. К тому же переработка большей части этой нефти требует все более крупных капиталовложений. И поскольку, согласно некоторым прогнозам, спрос на этот дорогостоящий энергоресурс возрастет к 2025 году на 40%, подпитка растущего мирового экономического процветания будет требовать все больше и больше энергии из всех возможных источников.

Задача энергетической промышленности — максимально разрабатывать имеющиеся месторождения, одновременно продолжая поиск новых ресурсов. Автомобильная промышленность должна и далее повышать экономичность двигателей и совершенствовать «гибридные» автомобили. Необходимы новые технологии, чтобы ветер, солнце и водород стали более действенной частью энергетического уравнения. Правительства должны создавать новые программы использования энергоресурсов для поддержки экономической и экологически значимого развития. Потребители должны требовать это, и быть готовыми платить за такие решения, и одновременно прилагать ответные усилия по экономии энергии.

Бездействие — это не решение. Зато совместными усилиями мы сможем сбалансировать это уравнение. Мы делаем начальные шаги для решения проблемы, однако для того, чтобы пройти остаток этого пути, нам нужна ваша помощь.

willyoujoinus.com

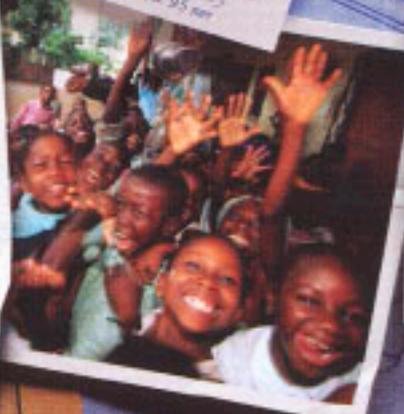
В мире потребляется 84 млн. баррелей нефти в день.

К 2030 году количество автомобилей во всем мире увеличится на 50%.

Энергетическая потребность в мире



В начале столетия — 35 млрд



Шаги, предпринятые «Шевроном»

Думая о будущем:

— свыше 300 млн. долларов выделяется ежегодно на освоение экологически чистых и возобновляемых источников энергии.

В плане дальнейшего повышения выработки энергии сегодня:

— в 2004 году был установлен рекорд по разведке энергоресурсов — на 78% больше, чем в среднем по отрасли в течение последних 10 лет;

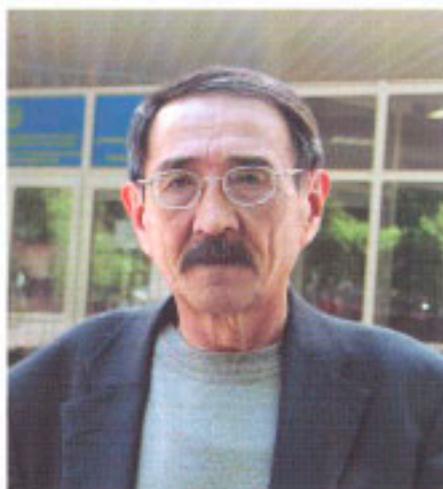
— использование метода нагнетания в пласт пара с целью добычи тяжелой нефти, недоступной ранее при добыче обычным методом. Таким способом добывается 1,3 млрд. баррелей нефти только с одного месторождения.



Human energy™

НЕ БУДЕМ СТОЛЬ ПРЯМОЛИНЕЙНЫ

Президент
Н. Назарбаев призвал
правительство
работать так, будто
нефти в стране нет.
Но что такое
«бюджет без нефтяных
доходов»?
На этот вопрос мы
попросили ответить
наших экспертов



Канат БЕРЕНТАЕВ,
кандидат экономических наук,
ведущий сотрудник Института стратеги-
ческих исследований при президенте РК

С 1 июля текущего года бюджет Республики Казахстан будет формироваться без налоговых поступлений от нефтедобывающего сектора казахстанской экономики. Основной целью этого нововведения является стремление преодолеть сырьевую ориентацию экономики страны, поставить бюджетные расходы в прямую зависимость от работы несырьевого сектора экономики. Предполагается, что эта мера позволит предотвратить перегрев экономики, никто не будет рассчитывать на нефтяные доходы, что умиротворит аппетиты местных органов и парламентариев на дополнительное выделение бюджетных средств в целях решения локальных проблем. В свою очередь возросший бюджетный дефицит будет финансироваться за счет внутренних и внешних заим-

ствований, а также трансфертов из Национального фонда, которые будут направлены на финансирование инвестиционных бюджетных программ.

На первый взгляд, эта мера вполне оправдана и выглядит привлекательно. Однако существуют опасения, что в долгосрочной перспективе возможны последствия, которые представляют потенциальные угрозы для экономической безопасности страны.

Во-первых, стремление правительства минимизировать бюджетный дефицит приведет к сдерживанию или абсолютному сокращению бюджетных расходов. Секвестру в первую очередь подвергнутся расходы на социальные нужды, что отрицательно скажется на уровне жизни населения. В программе действий правительства на 2006-2008 гг. уже заложена коммерциализация услуг здравоохранения и образования, предоставляемых населению сверх социальных гарантий. Можно предположить, что объем и перечень бесплатных услуг в социальной сфере будут последовательно сокращаться. Это скажется на качестве воспроизводства человеческого капитала, уровень которого является главным признаком развитого государства.

Во-вторых, казахстанская экономика уже сейчас представляет два слабо связанных между собой сектора.

•Экспортноориентированный сектор. Он включает в себя добывающие отрасли и производства по переработке исходного сырья. Развитие его полностью определяется внешнеэкономической конъюнктурой и мало зависит от внутреннего спроса.

•Страсли, которые работают в основном на внутренний рынок и развитие которых зависит от платежеспособного спроса населения.

Фактически первый сектор находится под иностранным управлением. Единственное, что до сих пор связывало эти сектора экономики, кроме месторасположения,

это государственный бюджет. Задействование новой концепции Национального фонда фактически де-юре закрепляет сложившееся разделение, наиболее крупный сектор экономики становится неподконтрольным.

В-третьих, нефтегазовый сектор в 2005 г. формировал свыше 25 процентов бюджетных доходов и производил более 16 процентов ВВП. По некоторым оценкам, в обозримые годы доля перерабатывающего сектора в экономике страны возрастет на 1,5-2 процента. Поэтому рассчитывать, что резко увеличатся бюджетные доходы за счет перерабатывающей промышленности, не приходится. Финансирование бюджетного дефицита за счет заимствований на внутреннем и внешнем рынках грозит быстрым ростом правительственного долга со среднегодовыми темпами в 3-5 процентов ВВП. Финансирование дефицита бюджета за счет трансфертов из Национального фонда угрожает бесконтрольным использованием его средств, что снизит прозрачность его функционирования.

Наконец, для исполнения государством своих функций по обеспечению социально-экономического развития страны, ее безопасности и так далее общество наделяет государство собственностью и средствами, выплачиваемыми в виде налогов и других обязательных платежей в бюджет. Исключение из числа налогоплательщиков нефтяного сектора, как уже отмечалось, - это признание полной самостоятельности этого сектора и его независимости от государства.

В методическом отношении использование ненефтяного дефицита оправдано при проведении прогнозно-плановых разработок, чтобы ослабить зависимость страны от «нефтяной иглы». В этой связи целесообразно было бы на основе этих исследований установить «цену отсечения», по которой нефтяные компании производят

уплату налогов в бюджет страны. При превышении цены реализации нефти «цены отсечения» все дополнительные платежи нефтяных компаний должны перечисляться в Национальный фонд Республики Казахстан. В этом случае бюджет страны будет достаточно напряженным, снижение бюджетного дефицита будет прямо зависеть от эффективности работы перерабатывающего сектора экономики страны.

В этом случае цель введения ненефтяного дефицита будет достигнута без угроз разрыва единого экономического, законодательного и нормативно-правового пространства.

Можно предположить, что объем и перечень бесплатных услуг в социальной сфере будут последовательно сокращаться



*Наука не является
и никогда не будет являться
законченной книгой.*

*Каждый важный успех
приносит новые вопросы.*

*Всякое развитие
обнаруживает со временем
все новые и более глубокие
трудности ...*

А. Демитрий

Современный этап мирового экономического развития характеризуется высоким спросом на энергоносители. Растут в цене газ, уголь, нефть и электроэнергия. Все чаще мировая общественность задается вопросами, насколько эффективно используются эти ресурсы, и что мы оставим грядущим поколениям.

Вопросы эти вполне уместны: история человечества изобилует примерами, когда проблемы обеспеченности населения топливом выливались в жесточайшие конфликты.

Стабильность внутривнутриполитическая и экономическая - одно из непеременимых условий достижения задачи, поставленной перед нами главой государства: вхождения в число 50-ти конкурентоспособных стран мира. А это возможно только при эффективной работе топливно-энергетического сектора, всегда выступавшего локомотивом развития экономики, транспарентной деятельности предприятий добывающей отрасли.

Сегодня вы держите в руках издание, призванное осуществлять «обратную связь» между недропользователями, нефтяниками, газовиками, энергетиками, транспортировщиками и широкими слоями потребителей и пользователей нашей продукции. Надеюсь, что информационно-аналитический журнал «KazEnergy» восполнит недостаток информации и поможет привлечь внимание общественности к решению задач, поставленных перед предприятиями ТЭК.

Тимур КУЛИБАЕВ,
председатель ОЮЛ
«Казахстанская ассоциация
организаций нефтегазового
и энергетического комплекса «KazEnergy»



ТГАЗ

ДО ВОСТРЕБОВАНИЯ

Алексей БАНЦИКИН

Астана

Компания «КазТрансГаз» заявляет о намерении расширить экспансию на рынке поставок «голубого топлива».

В апреле подписан договор о покупке им «Алматы Газ Интертрейд», до недавнего времени осуществлявшей газоснабжение южной столицы.

Это еще один шаг в программе последовательных действий по укреплению позиций отечественной газотранспортной компании на внутреннем рынке страны.

Ожидается, что аналогичные меры будут предприняты и на внешнем рынке

28 апреля на пресс-конференции в Астане президент АО «КазТрансГаз» Серик Султангалиев сообщил, что соглашение о купле-продаже акций «Алматы Газ Интертрейд» уже подписано. В данное время проходит независимая оценка цены акций предприятия, но вопрос осложняется большим числом акционеров. Руководство «КазТрансГаза» намерено публично известить о результатах сделки, но о предполагаемой цене говорить пока воздерживается. По словам первого заместителя генерального директора АО «КазТрансГаз» - генерального директора АО «Интергаз-Центральная Азия» Данияра Берлибаева, подобная информация может быть расценена как попытка давления на оценщика.

- Понятное дело, что они хотят больше. Понятное дело, что мы хотим купить за меньшую сумму. Это бизнес, и торг здесь уместен, - сдержанно заметил Серик Султангалиев.

«Алматы Газ Интертрейд» просуществовала с 1998 года. Но в прошлом году алматинские газоснабженцы потеряли главного поставщика. Узбекские партнеры заявили, что впредь будут поддерживать отношения лишь с вертикально интегрированной ком-

панией, пользующейся доверием государства. Стало понятно, что стихийному формированию рынка газоснабжения пришел конец.

- До недавнего времени в стране отсутствовала централизованная система поставок газа населению и предприятиям. Каждый аким области имел в подчинении свое газовое хозяйство, самостоятельно ездил в Узбекистан, Туркмению, Россию и заключал договоры, - комментирует ситуацию Серик Султангалиев. - Помимо этого, на рынке существовали посреднические фирмы, которые снабжали население газом, получая прибыль, но ни тенге не вкладывали в модернизацию газораспределительных сетей.

Большинство посреднических компаний уже прекратили свой бизнес по причине роста цен на сырье. Нетрудно понять, что при галолирующем росте цен на газ на мировом рынке, компаниям со средними оборотами и ограниченными кредитными ресурсами практически невозможно осуществлять централизованные поставки. И уж тем более речи быть не может о содержании десятков тысяч километров газораспределительных трубопроводов. Известно, что газовое хозяйство, доставшееся в

наследство от советского ЖКХ, находится далеко не в лучшем состоянии. Очевидно, что без объемных капитальных вложений проблема не решится. Между тем опыт других стран СНГ показывает, что нерешенные проблемы обеспечения топливом чреваты нарушением внутривластной стабильности. Наглядная иллюстрация этого - топливный кризис на Украине, вызванный конфликтом украинского Нефтегаза и российского Газпрома. Не случайно вопросы газоснабжения в нашей стране находятся на особом контроле правительства.

Появление на рынке нового игрока - компании «КазТрансГаз Дистрибьюшн» (дочернего предприятия «КазТрансГаз») - кардинально изменило ситуацию на рынке. Региональные предприятия оказались не способны конкурировать с компанией, которую наши зарубежные партнеры воспринимают как надежного партнера, пользующегося поддержкой государства. Уже сегодня «КазТрансГаз Дистрибьюшн» осуществляет свою деятельность в шести из девяти газифицированных регионов страны. Посреднические фирмы ушли из этой сферы, практически не сопротивляясь.

- Рынок газоснабжения - это конкурентная сфера деятельности. Но, заметьте, никто никого не «выдавливает», прибегая к административным ресурсам, - пояснил Серик Султангалиев. - Компании сами вышли из рынка, оказавшись неконкурентоспособными.

«КазТрансГаз Дистрибьюшн» получила не только солидный куш рынка, но и громадные проблемы. По словам генерального директора этого предприятия Серика Шукеева, в прошлом году компания потратила свыше пяти миллиардов тенге на замену трубопроводов, модернизацию оборудования, закуп и установку приборов учета.

При этом газоснабженцы уже сейчас заявляют, что объем инвестиционных программ не вписывается

в тарифы, установленные Агентством РК по регулированию естественных монополий - 255 тенге за тысячу кубометров газа. А ведь реновация газового хозяйства одного только Алматы потребует 600 млн. тенге ежегодных инвестиций.

Руководство «КазТрансГаза» не скрывает, что вопрос о дальнейшем повышении цен на топливо остается открытым. Доступности цен для населения и предприятий компания намерена добиться путем минимизации организационных издержек и установления жесткого режима экономии административных расходов. Но слишком велика зависимость Казахстана от зарубежных поставщиков и колебаний цен на углеводородное сырье.

И все же есть возможность выйти из финансовой «вилки» между желаниями и возможностями. Европейский банк реконструкции и развития согласен выделить компании «КазТрансГаз Дистрибьюшн» кредит в 50 миллионов долларов на ремонт газораспределительных сетей Алматы. Это «длинные деньги» - большие объемы кредитных средств, выделенных на длительный срок. Возможно, уже в начале лета будет подписано соответствующее соглашение с ЕБРР.

Экспансия «КазТрансГаза» не ограничится отечественным рынком газоснабжения. Ожидается, что в мае будет подписан договор о создании совместного предприятия «КазТрансГаз-Тбилиси» - проект, благословенный президентами Грузии и Казахстана.

По словам Серика Султангалиева, все юридические формальности уже решены: грузинский «Тбилисгаз» вот-вот станет казахстанской собственностью. В качестве подтверждения финансовой состоятельности проекта Казахстан уже перечислил на депозит грузинского национального банка 20 млн. долларов. Газоснабженцы осознают, что новая покупка «далеко не подарок» и потребует колоссальных

вложений, но уверены, что затраченные деньги удастся преумножить и вернуть.

В планах «КазТрансГаза» - покупка киргизских газотранспортных сетей. Решающим аргументом в переговорах с властями новой демократической Киргизии стала задолженность киргизских потребителей перед казахстанскими транспортировщиками сырья.

- Как вы знаете, «Узтрансгаз» отказался подписывать соглашения на поставках газа с бывшими партнерами, - пояснил Серик Султангалиев. - Исключением стала «КазТрансГаз», так как они видят в нас надежных партнеров, и, самое главное, видят в нас государственную компанию. Несмотря на отсутствие узбекско-киргизских соглашений, мы брали на себя объемы газа, де-факто поставленного в Кыргызскую Республику. Но в этом году, впервые за много лет, Кыргызстан самостоятельно подписал с узбекской стороной договор о поставках газа и тем самым снял с нас это бремя. Но за это время накопились долги киргизских потребителей перед Казахстаном. Причина? Несанкционированный отбор газа. Был такой «грешок», и за это время накопилось порядка 20 млн. долларов. Впрочем, киргизская сторона не оспаривает сумму, зафиксированную в протоколах межправительственных комиссий.

Стремление «КазТрансГаза» к покупке зарубежных газовых активов имеет совершенно четкое объяснение. Обнаружение запасов голубого топлива на Карачаганакском и других месторождениях предвещает нам большие экспортные перспективы. И потому наше присутствие на рынках соседних стран - это залог безбедной будущности новых поколений казахстанцев.

ОТПЕН ОЙЫН

Бұл мақалада NATIONAL BUSINESS ЖУРНАЛЫНЫҢ МЕНШІКТІ ТІЛШІ-ЛЕРІ, ЭКОНОМИКА ҒЫЛЫМДАРЫНЫҢ КАНДИДАТЫ ЖАСУПАН БАЛУАНОВ ПЕН ДИНА ҚАРАЖАЕВАНЫҢ ОТЫН ЭНЕРГЕТИКА САЛАСЫНДА БОЛЫП ЖАТҚАН ӨЗГЕРІСТЕРГЕ БЕРГЕН ШОЛУЫ САРАПТАЛАДЫ.

Мамандардың сараптауынша бұрынғы Кеңес үкіметінің газ өндіретін және оны тұтынатын мемлекеттері ресейдің монополисі «Газпромға» тәуелді. Газ-тұтынушылардың қатарына Молдавия мемлекеті бұл тығырықтан құтылу мақсатында ресейден басқа газ өндіретін компанияларды іздестіруде.

Былтырғы жылдан бастап ресейдің «Газпром» компаниясы тек Еуропа елдеріне ғана емес, сонымен қатар барлық ТМД елдеріне баға саясатын өзгерте бастады, бұл саясатқа әрине, ТМД елдері өздерінің келіспеушілігін білдіруде. 2006 жылдың 1 қаңтарынан бастап «Газпром» Молдавияға тасымалдайтын газдың бағасын үш есеге өсіруді, мың текше метр газдың бағасын 160 АҚШ долларына дейін көтеруді жоспарлауда. Бұл жөнінде «Газпром» компаниясы басқармасының орынбасары Александр Рязанов «Бұл елге тасымалдайтын газ бағасының өсуі белгілі бір себептер мен нарық жағдайына байланысты» деп мәлімдеді.

«Газпром» қазір Молдавиямен келіссөздер жүргізуде деп хабарлайды компанияның баспасөз бөлімі, бірақ бұл компания ТМД елдерінің басқа мемлекеттерімен, Балтық және Шығыс Еуропа мемлекеттерімен бір жылдық келісімшарттарға отырған. Дегенменде Молдавия үкіметі 2006 жылдың бірінші тоқсанында «Газпром» компаниясымен газдың бағасын 110 АҚШ долларына түсіруге келісті. Егер бұл берген жеңілдікке төлем қайтарылмаса, келесі тоқсанының басында газдың бағасы 160 АҚШ долларына өседі деп күтілуде. Дәлірек айтсақ, «Газпром» елдің «Молдова-газ» компаниясындағы үлесін 50%-ден 75% пайызға дейін өсіруді, соның нәтижесінде газбөлінетін активтерін бақылауға алуды көздеп отыр. «Молдова-газ» өзінің бақылаушы акцияларын сақтап қалуда қазір басқа газ өндіретін компанияларды іздестіруде, мысалы Түркіменстан және Қазақстанмен келіссөздер жүргізілуде. Осы орайда, ол 1995 жылдан бастап 2000 жылға дейін Түркіменстанда, ал 2000 жылдан бастап Қазақстан аймағында көмірсутегін иге-

румен айналысып жатқан молдованың өндірістік-финанстық тобы «Аскомгаз» бетбұрыс алып отыр.

«Аском» ӨФТ құрамына «Қазполюсгаз» БК және оның еншілес компаниясы «Толқыннефтегаз» кіреді. 2005 жылы бұл екі компания 1,2 млрд текше газ өндірді, мұнымен қоса бұл компаниялар шикі мұнайды өндірумен де айналысады. Бұл жерде бір айта кететін жай «Аском» компаниясы «қара алтынды» өндіруден он екінші орынды алса, «көгілдір отын» өндіруде – төртінші орында.

2004 жылы «Аском» газ өндіруді екі есеге ұлғайтты, бұл көрсеткішке осы жылы жетуді де жоспарлап отыр.

«Аском» ӨФТ газ бөлімінің бастығы Михаил Лесник жаңа жерлерді игеру 2006 жылы газдың текше метрін 2,5 млрд-қа ұлғайтуға мүмкіншілік береді деп мәлімдеді. Мұнымен қоса, ол Молдавия мемлекеті газды осы компаниядан сатып алуға қызығушылық білдіріп отырғанын айтты.

Келесі жылдан бастап компания газды теңдер арқылы сатуды жоспарлап отыр, сондықтанда кез келген компанияның тиімді шарттар негізінде сатып алуға мүмкіншілік бар. Егер «Аском» компаниясы Молдоваға газ сатқан жағдайда, ол «КазТрансГаз» және «Газаром» компанияларының монополистік шешімдеріне тәуелді болады. Лесник мырзаның пікірінше, газдың қалай экспортқа шығатыны жөнінде қазір айту қиын, дегенменде магистралды газқұбырының жолы біреу – ол Ресей аймағы арқылы өтетінінде.

Қазіргі уақытта «Аском» компаниясынан газды төрт компания сатып алып отыр: «КазРосГаз», «Қазеңбек», «Бейнеуэнерго» және «Мангыстаублгас». Газ өндіріліп жатқан аймақтарда қала әкімшілігінің және «Аском» ӨФТ басшылығының келісімі бойынша тұрғындар мен бюджеттік орындарға газ 10-12 доллардан сатылып отыр. Бірақ газдың басым мөлшері экспортқа тасымалдануда, мысалы 2004 жылы газ экспортының көлемі 80 пайызды құрады.

Бәрімізге мәлім, 2004-2005 жылдары Қазақстанның ТМД (Ресейді қоспағанда) және Еуропа елдеріне экспортқа тасымалданған газдың орташа бағасы 39\$ көлемінде сатылған болатын, ал бұл кезде Ресей газды 13 доллардан сатқанды. Айналып келгенде, газ бағасының арасындағы осындай аражік «Газпром» компаниясының қазіргі

баға саясатының күрт өзгеруіне, соның нәтижесінде Ресей арқылы тасымалданатын шетел газына шектеу қойылуына әкеліп отыр. Дегенменде, соңғы кездері бұл алпауыт кейбір келісімшарттарға қол қойып, нәтижесінде Қазақстан және Украинамен біріккен кәсіпорындар құрылды. Мысалы, қазақстандық-ресей «КазРосГаз» АҚ газды «Газпром» компаниясының құбырлар арқылы тасымалдап отыр бірақ газдың қандай көлемде тасымалданып отырғаны құпиялық дейді «Газпром» баспасөз бөлімі. Соңдықтанда, егер Молдова газды Қазақстан және Ресейден сатып алатын болса, онда оның газ тасымалдаушысы «КазРосГаз» компаниясы болуы әбден мүмкін, бірақ ол, әрине, транзиттік шектеулерді ескеруі керек. Егер ол газды Украина мен Ресей аймағынан сатып алатын болса, онда оның газ тасымалдаушысы «Газпром» компаниясы немесе Украина-ресей бірлескен серіктестігі болуы мүмкін. Бұл екі жағдайда да Молдова негізгі мәселелерді, атап айтқанда, «КазРосГаз» компаниясының транзиттік шектеулерін және Украинаның ресей газын қайтадан экспортқа шығара алмайтынын ескерген жөн. Осындай жағдайлар «Газпромының» газды тасымалдау барысындағы келіссөздерінде басты екі мәселені қамтуына: қаржы және транзиттік ықпал етеді. Қаржы мәселесі негізінен тұтынушы елдерге қатысты болса, мәселенің транзиттік жағы газ өндіретін елдерге қатысты.

Қаржы мәселесіне келетін болсақ, «Газпром» газ тұтынатын елдердің бақылаушы активтерін иеленген жағдайда тұрақты бағаны белгілеуге «жеңілдік» жасауы мүмкін. Қазіргі жағдайда белгіленген баға 80 доллардан 160 долларға дейін өсіп отыр, ал негізінде сатып алынатын бағаның көлемі белгіленген бағадан 22-31% төмен болатын. Бұл жерде «жеңілдік» тұтынушы елдердің қарыздарын ескере отырып берілуде, егер «Газпром» компаниясының «көгілдір отынды» тасымалдау саясатына шектеулер қойылатын болса, компания бұл қарыздарын қайтаруды талап етуі мүмкін. Ал егер Молдова газды Қазақстаннан сатып алатын жағдайда, осы көрсетілген мәселелер қамтылады деп жорамалдауға болады. (Мақаланы толықтырақ NB журналының 2006 жылғы №2 санынан оқуға болады)

«ЛУКОЙЛ»

ПОЛУЧИЛ ПРОИСКУ В КАЗАХСТАНСКОЙ СТОЛИЦЕ

Григорий ВОЛЧЕК

В 1995 году «ЛУКОЙЛ» стал первой российской компанией, начавшей свою деятельность в Казахстане. Сегодня «ЛУКОЙЛ» снова в первых рядах - за два года компания собирается построить свой офис на левом берегу Ишима в Астане, в районе «Жана кала» («Новый город»).



Закладка камня на месте будущего строительства прошла в торжественной обстановке. Представьте: яркое утреннее солнце, резкий степной ветер, полощущий флаги России, Казахстана и «ЛУКОЙЛа», живые цветы, ковровая дорожка, праздничное убранство церемониальной площадки, где еще неделю назад рос запущенный ивняк. Впечатлял и сам камень - 2,5-тонная вертикальная глыба из местного розового гранита с надравенной до зеркального состояния латунной табличкой.

Компания «ЛУКОЙЛ» известна давно, и нынешняя закладка камня офиса - это новая веха в развитии компании, - приветствовал собравшихся гостей президент «ЛУКОЙЛа» Вагит Алекперов. Строительство офиса в Астане - это уверенность в завтрашнем дне. Все это стало возможным благодаря взвешенной политике казахстанского президента и системной работе правительства. Это дает инвесторам большую уверенность. За сравнительно небольшой срок наша компания вложила в казахстанскую экономику около \$4 миллиардов. Прибыль от них получают народ Казахстана и наши акционеры. Хочу пожелать всем здоровья, благополучия и счастья, а республике - процветания.

В новом здании разместятся также офисы ряда подразделений «КазМунайГаза». Поэтому, выступая на церемонии закладки камня, президент национальной нефтегазовой компании Узакбай Карабалин заметил, что отныне две компании не только партнеры, но еще и соседи. Узакбай Сулейменович, подчеркнув, что «ЛУКОЙЛ» широко представлен во многих нефтяных проектах Казахстана, выразил уверенность, что вместе «КазМунайГаз» и «ЛУКОЙЛ» добьются больших успехов и в Казахстане, и в других местах.

Высоко оценил инициативу «ЛУКОЙЛа» посол России в Казахстане Владимир Бабичев, кстати,

ранее длительное время трудившийся в нефтегазовой отрасли.

Встреча с президентом

Закономерно, что на встрече с главой государства, состоявшейся в тот же день, 25 апреля, в астанинской резиденции «Ах Орда» руководитель «ЛУКОЙЛа» с гордостью ознакомил президента Казахстана с эскизами будущего офиса компании.

Затем Нурсултан Назарбаев сердечно поздравил Вагита Алекперова с 15-летием компании. В ходе встречи собеседники затронули целый ряд важных тем, включая вопрос строительства газохимического комплекса в районе Карачаганакского газоконденсатного месторождения в Западно-Казахстанской области.

Нурсултан Назарбаев положительно оценил деятельность компании в Казахстане. Вагит Алекперов, в свою очередь, напрямую увязал эти результаты с качеством созданного в стране инвестиционного климата. «Инвестиции, вложенные компаниями в экономику страны, - это результат совместной работы правительства Казахстана и, конечно, той энергии президента, которая позволила принять в республике законы, гарантирующие сохранность инвестиций на долгие годы», - сказал руководитель «ЛУКОЙЛа».

Хорошие новости для акционеров

Между закладкой камня и встречей в президентском дворце состоялось еще одно ключевое событие этого насыщенного дня - заседание Совета директоров «ЛУКОЙЛ», где обсуждались два вопроса - подготовка к годовому общему собранию акционеров и деятельность компании на территории Казахстана и Прикаспийского региона в целом.

В частности, решено, что собрание состоится 28 июня в центральном офисе компании в Москве. Установлено, что список акционеров, имеющих право на участие в собрании, формируется по состоянию на 11 мая. Совет директоров намерен рекомендовать акционерам принять решение о выплате дивидендов по итогам работы компании за 2005 год в размере 33 рублей на одну обыкновенную акцию (28 рублей по итогам работы за 2004 год) и утвердить в качестве независимого аудитора ЗАО «КПМГ». Финансовая отчетность по US GAAP будет обнародована 23 мая.

Очень существенным для акционеров компании стало решение в течение 2006-2008 годов приобрести акции «ЛУКОЙЛа» на общую сумму до \$3 млрд. за счет средств, получаемых от превышения фактических цен реализации нефти и нефтепродуктов над утвержденным показателем бюджета и инвестиционной программы по цене нефти \$46 за 1 баррель.

По второму вопросу (докладчики - руководители «ЛУКОЙЛ-Нижневолжскнефть» Николай Николаев и казахстанской дирекции «ЛУКОЙЛ Оверсиз» Борис Зильберминц) Совет директоров принял решение - обеспечить безусловную реализацию стратегии развития проектов в Казахстане и Каспийском регионе с достижением в 2010 году уровня добычи углеводородов на уровне 8-10 млн. тонн нефтяного эквивалента в год (с нынешних 6 млн. тонн).

Решено также до конца 2006 года завершить подготовку технологической схемы разработки Хвалынского месторождения, включая проведение всех необходимых экспертиз. Во втором квартале 2007 года намечено завершить разработку ТЭО и передать его на рассмотрение в надзорные органы. Кроме этого, до конца 2006 года будет завершена подготовка ТЭО по структуре «Центральная», вклю-



чая проведение необходимых экспертиз, а во втором квартале 2007 года начнутся переговоры с межведомственными комиссиями по подготовке и заключению соглашений о разделе продукции по данному проекту.

Планы и перспективы

После заседания Совета директоров и визита к Нурсултану Назарбаеву руководитель «ЛУКОЙЛа» дал развернутую пресс-конференцию для полусотни казахстанских, российских и других зарубежных СМИ. Ассистировал Вагиту Алекперову президент «ЛУКОЙЛ Оверсиз» Андрей Кузьев.

- Мы находимся в постоянном поиске новых проектов и постоянно исследуем рынки. Мы заинтересованы в наращивании профильных активов компании: геологоразведочных объектов, НПЗ, объектов разработки и розничных сетей в тех регионах, где мы активно присутствуем, - подчеркнул глава «ЛУКОЙЛа». - В настоящее время «ЛУКОЙЛ» в Казахстане участвует в четырех геологоразведочных проектах на шельфе Каспия, семи проектах по добыче на суше и в Каспийском трубопроводном консорциуме. В этих проектах заняты около 9 тысяч человек, 90 процентов которых - местные специалисты. Ежегодно до 2010 года в рамках стратегии развития проектов компании в Казахстане «ЛУКОЙЛ» планирует инвестировать в экономику республики по \$300 миллионов, таким образом, пятилетняя инвестиционная программа в стране

составит \$1,5 миллиарда.

В ближайших планах нефтяного гиганта - завершить переговоры по вхождению в оффшорные геологоразведочные проекты на Каспии «Жамбай Южный» и «Южное Забурунье».

- Сейчас по ним ведутся переговоры. Ни у «КазМунайГаза», ни у «ЛУКОЙЛа» по этому вопросу сомнений не возникло. Мы рассчитываем, что в ближайшее время переговоры будут завершены и опционное соглашение (актив, перешедший «ЛУКОЙЛ Оверсиз» после прошлогодней покупки Nelson Resources Limited. - Прим. ред.) вступит в силу, - сказал Андрей Кузьев. Он добавил, что «ЛУКОЙЛ» близок к полному контролю над компанией Chaparral Resources (еще один актив Nelson).

По Центральному и Хвалынскому Вагит Алекперов высказался весьма оптимистично: «Все протоколы и документы подписаны, и оставшиеся процедурные вопросы перед переходом этих двух проектов в режим соглашений о разделе продукции будут завершены к осени следующего года. Мы сегодня не видим причин для задержки начала реализации проектов совместно с «КазМунайГазом».

Выпукло прозвучала на пресс-конференции китайская тема. В частности, Вагит Алекперов рассказал журналистам о возможности экспорта нефти совместного предприятия «Тургай Петролеум» по нефтепроводу Агасу - Алашанькоу в Китай (с партнером из Поднебесной у компании два совместных проекта - «Тургай Петролеум», работающий на месторождении Кумколь в Кызылординской области, и

«Бузачи Оперейтинг», разрабатывающий месторождение Северные Бузачи в Мангистауской области). Переориентация поставок нефти возможна при конкурентоспособности цены, - добавил глава Андрей Кузьев. - В этом случае высвободившуюся квоту в КТК заполняют активы, которые компания имеет на северо-западе Казахстана.

Вечер под музыку

Венцом праздника стал торжественный прием от имени «ЛУКОЙЛа» в белокаменном Дворце торжеств.

Сначала с яркой программой выступил Большой симфонический оркестр под управлением маэстро Владимира Федосеева. Отметим, что «ЛУКОЙЛ» с этим всемирно прославленным творческим коллективом связывает многолетнее партнерство. Оркестр блестяще сыграл несколько бессмертных классических произведений, закончив свое отточенное выступление шутилкой музыкальной миниатюрой «Полет шмеля».

Затем последовал официальный ужин, который открыл министр иностранных дел Казахстана Касымжомарт Токаев. Все выступавшие подчеркивали: «ЛУКОЙЛ» в качестве стратегического инвестора работает на благо экономики и народа Казахстана.

Завершился прием фейерверком. Вечернее небо Астаны расцвело яркими огнями. Достойный финал достойного дела.



*... Есть одно только добро - знание
и одно только зло - невежество ...*

Сократ



Сегодня мы наблюдаем небывало высокий спрос на энергоресурсы. Вопрос обеспечения энергоресурсами является ключевым для успешного развития мировой экономики. Казахстан в ближайшие годы намерен стать крупнейшим поставщиком нефти на мировые рынки, внося тем самым существенный вклад в обеспечение глобальной энергетической безопасности.

Нефтегазовая отрасль является основной и наиболее динамично развивающейся частью экономики Казахстана.

Нефтяники обеспечивают значительную часть валового внутреннего продукта, бюджетных доходов и валютных поступлений в страну. Нефтегазовые проекты стали локомотивом развития экономики, основой для Стратегии индустриально-инновационного развития страны.

В будущем в нефтегазовой отрасли ожидаются масштабные проекты по освоению прежде всего казахстанского сектора Каспийского моря. Появление специализированного журнала «KazEnergy», посвященного проблемам нефтегазовой отрасли, считаю актуальным и своевременным.

Надеюсь, что издание займет достойное место на рынке СМИ Казахстана, станет площадкой для обсуждения наиболее важных и актуальных вопросов нефтегазовой отрасли.

Желаю редакции журнала больших творческих успехов, читателям – мира, добра и процветания!

Бахтыкожа ИЗМУХАМБЕТОВ,
министр энергетики и минеральных ресурсов
Республики Казахстан

Kazakhstan is endowed to develop petroleum chemistry sector

Nadir NADIROV

The petroleum chemistry industry is growing so fast in the world. For instance, the production of plastic has grown for more than five times bigger in last thirty years: only in Iran the investment in plastic consists of US \$12 bln and during 2004 19 mln tons of synthetic products have been made, but only two years later the volume of the production increased by 30 mln tons. There is a big rate of production growth in the same field in China as well. According to the academic of National academy of sciences RK and honorable oilman of the USSR Nadir Nadirov Kazakhstan, which is endowed with rich reserves of raw hydrocarbon materials, should develop the petroleum chemistry industry.

- The practice shows, - says Nadir Karimovich, - that the price of petroleum chemistry products is 4-5 times higher than the price of initial raw material. Surely, the demand and the price for polystyrene which is used for making thin and single-use packaging, foil, phone body, computers, all electronic engineering, and also insulating materials, is increasing in every five years. There is a great need for polyethylene, polypropylene, synthetic rubber, polyvinylchloride, surface-active agent, and additives. That's why the government has received the task from the president to work out overall development plan for petroleum chemistry industry in Kazakhstan for nearest 10 years.

-The successful implementation of the plan is connected with the petroleum chemistry clusters. What are the perspectives of it nowadays?

-For successful cluster development in field of petroleum chemistry industry there are concrete requirements: the global chain of surplus value, attractive location (infrastructure, innovative culture), business environment (favorable tax climate), ventures funds (high level of investment), scientific-research potential, and also high qualified labor force. Now you can judge from this point.

Some specialists, it is true, name various companies and holdings such as LPP "Kazneftechim" and its ventures: "Kazheftechimkopa", "Kazheftechim-volokno", "Kazheftechimtrans", "Kazneftechim-commerts" as typical petroleum chemistry clusters. However, they are holdings not clusters. There are some corresponding productions, but on consumer market their products are taking place trivial part, 20 per cent of the segment. This is the result of trace rooted back to the USSR when production was dependent on raw material supplier and there was a big labor division. Of course, the collapse of the USSR resulted in break between consumer and supplier. For example, tire plant in Shymkent has hardly re-employed people, but its dependence on foreign suppliers is still high.

-You have highlighted the conditions which can promote the successful clustering, but it would be necessary to underline the science because only this can be the source of new ideas and technologies.

-Sure. Kazakhstan's scientists, for example, have been studying and researching the process of receiving benzyl and alkylation (i.e. affixture of benzyl and ethylene as a resu-

It to get ethyl benzyl which is the main basis of alkylation). I'm myself got dozen of copyrights to invent of catalysts converting the hydrocarbons into aromatic compounds – benzyl. All these projects were of great importance and taken into account while building Kazakh oil refinery plant, Aktau plastic plant.

-However, our plants are criticized for low quality of hydrocarbon refining on which millions of dollars are spent.

-In reality things are not so bad, though the initial projects of the ORP (oil refinery plants) were not supposed to make petroleum chemistry products. But, for production with surplus value, i.e. with deep raw material refining in all three Kazakhstan's ORPs there are all prerequisites. I think that the implementation of the project which gives the production of benzyl, ethylene and propylene should begin. For this, we need new ventures and enterprises.

-That is, existing and operating Kazakhstan's oil refinery plants can really provide the petroleum chemistry development?

-The first steps of increasing the possibilities of ORP have already been made. By the end of this year re-construction of Atyrau oil refining plant should be complete. As a result the depth oil refining for the auto benzene with trade mark AI-92, AI-93 and diesel fuel on European standards will increase from 62,5 % to 85-92%. Therefore, the volume of local oil refining, including Tengiz sulphite oil, will reach 5 mln tons a year. Moreover, new technological installation on hydro fining, dewaxing of diesel fuel, isomerization, modernization of catalytic reforming, fractionation of benzene fraction (distillate benzene), sulphur production and others will operate. On the same level with high quality fuel Atyrau oil refining plant can produce benzyl as one of the main components of petroleum chemistry development.

There is also a situation. In all three Kazakhstan's oil refining plants there are installations of catalytic reforming that are used for aromatic compound production - benzyl homologues - added to motor oil to increase octane curve. It should be added much more than used to, though according to the international ecological requirements the content of aromatic additives in benzene shouldn't exceed 1 per cent. If we start to follow strictly this requirement we can entirely direct home-made benzene to petroleum chemistry development, namely, polystyrene production. In this case our ORP will cover all deficit benzyl which is the reason of standing giant plant in Aktau - plant on producing polystyrene.

By the way, within the scope of Atyrau ORP re-construction the feasibility study for the construction of the complex that will produce up to 150 thousand tons of benzyl a year has been developed. After the re-construction it will be possible to increase octane curve of different motor oil types due to the installed isomerization in plant. As for fraction of gas cokes rich in ethylene and propylene (today this gas is used for heating the plant) it will be used as the second important element necessary for petroleum chemistry or as the high octane component for benzene.

That is, produced benzyl can be used and necessary only for the petroleum chemistry. Instead of benzyl which increases the number of octane based fuels it will be important to develop the process of isomerization, alkylation and oligomerization. This is the requirement of time. It allows without a construction to create new plants and new infrastructure not dependent on import.

It will be also important to use the potential of ORP for ethylene production, propylene and other basic components needed for petroleum chemistry development. Associated gas can be also ideal raw material for their production. So far they are being burnt: only in Kumkol oil field annually

200 mln cubic meter associated gas is burnt.

In addition to all above mentioned our petroleum chemistry can produce so called surface-active agents (SAA). We need to increase the coefficient of burnt fuel and decrease the noxious gas. SAAs also help to solve problems connected with oil exploration, transportation and refining. The scientists of Institute of Chemistry and natural salts at National Academy of Sciences developed technologies on receiving the SAA demulsifying agent "Atyrau". During the test at Atyrau, Shymkent, Pavlodar and Volgograd ORP it was proven that "Atyrau" SAA demulsifying agent is doesn't give a way to world analogy, even exceeds them. It showed the high level efficiency on dehydration and desalting of oil. This demulsifying agent can be produced in Atyrau ORP which allows saving millions of dollars. But now SAAs are bought from foreign countries.

-What measures have been taken towards petroleum chemistry production by the government?

-Last year the feasibility study based on scientific grounds on re-animating petroleum chemistry giants of Kazakhstan was developed by the Ministry of energy and mineral resources. It highlighted the optional sources and volume of hydrocarbons to develop petroleum chemistry industry, and mainly, creating National oil chemical industry techno park in Atyrau oblast with local Oil and gas institute. JSC "Exploration and production KazMunaiGas", the daughter company of national company "KazMunaiGas" has decided to finance partially this techno park. The rest of the finances are expected to be provided by foreign companies.

To my mind, the government should adopt a law that limits import of foreign technologies into Kazakhstan which do not meet effectiveness and ecological standards. Concerning this issue the scientists rely on the support of the deputies "Otan" party who are

The first steps of increasing the possibilities of ORP have already been made. By the end of this year re-construction of Atyrau oil refining plant should be complete. As a result the depth oil refining for the auto benzene with trade mark АИ -92, АИ-93 and diesel fuel on European standards will increase from 62,5 % to 85-92%

taking the major places in legislative meetings and local representatives bodies of all levels.

In nearest ten years period Kazakhstan should produce oil up to 100-150 mln tons a year. The half of the oil should remain in republic where it will be refined and exported as an ultimate product of high surplus value. By the way, I have proposed this idea when I was given a request to develop scientific-technical program for petroleum chemistry development and define the scientific and raw material potential, material-technical resources, demand for the product, and the main thing - our competitiveness on world market.

-You have just said that the main problem of organizing and developing petroleum chemistry techno park will depend on foreign companies, but we have own scientific potential...

-I will support your point of view: there are new waves of Kazakhstan scientists whose contributions have been recognized by the world scientific community. For example, Academic Bakhytzhon Zhumagulov's projects on oil-gas extraction (recovery) dynamics, mathematic modeling, operating oil field process optimization and ecology in petroleum chemistry industry are well known. These projects are now being re-published to be accessible abroad. Academic Tuleush Senkov's researches in the field of oil lubricants, converting the natural gas into value petroleum chemistry products are also famous. Academic Valikhan Bishimbaev with co-authors invented oil bitumen solid of high efficiency, this was awarded by State prize in 2005.

In the field of petroleum chemistry the Institute of organic catalysis and electro chemistry after Sokolsky, leading by the president of National academy of sciences RK Murat Zhurinov, the Institute of chemical sciences after Bekurov under the supervision of academic Edil Nurgozhin, the

chemical department of National university and others are making big contribution to the petroleum chemistry development. Therefore, you are right that we have ample scientific and production potential to create "National petroleum chemistry industry techno park" which has been already operated in Atyrau oblast as the intellectual center where new production technologies for petroleum chemistry should be created.

Raushan Shulembayeva

АО «РАЗВЕДКА ДОБЫЧА «КАЗМУНАЙГАЗ»

С НЕЙ В РАЗВЕДКУ ИДТИ МОЖНО

Достижению поставленных целей также будет способствовать оптимизация бизнес-процессов - повышение эффективности работ и реализация непрофильных предприятий и активов

Два года назад нефтедобывающие мощности ОАО «Узеньмунайгаз» и ОАО «Эмбамунайгаз» были собраны в единое целое, и в марте 2004 года путем слияния была создана новая нефтедобывающая компания - АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз». По ежегодному уровню добычи нефти компания занимает третье место в республике.

Главной целью объединения была концентрация технических, финансово-экономических и управленческих ресурсов по разведке и добыче нефти для реализации капиталоемких инвестиционных проектов. Основными видами деятельности компании являются операции по разведке и добыче нефти и газа. Ресурсная база состоит из 44 нефтегазовых месторождений на западе Казахстана.

При осуществлении своей деятельности компания реализует системный подход к регулированию всех общественных отношений для устойчивого развития окружающей



среды региона. Этому способствуют научно обоснованные методы использования природных ресурсов, которые обеспечивают сбалансированное управление качеством окружающей среды.

В частности, компания проводит мероприятия по сокращению вредных выбросов и отходов, увеличиваются объемы переработки нефтешламов. Ведутся экспериментальные работы по ликвидации загрязненных нефтью и нефтепродуктами земель методом биологической очистки. Для планомерного проведения работ по очистке замасленных территорий проведена инвентаризация месторождений. На ее основе разработан проект рекультивации нарушенных земель.

В целом месторождения компании охватывают площадь более 800 квадратных километров. По состоянию на 31.12.2005 года доказанные плюс вероятные запасы нефти на месторождениях АО «РД «КазМунайГаз» оцениваются независимым оценщиком приблизительно на уровне более 200 миллионов тонн.

В среднесрочной перспективе общество нацелено на поддержание существующих уровней добычи нефти на своих месторождениях, а в долгосрочной перспективе - на увеличение общего объема и пополнение запасов углеводородов за счет сохранения и возможного расширения своей доли на рынке. Расширение будет производиться путем проведения разведки на новых территориях и доразведки на имеющихся площадях, а также приобретения углеводородных активов.

Достижению поставленных целей также будет способствовать оптимизация бизнес-процессов - повышение эффективности работ и реализация непрофильных предприятий и активов.

Особое внимание специалисты АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз» уделяют расширению сырье-

вой базы, совершенствованию технологии нефтедобычи, внедрению современных методов повышения нефтеотдачи пластов.

С каждым годом компания наращивает объем геологоразведочных работ. В настоящее время внимание сосредоточено на бурении поисково-разведочных скважин на нижние продуктивные юрские горизонты и триасовые отложения месторождений Узень и Карамандыбас. Также одно из основных направлений по добыче нефти в АО «РД КазМунайГаз» - это внедрение методов повышения нефтеотдачи пластов и интенсификации добычи нефти с применением новых технологий. Прирост нефти в 2004 году составил более 1 млн. тонн, в 2005 году - более 400 тыс. тонн. Этот факт имеет для компании большое значение, поскольку разрабатываемые месторождения прошли пик добычи.

Результатом эффективной работы коллектива АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз» по нефтегазодобыче может служить ежегодный стабильный рост объема производства, добычи нефти.

Очень высока социальная ответственность компании, которая играет большую роль в формировании бюджета Атырауской и Мангистауской областей. Более того, социальная направленность стала одним из приоритетов в деятельности АО «РД «КазМунайГаз». В прошлом году компания направила более 2 млрд. тенге на реализацию социальной программы и развитие инфраструктуры Мангистауской и Атырауской областей.

Огромное внимание в компании уделяют качественному подбору персонала и повышению квалификации работников, поскольку кадровый потенциал общества считают важнейшим стратегическим фактором. Работники компании регулярно проходят курсы повышения квалификации, в том числе и за рубежом. Вошла в практику стажировка и обмен опытом ра-

ботников производственных сфер деятельности в мировых нефтяных компаниях.

Каждый год более чем в 40 университетах и колледжах Казахстана, ближнего и дальнего зарубежья за счет средств компании обучаются более 900 студентов. На эти цели в прошлом году было затрачено более 110 млн. тенге. Таким образом «Разведка Добыча» не только готовит специалистов для своей отрасли, но и оказывает существенную поддержку молодежи региона.

Компания является крупнейшим донором государственной казны. В прошлом году компания уплатила в бюджет 108 949 млн. тенге в виде налогов. Примечательно, что эта сумма превышает аналогичный показатель прошлого года на 44%, или на 47 621 млн. тенге. Что касается производственных показателей, то в 2005 году компания добыла 9,3 миллиона тонн нефти и газового конденсата, перевыполнив план на 40 тысяч 971 тонну.

Большое значение в компании придают и развитию внешнего сотрудничества. Международная деятельность АО «РД «КазМунайГаз» основывается на позициях партнерства и взаимовыгодного сотрудничества со многими иностранными организациями, операторами, компаниями в области проведения совместных операций по разведке и добыче углеводородов, а также обмена опытом. За два года компания установила прочные партнерские отношения с такими компаниями, как ТШО, «Карачаганак Петролеум Оперейтинг», ExxonMobil, Shell, ConocoPhillips, Occidental Corporation, Respell, Odfjell Drilling, PM Lucas Enterprises, Татнефть, и многими другими нефтегазовыми организациями и финансовыми институтами.

Ефим БУГРОВ
Атырау-Астана

АТЫРАУСКИЙ НПЗ

ВЧЕРА, СЕГОДНЯ, ЗАВТРА

12 мая этого года стало знаменательной датой в экономической жизни нашей страны. В этот день состоялся запуск модернизированных технологических установок Атырауского нефтеперерабатывающего завода. В церемонии открытия обновленного завода принял участие президент Республики Казахстан Нурсултан Назарбаев.

Вначале немного истории. К 1943 году, когда исход масштабных боевых операций уже полностью зависел от технической мощи армий (вспомним легендарные танковые сражения на Курской дуге), в СССР остро встал вопрос о расширении возможностей нефтеперерабатывающей промышленности: фронт нуждался в топливе для танков, самолетов и транспорта, подвозящего боеприпасы.

Именно в этот момент было принято решение о строительстве в Казахстане нового нефтеперерабатывающего завода, имеющего географическую привязку к месторождениям углеводородного сырья. Информация о запасах Каспийского шельфа и месторождения Тенгиз тогда еще скрывалась под грифом «секретно», но это, без сомнения, также было одной из причин строительства завода именно в Гурьеве.

Завод был построен в 1945 году. С этого момента НПЗ исправно восполнял потребности экономики региона в горючем. Но полвека – большой срок для предприятия. Оборудование постепенно приходило в негодность, а качество выпускаемых на заводе нефтепродуктов падало. Проблемам экономическим сопутствовали проблемы экологии: Атырау задыхался от нефтяных испарений. Выработанный из сложной по химическому составу нефти Тенгизского месторождения, бензин АНПЗ содержал большое количество вредных веществ. Спорадические попытки прежнего руководства завода призвать стороннего инвестора и профинансировать реконструкцию предприятия успеха не имели.

Проблема сдвинулась с мертвой точки лишь в октябре 1998 года. Президентом страны было принято решение о реализации проекта реконструкции Атырауского нефтеперерабатывающего завода вместе с группой японских компаний, представленной корпорацией «Марубени инкорпорейтед» с привлечением кредита от Японского банка международного сотрудничества под государственную гарантию Республики Казахстан.

Практическая реализация проекта началась с 17 марта 2003 года. Впервые в Казахстане на действующем предприятии велось строительство новых установок.

В течение трех лет компанией «Джей Джи Си Корпорейшн» и турецкой компанией «ГАТЕ» совместно с ведущими казахстанскими и российскими строительными-монтажными компаниями и проектными институтами было установлено и смонтировано самое современное оборудование всемирно известных фирм. Подобный объем работ не проводился на заводе с момента первоначального пуска.

После завершения реконструкции завод сможет ежегодно перерабатывать до 4,3 миллиона тонн нефти, в том числе один миллион светлой нефти месторождений Западного Казахстана. При этом значительно расширится ассортимент: начнется выпуск нескольких марок высококачественного бензина, дизельного и реактивного топлива, вакуумного газойля, сжиженного газа.

Реконструкция позволит решить и серьезные экологические задачи: этилированные сорта бензина будут заменены на неэтилированные, что приведет к сокращению выбросов токсичных веществ в атмосферу. А главное - мы сможем достичь такой степени очистки нефтепродуктов, которая будет соответствовать уровню требований стандарта «Евро-2005». Это позволит компании выйти на новые рынки сбыта нефтепродуктов, в том числе европейский.

Но есть и стратегические резоны. Нефтяники Казахстана стремятся определиться с приоритетами: что нужно поставлять на внешние рынки - сырую нефть или нефтепродукты?

Лучший аргумент - цифры. А они свидетельствуют в пользу нефтепереработки. Так, в прошлом году на всех трех НПЗ республики было произведено 2 млн. 358 тыс. тонн нефти. Рост составил более 22 процентов. В то же время в декабре-январе-феврале на нефтеперерабатывающих предприятиях наметилась тенденция к снижению производства бензина. Это было обусловлено действовавшим в то время запретом правительства на вывоз ряда нефтепродуктов, в частности, бензина.

Заметим, что АЗС республики уже не испытывали недостатка в топливе, а нефтеперерабатывающие заводы - в сырье, которое поставлялось в основном предприятиями «КазМунайГаза». Как объяснить этот «феномен»? Проблема в том, что ежегодно на внутреннем рынке страны стабильно потребляется не более 30 процентов от общего объема выработанного бензина. И если исходить только из количественных показателей, мощностей трех имеющихся заводов вполне достаточно для того, чтобы покрыть все потребности республики. Но уже сейчас очевидно, что конъюнктура цен на мировом рынке провоцирует повышенный спрос на бензин и другие нефтепродукты в соседних с нами странах Содружества Независимых Государств, в странах Балтии и даже - в странах дальнего зарубежья. И это лишний раз говорит о необходимости расширять экспортный потенциал отечественной нефтепереработки и нефтехимии.

Известно, какое значение придает глава государства проекту реконструкции АНПЗ. 19 марта 2004 года, выступая с очередным Посланием народу Казахстана, президент вновь напомнил о необходимости ускорить работу над реконструкцией завода. Сегодня обновленный завод запущен вновь: с этого первенца отечественной нефтепереработки начинается будущее отрасли.

Нефтяники Казахстана стремятся определиться с приоритетами: что нужно поставлять на внешние рынки - сырую нефть или нефтепродукты?

АМБИЦИОЗНАЯ ЗАДАЧА ПРАВИТЕЛЬСТВА

Гульсум
ЖАЛЯЛИТДИНОВА

Правительство Казахстана ставит амбициозную задачу - довести казахстанское содержание на сервисном рынке недропользования до 70%. Сейчас этот показатель составляет в среднем 32%.

Темпы развития отечественного сервисного рынка не устраивают государство. На конференции «Развитие местного содержания на сервисном рынке недропользования», проходившей 30-31 марта в Алматы, министр индустрии и торговли Республики Казахстан Владимир Школьник прямо заявил: «Мы поднимаем проблему развития казахстанского сервисного рынка вот уже семь лет, однако объем поставок отечественными производителями недропользователям товаров, работ и услуг по-прежнему оставляет желать лучшего».

Цена вопроса

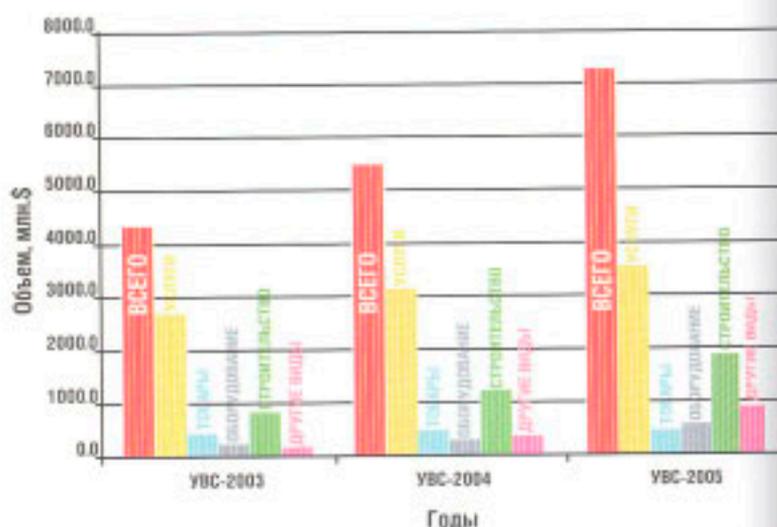
Стоимость завода второго поколения ТШО - \$4,5-5 млрд. В разработку месторождения Курмангазы в общей сложности будет вложено \$23 млрд. инвестиций, Кашаганского - \$60 млрд. Председатель Ассоциации производителей оборудования и услуг для недропользователей Павел Беклемишев уверен, что казахстанские производители оборудования и услуг борются за достаточно серьезный куш.

По данным ассоциации, в 2003 году в Казахстан было импортировано машиностроительной продукции на сумму \$2 млрд., в 2004 г. - \$3 млрд., в 2005 г. - более \$4 млрд. Вместе с тем объем машиностроительной продукции, закупленной нефтегазовыми компаниями у казахстанских производителей, составляет всего 3-5% от этих сумм.

Между тем, по данным Министерства энергетики и минеральных ресурсов РК (МЭМР), объем субподрядных работ в сфере недропользования из года в год растет. В 2005 году он составил \$7 млрд. При этом львиная доля субподрядных работ - 94% - приходится на нефтегазовый сектор. Если рассмотреть структуру субподрядных работ, то на долю услуг приходится большая часть - 56,3%, строительство занимает 22,4%, объем товаров и оборудования не превышает 10%.

Процент казахстанского содержания субподрядных работ в нефтегазовом комплексе, по данным Министерства энергетики и минеральных ресурсов, в среднем составляет 32%. При этом наблюдается тенденция увеличения доли казахстанских товаров с 12% до 54% и уменьшения доли отече-

СТРУКТУРА СУБПОДРЯДНЫХ РАБОТ В НЕФТЕГАЗОВОМ КОМПЛЕКСЕ (УВБ)



содержания на сервисном рынке недропользования - МИТ РК, недропользователи и сервисные компании в срок до 1 сентября утвердят программу развития местного содержания на сервисном рынке недропользования. Для создания программы создана рабочая группа из представителей министерства и компаний, присоединившихся к меморандуму.

Новые правила игры на сервисном рынке недропользования

Между тем, не уповая только на добрую волю недропользователей, МЭМР разработало новый проект Правил приобретения ТРУ при проведении операций по недропользованию, которые проходят процедуру согласования с государственными органами. Прежние правила были приняты в 2002 году, однако, по признанию экспертов, в настоящее время они «практически не действуют».

По словам разработчиков, в новых правилах отменены все требования по обязательной процедуре получения разрешения на проведение тендеров по закупу ТРУ. Главное требование - проведение конкурсов на условиях гласности и прозрачности. Недропользователь обязан опубликовать информацию о проведении конкурса не позднее, чем за 30 дней до окончания приема конкурсных заявок. Объявление о тендере должно быть опубликовано в СМИ и на электронном портале полномочной организации - Казахского контрактного агентства (ККА).

Согласно разработанным правилам тендеры на закуп товаров, работ и услуг должны проходить на территории Казахстана, и только в исключительных случаях (по ходатайству недропользователя, с разрешения компетентного органа, по согласованию с уполномоченным органом) закуп может проводиться

за пределами республики. Исключительными являются случаи, когда на территории Казахстана нет необходимых компаний-поставщиков ТРУ.

Ситуация на сервисном рынке глазами недропользователей

Между тем не все так печально, считают нефтяники. Как сообщил на конференции вице-президент национальной нефтегазовой компании «КазМунайГаз» Махамбет Батырбаев, в 2005 году в рамках реализации крупных нефтегазовых проектов 7 казахстанских машиностроительных предприятий получили 9 контрактов на общую сумму \$48 млн. По его словам, увеличение казахстанского содержания при

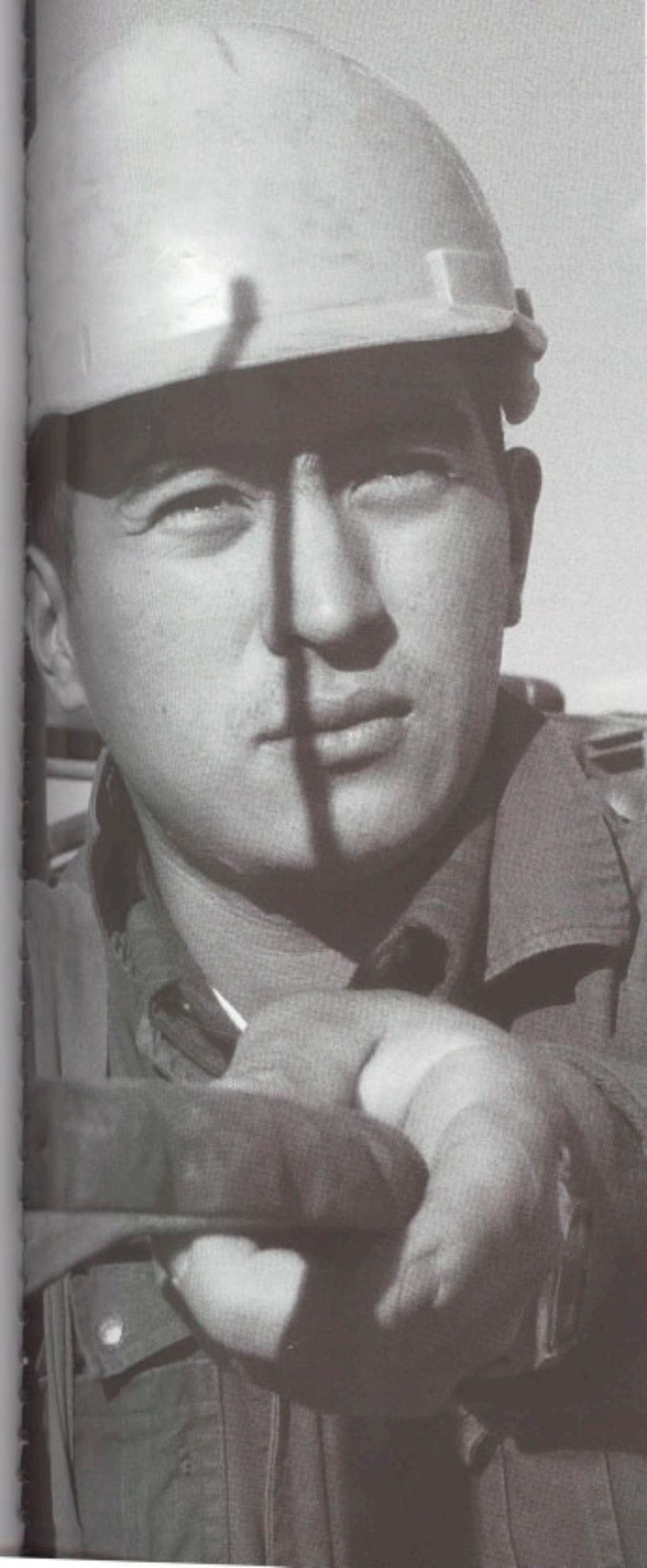
реализации нефтяных проектов является «одним из приоритетных направлений деятельности компании». В нацкомпании разработана специальная программа по освоению производства новых видов нефтегазового оборудования на казахстанских заводах. В реализацию программы вовлечены регионы, где традиционно развита отрасль тяжелого машиностроения - Западно-Казахстанская, Северо-Казахстанская, Восточно-Казахстанская и Алматинская области.

По данным АО «НК «КазМунайГаз», с 1997 года отечественными производителями освоен выпуск более 250 наименований оборудования и техники для нефтегазовой отрасли.

Вместе с тем актуальным остается вопрос создания сервисных центров по обслуживанию и ремон-

Проблемы голосов	Количество
Правительственное регулирование	31
<i>Отсутствие системы государственного регулирования и координации</i>	19
<i>Отсутствие долгосрочных перспектив</i>	11
Проблемы НДС	8
<i>Нечестная конкуренция</i>	10
<i>Отсутствие государственной поддержки привлечения технологий</i>	9
<i>Недостаток сырья</i>	4
Стандарты и сертификация	28
<i>Несоответствие казахстанских и международных стандартов</i>	25
<i>Неразвитость казахстанской системы сертификации</i>	3
Кадры	43
<i>Отсутствие квалифицированных кадров</i>	37
<i>Слабый менеджмент</i>	3
<i>Отсутствие маркетинговых методологий</i>	3
Маркетинг	19
<i>Недостаток информации о рынках</i>	19
Финансы	19
<i>Слабое финансирование науки</i>	9
<i>Доступность кредитов</i>	6
<i>Неспособность найти финансовые ресурсы</i>	3
<i>Дорогие финансы</i>	1
Другие	10
<i>Недостаток технологий и инновационных проектов</i>	8
<i>Несоответствие выпускаемой продукции требуемой</i>	2

Проблемы, выделенные курсивом, получили наибольшее количество голосов.



ту поставляемого оборудования и техники отечественного производства. Казахстанские машиностроительные предприятия пока, к сожалению, не освоили данный вид услуг - достаточно перспективный.

Серьезным тормозом на пути развития отечественного сервисного рынка является несоответствие казахстанских и международных стандартов, недостаток технологий и инновационных проектов, слабая связь науки и бизнеса.

По результатам опроса, проведенного Казахстанским контрактным агентством, основные проблемы развития сервисного рынка недропользования выглядят следующим образом.

Как видно из приведенной таблицы, участники опроса выделили отсутствие системы государственного регулирования и координации и долгосрочных перспектив в качестве серьезного барьера для успешного развития отечественного сервисного рынка. Таким образом, участники рынка считают недостаточными действия правительства по поддержке сервисного рынка.

ПЕРСПЕКТИВЫ НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ И НЕФТЕХИМИИ В КАЗАХСТАНЕ

Ярослав РАЗУМОВ

В последнее время, пожалуй, ни о какой иной сфере промышленности не говорят в Казахстане так часто, как о нефтеперерабатывающей и нефтехимической. В республике принята программа развития этой отрасли; в марте в Алматы прошла Международная конференция «Новая техника и технологии нефте- и газопереработки в Республике Казахстан», организованная Министерством энергетики и минеральных ресурсов Казахстана и компанией CBE («Caspian Business Events»); во время недавнего визита в Китай главы казахстанского внешнеполитического ведомства поднимался вопрос о возможности совместных проектов в нефтепереработке. Последний факт заслуживает особого внимания, так как показывает возможность взаимодействия в этой сфере на межгосударственном уровне, хотя пока и теоретически. В целом же совокупность всех этих событий говорит о явном росте внимания и заинтересованности в развитии нефтепереработки и нефтехимии в правительстве Казахстана.



Справедливости и полноты картины ради надо заметить, что так было далеко не всегда. Еще сравнительно недавно, менее трех лет назад, крупнейший казахстанский специалист в сфере нефтехимии, генеральный директор научно-исследовательского центра «Нефть» академик Надир Надиров в качестве критерия оценки отношения государства к нефтехимии привел такой пример: за пять лет существования научного журнала «Нефть и газ» не поступило ни одной статьи по этой теме.

Почему же ученые не пишут на тему нефтехимии? Потому, что ясно видят приоритеты правительства в нефтяной сфере, среди которых этого направления нет, - так комментировал ситуацию эксперт.

Правда, ученые-экономисты, в отличие от своих коллег химиков, писали работы по развитию этих отраслей, и некоторые из них, созданные даже в прошлом десятилетии, звучат сегодня вполне современно. Но в силу объективных экономических факторов положение дел начало меняться лишь в последнее время, по мере экономической стабилизации в республике. И это абсолютно логично: к чему еще в первую очередь обратить взоры стране, решающей проблему ослабления сырьевого доминирования в экономике, как не к вопросам глубокой переработки этого сырья? Это направление очевидно не только при взгляде с казахстанского «берега». Недавно, но еще до всех упомянутых событий в отрасли, автор имел частную беседу о вероятных перспективах казахстанской экономики с известным российским экономистом, который постоянно возвращался к развитию нефтепереработки и нефтехимии.

Что же сегодня реально есть в «активе» планов по развитию отрасли? Не так уж мало. Суммарно рост объемов загрузки на НПЗ увеличился за пять лет в 1,7 раза. Предполагается, что к 2010 году

будет достигнута полная загрузка всех трех казахстанских НПЗ, хотя одновременно эксперты говорят и о том, что насильно форсировать этот процесс невозможно. Идет модернизация на всех нефтеперерабатывающих заводах: на Атырауском НПЗ заканчивается первый ее этап, оцениваемый в \$400 млн. По информации, озвученной на упоминавшейся конференции «Новая техника и технологии нефте- и газопереработки в Республике Казахстан», уже в мае этого года завод выйдет на новые стандарты выпуска бензина и дизельного топлива. Очень впечатляют планы руководства Павлодарского нефтехимического завода (ПНХЗ) по количественному и качественному улучшению работы предприятия, но еще больше - перспективные инновационные проекты.

ПНХЗ в нынешнем году предполагает переработать 4,2 млн. тонн нефти против 3,72 млн. тонн в 2005 году, а к концу 2007 года - ввести в строй установку по производству водорода (УПВ). Последнее позволит не только выпускать бензин, соответствующий европейским технологическим и экологическим стандартам, но и наладить производство топлива для реактивных самолетов и космической отрасли. Напомним, до сих пор такая продукция в Казахстане не выпускается, и для страны такой шаг в развитии нефтеперерабатывающей отрасли действительно прорывной.

Но еще важнее для перспектив отрасли дальнейшие планы ПНХЗ, в первую очередь пуск цеха полипропилена в 2008 году, а еще через год - установки изомеризации. Эти намерения могут положить начало решению главной проблемы отечественной нефтехимии. Известный экономист, участник создания ряда отраслевых программ в этой сфере Валерий Марков комментирует ее так:

«Основной вопрос в том, что в Казахстане не производится базовое нефтехимическое сырье

- пропан, бензол, ксилолы и т.д. Именно этого направления в нефтепереработке у нас традиционно не существовало - все три завода строились в советские времена по топливному варианту, и до сих пор ситуация не менялась. Хотя, строго говоря, Шымкентский завод согласно плану предназначался для очень глубокой переработки нефти с получением ценных видов нефтехимического сырья, но по этой схеме достроен он не был. Сегодня задача для всех наших НПЗ - перейти на производство базового сырья для нефтехимии. И заявление руководства Павлодарского НХЗ о намерении освоить производство полипропилена - заметный шаг вперед в этом направлении.

К слову сказать, сегодняшние планы по развитию ПНХЗ вполне стыкуются с тем, что еще в прошлом и начале нынешнего десятилетия предлагали эксперты, когда писали, что завод способен вырабатывать высококачественные нефтепродукты при условии достаточной загрузки его производственных мощностей сырьем. И это сочетание традиционных для нашей темы научных идей и сегодня осуществляемой бизнес-практики лишний раз подтверждают жизнеспособность и объективность серьезной ставки на развитие нефтепереработки и нефтехимии.

Синтезируя этот опыт и сегодняшние реалии ПНХЗ Канат Берентаев, эксперт Центра анализа общественных проблем, говорит о возможных перспективах:

«Перестроив работу завода на топливно-химическую схему переработки, для чего имеются все предпосылки, можно на его основе создать крупный нефтехимический комплекс в Павлодарском регионе.

Некоторые эксперты говорят о возможности попытаться устранить зависимость этого комплекса от поставок сырья из России, для чего необходимо построить трубопровод из Кенкияка (Западный Казахстан) до магистрального тру-

болпровода Павлодар - Шымкент. В этом случае на ПНХЗ можно будет поставлять смесь нефтей месторождений Тенгиз, Эмба, Жанажол, Кенкияк и Алибекмолы, которая по своим физико-химическим свойствам была бы равноценной смеси западносибирских нефтей. Хотя не все согласны с необходимостью этого проекта.

Как же может и должно идти развитие двух близких отраслей - нефтехимии и нефтепереработки? При всей их близости должны быть расставлены некие приоритеты, а для этого нужно определить положение отраслей относительно внешнего и внутреннего рынков. Если подходить к вопросу так, то нефтехимия получает явный приоритет. Ведь нефтепереработка по топливной схеме, при соседстве таких гигантов, как Китай и Россия, вряд ли сможет обеспечить республике стабильную нишу на внешнем рынке. Более того, и сегодня, и, вероятно, в обозримом будущем, особенно после вступления республики в ВТО, актуальной будет конкуренция отечественных ГСМ с российскими и китайскими на внутреннем казахстанском рынке. Хотя, как известно, мощностей всех наших НПЗ более чем достаточно для покрытия потребностей страны, однако географический фактор - большая территория Казахстана, с удаленностью многих населенных регионов от мест расположения НПЗ, становится в этой проблеме фактором экономическим, делая, по мнению ряда экспертов, присутствие импортного бензина в Казахстане неизбежным.

Хотя можно вспомнить, что к решению этой проблемы на теоретическом уровне казахстанские экономисты подходили уже несколько лет назад. Так, г-н Берентаев вспоминает предложения, делавшиеся им и его коллегами в начале 2000-х годов:

-Для полноценного развития внутреннего рынка нефтепродуктов целесообразнее было бы в

перспективе предусмотреть строительство заводов средней и малой мощности, а также малотоннажных нефтеперерабатывающих установок в местах концентрированного потребления топлива, которое позволит решить социальные и экономические проблемы, связанные со снабжением целого ряда регионов. В первую очередь тех, что находятся на значительном удалении от ближайших производителей нефтепродуктов. Подобный прецедент есть - это нефтеперерабатывающая установка ОАО «Конденсат» с годовой мощностью 400 тыс. тонн нефти в год, построенная в городе Аксай в 1998 году. Такой опыт можно было бы распространить на другие регионы.

Итак, основными направлениями развития нефтепереработки в части топливной схемы эксперты видят в обеспечении большей глубины переработки нефти - больше светлых нефтепродуктов, меньше мазута. Параллельная задача модернизационных мероприятий на отечественных НПЗ - достижение соответствия европейским требованиям по чистоте выпускаемого топлива. То, о чем говорится в обнародованных планах развития ПНХЗ. Продукция АНПЗ после реконструкции также будет соответствовать европейским стандартам. И есть резон с этим спешить - уже в ближайшее время в России на законодательном уровне вводится использование стандартов бензина не ниже Евро-2, а «ЛУКОЙЛ» уже освоил выпуск бензина стандарта Евро-3 под брендом ЭКТО и дизельного топлива Евро-4. Учитывая формирование единого рынка между нашими странами в рамках ЕвразЭС и ЕЗП, это станет дополнительным конкурентным преимуществом российских нефтепродуктов на нашем рынке.

Итак, нефтепереработка по топливной схеме останется, при всей ее важности, сугубо внутренней задачей развития. Что же нефтехимия? Здесь, по мнению экс-

пертов, есть значительный ресурс для выхода на внешний рынок. Но именно так - в расчете только на внутреннего потребителя - ни одно нефтехимическое производство в Казахстане не поднять, слишком невелик его потенциал. Серьезными плюсами для активизации в республике этой сферы производства можно считать как минимум два обстоятельства.

Во-первых, резкий рост потребления в мире самых различных продуктов нефтехимии, во-вторых, качество многих сортов казахстанских нефтей, очень подходящих для этих производств. Например, по словам г-на Берентаева, при переработке нефти Узеньского и ряда других месторождений по топливно-масляной схеме выход основы смазочных масел достигает 26-27%, а из нефтей других месторождений, в том числе и российских, не превышает 13%. А стоимость 1 тонны смазочных масел в два и более раза дороже 1 тонны стоимости светлых нефтепродуктов. Кроме того, из узеньской нефти при производстве смазочных масел извлекаются также парафины и церезин, стоимость 1 тонны которых также дороже 1 тонны светлых нефтепродуктов.

-Говорить о том, что есть возрождение нефтехимии в Казахстане, пока рано. Более справедливо даже было бы сказать, что ее как системы нет. Не случайно в статистических сборниках по месяцам отрасль то указывается, то нет - явный признак нестабильной работы. Например, производство на «Карагандарезинотехника» работает, но Атырауский завод пластмасс и Актауский завод по выпуску полистирола (давал до 51% этой продукции в СССР!) пока перебиваются с большим трудом. При этом все предприятия работают, ориентируясь на привозное сырье, закупая его и в России, и даже в Польше. О других крупных предприятиях нефтехимической отрасли, бывших в Казахстане - ко-

станайском заводе «Химволокно» и заводах в Лисаковске и Рудном по выпуску углеродных волокон, теперь уже можно говорить лишь в прошедшем времени. Кстати, сырьевой базы для них в Казахстане тоже не было, - так комментирует состояние отрасли г-н Марков.

Разработанная Программа развития нефтехимии базируется на утилизации попутного газа на нефтяных месторождениях в качестве источника для производства базового сырья. Этот, в целом правильный подход, по мнению г-на Маркова, можно дополнить старой идеей, родившейся еще в советские времена, когда планировалась модернизация Актауского завода пластмасс: предполагалось, что сырьем для него будет так называемая широкая фракция легких углеводородов (ШФЛУ) - пропан, бутан и др. Планировалось даже строить ШФЛУпровод с Тенгиза на Актау. Есть возможность подключить к нефтехимическим производствам и газ Карачаганакского месторождения.

-То есть, весь этот нефтегазовый узел Западного Казахстана с точки зрения сырья очень удобен

для размещения там крупных нефтехимических комплексов, - отмечает г-н Марков.

Вместе с тем эксперт отмечает, что в открытых источниках нет данных о том, на выпуск каких продуктов нефтехимии будет ориентирована отрасль. Это - проблема, так как не дает возможности проанализировать направления развития нефтехимических производств в комплексе. И именно в этом эксперты видят едва ли не самую большую опасность для планов по подъему отрасли и выводу ее на мировой рынок. Ведь рост потребления в мире продукции нефтехимии - это одновременно и позитивный, и негативный фактор для Казахстана: с одной стороны, это стимул, с другой - большая проблема правильного и быстрого выбора своего сектора в этом, очень конкурентном, рынке. Г-н Марков комментирует эту ситуацию так:

-Мы очень сильно задерживаемся с развитием нефтехимии. Рынки постепенно начинают заполняться: Россия на ряде заводов начинает создавать производство

полипропилена, этим же путем идут ряд стран Юго-Восточной Азии, даже не имеющих собственного углеводородного сырья. А мы можем стабильно развивать это направление только в расчете на внешний рынок - внутренний не поглотит каких-либо серьезных объемов нефтехимической отрасли.

Но мы пока продолжаем упускать время, хотя вроде бы в последнее время понимание этого есть. Надо очень тщательно изучить конъюнктуру мирового и региональных рынков, иначе можно попасть в серьезные проблемы, уже построив или модернизировав нефтехимические производства.



РАЗВИТИЕ НАПРАВЛЕНИЙ ЭКСПОРТА НЕФТИ В КАЗАХСТАНЕ

A Look at the Export Options for Kazakh Oil

Масштабные планы по увеличению добычи нефти в Казахстане, в том числе с таким нетерпением ожидаемое начало коммерческой добычи на казахстанском шельфе Каспийского моря, диктуют необходимость своевременного создания транспортных мощностей, способных обеспечить экспорт запланированных объемов нефти. Актуальность вопроса подкрепляется планами правительства – к 2015 году Казахстан намерен довести объем добычи до уровня порядка 150 млн. тонн в год.

Глядя на эту цифру, возникает вполне логичный вопрос: каким образом Казахстан намерен обеспечить экспорт растущих объемов нефти? Неудивительно, что на фоне такого вопроса пристальное внимание сегодня уделяется теме развития направлений экспорта казахстанской нефти.

Kazakhstan's far-reaching plans to raise oil production, including the eagerly awaited commercial production stage for the Caspian offshore fields, call for the timely creation of the transportation options capable of handling the oil exports envisioned. The importance of the issue is supported by the government's plans – by 2015 Kazakhstan intends to raise the oil production to about 150 million tons a year.

When looking at this figure, it's quite logical to ask the question how Kazakhstan is planning to transport this oil to the world markets. It's not surprising that with this question in mind, the issue of developing the Kazakh oil export options is getting so much attention today.

Kazakhstan's policy for the development of oil export options is based on a number of factors including economic, strategic, and political considerations.

First, an export option should be economically viable for oil companies in terms of transportation costs and target market prices and should generate enough revenue to support itself and make payments to a host country's budget.

Second, today Kazakhstan is facing the need to diversify export routes and enter new markets. This need is based on the fact that Kazakhstan is remotely located from major world oil-consuming regions and to a large

extent depends on transit via other countries, which poses certain risks and creates obstacles for long-term planning of exports.

Third, there is a need for strengthening the relations and developing cooperation with neighbor countries. To maintain the balance of interests, especially when it concerns the oil and gas sector that is of key importance for Kazakhstan economy, is crucial for the country geographically located between two world leaders. One of them, possessing significant share of the world's mineral resources, strives for developing its own exports, the other, with its growing economy making it desperate for energy resources, is behaving the contrary way by increasing oil and gas imports.

This situation explains the logic of the Kazakhstan government's policy for the development of export options. To put it more precisely, Kazakhstan is basing its approach on the flexible "principle of "multivector" export options and maximum effectiveness of using the existing transport systems."

At present, under this principle Kazakhstan is working out several oil transportation projects that deal with both developing the traditional export outlets and creating new oil export routes.

Exports via Russia

Russia traditionally has been the major option for delivering Kazakh oil to Europe. Oil supplies via Russia have been growing steadily after the Caspian Pipeline Consortium's (CPC) pipeline was put into operation in 2001.

Oil Exports via CPC and Atyrau-Samara pipelines (in million tons per year)

	2002	2003	2004	2005
CPC	12,0	14,8	22,5	30,5
Atyrau-Samara	14,0	14,2	15,0	17,2

Lately, the prospects for the expansion of the CPC pipeline's capacity have been attracting much attention from the oil experts.

The pipeline was built to transport Tengiz oil and Karachaganak gas condensate to Russian oil-loading terminal in Novorossiysk and today holds the biggest share of Kazakhstan's oil exports. CPC intends to expand the throughput capacity of the pipeline to 67 million tons a year.

Growing oil exports via the CPC pipeline undoubtedly have positive effect for all parties involved – the states' budgets get more revenues, the market is better off by getting the quality CPC blend, and oil companies take advantage of the cost-efficient outlet that gets their oil directly to the Black Sea coast.

It's no surprise that such a mixture of interests have been causing disputes among CPC shareholders, which threatened the future expansion of the pipeline's capacity. Driven by such vagueness in the project's prospects, in 2005 Tengizchevroil, the largest oil supplier for the pipeline, started looking at other options for getting its oil out of the field. Fortunately, today those problems seem to be solved. CPC participants have come to the agreement on virtually all conditions of the pipeline's capacity expansion.

In the end of March 2005, the representatives of the Kazakh and Russian governments were directed to agree and sign the memorandum on the capacity expansion project. Now it's very much certain that the memorandum will be finalized and signed in the nearest future.

There is one more existing export pipeline project that is also often asked about. The Atyrau-Samara pipeline is currently the second largest export outlet that provides for delivering Kazakh oil via Russian pipelines

to Europe as well as to the Black Sea and Baltic Sea ports.

The pipeline has been transporting about 15 million tons of Kazakh oil annually for the last several years. Kazakhstan and Russia expressed their intention to expand the capacity of this pipeline to 20-25 million tons a year.

Despite both parties' interest in the expansion project and some developments such as the feasibility study prepared for the Kazakhstan section of the pipeline and the agreement to prepare similar study for the Russian part of the project, there is still some degree of uncertainty as to the prospects of the future expansion. As for any interstate pipeline, the Atyrau-Samara project's further progress depends on the provision of guarantees concerning the minimal quantity of oil to be pumped as well as the required transit capacity and the issue is still pending.

The Chinese Option

The official history of the Kazakhstan-China Pipeline project traces back to 1997 when the first agreement was signed by the governments of Kazakhstan and China, which mentioned the pipeline. This project signified the new era for the development of the economic cooperation between Kazakhstan and China and contributed greatly to the strengthening of the relations between the two countries.

Now the Kazakhstan government's plan to utilize the Chinese option is becoming a reality. Filling of the Atasu-Alashankou oil pipeline – the first stage of the Kazakhstan-China pipeline – today is almost over. Oil supplies to China via the pipeline will supposedly start in mid-2006.

The Atasu-Alashankou pipeline

project was moving at a rapid pace from the very beginning – the construction of the 960-kilometer pipeline capable of pumping 10 million tons of oil a year lasted only 14.5 months. The official ceremony for the start of the pipeline filling took place on December 15, 2005 – precisely according to the schedule. The culmination of the ceremony was the activation of the pump by President Nazarbayev who, by doing so, opened the first pipeline "gate" to China in the former Soviet Union area.

The question is where the oil for the pipeline will come from?

First, the pipeline will use the oil from the Kumkol field developed by PetroKazakhstan that was acquired by the Chinese last year. Atasu-Alashankou pipeline is considered the best transportation option for the Kumkol oil in terms of exports to China.

One more Chinese-controlled company – CNPC-Aktobemunaigaz – developing the Kenkiyak field in Aktobe region officially declared that it would deliver one million tons of its oil annually by rail to Atasu to load the Atasu-Alashankou pipeline.

Russian companies also have shown their interest in using the Atasu-Alashankou pipeline for West Siberian oil supplies to China. Such supplies would be possible with the use of the Omsk-Pavlodar-Shymkent oil pipeline standing idle at the moment.

Being in charge of loading the Kazakhstan-China pipeline, CNPC has already had some negotiations on this matter with Russian oil companies and got some support on their side. Nevertheless, there is still not much certainty as to whether Russian oil will go into the pipeline – the issue needs to be worked out with Transneft.

On December 15, during the official ceremony of commissioning the Atasu-Alashankou pipeline, President Nazarbayev set the objective for the project's next stage – to construct the Kenkiyak-Kumkol pipeline that will connect Kazakhstan's eastern pipeline system with the western one. The

**Kazakhstan's policy
for the development
of oil export options
is based on a number
of factors including economic, strategic,
and political
considerations**

new pipeline thus will make it possible to transport oil produced in West Kazakhstan across the entire country to the Chinese border.

In addition to the Kenkiyak-Kumkol pipeline, the second stage will require implementing several more tasks: modernization of the existing Kumkol-Karakoin-Atasu pipeline facilities, reconstruction of the Kenkiyak-Atyrau pipeline to allow reverse pumping, and expansion of the Atasu-Alashankou pipeline capacity to 20 million tons a year. Currently, the study part for the second stage envisions preparation of the combined feasibility study that will consider the current situation with the project's resource base, materials and equipment costs, and the cost of the existing facilities modernization.

Across the Caspian Sea to Baku and to Ceyhan

In addition to pipelines, the development of the oil export options covers transportation across the Caspian Sea. Given that by 2010, the Kashagan field possibly will be producing 50 to 60 million tons of oil, Kazakhstan will need a new transportation system that will be capable of carrying this oil out of the field to world markets.

The new system is expected to include a new pipeline to be built from Atyrau to the new Kuryk terminal that will load oil to tankers. The tankers will ship the oil to Baku for loading it into the newly built Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline. Initially, the new system should be capable of handling five million tons of oil annually. Later, the system's throughput capacity should be raised to 38 million tons a year.

The terms and conditions for this project will be stipulated in the Kazakhstan-Azeri agreement on the facilitation and support of the oil transportation across the Caspian Sea and Azerbaijan's territory. The agreement is currently being developed by the governments and state oil companies of Kazakhstan and Azerbaijan and the companies participating in the Kashagan project. At present, there are only

a few minor technical issues left in the agreement's finalization process; therefore there is a good chance that Kazakhstan and Azerbaijan will sign the agreement soon.

Other possible options

It's in the interests of Kazakhstan to watch closely all the oil transportation options proposed. Of course, the decision about using a certain option should come after a careful examination of its parameters and all possible factors and risks should be considered.

With this approach in mind, Kazakhstan, in addition to the options mentioned above, is studying, or considering the possibility of participating in, several export pipeline projects that are currently at different development stages.

KazMunaiGas, Total, Japan National Oil Corporation, and Inpex are currently conducting the study examining the prospects for the construction of the Kazakhstan-Iran-Turkmenistan oil pipeline. This option could be a good alternative for diversifying Kazakh oil exports in the long-term.

KazMunaiGas is also examining the possibility of entering the projects dealing with prospective oil supplies to Europe. These include the Odessa-Brody-Plock pipeline project developed by Ukraine and Poland and supported by the European Union as well as several pipeline projects aimed at bypassing the Turkish straits with Burgas-Alexandroupolis pipeline recently becoming the most active one.

Taking into account the current status of these projects, the answer to the question whether Kazakhstan will participate in any of them is quite simple – the decision on using these options will be made only after a careful examination of their parameters that are still to be clarified.

СИНТЕЗ БИЗНЕСА И KNOW HOW

Алевтина ДОНСКИХ

Емкость казахстанского рынка нефтехимии предварительно оценивается в 7 миллиардов долларов. Изначально государство сформулировало подход к развитию отрасли лаконично: «Инвестиции - частные, преференции - государственные». Принципиально позиция не изменилась. Разве что бизнес стал осмотрительнее: не в вопросах целесообразности развития нефтехимического кластера, а, скорее, в выборе товарно-производственных ориентиров.

Развитие нефтехимической отрасли Казахстана должно происходить с учетом уже сложившихся в мире производств, чтобы выходить на рынок не с той продукцией, предложение которой и без того высоко, а той, что будет конкурентна и востребована в мире.

И этот аспект стал одним из обсуждаемых на третьей Казахстанской нефтехимической конференции

-В этом смысле нам повезло, - говорит Нурлан Абдуов, генеральный директор ТОО «SAT & Company», компании - организатора форума. - Сейчас мы владеем двумя заводами советской постройки в Атырау и Актау, которые выпускают полипропилен, полистирол и пластмассы. И на их примере мы отработываем модели построения нового современного производства с учетом мирового спроса. Не случайно нашим партнером здесь выступает компания «Basell» - мировой лидер по продажам этой продукции. Ее годовой объем продаж доходит до 12 миллионов тонн. Мы ориентируемся на их прогнозы по рынку - ежегодный рост мирового спроса на пластмассы. Другое дело, что не с каждым видом продукции нас там ждут.

В рассуждениях - резон, базирующийся на опыте: ситуация с полистиролом, который выпускает завод «SAT Operating Atyrau». Как сырье он имеет невысокий спрос за рубежом: цены китайских производителей не позволяют успешно конкурировать. Поэтому до 60 процентов продукции реализуется на внутреннем рынке. И нужно продлить производственную цепочку, наладив выпуск конечного товара. Предприятие и клич бросило среди предпринимателей, предлагая создавать при заводе небольшие производственные компании любых форм собственности или предлагать заводу идеи, которые можно было бы реализовать совместно на выгодных условиях. Сейчас и сам завод наладил производство одноразо-



вой посуды и некоторых товаров народного потребления. На этих примерах и откатывается модель будущего производственного кластера.

На конференции прошла презентация проекта строительства интегрированного нефтехимического комплекса в Атырау, годовая мощность которого составит по 400 тысяч тонн полистилена низкой и высокой плотности, линейного полистилена низкой плотности и полипропилена. Общая стоимость проекта - \$3,5 миллиарда. Для реализации проекта создается СП, в которое войдут компании «Basell», «SAT & Comrapu» и «КазМунайГаз». Точнее сказать, ранее созданная под проект компания «Атолл» - с теми же участниками - будет переименована в «Kazakhstan Petrochemical Industries». Новое название и аббревиатуру KPI представил участникам конференции Роберт Бронс - первый вице-президент компании «Атолл».

-Мы, конечно, могли бы использовать в названии компании имя города - Атырау, но, учитывая значимость нефтехимии для республики, стратегическое направление развития страны, решили назвать компанию «Kazakhstan Petrochemical Industries», пояснил он.

Что касается

долей в новой структуре, то «Basell» имеет опцион на приобретение 30 процентов. Вероятно, КМГ приобретет пятую часть пакета, и половина портфеля акций будет принадлежать «SAT & Comrapu». Впрочем, более точная информация о составе акционеров, уровне капитализации компании будет известна в конце лета.

Участникам конференции был представлен доклад ТОО «Каззкопроект» о предварительной оценке воздействия на окружающую среду нефтехимического комплекса. Исследование сейчас ведется, и по ходу планируются публичные обсуждения этого проекта с представителями неправительственных организаций, учеными, специалистами. А по окончании

обсуждений и консультаций все материалы будут переданы с окончательной версией в контролирующие организации республики для утверждения.

В конференции принимали участие как представители заинтересованных ведомств и министерств, так и ученые республики. По мнению Нурлана Абдуова, совместное и всестороннее обсуждение позволит привлечь в отрасль свежие инновационные идеи ученых, рассказать о планах и проектах, привлечь к сотрудничеству лучшие умы. Такие конференции - хорошая возможность для интеграции науки, бизнеса и производства, которой каждая из сторон может воспользоваться с практической выгодой.





*... Идея науки есть не
то, что она сама думает
о себе во времени, но то,
что Бог думает о ней
в вечности ...*

В. Сосилов



Увеличение казахстанского содержания в нефтегазовых проектах на сервисном рынке недропользования в рамках казахстанской кластерной инициативы по развитию нефтегазового машиностроения – одна из важнейших задач, решение которой способствует диверсификации и укреплению отечественной нефтегазовой отрасли, развитию взаимовыгодного международного технологического сотрудничества в данной сфере.

Отрадно, что журнал ассоциации «KazEnergy» намерен на своих страницах непрерывно освещать как достижения и успехи казахстанских производителей в повышении качества производимой ими продукции и предоставляемых услуг для недропользователей, так и трудности в реализации поставленных целей. Надеюсь, совместные усилия редакции журнала, ассоциации, заинтересованных недропользователей и товаропроизводителей, а также государственных органов по освещению этой важной темы будут положительно оценены вами, а широкое ее общественное обсуждение – способствовать выработке выверенной и цивилизованной политики, более полному учету интересов потребителей и широкому применению в отрасли передового опыта, последних технических и технологических разработок.

Владимир ШКОЛЬНИК,
министр индустрии и торговли
Республики Казахстан

МҰНАЙ-ГАЗ ЖАБДЫҚТАРЫНЫҢ БӘСЕКЕЛЕСТІК ҚАБІЛЕТТІЛІГІНІҢ КЕЙБІР МӘСЕЛЕЛЕРІ



Қазақстан Республикасының президенті Н.Ә.Назарбаевтың Қазақстан халқына жолдауындағы алға қойылған басты міндеттердің бірі – Қазақстанның әлемдік экономикаға сәтті интеграциялануы ел экономикасының дамуында қол жеткізілген сапаға негізделетіні айқындалған. «Біз бәсекелестікке дайын болуымыз керек және оның өзіміздің мүддеміз үшін пайдалануымыз қажет. Жиһандық экономикаға интеграциялануға ықпал ететін және соның ішінде тартымды экономикалық-географиялық жағдайымызға және қолда бар ресурстарымызға иек артатын жан-жақты халықаралық экономикалық жобаларға Қазақстан белсенді қатысуға мүмкіншілігі бар және міндетті».

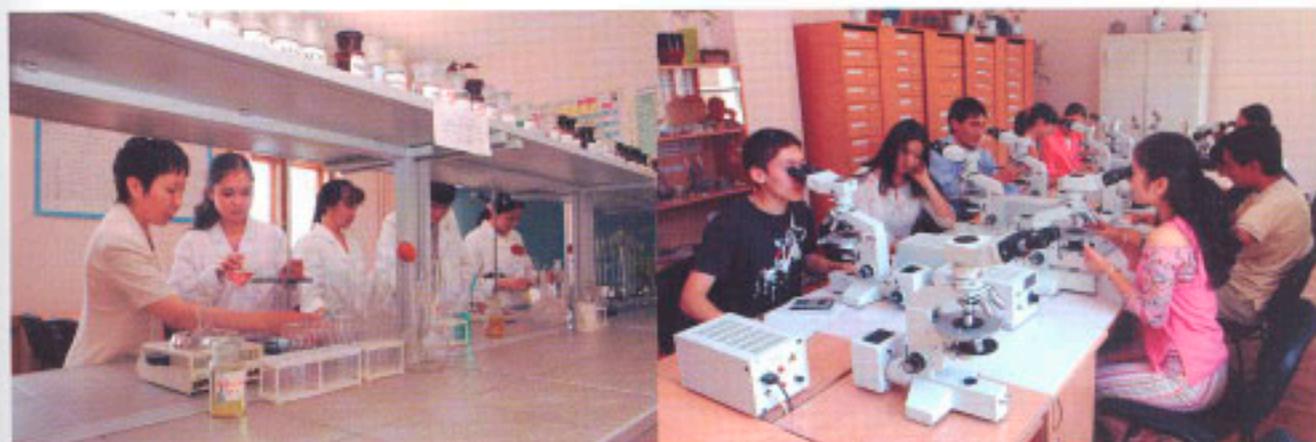
Әлемдік тенденциялар бәсекелестікті арттыру қазіргі таңда, ең алдымен, мамандандыру, инновациялық даму және жоғары деңгейдегі халықаралық стандартқа сәйкес келетін білімге негізделетінін айқындап отыр.

Қазіргі таңда машинажабдықтау құрылыс кәсіпорындар мұнай-газ саласына қажетті 230 атаулы өнім шығаруды меңгеріп отыр. Дегенменде Қазақстанның жуық арада ДСҰ-на кіруіне орай, қолда бар мамандандыруды мақсатты түрде нақтылап, өндірілетін өнімнің бәсекелестігін көтеру міндеті тұр. Бұл мұнай-газ жабдықтарын өндірушілердің ғылыми-инновациялық – жер қойнауын пайдалану нарығында

қызмет көрсететін қатысушылардың қолдауын талап етеді.

Университеттің ғылыми мүмкіншіліктерін пайдалану арқылы ең басты мәселелерді шешуге төмендегі ұсыныстар беріліп отыр:

1. Жабдықтардың тиімді және ұзақ мерзімге шыдамды пайдалануына қолданылатын сапасы төмен құрыш пен құйма.
2. Жоғары деңгейлі талапқа сәйкес келмейтін жабдықтарға шағымдардың басым түсуі.
3. Жабдықтардың көбі тозығы жеткен.
4. Шет елдік штангалық насостардың күндік пайдалану кепілдігі 700-ден асып, 300-400-ді құрайтын отандық өнімге қайшы келеді.
5. Шет елдік бұрғылау қондырғылары (шарошечный долот) отандық 3-4 есе артық болса да, бұрғылау барысындағы өткізгіш интервалы 5-10 есеге жоғары.
6. 30 жылдың ішінде ұғымаларды жөндеу барысында отандық жабдықтар шағын жөндеуден ғана өткен, сондықтан да көтергіш құрылғылардың өнімділігі сол қалпында қалған.
7. Құрамында күкіртті сутегі бар жер қабаты газ ерітінділері, жоғары қабат қысымдылығы бар және экологиялық сезімтал аумақта орналасқан Солтүстік Каспий жобасын жүзеге асыру ерекше техникалық және экономикалық шешімді талап етеді.



8. Ең өзекті мәселелер - ұзақ мерзімді даму жоспары мен шектеулі ресурстар. Бұлар қазіргі нарық заманына сай келетін кәсіпорындарға барынша көп пайданы әкелуге мүмкіншілік беретін болашақ жоспарларды дайындауға түрткі болады. Бұл орайда, кәсіпорындарға ықпал ететін ішкі, атап айтқанда, технологиялық және сыртқы, нарықтық факторларды ескеруіміз қажет.

Осы және басқа да мәселелер алуан түрлі ерекшеліктерімен сипатталады, осыған байланысты оларды шешуге университеттің барлық ғылыми бөлімшелері қатыса алады.

Мұнай-газ жабдықтарының бәсекелестігін көтеру мәселесі, сонымен қатар, жүйелі түрдегі шараларды да талап етеді. Осы орайда, Үкіметтің 2005 жылдың 25 маусынындағы №633 қаулысы бойынша былтырғы жылы мұнай-газ жабдықтарын құру және дамыту кластерлерінің Жоспары бекітілді. Осыған байланысты ҚБТУ-де мұнай-газ машинажабдықтау құрылысын зерттейтін Ғылыми-зерттеу орталығы құрылды. (Әрі қарай – Орталық)

Орталықтың 2005 жылдың қарашаның 1-2-де өткен «Индустриалды-инновациялық Қазақстан» атты кәриде тұсау кесері болды.

Орталықтың негізгі қызметтеріне мыналар жатады:
-мұнай-газ жобаларын жүзеге асыруға жұмыс атқаратын және қызмет көрсететін, жабдықтар шығаруда болашақ даму жөнінде

ұсыныстар мен мәселелерді шешетін жүйелі зерттеулер жүргізу;

-өнімнің бәсекелестігі жөніндегі зерттеулер, қазақстандық өндірушілерге қызмет көрсету және жаңа өндіріс ұйымдарын құруға және жаңартуға ұсыныстар жасау;

-қазақстандық жабдық шығарушылардың өнімдерінің бәсекелестіктерін арттыру мақсатында кешенді және мақсатты қаржыландыру ұсыныстарын таңдау және жобалау, сонымен қатар, мұнай-газ және салалас секторларға жұмыс жасау және қызмет көрсету;

-мұнай-газ және салалас секторларда өнімді және басқаны қолдану жиынтығының шығынын төмендету мақсатында қазақстандық өнімдерді үзіліссіз ғылыми-техникалық және ақпараттық қолдауын ұйымдастыру және өткізу.

Жоғарыда көрсетілген және басқа да шаралар білім алу мен оны қолдану жүйесінің арасындағы алшақтықты болдыртпауға, технологиялық нарықтарды алға тартуда күш-жігер жұмсауға, жер қойнауларын пайдалануда қызмет көрсететін қазақстандық қатысушылар мен білікті ғалымдардың өзара бірлескен істеріне бағытталған.



РЕСЕЙДІҢ ГАЗЫНА ТӘУЕЛДІ БОЛҒАН ЕУРОПА

Биылғы жылдың басы Еуропа елдерінде энергетика дағдарысынан басталды деп айтуға болады. Дүниежүзін дүрліктірген Ресейдің алмауыты «Газпром» компаниясының қаңтардың 1-нен бастап Украинаға газ тасымалдауын уақытша тоқтатуы. Нәтижесінде, Украина арқылы өтетін газдың көнеттен тоқтап қалу салдарынан «Газпром» компаниясына тәуелді Еуропа елдері энергетикалық дағдарысқа ұшырады. Мұның себебін газ бағасының бірнеше есеге өсуіне ықпал ету деп түсінуге болады.

Ресей батыс Еуропа нарығының үштің бір бөлігін газбен қамтамасыз етіп отырған әлемдегі газ қорына бай әрі ірі газ өндіретін және тасымалдайтын елдердің бірі. «Газпром» компаниясы қазіргі таңда экспортқа тасымалданатын газ құбырларын бақылауға алып отырған Ресейдің монополисі болып табылады.

Еуропа Одағы Ресейден басқа Норвегия мен Алжирге де тәуелді. Сарапшы-экономистердің пікірінше 25 мүшесі бар Еуропа Одағында энергетикаға деген сұраныс осы жылдан бастап 2030 жылға дейінгі аралықта 15 пайызға өсіп, соның ішінде табиғи газға сұраныс 70 пайызға, ал электр қуатына деген сұраныс 15 пайызға өсуі мүмкін.

Еуропа Одағының әлемдегі газ өндіру үлесі 12 пайызды құрап отыр, дегенменде соңғы жылдары табиғи газды өндіру құлдырауы үстінде. Сарапшылар 2000 жылы өндірілген 238 миллиард текше метр газ 2030 жылдарға қарай 98 млрд текше метрді құрауы мүмкін дегенді айтады. Ал мұнай өндеуге келетін болсақ, Еуропа Одағы дүниежүзі нарығының 5 пайызын алып отыр, мұнымен қоса мұнай өндеудің жылдан жылға қымбаттауы Еуропа Одағы үшін үлкен мәселе.

Қазіргі уақытта Еуропа Одағының сырттан келетін энергетика көзі 50 пайызды құрайды, ал 2030 жылға қарай оның көлемі 70 пайызға өседі деп күтілуде.

Green Paper газетінің 8 наурызда берілген ақпараттарында: «Дүниежүзі бойынша энергетикаға, атап айтқанда көмір, табиғи газ және

мұнайға деген сұраныс өсуде. Табиғи газдың сұранысы 2030 жылға қарай 60 пайызға өсуі ықтимал. Мұнайды тұтыну 1994 жылдан бастап 20 пайызға көтеріліп, оған сұраныс жыл сайын 1.6 пайызға өсіп отыр. Сондықтанда, бұл мәселелерді тек Еуропа Одағының 25 мүшесі ғана емес, барлық Еуропа мемлекеттері бірігіп шешу керек. 450 миллион тұрғыны бар Еуропа әлемнің екінші орындағы энергетика тұтынушысы болып табылатындықтан, біз біртұтас мемлекет ретінде мұндай дағдарысқа қарсы тұрып, өз мүдделерімізді қорғауымыз керек» деп жазады.

Халықаралық Энергетика Агенттігінің басқарушы төрағасы Клод Мандиль The Financial Times газетіне берген сұхбатында былай дейді: «Табиғи газға деген сұраныстың өсуі әлемнің энергетиканы жаппай тұтынуында, осыған орай, газдың импортқа тасымалдануы, көптеген өндірістік елдерде, әсіресе, Батыс Еуропа, АҚШ пен Жапонияда байқалып отыр. Дегенменде, дүниежүзіндегі көптеген газ өндіретін елдердің тек кейбіреулеріне ғана, мысалы, Ресей, Қытай және Катар, газ тасымалы жүктелген. Қазір газ әлемдік энергетиканың 21 пайызын қамтып отыр, оған деген сұраныс 2030 жылға қарай 24 пайызға өсіп, көмірге деген сұранысты екінші орынға ығыстырады.

Солтүстік Америкада энергетикаға деген сұраныс қалыпты жағдайда өсіп келеді, оның импорты 2030 жылға қарай 14 пайызға ұлғаяды. Ал Азияның Тынық мұхиты аймақтарында, әсіресе Жапония мен Кореяда импорттың көлемі өте жоғары деңгейдегі көрсеткішке дейін жетуі мүмкін. Мұнымен қоса, Қытай мен Индия газ өндіретін және импортқа тасымалдайтын ірі елдердің қатарында».

Ресейдің «Газпром» компаниясы мен Қытайдың «СНПС» ұлттық компаниясы арасындағы жаңа газ құбырларын салу жөніндегі келісімшарт Еуропа Одағының энергетикаға деген сұранысының қымбаттауына әкеліп тіреді.

Moscow News газеті «жаңа газ құбырларының жобасы 10 миллиард долларына бағаланып, жыл сайын

60-80 миллиард текше метр газды тасымалдау жоспарланып отыр. Бұл газ құбырлары 2011 жылға қарай іске қосылмақ. Мұнымен қоса, SNPS ресейдің Транснефть мұнай тасымалдайтын компаниясына Ресей мен Қытай арасындағы мұнай тасымалдайтын құбырлардың жобаларын және Ресей жеріндегі құрылыс жұмыстарын жүзеге асыруға 400 миллион доллар көлемінде қаржы береді» деп хабарлады. Ал The Financial Times газеті болса: «сарапшылардың пікірінше Ресей Қытай мен Еуропа елдерін бір-біріне қарсы қойып отыр. Болашақтағы Еуропаның энергетикаға деген сұранымы Қытай мен Еуропаның арасындағы келіспеушілікке әкелуі мүмкін» деп көрсетеді. Дегенменде, «Газпром» компаниясының баспасөз департаменті басқармасының орынбасары Сергей Куприянов Ресейге, Қытайға және Еуропаға тасымалдайтын газдың қоры жеткілікті деп мәлімдеді.

Үстіміздегі жылдың 23-24 наурыз аралығында өткен ЕО саммитінде ұсынылған «Еуропа елдерінің Энергетика Саясаты» Ресейдің Еуропа елдеріне деген өктемдігін басаңдету мәселесін қамтып отыр. Нақтырақ айтсақ, бұл құжат Еуропа елдерінің инвестиция көлемін Ресей энергетикасына тарту және Ресейден басқа энергетика көздерін іздестіруді қарастырады. Осыған орай, қазір Ресей мемлекеті Еуропалық комитеттің жақында бөліктен Энергетика Жарлығы жөніндегі Келісімшартының қысымын сезе бастады. Бұл жөнінде The Financial Times газеті былай деп жазады: «Бұл құжат Ресейдің басқа елдерге жүргізіп отырған саясатына шектеу қойып, Қазақстан секілді өте мекенді елдердің газ құбырларының экспортқа тасымалдануына ықпал етеді». ЕО саммиті, сонымен қатар, Каспий аймақтары мен Африкадан жаңа газ құбырларының жобаларын дамытуға ұсыныс жасады. Дегенменде бұл ұсыныс ірі державалар АҚШ пен Қытай тарапынан қолдау таппауы мүмкін.



*... Должны быть среди нас люди
подлинно творческого склада, чтобы
было кому крутить колесо истории
вперед ради нашего общего развития,
прогресса и счастья... Надо широко
мыслить, далеко смотреть - только
тогда откроется тебе, что нужно
народу твоему, стране твоей,
человечеству ...*

Жан-Пьер Дрюм

Появление нового аналитического журнала, посвященного энергетическому сектору страны, можно только приветствовать. Я могу сразу предложить тему для дальнейшего обсуждения на страницах «KazEnergy». Это - проблема использования доходов, которые получают бюджет и Национальный фонд от нефтегазовой отрасли. Дело вот в чем.

В последние годы влияние нефтяных доходов на государственный бюджет усиливается. Если их доля в общих доходах бюджета и Национального фонда в 1998 году составляла 11,6%, то, по предварительным итогам 2005 года, она составила уже 28,5%, то есть нефтяные доходы составляют уже почти треть государственных доходов страны. Объемы Национального фонда страны возросли с момента его создания примерно в 11 раз. Если в 2001 году они составляли 88,5 млрд. тенге, то в 2005 году уже превысили 1 трлн. тенге, или \$8 млрд. Однако механизмы их эффективного использования до сих пор не созданы. Надо очень серьезно подумать над тем, как сохранить средства Национального фонда от обесценения в условиях падения курса доллара, ведь львиная доля их сберегается в иностранной валюте.

Думается, что определенную часть средств Национального фонда следует использовать на реализацию инфраструктурных проектов - строительство автомобильных дорог, мостов, развитие воздушного транспорта, науки и инноваций, решение жилищной проблемы граждан республики, ведь вложения в реальные проекты и недвижимость не обесцениваются, более того, их стоимость с каждым годом возрастает, увеличивая национальное богатство страны. Общий объем доходов бюджета 2005 года составил 1,724 трлн. тенге при запланированных 1,321 трлн. Затраты также превысили плановые показатели, составив 1,538 трлн., при плане 1,196 трлн. Инфляция в 2005 году превысила прогнозный уровень в 6,9% и составила 7,6%. Столь значительное расхождение между плановыми показателями и фактическими результатами показывает, насколько сильно влияет на казахстанскую экономику конъюнктура мировых рынков сырья. Следовательно, зависимость казахстанской экономики от сырьевых ресурсов с каждым годом усиливается.

В этой связи важно использовать гибкую налоговую и бюджетную политику в целях стимулирования диверсификации и развития новых отраслей нашей экономики, привлечения в эти сферы иностранного капитала и ноу-хау. Правительство Республики Казахстан намерено в ближайшее время провести бюджетные реформы, чтобы снизить влияние нефтяных доходов на государственный бюджет. С 1 июля 2006 года все нефтяные доходы будут направлены в Национальный фонд, что позволит в определенной мере сдерживать темпы роста инфляции в стране.

Так что проблема назревает и требует глубокого обсуждения. Желаю авторам и читателям журнала «KazEnergy» плодотворных дискуссий и полезного во всех смыслах чтения.

Кенжегали САГАДИЕВ.

председатель комитета экономики
и бюджетного планирования
мажилиса парламента Республики Казахстан



ОТВЕТСТВЕННЫЙ БИЗНЕС

Согласно стратегии развития национальной компании «КазМунайГаз» ее миссия состоит в том, чтобы ее деятельность приносила республике максимальные выгоды. Поэтому содействие социально-экономическому процветанию Казахстана является одним из важнейших приоритетов компании

«КазМунайГаз» участвует в реализации государственных и отраслевых программ социального развития, ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, всемерно способствует утверждению международного имиджа Республики Казахстан как социально ориентированного государства, организуя международные и республиканские общественно-значимые акции.

Например, участие в социальных программах выражается в спонсорской помощи ветеранам войны и труда, заслуженным работникам нефтегазовой отрасли, инвалидам, пенсионерам и малоимущим гражданам. Компания не оставляет без заботливого внимания детей-сирот, выделяя деньги детдому «Ак бота» в Атырау, приюту «Светоч» в Астане. Спонсорские средства идут через общественный фонд «Мунайшы» и другие специализированные фонды, объединения и ассоциации, созданные и действующие по инициативе работников и предприятий нефтегазового комплекса. Мы поддерживаем спортсменов, работников науки, культуры, науки и образования, немалые средства направляем на поддержку государ-

ственной программы «Культурное наследие». В соответствии с рекомендациями Государственной комиссии по контролю за ходом строительства нового центра города Астаны, на АО «НК «КазМунайГаз» возложена обязанность содействовать застройке и созданию современной инженерно-транспортной инфраструктуры левого берега.

В цифрах масштабы социальной деятельности компании выглядят следующим образом: сумма капитальных и текущих затрат в 2002-2005 годах составила около 130 млрд. тенге. На строительство различных социальных объектов направлено более 56 млрд. тенге. Наиболее значительные из них - проект по газоснабжению поселка Доссор (Атырауская обл.), физкультурно-оздоровительный комплекс в городе Жанаозен (Мангистауская обл.), детский сад, поликлиника и спортивно-оздоровительный комплекс в Астане, плавательный бассейн и спортивно-тренировочный комплекс в Атырау, спорткомплекс в Таразе, оздоровительный и учебный центры в поселке Зерен и многие другие.

На спонсорскую помощь направлено более 15 млрд. тенге, в том числе на ликвидацию земле-

трясения в Жамбылской области и стихийного бедствия в Макатском районе в прошлом году - 2,6 млрд. тенге. Только в рамках ликвидации последствий стихийного бедствия в поселках Доссор и Макат построено 210 квартир общей площадью около 17 тысяч кв. м и осуществлен ремонт 64 жилых домов. А вообще компания ведет активное строительство во всех регионах своей деятельности: в городах Атырау, Актау, Астана, Актобе, Павлодар, Жанаозен и рабочих поселках. Всего на строительство жилья за 2002-2005 годы выделено более 30 млрд. тенге.

Расходы на социальную поддержку пенсионеров, организацию отдыха детей и обучение студентов за четыре года составили порядка 3,7 млрд. тенге. Проведены различные акции по поддержке ветеранов Великой Отечественной войны. Были выделены средства на лекарства, подписку газет и журналов, оплату телефонной связи, а также проведены мероприятия по празднованию 60-летия Победы.

Особое внимание национальная компания «КазМунайГаз» уделяет поддержке государственных программ, в частности, программы «Ауыл». За три года реализации программы поддержки села объемом финансирования составил более 420 млн. тенге. За это время в Мангистауской области построены и введены в эксплуатацию газопровод Кызылсай-Сенек, конно-спортивный комплекс в поселке Куланды. Выделяются средства на проведение полевых работ, на обеспечение жителей сел Атырауской и Мангистауской областей питьевой водой.

В соответствии с мартовским, 2006 года, Посланием народу Казахстана «КазМунайГаз» проводит политику поддержки отечественного производителя товаров и услуг. В результате объемы заказов у казахстанских поставщиков неуклонно растут. В частности, на казахстанских заводах Республики

Казахстан выпускается 170 наименований ранее освоенного, 40 наименований нового нефтегазового оборудования, инструмента и оснастки. Они испытывались в добывающих подразделениях компании. По итогам пробной эксплуатации с АО «Западно-Казахстанская машиностроительная компания» заключен договор на поставку в текущем году 25 комплектов печей подогрева нефти различной модификации.

И то, что наши добывающие предприятия являются градообразующими в ряде населенных пунктов, способствует более активному участию компании в реализации стратегии индустриально-инновационного развития. Яркий пример - город Жанаозен. Единственным крупным предприятием в этом регионе является «Озенмунайгаз» - филиал АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз». Компания размещает заказы на услуги этого производственного филиала, финансирует создание новых производств. К примеру, в городе организован центр по обслуживанию и ремонту спецтехники и мобильных буровых установок МБУ-125.

Еще один проект, реализация которого начата в 2005 году, - строительство в селе Сенек Мангистауской области цеха по пошиву кожаных изделий. Для этих целей «КазМунайГаз» выделил 60 млн. тенге. Данный проект является показательным с точки зрения взаимовыгодного сотрудничества: как в социальном аспекте - обеспечение занятости сельского населения, так и в производственном - организация выпуска необходимой спецодежды работникам месторождений.

«КазМунайГаз» - это социально-ответственный бизнес. Прежде всего это один из крупнейших налогоплательщиков в стране. Только в 2005 году им уплачено в бюджет более 150 млрд. тенге, это более 8,5% всех поступлений.

Определенные виды деятельности компания осуществляет с

учетом социальных проблем населения, а в некоторых случаях даже в убыток себе. Несмотря на нерентабельность некоторых месторождений Атырауской области, на них не прекращается добыча нефти, поскольку население близлежащих поселков не имеет иных возможностей для трудоустройства. В настоящее время компания ставит задачу мягко, без социальных потрясений, реализовать программу сокращения количества нерентабельных месторождений с учетом переселения жителей поселков и обеспечения их работой на других месторождениях компании.

В целях реализации государственной политики по сдерживанию роста цен на энергоносители КазМунайГаз предпринимает меры по обеспечению стабильного уровня тарифов на транспортировку нефти, газа, воды и приемлемого уровня цен на нефтепродукты для сельхозпроизводителей.

Дочерняя компания «КазМунайГаз» АО «КазТрансОйл» с 2000 года применяет понижающий коэффициент на тарифы на транспортировку нефти, поставляемой на НПЗ республики. Тарифы на магистральную транспортировку газа компании «КазТрансГаз» для потребителей Казахстана не изменялись с 2001 года.

«КазТрансГаз» осуществляет проект по разработке месторождения Амангельды. Газ с месторождения Амангельды поставляется в Тараз, где тарифы на голубое топливо являются сегодня самыми низкими в южном регионе страны.

За 2002-2005 годы компанией поставлено более 500 тыс. тонн дизельного топлива для сельхозпроизводителей по льготным ценам. А воду населению и предприятиям компания «КазТрансОйл» доставляет в условиях регулярных дотаций. Тариф на этот вид услуг последний раз пересматривался в 2000 году.

Другим важнейшим направлением деятельности компании явля-

ется формирование системы подготовки специалистов для нефтегазовой отрасли Казахстана. По оценкам экспертов, к 2010 году отрасли потребуется порядка 200 тысяч специалистов разных специальностей, в том числе 50 тысяч специалистов в области морского бурения и добычи. Уже сейчас требуется организовать подготовку не менее 25 тысяч специалистов в год. Более двух лет успешно развивается Казахстанско-британский технический университет - стопроцентно дочернее предприятие АО «НК «КазМунайГаз». Здесь обучается почти 1300 студентов. Инвестиции национальной компании в КБТУ за это время составили 3,8 млрд. тенге.

Зависимой от «КазМунайГаз» организацией является Единый центр развития персонала, который обеспечивает подготовку и переподготовку специалистов для нефтегазовой промышленности.

Социальная ответственность подразумевает систематическую работу по охране окружающей среды. Затраты на эти цели растут ежегодно. В итоге за последние три года объемы выбросов загрязняющих веществ уменьшились на 15,7%. При этом снижение количества выбросов в атмосферу происходит на фоне роста добычи нефти и объемов транспортировки нефти и газа. «КазМунайГаз» первым в республике приступил к программам по производству экологически чистых нефтепродуктов. Завершена реконструкция Атырауского нефтеперерабатывающего завода, после которой завод начнет выпускать бензин, соответствующий стандарту «Евро-5».

Осознавая собственную большую ответственность за социально-экономическое развитие страны, компания намерена в полной мере продемонстрировать приверженность принципам Глобального договора провозглашенного Генеральным секретарем ООН Кофи Аннаном. 1 декабря прошлого года «КазМунайГаз» направил письмо о присоединении к Глобальному договору в надежде, что этот шаг будет поддержан и другими представителями деловых кругов Казахстана. Национальная компания «КазМунайГаз» намерена и в дальнейшем демонстрировать высокий уровень корпоративной ответственности перед обществом.



АО «НАЦИОНАЛЬНАЯ КОМПАНИЯ «КазМунайГаз» в 2005 году

Добыча нефти и газового конденсата:

9 млн. 364 тысячи тонн, что на 445 тыс. тонн выше показателей 2004 года.

Прирост обеспечен за счет применения новых технологий по повышению нефтеотдачи пластов. В 2006 году предусматривается добыча нефти и газового конденсата в объеме 9 млн. 450 тыс. тонн.

Объем переработки нефти:

АНПЗ - 3 млн. 514 тыс. тонн, что на 20,7% больше уровня 2004 года. Из ресурсов АО «НК «КазМунайГаз» поставлено 2 млн. 623 тыс. тонн нефти. Соответственно, вырос и выпуск нефтепродуктов: бензина - на 29,7%, дизтоплива - на 13,7%, мазута - на 43,3%. В 2006 году переработка нефти предусматривается в объеме 3 млн. 400 тыс. тонн.

**Объем транспортировки нефти по системе
АО «КазТрансОйл»:**

38 млн. 197 тыс. тонн, что сопоставимо с объемами транспортировки нефти в 2004 году (38 млн. 390 тыс. тонн) и обусловлено объемами сдачи нефти в систему магистральных нефтепроводов нефтедобывающими компаниями. В 2006 году транспортировка нефти планируется в объеме 36 млн. 650 тыс. тонн.

Объем транспортировки газа по магистральным газопроводам АО «Интергаз Центральная Азия»:

128 млрд. куб.м, что на 6,45 млрд. куб.м выше показателей 2004 года. В 2006 году объем транспортировки газа в соответствии с планом должен составить 123,2 млрд. куб.м.

Доходы:

640,7 млрд. тенге, что на 31,4% выше доходов 2004 года. Дочерними и зависимыми организациями внесено в бюджет Республики Казахстан налогов и платежей на сумму 155,8 млрд. тенге, что в 1,5 раза выше, чем в прошлом году.

Инвестиции:

Капитальные вложения за счет собственных средств - 163,4 млрд. тенге, что в 2,1 раза выше, чем в 2004 году.



*Кружись, айналайн, Великая моя!
Как никто, я сегодня тебя понимаю,
все болезни твои на себя принимаю,
я колышу, кружусь по дорогам твоим...*

С. Сусойишев

Нефтегазовую отрасль заслуженно называют локомотивом развития экономики нашей страны.

Но, продолжая это сравнение, можно сказать, что далеко не все представляют себе, как этот локомотив работает и какие трудности он испытывает на своем пути.

С этой точки зрения трудно переоценить создание ассоциации «KazEnergy», призванной содействовать формированию благоприятных условий для динамичного и устойчивого развития нефтегазового и энергетического комплекса Казахстана, в том числе путем информирования широкой общественности о деятельности предприятий топливно-энергетического комплекса.

Эта цель полностью соответствует политике открытости АО «НК «КазМунайГаз».

Национальная нефтегазовая компания просто обязана рассказывать о своей деятельности широким слоям казахстанцев прежде всего потому, что является национальным достоянием,

системообразующим элементом в социально-экономической структуре индустрии республики.

Вот почему национальная компания «КазМунайГаз» поддержала проект издания нового аналитического нефтегазового журнала.

Мы считаем, что чем больше будет в Казахстане такого рода изданий, тем лучше общественность будет представлять, что такое «КазМунайГаз».

От имени национальной нефтегазовой компании хочу пожелать авторам нового журнала приобрести широкий круг заинтересованных читателей, а вам, уважаемые читатели, находить в этом издании много интересных и полезных публикаций.



Узакбай КАРАБАЛИН,
президент АО «Национальная
компания «КазМунайГаз»

KAZENERGY: АДЕКВАТНАЯ РЕАКЦИЯ НА НОВУЮ СИТУАЦИЮ И НОВЫЕ ЗАДАЧИ

Алексей ПЕТРОВ
(Москва, Россия)



Джамбулат САРСЕНОВ,
генеральный директор
ассоциации «KazEnergy»

Наблюдатели отмечают, что в Казахстане усиливается политическая роль национальных нефтегазовых компаний. В частности, высказываются предположения, что казахстанские участники стремятся не только стать ведущими игроками углеводородного рынка, но и представлять интересы отрасли в коридорах власти. Эти амбиции дают понять, что национальный сектор завершил накопление сил и теперь начинает реализовывать свой потенциал.

О том, что зарубежные аналитики не далеки от истины, говорит

создание казахстанской ассоциации организаций нефтегазового и энергетического комплекса «KazEnergy», которую возглавил опытный и влиятельный профессионал в области нефтегазового бизнеса Тимур Кулибаев. В течение нескольких месяцев, прошедших со дня создания ассоциации, ее руководство было занято рутинной организационной работой: определялась структура, отлаживалась система взаимодействия ее звеньев, доводились до необходимого уровня стратегические цели и

тактические задачи, подбирались кадры. В результате ассоциация «KazEnergy» готова заявить о том, что нефтяные силы сконцентрировались для большого рывка вперед, для достижения нового уровня эффективности топливно-энергетического сектора страны.

- Действительно ли сегодня можно говорить о качественных изменениях в рядах национальных компаний, которые позволяют надеяться на их доминирование на казахстанском рынке углеводородов? С этим вопросом мы обратились к генеральному директору «KazEnergy» Джамбулату САРСЕНОВУ.

- Казахские нефтяники, будем точны, еще только хотят выйти «из-за спины» их иностранных коллег. Но амбиции их не беспочвенны. За несколько минувших лет компании, вошедшие в «KazEnergy», действительно многого добились. «Разведка Добыча «КазМунайГаз» за три года увеличила производство нефти на 20%. «КазТрансОйл» восстановил и развил нефтетранспортную систему, построил трубопровод в Китай, воел в строй другие новые экспортные мощности. «КазТрансГаз» сначала вернул из-под управления иностранных компаний магистральные трубопроводы, а теперь - самостоятельно осваивает газовое месторождение Амангельды. Сам КМГ после 2004 года является непременным участником всех нефтяных совместных предприятий...

Здесь можно еще много говорить именно об экономическом, деловом успехе казахстанских компаний, теперь пришло время закрепить их политически. В этом случае можно будет говорить о полной самостоятельности.

- Что конкретно, Джамбулат Жакиевич, подразумевается под политической самостоятельностью нефтегазовых компаний?

- Дело в том, что до сих пор

лидерство в формировании правил игры на нефтяном рынке принадлежало иностранцам. Именно с ними государство вело приоритетный диалог. Достаточно напомнить о таких хорошо зарекомендовавших себя формах взаимодействия власти и иностранного капитала, как Совет иностранных инвесторов при президенте Республики Казахстан или ассоциация «Казахстан Петролеум». Они включают в себя и наши, национальные, предприятия, но отдают предпочтение точке зрения международного бизнеса. Впрочем, такая позиция государства объяснима. Нам в целях подъема экономики нужны были инвесторы, но они, конечно, выдвигали свои условия. Теперь казахстанский бизнес значительно окреп, возмужал, он имеет достаточные финансы для инвестирования нефтегазовой отрасли. Силы выравниваются, не так ли? И казахские нефтяники собираются изменить положение вещей.

- В чем заключается главная идея «KazEnergy»?

- Она выглядит следующим образом. Ассоциация намерена наладить диалог между компаниями энергетического сектора и властью, участвовать в разработке законодательства, регулирующего энергетический рынок. Объединение соответствующего потенциала даже нынешних участников «KazEnergy» создает очень мощную силу. Пока же они поодиночке решают свои хозяйственные, коммерческие и политические задачи, договариваясь и с органами власти, и с иностранными компаниями.

- Ну и пускай бы решали. Ведь рынок - это естественный отбор, когда выживают сильнейшие. Зачем нефтяным компаниям подпорки в виде ассоциации?

- Ассоциация не будет никому подпоркой, как и протекцией. Но, как известно, сегодня государство ставит перед нефтегазовой отрас-

лю серьезные задачи, они - общенациональные. В частности, страна должна войти в число пятидесяти наиболее конкурентоспособных стран мира, но для этого нефтегазовая отрасль, которая все эти годы была стержнем государственного бюджета, бурно развивалась и достигла действительно впечатляющих успехов, должна показать и пример в реализации государственной Стратегии индустриально-инновационного развития. Что нам здесь интересно? Прежде всего мы должны пойти навстречу государству и способствовать увеличению казахстанского содержания в нефтегазовых проектах. Пока доля национальных поставщиков на рынке услуг для нефтяной отрасли, по разным оценкам, колеблется в пределах 30%. Между тем освоение только шельфа Каспийского моря формирует рынок емкостью в несколько десятков миллиардов долларов. Во-вторых, нам надо заняться переработкой сырья, причем глубокой переработкой, чтобы наши нефтепродукты конкурировали на международных рынках. В-третьих, надо диверсифицировать транспортировку нефти и газа. Задачи масштабные стоят, к их решению должна подтянуться вся отрасль. Да, конечно, есть Министерство энергетики и минеральных ресурсов, есть Министерство индустрии и торговли, есть масса других государственных институтов... Но наша ассоциация берет на себя обязанность стимулировать и аккумулировать инициативу «снизу», если так можно сказать об инициативе крупных компаний, являющихся членами «KazEnergy».

- По какому принципу сформирована ассоциация? Кроме того, вы говорите, что будете поддерживать казахские компании, но в вашем списке присутствуют и иностранные, например российские, американские, китайские...

- По тому же, что и многие бизнес-ассоциации во всем мире.

**Казахстанские
нефтяники,
будем точны,
еще только хотят вы-
йти «из-за спин»
их иностранных
коллег.
Но амбиции
их не беспочвенны**

У нас ассоциации получили самое широкое распространение. Они, как вам известно, играют важную роль не только в формировании инвестиций и в процессе принятия решений, касающихся свободного предпринимательства, но и в решении других вопросов общественной политики, затрагивающих интересы бизнеса. Все это приносит большую пользу обществу, причем эта польза является в основном результатом деятельности добровольных организаций, существующих за счет своих членов и защищающих их коллективные интересы.

- Иногда кажется, что таких объединений чересчур много.

- А вы возьмите опыт США. На сегодняшний день в США насчитывается 147000 разнообразных ассоциаций, представляющих практически каждую профессию или отрасль. И ежегодно там возникает около 1000 новых ассоциаций. Американские ассоциации ежегодно тратят \$ 2,2 миллиарда на технологии, предлагают своим членам собственные образовательные программы, 71% из них проводят отраслевые исследования или занимаются сбором статистических данных. Статистика, которой располагают ассоциации, часто является уникальной и не может быть получена из других источников, поэтому и бизнес, и правительство весьма заинтересованы в собранных и накопленных ассоциациями данных.

Мировая практика свидетельствует, что бизнес-ассоциации являются эффективной формой самоорганизации делового сообщества и могут с успехом выступать посредниками в диалоге между бизнесом и властью. Это особенно актуально для стран с переходной экономикой, в которых традиции активного участия граждан в формировании цивилизованных рыночных отношений находятся в начальной стадии формирования.

Ну а что касается членства в нашей ассоциации, то это все

давние партнеры казахстанского нефтяного бизнеса. Но ядро ассоциации составляют, конечно, наши. Мы, кстати, планируем принимать в члены «KazEnergy» не только добывающие или перерабатывающие компании, но и сервисные предприятия. Им это поможет расширить их место на рынке услуг. Нефтяники по замыслу, который зафиксирован документально, будут обеспечивать членам команды - сервисникам доступ к своим тендерам и заказам.

Должен подчеркнуть, что ассоциация открыта для всех, кто захочет в нее вступить.

А возвращаясь к вашему вопросу об идее создания ассоциации, добавлю, что перед отраслью поставлена задача довести добычу нефти до 150 млн. тонн в 2015 году, и она также требует объединения усилий и интересов государства, нефтяников, частных инвесторов.

- Государство, к слову, всегда лучше всех остальных понимало нефтяников,

- Понимало, но и использовало по полной программе. От нефтяной отрасли требовалось повышение роста производства, в ответ росли и налоги в отрасли. Но, начиная с прошлого года, такая политика стала давать сбой. В 2005 г. страна добыла меньше запланированного уровня в 64 млн. тонн. В первые месяцы 2006 года наблюдалось устойчивое снижение объема добычи. Возможно, производственный потенциал иностранных операторов был переоценен, возможно, инвестиционная политика в стране перестала стимулировать, но очевидно, что перемены в отношениях топливно-энергетического комплекса и власти, а также внутри самой отрасли назревают. Создание «KazEnergy» - это адекватная реакция на новые задачи и новую ситуацию.

Дорогой Олжас Омарович!

К Вам, человеку, понимающему
и тонко чувствующему слово,
сложно обращаться даже с поздравлениями.

Не хотелось бы говорить дежурных вещей.

Поэтому мы просто напомним всем,
кто Вас любит и чтит, Ваши собственные
определения того, чему Вы служите десятки лет.
То, что Вы говорили о «Слове», мы перенесем на
Слово. Лишь изреченное мыслителем и мастером,
оно обретает смысл, красоту и вечную жизнь.

Итак: «Слово - неожиданно.

Оно заключает в себе прозрения, кажущиеся
подозрительными, тривиальные образы, покрытые
патиной гениальности, и темные речения, великие
уже потому, что понимаются банально.

Восковые розы, оборачивающиеся
здоровенными розовыми кукишами;
оазис в пустыне, принимаемый за мираж;
историческая сказка и волшебный факт -
замечательное Слово.

Слово - своеобразный тест, проверяющий
знания, мировоззрение и творческие
способности читателя...

Любопытное Слово!

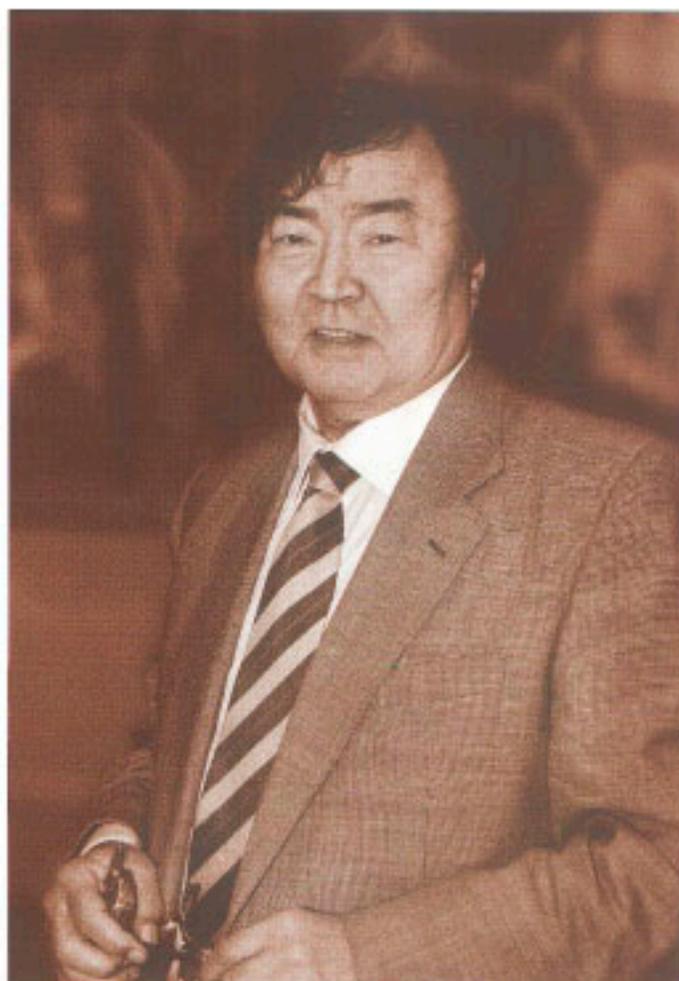
Слово формировало мое миропонимание.

Слово ввело в историю и позволило
увидеть другими глазами многие
стороны современности...

возносясь на метафизические вершины
и обрушиваясь в бездонные пропасти
объективного незнания».

Долгих Вам творческих и счастливых лет!

Мы надеемся и верим, что поэзия и научные труды
вдохновят Вас на создание уникального казахстан-
ского ИНСТИТУТА СЛОВА, чтобы дело Ваше продол-
жалось в делах многих последователей,
и не проходила бы СЛАВА СЛОВА.



Журнал «KazEnergy» поздравляет
Олжаса СУЛЕЙМЕНОВА
с прекрасным юбилеем - 70-летием
и высокой государственной наградой -
орденом «Отан»!

ОТЫН-ЭНЕРГЕТИКА САЛАСЫНЫҢ ӨРКЕНДЕУІ

Отын-энергетика кешенінің қалыпты дамуы дүниежүзінде өзекті мәселелердің біріне айналып отыр. Себебі ол мұнай бағасының өсуі, халықаралық энергетика қауіпсіздігі, мұнай өндіретін елдер мен мұнай тұтынатын елдер арасындағы байланыстар, мұнайға деген тәуелділік секілді мәселелерді қамтиды.

Отын-энергетика кешені Қазақстан экономикасының дамуына негіз болатын басты стратегиялық ресурс және Қазақстанды әлемдік бәсекелестікке қабілетті 50 елдің қатарына қосу стратегиясын жүзеге асыруда шешуші рөл атқарады. Бұл стратегияны ҚР президенті Н.Ә.Назарбаев 2006 жылдың 18 қаңтарында өткен Парламенттің бірлескен отырысында айтқан болатын.

Қазіргі таңда дүниежүзінде кез келген кәсіпті, саланы, мүддені қолдайтын әр түрлі қауымдастықтар мен ұйымдар бар.

Халықаралық Энергетика Қауымдастығы (International

Energy Association), Дүниежүзілік Энергетика Кеңесі (World Energy Council), АҚШ-тың Энергетика Қауымдастығы (U.S. Energy Association), Оңтүстікшығыс Азия Ұлттарының Қауымдастығы (Association of the Southeastern Asian Nations) секілді ұйымдар әлемдік отын-энергетика саласында өте күшті ықпал етуші рөл атқарады. Мысалы, 1974 жылы Экономикалық Ынтымақтастық және Даму Ұйымының (ЭЫДҰ) аясында құрылған Халықаралық Энергетика Қауымдастығы (ХЭҚ) мүшелес елдердің экономикасының қалыпты дамуына ықпал жасап, олардың мүдделерін және құқықтарын халықаралық деңгейде қорғап отыр. Бұл қауымның мүшелігінде 26 ел бар.

ХЭҚ-ның негізгі мақсаттары мүшелік елдер арасында энергетиканы пайдалану арқылы мұнайға деген шамадан тыс тәуелділікті азайту; басқа да энергетика көздерін дамыту және энергетика саласында ғылыми-зерттеулер жүргізу; халықаралық мұнай нарығы жөнінде ақпаратпен қамтамасыз етіп, мұнай саласында жұмыс жасайтын компанияларға кеңес беру; мұнай өндіретін елдер мен мұнайды тұтынатын елдер арасында ынтымақтастық орнатып, халықаралық энергетика саласында сауда-саттықтың қалыпты дамуына ықпал жасауды қамтиды.

Еліміздің отын-энергетика кешенінің дамуына қолайлы жағдай жасау мақсатында «KAZENERGY» қауымдастығы құрылды. Бұл қауымдастықтың

басты мақсаты – тұрақты және бәсекелестікке қабілетті Қазақстанның қалыпты және тиімді отын-энергетика саласының дамуына ықпал ету және елімізді Орта Азияда энергетика саласының негізгі орталығына айналдыру. Бұл қауымдастық, сонымен қатар, кәсіпкерлікті дамыту, халықаралық ынтымақтастықты орнату, білім беру ұйымдары мен ғылыми мекемелерді қолдау, мұнай-газ және энергетика саласындағы кәсіпорындардың дамуына үлес қосатын мамандарды даярлайтын арнайы мастер класстар мен дәрістер (тренингер) ұйымдастыру, мұнай-газ және энергетика салаларында қолданылатын индустриалды-инновациялық және әлеуметтік дамуды көздейтін ұлттық бағдарламалар жасауды көздеп отыр.

«KAZENERGY» қауымдастығының мүшелері «ҚазМұнайГаз» ұлттық компаниясы, «ҚазТрансОйл» АҚ, «ҚазТрансГаз» АҚ, «ҚазРосГаз» АҚ, «Қазақстанкаспийшельф» АҚ, «Қазақтүркімұнай» ЖШС, «Интергаз Орта Азия» АҚ бірігіп, еліміздің тек отын-энергетика кешенінің ғана емес, сонымен қатар жалпы Қазақстанның әлеуметтік саласының дамуына үлес қосатынына толық сенеміз.



*... Все в мире покроется пылью забвения,
Лишь двое не знают ни смерти, ни тления:
Лишь дело героя да речь мудреца
Проходят столетия, не зная конца ...*

Д. Рогозин

Выход в свет нового журнала – всегда событие. Оно говорит о многом: о новых возможностях, новых интересах, новых горизонтах развития. Вдвойне отрадно, если это появление серьезного экспертно-аналитического издания такого уровня. Ведь, к сожалению, до сегодняшнего дня этот сегмент медийного рынка в Казахстане был представлен недостаточно широко. Тем более что в данном случае речь идет об освещении проблематики, во многом определяющей геополитический контекст не только нашей страны, но и всего пространства Евразии.

В этом смысле новое издание интересно прежде всего потому, что оно по определению призвано отражать консолидированную позицию участников казахстанского энергетического рынка, а не корпоративные интересы отдельных его игроков, как это зачастую бывает.

Это гарантирует объективность изложения материала и широту тематического диапазона.

Лично меня новое издание привлекает и тем, что наряду с отраслевой проблематикой на его страницах найдет отражение концептуальный принцип, который положен в основу деятельности нашего общественного фонда.

Я бы выразил его двумя словами: социальная ответственность.

Прежде всего это поддержка социально значимых инициатив ассоциации «KazEnergy», направленных на сохранение золотого фонда национальной культуры, поддержку социальной инициативы молодежи, развитие медийной инфраструктуры, формирование экологического сознания. Оптимальная форма для издания, которое хочет быть услышанным, – диалог.

И я призываю вас, уважаемый читатель, присоединиться к диалогу, который предлагается с этих страниц. Он обещает быть интересным.



Есетжан Косубаев,
президент общественного фонда
«KazEnergy»

КОЧЕВНИЧЕСТВО В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

Нурбулат МАСАНОВ,
доктор исторических наук

Одной из наиболее интересных проблем в современном научном знании является проблема кочевничества как одного из наиболее рациональных в доиндустриальный период способов природопользования и утилизации скудных ресурсов засушливых регионов, занимающих почти четверть всей земной поверхности. При этом кочевничество было вплетено в жи-

скотоводческого хозяйства и соответствующего способа производства. Вследствие этого, несомненно, огромное эвристическое значение всестороннего исследования данного культурно-исторического феномена. Важность его исследования во многом обуславливается и тем, что и поныне более чем в 30 странах мира продолжает существовать кочевое скотовод-

**Кочевые народы
оказали огромное
влияние на развитие
цивилизационных
процессов на всем
пространстве
Евразии.**

**Они обеспечивали
передачу информации
на тысячи километров,
объединяли
пространства,
континенты,
миры и цивилизации**



вую ткань естественно-природных процессов и имело место лишь в определенных пространственно-временных границах с известной амплитудой условий жизнедеятельности. Вследствие этого кочевничество следует, на наш взгляд, понимать прежде всего как форму взаимодействия и динамического равновесия естественно-природных и социально-экономических процессов, как специфическую форму адаптации человека в особых условиях среды обитания, как способ социального функционирования в определенных экологических нишах посредством кочевого

хозяйство, охватывающее около 40 млн. чел., и перед правительствами этих государств во весь рост стоит задача приспособления современных кочевников к реалиям высокоразвитого индустриально-урбанизированного общества и определения путей и способов интеграции номадов в структуру современной цивилизации. Совершенно очевидно, что выработка эффективной стратегии интеграционных процессов невозможна без детального исследования всех элементов системы материального производства, общественных отношений, психологии и духовной

культуры кочевников-скотоводов.

Исторически на протяжении нескольких тысячелетий Казахстан являлся зоной самого древнего и самого большого в Евразии по территориальному охвату номадизма - кочевого образа жизни местного населения. Около 3,5 тысячелетий номадизм был ведущим способом производства и доминантным образом жизни населения Казахстана. Кочевничество лежало в основе системы жизнеобеспечения и природопользования, материальной и духовной культуры, менталитета и психологии местного населения, отношений с соседними народами, социальной организации, социально-экономических отношений и общественно-политической системы. На протяжении этих тысячелетий

факторы сезонности и зональности урожайности растительного покрова вкупе с цикличностью климатических условий, общего баланса увлажненности, распределения солнечной радиации, степенью минерализации водных источников и многими другими естественно-природными факторами диктуют и определяют динамику и характер передвижений кочевников-скотоводов, а также всего механизма функционирования кочевого образа жизни. Иначе говоря, кормовых и водных ресурсов так мало в аридных зонах Евразии, и они так дисперсны и сегментированы, что их нельзя никак использовать иначе, как только посредством доставки скота к ним, то есть только с помощью кочевого скотоводческого

ный аул, где должно было быть сосредоточено не более 300 - 400 голов овец. При большем количестве скота на зимнем пастбище ему бы не хватило кормов. В короткий зимний день овца может ежедневно проходить не более двух - трех километров, поэтому радиус зимнего пастбища составлял 1,5 - максимум два километра. Выпас овец осуществлялся равномерными полосами: овца гнали в одну сторону по полосе шириной 20 - 40 метров по уже использованному пастбищу, а потом обратно, но уже по свежему пастбищу. За зиму трава на пастбище снималась так, словно здесь аккуратно прошли машинкой для стрижки газонов. Что особенно интересно, в зимнюю отару овец объединяли только при наличии



вся история и культура Казахстана были напрямую связаны исключительно с кочевничеством.

Если говорить популярным языком, то номадизм - это когда скот либо в течение всего года, либо в отдельные сезоны года доставляется к пастбищным угодьям в поисках естественных кормов и водных ресурсов. Вследствие этого вся логика развития всего общества определяется важностью поиска кормов и воды и необходимостью доставки скота к ним. Номадизм - это кочевание по сезонным циклам. В этом случае экологические

хозяйства и кочевого образа жизни населения.

В отличие от монголов, кочевавших в зимний период года, казахи зиму проводили стационарно, то есть находились на одном месте от трех до шести месяцев в году. Это было обусловлено тем, что в Монголии, расположенной на высоких плоскогорьях, ветер сдувает снег в зимний период года. Тогда как в Казахстане снег зимой залегает плотным и глубоким слоем, иногда достигающим до 50 - 70 и более см. В этот период несколько семейств объединялись в один хозяйствен-

ный аул, которые вместе вырости. Только в этом случае их можно было выпастить в определенном порядке и последовательности.

Пастбища у казахов почти всегда были одноразовые, и если неосторожно стравить новый травостой, то существовала опасность остаться на следующую зиму без кормов. Поэтому при температуре от нуля до 5 градусов тепла, когда снег уже стаявал, но нового корма еще не было, кочевники быстро выводили скот за пределы зимовки, делили отару на маленькие группы по 50 - 70 овец и бродили вокруг

зимовки в поисках прошлогоднего корма. При температуре выше 5 градусов начинается вегетация растительного покрова. Скотовод-кочевник в этот период, когда кормов и воды было уже достаточно, должен был так организовать выпас своего скота, чтобы именно на этот период относительного покоя пришелся расплод молодняка. В температурном режиме свыше 10 градусов тепла нужно было быстрым маршем пройти безводные пустыни и выйти в степную зону, где был так называемый летний максимум атмосферных осадков. Все было рассчитано до одного дня. Любая задержка или, наоборот, излишняя торопливость могли стоить людям и скоту жизни.

Лето было периодом относительного покоя. Кормов было много, надо было найти только воду. Поэтому у казахов было два основных типа кочевого хозяйства: это те, кто кочевал по естественным водоемам, и те, кто кочевал по искусственным водоемам (колодцам). В этот период года кочевники объединялись в большие группы и могли сосредоточить до 600-800 голов овец в зависимости от конкретных природных ресурсов. Именно летом номады съезжались в большие группы, проводили годовые асы, общественные собрания, совершали военные походы.

Осенью казахи начинали движение в сторону зимних пастбищ, но в отличие от весны двигались медленно. Рассеиваясь по всей степи, они ждали установления на зимних пастбищах устойчивого снежного покрова. Они оттягивали до максимума использование зимнего пастбища как самого ценного и важного для жизни кочевников ресурса.

Из всего этого выстраивается некий алгоритм научно-исследовательской практики: вначале надо изучить особенности среды обитания номадов, затем способы их адаптации в пространстве и механизмы хозяйствования, из

которых вытекают прежде всего социальная организация и материальная культура, затем социально-экономические взаимоотношения, и только после этого духовная культура и общественно-политические процессы. Если выдернуть из этого ряда один из контекстов, то кочевничество как феноменальное явление становится абсолютно непонятным. Большинство же исследователей, особенно в советский период, начинали изучать эту проблему с третьего, а то и пятого уровня, то есть сразу с социально-экономических отношений, этногенеза, социальной организации или духовной культуры. Высшей стадией развития кочевничества эти квази-ученые считали оседание. Но в условиях пустыни оседание просто невозможно.

Отсюда вывод: кочевое хозяйство было максимально адаптировано к природным условиям. Чтобы выжить в экстремальных условиях дефицита воды в летний период года, крайнего холода, доходящего до 40 градусов в зимний период, резких суточных, сезонных и годовых колебаний климата, каждый кочевник должен был, как минимум, иметь две профессии: скотовода (знать как кормить, поить, лечить, ухаживать за скотом) и собственно кочевника (уметь ориентироваться в пространстве, предугадывать направление ветров, время атмосферных осадков, знать особенности произрастания растительного покрова и питательные качества каждой травинки, уметь найти воду в безводной пустыне и многое, многое другое). Важно подчеркнуть, что эти две профессии скотовода и кочевника можно было получить только от отца и деда. Отсюда и статус человека. Именно поэтому у казахов существовал генеалогический принцип родства и, как следствие, родоплеменная система. В рамках колхозно-совхозной системы потомки кочевников в значительной степени утратили более чем 2000-летний опыт ведения ко-

чевого скотоводческого хозяйства, при котором человек рассчитывал только на себя и свои знания, накопленные его предками.

Кочевые народы оказали огромное влияние на развитие цивилизационных процессов на всем пространстве Евразии. Они обеспечивали передачу информации на тысячи километров, объединяли пространство, континенты, миры и цивилизации. Они ретранслировали материальные и духовные ценности, институциональные отношения, способствовали доколумбовой глобализации мира. Своими передвижениями и миграциями кочевники склеивали разобщенные и сегментированные миры, делали их частью единого мирового цивилизационного пространства.

Они внесли гигантский вклад в инновационное распространение достижений культуры и техники. Они способствовали развитию и распространению (диффузии) культурных стереотипов, институциональных отношений, развитию торговли. Контролируя огромные внутриконтинентальные пространства, кочевники способствовали транзиту товаров из различных миров. Товарные маршруты сквозь территорию номадов влияли как живой водный поток на развитие мировой цивилизации. Благодаря номадам мир стал единым, а цивилизационные системы взаимосвязанными. На границах кочевого и оседлого миров возникали города как центры их взаимодействия и взаимовыгодного обмена.

Особенно значительным был вклад номадов в развитие институтов государства. Большинство государственных образований на территории Евразии в эпоху средневековья, по мнению члена Британской Академии наук, американского профессора А.М. Хазанова, было создано завоеваниями кочевников. Именно номады впервые в своих нашествиях создали новый тип государства - централизованное государство - империю. Они

кардинально влияли на формирование институтов власти в оседло-земледельческих обществах.

Они несли в среду оседло-земледельческих народов высокий престиж домашних животных. Кочевники коренным образом повлияли на качественное улучшение пищевого рациона контактирующих с ними народов, повысили роль белковой пищи. Это способствовало демографическому росту населения Евразии и Северной Африки.

Таким образом, проблема кочевничества является одной из наиболее значимых, актуальных и самых важных проблем истории и культуры Казахстана и внутренних ареалов Евразии. Номады оказали гигантское влияние на развитие мировой цивилизации. Сквозь призму кочевничества следует рассматривать все аспекты прошлого нашей страны, историю как социально-экономического, так государственно-политического развития всего огромного региона Центральной Азии и всех сопредельных территорий.

Вместе с тем исследование кочевничества чрезвычайно важно и потому, что до сих пор в Казахстане в культуре, психологии и жизненных установках казахского населения повсеместно сохраняются следы номадной культуры. Однако с течением времени реминисценции кочевничества уходят в прошлое, остается все меньше времени и возможностей для реконструкции истории и культуры номадов. Вследствие этого кочевничество нуждается в глубоком и всестороннем исследовании. Поэтому совершенно необходимо принятие в Казахстане государственной программы по изучению истории и культуры кочевой цивилизации казахов. Восстановление богатого исторического прошлого древних насельников территории Казахстана, предков казахского народа и особенно кочевой цивилизации казахов является актуальной проблемой, в полной мере соот-

ветствующей государственным и общественным потребностям нашей страны.

Казахстан должен стать крупным международным центром по исследованию проблем евразийского кочевничества. Кочевничество является национальным брендом нашей страны. Создание первого и единственного в мире научно-исследовательского института культурного наследия номадов в нашей стране является чрезвычайно важным и своевременным шагом казахстанского правительства. Необходимы полноценная институциональная поддержка и фундаментальное финансирование нового научного подразделения, который должен стать ведущим научно-исследовательским учреждением страны.

Принятие долгосрочной программы по изучению кочевничества позволит обеспечить не только мобилизацию усилий научного сообщества и научно-аналитических структур для решения ключевых научных проблем, связанных с проблемами номадизма, реконструкцию богатого прошлого кочевых народов Центральной Азии, наиболее адекватное исследование их истории и культуры, стимулирование интереса к проблемам кочевничества, координацию научно-исследовательских поисков в сфере номадизма, популяризацию истории и культуры кочевников Казахстана, но и поставит на повестку дня следующий комплекс научно-исследовательских задач:

1. Фронтальное обследование, описание, картографирование и анализ памятников материальной культуры казахов (зимовки, кладбища, колодцы, кочевые пути и маршруты), которые до сих пор оказывались вне внимания научного сообщества и не получили сколько-нибудь заметного освещения в существующей литературе, с последующим изданием «Этнографической карты памятников материальной культуры казахского народа»;

2. Тотальное обследование способов ведения хозяйства и экономического освоения природно-ландшафтных зон на территории страны с последующим изданием «Атласа хозяйственно-экономической деятельности казахского народа»;

3. Фронтальное обследование региональных и местных особенностей казахского языка, топонимов (географических названий), антропонимов (личных имен) с последующим изданием «Лингвистической карты Казахстана»;

4. Всестороннее обследование номенклатуры родоплеменных названий казахского этноса с последующим изданием «Этнической карты Казахстана»;

5. Глубокое обследование памятников изустного творчества казахского народа (эпоса, легенд, преданий, сказаний) с последующим изданием «Атласа эпических памятников казахского народа»;

6. Всестороннее обследование памятников обычного права казахов с последующим изданием «Атласа обычного права казахов»;

7. Издание серии «Классика номадизма», в антологии которой были бы представлены все важнейшие труды по истории и культуре кочевых народов, и, прежде всего казахского народа.



*... Приход наш и уход загадочны; их цели
Все мудрецы земли осмыслить не сумели.
Где круга этого начало, где конец?
Откуда мы пришли? Куда уйдем отсюда?*

Супр Хауса

Литература и искусство поддерживаются в Казахстане государством и международными фондами. В этих случаях происходит, как правило, финансирование либо управляемого государством рода деятельности, либо «альтернативного творчества», закабеляющее художника ничуть не меньше, чем чиновничья воля. Душа Культуры, приземленная необходимостью подчиняться, конечно же, не в состоянии подниматься к высотам подлинной духовности. И ей приходится выбирать между лукавством и честным, но жертвенным исполнением своей миссии.

Появление в интеллектуальном пространстве Казахстана своей, отечественной, благотворительной структуры привычно воспринимается как желанная, но маловероятная, в лучшем случае – отдаленная, перспектива.

Как хорошо, что динамизм происходящих в обществе перемен опровергает тривиальную правоту диагнозов и скептических прогнозов. Уверенно и убедительно заявил о своем вхождении в казахстанские контексты общественный фонд «KazEnergy».

Намерение фонда поддержать феномен творчества – высокодуховно. Планируемые им действия свободны от императивности.

Привлекательны уважением личности творца, его дарования, умением понимать ценность созидания.

Культура – отзывчива и благодарна. Она способна стать не только союзником, но и прозорливым первопроходцем, способна гармонизировать отношения, облагораживать энергию общественных процессов.

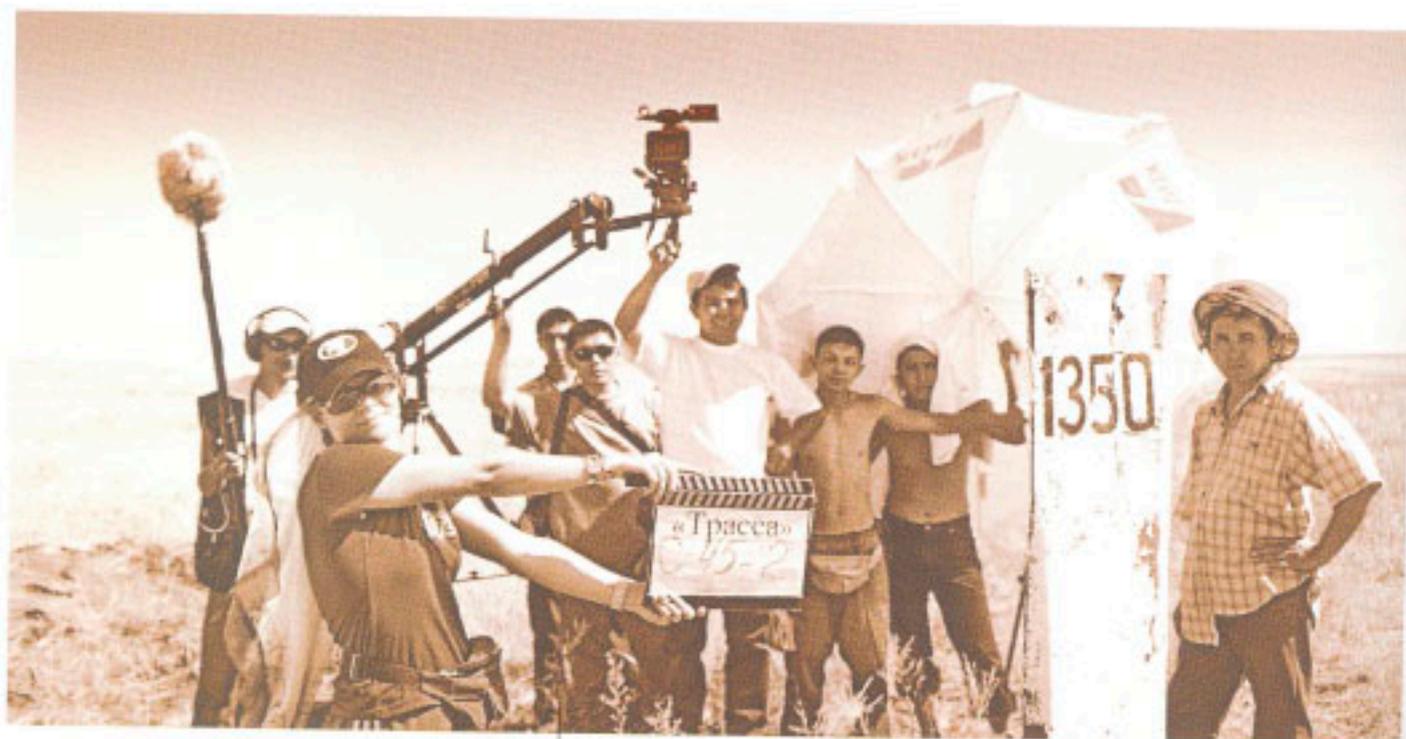
Ей нужно для этого не много – призыв Родины и понимание современников.

С верой в успех «KazEnergy».

Мурат АУЗЗОВ,
директор Национальной библиотеки РК,
культуролог



Режиссер Сабит Курманбеков: ЖИЗНЬ - ДОРОГА



Асия БАЙГОЖИНА

Одним из самых ярких событий на прошедшем этой весной в Москве традиционном форуме национальных кинематографий стал игровой фильм из Казахстана «Трасса».

Где-то в галактике произошел очередной взрыв, и осколок метеорита упал на землю, пробив крышу «Москвича», стоявшего на обочине дороги. Хозяин машины просыпается и с изумлением разглядывает небесный подарок. Мужчина весь день на трассе, и непонятно, чего ждет. Объясняет водителю «КамАЗа», как срезать дорогу. Съезжает с дороги, когда ГАИ очищает трассу для машин VIP-персон. Дремлет. Угощает сигаретой тетку, что пасет отару. Глазеет вслед проносящимся мимо джипам. Машет солдатикам в грузовиках. Фотографируется с молодоженами. Останавливает очередную машину и выпрашивает журнал с полубогаженными дивами. Опять дремлет.

Разве что осу, залетевшую в салон, пришлось выгонять вон - вот и вся суета. И лишь когда день клонится к закату, на трассе

появляется междугородний автобус. Останавливается возле «Москвича». Выходит женщина с клетчатыми китайскими сумками. Вот и разгадка: наш герой ждал ее. Она садится в машину, начинает проверять список товаров и трат. Он рассказывает про то, как кусок метеорита протаранил крышу «Москвича», протягивает ей камушек. Она, не глядя, выбрасывает его в окно. Машина трогается с места. Камешек взлетает из-под колес и... улетает, словно обиженный равнодушным приемом, в небо...

Вот такая картина. Простая, ясная и одновременно - многозначная. Сразу после показа картину пригласили участвовать в целом ряде престижных международных фестивалей.

«Трасса» - это сценарный и режиссерский дебют отнюдь не молодого человека, достаточно

известного и признанного в сфере кино, состоявшегося художника, удачно сыгравшего не одну роль в казахском кино. Но, видимо, всего этого ему было мало. Разменяв четвертый десяток, он решил рискнуть и попробовать себя на поприще драматургии и режиссуры. Имя его – Сабит Курманбеков. Мы решили спросить самого дебютанта, что значит для него это работа.

-Сабит, вы всегда были востребованы в своей профессии, что заставило вас «пуститься на дебют»?

-Я всегда писал. Что-то вроде новелл. Мало кто знал об этом. Я давал читать их Серіку Ферымову, с которым работал на всех его фильмах. Когда Серік стал руководить объединением дебютов на «Казахфильме», сказал: «Принеси почитать свое». Я принес три новеллы. Он выбрал «Трассу» и сказал: «Давай, запускайся. Мне кажется, у тебя может получиться». Серік утвердил мой сценарий на худсовете, запустил в производство, а сам потом растворился. Исчез. Уехал. А я стал снимать. Все было расписано по кадрам, с оператором Ренатом Косаевым обговорили практически весь фильм от начала до конца и сняли его за... шесть дней. Я сам этому удивился. Группа даже не успела устать. Снятый материал показал худсовету. Мнения разделились. Но, слава богу, мне дали возможность монтировать самому - никто не вмешивался в процесс, не давал указаний.

-Не было никаких трудностей и сложностей?

-Сложнее всего пришлось с подбором актеров. На главную роль пробовал нескольких. Мне даже предлагали сняться самому. Искать долго - нашел в талдыкорганском театре. Это Муса Аджибеков.

-Кстати, вы с ним похожи...

-Да, говорят, что так. Мы с Бай-

земляки. В нем есть что-то действительно близкое мне. Я искал спокойное лицо. Не ярко выраженное... Обычное, в моем, конечно, понимании, казахское лицо. Кажется, нашел. На роль жены героя тоже долго искал актрису. Среди профессиональных не нашел - мне они казались все чересчур ухоженными, что ли. Как-то я поехал в Катмагай и случайно заехал на базар. За прилавком стояла та женщина, которую искал: глыба спокойствия. Такое невозмутимое, непроницаемое лицо. Никаких эмоций. Попросил встать - встала. Повернуться боком повернулась. Ничему не удивлялась. Попросил сыграть - *заплакала*. А эта женщину-чабана на коне сыграла профессиональная актриса - из нашего аузовского театра: сесть на коня, проскакать верхом для нее ничего не стоило - все делала очень естественно и просто.

-Когда начинаешь кино, никогда не знаешь результата - вы не боялись?

-Потаенный страх, конечно, был. Но я все время вспоминал слова Серіка: надо попробовать. У меня не было амбиций - во что бы то ни стало быть режиссером. Хотелось понять, как это на самом деле - снимать фильм самому. Вот и попробовал.

-Как бы вы сами сформулировали, о чем ваш фильм?

-Один день обычного человека. Частная жизнь в контексте дороги, что связывает его с большим миром. Я не то чтобы неореалист, но хотел показать этот мир и одновременно - параллельный. Такой же материальный, как и наш, но существующий сам по себе. Столь же реальный, но иначе себя проявляющий - это не духи, не фантастика, просто другой мир. У меня есть еще две новеллы из этого ряда. Обе истории происходят в той зоне, где взлетают ракеты, падают какие-то космические тела. Говорят, с Бай-

конура так удачно взлетают ракеты именно потому, что там открытый космический коридор. У меня сюжеты связаны друг с другом: в маленьких городах, аулах постоянно происходят аномальные явления, которых местные жители не только не замечают, они свыклись с ними, как с данностью. К примеру, во дворе с незапамятных времен лежит огромный горячий камень, на котором даже зимой можно сушить белье. Вокруг много таких вещей.

-Значит, вы хотели бы продолжить опыт режиссуры?

-Конечно, хотел бы. Но это не самоцель. Я прежде всего художник. Я был картинкой рисую и только сам за нее в ответе. Если будет хороший, интересный проект и меня позовут художником - с радостью пойду, а опыт режиссуры отложу на потом.

-В «Трассе» почти нет слов, это практически немое кино: слышны только природные звуки, шум проезжающих машин и т. д. Герои что-то говорят друг другу, но это номинально. Так задумывалось изначально?

-Да. Но я бы не сказал, что это - немое кино. Чаще всего речь в кино - это озвучание ситуации. Я этого не хочу. Есть пространство формы, есть шумы, звуки, и все - более чем очевидно. Да, есть фильмы, в которых важны диалоги или монологи. Но в моем случае - не так.

-Может, это оттого, что вы художник и изначально доверяете визуальному ряду?

-Может быть. Мне нравится стилистика японского, китайского кино. Мне нравятся все японцы: Курасава, Китано, Осима. Очень нравится Вон Карвай. Их сдержанность. Я и в живописи люблю это. И когда сам пишу, не использую много цветов, два-три всего. Для меня важен сюжет, точнее, даже поворот сюжета. Еще важна органика. Есте-

ственность. Искренность. Эти вещи в кино я ценю больше всего.

- На вас повлияло то, что вы работали практически со всеми режиссерами нашей новой волны?

- Я дружу с режиссерами. С Дарежаном Омирбаевым мне, к примеру, тяжело в работе, он в это время практически замыкается в себе, зато вне работы с ним легко общаться. Больше всего я работал с Сериком Апрымовым. Наверное, он главный мой друг. Он тоже, конечно, не подарок (впрочем, как и все мы во время работы), но Серик, когда я с ним работал, полностью «открывался», проговаривал весь фильм, и я понимал, чего он ждет и хочет от меня. Для Серика нет невозможного, если он что-то задумал, он это сделает. Он высказывается до конца. А я вот через какие-то вещи не могу переступить, мне лучше недоговорить, недосказать...

- Вы, вообще, мягкий человек?

- Во всяком случае - неконфликтный. Не люблю спорить, доказывать свою правоту, предпочитаю отойти в сторону. Но мне повезло, что я вообще попал в «зону кино», в экспериментальную мастерскую Соловьева во ВГИКе, при Олжасе Сулейменове. Мы все - будущие операторы, режиссеры, художники - учились каждый на своем факультете, а три раза в неделю собирались вместе и ставили этюды, сами играли. К примеру, Ардак Амиркулов ставил сцену из «Бураниного полустанка» Айтматова, где Абай Карпыков играл энкаведэшника, а я - Едиге... Соловьев говорил, что у меня народное лицо, не знаю, может, потому меня и стали вообще снимать в кино?

Первая полнометражная картина, на которой я был художником-постановщиком, снималась в конце 80-х - я еще был студентом. Это «Лейтенант С» Тимура Аргачеева. С тех пор в этом качестве

сделал около 20 картин. Я благодарен судьбе, что она связала меня с кино. Я о нем ведь даже не мечтал.

Попав в кино, я ни разу не помышлял уйти из него. Были трудные времена, но я перетерпел. И рад, что остался.

- Тема дороги всегда присутствовала в фильмах соловьевской мастерской, она, мне кажется, вообще является определяющей в творчестве наших режиссеров.

- Мне кажется, это неизбежно, учитывая то, что мы - кочевники. Дорога определяет наше мироощущение. Так было и есть. Вот я же показывал Серикю все три свои новеллы, а он выбрал именно «Трассу». Мы всегда существуем в контексте дороги.

- А что для вас важно в кино в жизни?

- Для меня важен факт самореализации, и чтобы я при этом был понят. Я хочу делать ясные, понятные вещи. Совсем необязательно быть при этом режиссером. Я, например, очень бы хотел заняться видео-артом. Это меня очень интересует. Или вот уже целых два года не писал картин, но эта форма самовыражения мне тоже очень нравится. Однако мало что может сравниться с кино - что бы я ни делал, из кино я уже точно не уйду.



ТАЛАНТАМ НАДО ПОМОГАТЬ



Ануар НАКЫСОВ,
лауреат Международного
конкурса юных музыкантов,
посвященного 100-летию
Ахмета Жубанова

**Общественный фонд
«KazEnergy», одна из
задач которого
заключается
в поддержке юных
артистов, литераторов,
художников, будет
следить за творческой
судьбой юного
музыканта**

Одиннадцатилетний пианист, ученик 5-го класса колледжа Жанны Аубакировой, в честной борьбе завоевал первое место в младшей группе. Не подумайте, что это замученный тщеславными родителями подросток, который уныло разучивает гаммы, а сам мечтает погонять футбольный мяч. Хотя интересует его не только музыка. В феврале этого года он стал победителем республиканской интеллектуальной олимпиады «Золотое руно», где, как известно, надо проявлять смекалку и знания в диапазоне «от и до».

Верное наблюдение: если человек талантлив, то он талантлив во всем. Просто надо вовремя замечать способности детей и развивать их. Например, в колледже Ануар учится на курсе для одаренных детей, и программа этого курса как раз рассчитана «на вырост», ребят все время нагружают интересными заданиями. Недавно по естествознанию устроили школьный конкурс на лучший технический проект. Ануар подошел к задаче основательно: его проект - установка, с помощью которой можно протестировать строительный объект на сейсмостойчивость. Картонная коробка из-под телевизора - почва, на которой разместились многоэтажный дом на приличном фундаменте, а внутри коробки - сама установка из множества подключенных к электросети проводков, то есть «недра», которые могут взбунтоваться. Демонстрация испытания «высотки» на сейсмостойчивость сопровождалась докладом автора изобретения, совсем как на каком-нибудь научном симпозиуме. Еще дома у Ануара красуется макет ракеты.

И вообще, может статься, через этакое количество лет будущие

поклонники и биографы выдающегося пианиста Ануара Накысова начнут выискивать подробности его биографии, поэтому на всякий случай сообщаем: необычным мальчик был еще в раннем детстве. В восемь месяцев он пошел, в четыре года спокойно читал, писал, считал. При поступлении в 134-ю алматинскую гимназию тестирование показало значительное опережение в развитии. Само собой, скучно было молодому человеку слушать ровесников, которые едва читали по слогам, и, чтобы не уснуть от тоски, начал читать приключенческую литературу. И не какого-нибудь Гарри Поттера, а «Таинственный остров» Жюль Верна, «Двух капитанов» Вениамина Каверина, детективные рассказы Конан Дойля.

В детском саду его называли то Пушкиным, то Лениным. Увидев его в первый день, воспитательница восторженно продекламировала: «Когда был Ленин маленький, с кудрявой головой...». Еще бы - светлые кольца волос, ясные голубые глаза, кажется, вот-вот появится лукавый прищур... Лестно, конечно, но мальчик с детсадовских пор не выносит назойливого женского внимания. Однажды маленький Ануар и вовсе отказался идти в детсад - оказывается, молоденькая воспитательница, восклицая «маленький Пушкин!», от души его целовала...

ПЕРВЫЙ ТРАКТОР

(из серии «Рассказы моей мамы Оразкуль», 1983 г.)

Ералы Оспанулы,
художник



Он предложил налить
воду в трубу,
что торчала перед ним!
Это же нарочно для
таких темных людей,
как все они, на самом
видном месте
её поставили...

Однажды, будучи еще студентом, в Ташкенте я пересказал друзьям историю, которую когда-то слышал от матери о появлении в колхозе первого трактора. Когда ребята разошлись, у меня зародилась идея нарисовать серию графических листов по ее рассказам. Дождавшись выходных, я поспешил домой, в Чимкент. По приезде уговорил маму снова рассказать про то, как они объединились в колхозы и начали строить новую жизнь. Честно сказать, не все оказалось смешным в ее рассказах, было много и трагичного. Искусственная коллективизация, насильственно проведенная большевиками, раз и навсегда покончила с прежней кочевой жизнью, что привело к страшным последствиям, причинив немало горя народу. Но так уж устроены казахи, что даже из самых тяжелых периодов прошлой жизни умеют вынести что-то светлое, веселое. Так и моя мать, вспоминая о голоде и лишениях тех лет, с улыбкой вспоминала некоторые смешные истории из становления колхозов. Одна из них и была о первом колхозном тракторе.

Так уж случилось, что аул располагался у самой железной дороги, и когда на разъезде остановился состав, с нагруженный новыми тракторами, председателю колхоза каким-то образом удалось уговорить оставить причитающийся колхозу трактор. Радовался этому он безмерно, потому что теперь не надо было ехать в город

за машиной и везти обратно. Колхозные активисты быстро пригнали волов и оттащили свое бесценное сокровище к правлению, куда уже успели стянуться остальные жители. Конечно, никто из них прежде не видел это чудо техники, а если и слышали что-то об «арбе без лошади», то это был автомобиль. Одним словом, все вокруг затаились в томительном предвкушении зрелища - как трактор будет пахать, сеять, косить, молотить, веять, короче, работать на поле вместо них. Самый ретивый из управленцев тут же взобрался на трактор и уселся, крепко схватившись за руль. Два-три смельчака так же, со знанием дела, принялись рассматривать подарок Советской власти. Нетерпеливый председатель, предвкушая эффект, который призван произвести трактор на его колхозников, поспешил отдать приказ помощнику проехаться по двору. Но трактор почему-то не захотел заводиться и трогаться с места. Тут один из аульных умников припомнил, что для того, чтобы он поехал, нужно в него налить ведро воды. Видимо, ему как-то и где-то, скорее, в городе, удалось подсмотреть, как шофер наливал воду в радиатор машины. Вполне возможно, что над ним даже подшутили, скрыв, что это не солярка, а обыкновенная водица из арыка. Вот он и заявил об этом. Конечно, все с ним согласились, а председатель даже стал корить себя, досадуя на забывчивость. Тут же нашли ведро и наполнили

водой. Но тут возникла еще одна незадача - куда же ее наливать-то? Установилась долгая пауза. Народ начал перешептываться, послышались насмешки. Конечно, никому и в голову не пришло посмеяться над тем, что вместо солярки аульные активисты собираются заправить трактор обыкновенной водицей из арыка.

И вот, когда от томительного ожидания и усмешек председатель стал сдуваться, свое веское слово сказал умник, сросшийся с рулем. Он предложил налить воду в трубу, что торчала перед ним! Это же нарочно для таких темных людей, как все они, на самом видном месте её поставили, торжествуя, заявил он. Естественно, все тут же единодушно, безоговорочно согласились с ним и поспешили подать ведро... Но радость колхозников оказалась преждевременной, вода стала предательски вытекать из трактора прямо на землю. Люди снова пригорюнились, но только не председатель. Охваченный праведным гневом, он повернулся к моему дяде, старшему брату моей мамы, и зычным голосом крикнул:

-Эй, Жамалхан! Скажи скорее в Чимкент. Скажи Карсаклаю, что нам поломанный трактор подсунули!

СОДЕРЖАНИЕ

следующего номера журнала
«KazEnergy» июнь 2006 г.

1. Повестка дня заседания Совета Иностранных Инвесторов 15-го пленарного заседания Совета иностранных при Президенте Республики Казахстан.

Тема: «Прогресс Казахстана в деле повышения транспарентности и борьбы с коррупцией»

2. ЕС – Казахстан

АСТАНА, 10 мая. КАЗИНФОРМ /Зауреш Балжанова/ - Представители Европейского союза все чаще и настойчивей заявляют о «чрезвычайной важности» Казахстана в плане поставок нефти и газа в страны ЕС. В глазах европейцев Казахстан представляется «восходящей энергетической звездой», способной затмить собой некоторые другие крупные величины глобального рынка энергоресурсов. Именно такие комплименты нашей стране прозвучали из уст комиссара Еврокомиссии по вопросам энергетики Андриаса Пиебалгса во время его недавнего, заметим, первого визита в Астану. Он не скрывал своих намерений, заявляя, что «европейские компании заинтересованы участвовать во всех проектах, и они были бы рады возможности выиграть все тендеры на разработку месторождений, что, правда, не всегда получается». Под столь явно выраженным интересом европейцев к казахстанским углеводородам лежит целый ряд факторов, и политических не в последнюю очередь. Как предполагают некоторые аналитики, Европа стремится сегодня всеми доступными путями «за столкнуть» центрально-азиатский источник энергоносителей, создавая, таким образом, альтернативу ближневосточным месторождениям, которые контролируются США. Это желание усиливается теми далеко не безоблачными отношениями, которые складываются в последнее время у европейских потребителей со своим традиционным партнером-поставщиком – Россией. Почему-то у жителей Старого света, а точнее, у боссов Евросоюза, стали возникать опасения и тревоги по поводу нарастающей «углеводородной зависимости» Европы от России. Сегодня доля российского природного газа и нефти в европейском энергобалансе занимает соответственно 25% и 30%. Не кончатся ли все это полным энергетическим диктатом России, восклицают скептики, если к 2030 году Европа станет импортировать, как предсказывает большинство экспертов, уже 90% всего своего газа и 70% нефти. Значит – и российская доля в этом импорте может вырасти еще больше? Главные российские энергетические монополии, в свою очередь, называют политику ЕС несколько «эгоистичной», игнорирующей взаимные обязательства и гарантии не только по стабильным поставкам, но и по гарантированному сбыту, которые нужны для того,

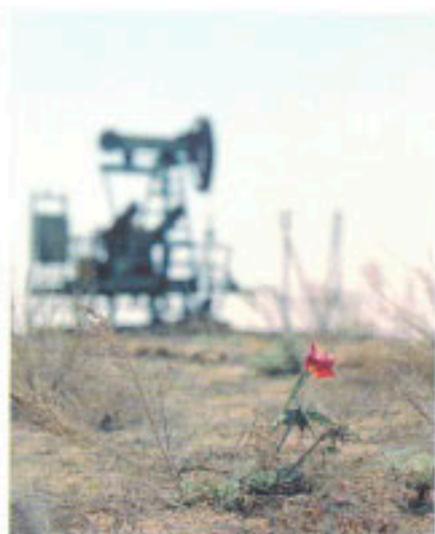
чтобы окупить огромные инвестиции, направленные на добычу и транспортировку энергоресурсов. Такое же сопротивление встречают попытки российских энергокомпаний внедриться на внутренний европейский рынок с целью выкупа акций перерабатывающих и распределяющих предприятий энергокомплекса. В этом направлении у ЕС – свои растущие аппетиты. Европейские компании не прочь сами встать у «руля задвижек» и распределять ресурсы внутри территории Евросоюза без ограничений, при этом ущемляя право тех же российских поставщиков заключать прямые двусторонние договоры. Так или иначе, страны ЕС находятся в активном поиске некоего островка энергетического благополучия и стабильности, испытывая совсем некомфортные ощущения при нестабильных ценах на энергоносители и попытках спекуляции на рынке энергоресурсов. Какая роль уготована Казахстану в этом довольно сложном энергетическом паззле, где многие ходы, в том числе появление новых маршрутов по транспортировке ресурсов, диктуются политическими факторами? Очевидно, что каждому игроку важно не упустить собственные экономические выгоды под влиянием некоторых политических моментов. На долю стран ЕС приходится 19 % от мирового объема потребления нефти, и столько же процентов газа. Даже если эти страны сохранят нынешний уровень потребления, то они остаются на месте второго крупного потребителя нефти и газа в мире. Однако, как отметил еврокомиссар А.Пиебалгс, потребление, в частности, «газа в странах ЕС повысилось очень сильно». В числе причин он назвал изменение климата, рост выработки энергии, свою лепту вносит – повышение ликвидности на рынке, большие инвестиции государства в данный сектор. Поэтому совсем не случайно представитель ЕС акцентировал внимание на развитии абсолютно новых маршрутов транспортировки газа. В Астане он подчеркнул важность «создания четвертого коридора для транспортировки газа» - Даже учитывая, что мы развиваем наше сотрудничество с Россией и Алжиром, - заметил он. Еврокомиссар выразил готовность от имени членов ЕС поддержать строительство Транскаспийского трубопровода, который планируется проложить по маршруту Тенга-Туркменбаши-Баку-Тбилиси-Эрзурум (Турция). «Для нас – это дополнительные поставки газа в ЕС, для РК – это диверсификация», - пояснил представитель ЕС. В свою очередь министр энергетики и минеральных ресурсов РК Бахытжан Исмухамбетов сообщил, что Казахстан намерен направить в Еврокомиссию предложения «по изучению возможности реализации проекта Транскаспийского газопровода и финансированию разработки его ТЭО». Не конкретизируя сроки и какие-либо другие параметры, министр сказал о том, что сегодня изучаются возможности участия Казахстана в следующих проектах: Одесса-Броды-Плоск, Бургаз-Александрополис, а также создание транспортной системы Актау – Баку – Тбилиси – Джейхан. Относительно последнего маршрута на днях в Баку в ходе визита Премьер-Министра РК Д.Ахметова наметился прогресс. Стало известно, что не далее чем через месяц, планируется

подписание соглашения с Азербайджаном о присоединении Казахстана к нефтепроводу Баку – Тбилиси – Джейхан (БТД). В течение ближайших двух лет Казахстан намерен довести экспорт углеводородов по данному трубопроводу до семи-восьми миллионов тонн. Стоит напомнить, что не так давно на своем заседании члены Парламентской ассамблеи НАТО рекомендовали Евросоюзу поддержать строительство трех трубопроводов, предназначенных для экспорта казахстанской нефти в страны Североатлантического альянса – Актау-Баку-Тбилиси-Джейхан, Бургаз-Александрополис и Констанца-Триест. Как заявил представитель Еврокомиссии, главы правительства стран ЕС отныне намерены поддерживать единой политикой в энергетическом секторе, что означает диверсификацию энергетики, маршрутов поставок энергоресурсов, приверженность устойчивому развитию. Хотя, как известно, внутрисемейные отношения членов ЕС бывают далеки от настоящего согласия, у них возникает противоречия по некоторым важным направлениям, в том числе и по вопросу энергообеспечения. Однако в чем действительно явным заинтересованы все члены Евросоюза, так это в расширении присутствия своих инвестиций на рынке нефтедобычи Казахстана. И, надо добавить, не только в сфере добычи, но и в секторе распределения и продажи добываемых ресурсов. У Казахстана есть огромные возможности, у нас – большой опыт, - говорит А.Пиебалгс. Это означает, что европейские компании готовы помочь в диверсификации казахстанской экономики, предлагая свои услуги на хорошем уровне, колоссальный опыт и, естественно, претендуют взамен на хорошую долю активов, будь то в освоении месторождений, транспортировке, переработке и сбыте продукции. Похоже, в мировой политике вопрос энергетической безопасности становится той козырной картой, которой «ходят и бьют» в собственных интересах, не всегда учитывая глобальные последствия этой опасной игры. Казахстанский министр Б.Исмухамбетов выразил надежду, что подобные встречи с руководителями Еврокомиссии станут шагом к решению трудных вопросов энергобезопасности. По крайней мере, дипломатические шаги Казахстана по поддержке новой энергостратегии ЕС «зеленая книга», реальное участие в транскаспийских проектах выдают заинтересованность республики в сотрудничестве с Евросоюзом через диверсификацию экспортных поставок наших углеводородов. Присутствие на Европейском рынке энергоносителей – цель для Казахстана все более достижимая, главный вопрос – какой ценой она осуществляется?

3. Экологический кодекс (законодательство).

4. Транспортировка нефти, нефтепродуктов и продуктов нефтехимии.

- Статья о члене Ассоциации Китайской Национальной Нефтяной Компании (CNPC).



Казахстан богатеет нефтью. Но становятся ли богаче те регионы страны, в недрах которых плещутся несметные запасы «черного золота»? На этот вопрос мы просим ответить фотографов.

Журнал «KazEnergy» объявляет фотоконкурс на лучшие работы, рассказывающие о современной жизни нефтяных областей республики, о людях, природе, трудовых буднях.

Присылайте свои снимки и выигрывайте! Победитель будет награжден последней моделью цифровика, а по итогам конкурса Казахстанская ассоциация организаций нефтегазового и энергетического комплекса «KazEnergy» выпустит альбом с работами читателей журнала.

По вопросам
размещения рекламы
в нашем журнале
присылайте
заявки по электронному
адресу:
info@kazenergy.com

