

KAZENERGY

АҚПАРАТТЫҚ-САРАПТАМАЛЫҚ ЖУРНАЛ / ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ / INFORMATION-ANALYTICAL MAGAZINE

**Мировая экономика:
неопределенность сохраняется**

**Перспективы развития
газовой отрасли Казахстана**

**Прогнозные оценки
нефтяного будущего**

**Востребованность
специалистов новых
профессий будет возрастать**

**Возобновляемый и низкоуглеродный
водород – энергоресурсы нового
поколения**



РВСПК 24650v3

ТВ-01С

4650v3

Mobil Grease™



KULAN OIL 
LUBRICANTS & AUTOPARTS

Официальный дистрибьютор
Mobil в Республике Казахстан

Республика Казахстан | г. Алматы
пр. Н. Назарбаева, 187Б
БЦ «STAR» | 6 этаж

тел: +7 (727) 311 12 24
факс: +7 (727) 311 12 50
e-mail: reception@kulanoil.kz
www.kulanoil.kz

Mobil SHC™



Индустриальные смазочные материалы Mobil™

разработаны для обеспечения защиты и более длительного срока службы оборудования в тяжелых условиях эксплуатации.

Құрылтайшы және шығарушы:

ЖШС «ENERGY FOCUS»

Редакциялық кеңес:

Т. Құлыбаев

KAZENERGY Қауымдастығының Төрағасы

Ж. Сәрсенов

KAZENERGY Қауымдастығы төрағасының орынбасары

Б. Ақшолоқов

KAZENERGY Қауымдастығының Бас директоры

Т. Карашев

KAZENERGY Қауымдастығының халықаралық әріптестік жөніндегі Атқарушы директоры

Р. Кабжанов

KAZENERGY Қауымдастығының мұнай-газ және энергетика саласын дамыту жөніндегі Атқарушы директоры

З. Ногайбай

KAZENERGY Қауымдастығының Құқықтық мәселелер жөніндегі атқарушы директоры

Л. Ахмурзина

KAZENERGY Қауымдастығының Адами капиталды дамыту жөніндегі атқарушы директор

Н. Джанекенов

Басқарушы директор – «KAZENERGY» Ассоциациясының қаржыэкономикалық талдау департаментінің директоры

Р. Артығалиев

Үкіметпен және жұртшылықпен байланыс бөлімі, Бас менеджері «Тенгизшевройл»

Г. Нұғман

Жұртшылықпен байланыс жөніндегі кеңесші, «Эксон Мобил Қазақстан»

Жауапты редактор

А. Тастенов

Дизайн, беттеу, басуға дайындау

Н. Заббарова

Авторлар

А.Устименко, И.Суслова, Т.Ковалева, Л.Казембекова, А.Тастенов, С.Исмаилова, Л.Ахмурзина

Жарнама бөлімі

Тел.: +7 7172 792524

e-mail: energyfocus.info@gmail.com

Сүретші

А. Югай

Аудармашылар

Н.Жакина, Қ. Асқарова, Д.Қолдасова

Жазылу индексі

74677 («Қазпошта» АҚ бөлімдері)

Журнал 2009 жылы 11 тамызда Қазақстан Республикасы мәдениет, ақпарат және қоғамдық келісім министрлігінде тіркеліп, № 10285-Ж кәсіптік берілген.

Басылымға байланысты барлық ұсыныстар, тілектер мен ескертпелерді KAZENERGY журналының редакциясына олдаңыз.

Журналда жарияланған кез-келген материалдар мен фрагменттерді көшіріп басуға редакцияның жазбаша ұқсаты керек.

Редакция жарнамалық материалдардың мазмұнына жауап бермейді.

Мақала авторы пікірінің редакция көзқарасын білдіруі міндетті емес.

Қазақстан және шетелде аймақтарына тарайды. 2 айына бір рет шығады.

Редакцияның мекен-жайы:

010000, Қазақстан Республикасы, Нұр-Сұлтан қ,

Қабанбай батыр к. 17, Е Блог, 112 бөлім

тел: +7 7172 792524, 792522

e-mail: energyfocus1@mail.ru

www.kazenergy.com

Таралымы – 7 000 дана

Учредитель и издатель:

ООО «ENERGY FOCUS»

Редакционный совет:

Т. Кулибаев

Председатель Ассоциации KAZENERGY

Д. Сәрсенов

Заместитель Председателя Ассоциации KAZENERGY

Б. Ақчулаков

Генеральный директор Ассоциации KAZENERGY

Т. Карашев

Исполнительный директор по международному сотрудничеству Ассоциации KAZENERGY

Р. Кабжанов

Исполнительный директор по развитию нефтегазовой и энергетической отраслей Ассоциации KAZENERGY

З. Ногайбай

Исполнительный директор по правовым вопросам Ассоциации KAZENERGY

Л. Ахмурзина

Исполнительный директор по развитию человеческого капитала Ассоциации KAZENERGY

Н. Джанекенов

Управляющий директор – Директор Департамента финансово-экономического анализа Ассоциации KAZENERGY

Р. Артығалиев

Генеральный менеджер отдела по связям с правительством и общественностью, «Тенгизшевройл»

Г. Нугман

Советник по связям с общественностью, «Эксон Мобил Казахстан»

Ответственный редактор

А. Тастенов

Дизайн, верстка, доредакционная подготовка

Н. Заббарова

Авторы

А.Устименко, И.Суслова, Т.Ковалева, Л.Казембекова, А.Тастенов, С.Исмаилова, Л.Ахмурзина

Рекламный отдел

Тел.: +7 7172 792524

e-mail: energyfocus.info@gmail.com

Фотографы

А. Югай, использованы фотографии из архивов Ассоциации KAZENERGY, «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б. В.», «ПетроКазахстан».

Переводчики

Н. Жакина, К. Асқарова, Д.Қолдасова

Подписной индекс

74677 (отделения АО «Қазпочта»)

Журнал зарегистрирован Министерством культуры, информации и общественного согласия Республики Казахстан.

Свидетельство № 10285-Ж от 11 августа 2009 г.

Все предложения, пожелания и замечания по изданию направляйте в редакцию журнала KAZENERGY.

Любое воспроизведение материалов или их фрагментов возможно только с письменного разрешения редакции.

Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов.

Мнение редакции не обязательно совпадает с мнением авторов.

Распространяется на территории Казахстана и за рубежом.

Выходит один раз в 2 месяца.

Адрес редакции:

010000, Республика Казахстан, г. Нұр-Сұлтан,

ул.Кабанбай батыра,17, Блок Е, каб. 112,

тел: +7 7172 792524, 792522

e-mail: energyfocus1@mail.ru

www.kazenergy.com

Тираж – 7 000 экземпляров

Founder and Publisher:

ENERGY FOCUS LLP

Editorial board:

T. Kulibayev

Chairman of KAZENERGY Association

J. Sarsenov

Vice Chairman of KAZENERGY Association

B.Akchulakov

General Director of KAZENERGY Association

T.Karashev

Executive Director for International Relations, KAZENERGY Association

R. Kabzhanov

Executive Director for development of oil and gas and energy industries, KAZENERGY Association

Z. Nogaibay

Executive Director for Legal Affairs, KAZENERGY Association

L.Akhmurzina

Executive Director for Human Capital Development, KAZENERGY Association

N. Djanekenov

Managing Director – Director of financial and economic analysis department of KAZENERGY Association

R. Artygaliyev

General Manager, Government and Public Affairs, Tengizchevroil

G. Nugman

Public Affairs Advisor, Exxon Mobil Kazakhstan

Executive Editor

A. Tastenov

Design, layout, pre-press

N. Zabbarova

Authors

A.Ustimenko, I.Suslova, T.Kovaleva, L.Kazembekova, A.Tastenov, S.Issmailova, L.Akhmurzina

Advertising Department

+7 7172 792524

e-mail: energyfocus.info@gmail.com

Photographer

A.Iugai

Translators

N.Zhakina, K.Askarova, D.Koldasova

Subscription index

74677 (KAZPOST)

The Magazine is registered by the Ministry of Culture, Information and Social Consensus of the Republic of Kazakhstan.

Registration Certificate No. 10285-Ж, dated August 11, 2009.

Any reproduction of the materials or their extracts is only with written permission of the editors.

The editors are not responsible for the contents of the advertisements.

The editors' opinion may not coincide with the opinions of the authors.

Distributed in Kazakhstan and abroad.

2 monthly edition.

Address of the editorial office:

010000, 17, Kabanbay batyr str., Block E,

112th office Nur-Sultan, Republic of Kazakhstan

Tel.: +7 7172 792524, 792522

e-mail: energyfocus1@mail.ru

www.kazenergy.com

Circulation – 7 000 copies



CHEVRON, CHEVRON HALLMARK и HUMAN ENERGY являются зарегистрированными торговыми знаками Chevron Intellectual Property LLC.
©2019 Chevron U.S.A. Inc. Все права защищены.

ДОСТИЖЕНИЕ РОСТА И ПРОГРЕССА.

Четверть века назад компания «Шеврон» поверила в возможности Казахстана. Вместе с нашими партнерами мы инвестировали миллиарды долларов в казахстанскую экономику. Создали тысячи рабочих мест. И мы стали крупнейшим производителем нефти в стране. Сегодня Тенгизское месторождение входит в число крупнейших нефтедобывающих месторождений в мире. Это пример преобразования потенциала в прогресс. Сегодня и на много лет вперед.

Узнайте больше на сайте: chevron.com/weagree/kazakhstan/russian

МЫ СОГЛАСНЫ.



энергия человека™



СОДЕРЖАНИЕ

АССОЦИАЦИЯ

- 8 Награждение работников нефтегазовой и энергетической отраслей
- 10 Координационный совет по развитию человеческого капитала
- 12 Заседания Координационного совета по финансово-экономическим вопросам по направлениям: Естественные монополии, Таможенное регулирование и Налогообложение

НОВОСТИ

- 14 Ежегодное заседание Совета ВНС
- 15 7-е заседание Казахстанско-Венгерской Межправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству и 8-е заседание Делового совета
- 16 Фонд развития местного содержания
- 17 Информационная система учета сырой нефти и газового конденсата
- 18 Казмортрансфлот участвует в перевозке грузов по ТМТМ из Европы в Азию
- 20 Международный центр развития нефтегазового машиностроения

ОСОБОЕ МНЕНИЕ

- 22 Востребованность специалистов новых профессий будет возрастать

АНАЛИТИКА

- 26 Тенденции рынка гидроэнергетики
- 32 Перспективы развития газовой отрасли Казахстана
- 36 Инвестиции в возобновляемую энергетику
- 42 Внешняя торговля Казахстана
- 48 Прогнозные оценки нефтяного будущего



ПАРТНЕРСТВО

- 52 Династия нефтяников в «ПетроКазахстан». Калдыкозовы
- 55 АО «Самрук-Энерго»: время стратегических решений
- 56 Профессия — специалист по продажам
- 58 Фонд «Мунайшы»: с благодарностью за труд
- 60 Стратегия профессионального роста и карьерного успеха в компании CNPC – Казахстан

ЭКОНОМИКА

- 64 Мировая экономика: неопределенность сохраняется
- 70 Казахстан и Канада разделяют широкий спектр многосторонних приоритетов

ЗЕЛЕНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

- 76 Возобновляемый и низкоуглеродный водород – энергоресурсы нового поколения

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ

- 80 Икемді жұмыстың артықшылықтары

ИННОВАЦИИ

- 84 Тренды роста мирового рынка электромобилей

ИНФРАСТРУКТУРА

- 88 Совершенствование дорожной инфраструктуры в Казахстане

ЮБИЛЕИ

- 90 Чокан Валиханов. В памяти поколений

КУЛЬТУРА

- 94 Асык ату – древнейшая игра кочевников

СПОРТ

- 96 Яркие спортивные события года в Казахстане



Награждение работников нефтегазовой и энергетической отраслей

ПРЕДСЕДАТЕЛЬ АССОЦИАЦИИ KAZENERGY ТИМУР КУЛИБАЕВ ПОЗДРАВИЛ РАБОТНИКОВ НЕФТЕГАЗОВОЙ И ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛЕЙ, НАГРАЖДЕННЫХ ГОСУДАРСТВЕННЫМИ И ВЕДОМСТВЕННЫМИ НАГРАДАМИ.



14 декабря 2020 в онлайн формате состоялось чествование участников торжественного собрания, приуроченного ко Дню Независимости Республики Казахстан.

Обращаясь к собравшимся, Тимур КУЛИБАЕВ отметил, что, несмотря на негативное влияние пандемии на мировой экономике, казахстанская нефтегазовая отрасль стабильно развивалась. И в этом большая заслуга работников отрасли. В том числе те, кто присутствовал на онлайн мероприятии в Ассоциации «KAZENERGY» и НПП «Атамекен». Он поздравил участников с высокими государственными наградами Президента РК Касым-Жомарта Токаева и пожелал дальнейших профессиональных успехов.

В ходе мероприятия выступили председатель ревизионной комиссии НПП (Нур-Султан) Кудайбергенов Н.Б., генеральный директор «НГСК КазСтройСервис» (Алматы) Жанасов С.Ж., начальник установки по производству битума, производства переработки тяжелых нефтяных остатков ТОО «ПНХЗ» (Павлодар) Коняхин Д.В., заместитель председателя Правления по экономике АО «Эмбаунгаз» (Атырау) Тасмагамбетова Р.Н., председатель совета директоров группы компаний ТОО «The Boss Media Group» (Алматы) Барышев М.А., слесарь по эксплуатации и ремонту газового оборудования АО «Каражанбасмунай» (Актау) Альджанов Нурберген, член правления АО НАК «Казатмпром» (Нур-Султан) Ибраев Б.М.

В этот день награды были награждены:

Орденом «Парасат»:

Кудайбергенов Нурлан Баязитович, Председатель Ревизионной комиссии НПП РК «Атамекен».

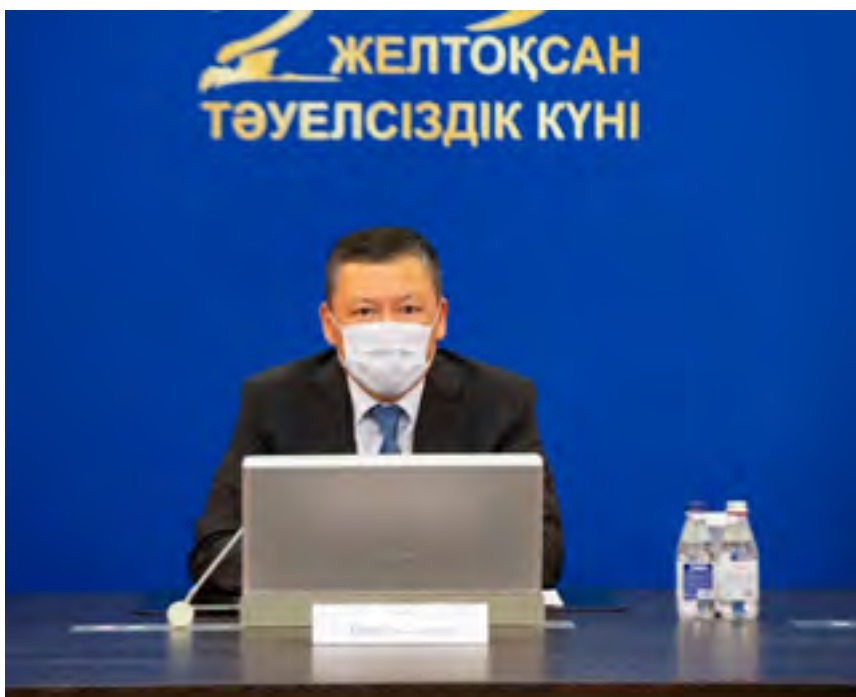
Орденом «Достық» 2 степени:

Лазар Оливье, Председатель правления «Шелл Казахстан», Вице-президент «Роял Датч Шелл».

Орденом «Құрмет»:

Абдрахманов Нурмахан Исалханович, Председатель Совета Директоров АО «Alageum Electric»;

Абдыгулова Найля Умирзаковна, руководитель аппарата АО «КазТрансГаз»;



Бексары Жаңабай Мұратбекұлы, руководитель аппарата АО «KEGOC»;

Жанасов Сабит Жангирович, генеральный директор/Председатель Правления АО «НГСК КазСтройСервис»;

Зайцев Роман Романович, Старший советник по нормативно-правовому регулированию ТОО «ИНЖИНИРИНГОВАЯ КОМПАНИЯ «КАЗГИПРОНЕФТЕТРАНС»;

Ибраев Бауржан Мухтарханович, Главный директор по ЯТЦ, член-правления АО «НАК «Казатомпром»;

Назаров Марис Шамсудинович, Главный геофизик ТОО «Меридиан Петролеум»;

Тасмагамбетова Рысты Нургалиевна, заместитель председателя Правления по экономике и финансам АО «Эмбаунай-газ»;

Юсупов Габиден, главный инженер управления электрических сетей области АО «Алатау Жарық Компаниясы»;

Орденом «Еңбек даңқы» III степени:

Кемелов Максот Аккуанович, Начальник отдела бурения и внутрискважинных работ ТОО «Урихтау Оперейтинг»

Кутмамбетов Мажет Сакенович, Заместитель директора департамента добычи нефти и газа - начальник промысла Нуралы/Аксай ТОО «СП «Казгермунай»;

Лошадкин Александр Витальевич, Начальник Аффинажного производства рудника Каратау ТОО «Каратау»;

Маямеров Болат Нуржуманович, старший мастер по ремонту оборудования цеха электрического Экибастузской ГРЭС – 1;

Свидерский Виктор Райгнатович, сменный инженер производственного участка НПС-8 производственного персонала ТОО «Казахстанско-Китайский Трубопровод».

Медалью «Ерен еңбегі үшін»:

Арыстанов Бауржан Примтаевич, Директор Департамента эксплуатации АО «KEGOC»;

Ахмурзина Ляззат Жексенбаевна, Исполнительный директор Ассоциации «KAZENERGY»;

Барышев Максим Анатольевич, Председатель Регионального совета ПП г. Алматы, директор ТОО «The Boss Media Group»;

Закариянов Ербол Кызайбаевич, Заместитель исполнительного директора ОЮЛ «Республиканская ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий»;

Коняхин Дмитрий Владимирович, начальник установки по производству битума производства переработки тяжелых нефтяных остатков Товарищества с ограниченной ответственностью «Павлодарский нефтехимический завод»;

Набиев Нурлан Абзалович, Председатель Совета по защите прав предпринимателей ПП Павлодарской области.

Почетной грамотой РК:

Альджанов Нурберген, слесарь по эксплуатации и ремонту газового оборудования 5 разряда газового цеха АО «Каражанбасмунай»;

Изтурганова Дамет Ходырходжаевна, инженер по исследованию скважин цеха научно-исследовательских производственных работ АО «Каражанбасмунай»;

Курмангазин Есимхан Акнаурызович, Председатель Правления ОО «Региональная ассоциация предпринимателей и работодателей «Атамекен»;

Пустовойтенко Виталий Васильевич, Заместитель директора ТОО «Центр устойчивого развития столицы»;

Тогузбаев Бахыт Кудайбергенович, Генеральный директор ТОО «KAZPETROL GROUP (KAZPETROL ГРУП)»;

Шекеева Жанар Азимбековна, главный специалист управления промышленной безопасности и охраны труда АО «Алматинские электрические станции».





Координационный совет по развитию человеческого капитала

27 НОЯБРЯ 2020 ГОДА СОСТОЯЛОСЬ ЗАСЕДАНИЕ КООРДИНАЦИОННОГО СОВЕТА ПО РАЗВИТИЮ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА ПРИ АССОЦИАЦИИ ПОСРЕДСТВОМ СЕРВИСНОЙ ПРОГРАММЫ В ВИДЕ ОНЛАЙН СОВЕЩАНИЯ (РЕЖИМ ВКС).

В своем приветственном слове Заместитель Председателя Совета Ассоциации KAZENERGY Карабалин У.С. акцентировал внимание участников на трансформациях и новых трендах, произошедших из-за глобальной пандемии коронавирусной инфекции COVID-19.

Председатель Координационного совета, Директор департамента управления человеческими ресурсами Аширбекова Б.С. ознакомила участников Координационного совета с вопросами, которые будут рассмотрены на заседании и подчеркнула значимость Координационного совета, как консультативно-совещательной площадки для членов Ассоциации.

Общую тематику Координационного совета задала презентация результатов работы «Атлас профессий Казахстана», представленная Руководителем проекта по разработке Атласа профессий, руководителем образовательных проектов BTS Digital Саясатом Нурбеком. Члены Координационного совета выразили благодарность ветеранам отрасли, Министерству энергетики РК, членам Ассоциации и экспертам отрасли. Вовлеченность отраслевых специалистов позволила провести работу по разработке Атласа на высоком уровне (информация об Атласе размещена на сайте KAZENERGY).

Исполнительный директор по развитию человеческого капитала Ассоциации «KAZENERGY» Ахмурзина Л. Ж. рассказала об итогах деятельности Ассоциации по направлению развития человеческого капитала и о принятом Дополнительном соглашении №1 к Отраслевому соглашению в нефтегазовой, нефтеперерабатывающей и нефтегазохимической отраслях Республики Казахстан на 2020-2022 годы в связи с гармонизацией положений действующего Отраслевого соглашения с нормами нового трудового законодательства.

На заседании Координационного совета была представлена презентация «Создание возможностей для экономической активности у лиц с инвалидностью» Министерства труда и социальной защиты населения Республики Казахстан. С докладом выступил Заместитель Директора Департамента развития политики социальных услуг МТСЗН РК Наси С.К. Рассмотрение данного вопроса в рамках Координационного совета обусловлено разработкой проекта Социального кодекса и внесения изменений в законодательство по квотированию рабочих мест для лиц с инвалидностью.

Для членов и участников Координационного совета была проведена презентация Отчета РwC Казахстан «Люди в центре внимания: в будущее с новыми силами». Старший менеджер РwC Казахстан Хардаева О.Г. рассказала о масштабе и характере антикризисных инициатив по управлению персоналом, принимаемых различными организациями в Евразийских странах.

В свете разрабатываемого в стране «Перечня регулируемых профессий» с докладом «Сертификация персонала в индустрии: потребности и перспективы» выступил Председатель Ассоциации «Uraq» Амангалеев С.Е.

Также на заседании выступила с докладом «О некоторых вопросах по внесению изменений и дополнений в Трудовой кодекс РК и иные нормативные правовые акты, регулирующие отношения в сфере труда» Директор департамента по развитию человеческого капитала Ассоциации «KAZENERGY» Кусаинова А.К.

В заключении Председатель Координационного совета, Директор департамента управления человеческими ресурсами Аширбекова Б.С. поблагодарила за активное участие всех присутствующих на заседании.



Жер бетінде адам
санының көбейуі

~25%

Жаһандық
экономиканың өсуі

~100%

Энергияны пайдалану
тиімділігінің артуы

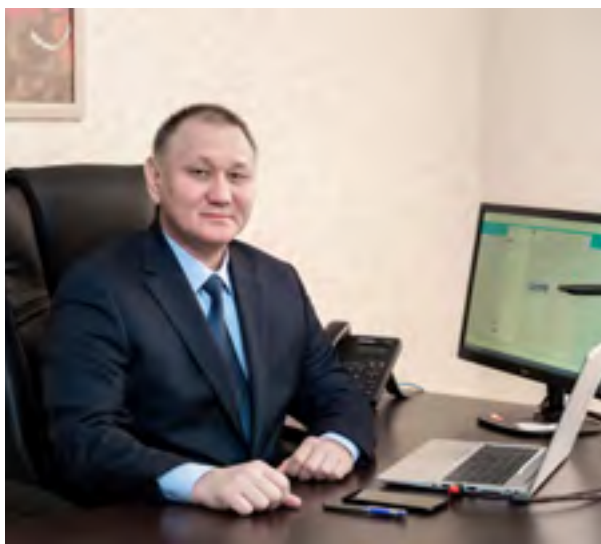
~40%

Энергия. Біз оны көзімізбен көре алмасақ та, ол адамзаттың алға жылжуына ауадай қажет. Жер бетіндегі адам саны көбейіп, елдер өркендей түскен сайын, энергия ресурстарына да сұраныс ұлғая түсуде. Қуанышқа орай, күннен күнге энергия көзін пайдаланудың тиімділігі артып келе жатыр. 2040 жылға дейін жаһандық экономика 2016 жылмен салыстырғанда екі есе өссе де, энергияға деген сұраныстың өсуі әлдеқайда төмен болмақшы. Алда тұрған екі міндет – қоршаған ортаға, оның ішінде климаттың өзгеруіне тигізер әсерін азайта отырып, экономикалық өркендеуге қажет сенімді және қолжетімді энергия ресурсымен қамтамасыз ету. Осы бағытта «ЭксонМобил» компаниясының 70 000-ға жуық жұмысшысы қажымай еңбек етуде.

Energy lives here™

ExxonMobil

Заседания Координационного совета по финансово-экономическим вопросам по направлениям: **естественные монополии, таможенное регулирование и налогообложение**



Джанекенов Нурлан Джусупович, Управляющий директор – Директор департамент финансово-экономического анализа

Уважаемые читатели, Координационный совет по финансово-экономическим вопросам является постоянно действующим консультативно-совещательным органом Ассоциации «Kazenergy» и выполняет следующие задачи:

экспертное, информационное, консультативное содействие членам Ассоциации по вопросам естественных монополий, таможенного регулирования и налогообложения;

разработка предложений по совершенствованию законодательства по данным направлениям деятельности.

Очередные заседания Координационного совета по финансово-экономическим вопросам в режиме видеоконференций состоялись с 24 по 26 ноября 2020 года и включали рассмотрение вопросов естественных монополий, таможенного регулирования и налогообложения.

В части естественных монополий были рассмотрены предложения по внесению изменений и дополнений в Закон Республики Казахстан «О естественных монополиях» и «Правила формирования тарифов» касающиеся:

общего положения;

государственного регулирования деятельности в сферах естественных монополий;

формирования тарифа;

ответственности в сферах естественных монополий;

прав и обязанностей субъекта естественной монополии;

расчета тарифа с учетом стимулирующего метода тарифного регулирования сфер естественных монополий.

По итогам было принято решение о направлении в КРЕМ МНЭ РК все представленные предложения компаний членов Ассоциации для детального изучения.

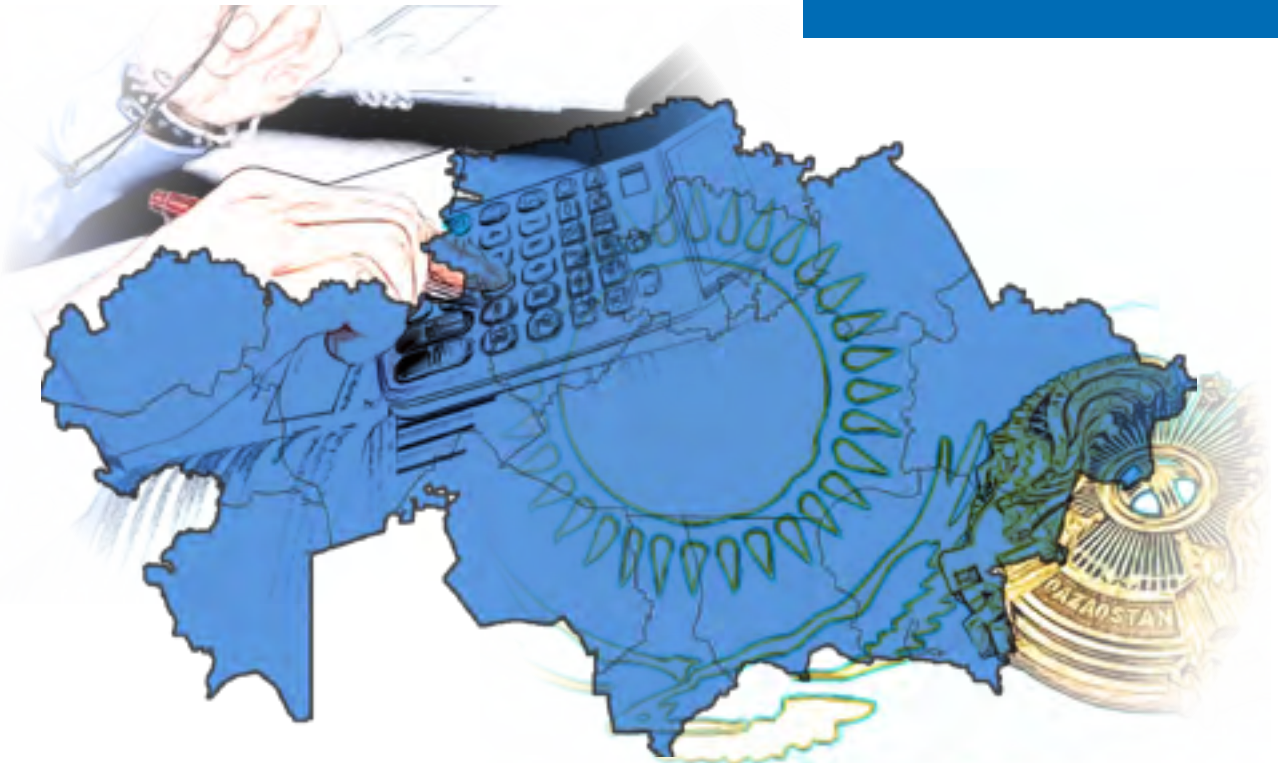
После получения результатов рассмотрения КРЕМ МНЭ РК направленных предложений будет проведено очередное заседание Координационного совета в формате видеоконференции в целях информирования членов Ассоциации о полученных решениях/пояснениях от государственного органа.

В части таможенного регулирования были обсуждены вопросы:

внесение изменений в Таможенный кодекс Евразийского экономического союза и в Кодекс «О таможенном регулировании РК: в части классификации товаров таможенными органами, не начисления пени в период приостановления уведомления при обжаловании акта таможенной проверки.

внесение изменений в приказ Министра финансов Республики Казахстан от 16 февраля 2018 года № 225: в части изменения порядка контроля за условно выпущенными товарами с учетом специфики товаров недропользователей и исключения, имеющих в нем противоречий положениям Кодекса «О таможенном регулировании в РК». Совершенствование особенностей контроля за целевым использованием условно выпущенных товаров.

внесение изменений в Приказ Министра финансов Республики Казахстан от 13 февраля 2018 года № 175 «Об утверждении Правил заполнения должностным лицом органа государственных доходов таможенных деклараций»: в части изменения порядка заполнения должностным лицом органа государственных доходов таможенных деклараций. В части предоставления возможности заполнения таможенной декларации товаров, перемещаемых по линиям электропередачи, работниками таможенных органов.



По итогам было принято решение направить:

- в государственные органы предложенные поправки для включения в Таможенный кодекс Евразийского экономического союза;
- запрос в КГД МФ РК о предоставлении полного разъяснения порядка контроля за условно выпущенными товарами;
- письмо в МФ РК по изменению порядка заполнения должностным лицом органа государственных доходов таможенных деклараций.

Ассоциация продолжит работу по информированию членов Ассоциации о результатах рассмотрения предложенных поправок и изменений, а также полученных соответствующих разъяснений.

В части налогообложения было проведено два заседания.

На первом были обсуждены вопросы налогообложения нефтепользователей:

- 1) изменение расчета налога на сверхприбыль;
- введение единого коэффициента перевода метрической тонны в баррель для целей исчисления рентного налога;
- изменение исчисления ставок НДС на сырую нефть исходя из объемов добычи не по контракту в целом, а в разрезе отдельных месторождений;
- понятие и ликвидация исторических загрязнений;
- отнесение на вычеты произведенных расходов по ликвидированным непродуктивным скважинам;
- НРМ, а также введение прямой нормы применения льгот по НРМ;
- размытие налоговой границы по КПН и НСП в рамках деятельности;
- отмена обложением КПН «виртуального дохода»;
- вычеты в полном объеме расходов на развитие и социальную поддержку регионов;
- отнесение на вычет в полном объеме расходов по ГТМ на старых месторождениях.

Второе заседание было посвящено обсуждению следующих вопросов:

налоговые обязательства, возникающие при передачи от государственных учреждений в доверительное управление электрических сетей, а также передачи электрических сетей и электросетевого оборудования энергопередающим компаниям на безвозмездной основе от собственников (юридических и физических лиц);

связанные с возвратом НДС;

касающиеся исключения из вычетов по КПН и зачета по НДС;

исключение пени при возврате сумм превышение НДС в бюджет, ранее возвращенных из бюджета;

касающиеся зарплатных налогов;

не включение, в целях КПН, в совокупный подоходный налог постоянного учреждения юридического лица-нерезидента имущества, полученного от юридического лица-нерезидента;

отнесение на вычеты налогов, оплаченных уполномоченным представителем, и отнесение в зачет НДС на импорт и НДС за нерезидента, оплаченных уполномоченным представителем в рамках соглашения о совместной деятельности.

По итогам двух заседаний по налогообложению были приняты решения:

- по вопросам, где есть необходимость внесения изменений в налоговое законодательство, направить их на рассмотрение Рабочей группы по налогам при МНЭ РК;

- по отдельным возникшим проблемным вопросам (ситуациям) обратиться в КГД МФ РК по их рассмотрению.

И в заключении хотим отметить, что Ассоциация «KAZENERGY» благодарит компании членов Ассоциации за проводимую совместную работу и активное участие на заседаниях Координационного совета по финансово-экономическим вопросам.

ЕЖЕГОДНОЕ ЗАСЕДАНИЕ СОВЕТА ВНС



18 НОЯБРЯ 2020 ГОДА ВПЕРВЫЕ В ФОРМАТЕ ВИДЕОКОНФЕРЕНЦИИ, СОСТОЯЛОСЬ ЕЖЕГОДНОЕ ЗАСЕДАНИЕ СОВЕТА ВСЕМИРНОГО НЕФТЯНОГО СОВЕТА С УЧАСТИЕМ 120 ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ НАЦИОНАЛЬНЫХ КОМИТЕТОВ ИЗ БОЛЕЕ ЧЕМ 40 СТРАН-ЧЛЕНОВ ВНС.

На заседании с докладами по результатам деятельности выступили Президент, Вице-президенты и члены Секретариата ВНС, в том числе Вице-Президент по маркетингу, Заместитель Председателя Ассоциации KAZENERGY – Сарсенов Д.Ж.

В своем выступлении, Сарсенов Д.Ж. представил результаты работы по маркетинговой деятельности. Так, по инициативе Сарсенова Д.Ж. успешно внедряется практика коммуникаций членов ВНС посредством использования современных цифровых инструментов. Благодаря чему, в текущем году удалось обеспечить поддержку деловой активности организации и ее членов, а также добиться существенного увеличения информированности о деятельности ВНС. Помимо этого, по инициативе Ассоциации KAZENERGY в лице Казахстанского Национального Комитета, совместно с Секретариатом ВНС с 2019 года успешно внедрена практика по выпуску электронного бюллетеня ВНС (WPC E-bulletin), в которой публикуется аналитическая информация, актуальные тематические отраслевые материалы и информация по проведенным и планируемым мероприятиям национальных комитетов стран-членов ВНС.

В рамках широкой деятельности и всестороннего взаимодействия ВНС, организация стала одним из ключевых

партнеров KAZAKHSTAN ENERGY WEEK и XII Евразийского Форума KAZENERGY, с участием более 3000 участников из 60 стран мира.

Вместе с тем, с учетом ситуации в мире, вызванной пандемией COVID-19, для продолжения работы по обмену экспертными мнениями и применяемым мерам по противодействию экономическим последствиям, Сарсенов Д.Ж. выступил на заседании с предложением создать региональные коммуникационные хабы ВНС. Данные объединения позволят странам своевременно реагировать на текущие вызовы в региональном разрезе и оперативно действовать посредством проведения онлайн встреч.

Наряду с этим, в ходе заседания особое внимание было уделено подготовке к проведению 23-го Всемирного нефтяного конгресса в США, который был перенесен на год в связи с пандемией и состоится с 5 по 9 декабря 2021 года в г. Хьюстон. В частности, особое внимание уделили деловой и технической части Конгресса, который по ожиданиям станет беспрецедентным по масштабам и составу участников событием на мировой энергетической арене, на фоне высокой заинтересованности экспертного сообщества и авторитетных представителей нефтегазовой отрасли в обсуждении постковидного периода и ввиду приверженности ценностям ВНС

по содействию устойчивому управлению и использованию мировых нефтяных ресурсов для всеобщего блага.

Представители национальных комитетов стран-членов обсудили текущую ситуацию и тенденции развития на мировом рынке энергоресурсов с учетом последних глобальных изменений, обозначили основные направления в концепции по стратегическому видению организации в условиях энергетического перехода и трансформации организации в ближайшей перспективе.

Всемирный нефтяной совет – некоммерческая организация, аккредитованная при Организации Объединенных Наций, целью которой является обеспечение глобальной площадки для обсуждения ключевых вопросов нефтегазовой промышленности

7-Е ЗАСЕДАНИЕ Казахстанско-Венгерской Межправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству и 8-Е ЗАСЕДАНИЕ ДЕЛОВОГО СОВЕТА



27 НОЯБРЯ 2020 ГОДА В ФОРМАТЕ ВИДЕОКОНФЕРЕНЦИИ СОСТОЯЛОСЬ 7-Е ЗАСЕДАНИЕ КАЗАХСТАНСКО-ВЕНГЕРСКОЙ МЕЖПРАВИТЕЛЬСТВЕННОЙ КОМИССИИ ПО ЭКОНОМИЧЕСКОМУ СОТРУДНИЧЕСТВУ И 8-Е ЗАСЕДАНИЕ ДЕЛОВОГО СОВЕТА.

Делегацию Казахстана возглавил министр национальной экономики Руслан Даленов. Венгерскую делегацию возглавил заместитель Премьер-Министра, министр финансов Михай Варга.

Сопредседатели Делового Совета – Заместитель Председателя Ассоциации KAZENERGY, Почетный консул Венгрии в Республике Казахстан, Джамбулат Сарсенов и Генеральный директор ЗАО «Л.А.Ц. Холдинг», Почётный консул Республики Казахстан в Венгрии Ласло Хорват.

Стороны обсудили текущее состояние и перспективы развития казахстанско-венгерского экономического сотрудничества, обменялись мнениями о возможностях расширения двустороннего сотрудничества.

Стороны обменялись мнениями о мерах взаимной поддержки в контексте борьбы с пандемией COVID-19 и ее негативными последствиями для экономик Казахстана и Венгрии, а также

действиях, принимаемых для восстановления экономического роста двух стран.

По итогам заседаний был подписан Протокол межправительственной комиссии и ряд двусторонних договоров.

Между Казахстаном и Венгрией на постоянной основе действует совместный Деловой совет, учрежденный в 2012 г.

В рамках заседаний обсуждаются вопросы двустороннего сотрудничества в таких сферах как топливно-энергетический комплекс, торгово-экономических связей, увеличение инвестиционной активности, сотрудничество в области здравоохранения и фармацевтики, машиностроения, строительной индустрии, информационных коммуникация и другие вопросы.

С казахстанской стороны сопредседателем является Заместитель Председателя Ассоциации KAZENERGY, Почетный консул Венгрии в Республике Казахстан (с 2014 г.) Джамбулат Жакиевич Сарсенов.

ФОНД РАЗВИТИЯ МЕСТНОГО СОДЕРЖАНИЯ

В СВОЕМ ПОСЛАНИИ ОТ 1 СЕНТЯБРЯ 2020 ГОДА ГЛАВА ГОСУДАРСТВА ПОРУЧИЛ ПРАВИТЕЛЬСТВУ ДО КОНЦА ГОДА ПОДГОТОВИТЬ КОНКРЕТНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО УВЕЛИЧЕНИЮ КАЗАХСТАНСКОГО СОДЕРЖАНИЯ.

Как рассказал министр энергетики Нурлан Ногаев, в настоящее время министерством ведется реализация двух инициатив, способных увеличить долю местного содержания на рынке нефтегазового сектора, которые планируются реализовать в ближайшее время.

Первое, это - создание Фонда прямых инвестиций развития местного содержания.

Компанией «Шеврон» в рамках своих реинвестиционных обязательств перед Республикой планируется выделение средств в размере 248,5 млн.долл.США на развитие местного содержания.

Инвестиции будут вкладываться по трем направлениям технологии и ИТ, производство базовых товаров и сборка отдельных видов оборудования для нефтегазового сектора и охрана окружающей среды.

Ожидается, что в течение 10 лет, положительный эффект от деятельности Фонда на ВВП РК составит порядка \$642 млн. (или порядка 270 млрд тг.).

Предполагается, что определенная часть товаров и услуг, импортируемых на данный момент, будет производиться внутри страны, что приведет к уменьшению импорта на \$86 млн. или 36 млрд. тенге.

Второе, это - создание международного центра развития нефтегазового машиностроения и сервиса.

Цель работы данного Центра – локализация производства товаров/услуг для нефтегазовой отрасли РК, в частности для нужд трех Операторов (НКОК, КПО, ТШО) путем открытия новых производств и сервисных центров, а также расширения возможностей существующих отечественных товаропроизводителей (ОТП) и сервисных компаний.

Данный центр позволит устранить имеющиеся пробелы у местных товаропроизводителей/сервисных компаний в производстве и поставке товаров/услуг для нужд операторов.



ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА УЧЕТА СЫРОЙ НЕФТИ И ГАЗОВОГО КОНДЕНСАТА



МИНИСТЕРСТВОМ ЭНЕРГЕТИКИ СОВМЕСТНО С МЦРИАП И АО «НИТ» СОЗДАЕТСЯ ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА УЧЕТА СЫРОЙ НЕФТИ И ГАЗОВОГО КОНДЕНСАТА. ОБ ЭТОМ 24 НОЯБРЯ, НА БРИФИНГЕ В СЛУЖБЕ ЦЕНТРАЛЬНЫХ КОММУНИКАЦИЙ РАССКАЗАЛ МИНИСТР ЭНЕРГЕТИКИ НУРЛАН НОГАЕВ.

По словам министра, внедрение данной системы позволит автоматизировать учет добычи, переработки и транспортировки нефти.

В текущем году информационная система учета нефти и газового конденсата запущена в пилотном режиме. В целях поэтапного подключения информационных систем субъектов оборота нефти утверждена генеральная схема по оснащению приборами учета.

Данные в информационную систему учета нефти и газового конденсата будут поступать через коммерческие приборы учета и программное обеспечение, установленное у субъектов нефтегазовой отрасли, что в свою очередь позволит ИТ-ком-

паниям внедрять свои информационные системы на нефтегазовом рынке.

Эффектами от внедрения ИСУН будут являться:

- поддержка принятия оперативных управленческих решений на государственном уровне на основе оперативных данных;
- возможность прогнозирования оборота сырой нефти и газового конденсата на основе полученных оперативных данных с приборов учета установленных на производственных объектах организации;
- автоматическая калькуляция материального баланса;
- автоматическое формирование отчетов на основе полученных данных с приборов учета.

КАЗМОРТРАНСФЛОТ УЧАСТВУЕТ В ПЕРЕВОЗКЕ ГРУЗОВ ПО ТМТМ ИЗ ЕВРОПЫ В АЗИЮ



4 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА В РАМКАХ МЕЖДУНАРОДНОЙ АССОЦИАЦИИ «ТРАНСКАСПИЙСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ТРАНСПОРТНЫЙ МАРШРУТ» (ТМТМ) ВПЕРВЫЕ ОТПРАВИЛСЯ ГРУЗОВОЙ ПОЕЗД ИЗ ТУРЦИИ В КИТАЙ. ТАКИМ ОБРАЗОМ, ЗАРАБОТАЛ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ ШЕЛКОВЫЙ ПУТЬ ИЗ ЕВРОПЫ В АЗИЮ. ОБЩАЯ ПРОТЯЖЕННОСТЬ МАРШРУТА СОСТАВА, ГРУЖЕННОГО 42 КОНТЕЙНЕРАМИ С ТОВАРАМИ НАРОДНОГО ПОТРЕБЛЕНИЯ, СОСТАВЛЯЕТ 8693 КМ (2 КОНТИНЕНТА, 2 МОРЯ И ПЯТЬ СТРАН). ОБЩЕЕ ВРЕМЯ СЛЕДОВАНИЯ ГРУЗА – 12 ДНЕЙ. КОНЕЧНЫЙ ПУНКТ НАЗНАЧЕНИЯ ГРУЗА – КИТАЙСКИЙ ГОРОД ШАНХАЙ.

Грузовой состав стартовал с железнодорожной станции в европейской части Стамбула. По подземному туннелю пересек пролив Босфор, прибыл в Анкару и далее по новому транспортному коридору Карс-Тбилиси-Баку состав достиг порта Баку.

12 декабря т.г. через Каспийское море на фидерном судне Казмортрансфлота «Бекет Ата» груз был доставлен в порт Актау. Церемония встречи фидера в порту прошла с участием Заместителя Акима Мангистауской области, Нурлыбая Аккулова, Генерального Директора НМСК «Казмортрансфлот», Айдары Оржанова, руководства АО «KTZ EXPRESS» и порта Актау, Консула Турции в г. Актау.

Далее состав пройдет железнодорожным сообщением длиной 3200 км по территории Республики Казахстан. Затем груз будет доставлен через Сянью в Шанхай.

Запуск транзитного маршрута Европа – Китай положительно скажется на развитии международного транспортного коридора, привлечении клиентов и инвесторов, улучшения инфраструктуры всех стран-участниц ТМТМ.

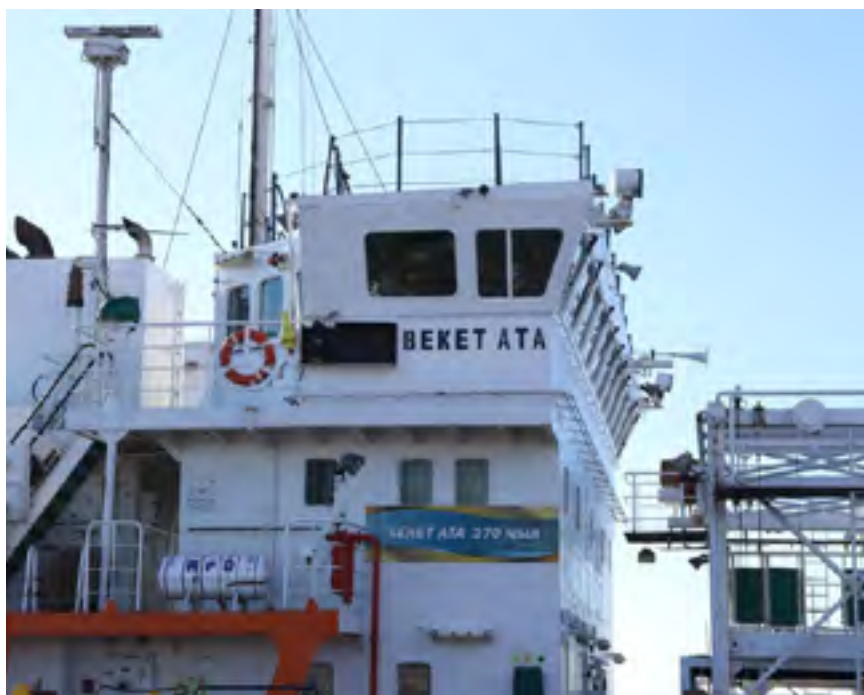


Оператор перевозок – Транскаспийский международный транспортный консорциум, осуществляющий перевозки по Транскаспийскому международному транспортному маршруту. Морским оператором данного транспортного сообщения является НМСК «Казмортрансфлот».

16 апреля 2019 года была запущена контейнерная фидерная линия по маршруту «порт Актау – порт Алят (Баку) – порт Актау». С начала действия фидерной линии было транспортировано 20 000 единиц контейнеров в ДФЭ. Стоит заметить, что 70% перевезенных контейнеров приходятся на груз транспортируемый из порта Актау в порт Алят.

По расчетам, этот маршрут является кратчайшим из Европы в Китай, что делает его очень удобным для грузоотправителей.

Участие в грузоперевозках по этому новому транспортному маршруту позволит Казахстану увеличить свой транзитный потенциал и даст вклад в развитие экономики страны.



МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР РАЗВИТИЯ НЕФТЕГАЗОВОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ

30 НОЯБРЯ В РАМКАХ ИСПОЛНЕНИЯ ПОРУЧЕНИЯ ГЛАВЫ ГОСУДАРСТВА ПО РАЗВИТИЮ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ БЫЛО ПОДПИСАНО СОГЛАШЕНИЕ О СОЗДАНИИ МЕЖДУНАРОДНОГО ЦЕНТРА РАЗВИТИЯ НЕФТЕГАЗОВОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ. В ЦЕРЕМОНИИ ПОДПИСАНИЯ СОГЛАШЕНИЯ ПРИНЯЛ УЧАСТИЕ ЗАМЕСТИТЕЛЬ ПРЕМЬЕР-МИНИСТРА РОМАН СКЛЯР.



Документ подписали министр энергетики Нурлан Ногаев, первый вице-министр индустрии и инфраструктурного развития Каирбек Ускенбаев, председатель правления ОЮЛ «Союз машиностроителей Казахстана» Мейрам Пшембаев, генеральный директор ТОО «PSA» Бекет Избастин, руководители проектов Карачаганак Петролиум Оперейтинг (КПО) Эдвин Блом, Норт Каспиан Оперейтинг Компани (НКОК) Ричард Хоув и Тенгизшевройл (ТШО) Имер Боннер.

Цель работы Центра заключается в локализации производства товаров для нефтегазовой отрасли Казахстана путем открытия

новых промышленных предприятий и сервисных центров, содействия инвестиционной деятельности.

Данная инициатива окажет дополнительную поддержку отечественным товаропроизводителям и будет способствовать их максимальному вовлечению в закупки, проводимые операторами нефтегазовых проектов. При создании Центра будет использован опыт работы аналогичных центров исследований и разработок, созданных компаниями Шелл и ЭНИ.

Центр будет финансироваться операторами нефтегазовых проектов и работать на некоммерческой основе.

Advanced biofuels

Fuels for heavy-duty transportation (trucking, aviation and marine) require an energy density that liquid hydrocarbons provide. Biofuels have the potential to meet this need. ExxonMobil continues to progress research to transform algae and cellulosic biomass into liquid fuels (biofuels) for the transportation sector. These advanced biofuels have the potential to reduce GHG emissions by more than 50 percent compared to today's transportation fuels. They also offer advantages versus other biofuels by not competing with food and reducing fresh water use. ExxonMobil is making progress toward first demonstrations of advanced biofuels production in the next decade.

Cellulosic biodiesel program

We have made significant progress through collaborations to convert cellulosic sugars (made from sources like agricultural waste and wood) to biodiesel. To advance this

technology, we are working with two companies; one focused on converting cellulosic biomass to cellulosic sugar and one focused on converting sugar to biofuel. Genomatica has developed microbes that can potentially convert cellulosic sugars to biofuel through a single bio-conversion step. We have doubled the yield of biodiesel from a variety of cellulosic sugars over the past few years, successfully validating Genomatica's process in the lab. In early 2019, we began collaborating with Clariant, which is able to commercially produce cellulosic sugars with its sunliquid® technology. We are testing sugars made with Clariant's process with the Genomatica microbes to understand the commercial viability of this novel integration. ExxonMobil's unique science and engineering capabilities are critical to integrating the two technologies into a potentially more affordable and scalable option.

Algae program

We have been working with SGI for a decade to develop strains of algae that will convert CO₂ and sunlight into energy-rich bio-oil, which can then be processed at existing refineries (similar to crude oil) into renewable fuels. To increase the speed of development, we are progressing two tasks in parallel. We continue to progress needed biology modifications to the algae in the lab, while working on outdoor algae ponds to understand the process engineering aspects of growing algae in real-world environments. We are making progress on both fronts with a target to be technically ready to produce 10,000 barrels per day of biofuel by 2025. This first proof of production is a critical step towards full-scale deployment which is likely decades away.



Genomatica single process step for conversion of cellulosic sugars to biodiesel

Одностадийная биоконверсия
целлюлозных сахаров в биодизельное
топливо по технологии компании
Genomatica



ExxonMobil - SGI Algae Pond Research in Calipatria, California, United States

ExxonMobil – Экспериментальный пруд
выращивания водорослей по технологии
компании SGI в городе Калипатрия, штат
Калифорния



ВОСТРЕБОВАННОСТЬ СПЕЦИАЛИСТОВ НОВЫХ ПРОФЕССИЙ БУДЕТ ВОЗРАСТАТЬ



В УСЛОВИЯ ТЕХНИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА, ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ УГЛЕВОДОРОДНОГО СЫРЬЯ И ВНЕДРЕНИЯ ВИЭ НЕИЗБЕЖНЫ ИЗМЕНЕНИЯ В СФЕРЕ ПОДГОТОВКИ СПЕЦИАЛИСТОВ НЕФТЕГАЗОВОГО СЕКТОРА. ОБ ЭТОМ И ДРУГИХ ВОПРОСАХ В ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ СФЕРЕ РАССКАЗЫВАЕТ АКЧУЛАКОВ БОЛАТ УРАЛОВИЧ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АССОЦИАЦИИ «KAZENERGY»

Недавно мы отмечали 120-летие первой нефтедобычи в Казахстане, за более чем вековую историю нефтянки совершен существенный прогресс в отрасли. Хотя, по мнению некоторых ученых, человечество достигло максимальной скорости технологического развития еще два года назад, в нашей индустрии пик технологической сингулярности еще не достигнут и скорость технологического прогресса с каждым годом увеличивается. От начала эпохи зарождения первых автомобилей до полной автоматизации современных рабочих мест отделяет всего каких-то сто лет, с точки зрения истории эволюции это совсем незначительный временной период, однако если говорить о прогрессе технологий, то путь пройдет колоссальный.

Если говорят, что XX век – век борьбы за баррель, то XXI век – век борьбы за киловатты. Население Земли растет так же стремительно, как и скорость развития технологий, соответственно растет потребление энергии. Рост энергопотребления увеличился за последние 20 лет, и он будет продолжен и, в связи с этим встает вопрос: откуда брать энергию? Большая часть энергоресурсов, потребляемых в настоящее время, из невозобновляемых источников. Здесь есть несколько аспектов, один из них – это иссякаемость ископаемых запасов.

Исходя из того, что я уже сказал об иссякаемости запасов, есть также множество индикаторов, которые используются в нефтегазовой отрасли, и один из них – это соотношение объема разрабатываемых запасов к объему разведанных запасов, которое должно придерживаться определенной планки. Приведу такой пример, со времен первой добычи нефти осваивались запасы неглубокого залегания, были даже участки, тот же Карашунгул, где началась нефтедобыча Казахстана, там нефть выходила на поверхность сама. Но с тех пор, как она стала сырьем индустриализации, ее требовалось все больше и больше. Если тогда для добычи нефти достаточно было выкопать колодцы

глубиной 20-50 метров, то сегодня разрабатываются методы добычи запасов нефти, находящейся на глубине 6000 метров, это достаточно сложный геологический процесс. При добыче нефти с такой глубины не все процессы человек может контролировать, каждое месторождение требует индивидуального подхода.

Вернемся к новым технологиям, разработка которых, конечно же, очень важна. Это касается не только осуществления таких процессов, как бурение глубоких скважин и добыча нефти из глубин, также одним из основных вопросов является рациональное использование недр. Можно просто брать объемы нефти, газа, угля и сжигать их, но хотелось бы, чтобы технологии обеспечивали более эффективное использование сырья, для максимального КПД. Эта задача стоит перед всем миром на сегодняшний день.

Также человечество все больше и больше пользуется так называемыми возобновляемыми источниками энергии. Однако, здесь тоже есть свои вопросы.

Во-первых, дороговизна современных технологий по ВИЭ, это значит, что в условиях таких стран, как Казахстан или Россия, имеющих большие запасы углеводородов, данные технологии пока еще неконкурентны. Но Международное Агентство по ВИЭ прогнозирует, что к 2025 году технологии ВИЭ начнут приближаться по затратам и себестоимости к базовым источникам, то есть будет наблюдаться прогресс.

Во-вторых, это вопросы устойчивых систем при зависимости ВИЭ от природных условий. К примеру, если город питается энергией от ветровых станций и солнечных батарей, то представим ситуацию, когда нет ни ветра, ни солнца, то тогда возникнут определенного рода проблемы. Поэтому устойчивые станции в понимании инженеров – это станции, которые могут моментально сжигать топливо и подавать энергию. Например, электромобиль – если нет солнца, то его батарея не подзаря-

дилась, и он дальше не поедет, ему нужен двигатель, который может сжечь топливо и поехать. Это что касается устойчивости энергетики.

Еще один вопрос – это сохранение и накопление энергии. Как сегодня происходит сохранение энергии? На каждой станции есть запасы топлива, будь то уголь или же газ. Однако, сегодня на станциях нет батарей больших емкостей, которые могли бы значительно долго сохранять энергию, чтобы ее выдать, когда она необходима, в частности, на солнечных и ветровых станциях. Такие станции, когда есть солнце и ветер, могут производить избыточную энергию, но они не могут ее накапливать и сохранять, чтобы выдать необходимое количество энергии, когда она необходима (в часы пик). Таким образом, необходимо разработать технологии для решения данной проблемы.

Для обеспечения конкурентоспособности в нефтегазовом секторе, технологии на разных этапах цепочки создания стоимости должны совершенствоваться. Скорее всего наибольшие изменения коснутся сектора переработки, потому что из скважины добывается жидкость, в составе которой нефть занимает процентов десять, остальное – вода и сопутствующие элементы. Именно переработке такой нефти следует уделить внимание. Если рассматривать более детально, то, когда идет переработка нефти и газа, каждый новый передел дает до нескольких сотен тысяч номенклатур и товаров, которые можно получить, это все относится к нефтехимии. Необходимо рационально и эффективно использовать добытую нефть, а не просто сжигать, тоже самое касается и газа.

Также, где необходим технологический прорыв – сектор добычи, а именно увеличение коэффициента извлечения нефти (КИН). КИН требует большого количества затрат для того, чтобы остаточные запасы нефти и газа были извлечены в большем объеме на старых разработанных месторождениях. Другими словами, нужны технологии, которые позволили бы, как минимум, стабилизировать то, что мы сегодня добываем. Здесь нужны большие решения.

Теперь рассмотрим, какие изменения произойдут в сфере подготовки специалистов нефтегазового сектора. На повестке дня, во всем мире и в Казахстане, стоит вопрос цифровизации. Не стоит понимать ее однобоко. Цифровизация – это не просто собрать все в «диджитал» цифрах. Это существовало давно, к примеру, в перфокартных режимах, в двоичной системе, которая заложена в любой ЭВМ. Вопрос другой: что с этими цифрами делать? Становится актуальным вопрос искусствен-



ного интеллекта, так как цифровые данные – это основа для следующей автоматизации или же роботизации. Многие специальности, в моем понимании, в перспективе превратятся в навыки и умения управления роботами, автоматизированными процессами, чтобы выполнять ту же работу, но только уже не человеческими ресурсами, а машинами. Это касается всех сфер, не только нефтегазовой отрасли.

Хороший пример – это медицина, в частности, хирургия, потому что сегодня особенно в нейрохирургии, где миллиметры и микроны имеют важное значение, в этой сфере начинают доверять технологиям, которые безболезненно для пациентов могут осуществлять операции. Это сегодня роботизированные хирургические комплексы, которыми, конечно же, управляют люди – хирурги-профессионалы. Классические профессиональные навыки должны быть у людей всегда, но эти навыки должны трансформироваться в создание таких машин и умение ими управлять. Это значит, что классические специальности не уйдут в прошлое, они останутся, они будут основой, базисом для любых новых профессий. Конечно, появятся и абсолютно новые профессии, которым надо будет обучать быстро и качественно, а для этого нужны будут тесные взаимоотношения между государством, предприятием и вузом/колледжем.

Для нефтянки в этом плане Атлас станет точкой начала большой работы между всеми заинтересованными сторонами.



ТОО «СП «КАЗГЕРМУНАЙ»:

сохранение эффективности в условиях пандемии

ПАНДЕМИЯ КОРОНАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИИ СТАЛА ГЛОБАЛЬНЫМ ЭКОНОМИЧЕСКИМ И СОЦИАЛЬНЫМ ВЫЗОВОМ ДЛЯ ВСЕГО МИРА. ПРИВЫЧНЫЙ УКЛАД ЖИЗНИ ПЕРЕСТАЛ СУЩЕСТВОВАТЬ, А МНОЖЕСТВО ПРОЦЕССОВ БЫЛО БУДТО ПОСТАВЛЕНО НА ПАУЗУ. ДЛЯ ЛЮБОГО ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ СРЫВ ВЫПОЛНЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРОГРАММЫ, В СЛУЧАЕ ТОО «СП «КАЗГЕРМУНАЙ» ПЛАНА ПО ДОБЫЧЕ НЕФТИ И ГАЗА, ПОВЛЕК БЫ ЗА СОБОЙ НЕИЗБЕЖНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОТЕРИ КАК ДЛЯ АКЦИОНЕРОВ, ТАК И ДЛЯ ЕГО РАБОТНИКОВ, И СТАЛ БЫ ПОВОДОМ ДЛЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ОЧАГА СОЦИАЛЬНОЙ НАПРЯЖЕННОСТИ.



Но ТОО «СП «Казгермунай» при поддержке участников товарищества смогло быстро адаптироваться к новым условиям, предпринять меры по сохранению жизни и здоровья производственного персонала, выстроить бизнес-процессы по-новому, минимизировав визиты на производство, исключив командировки и очные совещания, внедрить IT-инструменты для удаленной работы административно-управленческого персонала. С генеральным директором ТОО «СП «Казгермунай» Муратом Кенесбаевичем Мустафаевым мы и побеседуем о том, как компании удалось пережить этот непростой год.

- Мурат Кенесбаевич, как повлияли на ТОО «СП «Казгермунай» кризисные явления, вызванные пандемией коронавирусной инфекции?

- Конечно, кризис затронул нашу компанию. В условиях резкого падения спроса на нефть, и, соответственно, уменьшения ее стоимости, нам пришлось оптимизировать многие расходы. Для нахождения баланса между потребностями и возможностями компании

в первую очередь были существенно ограничены все административные расходы, не связанные напрямую с производственным процессом и занятостью персонала. Некоторые статьи бюджета были исключены в связи с невозможностью выполнения из-за риска распространения COVID-19. Например, мы полностью отказались от проведения культурно-массовых и корпоративных мероприятий, перестали командировать работников, перевели большую часть офисного персонала на удаленный формат работы, что исключило затраты на его питание.

Обеспечение безопасности и сохранение здоровья 569-ти человек производственного персонала, которые работают на месторождениях товарищества в условиях пандемии, непривычный онлайн режим работы, организованный в кратчайшие сроки для 98% административно-управленческого персонала, ограниченность бюджетных средств, да и просто тот стресс, который пришлось пережить каждому из нас, не выбили ТОО «СП «Казгермунай» из колеи. Нам удалось сделать самое главное - достичь заданных в производственной программе основных показателей, и даже перевыполнить их.

За 11 месяцев мы выполнили план по добыче нефти на 101,2%. В декабре месяце предприятие также планирует выполнить все показатели, не допуская отставаний. Поэтому по окончании года добыча по нашим расчетам составит 1,555 млн. тонн, что будет перевыполнением годового плана. Хочу отметить, что СП «Казгермунай» – единственная в регионе компания, поставляющая сухой товарный газ для нужд населения, теплоисточников и энергоисточников Кызылординской области. В рамках плана поставки на внутренний рынок Казахстана 25% от производимого предприятием объема сжиженного нефтяного газа товарищество реализует через электронно-торговую площадку, где основными потребителями являются Кызылординская, Жамбыльская и Туркестанская области. Как социально ответственная компания Казгермунай ежемесячно 75% (что составляет свыше 56 000 тонн) от производимого СНГ реализует на социальные нужды в адрес компаний-покупателей по утвержденной предельной цене вне ЭТП. При этом за 10 месяцев 2020 года 93% реализованного таким образом газа было отправлено на нужды Кызылординского региона, и 7% в Жамбыльскую и Туркестанскую области. Поэтому стабильная работа производственных объектов СП «Казгермунай» - это не только залог благосостояния ее работников и доходности для акционеров, но и существенный вклад в социальное благополучие жителей нашего края.

Для меня, как для руководителя предприятия, выполнение производственной программы в таких сложных и непривычных условиях это причина для гордости, но не повод для того, чтобы останавливаться на достигнутом. Впереди новый год, и, как мы видим уже сейчас, он вряд ли будет простым для мировой экономики в целом и для казахстанской нефтяной промышленности в частности.

- Вы рассказали о производственных показателях компании в уходящем году. Но, как известно, за любыми достижениями предприятия стоят люди, работающие на нем. Что Вы можете рассказать о том, как ТОО «СП «Казгермұнай» выполняло свои социальные обязательства перед коллективом?

- Для ТОО «СП «Казгермұнай» люди – это главный капитал. Мы считаем, что одним из условий для достижения успеха предприятия является чувство социальной защищенности работников, которое им дает компания, и которое мотивирует их на продуктивную работу. Думаю, что самым важным в текущих условиях является тот факт, что в компании сохранены все рабочие места и материальные выплаты работникам в полном объеме.

В условиях пандемии новую значимость для товарищества обрела цель, которую оно всегда ставило перед собой в стратегии охраны и безопасности труда: сохранение жизней и здоровья работников. Сразу же после введения режима ЧП в компании создали оперативный штаб и ряд документов, регламентирующих ее работу и поведение сотрудников, а также работников подрядных организаций в создавшихся условиях, утвердили план, алгоритм неотложных мероприятий и схемы оповещений в случае обнаружения заражения коронавирусной инфекцией любого трудящегося на контрактной территории КГМ человека. На промысле было увеличено число медицинского персонала. Всех работников на месторождениях обеспечили достаточным количеством защитных медицинских масок и антисептиков для рук, медицинскими осмотрами с обязательным замером температуры тела дважды в день. Создали отдельный санитарный пост, через который обязан проходить каждый въезжающий на территорию компании.

При поддержке акционеров мы скорректировали бюджет, закупили новые услуги: проведение анализов на COVID-19 среди работников промысла и офиса, организация проверок на наличие КВИ на территориях и объектах компании. Увеличили объем услуг по дезинфекции внутренних помещений Казгермұнай и транспорта. Были установлены дезинфекционные тоннели для персонала и автотехники, терминалы распознавания лиц с измерением температуры тела. К вахте допускается только работник, получивший отрицательный результат теста на коронавирус. Аналогичные требования предъявляются к персоналу подрядных организаций. С целью минимизации риска заражения членов семей наших сотрудников проводится экспресс-тестирование, выезжающих с вахты работников. С учетом эпидемиологической ситуации в рамках добровольного медицинского страхования в этом году профилактический обязательный медицинский осмотр работников промысла был организован с выездом на производство, что способствовало повышению безопасности наших сотрудников.

Поскольку COVID-19 вирусная инфекция, был сделан акцент на укреплении иммунитета нашего персонала. Усилено меню вахтовиков, в него добавили иммуностимулирующие и витаминизированные продукты (мед, сухофрукты), увеличили количество фруктов, овощей и кисломолочных продуктов. На регулярной основе работникам промысла выдаются витамины D, C, и цинк в таблетированной форме.

Проанализировав эпидемиологическую ситуацию, получив консультацию медиков, располагая данными о продолжительности инкубационного периода КВИ, оперативный штаб пришел к выводу о необходимости увеличения продолжительности вахты с 14 до 28 дней. Как я упомянул ранее, почти весь офисный персонал был переведен на удаленный режим работы. Производственный персонал по понятным причинам работать онлайн не может. Перед компанией встала задача обеспечить его максимальную безопасность. Тем более что производство на нашем предприятии многозвенное и выстроено таким образом, что для выполнения производственного плана мы не можем допустить остановки ни одного из цехов. Совместно с профсоюзом работников в компании были экстренно

проведены переговоры с коллективом. И здесь я хочу подчеркнуть, что получить согласие со стороны работников было необходимым не только потому, что это предписано трудовым кодексом, но и, потому что нам важно понимание и принятие персоналом этой вынужденной меры.

К сожалению, вследствие ухудшения эпидемиологической обстановки в республике, произошедшем в апреле, когда было ограничено сообщение внутри страны, нам пришлось оставить людей на повторную вахту в 28 дней. При этом оплата за вторую вахту работникам была произведена в двукратном размере. Тем же, кто не смог вовремя заступить на вахту, компания оплатила 70% заработной платы за период простоя. На текущий момент перевахтовка проходит регулярно, в штатном режиме, продолжительность вахты до конца 2020 года остается 28 дней. Дальнейшее решение по пересмотру ее продолжительности будет приниматься, исходя из эпидемиологической ситуации в нашей стране.

Все предпринятые компанией меры дали свои результаты. В нашем коллективе всего 62 сотрудника переболели коронавирусной инфекцией. К счастью все они выздоровели и приступили к работе. А с конца августа среди членов трудового коллектива товарищества не было зарегистрировано ни одного случая заражения КВИ. Конечно, это заслуга каждого работника предприятия. Без понимания, поддержки и терпения моих коллег, за которые я им благодарен, ситуация могла бы быть совсем иной.

Помимо проявления заботы о здоровье персонала в период пандемии в полной мере Казгермұнай выполняет и свои обязательства по Коллективному договору. Работники, имеющие на иждивении четверых и более детей в возрасте до 21 года или ребенка-инвалида, являющиеся матерями/отцами-одиночками, получают материальную помощь. Выплачиваются единовременные пособия на бракосочетание, рождение ребенка, погребение близкого родственника, в связи с достижением работником 50-ти и 60-ти летнего возраста. На время повсеместного введения жестких ограничительных мер, мы вынуждены были приостановить выдачу оплачиваемых компанией путевок в санаторно-курортные учреждения. Но в период относительной стабилизации ситуации с COVID-19 всем изъявившим желание работникам путевки для получения профилактического лечения были выданы.

- Поддержка, оказанная трудовому коллективу, впечатляет. Не ограничило ли ТОО «СП «Казгермұнай» оказание благотворительной, спонсорской помощи?

- Компания изыскала возможности для оказания помощи Кызылординскому региону в борьбе с распространением коронавирусной инфекции. На эти цели было выделено 160 миллионов тенге. На них были закуплены и переданы: 711 наборов реактивов для проведения ПЦР-исследований на выявление коронавирусной инфекции Областному центру фтизиопульмонологии, два передвижных рентген-аппарата Жанакорганской и Кармакчинской районными больницам. Как показала практика, мобильный рентген представляет большую ценность для своевременного диагностирования осложнений и эффективного лечения при коронавирусной инфекции. Он позволяет оценить состояние пациента на месте, не транспортируя его в специальный кабинет. Хочу отметить, подобной медицинской техники в районных больницах не было.

В Кызылординском областном медицинском центре за счет ТОО «СП «Казгермұнай» была установлена кислородная станция. Теперь это главное лечебное учреждение области абсолютно независимо от поставщиков кислорода, обеспечено его бесперебойной подачей и может самостоятельно контролировать его производство и резервирование. Кислородная станция позволяет заполнять до 12 баллонов в час с концентрацией кислорода более 95%.

Как видите, сегодня, несмотря на сложную эпидемиологическую ситуацию и мировой экономический кризис ТОО «СП «Казгермұнай» стабильно работает, и смотрит в будущее с оптимизмом и желанием достижения всех поставленных целей.

Тенденции рынка гидроэнергетики

В СИЛУ РЯДА ФИНАНСОВЫХ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРИЧИН ГИДРОЭНЕРГЕТИКА ЗАМЕТНО УСТУПАЕТ С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ И КОММЕРЧЕСКОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ДРУГИМ ИСТОЧНИКАМ ВОЗОБНОВЛЯЕМОЙ ЭНЕРГИИ, ОСОБЕННО СОЛНЕЧНОЙ И ВЕТРОВОЙ ЭНЕРГЕТИКЕ. ЭТО ОТРИЦАТЕЛЬНО ОТРАЖАЕТСЯ НА ТЕМПАХ ЕЖЕГОДНОГО ПРИРОСТА МОЩНОСТЕЙ И ОБЪЕМАХ ВКЛАДЫВАЕМЫХ В ОТРАСЛЬ ИНВЕСТИЦИЙ.

Артем Устименко



Глобальный рынок гидроэнергетики, с точки зрения ежегодного ввода новых мощностей в коммерческую эксплуатацию, продолжает многолетнюю тенденцию замедления. Новые мощности по итогам минувшего года оцениваются в менее чем 16 ГВт. В результате чего общая установленная мощность ГЭС в мире достигла примерно 1,15 тыс. ГВт – то есть почти половина от соответствующего совокупного показателя всей возобновляемой энергетики.

Рейтинг первой десятки государств по действующим гидроэнергетическим мощностям практически не меняется в течение длительного периода времени. Лидерами остаются Китай, Бразилия, Канада, США, Россия, Индия, Норвегия, Турция, Япония и Франция, на которые в совокупности приходится более двух третей от общемирового показателя.

Производство гидроэлектроэнергии в мире традиционно колеблется из года в год, на него влияют не столько изменения мощностей ГЭС, но в большей степени ежегодные различия в погодных условиях и других местных факторах эксплуатации. По информации агентства REN21, валовая выработка электроэнергии на ГЭС в 2019 году составила 4,3 тыс. ТВт/ч или на 2,3% больше по сравнению с предыдущим годом. На гидроэнергетику приходится почти 16% от общего производства электроэнергии в мире.

Глобальные гидроаккумулирующие мощности, которые традиционно оцениваются отдельно от гидроэнергетики, не сильно увеличились в 2019 году, причем почти исключительно за счет одной новой станции в Китае. Они выросли ориентировочно на 0,2% или на 0,3 ГВт. Так, в Китае завершено строительство объекта мощностью 300 МВт, а в Греции – 3 МВт. Таким образом, общая установленная мощность гидроаккумулирующих станций составила 158 ГВт.

Однако планируется создание значительных новых гидроаккумулирующих мощностей, отчасти для поддержки роста производства электроэнергии из возобновляемых источников энергии. К примеру, проекты, разрабатываемые в 2019-2020 годах, направлены непосредственно на улучшение интеграции в национальные энергосистемы объектов солнечной и ветровой энергетики в Австралии, ОАЭ, США и Зимбабве.

В 2020 году сильное сдерживающее влияние на гидроэнергетический рынок оказали пандемия Covid-19 и вызванный ей глубокий спад экономической активности в мире, который привел к сжатию

спроса и падению цен на электроэнергию и к пересмотру инвесторами планов по реализации генерирующих проектов. На некоторых национальных рынках как спрос, так и цены сократились на 20% и оставались крайне нестабильными в течение практически всего года (правда, проекты, охваченные долгосрочными соглашениями о закупке электроэнергии, в целом оказались «защищены» от воздействия этих факторов).

Как следствие, отрасль претерпевает вынужденную трансформацию. Возникшая сильная неопределенность и нехватка ликвидности поставили под угрозу финансирование и рефинансирование гидроэнергетических проектов. С учетом повышенной капиталозатратности и продолжительного срока реализации проектов ГЭС, они в большей степени подвержены негативному давлению со стороны неблагоприятной макроэкономической конъюнктуры по сравнению с другими секторами возобновляемой энергетики.

Среди прочего, были приостановлены гринфилды и проекты критической модернизации ГЭС из-за сбоев в мировой цепочке поставок. Также были отложены предлагаемые или существующие государственные программы, направленные на поддержку гидроэнергетической отрасли в некоторых странах.

Регионально-страновой обзор

По крайней мере пятьдесят стран добавили гидроэнергетические мощности в 2019 году.

Бразилия лидирует по вводу в эксплуатацию новых гидроэнергетических мощностей, за ней следовали четыре азиатских государства, а именно Китай, Лаос, Бутан и Таджикистан. Показательно, что впервые по крайней мере с 2004 года у Китая не получилось сохранить значительного отрыва от других стран с точки зрения завершения проектов строительства новых гидроэлектростанций.

Завершенные проекты в Бразилии достигли 4,95 ГВт, что образует почти треть новых мощностей в мире. Кроме того, в случае с Бразилией в том числе можно выделить самый большой годовой прирост с 2016 года при установленной мощности на конец отчетного периода в 109 ГВт.

Основная доля прироста пришлась на 6 последних турбин мощностью по 611 МВт, добавленных к ГЭС в Белу-Монте, которые обозначили завершение стро-

ительства этого гигантского объекта мощностью 11,2 ГВт. К концу 2019 года ГЭС Белу-Монте стала четвертой по величине гидроэлектростанцией в мире и обеспечивала 7% генерирующих мощностей Бразилии. Выработка гидроэлектроэнергии в Бразилии была на уровне 418 ТВт/ч и практически не изменилась по сравнению с 2018 годом, производя 70,5% электроэнергии в стране.

Несмотря на устойчивый рост гидроэнергетического рынка Бразилии, его дальнейший потенциал развития все больше сдерживается доступными ресурсами. Только около 12 ГВт или 23% от оставшейся потенциальной мощности новых участков (более 30 МВт каждый) приходится на территории, которые не ограничены социально-политическими и экологическими причинами и издержками, которые в целом больше, чем те, которые характерны в Бразилии для ветровой энергетики и солнечной энергии. В то время как по-прежнему доминирующий вклад гидроэнергетики в структуру электроэнергетики Бразилии постепенно снижается, совокупный вклад энергии ветра и солнечной энергии быстро растет, увеличившись с менее 9% в 2018 году до 10,3% в 2019 году.

В течение 2019 года в Азии было добавлено больше гидроэнергетических мощностей, чем в любом другом регионе мира, при этом ряд азиатских стран запустил новые крупные гидроэлектростанции.

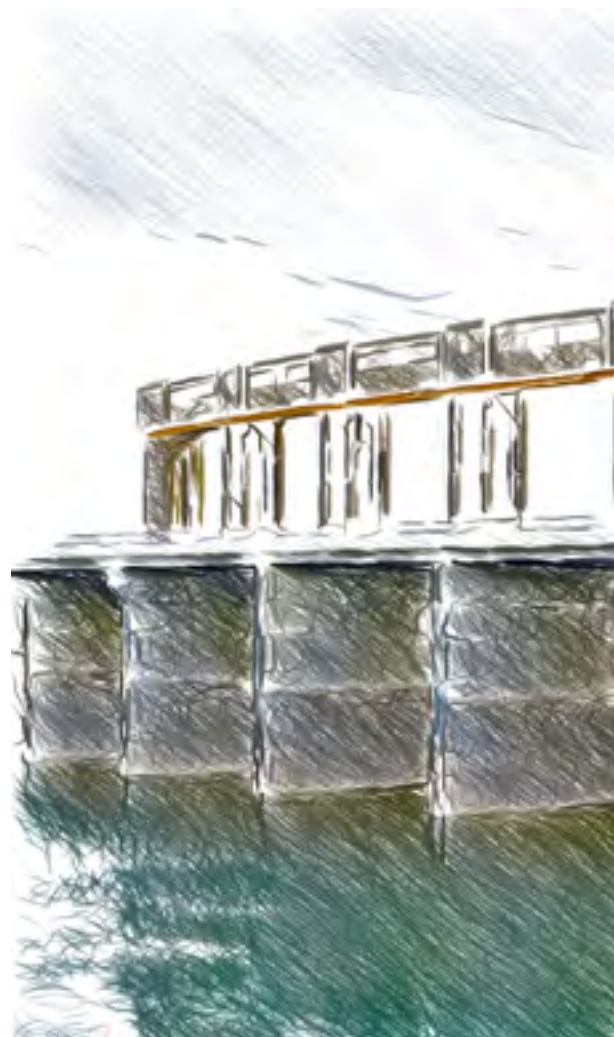
Китай лидирует в данном регионе по введенным в эксплуатацию мощностям. Однако впервые за много лет эта страна не смогла обеспечить себе лидирующие позиции в мире, пропустив Бразилию на первое место в глобальном рейтинге. В 2019 году Китай добавил около 3,9 ГВт, что ориентировочно вдвое меньше, чем в предыдущем году, а общие установленные мощности ГЭС составили немногим более 326 ГВт. Вместе с тем, инвестиции в завершённые в минувшем году гидроэнергетические проекты достигли более 11,5 млрд долларов США, рост по сравнению с 2018 годом – на 16,3%.

Хотя мощность гидроэнергетики Китая выросла в годовом сопоставлении на 1,2%, выработка электроэнергии на ГЭС увеличилась заметнее – на 5,7% или до 1,3 тыс. ТВт/ч. Но даже с учетом этого, гидроэнергетика не в состоянии удовлетворить быстро растущий внутренний спрос со стороны населения и экономики Китая. Ежегодный прирост мощности в последние годы несколько снизился как в абсолютном выражении, так и в доле в выражении от общего спроса на электроэнергию. С 2014 по 2019 годы валовые мощности ГЭС в Китае продемонстрировали увеличение на 15%, а за счет более высокого использования мощности производство электроэнергии на ГЭС выросло почти на 23%. Между тем, общий спрос на электроэнергию в Китае расширился более чем на 30%.

Как и в случае с Бразилией, Китай сталкивается с усиливающимися проблемами с точки зрения дальнейшего развития национальной гидроэнергетики. В конце минувшего года разрабатывались дополнительные мощности в объеме 52 ГВт, а остающийся в целом по стране потенциал оценивался не более чем в 120 ГВт.

Однако основная часть данного потенциала находится в Тибете, а также в провинциях Сычуань и Юньнань, то есть вдали от основных центров внутреннего потребления, сконцентрированных на востоке страны. Нехватка пропускной способности, экологические ограничения и рост стоимости вырабатываемой на ГЭС электроэнергии (как абсолютной, так и относительно других источников возобновляемой энергетики) – все это становится дополнительными сдерживающими факторами на пути долгосрочного устойчивого развития гидроэнергетики в Китае.

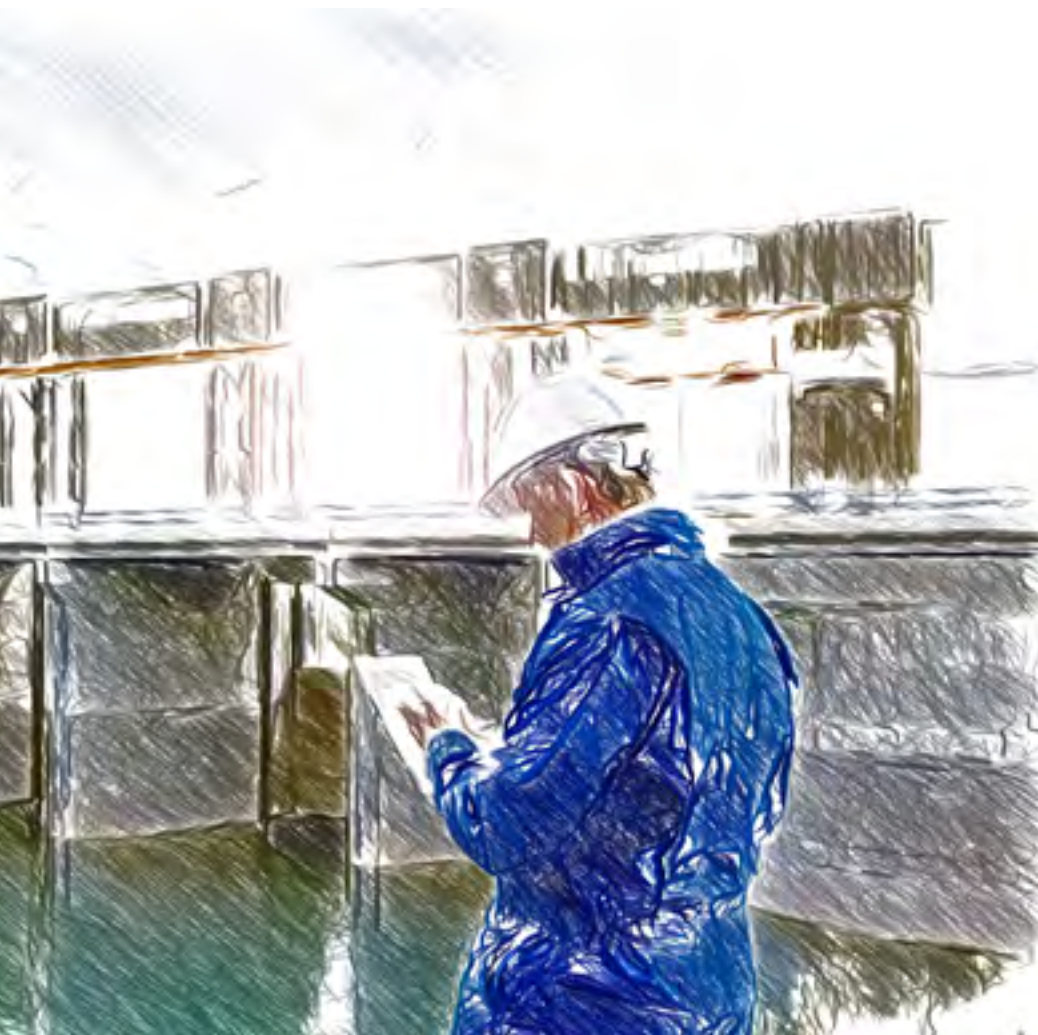
В Таджикистане в 2019 году было завершено строительство второй из шести турбин мощностью по 600 МВт, запланированных в рамках проекта Рогунской ГЭС, в результате чего общая мощность ГЭС в стране составила 6,4 ГВт. Таджикское руководство считает, что Рогунская ГЭС будет приносить существенные до-



ходы от экспорта электроэнергии в соседние государства, а также сможет сократить внутренний дефицит электроэнергии в республике. Однако упомянутый дорогостоящий проект создает значительную нагрузку на бюджет страны и по-прежнему не является привлекательным для иностранных инвесторов.

В свою очередь в Индии произошло лишь незначительное расширение гидроэнергетических мощностей – только на 154 МВт, при этом все новые мощности были обеспечены за счет станций менее 25 МВт. В минувшем году общая установленная мощность в стране увеличилась до более 45 ГВт, а генерация электро-

В течение 2019 года в Азии было добавлено больше гидроэнергетических мощностей, чем в любом другом регионе мира, при этом ряд азиатских стран запустил новые крупные гидроэлектростанции.



В 2020 году сильное сдерживающее влияние на гидроэнергетический рынок оказали пандемия Covid-19 и вызванный ей глубокий спад экономической активности в мире, который привел к сжатию спроса и падению цен на электроэнергию и к пересмотру инвесторами планов по реализации генерирующих проектов.

энергии выросла на 15,9% до почти 162 ТВт/ч. Индия обогнала Японию, став пятым крупнейшим игроком гидроэнергетического рынка в мире по общей установленной мощности.

Весной 2019 года Индия приняла решение о переводе всех гидроэнергетических станций мощностью более 25 МВт в категорию возобновляемых источников энергии. Подобная корректировка способствует выполнению Индией своих обязательств в соответствии с Парижским соглашением по климату обеспечивать не менее 40% вырабатываемой электроэнергии из возобновляемых источников к концу текущего десятилетия. Это также в состоянии улучшить перспективы новых крупных проектов, которые теперь могут претендовать на определенные преференции и льготы, распространяющиеся на возобновляемую энергетику, включая льготные условия финансирования в виде зеленых облигаций. Среди прочего, после многих лет задержек получил правительственную поддержку проект ГЭС Дибанг мощностью 2,88 ГВт в штате Аруначал-Прадеш.

В России было введено в коммерческую эксплуатацию около 500 МВт гидроэнергетических мощностей за счет нового строительства и реконструкции уже существующих объектов. Как следствие общая установленная мощность действующих ГЭС достигла 48,5 ГВт. Среди значимых реализованных проектов – Нижне-Бурейская ГЭС 320 МВт и энергоблок 143 МВт на Усть-Среднеканской ГЭС. Последний проект ранее столкнулся с длительными задержками с момента его инициирования несколько десятилетий назад. Общая выработка электроэнергии на ГЭС России в 2019 году составила более 190 ТВт/ч или 17,6% от совокупного объема генерации.

США продолжали занимать четвертое место по мощности гидроэнергетики, даже несмотря на то, что установленная мощность в нетто-выражении сократилась на 126 МВт до менее 80 ГВт. В 2019 году были добавлены два малых гидроагрегата (в общей сложности менее 10 МВт), в то время как несколько энергоблоков были выведены из коммерческой эксплуатации. По состоянию на начало 2020 года в стране насчитывалось чуть

более 100 МВт строящихся мощностей ГЭС, и все они представляют собой небольшие гидроагрегаты мощностью 18 МВт или меньше. Выработка электроэнергии на ГЭС США сокращалась второй год, в 2019 году – на 6,4% до 274 ТВт/ч.

Отраслевые тенденции

Ведущими мировыми игроками на рынке гидроэнергетических технологий остаются такие компании как Andritz Hydro (Австрия), Impsa (Аргентина), Bharat Heavy Electricals (Индия), Dongfang Electric (Китай), Harbin Electric (Китай), «Силовые машины» (Россия), GE (США), Hitachi Mitsubishi Hydro (Япония), Toshiba (Япония) и Voith (Германия).

Немаловажно, что операционные результаты и в целом среднесрочные перспективы бизнеса ряда отраслевых лидеров уже в минувшем году оставались неоднозначными, а влияние пандемии и экономического кризиса еще более обострило ситуацию для них.

К примеру, американская корпорация GE сообщила об убытках в сегменте ги-

Внедрение других технологий возобновляемой энергетики, таких как солнечная и ветровая энергия, в гидроэнергетические проекты – один из вариантов, который будет использоваться для снижения рисков и поддержки системной устойчивости.

гидроэнергетики, прежде всего из-за продолжающегося конкурентного давления со стороны других производителей турбин и альтернативных технологий возобновляемой энергетики, а также из-за усиления мировой тенденции перехода к механизмам электроэнергетических аукционов. В гидроэнергетических операциях корпорации по-прежнему наблюдалось снижение роста заказов и увеличение проектных затрат.

Компания Andritz Hydro также сообщила о «подавленном» мировом рынке и снижении объемов продаж четвертый год подряд (примерно на 3% за год) из-за падения количества заказов. В свою очередь Voith Hydro объявила об умеренном восстановлении на рынке гидроэнергетики в течение 2019 года. Среди прочего, Voith продвинулась в разработке высокопроизводительной насосной турбины, что привело к заключению контракта на поставку шести реверсивных турбин для австралийского проекта Snowy 2.0 мощностью 2 ГВт.

Следует отметить, что глобальная гидроэнергетическая отрасль продолжает сталкиваться с крупномасштабными взаимосвязанными проблемами и возможностями, с учетом активно происходящей трансформации мировой энергетической модели в сторону широкого использования возобновляемой энергетики. Некоторые из проблем и возможностей относятся к техническим характеристикам и экономическим показателям самой отрасли, в то время как другие – к влиянию на гидроэнергетику альтернативных возобновляемых источников энергии, в дополнение к экологическим, социальным, климатическим и иным факторам.

В частности, несколько взаимосвязанных аспектов, сформировавшихся в последние несколько лет, продолжали влиять на глобальную гидроэнергетику в 2019-2020 годах, в том числе необходимость модернизации старых электростанций, изменение структуры рынка, воздействие на климат и устойчивость гидроэнергетических объектов, а также управление водными ресурсами. Рекон-

струкция и модернизация, включая также цифровизацию, старых гидроэнергетических станций, особенно в Европе и Северной Америке, повышает эффективность их эксплуатации и технического обслуживания, а также планирования и управления ресурсами. В свою очередь, такие усилия помогают гидроэнергетической инфраструктуре поддерживать энергетические системы на основе возобновляемой энергетики.

В данном контексте отрасль ориентируется на содействие трансформации электроэнергетического рынка, отражающей ценность гидроэнергетических и гидроаккумулирующих для обеспечения

гибкости системы, что позволит гарантировать дальнейшее привлечение инвестиций.

На некоторых национальных рынках, особенно на тех, где не компенсируются резервы мощности, сокращение разницы между пиковыми и внепиковыми ценами на электроэнергию, отчасти из-за усиления позиций возобновляемых источников энергии с нулевыми предельными издержками, подрывает инвестиционную привлекательность и прибыльность как гидроэнергетических, так и гидроаккумулирующих проектов. В частности, гидроаккумулирующие установки могут выйти в прибыль только в том случае,



если произведенная энергия имеет достаточную премию. Долгосрочная стабильность политических подходов и рыночной структуры особенно важна для гидроэнергетики из-за длительных сроков реализации проектов и высоких первоначальных капитальных затрат на проекты.

Климатические изменения тоже влекут за собой повышенные риски для отрасли, которая работает над уменьшением как воздействия процесса изменения климата на выработку гидроэнергетики, так и потенциального воздействия дальнейшего развития гидроэнергетики на мировой климат. Отрасль все чаще включает изменение климата и его влияние на гидрологические условия в планирование, строительство и коммерческую эксплуатацию проектов.

Внедрение других технологий возобновляемой энергии, таких как солнечная и ветровая энергия, в гидроэнергетические проекты – один из вариантов, который будет использоваться для снижения рисков и поддержки системной устойчивости. В то же время отрасль вынуждена все более активно обращать внимание

на улучшение контроля за воздействием парниковых газов от гидроэнергетических проектов, которые зависят от их географического расположения.

Показательно, что не так давно лидеры отрасли согласовали руководящие принципы для обеспечения практического подхода к выявлению, оценке и управлению климатическими рисками для гидроэнергетических проектов и координации передового международного опыта по включению аспектов устойчивости к изменению климата в планирование, проектирование и эксплуатацию гидроэнергетических проектов. Кроме того, почти 50 государств с середины 2020 года участвуют в новой инициативе агентства IRENA, – Collaborative Framework on Hydropower, – по продвижению скоординированных действий по развитию гидроэнергетики и расширению диалога о ее роли в переходе к чистой энергии.

Еще одним глобальным направлением отрасли является обеспечение устойчивости в более широком смысле, что требует комплексного подхода к управлению ресурсами, уравнивающего несколько приоритетов, включая про-

изводство электроэнергии, поддержание качества воды, водоснабжение для неэнергетических нужд (например, орошение), борьба с наводнениями и другие виды воздействия на местные сообщества и природные ресурсы с одновременной максимизацией выгод от проекта. В рамках таких усилий последние отраслевые документы направлены на то, чтобы помочь разработчикам и операторам гидроэнергетических проектов улучшить результаты как для своих проектов, так и для других заинтересованных сторон по двум дополнительным направлениям:

во-первых, совместное использование социально-экономических выгод от гидроэнергетических проектов;

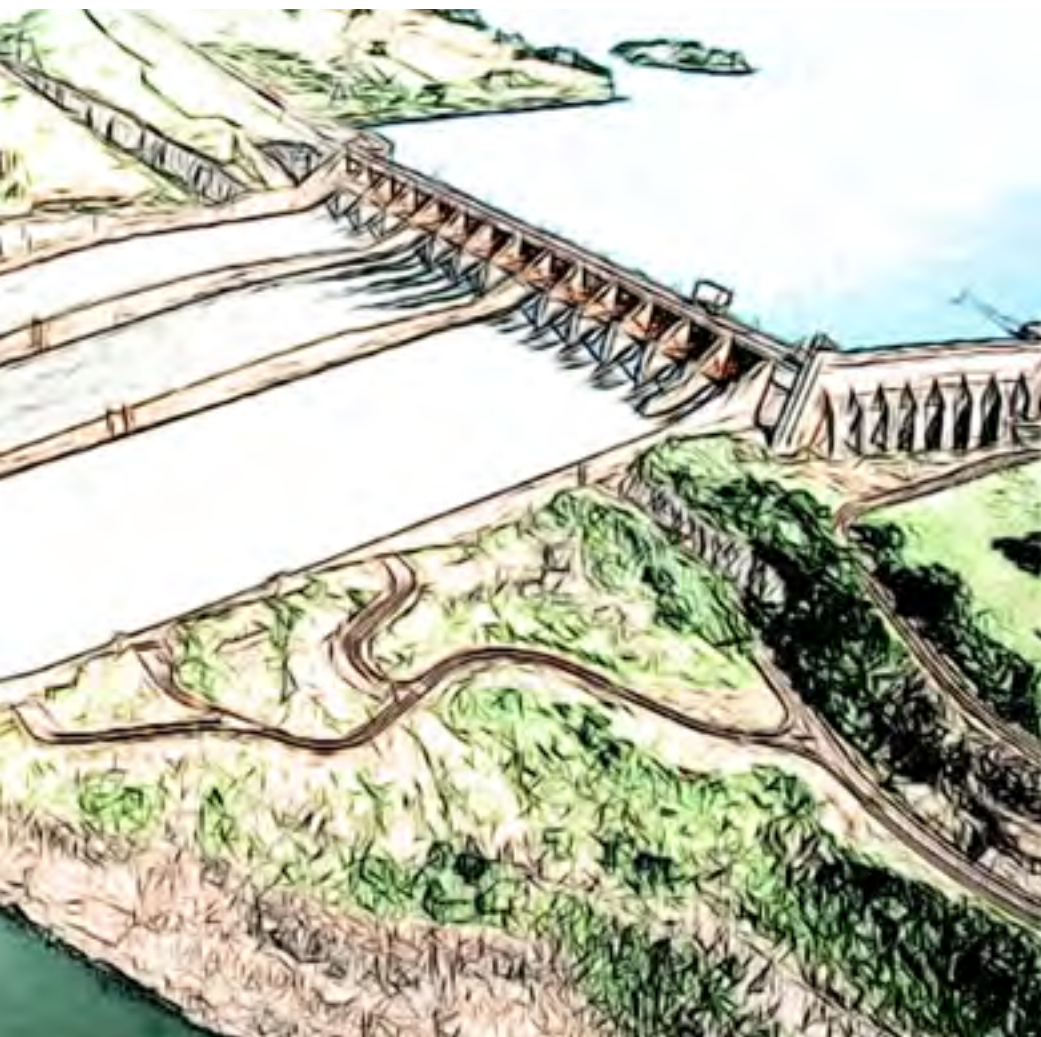
во-вторых, управление потенциальными последствиями, возникающими из-за строительства и эксплуатации гидроэлектростанций.

В заключение, следует отметить, что в период с 2015 по 2019 годы среднегодовой рост установленной мощности ГЭС в мире составил 2,1%, в том числе в минувшем году – 1,2%.

Однако агентство IRENA в своем «Сценарии преобразования энергетики» указывает на то, что для эффективного ограничения роста глобальной температуры до уровня ниже 2°C гидроэнергетические мощности необходимо увеличить не менее чем на 25% к 2030 году и на 60% к 2050 году. Это соответствует примерно 850 ГВт дополнительных установленных мощностей в течение следующих 30 лет, то есть практически равнозначно добавлению всей текущей мощности энергосистемы Евросоюза. Кроме того, в мире имеются около 600 ГВт гидроэнергетических мощностей старше 30 лет, которые требуют модернизации.

Как следствие, ежегодные инвестиции в гидроэнергетику должны резко увеличиться до 55 млрд долларов США в период до 2030 года, причем указанная цифра исключает гидроаккумулирующие проекты (они потребуют еще 16 млрд долларов США в год). Данный прогнозный показатель подразумевает рост на 150% с текущих уровней, что и значительно больше, чем увеличение инвестиций, требуемое как для ветровой (61%), так и солнечной энергетики (45%).

Это подчеркивает необходимость создания ведущими государствами дополнительных условий и преференций для обеспечения резкого прироста инвестиций в гидроэнергетику в течение следующих десятилетий.



Перспективы развития газовой отрасли Казахстана



ЗА ПОСЛЕДНИЕ НЕСКОЛЬКО ЛЕТ КАЗАХСТАНУ УДАЛОСЬ СУЩЕСТВЕННО НАРАСТИТЬ КАК ОБЪЕМЫ ДОБЫЧИ ПРИРОДНОГО ГАЗА, ТАК И УРОВЕНЬ ГАЗИФИКАЦИИ РЕГИОНОВ.

Казахстан обладает значительными запасами газового сырья. Утверждены извлекаемые запасы газа на уровне 3,8 трлн куб. м.

Для республики характерна высокая концентрация запасов газового сырья на отдельных месторождениях. Так, совокупные показатели Северо-Каспийского проекта, Карачаганана и Тенгиза формируют около 75% всех национальных запасов (разбивка по упомянутым месторождениям – соответственно 35%, 23% и 17%). При этом, ряд месторождений характеризуется сложностью коммерческого извлечения газа и высоким содержанием в нем сернистых соединений.

В данном контексте важно учитывать, что существенно большая часть запасов формируется за счет попутного газа, а на свободный газ приходится только 1,6 трлн куб. м. Указанное обстоятельство вносит свою специфику в перспективы их коммерческой разработки, так как попутный газ тесно связан с производством сырой нефти: он либо закачивается недропользователями обратно для поддержания пластового давления и повышения коэффициента нефтяной добычи, либо задействуется ими для собственных технических нужд (подогрев нефти, генерация электроэнергии и т. п.). В период после 2030-2035 годов, по мере спада добычи нефти из-за естественного истощения запасов нефти, газовое производство на некоторых ключевых месторождениях будет наращиваться вследствие сокращения валовых потребностей в газе для обратной закачки.

С учетом упрощения регулирования сферы недропользования, в дальнейшем возможно расширение запасов газового сырья в Казахстане до 5,5-6 трлн куб. м при условии повышения финансирования геологоразведочных работ на перспективных территориях, в том числе за счет привлечения иностранных инвестиций.



В период после 2030-2035 годов, по мере спада добычи нефти из-за естественного истощения запасов нефти, газовое производство на некоторых ключевых месторождениях будет наращиваться вследствие сокращения валовых потребностей в газе для обратной закачки.

Добыча газа

По сравнению с началом 1990-х годов республика нарастила производство природного газа более чем в семь раз.

Согласно информации Агентства по стратегическому планированию и реформам РК, в 2019 году Казахстан добыл 56,43 млрд куб. м газа, в том числе попутного нефтяного газа в объеме 34,26 млрд куб. м. Валовый рост в годовом сопоставлении составил 1,8% а по попутному газу – 4,5%. Вместе с тем, правительственные оценки показывают, что производство товарного газа составило немногим более 33 млрд куб. м.

Следует отметить в свою очередь, что производственные результаты АО «Национальная компания «КазМунайГаз» за 2019 год по газу составляют 8,46 млрд куб. м без учета обратной закачки сырья в пласт. В годовом сопоставлении это почти на 4% больше.

2014	2015	2016	2017	2018	2019
43 437,8	45 506,5	46 676,5	52 921,1	55 578,3	56 435,4

Таблица 1. Динамика валовой добычи природного газа в Казахстане в млн куб. м.
Данные: Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам РК



В январе-октябре 2020 года добыча природного газа продемонстрировала снижение по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года – на 4% до 45,88 млрд куб. м, под воздействием ряда причин, включая сокращение производства нефти в стране из-за договоренностей «ОПЕК+» и объективных рыночных факторов. По итогам года, валовая добыча может временно снизиться до немногим менее 50 млрд куб. м, производство товарного газа – соответственно до 28-29 млрд куб. м. Вместе с тем, с учетом роста внутреннего потребления сырья и улучшения рыночных условий на мировом нефтегазовом рынке, уже в 2021 году можно прогнозировать восстановление производственных показателей по природному газу в Казахстане.

В период до 2040 года валовая добыча природного газа в состоянии возрасти до 80 млрд куб. м, из которых около 38-40 млрд куб. м будет приходиться на товарный выпуск.

Внешняя торговля газом и транзит

Казахстан является нетто-экспортером природного газа, а также транзитным хабом для сырья, поставляемого другими государствами Центральной Азии в Россию и Китай.

Значительный рост внутреннего потребления является основным сдерживающим фактором для расширения объемов казахстанского газового экспорта в расчете на обозримую перспективу – к 2030 году на экспорт потенциально можно будет поставлять не более 8-11 млрд куб. м.

По оценкам Агентства по стратегическому планированию и реформам РК, в 2019 году было экспортировано 28,47 млрд куб. м на сумму 2,79 млрд долларов США. Процентный рост в годовом сопоставлении составил соответственно 7,5% и 28,6%. За тот же период импорт составил в физическом выражении 7,37 млрд куб. м (спад на 49,6% за год), в денежном – 0,61 млрд долларов США (спад соответственно на 40,7%).

	2014	2015	2016	2017	2018	2019
ИТОГО	20 325,5	21 513,9	21 621,8	25 628,5	26 490,2	28 470,0
Азербайджан	-	-	-	-	7,5	-
Кыргызстан	210,6	136,7	-	-	264,4	263,9
Россия	8 276,5	8 799,4	8 934,3	8 782,2	9 279,4	9 759,7
Узбекистан	-	-	-	1 506,7	1 281,7	366,6
Украина	8 246,9	5 744,6	5 865,9	8 998,7	6 894,3	6 308,9
Германия	-	44,3	-	-	-	-
Китай	425,4	603,1	459,2	646,3	5 244,6	7 432,7
Польша	195,9	2 950,4	2 370,6	220,4	563,4	1 069,7
Швейцария	2 970,3	3 235,4	3 991,8	5 474,3	2 954,9	3 268,4

Таблица 2. Динамика экспорта природного газа из Казахстана в млн куб. м, включая основные экспортные направления. Данные: Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам РК

Основными рынками сбыта для казахстанского газа выступают Россия – 9,76 млрд куб. м, Китай – 7,43 млрд куб. м и Украина – 6,31 млрд куб. м. Однако в силу различий в контрактных условиях, стоимость экспорта в Китай оценивается в 1,57 млрд долларов США, Украину – 0,59 млрд долларов США, тогда как в Россию, с которой осуществляются своповые операции по газу, – 0,25 млрд долларов США.

В Россию экспортируется газ из Карачаганакского проекта для его дальнейшей переработки на Оренбургском ГПЗ. Двусторонние договоренности были достигнуты в рамках долгосрочного соглашения, подписанного в 2007 году, которое было далее

продлено до 2038 года. Рост экспорта газа в Китай обеспечивается благодаря тому, что в 2017 году между компаниями «КазТрансГаз» и PetroChina International был подписан долгосрочный договор купли-продажи, а затем согласовано расширение ежегодных поставок с 5 млрд до 10 млрд куб. м.

С точки зрения расширения экспортных возможностей Казахстана, показательно доведение АО компанией «КазТрансГаз» пропускной способности газопровода «Бейнеу-Бозой-Шымкент» на пиковую мощность, оцениваемую в 15 млрд куб. м в год, после ввода в эксплуатацию компрессорной станции «Устьюрт» (КС-1А).

	2014	2015	2016	2017	2018	2019
ИТОГО	4 422,70	5 828,30	6 860,00	6 272,80	14 610,90	7 366,0
Россия	1 684,60	2 617,90	3 941,20	4 187,10	12 086,70	5 483,8
Туркменистан	536,6	311,6	1 255,80	310,8	-	-
Узбекистан	2 201,50	2 898,80	1 662,90	1 774,90	2 524,20	1 882,2

Таблица 3. Динамика импорта природного газа Казахстаном в млн куб. м, включая основные импортные направления. Данные: Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам РК

С учетом предпринимаемых усилий, согласно планам правительства, к 2025 году уровень национальной газификации должен достигнуть 60%.



Это значительно увеличивает поставки газа в Южный Казахстан для внутреннего потребления в указанном регионе и для экспорта на китайский рынок по трубопроводной системе «Центральная Азия - Китай» (ТОО «Азиатский Газопровод») пропускной способностью 55 млрд куб. м в год. Прорабатывается вопрос увеличения общей производительности рассматриваемого газопровода до 65 млрд куб. м в год за счет расширения пропускной способности ниток А и В до 40 млрд куб. м.

Следует отметить, что в Казахстане имеется широкая инфраструктура для транспортировки товарного газа по магистральным газопроводам и для международного транзита. В частности, АО «КазТрансГаз» эксплуатирует магистральные газопроводы общей протяженностью более 20 тыс. км и пропускной способностью до 268 млрд куб. м в год.

Согласно оценкам компании «КазТрансГаз», объем транспортировки по магистральным газопроводам в 2019 году снизился на 7,2%, вследствие сокращения транзита в результате некоторого изменения потоков российского газа и уменьшения транзита из стран Центральной Азии в Китай. Как следствие, транспортировка по магистральным газопроводам не превысила 103,5 млрд куб. м. Среди прочего, по магистральным газопроводам АО «Интергаз Центральная Азия» указанный показатель составлял почти 73 млрд куб. м, в том числе международный транзит – 40,2 млрд куб. м, внутренняя транспортировка – 13,6 млрд куб. м, транспортировка на экспорт – 19 млрд куб. м.

Ключевыми подземными газовыми хранилищами выступают Бозойское в Актыубинской области, Акыртобинское в Жамбылской области, Полторацкое в Южно-Казахстанской области, с общим активным объемом хранения 4,6 млрд куб. м. Они также находятся под управлением компании «КазТрансГаз».

Внутренний спрос

Одним из приоритетов энергетического развития Казахстана является дальнейшая газификация внутреннего рынка в рамках реализации Генеральной схемы газификации на 2015-2030 годы. Включая частичный или полный перевод ряда крупных производственных и энергетических мощностей (ТЭЦ-2 и ТЭЦ-3 в Алматы, металлургический комбинат «АрселорМиттал», «Казахмыс» и т.д.) с угля или мазута на более экологически чистый природный газ. Среди прочего, это позволит ослабить нагрузку на экологическую среду, особенно в крупных городах и промышленных центрах.

Согласно информации Министерства энергетики РК, внутреннее потребление товарного газа в Казахстане только в период с 2015 по 2019 годы увеличилось с чуть более 12 млрд до 16,3

млрд куб. м в год, то есть на 35%. При этом в обозримой перспективе прогнозируется сохранение значительных ежегодных темпов роста, в том числе ввиду реализации новых газохимических производственных проектов.

Как следствие, внутреннее потребление газа в Казахстане к 2030 году вероятно достигнет около 24,4 млрд куб. м в год. Темпы роста внутреннего потребления опережает соответствующий показатель по его добыче.

По итогам 2020 года ожидается достижения газификации страны на уровне 53% – на 10 процентных пунктов выше показателя 2015 года. Несмотря на ухудшение макроэкономической ситуации, на газификацию регионов за год было выделено из республиканского бюджета более 36 млрд тенге. В 2019 году за счет средств республиканского бюджета финансировалась реализация почти 90 проектов на общую сумму около 39,3 млрд тенге. С учетом предпринимаемых усилий, согласно планам правительства, к 2025 году уровень национальной газификации должен достигнуть 60%.

Однако на текущий момент степень газификации регионов Казахстана по-прежнему значительно различается. Лидерами в указанном отношении остаются Атырауская область (99,6%), Мангистауская область (99%) и Алматы (98,8%).

Значительный вклад в обеспечение потребителей газом внес ввод в эксплуатацию в декабре 2019 года 1-го этапа магистрального газопровода «Сарыарка», благодаря которому сейчас ведется строительство газораспределительных сетей в Нур-Султане, а также в Карагандинской и Акмолинской областях. Его пропускная способность – до 2,2 млрд куб. м ежегодно, а поставки газа осуществляются из газопровода «Бейнеу-Бозой-Шымкент» через КС «Караозек».

В первом полугодии 2021 года ожидается доработка ТЭО и получение экспертиз по реализации 2-го и 3-го этапов проекта рассматриваемого газопровода в целях газификации Акмолинской и Северо-Казахстанской областей с потенциальным общим потреблением более 0,7 млрд куб. м в год.

Для обеспечения достаточными объемами сырья на сегодня практически негазифицированных восточных регионов Казахстана, где потенциальное потребление оценивается в 2,3 млрд куб. м в год, прорабатывается возможность строительства газопровода из России. В частности, по маршруту Барнаул - Рубцовск - Семей - Усть-Каменогорск, с отводом в направлении Павлодарской области.

Указанные проекты не только повысят доступность газового сырья для населения Казахстана, но и будут оказывать значительный положительный эффект на макроэкономическое развитие упомянутых выше регионов.

Инвестиции в глобальную возобновляемую энергетику



ГЛОБАЛЬНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ВОЗОБНОВЛЯЕМУЮ ЭНЕРГЕТИКУ В ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ СТАБИЛЬНО ПРЕВЫШАЮТ СОВОКУПНЫЕ КАПИТАЛОВЛОЖЕНИЯ В НОВЫЕ ОБЪЕКТЫ ТРАДИЦИОННОЙ ЭНЕРГЕТИКИ. ОДНАКО 2020 ГОД ВЫДАЛСЯ ДОСТАТОЧНО СЛОЖНЫМ С ИНВЕСТИЦИОННОЙ ТОЧКИ ЗРЕНИЯ, ПРИВЕДЯ К ПЕРЕСМОТРУ ИНВЕСТИЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ И ОТСРОЧКАМ В РЕАЛИЗАЦИИ РЯДА КРУПНЫХ ПРОЕКТОВ В МИРЕ. ВОССТАНОВЛЕНИЕ АКТИВНОСТИ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ И СОКРАЩЕНИЕ РИСКОВ СО СТОРОНЫ ПАНДЕМИИ ПОСЛЕ ПОЯВЛЕНИЯ НА РЫНКЕ КОММЕРЧЕСКИХ ВАКЦИН В СРЕДНЕСРОЧНОЙ ПЕРСПЕКТИВЕ ПРИВЕДУТ К ВОССТАНОВЛЕНИЮ РОСТА ИНВЕСТИЦИЙ В ВОЗОБНОВЛЯЕМУЮ ЭНЕРГЕТИКУ.

Возобновляемая энергетика значительно усилила инвестиционную привлекательность в последние годы, особенно учитывая удешевление оборудования и технологий, а также внедрение более эффективных бизнес-моделей управления проектами. Несмотря на сворачивание мер отраслевых поддержки в ведущих государствах, значительная часть отраслевых проектов успешно конкурируют с традиционными источниками генерации, особенно в странах-импортерах топливно-энергетических ресурсов. Важным обстоятельством выступает то, что себестоимость солнечной и ветровой энергии снизилась соответственно на 85% и 49% по сравнению с десятилетием назад.

В данном контексте валовые инвестиции в мире в возобновляемую энергетику в 2019 году, даже без учета крупных ГЭС, в долларовом выражении почти в три раза превышали аналогичный показатель по совокупным инвестициям в угольную, газовую и ядерную генерацию.

Так, на строительство новых возобновляемых электростанций было вложено почти 297 млрд долларов США (281,7 млрд долларов США без крупных ГЭС, а также около 15 млрд долларов США на гидроэнергетические проекты мощностью более 50 МВт). Для сравнения, инвестиции в производство электроэнергии на угле и природном газе составили около 84 млрд долларов США, в атомную энергетику – примерно 15 млрд. В результате, возобновляемая генерация сформировала около 71% от всех введенных в эксплуатацию новых мощностей. А с 2010 года ежегодный объем отраслевых инвестиций стабильно остается выше отметки 200 млрд долларов США.

Вместе с тем, в 2020 году в глобальной энергетике возникла неблагоприятная ситуация из-за кризисных явлений в мировой экономике. Распространение пандемии, согласно прогнозам Международного энергетического агентства, приведет к крупнейшему сокращению капитальных расходов в энергетику за всю историю наблюдений, на одну пятую или почти 400 млрд долларов США, по сравнению с 2019 годом. Инвестиции в проекты возобновляемых источников энергии упадут примерно на 10% в 2020 году, что меньше, чем сокращение объемов капиталовложений в ископаемое топливо. Как следствие, с учетом более значительного понижения спроса на ископаемое топливо, возобновляемая энергетика получит более значительную долю рынка по сравнению с прежними прогнозами.

Существенным вызовом выступает сокращение спроса на электроэнергию в ряде крупных стран в силу влияния эпиде-

мических причин и экономического спада. Это негативно повлияло на финансовую устойчивость проектов возобновляемой энергетики и их инвестиционную привлекательность. Многие инвесторы и отраслевые игроки глобального рынка возобновляемой энергетики, особенно с высокой долговой нагрузкой, оказались не готовы к столь резкому и продолжительному ухудшению макроэкономической ситуации, и были вынуждены оптимизировать свои инвестиционные и производственные планы.

Предполагается, что в таких условиях приток инвестиций в отрасль в годовом выражении продемонстрирует как минимум стагнацию. С учетом «отложенного эффекта» из-за отказа инвесторов от проработки ряда проектов, предусмотренных ранее на среднесрочную перспективу, или переноса их сроков реализации, негативное инвестиционное давление может прослеживаться и в 2021-2022 годах, особенно при пессимистичном сценарии затягивания кризисных явлений в мировой экономике.

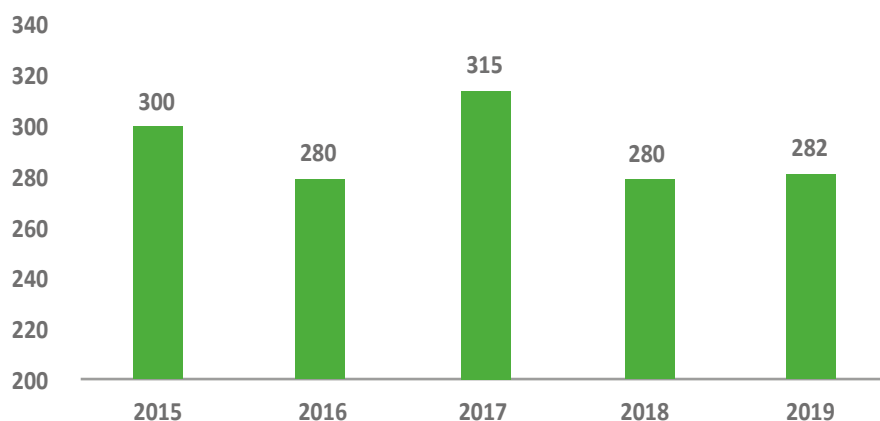
Однако данная тенденция носит объективно временный характер в силу влияния форс-мажорных обстоятельств, при этом ведущие страны продолжают оказывать государственную поддержку возобновляемой энергетике, позволяющую смягчать наблюдаемые шоки. Улучшение глобальных макроэкономических условий и снижение эпидемических рисков, особенно после широкого выхода на мировой рынок коммерческих вакцин, будут стимулировать дополнительный интерес к проектам возобновляемой энергетики и спрос на отраслевое оборудование. Кроме того, победа Байдена может активизировать внедрение возобновляемых источников энергии и повысить спрос на них в США.

Как считают эксперты S&P Global, крупные игроки в сфере возобновляемой энергетики, имеющие сильные балансы и вертикальную интеграцию, далее могут оказаться в более выгодном положении и инициируют консолидацию отрасли.

Секторальный обзор

Минувший 2019 год был достаточно успешным для возобновляемой энергетики с точки зрения привлечения финансирования.

Согласно оценкам BloombergNEF, валовые глобальные инвестиции в новые мощности включая биотопливо и проекты ГЭС до 50 МВт, составили почти 282 млрд долларов США, прежде



Динамика инвестиций в возобновляемую энергетику в мире, млрд долларов.
Данные: Bloomberg New Energy Finance

всего в солнечную и ветровую энергетику, в которые в общей сложности направлены 230 млрд долларов США. Валовые инвестиции были на 1% больше по сравнению с предыдущим годом, главным образом благодаря увеличению финансирования небольших солнечных установок. При этом инвестиции в крупные гидроэнергетические проекты мощностью более 50 МВт достигают около 15 млрд долларов США, тем самым указанный сектор является третьим по объему получаемых инвестиций после энергии солнца и ветра.

Однако, следует отметить, что в минувшем году только лишь ветровая энергетика и сектор малых ГЭС продемонстрировал рост инвестиционных вложений. В частности, ветровая генерация выросла на 8% почти до 143 млрд долларов США, тем самым впервые с 2010 года превзойдя по объему инвестиций солнечную энергетику.

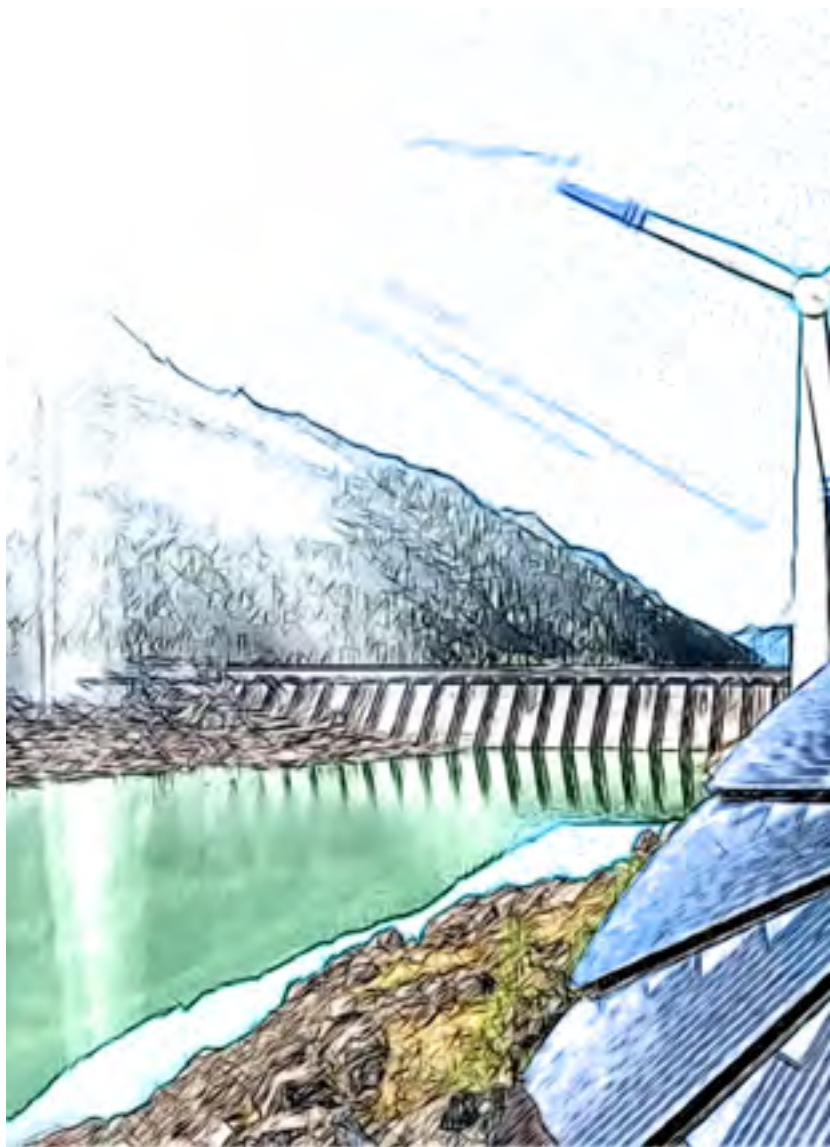
Несмотря на общее падение инвестиций в солнечную энергетику на 2% за год до 141 млрд долларов, следует отметить следующую важную особенность: финансирование крупных промышленных электростанций сократилось сразу на 19% (прежде всего из-за влияния ситуации в Китае), тогда как малые солнечные установки привлекли на 37% больше инвестиций, доведя показатель до 52 млрд долларов США. Хотя инвестиции в сферу малых солнечных установок оставались значительно ниже пика 2011 года (в 75,1 млрд долларов США), это стало обнадеживающим результатом по сравнению с постоянным падением, наблюдавшимся с того времени. Кроме того, финансирование солнечных установок фототермического (концентраторного) типа выросло на 256% до 4,6 млрд долларов США.

Другие направления возобновляемой энергетики испытывали трудности в привлечении капитальных инвестиций. К примеру, резкий спад был зафиксирован в геотермальной энергетике, составив 50% в годовом сопоставлении, до 1,2 млрд долларов США (пик был отмечен в 2011 году – 3,8 млрд долларов США). Глобальный сектор биотоплив привлек на 10% меньше инвестиций – только 3 млрд долларов США в 2019 году, что значительно меньше по сравнению с максимальными значениями 2007 года (более 26 млрд долларов США).

Немаловажно, что инвестиции в отраслевые НИОКР показывают рост. К примеру, в 2019 году они возросли на 1% до 13,4 млрд долларов США. При этом для НИОКР, финансируемых государствами, характерен сравнительно более высокие темпы – на 4% в минувшем году до 5,7 млрд долларов США.

Однако в секторальном разрезе тенденции финансирования НИОКР несколько различаются. В частности, если в секторе малой гидроэнергетики финансирование увеличилось сразу на 29% до 0,74 млрд долларов США, то в крупнейшем реципиенте, солнечной энергетике, это значение составляло 1% до 6,7 млрд долларов США, а в секторе биотоплив – соответственно 2% и 1,8 млрд долларов США. С другой стороны, расходы на НИОКР сократились в секторе ветровой энергетики – на 6% до 2,7 млрд долларов.

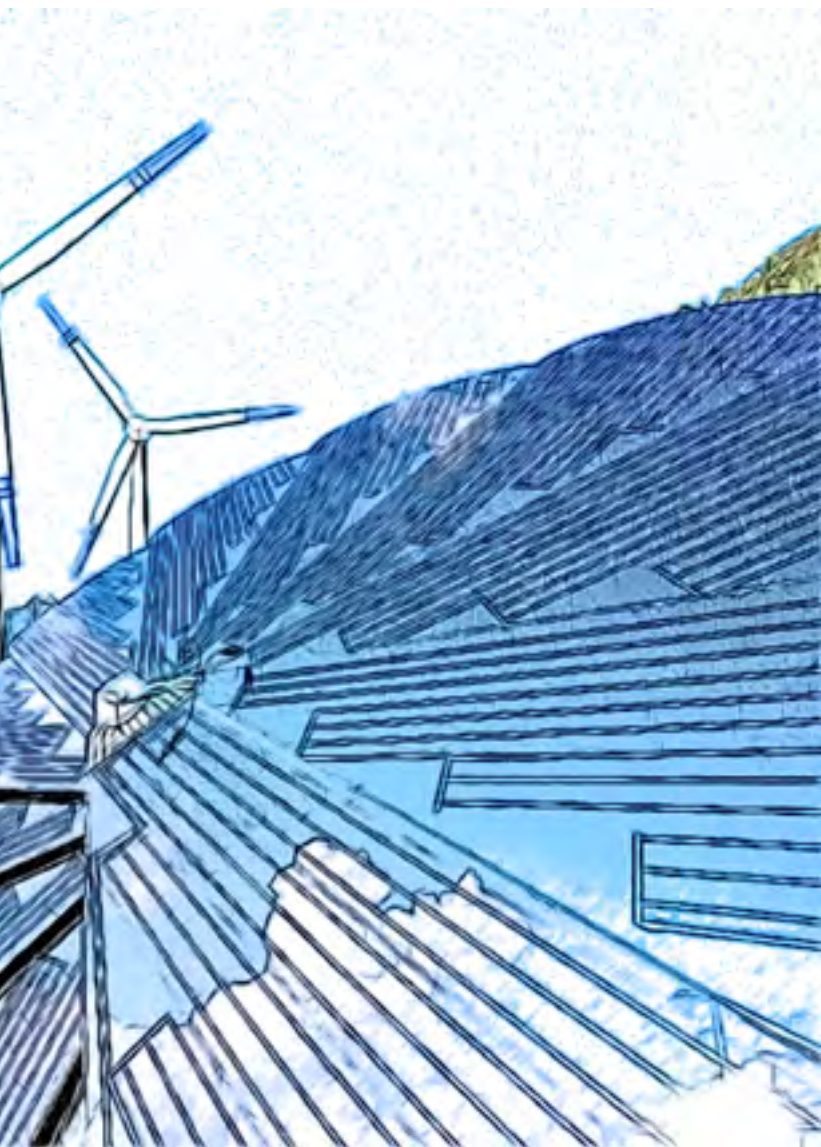
Вложения венчурного капитала и частных прямых инвестиций в возобновляемую энергетику возросли на 22% в 2019 году до 3 млрд долларов США, что является максимальным уровнем с 2015 года (с другой стороны, это лишь треть от пиковых показателей, отмеченных в 2008 году). Следует отметить, что на настоящий момент отраслевые компании, производящие технологии возобновляемой энергетики, находятся уже в зрелой фазе развития, и в значительно меньшей степени нуждаются в финансировании «ранней стадии» по сравнению с ситуацией 10-15 лет назад.



Компании в секторе солнечной энергетики продолжают привлекать основной объем венчурного капитала и частных прямых инвестиций, причем рост в 2019 году составил 29% до 1,8 млрд долларов США. Для сравнения, следующая далее ветровая энергетика существенно отстает с показателем 529 млн долларов США.

При этом Индия остается крупнейшим рынком для подобного финансирования, за 2019 год рост составил впечатляющие 169% до 1,4 млрд долларов США. Прежде всего, такой рост обуславливался выкупом Фондом суверенного благосостояния Сингапура и Инвестиционным управлением Абу-Даби местный девелоперский холдинг Greenko Energy за 0,82 млрд долларов США. За Индией располагаются США, где привлечение венчурного капитала и частных прямых инвестиций не превысило 0,8 млрд долларов США.

Государственные инвестиции в компании и фонды возобновляемой энергетики увеличились на 11% до 6,6 млрд долларов США, что составляет треть от исторически пиковых значений 2007 года. В свою очередь, фондирование, полученное в результате IPO, в совокупности увеличилось на 47% до 2 млрд долларов США, но тоже оставались ниже пиков 2007 года. В 2019 году крупнейшее публичное размещение осуществлено компанией Greencoat UK Wind, которая привлекла почти полмиллиарда долларов США.



Активность в сфере поглощений, которая не учитывается в инвестициях в новые объекты возобновляемой энергетики в размере 301,7 млрд долларов США, упала в 2019 сразу на 34% году до 100,7 млрд долларов США. По факту это положило конец 5-летнему периоду роста. Причиной спада в основном стало снижение продаж и покупок таких активов, как солнечные фермы.

В частности, корпоративные слияния и поглощения, покупка и продажа компаний упали на 6% до менее 14 млрд долларов США. Приобретение активов и рефинансирование в европейском регионе остались на сравнительно высоком уровне – более 44 млрд долларов США, но резко упали как в США (снижение на 49% до почти 23 млрд долларов США), так и в Китае (снижение на 32% до почти 3 млрд долларов США).

Регионально-страновой обзор

Инвестиционная динамика значительно отличалась в зависимости от регионов. В частности, на фоне увеличения инвестиций в США и Бразилии, в 2019 году отмечалось их падение во всех других регионах, включая Китай, Индию и европейские страны.

Как считают эксперты S&P Global, крупные игроки в сфере возобновляемой энергетики, имеющие сильные балансы и вертикальную интеграцию, далее могут оказаться в более выгодном положении и инициируют консолидацию отрасли.

Показательно, что развивающиеся и переходные экономики уже пятый год подряд превышали развитые страны по объемам инвестиций в возобновляемую энергетику – на них приходилось 54% общего инвестиционного объема, прежде всего благодаря Китаю. Валовые инвестиции в развивающихся странах составляли немногим более 152 млрд долларов США, что свидетельствует о небольшом снижении по сравнению с 2018 годом. При этом, несмотря на сокращение инвестиций в Китае и Индии, в других странах данной категории они возросли на 17% до рекордного уровня 59,5 млрд долларов США. Резкое увеличение объема инвестиций также произошло и в Казахстане – на 58% до 0,8 млрд долларов США.

В развитых государствах инвестиции продемонстрировали рост на 2%, особенно сильный показатель был зафиксирован в Нидерландах, Польше, Испании и США. Однако сдерживающее влияние оказал спад на таких национальных рынках как Великобритания, Австралия, Бельгия и Германия.

В страновом разрезе Китай продолжал удерживать крупнейшую долю в глобальных инвестициях в возобновляемую энергетику – на него пришлось около 30% от всего объема. Двумя другими лидерами остаются США (20%) и страны европейского региона (19%). В целом, десятку стран с наибольшими инвестициями составляли 6 развитых и 4 развивающихся экономик – кроме Китая и США, она состоит из Японии, Индии, Тайваня, Испании, Бразилии, Австралии, Нидерландов и Великобритании.

Вместе с тем, на фоне сокращения мер государственной поддержки, инвестиции в возобновляемую энергетику, включая как генерирующие мощности, так и топливо, в Китае продемонстрировали сжатие на 6% до чуть более 90 млрд долларов США. Тем самым продолжается понижательный тренд, начавшийся в 2018 году. Если брать генерирующие мощности отдельно, то инвестиции в них увеличились на 10% до 83,5 млрд долларов США, главным образом в ветровую энергетику (55 млрд долларов США). Несмотря на всплеск инвестиций в солнечную энергетику в 2017 году, по итогам минувшего года они сократились сразу на 33% до менее 26 млрд долларов США, прежде всего из-за принятого в 2018 году китайским правительством решения о приостановке финансовой поддержки для солнечных электростанций.

Инвестиции в европейских странах в общей сложности составили почти 58,5 млрд долларов США, что свидетельствует о сокращении на 4% в годовом сопоставлении. Капиталовложения исключительно в генерирующие мощности – более 54,5 млрд долларов США, причем если инвестиции в ветровую энергетику резко сократились на 24% до 26,4 млрд долларов США, то

Капиталы, уходящие от компаний, ориентированных на ископаемое топливо, не обязательно реинвестируются в компании, связанные с возобновляемой энергетикой.

в солнечную увеличились на 25% до 24,6 млрд долларов США, что стало максимальным показателем с 2012 года.

Активный рост в секторе солнечной энергетики был обеспечен строительством низкостратных проектов в Испании и ряде других стран, которые ориентируются на тарифы, устанавливаемые в рамках аукционов или через договоры купли электроэнергии с частным сектором. В данном контексте Испания впервые в 2019 году стала европейским лидером по инвестициям – 8,4 млрд долларов США или на 25% больше уровня 2018 года. Следующие далее Нидерланды и Великобритания значительно отстают с показателем инвестиций соответственно 5,5 млрд и 5,3 млрд долларов США.

В США, которые по-прежнему являются крупнейшим «индивидуальным» инвестором среди развитых стран, инвестиции в возобновляемую генерацию и топлива выросли за 2019 год на 25% до 59 млрд долларов США. Это является рекордным показателем на сегодняшний день.

В генерирующие мощности было вложено 55,5 млрд долларов США. Разработчики продвигали проекты солнечной и ветровой энергетики, чтобы они могли претендовать на федеральные налоговые льготы, срок действия которых находился в истекающей фазе. Инвестиции в проекты ветроэнергетики увеличились на 44% до почти 32 млрд долларов США, а в проекты солнечной энергетики – соответственно на 16% до более 23 млрд долларов США. Все другие возобновляемые технологии столкнулись с инвестиционным спадом или стагнацией.

В Индии общий объем новых инвестиций в возобновляемую энергетику и топлива упал на 4% до 11,2 млрд долларов США, в основном из-за задержек с финансированием проектов, вызванных проблемами с распределительными компаниями. В новые генерирующие мощности инвестировано 9,3 млрд долларов США. Снижение отражает падение инвестиций в ветровую энергетику – на 48% до 2,2 млрд долларов США и в энергию из биомассы и отходов – на 32% до 0,3 млрд. Инвестиции в солнечные мощности увеличились на 8% до 6,6 млрд долларов США.

Общий объем инвестиций в Бразилии составил 6,8 млрд долларов США, что сразу на 78% больше, чем в 2018 году, но намного ниже пикового уровня в 11,1 млрд долларов США в 2008 году, когда бум биотопливного рынка в стране был в самом разгаре. Инвестиции в новые мощности генерации составили 6,5 млрд долларов США. Большая часть инвестиций была вложена в ветроэнергетику – 3,4 млрд долларов США (на 148% больше, чем в 2018 году), а также в солнечную энергетику, которая выросла на 30% до 2,5 млрд долларов США.

Переориентация инвестиций продолжается

Следует отметить, что в последние годы число компаний и организаций, отказывающихся от ископаемого топлива, увеличилось во всем мире, хотя средства не обязательно реинвестируются в возобновляемую энергетику.

К концу 2019 году более 1,1 тыс. крупных компаний и организаций из 48 стран с оценочной общей стоимостью активов около 11 трлн долларов США взяли на себя обязательства отказаться от ископаемых видов топлива. Для сравнения, в 2018 году, по некоторым оценкам, объем активов был на 39% меньше, что свидетельствует о резком росте интереса к подобной политике.

Структура компаний и организаций, которые отказались от поддержки ископаемого топлива, разнообразна. В частности, на страховые компании приходится около 50% всех активов под управлением, доля частных и государственных пенсионных фондов – примерно 30%, банков – около 10%). Кроме того, в их число входят также отдельные правительства, неправительственные организации, учреждения здравоохранения, культуры и образования.

Страховые компании, включая 19 крупнейших мировых компаний, все чаще отказываются от акций и облигаций угольных компаний и, в ряде случаев, перестают обеспечивать страхование угольных проектов. Политика отказа от поддержки ископаемого топлива охватывала по крайней мере 37% активов глобальной страховой отрасли в 2019 году, по сравнению с 20% в 2018 году и 13% в 2017 году. То, что начиналось как европейское явление, продолжает расширяться, и на данный момент широко охватило Соединенные Штаты и Австралию. Вместе с тем, азиатские страховщики по-прежнему неохотно адаптируют подобные подходы.

По состоянию на конец 2019 года, почти 160 государственных пенсионных фондов взяли на себя обязательство отказаться от поддержки ископаемого топлива. В 2018 году их было 144.

В их число входят пенсионные фонды таких крупных городов, как Берлин (Германия), Копенгаген (Дания), Париж (Франция), Сидней (Австралия) и др. Фонд национального благосостояния Норвегии с активами более 1 трлн долларов США объявил, что он откажется от вложений в компании, занимающиеся исключительно разведкой и добычей нефти и газа, хотя он сохранит доли в нефтеперерабатывающих предприятиях и других предприятиях, занимающихся переработкой нефти.

Капиталы, уходящие от компаний, ориентированных на ископаемое топливо, не обязательно реинвестируются в компании, связанные с возобновляемой энергетикой.

Однако глобальная сеть частных лиц и организаций, известная как DivestInvest, предоставляет рекомендации в ходе продажи активов и побуждая устанавливать благоприятные для климата критерии для своих инвестиций (например, компании, работающие в сфере возобновляемой энергетики, низкоуглеродный транспорт или различные направления устойчивого сельского и лесного хозяйства).

Кроме того, в конце 2018 года объединение C40 Cities инициировало форум C40 Divest / Invest, сформировав сеть городов, заинтересованных в инвестировании в устойчивые варианты. Среди прочего, в целях расширения связи между сферой продажи традиционных энергетических активов и сферой инвестирования в возобновляемую энергетику, в 2019 году была проведена первая крупная конференция Global South - саммит Financing the Future.



ҰЗАҚ МЕРЗІМДІ ИНВЕСТИЦИЯЛАР УАҚЫТЫ

ВРЕМЯ ДОЛГОСРОЧНЫХ
ИНВЕСТИЦИЙ

TIME FOR LONG-TERM
INVESTMENTS



ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

Казахстана



Артём Устименко

НАБЛЮДАЕМЫЙ В ТЕКУЩЕМ ГОДУ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ И ЭПИДЕМИЧЕСКИЙ КРИЗИС ОКАЗАЛ СИЛЬНОЕ ДАВЛЕНИЕ НА ВНЕШНЮЮ ТОРГОВЛЮ КАЗАХСТАНА. ВЕРОЯТНО, ЧТО УЖЕ В 2021 ГОДУ СИТУАЦИЯ ПОМЕНЯЕТСЯ В БЛАГОПРИЯТНУЮ СТОРОНУ НА ФОНЕ ОЖИДАЕМОГО ВОССТАНОВЛЕНИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ. ОДНАКО ПРИ ЭТОМ КАЗАХСТАНУ НЕОБХОДИМЫ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ МЕРЫ ПО ДИВЕРСИФИКАЦИИ ЭКСПОРТА И ОБЩЕМУ УЛУЧШЕНИЮ УСЛОВИЙ ДЛЯ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БИЗНЕСА.

В условиях резкого ухудшения макроэкономической конъюнктуры, включая значительное падение спроса и цен на углеводородное сырье, из-за беспрецедентной пандемии, 2020 год оказался сложным для внешнеэкономической деятельности Казахстана.

Если в целом за 2019 год внешнеторговый оборот Казахстана в денежном выражении увеличился на 3,2%, то по итогам 2020 года можно прогнозировать спад примерно на 12%-15%, в том числе принимая во внимание начавшуюся вторую волну пандемии в мире.

Однако, хотя нынешний глобальный кризис вызвал внешний шок большой тяжести, для внешней торговли Казахстана он в целом окажется меньшим по масштабу по сравнению с 2009 и 2015 годами, когда ее годовое сокращение оценивалось в 34,4% и 36,6% соответственно. Реакция казахстанского товарного экспорта на резкий спад мирового ВВП и спроса в 2020 году тоже оказалась несколько слабее. Оценка влияния кризиса на внешнюю торговлю услугами затруднена, но, по всей видимости, отрицательное воздействие будет сильнее, чем в торговле товарами.

Следует отметить, что такая ситуация является следствием глобальных тенденций. Так, по расчетам Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), торговля в мире в стоимостном выражении сократится в пределах 7%-9% в годовом сопоставлении – максимальный спад со времен Второй мировой войны. Жесткие вынужденные карантинные меры, принятые большинством государств, привели к резкому спаду в сфере производства и услуг, разбалансированию цепочек добавленной стоимости.

При этом мировая экономика возвращается в нормальное состояние не так быстро, как первоначально предполагалось ведущими экспертными центрами. Еще одним вызовом развитию глобальной торговли в настоящее время выступает усиление протекционизма, проявляющегося в широком распространении торговых войн, которые, вместе с тем, могут ослабнуть после смены президентской администрации в США.

В данном контексте, в условиях возросшей неопределенности в мировой экономике, внешняя торговля Казахстана в среднесрочной перспективе может продолжать сталкиваться с рисками слабых экспортных поступлений на фоне ухудшения доступности импорта. Возможности страны по минимизации негативного влияния таких рисков достаточно ограничены.

Распространение коронавируса, дальнейшая реакция правительств на пандемию и действенность предпринимаемых ве-

дущими государствами мер по ее сдерживанию, как представляется, будет в существенной мере определять перспективы развития мировой экономики и глобальной торговли в 2021 году. Вместе с тем, распространен прогноз, что следующий год будет более благоприятным для внешней торговли как Казахстана, так и всего мира в условиях восстановления экономической активности и снижения рисков со стороны пандемии, принимая во внимание появление на рынке коммерческих вакцин.

Основные тенденции

Согласно оценкам Агентства по стратегическому планированию и реформам РК, по итогам первых трех кварталов текущего года общий внешнеторговый оборот Казахстана составил 62,83 млрд долларов США, сократившись по сравнению с январем-сентябрем предыдущего года почти на 13%. В официальной статистике не учитываются такие данные как транзит товаров через территорию республики и их временный ввоз-вывоз на срок менее года.

Показательно, что в июле 2020 года был зафиксирован минимальный показатель внешнеторгового оборота в месячном выражении с августа 2017 года – соответственно 6,1 млрд долларов США по сравнению с 5,98 млрд долларов США. Вероятно, минувший июнь стал локальным минимумом в текущем году.

Основными областями Казахстана, которые внесли наибольший вклад во внешнюю торговлю, были Атырауская область, Алматы и Нур-Султан.

Основными торговыми партнерами остаются Евросоюз (18,1 млрд долларов США, падение на 24,2% в годовом сопоставлении), Россия (12,6 млрд долларов США, падение на 11,7%) и Китай (11,3 млрд долларов США, рост на 4,4%), на которые в январе-сентябре 2020 года пришлось соответственно 29%, 20% и 18% от общего объема внешней торговли Казахстана.

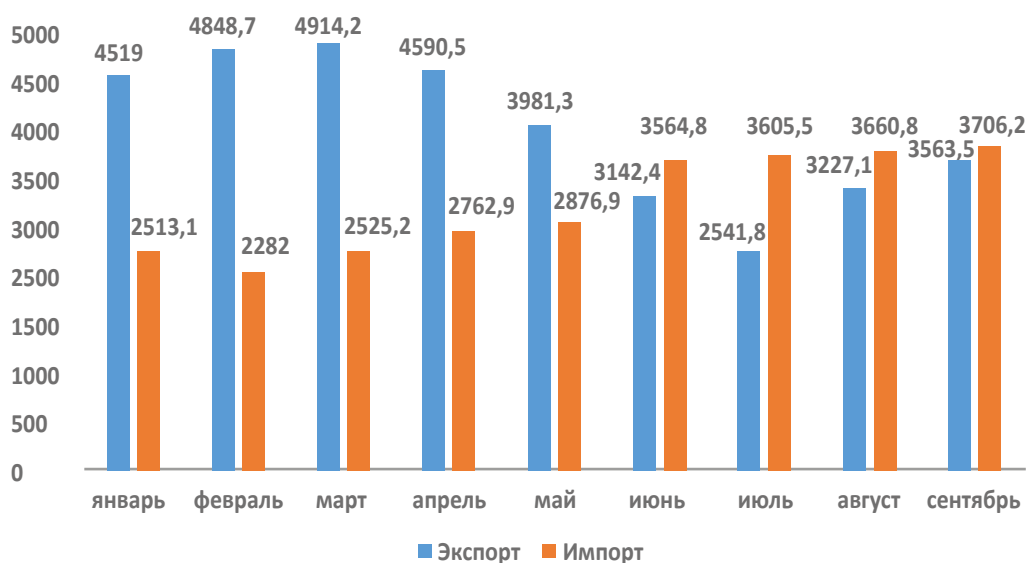


Рис. 1. Динамика экспорта и импорта Казахстана в январе-сентябре 2020 года помесечно, в млн долларов США. Данные: Агентство по стратегическому планированию и реформам РК

	млн долларов США		в процентах к итогу	
	экспорт	импорт	экспорт	импорт
ВСЕГО	35 328,5	27 497,4	100,0	100,0
из него:				
Беларусь	46,2	439,3	0,1	1,6
Германия	170,4	1 317,8	0,5	4,8
Греция	1 118,6	15,6	3,2	0,1
Иран	89,5	77,3	0,3	0,3
Испания	696,8	145,0	2,0	0,5
Италия	5 059,0	673,2	14,3	2,4
Китай	7 047,1	4 264,0	19,9	15,5
Кыргызстан	385,9	169,3	1,1	0,6
Нидерланды	2 296,9	155,6	6,5	0,6
Республика Корея	796,8	4 222,3	2,3	15,4
Россия	3 380,9	9 273,5	9,6	33,7
Румыния	972,8	57,9	2,8	0,2
США	472,4	850,5	1,3	3,1
Турция	1 590,7	655,6	4,5	2,4
Узбекистан	1 439,9	565,4	4,1	2,1
Украина	311,6	254,6	0,9	0,9
Франция	1 303,9	611,2	3,7	2,2
Швейцария	1 158,4	127,4	3,3	0,5
Япония	627,4	389,4	1,8	1,4

Таблица 1. Показатели внешней торговли Казахстана по основным торговым партнерам в январе-сентябре 2020 года. Данные: Агентство по стратегическому планированию и реформам РК

Если брать торговлю с государствами-членами Евразийского экономического союза (ЕАЭС), то она составила 13,7 млрд долларов США или на 11,6% меньше, чем за соответствующий год 2019 года.

С точки зрения экспорта наиболее высокий показатель традиционно у Европейского союза – 13,56 млрд долларов США. Причем здесь основными национальными рынками сбыта казахстанской продукции выступали Италия (5,1 млрд долларов США), Нидерланды (2,3 млрд долларов США) и Франция (1,3 млрд долларов США).

Далее следует Китай, куда в январе-сентябре 2020 года было экспортировано товаров из Казахстана в объеме 7,05 млрд долларов США. В случае с Китаем показательно увеличение экспорта более чем на 1 млрд долларов США по сравнению с январем-сентябрем 2019 года, несмотря на влияние сдерживающих факторов экономического и эпидемического характера.

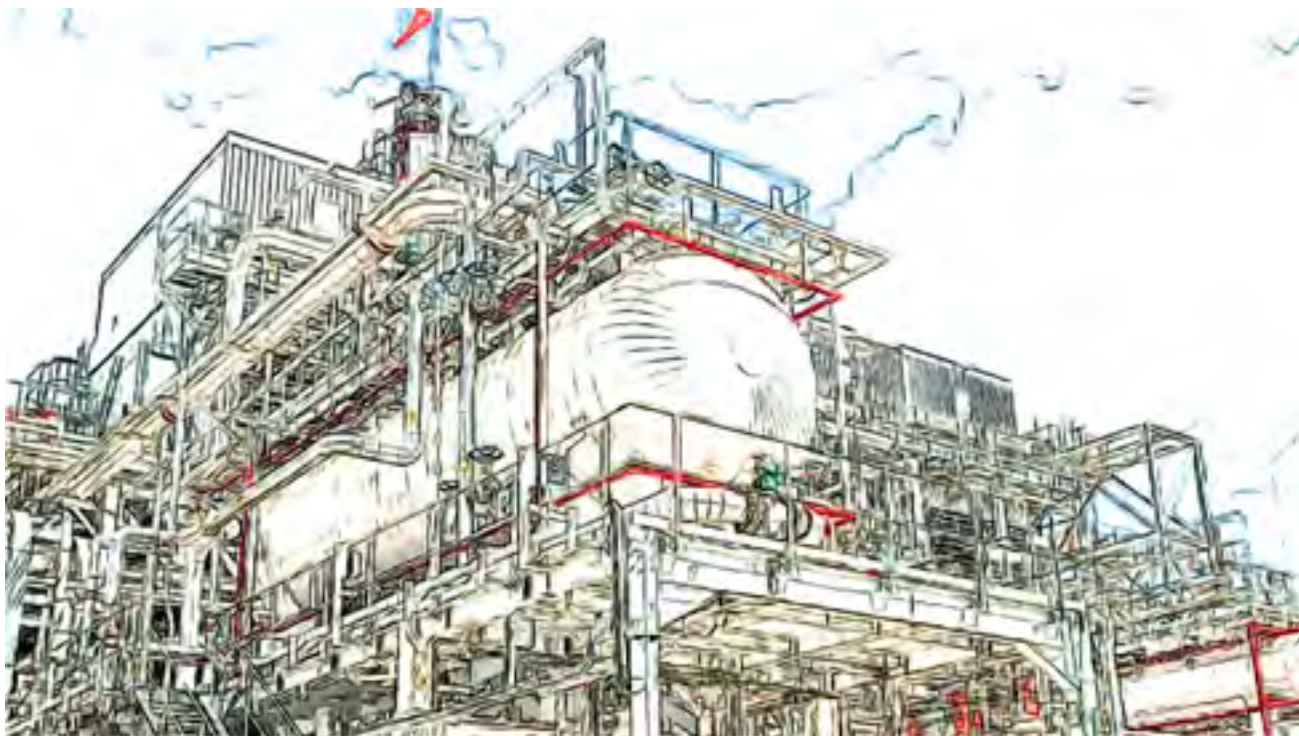
Россия значительно отстает от двух других ключевых направлений экспорта Казахстана с показателем 3,38 млрд долларов США.

Вместе с тем, наибольший объем импорта Казахстана в денежном выражении происходит из России, на которую в 1-3 кварталах 2020 года приходилось примерно треть всех импортных поставок или 9,27 млрд долларов США. Страны Европейского союза поставили на рынок Казахстана товаров на 4,54 млрд долларов США, Китай – несколько меньше, на 4,26 млрд.

Экспорт проседает

Важно отметить, что экспорт Казахстана продемонстрировал значительно более сильное падение – на 18% до 35,3 млрд долларов США в результате снижения экспортных цен на топливно-энергетические товары и ограничений на их добычу в результате договоренностей «ОПЕК+».

К концу года прогнозируется ослабление профицита торгового счета, что среди прочего будет оказывать определенное давление на курс тенге.



Тогда как импорт – сократился только на 5,1% до 27,5 млрд долларов США, несмотря на отмеченное сжатие внутреннего потребительского и инвестиционного спроса, а также на ослабление казахстанской валюты. Поддержку импорту де-факто оказывает участие страны в ЕАЭС и ВТО, в рамках которого установлен режим наибольшего благоприятствования в торговле с другими государствами. Правда, стоит отметить резкое сокращение в 2020 году импорта услуг, что объясняется главным образом уменьшением интенсивности осуществлявшихся деловых и туристических поездок за границу вследствие закрытия большинством стран своих границ.

Дополнительное негативное давление на экспорт было связано с рецессией в основных торговых партнерах, а также курсовыми колебаниями. Удешевление тенге, обуславливающее повышение ценовой конкурентоспособности отечественных товаров как на внешних рынках, не привело к стимулированию экспорта. Немаловажно, что несмотря на относительно небольшую долю чистого экспорта в нетто-выражении в структуре ВВП, он вносит существенный вклад в динамику валового выпуска.

Опережающее сокращение экспорта негативно повлияло на сальдо торгового баланса республики, хотя он оставался в положительной зоне. В январе-сентябре 2020 года положительное сальдо торгового баланса продемонстрировало сжатие более чем на 55%, составив 7,83 млрд долларов США. При этом в период с июня по сентябрь импорт превышал экспорт в денежном выражении. К концу года прогнозируется ослабление профицита торгового счета, что среди прочего будет оказывать определенное давление на курс тенге.

Несмотря на осуществление мер по диверсификации экономики и поддержке обрабатывающей промышленности, казахстанский товарный экспорт слабо трансформировался за последние несколько лет, сохраняя как низкий уровень диверсификации, так и недостаточные темпы роста экспорта несырьевой продукции. Это объясняет консервацию его существенной подверженности изменениям ценовой конъюнктуры и глобального спроса на ограниченные товарные группы.

В частности, в январе-сентябре 2020 года основными экспортными позициями являлись топливно-энергетические товары и металлы, на которые в совокупности приходилось 76,5% от валового объема экспорта. Среди прочего, доля сырой нефти на фоне резкого снижения ее стоимости составляла 53%, меди и медных катодов – 5,6%, природного газа – 5,5%, урана – 3,6%. Если брать структуру торговли со странами Евразийского экономического союза, то там ситуация несколько лучше – на топливно-энергетические товары и металлы приходилось только 34,1%.

Кроме того, экспорт товаров обрабатывающей промышленности преимущественно представлен промежуточными промышленными товарами, которые характеризуются только первичной обработкой. Экспорт промежуточных товаров также сталкивается с повышенной волатильностью стоимости и спроса. Доля готовой продукции и товаров с высокой степенью переработки в экспорте остается низкой. Например, доля машин, оборудования и транспортных средств составляет 2,4% (тогда как доля указанной категории в казахстанском импорте достигает почти 46%), текстиля и текстильной продукции – 0,3%, строительных материалов – 0,1%.

В данном контексте потенциал импортозамещения и расширения экспорта продукции обрабатывающей промышленности, особенно высокотехнологичных товаров, представляется достаточно лимитированным с учетом вероятного сравнительно слабого восстановления мировой экономики в среднесрочной перспективе.

Однако правительству представляется важным сохранять комплексные меры поддержки и стимулирования экспорта приоритетных категорий товаров, способствующих диверсификации экономики и валютных поступлений. Политика стимулирования экспорта должна сопровождаться сдерживанием импорта за счет более сбалансированной политики импортозамещения, но с учетом значимости импорта для модернизации, технического перевооружения и инвестиционного развития казахстанской промышленности. Одним из возможных источников финансирования для этого в период повышенной макроэкономической

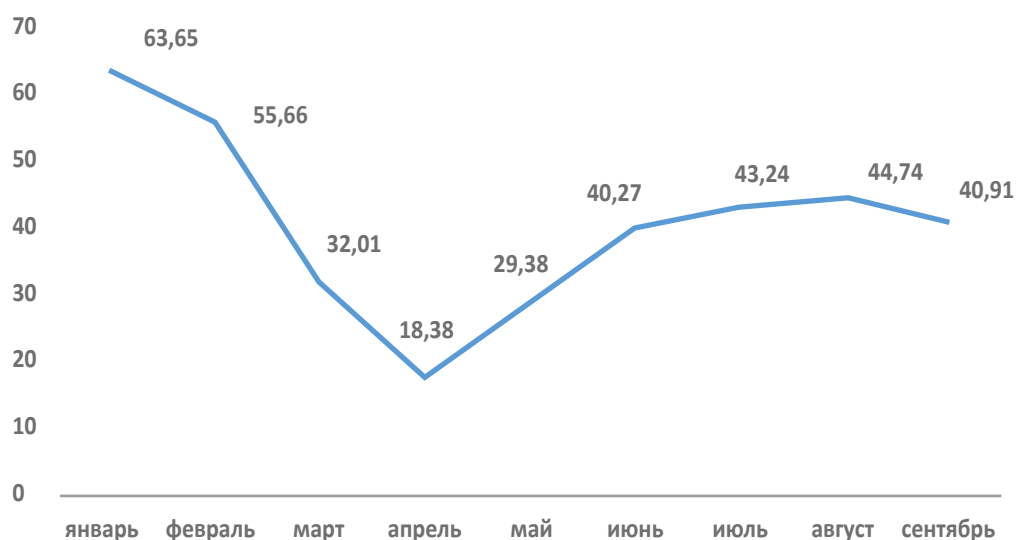


Рис. 2. Динамика средней месячной спотовой стоимости смеси Brent (Europe Brent Spot FOB) в январе-сентябре 2020 года, долларов США за баррель. Данные: Управление США по энергетической информации

и бюджетной неопределенности могут выступать средства суверенного фонда.

Кроме того, важна реализация дополнительных мер на государственном уровне для общего улучшения ситуации и условий для внешнеторговых операций. Напомним, что по показателю «Международная торговля» по результатам рейтинга Всемирного Банка «Doing Business 2020» (конечно, с учетом недостатков методики, применяемой при составлении указанного рейтинга) республика отстает от других стран ЕАЭС и находится на 105-м месте в мире.

Ситуация с торговлей сырьем

Серьезной проблемой для Казахстана выступило резкое ухудшение ситуации на глобальных сырьевых рынках, прежде всего нефтяном. Цена нефти смеси Brent, достигавшая на локальном максимуме в январе 2020 года более 70 долларов США за баррель, в марте временно падала до 20 долларов США, а в третьем квартале колебалась преимущественно в пределах 39-44 долларов США.

Важно учитывать, что в стоимостном выражении на нефть приходится более половины общего объема казахстанского экспорта. Согласно информации Агентства по стратегическому планированию и реформам РК, в январе-сентябре текущего года экспортная выручка страны от продажи сырой нефти составила только 18,7 млрд долларов США. Это ниже показателя предыдущего года почти на 25%. Особенно сильное падение

зафиксировано по поставкам нефти во Францию, Южную Корею, Испанию и ряд других стран. Такое сокращение экспорта жидких углеводородов сказывается на финансовых поступлениях в Национальный фонд и бюджет.

Снижение стоимостного объема экспорта нефти во многом объясняется не только глобальным экономическим кризисом, но и последствиями кратковременного распада сделки «ОПЕК+» в марте-апреле 2020 года, в результате которого ряд ведущих игроков нефтяного рынка инициировали «ценовую войну», а мировые коммерческие запасы резко увеличились на фоне экономического спада. Ситуация несколько стабилизировалась во втором полугодии. Следует отметить, что сделка «ОПЕК+» с более жесткими параметрами, которая вступила в силу в конце минувшей весны, выступила основным фактором стабилизации глобального нефтяного рынка.

Однако несмотря на сокращение Казахстаном добычи жидких углеводородов в рамках обновленных договоренностей «ОПЕК+», в физическом отношении экспорт нефти вырос до 55 млн тонн или на 7,6%. Это позволило республике несколько компенсировать выпадающие доходы.

По другим ключевым для Казахстана сырьевым и промежуточным товарным позициям ситуация была разнонаправленной. К примеру, поставки рафинированной меди и плоского проката выросли в денежном выражении на 0,4% до 1,96 млрд долларов США и на 1,8% до 0,76 млрд долларов США соответственно, тогда как ферросплавов – продемонстрировали падение на 14,4% до 1,27 млрд долларов США.

сделка «ОПЕК+» с более жесткими параметрами, которая вступила в силу в конце минувшей весны, выступила основным фактором стабилизации глобального нефтяного рынка.



MEDIKER INDUSTRIAL



ОХРАНА ЗДОРОВЬЯ И УСЛОВИЙ ТРУДА РАБОТНИКОВ ПРОИЗВОДСТВА

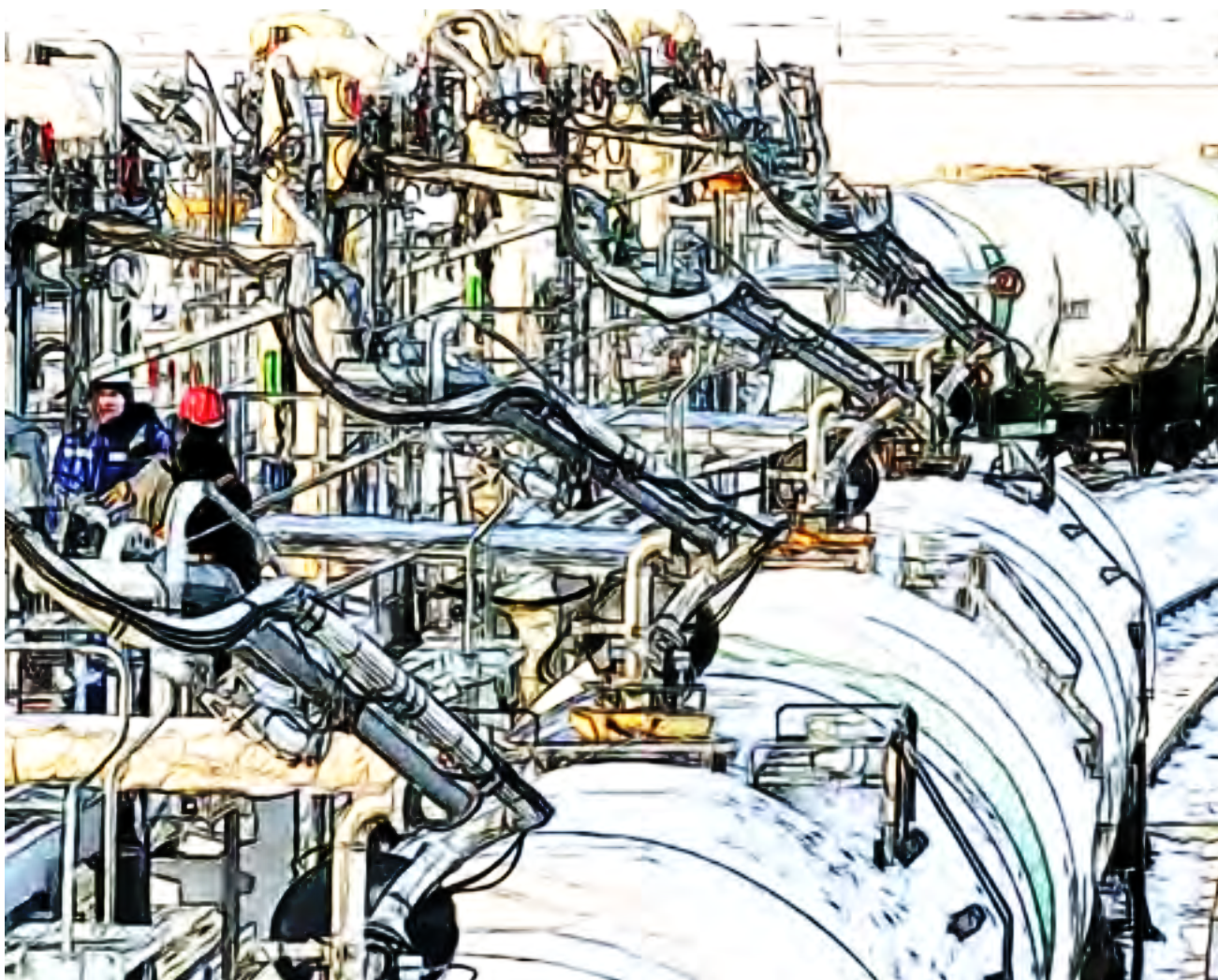
Служба продаж:

тел.: +7 (7172) 55 45 95, e-mail: sales@medikerindustial.kz
РК, 010000, г. Нур-Султан, пр. Кабанбай батыра 17, блок А.

www.medikerindustrial.kz

Прогнозные оценки нефтяного будущего

ЦЕНЫ НА НЕФТЬ В ЭТОМ ГОДУ БЫЛИ КРАЙНЕ ВОЛАТИЛЬНЫМИ, НА ЧТО ВЛИЯЛО МНОЖЕСТВО РАЗЛИЧНЫХ ОБЪЕКТИВНЫХ ФАКТОРОВ, В ТОМ ЧИСЛЕ И ЦЕНОВЫЕ ВОЙНЫ САУДОВСКОЙ АРАВИИ И РОССИИ, И ПАНДЕМИЯ КОРОНАВИРУСА, И ПОСЛЕДОВАВШИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СПАД ВО ВСЕМ МИРЕ. МЕЖДУ ТЕМ, НЕФТЯНЫЕ ПРОГНОЗЫ НА БЛИЖАЙШЕЕ БУДУЩЕЕ ВНУШАЮТ ОПРЕДЕЛЕННЫЙ ОПТИМИЗМ.



3 декабря в формате видеоконференции состоялось министерское заседание стран участниц соглашения ОПЕК+. Казахстан представлял министр энергетики Нурлан Ногаев.

По итогам заседания было принято решение об увеличении предложения нефти в январе 2021 года, с общего увеличения добычи стран ОПЕК+ на 500 тысяч баррелей в сутки.

Общее ограничение добычи стран участниц ОПЕК+ в январе 2021 года составит 7,2 миллионов баррелей сутки от базового уровня. Для Казахстана уровень обязательств в январе 2021 года составит 1 417 000 баррелей в сутки.

Также страны участницы соглашения договорились о проведении ежемесячных министерских заседаний, начиная с января 2021 года, для обзора текущего состояния нефтяного рынка



и для корректировки дальнейшего уровня ограничений, но единовременный рост добычи не должен превышать 0,5 млн баррелей в сутки.

Согласно ежегодному обзору ОПЕК World Oil Outlook 2020, нефть останется доминирующим источником энергии в мире вплоть до 2045 г., сохранив свою долю в мировом энергобалансе на уровне около 30%. В целом на ископаемые виды топлива – нефть, газ и уголь – совокупно придется 72,5% мирового энергобаланса, следует из доклада организации.

Как ожидает ОПЕК, спрос на первичные источники энергии – нефть, газ, уголь, АЭС и возобновляемые источники – вырастет с 289,1 млн барр. нефтяного эквивалента (н. э.) в сутки в 2019 г. до 361,3 млн в 2045 г. При этом нефть останется топливом с наибольшей долей в энергобалансе, хотя она и сократится с 31,5% в 2019 г. до 27,5% в 2045 г., а доля газа за тот же период возрастет с 23,1 до 25,3%.

В абсолютном выражении спрос на нефть может вырасти за тот же период с 91 млн до 99,5 млн барр. н. э./сутки, а спрос на газ – с 66,9 млн до 91,2 млн барр. н. э. в сутки.

В то же время в ОПЕК прогнозируют сокращение доли угля с 26,7% в 2019 г. до 19,7% в 2045 г. Остальные 27,5% в энергобалансе займут атомная генерация, а также гидроэлектростанции и другие возобновляемые источники энергии (ВИЭ). А самые быстрые темпы роста среди всех источников энергии продемонстрируют солнечная, ветряная и геотермальная энергия – суммарно на 6,6% в год.

Таким образом, в долгосрочной перспективе ОПЕК продолжает придерживаться консервативных взглядов на будущее энерге-

тики. В прошлогоднем докладе организация прогнозировала, что в 2040 г. доля газа в мировом энергобалансе будет составлять 25,2% (90,3 млн из 357,5 млн барр. н. э./сутки), а доля нефти – 28,2% (при росте в абсолютном выражении до 100,7 млн барр./сутки). В новом докладе ОПЕК расширила горизонт прогнозирования еще на пять лет, однако взгляд на перспективы глобального энергобаланса существенно не изменился.

Согласно обзору ОПЕК, спрос на нефть в 2020 году будет ниже на 300 тыс. баррелей в сутки, чем прогнозировалось месяцем ранее, и составит 90 млн баррелей в сутки. На такую же величину ОПЕК пересмотрела прогноз потребления на 2021 год (до 96,3 млн баррелей в сутки).

На 2021 год в целом нефтяные прогнозы от экспертов осторожно оптимистичные.

Так, Citibank предполагает, что цены на нефть в 2021 г. окажутся в среднем на уровне \$55 за баррель Brent, но к концу года могут оказаться ближе к \$60. Руководитель отдела сырьевых исследований Эд Морс предполагает, что растущие экономики поддержат восстановление спроса на нефть к концу следующего года, что и станет ключевым драйвером роста цен. Другой крупный банк, Goldman Sachs, дает еще более оптимистичную оценку. По мнению его аналитиков, весной следующего года вакцины от COVID-19 могут стать широко доступными, что понизит риски нового карантина и поддержит более высокие темпы восстановления спроса на топливо, особенно в сегменте авиаперевозок. Это приведет к тому, что уже в III квартале 2021 г. цены на Brent могут достигнуть \$60 за баррель.

Оптимистичность нефтяных прогнозов основывается на появлении новых вакцин от коронавируса, которые в результате должны купировать пандемию, способствовать стабилизации экономического развития в мире и увеличения темпов экономического роста.



Рейтинговое агентство Fitch не ожидает второй волны жестких блокировок, связанных с COVID-19, но придерживается консервативного взгляда на рынок. По мнению аналитиков агентства, даже в 2022 г. средние цены на Brent не превысят \$50 за баррель, а долгосрочный прогноз предполагает цену \$53 за баррель. В 2021 г. средняя цена составит \$45 за баррель Brent. Свои прогнозы агентство аргументирует неустойчивой динамикой спроса и снижением точки безубыточности нефтедобывающих проектов по всему миру. Переход к низкоуглеродной энергетике также может повлиять на цены в долгосрочной перспективе за счет снижения спроса.

Согласно ноябрьскому прогнозу от Энергетического информационного агентства (EIA), «по мере роста мирового спроса на нефть сокращение запасов в 2021 году вызовет некоторое повышательное давление цен на нефть». И в будущем году Brent подорожает в среднем до \$47 за баррель. Ранее прогноз был на уровне \$44 за баррель.

Управление энергетической информации при Минэнерго США (EIA) в сентябрьском Краткосрочном обзоре рынка нефти (STEO) представило обновленные прогнозы, согласно которым средняя цена на Brent в 2020 г. составит \$41,9 за баррель. «Несмотря на ожидаемое сокращение запасов в ближайшие месяцы, EIA ожидает, что высокий уровень запасов и избыточные мощности по добыче сырой нефти ограничат повышательное давление на цены на нефть», — комментируют специалисты ведомства. В 2021 г. аналитики ожидают среднюю цену на уровне \$49,07 за баррель Brent.

Между тем, после победы Джо Байдена американские нефтяные компании могут столкнуться с ограничительными мерами в виде новых налогов и законов, направленных на борьбу с изменением климата.

Поэтому ожидать серьезного роста добычи нефти в США пока не стоит. Объемы производства нефти в штатах в 2021 году

могут даже сократиться на 2-3% по отношению к текущему 2020 году. А это может существенно повлиять на мировое производство нефти и подтолкнуть цены на нефть к росту.

В целом оптимистичность нефтяных прогнозов основывается на появлении новых вакцин от коронавируса, которые в результате должны купировать пандемию, способствовать стабилизации экономического развития в мире и увеличения темпов экономического роста.

По данным ОЭСР, кампании вакцинации, согласованная политика в области здравоохранения и государственная финансовая поддержка увеличат мировой ВВП на 4,2% в 2021 году после падения на 4,2% в текущем году.

При этом подчеркивается, что восстановление будет носить более существенный характер, если вакцины будут внедряться быстро, что повысит уверенность и снизит неопределенность. Задержки с развертыванием вакцинации, трудности с контролем новых вирусных эпидемий и неспособность извлечь уроки из первой волны ослабят данные перспективы.

Также отмечается, что восстановление будет самым сильным в азиатских странах, которые сумели взять распространение вируса под контроль.

Среди ключевых рисков для рынка аналитики отмечают продление карантинных мер в связи с пандемией COVID-19, потенциальные разногласия в ОПЕК+, а также потенциальный возврат на мировой рынок иранской нефти в случае смягчения санкций в отношении этой страны администрацией следующего президента США Джо Байдена.

Однако победа над коронавирусом благодаря появлению вакцин и восстановление вслед за этим экономической активности на фоне бюджетных стимулов поддержит спрос на сырьевые товары, привязанные к экономическому циклу, особенно на те, запасы которых ограничены.

ТОЛЬКО ЛУЧШИЕ ВПЕЧАТЛЕНИЯ...

Jt



JUMBAKTAS
HOTELS



Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Карасакал Еримбет, 65
(угол пр. Кабанбай батыра и ул. Сарайшык)
Тел.: +7 7172 579 777; факс: +7 7172 578 777
E-mail: info@jumbaktas.kz, hotel@jumbaktas.kz
www.jumbaktas.kz

ДИНАСТИЯ НЕФТЯНИКОВ В «ПЕТРОКАЗАХСТАН». КАЛДЫКОЗОВЫ

ТРУДОВАЯ ДИНАСТИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ - ИНДИКАТОР СИЛЬНОГО КОРПОРАТИВНОГО ДУХА И СОЦИАЛЬНОГО ЕДИНСТВА. В ТЕХ КОЛЛЕКТИВАХ, ГДЕ СЛОЖИЛИСЬ СВОИ ДИНАСТИИ, МОЖНО УВИДЕТЬ ВЫСОКИЙ ПРОФЕССИОНАЛИЗМ, ЭФФЕКТИВНУЮ ПЕРЕДАЧУ ОПЫТА И МАСТЕРСТВА. В «ПЕТРОКАЗАХСТАН» ЕСТЬ НЕСКОЛЬКО ТАКИХ ДИНАСТИЙ, И ОДНА ИЗ НИХ - ДИНАСТИЯ КАЛДЫКОЗОВЫХ. СЕГОДНЯ ЧЛЕНЫ ДИНАСТИИ КАЛДЫКОЗОВЫХ НАСЧИТЫВАЮТ УЖЕ ТРИ ПОКОЛЕНИЯ, А ИХ ОБЩИЙ ТРУДОВОЙ СТАЖ СОСТАВЛЯЕТ ЦЕЛЫХ 148 ЛЕТ!



Родоначальник славной династии - Еркинбек Калдыкозович - доктор химических наук, автор ряда патентов на изобретения в СССР и РК, многие из которых были внедрены в производство. Еркинбек Калдыкозович защитил ученую степень кандидата химических наук по специальности «химическая технология топлива и газа» еще в 1978 году. В 1997 году защитил ученую степень доктора химических наук по специальности «нефтехимия». Являлся членом двух докторских специализированных ученых советов по защите докторских ученых степеней (по специальности «нефтехимия» при ИОКЭ АН РК (г.Алматы) и «химическая технология и процессы и

аппараты (г.Шымкент). Еркинбек Калдыкозович является поистине легендарным человеком. Он - автор более 130 опубликованных научных статей, включая две книги и 19 авторских свидетельств СССР и патентов РК на изобретения. Также Еркинбек Калдыкозович подготовил более сотни высококвалифицированных специалистов для нефтеперерабатывающей отрасли РК, включая инженеров-технологов, из них 9 человек стали кандидатами наук.

К сожалению, в 2020 году Еркинбек Калдыкозович ушел из жизни в возрасте 76 лет, при этом стаж нефтяника в отрасли составил 40 лет. Его потомки продолжают гордо нести знамя трудовой

династии, и их труд отмечен наградами на республиканском и местном уровнях. Дети и внуки Еркинбека Калдыкозовича рассказали о своем выборе профессии и работе.

- Как вы выбрали профессию? Что послужило решающим фактором?

Калдыкозов Булат (начальник цеха ЛК-6У, АО «ПетроКазakhstan Ойл Продактс», стаж работы в отрасли: 35 лет): В старших классах, когда я раздумывал, куда мне пойти учиться и кем стать в будущем, мои родители и дядя Еркинбек Калдыкозович помогли мне в выборе дальнейшего пути. По их совету я и пошел учиться на инженера - химика-тех-

нолога, в 1980 году поступив в КазХТИ по специальности «химическая технология переработки нефти и газа». В то время как раз шло строительство ШНПЗ. Сразу после получения диплома о высшем образовании в 1985 году я начал работать на Шымкентском НПЗ, и моей первой должностью была оператор 5-го разряда установки каталитического риформинга.

Калдыкозов Бактыбек (оператор 6-го разряда (бригадир) ПСГ товарно-сырьевого цеха, АО «ПетроКазахстан Ойл Продактс», стаж работы в отрасли: 15 лет): Скорее всего, мой профессиональный выбор был предопределен, так как часть моей семьи уже шла по нефтяной стезе, работая на нефтеперерабатывающем заводе. Мое желание быть похожим на своих старших братьев и стало решающим фактором при выборе профессии.

Калдыкозов Сабит (начальник комплекса производства серы (КПС) цеха №2, АО «ПетроКазахстан Ойл Продактс», стаж работы в отрасли: 13 лет): Сложностей при выборе профессии у меня не было, так как еще когда я учился в школе, учителя говорили, что нашему молодому развивающемуся государству остро нужны специалисты для производственного сектора страны. Так выбор пал на нефтяную и газовую отрасли, а именно на переработку.

Калдыкозов Алибек (оператор 6-го разряда (бригадир), ПСГ ТСЦ, АО «ПетроКазахстан Ойл Продактс», стаж работы в отрасли: 37 лет): На мой выбор данной профессии повлияло, во-первых, то, что в 80-е годы нефтяная промышленность только зарождалась, а интересующихся этой профессией людей было мало, и, во-вторых, мой брат Еркинбек Калдыкозов, который в нашей семье тогда изучал нефтепереработку и очень заинтересовал меня этой сферой.

- Хотите ли вы, чтобы ваши дети продолжили династию?

Калдыкозов Булат: Мои дети уже взрослые - старший сын Сабит работает начальником установки КПС цеха №2, а младший Даулет раньше работал на заводе инженером-метрологом. Супруга Мергенбаева Перизат также из этой сферы, она получила специальность инженера - химика-технолога и сейчас работает заведующей кафедрой «Технология переработки нефти и газа» в Шымкентском политехническом колледже.

Калдыкозов Сабит: Время покажет. Но они сами будут решать, и для меня не принципиально, выберут ли они про-



фессию в сфере нефтепереработки или что-то иное.

Калдыкозов Алибек: Я бы хотел, чтобы мои дети выбрали эту профессию, но выбор у них оказался другим, так, один стал экономистом, второй - программистом, а третий - юристом.

Калдыкозов Бактыбек: Мои старшие дети уже определились в своем выборе, и он совершенно далек от нефтепереработки, но это их выбор, и я его уважаю. Но тем не менее надежда есть - младшие дети еще школьники.

- Что вам нравится в вашей работе? Какими успехами вы гордитесь больше всего?

Калдыкозов Булат: На работе часто приходится сталкиваться с разными ситуациями, требующими нестандартных решений и оперативных действий. А для этого надо досконально знать все оборудование и особенности технологического процесса.

За 35 лет работы на заводе я принимал участие в проведении многих реконструкций установок. И они были проведены на действующих установках в цехе №1 без их остановки. Так, например, это перенос на новое место блока охлаждения насосов цеха №1, включение недействующей колонны К-403 в рабочую схему С-400 для получения компонента автомобильного бензина изопентана. Также мы осуществляли перенос на новое место промежуточного парка Р-229 для подготовки площадки для строительства новой установки изомеризации.

Я принимал участие в проекте модернизации нашего завода - начиная от

проектирования до полного ввода в эксплуатацию новых установок, таких как изомеризация, блока сплиттера нефти и блока предварительной гидроочистки бензина С-200. Горжусь, что нам удалось успешно запустить новые установки благодаря профессионализму и преданности технологического персонала цеха.

Калдыкозов Бактыбек: Моя работа связана с хранением, а также с отгрузкой газа по Казахстану и экспортным направлениям. Очень нравится коллектив, в котором работаю. Подвигов, наверное, не совершал, но к работе всегда стараюсь относиться с большой ответственностью - так уж воспитан.

Калдыкозов Алибек: Я горжусь тем, что я - из династии нефтяников. Поскольку у нас одна специальность, мы обмениваемся мнениями о нефтяной отрасли, достижениях завода, нефтяных технологиях, делимся идеями.

Калдыкозов Сабит: Очень рад, что мне выпала честь принять участие в грандиозном проекте по модернизации нашего завода - ведь до этого столь крупные проекты не осуществлялись. Можно смело сказать, что нам удалось успешно запустить новые установки комплекса производства серы и наладить производственные процессы этого комплекса в рамках 2-го этапа модернизации ШНПЗ. И все благодаря, прежде всего, нашему сплоченному коллективу КПС, его профессионализму и трудолюбию - несмотря на то, что костяком коллектива являются молодые специалисты, которые буквально незадолго до начала реализации проекта пришли на работу.



- Связана ли ваша работа с работой ваших родных на заводе? Сложно ли работать вместе?

Калдыкозов Бактыбек: Работа на одном заводе с близкими людьми имеет свои интересные стороны. С одной стороны, всегда боишься подвести фамилию, а с другой - имеешь возможность гордиться не только достижениями старших братьев, но и бесконечно радоваться за младшее поколение Калдыкозовых, которое успешно справляется с поставленными задачами!

Калдыкозов Булат: Да, мы все работаем на одном предприятии, но в разных подразделениях, и поэтому по службе практически не пересекаемся.

Калдыкозов Сабит: Нет, не связана. В целом же я не вижу сложности работать вместе с родными, так как на работе у нас абсолютно деловые отношения.

- Как изменилась ваша работа, график или формат в связи с пандемией?

Калдыкозов Сабит: Безусловно, пандемия кардинально изменила отношение людей не только к работе, но и к жизни в целом. Надо признать, что к такому развитию событий мы не совсем были готовы, да и сложно было предугадать случившееся в мире. Очень непросто как физически, так и психологически было работать, когда почти треть персонала находилась на изоляции, а по сути, была временно нетрудоспособной, и большая нагрузка ложилась на плечи оставшегося персонала. Но, к счастью, благодаря вовремя принятым руководством компании решительным действиям по усилению профилактических мер по нераспространению КВИ среди работников ПК ОП удалось выстоять в это непростое время.

Калдыкозов Булат: Своевременные и активные меры руководства компании, направленные на нераспространение КВИ среди персонала ПК ОП, помогли нам пережить эти сложные месяцы. Руководством был создан штаб по ЧС, который принял целый ряд оперативных мер, разрабатывал планы по обеспечению непрерывной деятельности завода, выявлял и минимизировал риски заражения COVID-19 среди работников и других лиц, имеющих отношение к производству. Во время ужесточения карантина до 50% ИТР цеха поочередно работали на дистанционном режиме.

Калдыкозов Алибек: Воздействие пандемии было не очень заметным, и было удобно работать посменно, для меня никаких сложностей не было.

Калдыкозов Бактыбек: Пандемия, конечно же, внесла большие коррективы в жизнь и работу многих предприятий нашей страны. Многие работали на удаленке, но только не мы, по крайней мере, не наш цех. Ведь наша работа никак не может быть осуществлена на расстоянии, и мы, производственники, достойно справились с поставленной задачей по обеспечению бесперебойной работы завода в этом сложное время. Работали в штатном режиме, старались сохранить стойкость и сплоченность духа в коллективе.

Благодарим за интервью и желаем дальнейшего расширения вашей династии!



АО «САМРУК-ЭНЕРГО»: ВРЕМЯ СТРАТЕГИЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

ЭНЕРГЕТИКА КАЗАХСТАНА МЕНЯЕТСЯ, РАЗВИВАЯСЬ В РУСЛЕ СОВРЕМЕННЫХ МИРОВЫХ ТРЕНДОВ: ЦИФРОВИЗАЦИЯ, ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ, ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ, ЭКОЛОГИЧНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВ И «ЗЕЛЕННЫЕ» ПРИОРИТЕТЫ. ЭТИ КЛЮЧЕВЫЕ ПОНЯТИЯ СЕГОДНЯ В ПОЛНОЙ МЕРЕ ХАРАКТЕРИЗУЮТ И ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ АО «САМРУК-ЭНЕРГО» – КРУПНЕЙШЕГО ЭНЕРГОХОЛДИНГА СТРАНЫ.

Энергопроизводящие организации АО «Самрук-Энерго», сохранив динамику роста показателей к предыдущему году, за десять месяцев выработали более 24 083 млн кВтч энергии. Это около 28% – от общестранового показателя в 87 186 млн кВтч. Существенно при этом то, что холдинг своей практикой поддержал движение казахстанских энергетиков к зеленой экономике. В уходящем году компанией были завершены или начаты принципиально важные проекты, фактически формирующие картину будущего энергетики Казахстана: цифровая, эффективная, экологичная.

Это не преувеличение: напомним, что в АО «Самрук-Энерго», образованное 13 лет назад, входят две крупнейшие Экибастузские ГРЭС, АО «АлЭС», Мойнакская и Шардаринская гидроэлектростанции, ведущее угледобывающее предприятие – ТОО «Богатырь Комир» с долей в 40% рынка добываемого в РК угля. И по объемам производства и по типу энергоисточников можно говорить, что холдинг работает практически во всех сегментах энергетики страны, задавая вектор реформ и модернизаций отрасли.

Так, реализуемый АО «Самрук-Энерго» системный проект автоматического регулирования частоты мощности (АРЧМ) стратегически значим для страны. Он реализуется в рамках Программы цифровой трансформации АО «Самрук-Энерго» и включен в госпрограмму «Цифровой Казахстан». Строительно-монтажные работы в рамках АРЧМ ведутся на АО «Мойнакская ГЭС», ТОО «Экибастузская ГРЭС-1».

В 2020 году АО «Самрук-Энерго» завершило и программу полной модернизации Шардаринской ГЭС. Инвестиции в проект составили 38 млрд. тенге. Модернизация обеспечила увеличение срока службы ГЭС до 45-50 лет и рост выработки энергии с 480 до 537 млн кВт*ч в год.

Еще один принципиально важный проект – развитие циклично-поточной технологии добычи угля на разрезе «Богатырь». Модернизация была обусловлена достижением глубины горных работ, неэффективностью существующей железнодорожной схемы транспортировки угля и устаревшим горнотранспортным оборудованием. Завершение проекта намечено на первый квартал 2022 года.

АО «Самрук-Энерго» запустило строительство двух ветровых электрических станций. Первая – в Шелекском коридоре мощностью 60 МВт с перспективой расширения до 300 МВт. Проект реализуется в Енбекшиказахском районе Алматинской области. Строительно-монтажные работы уже начаты.

Вторая ВЭС расположена в районе Ерейментау Акмолинской области. На площадке станции планируется установить 11 ВЭУ, суммарной мощностью 50 МВт. Вырабатываемая новыми ВЭС электроэнергия будет поступать в Национальную электрическую сеть страны.



В целом по 2020 году холдингом планируется достижение запланированных ключевых показателей. В частности объем добычи угля оценивается на уровне 43 млн тонн при проектной мощности ТОО «Богатырь Комир» 42 млн тонн в год. Суммарная выработка электроэнергии по АО «Самрук-Энерго» прогнозируется в объеме 30,7 млрд. кВтч, что соответствует плановым показателям и на 2% больше величины прошлого года. В 2021 году планируется обеспечить объем производства электроэнергии на уровне 32,2 млрд. кВтч – с пятипроцентным ростом к текущему году.

В 2020 году общемировые проблемы, связанные с пандемией COVID-19 коснулись и «Самрук-Энерго» с энергопредприятиями в его структуре. За 10 месяцев года по группе компаний холдинга было отмечено 154 случаев заболеваний КВИ. При этом энергетики обеспечивали работу станций в штатном режиме. Сегодня можно с уверенностью сказать, что эпидемия коронавируса продемонстрировала профессионализм казахстанских энергетиков и показала высокие мобилизационные возможности отрасли.

АО «Самрук-Энерго» в уходящем году закрепило и финансовую устойчивость. При этом надо напомнить, что еще два года назад «Самрук-Энерго» находилось в «красной зоне» финансовой устойчивости. Предпринятые менеджментом компании меры, а именно, значительное снижение ее долга, своевременное успешное рефинансирование валютного займа, а также хеджирование и конвертирование валютных обязательств в тенге, позволили вывести компанию в «зеленую зону» кредитного риска.

Проданная работа выше была высоко отмечена международным рейтинговым агентством Fitch Ratings, которое подтвердило долгосрочные рейтинги компании на уровне «BB», прогноз «Стабильный», а также повысило рейтинг кредитоспособности компании на самостоятельной основе с «B» до «B+».

ПРОФЕССИЯ — СПЕЦИАЛИСТ ПО ПРОДАЖАМ

МЫ ПРОДОЛЖАЕМ ПУБЛИКОВАТЬ СЕРИЮ МАТЕРИАЛОВ, В КОТОРЫХ ЗНАКОМИМ ВАС С КОЛЛЕГАМИ, РАБОТАЮЩИМИ В КОМПАНИЯХ — ДИСТРИБЬЮТОРАХ ПРОДУКЦИИ MOBIL. В ЭТОТ РАЗ НАШ РАССКАЗ О ТЕХ, КТО ПЕРВЫМ УЗНАЁТ ПОТРЕБНОСТИ КЛИЕНТОВ И ПОЛУЧАЕТ ИХ ОТЗЫВЫ, О ТЕХ, ОТ КОГО ЗАВИСИТ КОММЕРЧЕСКИЙ УСПЕХ ПРОДУКТА, — О СПЕЦИАЛИСТАХ ПО ПРОДАЖАМ. У НАШИХ ГЕРОЕВ РАЗНЫЙ ВОЗРАСТ И ОПЫТ, ОНИ РАБОТАЮТ НА РАЗНЫХ ДОЛЖНОСТЯХ И ДАЖЕ В РАЗНЫХ СТРАНАХ. НО ТО, ЧТО ИХ ОБЪЕДИНЯЕТ, ЗАМЕТНО СИЛЬНЕЕ РАЗЛИЧИЙ. И ПУСТЬ ФУТУРОЛОГИ ПРОГНОЗИРУЮТ, ЧТО СО ВРЕМЕНЕМ «ПРОДАЖНИКОВ» ЗАМЕНЯТ РОБОТЫ И АЛГОРИТМЫ, МЫ НЕ ВЕРИМ: СЛИШКОМ МНОГОЕ В РАБОТЕ С КЛИЕНТОМ ЗАМЕШАНО НА ЧЕЛОВЕЧЕСКОМ ОБЩЕНИИ И ПОНИМАНИИ ЭМОЦИЙ. ЭТО МЫ ВЫЯСНИЛИ В ХОДЕ ИНТЕРВЬЮ, А ЕЩЕ ВЫВЕДАЛИ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ПРИЕМЫ И УСТРОИЛИ КОЛЛЕГАМ НЕБОЛЬШОЙ СТРЕСС-ТЕСТ. О НЕМ ВЫ УЗНАЕТЕ, ДОЧИТАВ ТЕКСТ ДО КОНЦА, А ПОКА ДАВАЙТЕ ЗНАКОМИТЬСЯ И УЗНАВАТЬ ДРУГ ДРУГА ПОБЛИЖЕ.

Вадим Рогачев, «Кулан Ойл», Казахстан

Как и когда Вы начали работать в сфере продаж? Где начинали карьеру?

Продажами я занялся в «Кулан Ойл» 9 лет назад. До этого отслужил офицером в армии, работал в разных должностях на заводах в Павлодарской области, затем был снабженцем на крупном металлургическом предприятии.

Кто был Вашим первым клиентом, и каким был первый кейс по заключению партнерства?

Горнодобывающее предприятие, использовавшее Shell. После долгих переговоров убедил главного механика перейти на наши масла. Мы тогда выиграли, потому что показали, что у нас есть хороший сток, много материалов в наличии, налажена логистика. Для нашей дистрибьюторской компании это был серьезный контракт — около 50 т в год.

Ваша профессия предполагает тесное взаимодействие с людьми, постоянный контакт для налаживания сотрудничества. Смело можно сказать, что хороший специалист по продажам — это хороший психолог. Как научиться понимать людей?

Самый главный навык — видеть и понимать, когда и о чем стоит с человеком говорить. Важно уметь разговаривать с каждым на его языке — подстраиваться под собеседника, когда нужно.

Существует понятие «переноса» профессиональных качеств на личную жизнь. Чувствуете ли Вы, что иногда в Вас включается профессионал за рамками рабочей сферы, в личной жизни? Как это проявляется?

Постоянно ловлю себя на этом. Вижу в супермаркете надпись «акция» и сразу начинаю размышлять о ее механике: что предлагают, где выгода для магазина, в чем экономия для поставщика и т. д. Дома стараюсь переключаться. И много молчу. Супруга первое время на это обижалась — до тех пор, пока не провела со мной будний день. Я тогда вынужденно работал из дома, поэтому буквально 8 часов провел «на телефоне». Увидев, сколько мне приходится говорить в течение рабочего дня, жена просто сказала: «Теперь я всё понимаю».

У Вас есть персональные лайфхаки при подготовке к встречам с клиентами? Что самое важное при первом знакомстве и в дальнейшей работе?

Вадим Рогачев: Механику важно, чтобы оборудование работало и не было внезапных отказов, снабженцу — чтобы механик не жаловался начальству. Менеджеру нужны цифры, чтобы видеть общую картину. Надо уметь так рассказывать об опыте применения продукта, чтобы человек примерил ситуацию на себя. С ходу, наскоком в продажах ничего не добьешься, неподготовленный визит — провал. Собирайте данные о предприятии, технике и оборудовании. Всегда относитесь уважительно к выбору клиента — даже если пока он сделан не в пользу Вашего продукта. Нельзя ругать конкурентов на переговорах, даже если они позволяют себе нелестные отзывы о Вас. Сосредоточьтесь на преимуществах своего продукта и на том, как они решат проблемы клиента.



В чем специфика работы специалиста по продажам в сегменте смазочных материалов?

Важно понимать преимущества своего продукта, уметь рассказать о применимости. Очень помогает знание отрасли, к которой относится предприятие, техники. Это дает понимание, какие продукты можно предложить и для решения каких задач.

Каким был самый сложный кейс в работе с брендом Mobil? Какое решение Вы нашли?

Для контракта с крупным добывающим предприятием в Экибастузе мы готовили целую серию презентаций. Рассказывали и о бренде, и о нашем дистрибьюторском предприятии. На встречу мы пригласили сотрудников ExxonMobil, коммерческого и технического представителей и несколько топ-менеджеров нашей дистрибьюторской компании. Успех сделки был не только в преимуществах нашего масла и в подходе к обслуживанию — такой подготовкой к встрече мы продемонстрировали клиенту, насколько он важен и ценен для нас.

Как меняются клиенты и принципы работы специалиста по продажам с течением времени?

Рынок стал жестче, приходится конкурировать со множеством новых брендов и с привычными игроками, которые стали серьезнее заботиться о качестве. Поэтому клиент смотрит не на цену, а, можно сказать, на «цену качества» — сколько уверенности он у тебя получит. Тут нужно вовремя подсказывать клиенту, когда у него есть риск ошибки. Например, для турбодизельных автомобилей, в которые нужно заливать жидкость AdBlue, он ради экономии берет полусинтетическое масло. Но он может не знать, что тогда сажевые фильтры у автомобилей будут приходить в негодность раньше времени и гарантийным случаем это не признают. Даже если поломки не будет, токсич-

ность выхлопных газов повысится. И если вдруг на этой машине придется везти груз в Европу, ее просто не пустят — она тест на токсичность не пройдет.

Чему посвящаете свободное время?

Свободное время — весьма условное понятие в моем случае. Стараюсь больше проводить время с семьей. Летом стараюсь чаще выбираться на природу, люблю рыбалку.

Серия блиц-вопросов

Без каких трех качеств специалисту по продажам не стать профессионалом в своем деле?

Образование и широкий кругозор, навык психолога, внешний вид должен располагать к общению.

Назовите главное правило любых переговоров.

Больше слушать и правильно задавать наводящие вопросы.

Что делать, если переговоры вдруг пошли не по сценарию?

По возможности перенести встречу, чтобы подойти к вопросу с холодной головой.

Что важнее: упрямство или терпение?

Без упрямства не хватит запала, без терпения не получишь клиента.

Как бы Вы ответили на старый добрый трюк «продай мне ручку»?

Создам потребность в покупке. Возьму ручку, а потом дам документы подписать, например.

ФОНД «МУНАЙШЫ»: С БЛАГОДАРНОСТЬЮ ЗА ТРУД

УНИКАЛЬНЫЙ В СВОЕМ РОДЕ ОБЩЕСТВЕННЫЙ ФОНД «МУНАЙШЫ» ИМ. Н.А.МАРАБАЕВА УЖЕ НА ПРОТЯЖЕНИИ 16 ЛЕТ ПОМОГАЕТ ВЕТЕРАНАМ НЕФТЕДОБЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ. СЕГОДНЯ ЭТО ПОРЯДКА 9 ТЫСЯЧ ПЕНСИОНЕРОВ В ШЕСТИ ОБЛАСТЯХ КАЗАХСТАНА.



От идеи к фонду

Как говорят основатели, создание Общественного фонда «Мунайши» было вызвано самой жизнью и тяжелым социальным положением нефтяников на заре становления республики. В новой реальности рыночной экономики пенсионеры отрасли остались за бортом, лишенными поддержки своих предприятий, с маленькой пенсией. Именно в это время руководитель Атырауской области Аскар Кулибаев и патриоты-нефтяники буровик Насибкали Марабаев, геолог Урал Акчулаков решили мобилизовать нефтяные компании на оказание социальной помощи ветеранам-нефтяникам. Так в 2004 году образовался фонд, который помог государству поддержать ветеранов отрасли.

«Вскоре идею поддержали знаковые фигуры: легендарные нефтяники Сафи Утебаев и Рахмет Утесинов, первооткрыватели Тенгиза и Карашыганак Махаш Балгимбаев и Сухан Камалов, крупные организаторы отрасли Нурлыхан Бекбосынов, Наиф Камалов, Кумар Балжанов. В руководство входили также известные государственные и общественные деятели, в свое время возглавлявшие нефтяные регионы: Саламат Мукашев, Сагидолла Кубашев. Фонд горячо поддержали нефтяники старшего поколения, ветераны седой Эмбы, Жанаозена», - рассказывает исполнительный директор Фонда Рахман Исаев.

Благодаря всеобщей поддержке фонд «Мунайши» смог воплотить в жизнь свою миссию. Фонду удалось сконцентрировать спонсорские средства нефтяных компаний, пожертвова-

ния частных недропользователей и направить их на оказание адресной благотворительной помощи, в которой так нуждались ветераны отрасли и их семьи. В организацию стало поступать все больше обращений о помощи на лечение, проведение операций, о поддержке в трудных жизненных ситуациях.

«Главной нашей целью было и остается – воздать должное славному труду нефтяников в прошлом. Помимо материальной помощи, фонд оказывает и морально-психологическую, общественную поддержку ветеранов, помощь в их адаптации к новым рыночным реалиям, помогает передавать их богатый опыт новому поколению менеджеров отрасли», - говорит Рахман Исаев.

Бесценная память

За время работы с февраля 2004 года Общественный фонд «Мунайши» им. Н.А.Марабаева помог порядка 10 тысячам нуждающихся ветеранов-нефтяников. Это и ежемесячная благотворительная помощь, и бесплатное медицинское обслуживание, подписка на периодические издания, ремонт домов, путевки в санатории и дома отдыха, проведение юбилейных мероприятий и многое другое. Но самая бесценная помощь, по мнению самих ветеранов, – это память.

Фонд инициировал присвоение звания «заслуженных» семи геологам страны, которые по различным причинам не были

отмечены в свое время этой наградой. Под патронажем фонда прошли празднования 100-летнего и 110-летнего юбилеев Сафи Утебаева, признанного при жизни патриархом казахстанской нефти. Юбилеи и научно-практические конференции, посвященные жизни и деятельности заслуженных казахстанских нефтяников, стали мостом для передачи опыта старшего поколения. А издание биографий и научных трудов, которым также занимается фонд, позволило пополнить базу отечественных учебных заведений уникальной по ценности литературой.

Всем миром

К поддержке фонда присоединяются все больше компаний. В 2018 году учредители Общественного фонда «Мунайши» обратились к руководству ФНБ «Самрук-Казына» с просьбой о поддержке. В результате Фонд развития социальных проектов «Samruk-Kazyna Trust» выделил свыше 61 млн тенге для оказания благотворительной помощи нуждающимся одиноким ветеранам нефтяникам, участникам ВОВ, инвалидам производства и для проведения мероприятий фонда. Благотворительный проект «От старшего поколения – к новому» стал новым этапом в жизни ОФ «Мунайши».

«Мы получили возможность оказывать ежемесячную адресную благотворительную помощь 111 нуждающимся ветеранам-нефтяникам в шести регионах республики с сентября 2018 года до настоящего времени. Это очень ощутимая поддержка для подопечных нашего фонда», - говорит исполнительный директор.

В рамках договора между фондом «Мунайши» и «Samruk-Kazyna Trust» удалось издать книгу, посвященную 90-летию заслуженного нефтяника, первооткрывателя нефтяных место-



рождений Узбекгалиева Х.Ж., а также оцифровать все 105 изданных за 16 лет работы книг из серии «КМА» и «Победа», Нефтяную Энциклопедию Казахстана-2005, которые представляют ценность как исторический, библиографический и справочный материал, пособие для последующих исследователей истории развития нефтегазовой промышленности Казахстана.

«Мы также модернизировали сайт Фонда. Теперь на его базе создана электронная библиотека с функционалом интернет-магазина, наши электронные издания стали доступны широким массам», - делится Рахман Исаев.

16 лет деятельности фонда – большой этап, в течение которого нефтяная отрасль и страна прошли путь от становления до осознанного отношения к науке и промышленности. Один из главных показателей этого – отношение казахстанских компаний к поддержке своих ветеранов», - уверены в фонде.

Исполнительный директор
ОФ «Мунайши» им.Н.А.Марабаева, Р.Исаев

За время работы с февраля 2004 года Общественный фонд «Мунайши» им. Н.А.Марабаева помог порядка 10 тысячам нуждающихся ветеранов-нефтяников.



СТРАТЕГИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО РОСТА И КАРЬЕРНОГО УСПЕХА В КОМПАНИИ CNPC - КАЗАХСТАН

ИНТЕРВЬЮ С ЗАМЕСТИТЕЛЕМ ГЕНЕРАЛЬНОГО
ДИРЕКТОРА ПО ТРУДОВЫМ РЕСУРСАМ КИТАЙСКОЙ
НАЦИОНАЛЬНОЙ НЕФТЕГАЗОВОЙ КОРПОРАЦИИ -
CNPC В КАЗАХСТАНЕ, PHD АБДРАСИЛОВОЙ Р.С.



Уважаемая Райхан Серикбаевна, в этом году исполнилось 10 лет Вашей работе в Китайской Национальной Нефтегазовой Корпорации - CNPC в Казахстане, не могли бы рассказать о компании?

В начале интервью, пользуясь случаем, хотела поздравить всех коллег-нефтяников с Днём Независимости Республики Казахстан! Желаю успехов в работе, преодоления всех трудностей нынешнего года, крепкого здоровья и благополучия!

Что касается Корпорации CNPC, то компания начала свою инвестиционную деятельность в нефтегазовой отрасли Казахстана в 1997 году в качестве основного акционера АО «СНПС - Актюбемунгаз». Являясь стратегическим деловым партнером АО «НК «КазМунайГаз», CNPC участвует в совместных проектах: АО «ПетроКазахстан Кумколь Ресорсиз», АО «МангистауМунай-Газ», ТОО «СП «Казгермунай», «Азиатский Газопровод», Газопровод «Бейнеу-Бозой-

Шымкент», «Казахстанско-Китайский Трубопровод», ПКОВ (ШНОС) и другие. Также участвует в разработке месторождения Кашаган.

За указанный период деятельности CNPC получила положительную оценку высшего руководства Казахстана и Китая. По итогам 2019 года китайские нефтедобывающие компании в Казахстане добыли 16,051 млн. тонн нефти, что составляет 17,7% доли нефтегазового рынка страны, заняв третье место вслед за казахстанскими (29,5%) и американскими (29,5%) предприятиями.

Важно отметить, что от 30% до 85% добываемой нефти на совместных предприятиях CNPC поставляется на внутренний рынок страны для переработки и реализуется по внутренним ценам Казахстана. Таким образом, участвуя в обеспечении потребителей отечественным бензином и дизельным топливом, совместные предприятия CNPC вносят свой вклад в развитие экономики Казахстана.

Стоит также отметить, что среди 30-ти импортеров казахстанской нефти, Китай занимает 9 место в списке таких стран, как Италия, Нидерланды, Франция, Швейцария, Корея.

Что касается нефтепроводов и газопроводов между Казахстаном и Китаем, то эта транспортная инфраструктура главным образом загружена транзитной нефтью из России и газом из Туркменистана и Узбекистана и таким образом, практически реализуется транзитно-транспортный потенциал Казахстана.

Не могли бы поделиться, как Вы пришли в нефтегазовую отрасль и, что повлияло на Ваш карьерный рост?

Как известно, в 90-е с приходом иностранных инвесторов в нефтегазовую отрасль Казахстана, в условиях зарождающейся рыночной экономики, заметно изменились требования к подготовке кадров. В тот период содействие сопряжению теорети-

ческой подготовки выпускников вуза с требованиями производителей стало приоритетной и важной частью моей трудовой деятельности в университете. Мы подписали Меморандум о сотрудничестве между вузом и производственными предприятиями, занимались организацией и проведением круглых столов – встреч преподавателей и студентов с работодателями. Студенты получили возможность проходить производственную практику на предприятиях нефтегазовой отрасли региона – для закрепления полученных теоретических знаний. Тесное сотрудничество с компаниями нефтегазовой отрасли значительно расширило знания и первоначальный опыт выпускников для работы на современных высокотехнологичных предприятиях нефтедобычи.

Отмечу, что не только студенты, но и мы – преподаватели, обладая фундаментальными теоретическими знаниями в различных сферах науки, нуждались в практическом опыте. Так, во время своего трудового отпуска (в системе высшего образования он составлял 2 месяца), я выехала на практику в одно из предприятий региона. После прохождения практики мне предложили работу. Определенно, в моем трудоустройстве профилирующими стали знания в области информационных технологий и программирования, полученные в процессе обучения в вузе, аспирантуре и зарубежных стажировках, а также владение английским языком. Вот так начался мой трудовой путь в нефтянке. Приобретенный опыт и практические навыки на производстве нужно было передавать студентам, поэтому работу в университете я продолжила по совместительству.

С 2005 года, являясь внештатным членом рабочих групп «KAZENERGY» и «Казахстанской Ассоциации Совет «Иностранных Инвесторов при Президенте РК», участвую в вопросах подготовки кадров и развития человеческого капитала для отрасли, в разработке предложений к проектам законов и нормативных актов Республики Казахстан



по трудовым отношениям, правилам привлечения иностранной рабочей силы, визовой поддержки и др.

Десять лет назад, когда меня пригласили на должность менеджера департамента по трудовым ресурсам CNPC-Казахстан, у меня уже имелся опыт работы на различных казахстанско-канадских, американских, французских и китайских совместных предприятиях нефтегазовой и урановой отраслей Казахстана, участия в различных проектах по линии Евросоюза и т.д. Поэтому могу сказать, что иностранные инвесторы требовательны к ведению социально ответственного бизнеса в стране. Следование нормам законодательных актов Казахстана, самодисциплина, ответственность за поступки и обязанности, корректное руководство бизнесом для китайской стороны являются приоритетом и первостепенной задачей.

Считаю, что постоянное профессиональное развитие и определенная философия жизни, принципы управления и коммуникации, взаимоотношения в коллективе, активное участие в рабочих инициативах отраслевых государственных органов, экспертных сообществах нефтегазовых негосударственных структур, в том числе Ассоциации KAZENERGY, сыграли важную роль в моей карьере.

Рассуждая на тему успешной карьеры, хотелось бы отметить, что единой формулы карьерного роста не существует, она складывается и основывается на образовании и профессионализме, приобретенном опыте и отношении к работе и коллегам, готовности к вызовам времени, лояльности к компании и т.д.

Касаясь Ваших прямых обязанностей по работе, напрашивается следующий вопрос. Как проходит обучение и переподготовка казахстанских кадров на предприятиях CNPC? Сколько китайских работников трудится в РК, каковы условия их пребывания в стране, уровень их зарплаты в сравнении с местными кадрами?

5 сентября 2019 года в Атырау Президент Казахстана Токаев К.К. отметил, что «актуальным является привлечение отечественных кадров в реализацию нефтегазовых проектов и обеспечение их качественной подготовки». Именно такой установки наша компания придерживается с начала своей работы в Казахстане. Вместе с тем, деятельность компании, как и любой иностранной компании, работающей в Казахстане, по части управления персоналом, а именно, прием на работу, обеспечение благоприятных условий труда, заработной платы, трудовой деятельности иностранных работников и т.д. осуществляется в соответствии с требованиями и установками соответствующих отраслевых министерств и ведомств РК: Министерства энергетики, Министерства труда и социальной защиты населения, Миграционной службы и т.д. Поэтому вопрос подготовки местных кадров остается важным и актуальным для работы производства.

Отметим, что за годы работы в Казахстане, CNPC неизменно следует инвестиционной политике нашей страны. На предприятиях с участием CNPC создано более 30,000 рабочих мест, при этом доля казахстанского персонала составляет - 98,3%. Обмен опытом, обучение и развитие персонала проводится на базе лучших учебных заведений Ка-

захстана и Китая. Что касается китайского персонала, то в основном, это управленцы и руководители, ведущие инженерно-технические специалисты. К примеру, для монтажа и запуска нового высокотехнологического оборудования, предприятия приглашают китайских узкопрофильных специалистов. По окончании пуско-наладочных работ, иностранные специалисты проводят обучение местного персонала работе на новом оборудовании.

Что касается заработной платы, на каждом предприятии существует система оплаты труда, так называемая шкала заработных плат. В соответствии с квалификационными требованиями к каждой должности назначается заработная плата. То есть дискриминация по каким-либо признакам, в том числе по гражданству, в компаниях исключена. Вместе с тем существуют программы ежегодной оценки деятельности персонала, аттестации деятельности работников, на основе которых проводится ежегодный анализ заработной платы и его корректировка, в соответствии с основными макроэкономическими показателями предприятия.

Как известно, сегодня на промышленных предприятиях страны трудятся немало женщин. Какова роль женщины-работницы в отрасли и, в частности, в корпорации CNPC?

Важной частью работы в области трудовых ресурсов на предприятии также является гендерный аспект. Статистические данные по работникам на предприятиях горнодобывающей индустрии, нефтегазовой и урановой отраслей показывают, что доля женщин в отрасли значительно ниже. В основном



женщины представлены на административных должностях, а на технических и на производстве, задействовано всего лишь около 20%, хотя наибольшее количество рабочих мест в отрасли сосредоточено именно в данном направлении.

Вместе с тем, необходимо отметить, что корпорация CNPC в Казахстане уделяет особое внимание теме гендерного разнообразия, расширяя права и возможности женщин. Модернизация и автоматизация производственных процессов, внедрение новой техники и технологий на предприятиях Шымкентского НПЗ (ПКОП) и Жанажолского ГПЗ позволили облегчить условия труда на традиционно мужских рабочих местах, тем самым расширив доступ женщин к новым профессиям. Введены различные меры поддержки женщин-матерей, созданы благоприятные условия для работы и совмещения карьеры на производстве с семейной жизнью и материнством: предусмотрен гибкий график работы, существует практика дистанционной работы, а также сверх установленных законодательством норм, предоставляется материальная помощь по рождению и уходу за ребенком.

Обсуждая вопрос о роли женщины в энергетическом секторе, хотелось бы отметить важную роль Исполнительного Комитета Женского энергетического клуба KAZENERGY (далее - ЖЭК). В 2019 году ЖЭК совместно с Евразийским Банком Реконструкции и Развития проведено исследование «Роль женщин в энергетическом секторе Казахстана», которое стало первым изучением гендерной тематики отрасли в Казахстане. Также проводятся форумы, обучающие семинары и мастер-классы, выездные региональные мероприятия, программа наставничества для поддержки женщин, занятых в отрасли.

Известно, что иностранные компании отличаются высокой социальной ответственностью. Какие социально-гуманитарные акции проведены CNPC в период эпидемии COVID – 19 в Казахстане?

CNPC, являясь известной в мире транснациональной корпорацией, в своей политике неизменно придерживается социальной ответственности и партнерства в стране пребывания, и Казахстан - не исключение.

CNPC, неоднократно финансировала строительство и оснащение оборудованием объектов культурного, медицинского, образовательного, спортивно-оздоровительного назначения для жителей г.Нур-Султан и областей страны.

В условиях эпидемии COVID-19 Корпорация и ее предприятия в областях оказывали финансовую поддержку местным медицинским учреждениям, принимая меры по предупреждению заражения болезнью работников трудовых коллективов и обеспечивая стабильную работу производства. Несмотря на обвал цен на нефть и снижение спроса, на предприятиях сохранены рабочие места.

В рамках борьбы с эпидемией COVID-19, проявляя заботу о здоровье казахстанского народа, корпорация CNPC совместно с АО «НК «КазМунайГаз» передали акиматам Алматинской области и г.Шымкент по 50 шт. кислородных концентраторов в качестве гуманитарной помощи для дальнейшего распределения в медицинские учреждения.

Следует добавить, что совместные предприятия CNPC в регионах Казахстана также предоставили гуманитарную помощь в рамках борьбы с эпидемией. Так, ТОО «Петро-Казахстан Ойл Продактс» выделил 100 млн. тенге и 14 тыс. медицинских масок, 1200 комплектов медицинской защитной одеж-

ды; CNPC-Актобемунайгаз - 55 млн. тенге на приобретение противоэпидемических препаратов и оборудования; «АО «Мангистаумунайгаз» выделил 817 млн. тенге на закупку 3 машин скорой помощи, 20 аппаратов искусственной вентиляции лёгких и др.; ТОО «СП «Казгермунай» - 160 млн. тенге для закупки противоэпидемических препаратов и т.д.; «Бузачи Оперейтинг Лтд» передал 300 комплектов медицинской защитной одежды и 1000 пар медицинских перчаток; «North Caspian Operating Company» выделил 3,31 млрд. тенге для приобретения противоэпидемических препаратов и оборудования в Атырауской области и т.д. А также совместно с NCOC прорабатывается вопрос выделения 26 млн. долл. США на строительство больниц на 200 коек в Атырауской и Мангистауской областях.

Кроме того, корпорация CNPC совместно с казахстанскими партнерами профинансировала Благотворительный фонд «Халык» в сумме 4 млрд. тенге для приобретения медицинского оборудования (компьютерные томографы, машины скорой помощи и т.д.) и распространения их по регионам Республики Казахстан.

В завершении данного интервью хотелось бы верить, что продолжающийся кризис в мире, в том числе мировой нефтяной отрасли окончится в недалекой перспективе, а в результате совместной борьбы всех стран будет побеждена пандемия коронавируса. При всех трудностях современной ситуации продолжится стабильное взаимовыгодное нефтегазовое сотрудничество Казахстана и Китая, непосредственными участниками и двигателями которого являются граждане двух соседних стран.

Спасибо за беседу!



The Imperial Tailoring Co.

г. Алматы, ул. Кабанбай Батыра 88,
уг. ул. Валиханова,
тел.: +7 (727) 258 82 20,
факс 258 76 17,
моб.: +7 777 2218374,
e-mail: almaty@mytailor.ru

г. Нур-Султан, ул. Достык 1, ВП-11,
тел.: +7 (7172) 524 292, 524 472,
моб.: +7 777 2275598,
e-mail: astana@mytailor.ru

г. Атырау, моб.: +7 777 0770400

г. Шымкент, моб.: +7 777 0770400

г. Актау, моб.: +7 777 8701326

г. Актобе, моб.: +7 777 8701325

г. Караганда, моб.: +7 777 8701325

www.mytailor.ru

Мужская одежда ручной
работы из лучших итальянских и
английских тканей.

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА: неопределенность сохраняется

Артем Устименко

СИТУАЦИЯ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ ОСТАЕТСЯ ДОСТАТОЧНО НАПРЯЖЕННОЙ, А ЕЕ ПОСЛЕДУЮЩЕЕ ВОССТАНОВЛЕНИЕ МОЖЕТ ПРИНЯТЬ ЗАТЯЖНОЙ ХАРАКТЕР, НЕСМОТЯ НА ОЖИДАЕМЫЙ СТАТИСТИЧЕСКИ СИЛЬНЫЙ ОТСКОК В 2021 ГОДУ. ОДНАКО ПИК ЭКОНОМИЧЕСКОГО И ЭПИДЕМИЧЕСКОГО КРИЗИСА С ВЫСОКОЙ ВЕРОЯТНОСТЬЮ УЖЕ МИНОВАЛ.

Пандемия Covid-19 спровоцировала глубочайший спад в мировой экономике за многие десятилетия, приведя к глубокой рецессии в ведущих государствах, – более масштабной, чем свидетельствовали первоначальные ожидания (многие из которых ошибочно предполагали быстрый V-образный отскок уже во втором полугодии 2020 года). По причине одновременного дефицита спроса и предложения экономическая активность на ключевых рынках снизилась сильнее, чем во время глобального финансового кризиса 2008-2009 годов. Тем более, в преддверии пандемии мировая экономика уже демонстрировала циклические признаки ослабления, усугубившиеся ввиду резкого усиления междunarодных торговых противоречий.

Согласно базовому консенсус-прогнозу глобальных экспертных центров, в текущем году ожидается падение мирового ВВП примерно на 4,0%-5,0%. Принимая во внимание вторую волну коронавируса, проявившуюся с минувшей осени, данные значения могут рассматриваться как оптимистичные.

Именно эта вторая волна в значительной степени добавила пессимизма в восприятие глубины и продолжительности наблюдаемого кризиса, усилив общую фундаментальную неопределенность. Ведь еще несколько месяцев назад, на фоне значительного ослабления карантинных ограничений в большинстве стран после крайне сложного периода с апреля по



июнь, озвучивались предположения, что ситуация вступила в фазу устойчивого восстановления, а повторного ухудшения эпидемической обстановки удастся избежать. Тем более, правительства неоднократно повторяли о губительности сценария новых жестких ограничений для общей устойчивости национальных экономик.

Следует отметить, что, не учитывая Китай, который сильно пострадал в первые три месяца 2020 года, беспрецедентным экономический ущерб был зафиксирован именно во втором квартале. В пересчете на годовые темпы ВВП США упал почти на 33%, а в некоторых развивающихся рынках – от 30% до 70%. Такое стремительное падение во многом является результатом осознанного решения властей приостановить часть экономики из-за эпидемических рисков.

Отказ к началу второго полугодия 2020 года от наиболее жестких карантинных ограничений и крупномасштабная поддержка со стороны центральных банков и правительств привели к временному, но заметному оживлению глобальной экономической ситуации. Тем более, максимальная интенсивность ограничений, вводимых с середины марта, продолжалась недолго, и уже в мае-июне большинство стран приступили к их активному сворачиванию. В рамках реализуемых беспрецедентных мер стимулирования, в ведущие экономики были влиты триллионы долларов. Дешевая ликвидность в том числе способствовала

спекулятивной накачке фондовых рынков, которые показали во втором полугодии значительный рост, а в ряде случаев, например в США, – достигли рекордных показателей.

Среди прочего, значительно более сильная динамика восстановления была отмечена в Китае по сравнению с первоначальными прогнозами, что в том числе позитивно повлияло на сырьевые рынки. Это среди прочего стало следствием как крупных инвестиций властей страны в инфраструктурные проекты, так и быстрого оживления экспорта. Китай может стать единственной крупной экономикой, которая избежит рецессии и продемонстрирует рост в текущем году. Тем самым, он вновь выступает в качестве драйвера для мировой экономики, по аналогии с ситуацией 2008-2009 годов.

Но в октябре-ноябре целый ряд государств был вынужден частично возобновить жесткие карантинные ограничения и меры самоизоляции на фоне всплеска числа заболевших и перегрузки системы здравоохранения. Причем некоторые из них, прежде всего в Европе, инициировали повторное введение общенациональных или локальных локдаунов, несмотря на рост социального недовольства. При этом показательно, что страны все же прагматично предпочитают вводить узкие и «таргетированные» ограничения, оказывающие меньшее давление на экономическую активность по сравнению с общенациональным карантином.

Ведущие экономики задействовали практически все доступные антикризисные инструменты, начиная от продолжительного сохранения сверхнизких процентных ставок вплоть до наращивания государственного долга, несмотря на сопутствующие риски.

На таком фоне ожидания роста вновь сменились пессимизмом. Главная проблема – неуверенность экономических игроков и потребителей в будущем. Усиление пандемии привело к снижению глобального аппетита к риску. Как следствие, в ближайшие месяцы настроения на рынках будут формироваться в основном вокруг успешности сдерживания пандемии ключевыми государствами.

Сейчас ожидания игроков мировой экономики и бизнеса связаны именно с улучшением методов лечения Covid-19 и началом широкой вакцинации, которая должна начаться уже в первом квартале 2021 года. О выходе коммерческих вакцин в производственную фазу объявили фармацевтические компании и научные центры нескольких стран, таких как США, Великобритания, Германия, Россия и других.

Вакцинация, особенно на первом этапе, вряд ли полностью исключит дальнейшие «повторные» волны пандемии в ближайшие год-два, которые потребуют продолжения задействования пусть и существенно менее интенсивных, но все еще негативно влияющих на отдельные сектора национальных экономик карантинных мер. В частности, продолжают действовать определенные ограничения на социальное взаимодействие (проведение мероприятий с участием большого числа людей и т. д.). Тем более не все государства получают к вакцинам равный доступ.

Структурные риски

На фоне влияния фактора пандемии и значительного сжатия глобального спроса, серьезное давление на возможности эффективного восстановления глобального экономического роста оказывает сохраняющаяся напряженность в торговых отношениях между ведущими государствами, выступающими в качестве главного источника платежеспособного спроса и инвестиций. Нарушены многие производственно-сбытовые цепочки.

Согласно октябрьским оценкам ВТО, в 2020 году международная торговля продемонстрирует снижение на 9,2%, затрагивая в первую очередь ориентированные на экспорт государства.

В данном контексте нынешний экономико-эпидемический кризис усилил тенденции к сокращению производственной, коммерческой и технологической взаимозависимости между основными экономиками, а крупные импортеры не готовы отказываться от политики протекционизма. Особенность наблюдаемого кризиса заключается и в том, что он создает шоки на стороне предложения в виде его снижения и роста издержек.

Вместе с тем немаловажно, что ведущие экономики задействовали практически все доступные антикризисные инструменты, начиная от продолжительного сохранения сверхнизких процентных ставок вплоть до наращивания государственного долга, несмотря на сопутствующие риски. Затягивание кризисных явлений в мировой экономике может оставить страны без эффективных инструментов реагирования в расчете как минимум на среднесрочную перспективу.

Ключевые экономики фактически искусственно поддерживают дешевыми деньгами занятость и бизнес, и как только они инициируют сворачивание этих программ стимулирования, без государственного содействия «выживут» не все. Тратиться на антикризисные меры придется и дальше, но явного стремления и возможностей к их значительному расширению у целого ряда правительств уже нет. Неопределенность относительно новых пакетов фискальной и денежно-кредитной поддержки в США, Европейском союзе и других регионах несет риски для дальнейшего роста производства и потребления. У развивающихся государств возможности для дальнейшего смягчения бюджетной и денежно-кредитной политики, в целях ускорения экономического восстановления по мере стабилизации эпидемической ситуации, еще более ограничены.

В условиях повышенной долговой нагрузки и отсутствия возможностей для наращивания налогов, многие государства не в состоянии реализовывать эффективные программы активного бюджетного и налогового стимулирования национальных



экономик. При этом снижение налогооблагаемой базы из-за последствий экономического кризиса и спада деловой активности, на фоне усиления шока в результате роста корпоративных банкротств и слабых инвестиций, явно не способствует какому-либо эффективному решению накопленных долговых и бюджетных дисбалансов.

Среди прочего, по некоторым оценкам, в развитых странах соотношение дефицита бюджета к ВВП по итогам 2020 года в среднем может вырасти до 16%-18%, по сравнению с 3,3% годом ранее, а в развивающихся – до 11%-12% по сравнению с 5% соответственно. В целом в мире за текущий год валовые долги возрастут на 14% до рекордного уровня 265% от глобального ВВП, а на США, Еврозону и Японию, как ожидается, придется до половины увеличения мирового долга. Для развивающихся государств усилившийся отток капитала еще более ухудшает экономические условия. Риск неплатежеспособности увеличится и для корпоративных заемщиков, так как во многих секторах денежные потоки и прибыль не вернутся к докризисным показателям продолжительное время.

Что касается монетарных стимулов и программ выкупа активов, то они негативно повлияли на балансы центральных банков, поэтому осуществлять их продолжительное время для стимулирования экономического роста не получится. Уже в 2021 году ведущие центральные банки по всей видимости начнут постепенно пересматривать свою денежно-кредитную политику в сторону некоторого ужесточения, даже при сценарии низкой инфляции.

Немаловажно, что попытки приоритетного преодоления проблем долговых обязательств и бюджетного дефицита, например через целенаправленное сокращение бюджетных расходов, будут негативно влиять на процесс восстановления ведущих экономик и резко усилят их структурные слабости.

Для ряда как развитых, так и развивающихся государств продолжительная рецессия и эпидемический кризис в состоянии привести к рискам суверенного дефолта и потенциальному отказу от исполнения финансовых обязательств правительствами, принимая во внимание крайне высокие объемы накопленного государственного долга. К примеру, к крайне неблагоприятным последствиям могут привести риски суверенного дефолта Италии.

Многие уязвимые страны сталкиваются с ослаблением возможностей по привлечению и реструктуризации долгового фондирования в силу его удорожания или ужесточения условий предоставления кредиторами, что будет усложнять им обслуживание имеющегося накопленного суверенного долга и закрытие бюджетного дефицита. Потенциал международных институтов развития с точки зрения оперативного предоставления им крупной финансовой помощи в виде реструктуризации имеющегося долга, выделения грантов и льготного финансирования является ограниченным.

Кроме того, существенным вызовом становится высокий уровень безработицы и падение уровня жизни как в странах с развитой экономикой, так и в развивающихся национальных рынках, в том числе с точки зрения обеспечения социальной стабильности. Рост интенсивности корпоративных банкротств, особенно в случае раннего сворачивания ведущими государствами крупных программ поддержки экономик, в состоянии увеличить потери рабочих мест и доходов.

Ситуация в Казахстане

В период с января по октябрь 2020 года реальный ВВП Казахстана продемонстрировал сокращение на 2,9%, что ниже по сравнению со среднемировым значением. Показательно, что после провала в втором квартале, в следующем квартале был зафиксирован быстрый отскок, включая частичное восстановление доходов населения и рынка труда. Внешняя торговля, по-прежнему слабо диверсифицированная, сократилась за период с января по октябрь на 13% до 62,8 млрд долларов США, а валовый приток прямых иностранных инвестиций по итогам первого полугодия 2020 года упал на 35% до 8,11 млрд долларов США.

Уже в 2021 году национальная экономика покажет заметный рост, хотя будет прослеживаться неравномерность процесса восстановления в разных отраслях.





Правительственный прогноз предусматривает падение ВВП в целом по году до -2,1%, по сравнению с зафиксированным в 2019 году ростом на 4,5%. Однако из-за влияния второй волны пандемии в мире, этот прогнозный показатель по всей видимости будет пересматриваться в сторону ухудшения (до -2,4% – -2,5%), так как спад экономической активности в конце года несколько усилился.

Но столь резкий спад является временным явлением. Уже в 2021 году национальная экономика покажет заметный рост, хотя будет прослеживаться неравномерность процесса восстановления в разных отраслях. Вклад потребительского спроса в восстановление роста ВВП по всей видимости будет более существенным, так как инвестиционная активность компаний реального сектора останется сравнительно низкой.

Показательно, что по мнению аналитиков S&P ненефтяной сектор будет вносить ведущий вклад в активизацию национальной экономики. При этом в структуре валовой добавленной стоимости в экономике Казахстана сохраняется доминирование отраслей добычи, первичной переработки сырья и производств непрерывного цикла, которые практически не прекращали деятельность даже в период максимально жестких ограничений во втором квартале 2020 года.

Восстановление внутреннего потребительского и инвестиционного спроса, а также стабилизация ситуации на сырьевых рынках являются ключевыми факторами для Казахстана в среднесрочной перспективе.

Несмотря на проявившиеся внутренние и внешние шоки, отечественная экономика оказалась более устойчивой с точки зрения реагирования на кризис, в том числе ввиду реализованных мер поддержки со стороны государства. Государственная поддержка бизнеса и домохозяйств уже оценивается предварительно в 13 млрд долларов США, что позволило ослабить отрицательный эффект шоков на экономическую и социальную устойчивость.

Сильной стороной Казахстана по-прежнему выступают относительно невысокие показатели государственного долга, оценивающийся менее чем в 32 млрд долларов США, а также финансовые резервы Казахстана, составляющие по итогам сентября

2020 года 91,1 млрд долларов США с учетом золотовалютных резервов Национального банка и средств Национального фонда.

Это позволяет более эффективно реализовывать системные антикризисные шаги, а также привлекать новое долговое фондирование на внешних рынках для их финансирования. Следует учитывать, что положительное влияние на финансовую устойчивость и сохранность резервов, особенно в сравнении с кризисными периодами 2008-2009 и 2014-2015 годов, оказывает плавающий обменный курс тенге.

Несмотря на падение прибыльности, в казахстанской банковской системе тоже сохраняется высокий запас ликвидности и капитала, причем в обозримой перспективе можно ожидать ее дальнейшую консолидацию через слияния и поглощения ряда игроков. При этом государство готово в случае необходимости оказывать масштабную помощь системообразующим банкам при пессимистичном сценарии развития ситуации.

Вместе с тем, в расчете на среднесрочную перспективу Казахстану потребуются сохранение активных мер государственной поддержки экономической активности и внутреннего спроса, в том числе через задействование Национального фонда. В данном контексте не исключено усиление стимулирующей денежно-кредитной политики и инициирование дополнительных масштабных пакетов поддержки экономики в 2021 году.

Среднесрочная перспектива

Есть предпосылки того, что пик глобального экономического спада уже миновал в первом полугодии 2020 года, а вторая волна пандемии будет иметь менее выраженное влияние на экономическую активность в значительном числе государств.

Прогнозируется, что с учетом широкого внедрения коммерческих вакцин, мировая экономика продемонстрирует активное восстановление в 2021 году – в пределах 4,2%-5,2% (оценки Организации экономического сотрудничества и развития, Международного валютного фонда). Конечно, эти оценки нужно

воспринимать достаточно осторожно, так как общая неопределенность остается высокой.

В частности, в своем октябрьском обзоре Международный валютный фонд ожидает роста ВВП Индии на 8,8%, Китая – на 8,2%, Еврозоны – на 5,2%, США – на 3,1%, России – на 2,8%, Японии – на 2,3% (что во многом является следствием статистического эффекта низкой базы). Касательно Казахстана увеличение реального ВВП в состоянии составить около 3-4% при условии относительной устойчивости сырьевых рынков, прежде всего нефтяного.

Фактором поддержки для мировой экономики выступает то, что с приходом к власти новой президентской администрации в США высока вероятность уменьшения международной торговой напряженности, которая в ходе правления Трампа усиливалась неконтролируемо. С другой стороны, политические трения между США и Китаем как двумя крупнейшими экономиками по всей видимости продолжают сохраняться на высоком уровне, факт чего неизбежно повлияет на экономические отношения между ними в период президентства Байдена. Западные страны продолжают ориентироваться на усиление давления на Китай.

Существенное опасение вызывает то, что возвращение мировой экономики на траекторию устойчивого роста и докризисным уровням деловой активности в состоянии существенно затянуться, особенно учитывая усиление системных рисков, таких как критическое усугубление проблемы суверенного долга и бюджетного дефицита в ключевых государствах. Восстановление в сжатые сроки глобального потребления и инвестиций, одних из ключевых составляющих экономического роста, пострадавших больше всего, представляется затруднительным.

Даже по оптимистичным прогнозам потребуется еще несколько кварталов, а в некоторых случаях – лет, прежде чем экономическая активность вернется на докризисный уровень. Во многих странах, судя по всему, начнется продолжительная стагнация.

В частности, наиболее вероятен сценарий того, что глобальный рост ВВП снизится в 2022-2023 годах и не превысит 3%-3,5%, а также будет географически неравномерным даже в условиях продолжения «сверхмягкой» денежно-кредитной политики. Это существенно ниже докризисного показателя. Продолжительное, чем ожидалось, восстановление экономической активности в состоянии привести к серьезным общемировым проблемам, таким как массовые банкротства в корпоративном секторе и сильный рост безработицы.

Это, среди прочего, обуславливает вероятность сохранения повышенной ценовой волатильности и колебаний спроса на сырьевых рынках, которые усугубятся в случае «недружественного» развала договоренностей «ОПЕК+» из-за роста разногласий между их отдельными участниками. Цены на сырьевые товары могут продолжительное время оставаться на сравнительно низком уровне из-за недостаточного спроса. Кроме того, более высокий уровень неопределенности относительно сроков и темпов восстановления мировой экономики будет отрицательно отражаться на валютах стран с формирующимся рынком.

DRIVING YOUR BUSINESS



Электродвигатели
с 0,04 по 6000 кВт
общего и специального
назначения

Cantoni Motor S.A.
3 Maja 28
43-400 Cieszyn, Poland
tel. (+48 33) 813 87 00
fax (+48 33) 813 87 01
motor@cantonigroup.com

www.cantonigroup.com

КАЗАХСТАН И КАНАДА

РАЗДЕЛЯЮТ ШИРОКИЙ СПЕКТР МНОГОСТОРОННИХ ПРИОРИТЕТОВ



ВЗАИМООТНОШЕНИЯ МЕЖДУ КАЗАХСТАНОМ И КАНАДОЙ АКТИВНО РАЗВИВАЮТСЯ УЖЕ ТРЕТИЙ ДЕСЯТОК ЛЕТ. ЧТО ИЗМЕНИЛОСЬ ЗА ЭТО ВРЕМЯ? ПАРТНЕРСТВО В КАКИХ СФЕРАХ НАИБОЛЕЕ АКТИВНО ИДЕТ МЕЖДУ НАШИМИ СТРАНАМИ? КАКОВЫ ДАЛЬНЕЙШИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ СОТРУДНИЧЕСТВА ДВУХ СТРАН? С ЭТИМИ И ДРУГИМИ ВОПРОСАМИ МЫ ОБРАТИЛИСЬ К ПОСЛУ КАНАДЫ В КАЗАХСТАНЕ НИКОЛЯ БРУССО.



Дипломатические отношения между Республикой Казахстан и Канадой развиваются на протяжении уже более 28 лет. Как Вы оцениваете прошедшие годы сотрудничества между нашими странами?

Несмотря на то, что наши страны находятся на разных земных полушариях, Канада имеет много общего с Казахстаном: обширные территории с малой плотностью населения, прекрасную природу, богатые ресурсы, а также крайне суровые климатические условия. Эти сходства делают нас естественными партнерами, и именно благодаря им, нам удалось построить прочные партнер-

ские отношения с Казахстаном, и мы продолжаем делиться опытом в самых различных сферах. Опыт, накопленный Канадой в области сельского хозяйства, нефти и газа, горнодобывающей промышленности и образования, хорошо подходит для казахстанских условий и создает множество возможностей для развития наших стран.

Казахстан и Канада тесно сотрудничают по вопросам укрепления международной системы в ООН и ОБСЕ. Наши страны понимают важность мирового сотрудничества и единого подхода для разрешения современных проблем человечества, таких как пандемия COVID-19

или климатические изменения. Также мы регулярно обмениваемся опытом в сфере экономических и демократических реформ, в том числе в сфере предоставления эффективных государственных услуг. Казахские ЦОНЫ, работающие по принципу «одного окна», например, были созданы на основе канадской системы.

Ежегодно сотни казахских студентов поступают в канадские школы, колледжи и ВУЗы. Мы также привержены поддержке образовательных реформ в Казахстане, в том числе реформ профессионально-технического образования.



Казахстан и Канада тесно сотрудничают по вопросам укрепления международной системы в ООН и ОБСЕ.

Наши страны активно сотрудничают и в сельскохозяйственной сфере: канадские компании заняты в сфере мясной и молочной промышленности в Казахстане. Мы экспортируем сельскохозяйственную технику, скот и предоставляем высококачественные генетические материалы для дальнейшего развития животноводческой промышленности Казахстана.

Будучи ведущей горнодобывающей страной в мире, Канада активно поддерживает развитие данного сектора в Казахстане. Мы внесли важный вклад в политику республики в области добычи полезных ископаемых и возможности геологической разведки. Примером такого сотрудничества является крупнейший в Казахстане канадский инвестор Самесо.

Фактически сотрудничество между Самесо и Казатомпромом укрепляет отношения между нашими странами. Это партнерство получило положительную оценку во время встречи президента К.Токаева с премьер-министром Трюдо в феврале этого года. Самесо является моделью инвестиций достойной подражания.

На международной арене Казахстан и Канада разделяют широкий спектр многосторонних приоритетов, в том числе ядерное разоружение/нераспространение ядерного оружия, международный порядок, основанный на принципе верховенства пра-

ва, а также химическую, биологическую, радиологическую и ядерную безопасность.

Одним из общих приоритетов для наших стран является защита и продвижение прав и возможностей женщин для всеобщего экономического развития. В течение последних двух лет наше посольство проводило крупную конференцию по вопросам реализации потенциала женщин в бизнесе, где обсуждались идеи для дальнейшего развития женского предпринимательства. Канада и Казахстан понимают, что устойчивое развитие наших стран напрямую связано с реализацией экономического потенциала каждого гражданина.

Казахстан является нашим сильнейшим партнером в Центральной Азии, и мы гордимся тем, что с момента установления дипломатических отношений в 1992 году, наше двустороннее сотрудничество лишь крепло. Растет количество двусторонних встреч на самом высоком уровне, расширяются коммерческие отношения. В 2018 году Генерал-губернатор Жюли Пейетт посетила Казахстан и встретила с Первым Президентом Нурсултаном Назарбаевым, а также с нынешним Президентом Касым-Жомартом Токаевым – на тот момент он был спикером Сената. А в начале этого года Президент Токаев и Премьер-Министр Трюдо провели двустороннюю встречу в рамках 56-й Мюнхенской конференции по безопасности.



Канада, как и другие страны мира, столкнулась с пандемией коронавируса. Насколько отличается стратегия борьбы с COVID-19 в Канаде от Казахстана?

Безусловно, пандемия COVID-19 – это глобальная проблема, затронувшая все страны, включая Канаду. На федеральном, провинциальном и территориальном уровнях мы создали специальные комиссии по коронавирусной инфекции, ответственные за мониторинг и реагирование на местах. Сделав защиту здоровья и безопасность населения Канады главным приоритетом страны, государственные органы на всех уровнях увеличили доступ населения к тестированию, своевременному лечению и инновационным решениям посредством внутренних исследований. Осознавая роль каждого гражданина в предотвращении распространения коронавирусной инфекции, правительство Канады уделяет особое внимание предоставлению информации о мерах безопасности, карантинных ограничениях и об экономических пакетах поддержки. В целом, подход Канады и Казахстана во многом схож. Конечно же, каждое государство принимает во внимание конкретные нужды своих граждан.

Однако, ни одна страна, какой бы большой и богатой она ни была, не сможет справиться с COVID-19 в одиночку. Именно поэтому Канада придает большое значение поддержке глобальных мер по борьбе с пандемией. Правительство Канады выделило более 25 миллиардов канадских долларов на защиту здоровья и безопасности канадцев и мирового сообщества, включая финансирование работы Всемирной организации по здравоохранению. Мы также направили 250 тысяч канадских долларов Международной Федерации Обществ Красного Креста и Красного Полумесяца для финансирования проектов по поддержке социально уязвимых слоев населения в Казахстане. Помимо этого, нашим Правительством было выделено более 1 миллиарда канадских долларов на исследования и разработку вакцины против COVID-19.

Наши страны сотрудничают в сфере энергетики, в частности, в рамках урановой промышленности. Так, урановая компания «Сатесо» активно участвует в разработках в Казахстане. Какие результаты имеются в этой сфере? И какие Вы видите перспективы в энергетическом партнерстве?

И Канада, и Казахстан могут гордиться нашей историей сотрудничества в энергетической сфере, которая принесла пользу людям в обеих странах. Хорошим примером является Сатесо – крупнейший канадский инвестор в Казахстане. В шахте Инкай, оперирующей как совместное предприятие с Казатомпромом, работает около 750 казахстанских граждан, а урановые мощности Сатесо снабжают энергией каждый десятый дом в Канаде и каждый восемнадцатый в США.

Будущие перспективы нашего энергетического партнерства сильны. Сатесо и Казатомпром являются сопредседателями Делового совета Казахстана и Канады, сформированного в 2016 году для дальнейшего укрепления экономических и двусторонних отношений между нашими странами. В 2018 году заседание совета открыл нынешний министр иностранных дел Франсуа-Филипп Шампань, на тот момент занимавший пост министра международной торговли.

Совет провел свое четвертое заседание в конце ноября этого года, где обсудили дальнейшие шаги по укреплению наших деловых отношений. В течение последней недели ноября состоятся пленарные заседания с участием руководителей деловых кругов и правительств, включая посла РК в Канаде Акылбека Камалдинова и меня самого. Рабочие группы, занимающиеся реальными бизнес-возможностями в различных секторах, будут собираться в течение месяца. Энергетика и чистые формы энергии станут ключевыми темами заседания, но мы также обсудим и другие секторы развития, такие как здравоохранение, агро-технологии и образование.



Будучи ведущей горнодобывающей страной в мире, Канада активно поддерживает развитие данного сектора в Казахстане.



Как известно, Канада значительно продвинулась в развитии «зеленой» энергетики. Какие здесь существуют точки соприкосновения наших стран?

В последние годы правительство Канады осуществило стратегические инвестиции в экологически чистые технологии, взяв на себя обязательство выделить более \$2,3 млрд. на поддержку канадских компаний, занимающихся развитием чистой энергетики. Эти инвестиции включают в себя \$155 млн, направленных в Фонд природных ресурсов Канады на развитие Программы чистого роста (Clean Growth Program), инвестирующей в экологически чистые технологии в секторе природных ресурсов Канады (энергетика, шахты, лесное хозяйство).

Инновационные канадские компании уже связываются с потенциальными партнерами в Казахстане и во всем мире. Недавний пример - Казахстанская горнорудная онлайн-конференция, прошедшая 14-15 октября, где казахстанским партнерам были представлены передовые канадские компании. Я считаю, что наше партнерство в сфере энергетики, природных ресурсов и в других отраслях будет лишь крепнуть.

На сегодняшний день Канада является одним из стратегических партнеров Казахстана. Каковы, на Ваш взгляд, наиболее перспективные направления торгово-экономического сотрудничества наших стран?

Сейчас, когда весь мир столкнулся с пандемией COVID-19, вопросы развития медико-биологической отрасли и медицинского оборудования стали основным направлением работы директивных органов. Индустрия здравоохранения Канады быстро мобилизовалась для удовлетворения растущего внутреннего и глобального спроса, будь то быстрое тестирование, цифровое здравоохранение, дистанционное медицинское обучение или прогнозирование и анализ данных. Глобальная безопасность здравоохранения пошатнулась, и канадские компании готовы помочь.

В среднесрочной и долгосрочной перспективе Канада и Казахстан имеют много сходств и общих интересов. Существует ряд секторов, в которых наши предприятия уже работают вместе и будут продолжать это делать.

Традиционно основное внимание уделялось природным ресурсам: нефти, газу, добыче полезных ископаемых, а также сельскому хозяйству. Эти отрасли являются основой нашей экономики. В последнее время мы уделяем приоритетное внимание высокотехнологичным компаниям, особенно в области ИКТ и чистых технологий, разрабатывающим творческие и ин-

новационные канадские решения общих проблем в различных областях.

Кибербезопасность, например, в которой канадская BlackBerry является крупным игроком, применима не только в финансовом секторе, но и в любой крупной корпорации независимо от сектора, а также в правительственных ведомствах и учреждениях.

Чистые технологии также могут использоваться во всех секторах. С усилением экологических норм в мире и в Казахстане, канадские компании доказывают, что эти технологии будут невероятно ценны.

Шахта Раглан, расположенная в канадской Арктике, является отмеченным наградами проектом, установившим новую веху, связав передовые технологии хранения и возобновляемые источники энергии ветра. Во главе с TUGLIQ Energy и в партнерстве с ведущими канадскими компаниями - Electrovaya, Hatch и Hydrogenics - проект объединяет ветряную турбину мощностью 3 МВт с тремя формами хранения энергии. Это позволит экономить 2,3 млн литров топлива в год.

Какие, на Ваш взгляд, существуют вопросы, сдерживающие эффективное развитие партнерских отношений между предпринимателями Казахстана и Канады?

Канада и Казахстан поддерживают здоровые коммерческие отношения. Пандемия, конечно, повлияет на торговлю, но в 2019 году наш двусторонний товарооборот с Казахстаном составил \$614 млн, что на 17% больше наших результатов 2018 года. Это результат сильных связей на уровне индивидуального предпринимателя.

Одним из препятствий, когда поездки ограничены, является расстояние между нашими двумя странами. Возможность встретиться с бизнес-партнером лицом к лицу и непосредственно изучить продукт или услугу очень важна. Несмотря на технические достижения и виртуальные встречи, укрепление доверия — это процесс, который происходит быстрее лично.

Канадские инвесторы ищут бизнес-возможности, где есть прозрачность, предсказуемость и честная конкуренция. Я имею честь участвовать в ежемесячном координационном Совете премьер-министра по улучшению инвестиционного климата Американской торговой палаты, и эти вопросы обсуждаются на регулярной основе. Такие важные меры, как создание Астанинского международного финансового центра, ясность в вопросах мобильности рабочей силы, меры по повышению кибербезопасности, стабильности и предсказуемости налоговой системы, независимой судебной системы, а также соблюдение законности, способствуют привлечению канадского бизнеса.

Как бы Вы оценили инвестиционные отношения между нашими странами? Ожидается ли рост в этом направлении?

Прямые иностранные инвестиции Канады в Казахстан в 2018 году составили \$2,7 млрд, почти вдвое превысив \$1,4 млрд в 2017 году.

Правительство Канады уделяет приоритетное внимание расширению и диверсификации торговли и инвестиций Канады, и наведению мостов к динамичным рынкам во всем мире, включая Казахстан. Увеличение объема торговли и инвестиций означает рост экономики и создание хорошо оплачиваемых рабочих мест. Я возлагаю большие надежды на то, что по мере развития и усиления экономики Казахстана наши взаимные инвестиции также будут расти.



international
business
center

Бизнес с видом на будущее

> ИНВЕСТИЦИИ

> УПРАВЛЕНИЕ

> ПАРТНЕРСТВО

> АНАЛИЗ РЫНКА

Казахстан | Нур-Султан | пр. Кабанбай батыра, 19, Блок С
тел. +7 /7172/ 79 76 00, 79 76 06 | e-mail: info@ibc.kz



ВОЗОБНОВЛЯЕМЫЙ И
НИЗКОУГЛЕРОДНЫЙ
ВОДОРОД –
**ЭНЕРГОРЕСУРСЫ
НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ**

ВОДОРОД СТАЛ ОДНОЙ ИЗ ОБСУЖДАЕМЫХ ТЕМ «ЗЕЛЁНОЙ» ЭНЕРГЕТИКИ ЭТОГО ГОДА. ЕВРОСОЮЗ ОПУБЛИКОВАЛ СВОЮ ВОДОРОДНУЮ СТРАТЕГИЮ И ПЛАН ПЕРЕХОДА НА ЭНЕРГЕТИКУ С НУЛЕВОЙ ЭМИССИЕЙ CO₂ В 2050 ГОДУ. МНОГИЕ РАЗВИТЫЕ СТРАНЫ АКТИВНО РАЗРАБАТЫВАЮТ И РАСШИРЯЮТ МОЩНОСТИ ДЛЯ РАЗВИТИЯ ЧИСТОГО ВОДОРОДА.



Около 95% водорода производится в энергоемком процессе, который включает в себя сжигание ископаемого топлива, такого как природный газ

На 2020 год энергетический объем запланированных проектов по производству экологически чистого водорода во всем мире превысит 60 гигаватт, что примерно эквивалентно энергии, производимой 187,5 миллиона солнечных элементов, 25 000 ветряных турбин, или с точки зрения потребления этого достаточно, чтобы зажечь 6,6 млрд светодиодных ламп. То есть мировые мощности по производству «зеленого» водорода расширяются, и 2020 год стал успешным годом для развития этого направления энергетики.

Основная причина того, что «зеленый» водород является таким важным фактором, заключается в том, что водород является довольно эффективным и чистым топливом. Водородные топливные элементы могут приводить в действие автомобили, единственным выхлопом которых является вода. Однако традиционный процесс производства водорода экологически вреден.

Около 95% водорода производится в энергоемком процессе, который включает в себя сжигание ископаемого топлива, такого как природный газ. Это означает, что, хотя водород воспринимается экологически чистым, с точки зрения потребителя, но в процессе своего производства он оказывает значительное воздействие на окружающую среду, что делает водород как топливо гораздо менее экологичным.

Однако если перейти к экологически чистому производству водорода, то тогда и весь его жизненный цикл стал бы низкоуглеродным, что сделало бы водород гораздо более чистым топливом для обеспечения нашего устойчивого будущего.

Как отмечает Европейская комиссия, водород может служить источником энергии для секторов, для которых не годится электрификация, и обеспечивать хранение энергии для балансирования переменных потоков ВИЭ.

Приоритетом является разработка возобновляемого водорода, производимого в основном с использованием энергии ветра и солнца. Тем не менее, в краткосрочной и среднесрочной перспективе необходимы другие формы низкоуглеродного водорода для быстрого сокращения выбросов и поддержки развития жизнеспособного рынка.

Низкоуглеродный водород – это водород со значительно сниженными выбросами парниковых газов в течение всего жизненного цикла по сравнению с существующим производством ископаемого водорода. Сюда относится ископаемый водород с улавливанием углерода и электролизный водород.

Примерно такой же подход принят и в Водородной стратегии Германии, которая была опубликована в этом году.

Комиссия отмечает, что в период 2020-2024 годов она поддержит установку как минимум 6 ГВт электролизёров, для производства возобновляемого водорода, а также производство до одного миллиона тонн возобновляемого водорода.

Совокупные инвестиции в возобновляемый водород в Европе могут составить до 180-470 миллиардов евро к 2050 году, а в низкоуглеродный водород, произведенный на основе ископаемого топлива – 3-18 миллиардов евро.

Согласно плану, ЕС к 2030 году потребуется 40 ГВт электролизёров на территории блока и 40 ГВт в соседних странах для экспорта водорода в Евросоюз. При этом на территории ЕС будет производиться до 10 млн тонн возобновляемого водорода. Соответственно, Комиссия будет поддерживать установку 40 ГВт электролизёров к 2030 г.

В стратегии отмечается, что сегодня ни возобновляемый водород, ни низкоуглеродный водород, в частности ископаемый водород с улавливанием углерода, не являются конкурентоспособными по сравнению с ископаемым водородом. Ориентировочная стоимость ископаемого водорода в ЕС сегодня составляет около 1,5 евро/кг. Она в значительной степени зависит от цен на природный газ, и в ней не учитывается стоимость CO₂. Предполагаемые затраты на ископаемый водород с улавливанием и хранением углерода (CCS) составляют около 2 евро/кг, а возобновляемого водорода – 2,5-5,5 евро/кг.

Чтобы сегодня сделать ископаемый водород с улавливанием углерода конкурентоспособным с ископаемым водородом потребуются цены на выбросы углерода в диапазоне 55-90 евро за тонну CO₂.

Стоимость возобновляемого водорода быстро снижается. Стоимость электролизёров уже сократились на 60% за последние десять лет, и ожидается, что в 2030 году, благодаря эффекту масштаба, она сократится вдвое по сравнению с нынешним уровнем, отмечается в стратегии со ссылкой на ряд исследований.

Чтобы поддержать зарождающуюся отрасль возобновляемого водорода в Европе, Комиссия также создала Европейский альянс чистого водорода (European Clean Hydrogen Alliance), который объединит лидеров отрасли, национальных и региональных министров, а также гражданское общество для «формирования потока инвестиций для наращивания производства» и поддержки спроса на чистый водород в ЕС.

Поскольку водород является зарождающимся рынком, Комиссия разработает ориентир (эталон) для операций с водородом, выраженных в евро, что будет способствовать укреплению роли евро в торговле устойчивой энергией.

В контексте международного сотрудничества стратегия нацеливает ЕС на укрепление лидерства в плане установления стандартов, правил и определений по водороду.

Технологическая позиция Европы на мировом рынке водорода оценивается как лидирующая, и ожидается, что в водородном секторе Европы, по всей его цепочке, может быть создано порядка 1 млн рабочих мест.

Между тем, некоторые эксперты высказывают достаточный скепсис по поводу быстрого распространения водорода в энергетике будущего. Технологии производства недостаточно проработаны, считают они. Поскольку водород – вторичный источник энергии, расходы на его производство выше затрат на добычу и транспортировку природного газа.

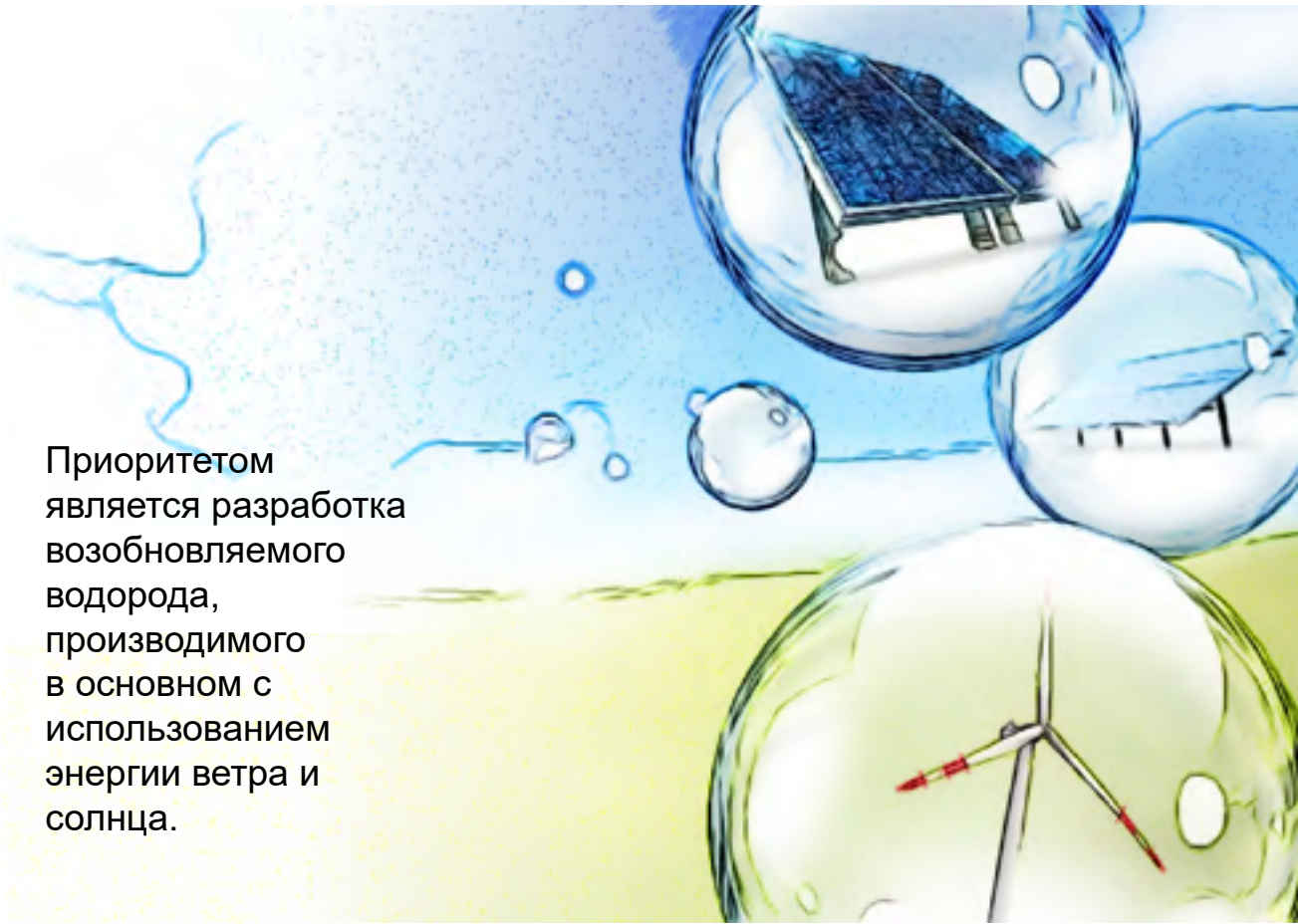
В Европе понимают, что пока цена на водород выше любого другого вида топлива, но его стоимость быстро снижается. Страны ЕС занимают лидирующие технологические позиции в этом сегменте и намерены наращивать свое преимущество. До 2030 года в этом сегменте рынка будет создано порядка 1 миллиона рабочих мест.

Между тем, во многих странах уже начинают наращивать мощности по производству водорода.

Испания в последнее время вложила значительные средства в производство водорода. Она объявила о вложении 10,5 млрд долларов в разработку технологии «зеленого» водорода в течение следующих 10 лет с конечной целью, заключающейся в том, чтобы водород помог их грузовой и судоходной отрасли добиться нулевых выбросов.

В частности, Испания нацелена на производство экологически чистых водородных электролизёров мощностью 4 ГВт в ближайшие 10 лет. Эти электролизёры — основной способ производства зеленого водорода — используют электричество для разделения воды на газообразный водород и газообразный кислород. Когда водород сжигается в топливном элементе, он насыщается кислородом и снова превращается в воду.

Испания превратилась в рай для возобновляемых источников энергии, отчасти благодаря политике, но также и географическому положению. Климатические условия Испании обеспечивают много ветра и солнечного света,

An artistic illustration featuring several translucent bubbles of varying sizes floating against a light blue and yellow background. Inside the bubbles, there are images of renewable energy sources: a solar panel, a wind turbine, and a hydroelectric dam. The overall theme is clean, sustainable energy.

Приоритетом является разработка возобновляемого водорода, производимого в основном с использованием энергии ветра и солнца.

что делает её идеальным местом для производства ветровой и солнечной электроэнергии. К настоящему времени Испания нарастила установленную мощность возобновляемой энергетики до 62 ГВт, но этого недостаточно, чтобы полностью заменить ископаемое топливо в своем топливном балансе.

Одна из главных причин, по которой Испания инвестирует в экологически чистый водород, заключается в том, что в настоящее время она производит большое количество водорода с помощью ископаемого топлива. Это означает, что инвестирование в экологически чистый водород для замены традиционных методов его получения позволит быстрее уменьшить углеродный след страны.

Испания, являясь частью Европейского союза, присоединяется к другим странам-членам в их приверженности политике использования возобновляемых источников энергии, в которой основное внимание уделяется экологически чистому водороду как части будущего.

Испанский нефтегазовый концерн Repsol недавно объявил о начале строительства одного из крупнейших в мире заводов по производству чистого топлива и зеленого водорода. Первоначальные инвестиции составят 60 миллионов евро. Завод построят за 4 года.

В Голландии Shell и газораспределительная компания начинают строить мощности по производству водорода с использованием электричества 10 ГВт ветряных офшорных электростанций. Первый водород будет произведен в 2027 году. Через 20 лет консорциум произведет 800 тысяч тонн в год. Для этого ветряной парк удвоится. Только на него уйдут 30 миллиардов долларов. Участники рассчитывают на европейские и национальные субсидии.

Корея и Япония лидируют среди азиатских стран по инвестициям в экологически чистый водород. Обе страны, в частности их промышленные гиганты, такие как Toyota и Hyundai, внедряют технологию водородных топливных элементов для обеспечения экологически чистых перевозок. Toyota разработала автомобиль на водородном топливе под названием Mirai, а у Hyundai — это Nexon. Ни один из этих автомобилей пока не пользуется популярностью, в основном потому, что рынок водородного топлива все ещё недостаточно развит. Практичные и доступные водородные автомобили необходимы для обеспечения роста потребления водородного топлива.

В японской Фукусиме уже открылся крупнейший в мире завод по производству водорода. Водородная станция на солнечной энергии может производить газ для заправки 560 автомобилей на топливных элементах в день. Участники проекта Toshiba, Tohoku Electric Power и дистрибьютер природного газа Iwatani надеются, что смогут перенести свою технологию за границу и поставлять топливо в Японию оттуда. Завод станет полигоном по развитию новых энергетических технологий. Стоимость проекта составила 189 миллионов долларов.

В Китае объем промышленного производства водородной промышленности в 2025 году составит 148 миллиардов долларов, а в 2035 – 740 миллиардов. В Шанхае планируется строительство «водородной энергетической гавани» с оборотом 7,23 млрд. долларов в год.

В Пекине Siemens Energy строит систему производства водорода мощностью 1 МВт для заправочной станции, которая станет первым проектом по производству экологически чистого водорода мощностью 1 МВт в стране. Заправочная станция с водородом будет расположена на одной из трех основных площадок проведения зимних Олимпийских игр 2022 года.

Икемді жұмыстың артықшылықтары

ҚАЗІРГІ ТАҢДА ҚАРҚЫНДЫ ДАМЫП КЕЛЕ ЖАТҚАН ТЕХНОЛОГИЯЛАР БҰРЫН ТЕК ЖҰМЫС ОРНЫНА БАРЫП ҚАНА АТҚАРЫЛАТЫН ІСТЕРГЕ ӨЗГЕРІСТЕР ЕНГІЗДІ. БҮГІНДЕ ИНТЕРНЕТТІҢ, БҰЛТТЫ КОММУНИКАЦИЯЛАРДЫҢ ЖӘНЕ БАСҚА ДА ЦИФРЛЫҚ ТЕХНОЛОГИЯЛАРДЫҢ АРҚАСЫНДА КЕЗ КЕЛГЕН ЖЕРДЕН ЖҰМЫС ІСТЕЙ БЕРУГЕ БОЛАДЫ. МҰНДАЙ ТЕХНОЛОГИЯЛАРДЫ СӘТТІ ЕНГІЗУДІҢ КІЛТІ - ӘРКІМ ӨЗІН ОСЫ ПРОЦЕСТІҢ ІШІНДЕ ЖҮРГЕНДЕЙ СЕЗІНЕ АЛАТЫН КӨПТЕГЕН КОММУНИКАЦИЯЛАРЫ БАР ҚОЛАЙЛЫ ОРТА ҚҰРУ.

Жаһандық COVID-19 пандемиясы, әсіресе ірі ұйымдарда, персоналды басқару форматын түбегейлі өзгертті. Мыңдаған жұмыскерлер бір түннің ішінде өз үйлерін жұмыс орындарына айналдыруға мәжбүр болды. Тележұмысқа қатысты кейбір ортада болған скептицизм қандай да бір басқа өміршең баламасының жоқтығына байланысты жойылды: қашықтан жұмыс істеу компаниялардың дағдарыс кезінде өз клиенттеріне үздіксіз қызмет көрсете отырып, қалыпты қызметін жалғастыра алуының бірден бір жалғыз құралы болды.

Коронавирустық дағдарыс жұмыстың икемді түріне көшудің катализаторы болды.¹ Осы мақалада біз икемді жұмыс түрінің артықшылықтарын қарастырғалы отырмыз. Бір жұмыс орнына байланып отырмау – жұмыстың көрнекі ерекшеліктерінің бірі. Бұл ретте, smart working - мүмкіндігінше ыңғайлы, өзіңіз реттейтін және өзіңіздің жеке қалауыңыз бойынша өзгерте алатын дербес жұмыс орнын ұйымдастыруға мүмкіндік береді, мұны қалыпты жұмыс режимінде іске асыру мүмкін емес.

Мұндай режим өз жұмысыңызды бақылауға сонымен қатар жеке өміріңіз бен жұмысыңыз арасындағы тепе-теңдікті үйлестіруге мүмкіндік береді. Мысалы, отбасыңызбен бірге отырып, асықпай таңғы, түскі және кешкі асыңызды ішуге,

оларға көбірек уақыт бөлуге мүмкіндік беріледі. Кейбір зерттеулерге қарағанда отбасымен бірге тамақтанудың көптеген артықшылықтары бар, мысалы:

- Отбасымен бірге отырып тамақтану отбасы мүшелерінің бір-бірімен байланыстарын нығайтуға және жақсы қарым-қатынас орнатуларына мүмкіндік береді. Олар бірліктің күшін сезінеді, бұл - өзін-өзі бағалау сезімін күшейтеді.
- Зерттеулер көрсеткендей, отбасымен бірге түскі ас ішетін балалардың есірткі, зорлық-зомбылық және психологиялық проблемаларға ұшырау қаупі төмен.
- Отбасылық түскі ас ата-аналардың балаларына үлгі көрсетуіне мүмкіндік береді. Олар дұрыс тамақтану мен сыпайы мінез-құлықтың үлгісін көрсете алады.
- Отбасылық тамақтану семіздіктің алдын алуға көмектеседі. Зерттеулер көрсеткендей, адамдар отбасылық тамақтану кезінде тамақты азырақ ішеді, өйткені олар әңгімелесіп отырып баяу тамақтанады.

Цифрлық технологияның маңызының артуы және ғылымды қажет ететін жұмыстың нәтижесінде қазір көптеген қызметкерлер белгілі бір жерде отырмай-ақ және белгіленген жұмыс уақытын ұстанбай-ақ жұмыс істей алады. Бұл

ретте, жұмыс берушілерге, бірінші кезекте, қызметкерлердің жұмыс орындарын ұйымдастыру туралы ойластыру қажет.

Бұл компанияларға кеңсе кеңістігін тиімді пайдалануға мүмкіндік береді, қызметкерлердің жұмысқа барып-келуге кететін уақытын қысқартады және қызметкерлердің қанағаттанушылық сезімін арттырады. Бұл мүмкіндікті пайдалану үшін қазіргі жұмыс орны қызметкерлердің қайда және қашан жұмыс істейтініне еркіндік беруі керек. Жұмыс берушілер байланыспен қамтамасыз етудің жолдарын табуы керек және кеңістікті, орналасқан жерді және қызметкерлерді бір-бірімен байланыстыру үшін тиісті аппараттық және бағдарламалық жасақтаманы қолдануы керек.

Біріншіден, қызметкерлерді цифрлық құрылғылар мен технологиялар тұрғысынан негізгі жабдықтармен - ноутбуктер, планшеттер және смартфондармен қамтамасыз ету, сондай-ақ компанияның барлық деректеріне, ақпаратына және процестеріне басқа жерден қауіпсіз кіру рұқсатымен қамтамасыз ету керек. Бұл белгілі бір жерде отырмай-ақ жұмыс істеу үшін қажет. Мұндай негізгі жабдығы болмайтын кейбір кеңістіктік-жергілікті модельдің пайдалы болуы екіталай. Екіншіден, қызметкерлердің бір-бірімен әрекеттестік жасауына мүмкіндік

1 <https://www.bbva.com/en/the-new-landscape-for-work-more-flexible-and-digital/>



беретін қосымша құралдар мен бағдарламалық жасақтама қажет. Виртуалды командалардың бір-бірімен жақсы әрекеттестік етуі – басты проблема болып табылады. Чат функциялары, құжаттарды басқару жүйелері және бейнеконференция сияқты құралдар өте маңызды, сонымен қатар икемді жұмыс кестесіне ыңғайлы және жарамды.²

Икемді жұмыс кестесінің тағы қандай артықшылықтары бар?

Компания икемді жұмыс уақытын ұсына отырып, табысқа қалай жете алады:

- компания қызметкерлерінің ниеттестігін арттыру;
- жұмыс өнімділігі жоғары - қызметкер өзіне ең қолайлы уақытты таңдайды, сәйкесінше оның пайдасы көбірек тиеді, міндеттерін тезірек орындайды, жақсы жұмыс істейді;
- жауапкершілік артады - қызметкер кестені таңдай отырып, оны сақтауға, кешікпеуге және тапсырмаларды уақытында орындауға жауапты болады;
- компанияның жұмысқа қабылдау кезіндегі бәсекелестік артықшылығы

- ең жақсы мамандарды тартуға мүмкіндік туады, өйткені икемді жұмыс кестесі бүгінде көптеген адамдар үшін, әсіресе миллиондар мен Z буыны үшін өте ыңғайлы;³

- кеңсе кеңістігін үнемдеу және осының нәтижесінде кеңсе жалдау ақысы, коммуналдық төлемдер үнемделеді;

көліктік қиындықтар шешіледі: баламалы жұмыс уақытының нәтижесінде ірі қалаларда көлік ағынының тығыздығы 20-50%-ға төмендейді. Жолдардағы сағат 8.00-ден 11.00-ге дейінгі және 17.00-ден 20.00 дейінгі қарбалас сағаттар, қаптаған кептелістер, көлік қоятын жерді іздеу қызметкерлерді күйзеліске түсіреді. Жұмыс істеуге басқа уақытты таңдау немесе үйден жұмыс істеу арқылы бұл қиындықты шешуге болады.⁴

Қызметкер үшін артықшылықтары одан да айқын:

жұмыс уақыты мен жеке өмірдің ыңғайлы теңгерімі: икемді жұмыс кестесі сізге жұмыс пен жеке өмірге бөлінетін уақытты теңестіруге көмектеседі. Егер сіз оқу оқи жүріп жұмыс істейтін болсаңыз немесе балалы шағалы болсаңыз, бұл өте ыңғайлы бо-

луы мүмкін. Таңғы әрі кешкі уақытты жоспарлауға мүмкіндік беру – адам тұрмысын біршама жеңілдетеді. Айталық, түске дейін сабақтарға (оның ішінде онлайн форматта) қатысуға, спортпен шұғылдануға немесе тіпті қандай да бір тұрмыстық мәселелерді шешуге болады. Осы жұмыстардың бәрін ертерек жасап тастап, кешкі уақытыңызды отбасыңызға, сүйікті ісіңізге немесе басқа жұмыстарыңызға бөлуге болады. Үлкен қалаларда біз уақыттың өте құнды валюта екенін ұмытып кетеміз. Егер компания оны тек жұмыс үшін ғана емес, сонымен қатар жеке мақсаттар үшін де барынша тиімді пайдалануға мүмкіндік берсе, бұл - аса ұтымды мәселе болар еді;⁵

демалыс күндерінің ұзақтау болуы: икемді жұмыс кестесінің тағы бір артықшылығы-жұмыс жүктемесін өзгерту мүмкіндігі. Мысалы, сізге бірінші аптада түске дейін, ал екінші аптада түстен кейін жұмыс істеуге болады. Тіпті бірден 5-6 демалыс күні болуы үшін бірнеше апта демалыссыз жұмыс жасаңыз. Мұндай жағдайда сіз өзіңіздің жұмыс уақытыңыз бен демалыс күндеріңіздің қожайыны әрі жоспарлаушысы бола аласыз;⁶

2 Workplace transformation in the digital age | Key findings, Deloitte, 2018

3 <https://www.e-xecutive.ru/career/hr-management/1909133-gibkii-grafik-za-i-protiv>

4 <https://habr.com/ru/post/38175/>

5 <https://snob.ru/entry/186462/>

6 <https://arbat-nevskiy.ru/about/blog/hh/the-pros-and-cons-of-a-flexible-work-schedule/>



• **ұйқы қанық әрі күйзеліс аз:** ұйқының дұрыс қанбауы адамның зейінін нашарлатады, ол дел-сал болып, ақпаратты дұрыс қабылдай алмайды және баяу орындайды, мұндай жағдайда шешім қабылдау қиын. Дарем университетінің зерттеулері қызметкерге еркіндік беретін әрі өз бетінше шешім қабылдауға мүмкіндік беретін еңбек жағдайының қолайлылығы олардың көптеген қатынастарда денсаулығына оң әсер еткенін анықтады: қызметкердің ұйқысы қанық, шаршағыштығы мен беймазальығы басылған, қан қысымы төмендеген, психологиялық ахуалы жақсарған екен;⁷

• **шешім қабылдау кезіндегі байсалдылық:** сапалы work-life balance шамадан тыс жұмыс істеуден құтылуға мүмкіндік береді, жұмысбастылықтан, шаршағыштықтан және алаңдаушылықтан құтқарады, мұның өзі жұмыс істеу қабілетіне де және жұмыстан тыс уақытқа да жағымды әсерін тигізеді, осының

нәтижесінде қызметкердің жүйке жүйесі бұзылмайды;⁸

• **қызметкерлер демалыс пен еңбекке жарамсыздық күндерін көп алмайды:** биыл Боккони (Италия) Университетінде «Мобильдік жұмыс: шектеулерсіз икемді жұмыс» (2020) зерттеуі жүргізілді, онда қызметкерлердің екі тобына: дәстүрлі форматта жұмыс істейтін және икемді кестемен жұмыс істейтін қызметкерлерге зерттеу жүргізілді. Осы зерттеуге сәйкес, икемді кесте бойынша жұмыс істейтіндер демалыс және жұмысқа жарамсыздық күндерін аз алады, бұл айырмашылық эксперименттің алғашқы үш айынан кейін арта түседі;⁹

• **гендерлік әсері:** «Мобильдік жұмыс: шектеулерсіз икемді жұмыс» (2020) зерттеуіне сай ерлердің икемді жұмыс кестесі кезінде үй шаруасымен айналысып, балаларға күтім жасауға көбірек уақыт бөлетіні анықталды. Икемді жұмыс гендерлік саясат болып табылмаса да, отбасындағы теңгерімдікті арттыруға ықпал

ететінін, мұның өзі гендерлік тепе-теңдікке жасалатын маңызды қадам екенін білдіреді. Екіншіден, кейбір нәтижелер әйелдер үшін аса маңызды: әйелдер демалыс күндерін аз алады әрі оларды өздерінің жұмыс уақыттары қанағаттандырады. Осылайша, икемді жұмыс еңбек нарығындағы гендерлік айырмашылықты азайтуға әсер ете алады;¹⁰

• **қызметкерлер өз бетінше біліктілігін арттырады әрі білім алады:** икемді жұмыс кестесі кәсіби дамуға уақыт бөлуге мүмкіндік береді. Карантин кезінде әртүрлі онлайн-курстарға деген сұраныс күрт артты. Карантин адамдарды өз жоспарларына түзетулер жасап, өз өміріне басқаша қарауға мәжбүрледі. Кейбіреулер өзінің денсаулығына көбірек көңіл бөліп, иммунитет пен спорт туралы ақпаратты зерделеуге кірісті, ал екіншілері мамандығын ауыстыру туралы ойланып, жаңа кәсіпті меңгеруге кірісті, үшінші біреулер өз бизнесі үшін құтқару тетігін іздеумен айналысты.¹¹

7 <https://www.cochranelibrary.com/cdsr/doi/10.1002/14651858.CD008009/full>

8 <http://moneyandwork.ru/?p=1660>

9 <https://voxeu.org/article/smart-working-work-flexibility-without-constraints>

10 <https://voxeu.org/article/smart-working-work-flexibility-without-constraints>

11 <https://18pluseida.kz/online-obuchenie>

Респонденттердің басым көпшілігі - 65,7% карантинде болудың жағымды жақтарын атап көрсетті. Бұл - сауалнамаға жауап бергендердің көпшілігінің (48,1%) үй тұрмысына және бала(лар)ға немесе өзін-өзі дамытуға жеткілікті уақыт бөлуге мүмкіндік беретін икемді жұмыс кестесін қалайтынына байланысты.

Ағымдағы жылғы 16 наурыз бен 11 мамыр аралығында Қазақстанда енгізілген карантиндік шаралардың азаматтардың күнделікті өміріне әсерін бағалау мақсатында KAZENERGY Ханымдар энергетикалық клубы сауалнама жүргізді.

Сауалнама нәтижелері бойынша респонденттердің көпшілігі - 74,1% карантин кезеңінде қашықтан жұмыс істесе, басқа бөлігі - 25,9%-ы жұмыс орындарында жұмыс істеп отырған. Карантин аяқталған соң сауалнама алынған адамдардың жартысы – 48,1% офисте де, сол сияқты қашықтан жұмыс істей алатындай икемді жұмыс кестесімен жұмыс істегілері келетінін айтты. 23%-ы офисті жұмыс істегісі келеді, ал 21,5%-ы қашықтан, сол сияқты офисте де жұмыс істеуге даяр екендерін айтты, 7,4%-ы - толық қашықтан жұмыс істеуді қалады.

Респонденттердің басым көпшілігі - 65,7% карантинде болудың жағымды жақтарын атап көрсетті. Бұл - сауалнамаға жауап бергендердің көпшілігінің (48,1%) үй тұрмысына және бала(лар)ға немесе өзін-өзі дамытуға жеткілікті уақыт бөлуге мүмкіндік беретін икемді жұмыс кестесін қалайтынына байланысты.

Сонымен қатар 54,3% отбасындағы қарым-қатынастың жақсарғанын және 30,9% бала тәрбиесіне көп көңіл бөлінгенін атап көрсетті. Осылайша, карантин кезіндегі отбасы аясындағы жағымды даму үрдісі 85,2% құраса, өзін-өзі дамытумен айналысқан респонденттердің саны 48,1% құрады.

Сонымен қатар, Қазақстанда еңбек заңнамасына бірқатар жаңалықтар енгізу ұсынылады. Біріншіден, «қашықтан жұмыс істеу», «уақытша қашықтан жұмыс істеу», «құрамдастырылған қашықтан жұмыс істеу» деген ұғымдарды енгізу ұсынылады. Екіншіден, қызметкерді қажетті коммуникация және байланыс құралдарымен (тараптардың келісімі бойынша) қамтамасыз ету және қызметкерге оның жеке коммуникация және байланыс құралдарын пайдалану кезінде өтемақы төлеу бойынша кейбір жаңалықтарды енгізу ұсынылады.

Осы мақалада икемді жұмыстың артықшылықтары түгелдей дерлік сипатталған жоқ, мысалы үй-жайларды жалдау ақысын және жұмыс берушінің басқа да қосымша шығындарын үнемдеу, іссапар шығындарын үнемдеу сияқты, себебі қазір кездесулер мен форумдардың көпшілігі онлайн режимінде өткізіле бастағаны мәлім. Десек те, мұндай жұмыстың артықшылықтарына қоса кемшіліктері де бар, оларды журналдың келесі санында жариялаймыз.



Для тех, кто хочет провести выходные с пользой и отдохнуть от городской суеты, приглашаем Вас в тур выходного дня «Перезагрузка».

НОВЫЙ ФОРМАТ ОТДЫХА-ТУР ВЫХОДНОГО ДНЯ!



В ДАННЫЙ ТУР ВХОДИТ:

- Размещение в санаторно-оздоровительном комплексе «Зерен»
- 3-х разовое правильное питание
- Утренние йога занятия на свежем воздухе
- Пешие прогулки по красивым маршрутам
- Посещение бассейна/СПА
- Мастер классы по питанию
- Грязевые ванны

Оставить заявку на организацию как индивидуального, так и корпоративного отдыха можно по тел.:

+7 (701) 999-07-64, +7 (701) 522-51-70

или в офисе турагентства Apple Tour по адресу:

Ул. Кабанбай батыра, 17, Блок Е

www.appletour.kz

Тренды роста мирового рынка электромобилей



РЫНОК ЭЛЕКТРОМОБИЛЕЙ В МИРЕ В ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ СРЕМИТЕЛЬНО РАСТЕТ, И ДАЖЕ ПАНДЕМИЯ КОРОНАВИРУСА НЕ ПОМЕШАЛА ПРОДАЖАМ. ВСЕ ОСНОВНЫЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ АВТОМОБИЛЕЙ В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ ВЫПУСКАЮТ ЭЛЕКТРИЧЕСКИЕ МОДЕЛИ С АККУМУЛЯТОРОМ, А МНОГИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА И МУНИЦИПАЛИТЕТЫ ПРИНИМАЮТ ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ И РЕГУЛИРУЮЩИЕ МЕРЫ, ЧТОБЫ СТИМУЛИРОВАТЬ ИХ ПОКУПКУ.



Рост интереса к электромобилям

В Германии на фоне пандемии поставлен новый рекорд по продажам электромобилей. Впервые электрифицированный транспорт занял 15% рынка легковых машин. По данным Федерального управления автомобильного транспорта Германии (КВА), в сентябре в стране было зарегистрировано 21,2 тыс. электромобилей, что является новым рекордом. Это на 5,1 тыс. больше, чем в августе (16,1 тыс.) 2020 года, и более чем в два раза выше показателей сентября 2019 года.

Инновационные бонусы правительства Германии увеличили ценовую конкурентоспособность электротранспорта, а также ускорили признание электрической мобильности.

Для покупателей электрокаров власти ФРГ предоставляют налоговые вычеты, которые часто называют экологическим бонусом. В этом году правительство страны приняло решение увеличить этот бонус на 25-50%: на машины стоимостью до 40 тыс. евро предлагается льгота в 6 тыс. евро, до 65 тыс. евро — 5 тыс. евро.

Субсидия распространяется на полностью электрические и водородные автомобили, а также подключаемые гибриды, которые выделяют менее 50 граммов CO₂/километр.

Изначально планировалось, что эта льгота закончится в 2020 году, но из-за пандемии немецкие чиновники предложили ее продлить еще на 5 лет.

Стимулирование и активное вмешательство властей КНР сыграли решающую роль в процветании китайского рынка электромобилей. Китайское правительство быстро признало электромобили как прекрасную возможность стать мировым лидером на автомобильной арене. А локальные производители присоединились к этой гонке, заняв центральное место на рынке электромобилей, задолго до своих конкурентов на Западе. В итоге с 2016 года Китай является самым быстрорастущим и крупнейшим рынком электромобилей в мире.

В июле этого года электромобили в Китае показали рост на 15,6% за год при производстве (выпущено 100000 электрокаров) и 19,3% по числу проданных за месяц машин (разошлось 98000 штук). Лидирует на рынке электрокаров по-прежнему компания Tesla, производство которой в лице Model 3 достигло 12571 штук в месяц, а продажи составили 11 014 штук. Это оказалось больше, чем совместно в июле продали в Китае три ближайших конкурента компании.

Примерно год назад в Китае были отменены многие правительственные и местные (муниципальные) льготы при покупке электромобилей. Однако пандемия заставила вернуть многие из них. Например, во многих мегаполисах Китая есть ограничение на получение автомобильных номерных знаков, что сделано ради снижения трафика, пробок и загрязнения. При регистрации электромобиля это ограничение больше не действует. Этот и другие стимулы позволили поднять спрос на электромобили. По крайней мере, в годовом сравнении.

Есть два определяющих фактора, которые ускорили стремительный подъем Китая к глобальному господству на рынке электромобилей за короткий промежуток времени. Это огромные капиталовложения, около 50 миллиардов долларов и централизованная стратегия не только для поддержки производства, но и для развертывания общенациональной инфраструктурной программы. В основе этого плана лежало глубоко укоренившееся обязательство — сегодняшнее доминирование на рынке электромобилей приведет к глобальному автомобильному превосходству Китая завтра.

В отличие от ЕС, который решил продвигать в первую очередь люксовые электромобили, Китай сосредоточился на доступных моделях. И в результате добился успеха в более высоких продажах и активном покупательском спросе, что стимулировало темпы роста всей отрасли. Китай также стал пионером в производстве и продаже электрических внедорожников, в то время как Европа и США сосредоточили усилия на автомобилях среднего размера.

Согласно ежегодному обзору World Oil Outlook от ОПЕК, через 25 лет доля электромобилей в общем количестве машин в мире достигнет 16,5%.



По мнению руководителя аналитики S&P Global Platts Криса Миджли, к 2040 году количество электромобилей в мире превысит 400 млн. Для сравнения, по разным оценкам, в 2018 году число электромобилей составило около 5,5 млн. «Электромобили пока не могут конкурировать на коммерческом уровне с привычным транспортом. Двигатель внутреннего сгорания пока еще не сошел со сцены. Мы верим в большой рост числа электромобилей, тем не менее, если посмотреть на процент проданных машин и на пройденные мили, это совсем другая история – пробег таких автомобилей гораздо меньше», - сказал Миджли.

Международное энергетическое агентство, в свою очередь, не исключает сценария, при котором к 2040 году на дорогах будет 930 млн электромобилей или около половины мирового автопарка по сравнению с 5 млн в 2018 году. Спрос на нефть для автомобильного транспорта будет на 18 млн баррелей ниже, чем сегодня.

Однако, нехватка станций подзарядки, ограниченный диапазон расстояния и все еще высокая стоимость электромобилей пока не позволяют по-настоящему захватить мировой рынок. Для прорыва инфраструктура нуждается в больших инвестициях.

Ускорить смену авто с ДВС на электромобили сможет инновационная технология, позволяющая уменьшить конечную стоимость электрического автомобиля и увеличивающая запас хода на одном электрическом заряде, но такие технологии только разрабатываются.

Отказ от двигателей внутреннего сгорания

Между тем, многие страны уже видят в обозримом горизонте событий постепенный захват рынка электромобилями и уже отказываются от двигателей внутреннего сгорания. Ведущие автоконцерны в среднесрочной перспективе откажутся от двигателей внутреннего сгорания из-за новых экологических стандартов ЕС.

В этом году премьер-министр Великобритании Борис Джонсон официально объявил о запрете продаж новых бензиновых и дизельных машин с 2030 года. Это на десять лет раньше первоначального плана.

Старые автомобили с ДВС запрещать пока не планируется, но пополняться их парк уже не будет. Исключения сделают только для машин с гибридными силовыми установками: они останутся в продаже до 2035 года.

Полный запрет на бензиновую и дизельную технику должен вступить в силу в 2050 году. Дело даже не в том, что жителям запретят ездить на машинах с ДВС, просто в стране запретят продажу любого ископаемого топлива. Также будут закрыты все тепловые электростанции, а отопление домов станет исключительно электрическим.

На первом этапе правительственные инвестиции в программу составят 12 миллиардов фунтов стерлингов (16 миллиардов долларов). Эти деньги пойдут не только на развитие зарядной инфраструктуры, но и на модернизацию всей энергосистемы. Около полумиллиарда будет выделено в виде грантов на разработку и производство электромобилей и батарей.

Остальные развитые страны также рассматривают подобные меры.

Так, о 2030 году ранее говорили власти Китая. В США каждый штат будет принимать решение самостоятельно. Например, Калифорния планирует запретить продажу бензиновых машин с 2035 года.

Однако, первой страной, где продажи машин с ДВС сведутся к нулю, станет Норвегия.

В 2018 году доля «зеленых» автомобилей составила 31,2% от всех проданных машин, а в 2019 году эта цифра была уже на уровне 48,4%. В сентябре этого года электромобили уже заняли 61% рынка, а с учетом подзаряжаемых гибридов – 80%.

Это стало возможно благодаря льготам и преференциям для владельцев электрических автомобилей: бесплатные парковки

В целом количество электромобилей в мире будет только расти. Будут лишь меняться типы батарей, а также увеличиваться дальность пробега на одной зарядке.

и станции подзарядки, пользование автобусными полосами движения, сниженные пошлины. Все это позволило норвежскому рынку расти. К 2025 году в стране ожидают полного исчезновения спроса на бензиновую и дизельную технику, хотя решения о запрете продаж пока не принято.

Япония к 2035 году исключит из продажи новые автомобили с двигателем, работающим на бензине, согласование этого вопроса сейчас проводит министерство экономики, промышленности и торговли страны.

Все новые автомобили, допущенные к продаже в 2035 году, должны будут иметь гибридный, электрический или водородный двигатель.

Толчком к этому стало заявление премьер-министра Японии Ёсихидэ Суги о намерении Японии свести к нулю выбросы парниковых газов к 2050 году. Как ожидается, если министерство экономики, промышленности и торговли поставит цель отказаться от бензиновых двигателей, это подтолкнет производителей к более интенсивным разработкам в области электродвигателей.

Правительство Израиля одобрило план развития зарядной инфраструктуры для электромобилей, разработанный Институтом Самуэля Неймана. Его реализацией будет руководить Министерство энергетики.

Сегодня в Израиле насчитывается около 3 млн автомобилей, из которых только тысяча являются электромобилями и еще 12 тысяч – подзаряжаемыми гибридами. Однако новая программа исходит из того, что уже в 2030 году каждый второй новый проданный автомобиль будет электрическим.

По плану, в 2020 году рыночная доля электромобилей в Израиле достигнет 3%, в 2025 – 16%, а в 2030 – 51%. Правительство будет работать с местными властями над открытием зарядных станций в первую очередь в крупнейших городах страны.

Следует отметить, что в условиях Казахстана владельцы электромобилей платят всего около 100 тенге на 100 км пробега. Если учесть, что электромобиль не нуждается в смазочных материалах, то эксплуатационная стоимость такого транспортного средства становится очень низкой, несмотря на ее высокую стартовую стоимость.

Однако эксплуатация электромобилей неэффективна и неудобна без развитой инфраструктуры зарядных станций, которую нужно развивать в Казахстане уже сегодня.

В целом количество электромобилей в мире будет только расти. Будут лишь меняться типы батарей, а также увеличиваться дальность пробега на одной зарядке.

Зона отдыха

"АКБУЛАК АЛТАЙ"

Пантолечение

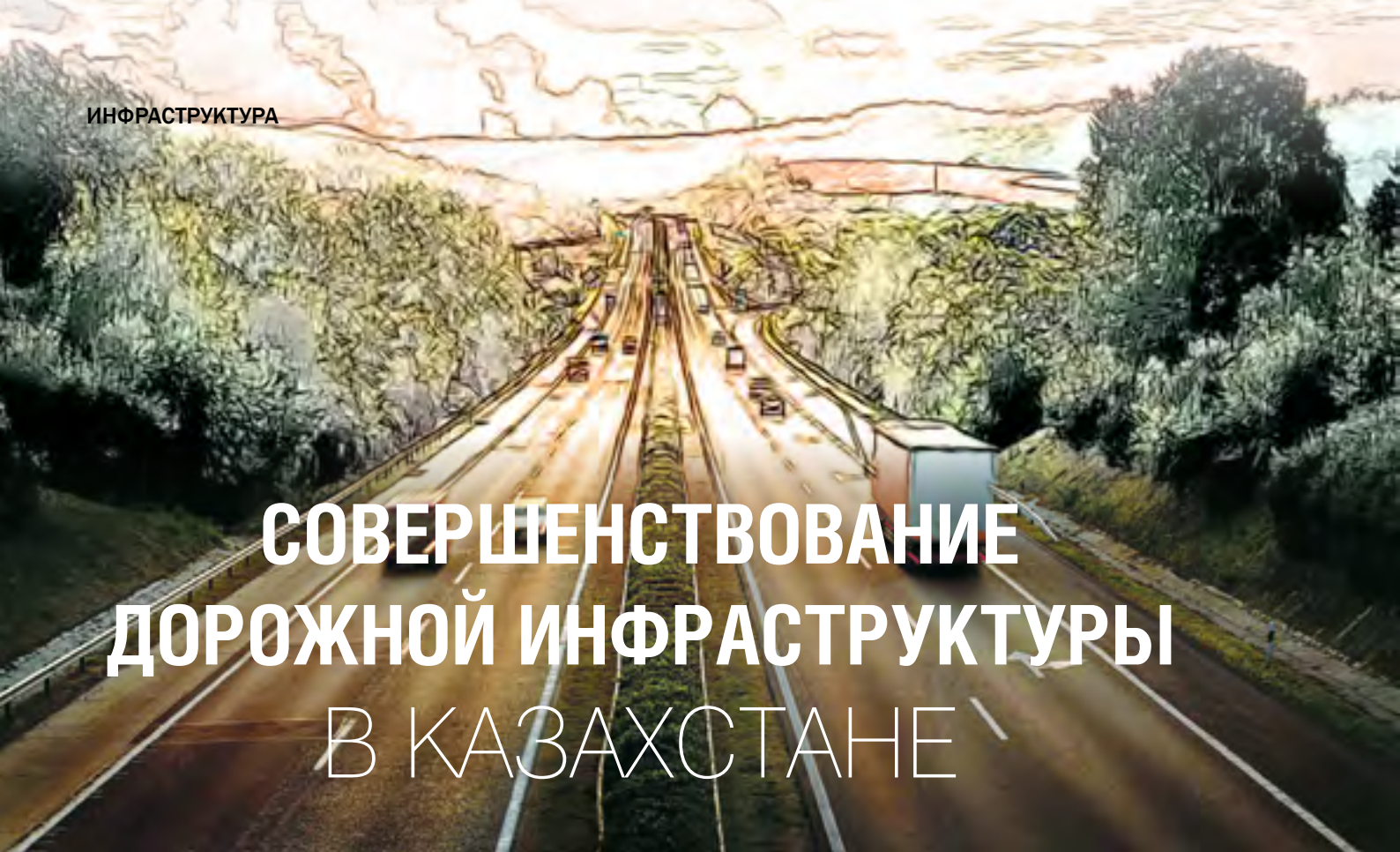


Контакты:

Тел.: +7 (7172) 79 76 03,

+7 (7172) 79 76 04

e-mail: info@ibc.kz



СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДОРОЖНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В КАЗАХСТАНЕ

ВО МНОГИХ РАЗВИТЫХ И РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАНАХ АКТИВНО ВНЕДРЯЮТСЯ ПЛАТНЫЕ АВТОМОБИЛЬНЫЕ ДОРОГИ. ДАННОЕ НОВШЕСТВО ОБУСЛОВЛЕНО ТЕМ, ЧТО ДОРОГА, ЗА СЧЕТ СБОРА СРЕДСТВ ЗА ПРОЕЗД С ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ ДОРОГ (ВОДИТЕЛЕЙ), БУДЕТ СОДЕРЖАТЬ СЕБЯ САМА. ТЕМ САМЫМ НА СОДЕРЖАНИЕ ПЛАТНЫХ ДОРОГ НЕ ВЫДЕЛЯЮТСЯ СРЕДСТВА ИЗ ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТА, ЧТО ПОЗВОЛИТ РАСХОДОВАТЬ ИХ НА ДРУГИЕ СОЦИАЛЬНО ЗНАЧИМЫЕ ВОПРОСЫ НАСЕЛЕНИЯ.

К примеру, при общей протяженности автомобильных дорог более 120 000 км, Китай на сегодняшний день имеет крупнейшую из платных автодорожных сетей в мире. По оценочным данным, около 70% всех платных дорог в мире находятся в КНР.

Важную роль в достижении этого успеха сыграли децентрализованные институциональные и финансовые механизмы КНР. Впечатляющее расширение сети автомобильных дорог было бы невозможным без сочетания государственных финансовых средств, частных инвестиций и международного и внутреннего финансирования.

В Казахстане также было принято решение о запуске платных дорог республиканского значения. Первым платным участком в республике, как известно, стал участок Нур-Султан – Щучинск. Он функционирует с июня 2013 года.

На данном участке действует «гибридная» система взимания платы. Это означает наличие шлагбаумов на въезде в город с платного участка, на котором за проезд по дороге необходимо внести оплату. За все время существования, платный участок содержал, по сути, сам себя за счет сборов за проезд.

Ввиду того, что платный участок показал хорошие результаты по сборам, содержание не требовало дополнительных затрат из бюджета, в январе 2019 года было запущено еще 3 платных участка на дорогах республиканского значения – это: Нур-Султан – Темиртау, Алматы – Капшагай и Алматы – Хоргос. Данные участки также работают по принципу «гибридной» системы. На сегодняшний день все дороги находятся на самофинансировании и самосодержании.

Учитывая все преимущества внедрения платности на дорогах республиканского значения, в 2019 году была подписана Государственная программа инфраструктурного развития «Нурлы жол» на 2020-2025 годы, где в течении 4 лет предусмотрено внедрение платности на 11 тыс. километрах дорог республиканского значения.

Следуя планам реализации программы, было принято решение о внедрении «открытой» системы взимания платы, которая подразумевает полное отсутствие шлагбаумов на платных участках. Проезд автомобилей будет фиксироваться на контрольных арках при помощи специальных камер и оборудования. Для того что бы оплачивать за проезд по таким дорогам, предусмотрено множество вариантов пополнения счета на государственный номер автотранспорта, также предусматривается клейка специальных меток, сигнал с которых будет считываться на контрольных арках, и списываться баланс в счет оплаты за проезд.

Оплата за проезд будет зависеть от технической категории автодороги. К примеру, если автодорога I-технической категории, то оплачивать будут все транспортные средства, если дорога II-III технической категории, то оплачивать будут только грузовые автомобили. С момента ввода первого платного участка тарифы за проезд не менялись, несмотря на различные внешние факторы.

Преимуществом данной системы является отсутствие шлагбаумов, что позволит автомашинам беспрепятственно ездить по дорогам страны, не думая о том, чтобы стоять в пробках для оплаты проезда.

В случае долговременной неуплаты проезда, на адрес регистрации транспортных средств будут приходить уведомления о необходимости оплаты, затем через определенное время будут приходить уведомления со штрафами. При этом оплата после проезда по платному участку будет взиматься больше, нежели оплата по факту. Это делается для того, чтобы граждане привыкли оплачивать проезд по платным дорогам своевременно, также пополняя баланс ГРНЗ заранее, по примеру действующих платных участков.

На сегодняшний день прорабатываются вопросы касательно мер воздействия на неплательщиков. Идут обсуждения в курирующем министерстве касательно введения запретов на такие операции как: регистрация/перерегистрация, продажа и покупка транспортного средства с долгом, блокировка счета и разрешения выезда за рубеж. Предполагается, что данные меры позволят привить общественности осознание ответственности. В настоящее время рассматриваются дополнения в законопроект в части увеличения льгот, к примеру, предлагается освободить от платы за проезд ветеранов Великой Отечественной войны и инвалидов, приравненных к ним (участники афганской войны и т.д.).

В этом году уже прошли общественные слушания в Актыбинской, Западно-Казахстанской и Туркестанской областях, где качество дорог, как известно, оставляет желать лучшего. Поэтому дорожный вопрос является одним из актуальных для жителей регионов.

В частности, автодорога Карабутак-Кызылорда протяженностью 661 км является частью проекта возрождения Великого Шелкового пути – автодороги «Западный Китай-Западная Европа». Она проходит через 40 населенных пунктов и соединяет южные регионы с северо-западом республики.

Прежде на этой дороге не было асфальтового покрытия и отсутствовал придорожный сервис, который бы предоставлял условия для отдыха и спасения водителей и пассажиров от летнего зноя и зимних морозов.

Теперь же это комфортабельный асфальтированный путепровод второй и третьей технической категории, на котором в рамках внедрения платности «КазАвтоЖол» намерен создать необходимую транспортную инфраструктуру, обеспечивающую безопасность движения и цивилизованные условия для ведения малого бизнеса в сфере придорожного сервиса и торговли.

В ближайшее время на участке дороги Карабутак-Кызылорда планируется в тестовом режиме запустить «открытую» систему взимания платы. Принцип работы системы, а также способы оплаты и нормы действующего законодательства Республики Казахстан в сфере платных автомобильных дорог были разъяснены на общественном слушании.

На данном участке в тестовом режиме заработают 7 арки контроля и центр работы с клиентами. Открытость системы позволит избежать снижения скорости и остановки транспортного потока, а также создания заторов. При этом оплата за проезд будет осуществляться безналичным путем методом предоплаты или оплаты задолженности.

Поскольку участок Карабутак-Кызылорда относится к дорогам 2 и 3 категории, плата за проезд будет взиматься только с коммерческого грузового автотранспорта.

Кроме легковых автомобилей, от оплаты также освобождены специальные автотранспортные средства (противопожарной, аварийно-спасательной и дорожно-патрульной служб, организаций скорой медицинской помощи, военных учреждений), местные пригородные или сельские автобусы, осуществляющие перевозку пассажиров.

За счет оплаты за проезд грузовых автомобилей сервисная служба будет круглосуточно патрулировать участки дорог, опе-

ративно реагировать на дефекты покрытия, оказывать помощь водителям при возникновении технических проблем. Кроме того, будут активно внедряться инновации для обеспечения безопасности дорожного движения и создаваться условия для цивилизованного отдыха путников.

Транспортная артерия, соединяющая города Уральск и Актобе, а также еще более 20 сельских населенных пунктов Актыбинской и Западно-Казахстанской областей, тоже скоро станет платной. Ее протяженность – 465 км, из них 281 км относятся к ЗКО, а 184 км к Актыбинской области.

Здесь уже в тестовом режиме запускается программно-аппаратный комплекс, который позволит обеспечить высокий уровень безопасности дорожного движения и регулярное обслуживание дороги, ее покрытия и сопутствующей инфраструктуры. О нововведениях и принципах работы новейшей системы обеспечения безопасности местному населению на общественных слушаниях в Хобдинском, Чингирлауском и Сырымском районах Актыбинской и Западно-Казахстанской областей рассказали представители АО «НК «КазАвтоЖол».

Они сообщили, что на участке дороги Уральск-Актобе уже установлены 3 арки контроля и центр работы с клиентами, которые будут работать в пилотном режиме. Высокоскоростные камеры на арках будут фиксировать проезд автомобилей по платному участку, скорость и интенсивность их передвижения, ситуацию на дороге и т.д.

На этой дороге также будет «открытая» система платности. Стоит подчеркнуть, что владельцы частного легкового транспорта смогут пользоваться дорогой Уральск-Актобе бесплатно. Плата за проезд будет взиматься только с коммерческого грузового автотранспорта. Собранные средства обеспечат не только самофинансирование дороги, но и содержание собственной сервисной службы, которая будет поддерживать высокий уровень безопасности на дороге.

В частности, сервисная служба будет осуществлять круглосуточное патрулирование дороги, оказывать помощь водителям при возникновении технических и иных проблем, оперативно устранять дефекты дорожного покрытия, мачт освещения, дорожных знаков и разметки, очищать дорогу и дорожную инфраструктуру от мусора, грязи и снега, следить за работой систем безопасности и оповещения водителей, а также активно внедрять новые системы обеспечения безопасности дорожного движения.

С началом функционирования аппаратно-программного комплекса платный участок дороги Уральск-Актобе станет намного комфортнее по сравнению с обычными автодорогами.

Наряду с этим на платной скоростной трассе Шымкент-Ташкент планируется запустить годовой абонемент. Стоимость пользования казахстанским участком дороги для местных жителей составит 1000 тенге.

На участке трассы от Шымкента до границы с Узбекистаном в тестовом режиме уже заработали три арки видеоконтроля, а также центр по работе с клиентами. Здесь предусматривается открытая система приема платежей по предоплате или методом оплаты фактической задолженности, без штрафбаумов.

Оформить проездной можно будет на пунктах взимания платы. Для определенных категорий водителей и транспорта будут действовать льготы.

В целом, благодаря внедрению платности дорог в республике будет обеспечиваться безопасность и постоянный уход за дорожным покрытием.

Всего к 2024 году в Казахстане планируется внедрить платный проезд на более 11 тысячах километров дорог республиканского значения: в 2021 году – 5,8 тыс. км, в 2022 году – 700 км, в 2023 году – 1 тыс. км, и в 2024 году – почти 3,6 тыс. км.

ЧОКАН ВАЛИХАНОВ. В ПАМЯТИ ПОКОЛЕНИЙ

В ЭТОМ ГОДУ ЧОКАНУ
ВАЛИХАНОВУ
ИСПОЛНЯЕТСЯ 185 ЛЕТ
СО ДНЯ РОЖДЕНИЯ. ЗА
ГОДЫ СВОЕЙ ЖИЗНИ ЭТОТ
ВЫДАЮЩИЙСЯ УЧЕНЫЙ
ОКАЗАЛ СИЛЬНЕЙШЕЕ
ВЛИЯНИЕ НА РАЗВИТИЕ
КАЗАХСТАНА НА МНОГИЕ
БУДУЩИЕ ПОКОЛЕНИЯ.



Имя Чокана Валиханова по праву занимает почетное место в истории культуры и общественно-научной мысли в Казахстане.

Предки Ч. Валиханова были не менее выдающимися историческими личностями. Его прадед Аблай, хан Среднего жуза, одним из первых принял русское подданство и на протяжении всей жизни поддерживал политические и торговые связи с Россией.

Отец Чокана, Чингиз Валиев, внук хана Аблая, родился в 1811 году. Когда умер Вали, Чингизу было 10 лет. Главой семьи стала вдова хана Вали – Айганым (1783-1853 гг.), бабушка Чокана Валиханова. Это была умная, дальновидная и для того времени образованная женщина. Она знала несколько восточных языков, интересовалась русской литературой, переписывалась с Азиатским департаментом Министерства иностранных дел и Сибирским комитетом в Петербурге. Айганым пользовалась большим авторитетом у местного населения.

Чокан Валиханов (полное его имя – Мухаммед-Ханафия, а Чокан – имя, данное матерью) родился в ноябре 1835 года в крепости Кушмурун. Он провел свои детские годы

сначала в Кушмуруне, а потом в Сырымбете – доме своих предков.

Значительное влияние на духовный рост маленького Чокана оказала его бабушка Айганым. Светлые воспоминания о бабушке – носительнице лучших народных традиций, обычаев – Чокан сохранил на всю жизнь. Сначала Чокан учился в Кушмуруне в частной казахской школе. Здесь он овладел основами арабского письма и научился рисовать. Султанские дети, по традиции, должны были изучать несколько восточных языков или, как говорили, «жеті жұрттың тілін білу» – знать языки семи народов.

Чокан хорошо усвоил арабскую, а позже и уйгурскую грамоту. Одним из его детских увлечений было рисование. Этому искусству он научился у русских художников-топографов и геодезистов, подолгу проживавших в Кушмурунской крепости, в семье Валихановых.

Большое удовольствие доставляла юному Чокану соколиная охота. Его привлекали бескрайние просторы степей, зеленые рощи, тугаи речных долин, высокие утесы. Такие поездки знакомили Чокана с родным краем.

С ранних лет Чокан проявлял огромную любовь к казахской народной поэзии. Уже в детстве им записано несколько вариантов народных поэм «Козы-Корпеш и Баян-Сулу» и «Ер Кокше». Он записывал стихи классиков восточной литературы. Как писал сам Чокан, любовь к восточной поэзии он сохранил на всю жизнь.

Жажда познания все сильнее охватывает Чокана, он мечтает об учебе в большом городе. Осенью 1874 года отец привез 12-летнего Чокана в Омск на учебу в Сибирский кадетский корпус, считавшийся тогда лучшим учебным заведением в Сибири.

Сибирский кадетский корпус был создан в 1845 г. на базе бывшего училища Сибирского линейного казачьего войска. Поистине культурное значение этого учебного заведения трудно переоценить. Из него вышли многие общественные и военные деятели, ученые и публицисты. Здесь учился большой знаток Сибири В.И. Волгин, впоследствии ученый-просветитель, издатель и редактор первого в Сибири частного печатного органа газеты «Амур».

Кадетский корпус имел широкий общеобразовательный профиль. Учебная программа включала, помимо военных дисциплин, всеобщую историю, историю России, основы философии, ботанику, зоологию, физику, математику, французский, немецкий, русский языки. Кроме того, в корпусе был особый класс восточных языков. Здесь преподавали тюркский, персидский и арабский языки. Обучение было восьмилетнее. Оно состояло из двух подготовительных классов, пяти основных и шестого специального класса. В последнем преподавались военные науки (тактика, артиллерия, полевая фортификация). Большое место отводилось изучению стран Азии (Китай, Индия, Афганистан и Персия).

Он с интересом изучал историю, географию, литературу. Увлечшись востоковедением в 17 лет, в 1852 году Валиханов написал свою первую научную работу – статью «Ханские ярлыки Тохтамыша». Не зная русского языка при поступлении, через 6 лет он вышел из корпуса со знанием нескольких западных и восточных языков, европейски образованным и прогрессивно мыслящим молодым человеком. Он входил в клуб омской интеллигенции, дружил с Г. Н. Потаниным, был знаком с петрашевцами: писателем Ф.Достоевским, поэтом С.Дуровым.

География Казахстана в кадетском корпусе в основном изучалась в военно-стратегическом плане. Уделялось большое внимание таким вопросам, как границы казахских степей, реки, озера, климат. По свидетельству Г.Н. Потанина, Чокан зачитывался историко-географической литературой: «Дневниковые записки Рычкова», «Путешествие Палласа».

После окончания кадетского корпуса (1853 г.), работая в канцелярии генерал-губернатора Западной Сибири, Чокан принимает участие в решении вопроса о мирном присоединении казахов Старшего жуза и иссык-кульских киргизов к России.

В 1855 году Чокан принял участие в поездке генерала Госфорта по Центральному Казахстану, Семиречью и Тарбагатаю.

В августе 1856 года он едет в Кульджу. Основной задачей были переговоры о налаживании торговых отношений с Китаем. Валиханову также предстояло выполнить довольно сложную дипломатическую миссию, связанную с решением спорных пограничных вопросов. Это важное поручение было выполнено им отлично.



НАУЧНЫЕ ЗАСЛУГИ Ч. ВАЛИХАНОВА КАК ИССЛЕДОВАТЕЛЯ СРЕДНЕЙ АЗИИ, КАЗАХСТАНА И ВОСТОЧНОГО ТУРКЕСТАНА БЫЛИ ПРИЗНАНЫ МИРОВОЙ НАУКОЙ. ТРУДЫ ЕГО ПЕЧАТАЛИСЬ НА РУССКОМ, АНГЛИЙСКОМ, НЕМЕЦКОМ И ФРАНЦУЗСКОМ ЯЗЫКАХ.

Научные результаты путешествий Ч. Валиханова за 1856-1857 год отражены в его путевых очерках «Дневник поездки на Иссык-Куль», «Географический очерк Заилийского края», «Записки о киргизах».

Исследования Чокана Валиханова через посредство П.П. Семенова-Тян-Шанского стали известны в на-

учных кругах Петербурга. Семенов-Тян-Шанский ходатайствовал перед Русским географическим обществом о принятии Ч. Валиханова действительным его членом, в который был избран 21 февраля 1857 года. Это означало признание выдающихся заслуг молодого ученого перед российской наукой.



Путешествие Чокана в Кашгарию, создавшего ему славу отважного путешественника, состоялось в 1858-1859 годы. Это путешествие сильно подорвало здоровье Валиханова.

Ч. Валиханов и Ф. Достоевский. Семипалатинск, май 1859 г. (вскоре после возвращения из Кашгара). В конце 1859 года Валиханов приехал в Петербург. Русские ученые встретили его как отважного путешественника, глубокого знатока и исследователя Средней Азии и Казахстана. Валиханов был зачислен в штат Азиатского департамента, одновременно сотрудничал в Военно-ученом комитете Генерального штаба, в Министерстве иностранных дел, в Географическом обществе.

По поручению Генерального штаба он составлял карты Средней Азии и Восточного Туркестана. Под его редакцией были подготовлены «Карта пространства между озером Балхаш и хребтом Алатау», «План города Кульджи», «Карта к отчету о результатах экспедиции к озеру Иссык-Куль». Весной 1861 года по состоянию здоровья Ч. Валиханов был вынужден оставить Петербург. По совету врачей он отправился в родную степь.



В 1864 году был приглашен в военную экспедицию генерала Черняева, но вскоре Чокан был вынужден уйти. По его мнению, присоединение южных областей Казахстана к России должно было произойти мирным путем, но Черняев, ярый проводник колонизаторской политики царизма, часто прибегал к кровопролитию и бесчеловечным действиям. Чокан, недовольный этим, возвратился в Верный.

Безвременная кончина выдающегося сына казахского народа, крупного ученого и путешественника наступила в апреле 1865 года.

Научные заслуги Ч. Валиханова как исследователя Средней Азии, Казахстана и Восточного Туркестана были признаны мировой наукой. Труды его печатались на русском, английском, немецком и французском языках.

Валиханов также блистательно владел искусством акварели и карандашным рисунком. Им созданы художественные портреты членов семьи, друзей, он тонко вывел на страницах дневников путешествий детали быта и традиций Семиречья, Кашгарии и Джунгарии.

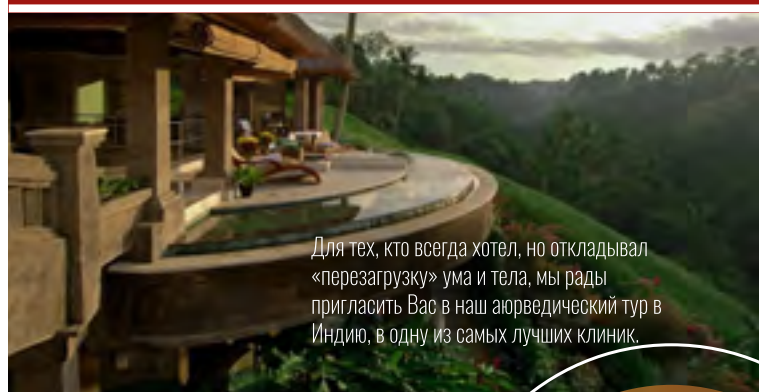
В 1904 году Географическим обществом было осуществлено издание сочинений Ч. Валиханова. В предисловии к нему академик Н.И. Веселовский писал: «Как блестящий метеор промелькнул над нивой востоковедения Чокан Чингизович Валиханов».

Имя выдающегося казахского ученого-энциклопедиста Чокана Валиханова занимает особое место в истории духовной культуры и науки Казахстана. Творческое наследие охватывает самые широкие спектры истории народов Центральной Азии, Казахстана и Западной Сибири.



Аюрведа — это традиционная медицина, лечение, основанное на применении природных и натуральных средств.

ПРИГЛАШАЕМ ВАС В АЮРВЕДИЧЕСКИЙ ТУР В ИНДИЮ!



Для тех, кто всегда хотел, но откладывал «перезагрузку» ума и тела, мы рады пригласить Вас в наш аюрведический тур в Индию, в одну из самых лучших клиник.

АЮРВЕДИЧЕСКИЙ ТУР В ИНДИЮ ЭТО:

- Омоложение
- Детокс
- Регуляция веса
- Укрепление иммунитета!



ОСНОВНЫЕ ПЛЮСЫ АЮРВЕДИЧЕСКОГО ТУРА:

- Омоложение, очищение, восстановление, косметологические процедуры.
- Искоренение тяжелых заболеваний, борьба с хроническими недугами



APPLE TOUR рады организовать Вашу поездку как в группе, так и в индивидуальном формате.

Забронировать себе место на аюрведический тур в группе можно уже сейчас!

Даты ближайших туров:

15-23 августа 2020 года

3-25 октября 2020 года

*Количество дней может быть увеличено/уменьшено по запросу

Узнать подробнее:

+7 (701) 999 07 64, +7 (701) 522 51 70

www.appletour.kz

АСЫК АТУ — ДРЕВНЕЙШАЯ ИГРА КОЧЕВНИКОВ



АСЫК АТУ – ЭТО ОДНА ИЗ ДРЕВНЕЙШИХ ИГР КОЧЕВНИКОВ. ПО МНЕНИЮ УЧЕНЫХ-ЭТНОГРАФОВ, ОНА ПОЯВИЛАСЬ НА ТЕРРИТОРИИ КАЗАХСТАНА ЕЩЕ В ПЕРВОМ ТЫСЯЧЕЛЕТИИ ДО НАШЕЙ ЭРЫ.

Основная деятельность кочевого казахского народа была связана с животноводством, поэтому игры в асыки были широко распространены как среди детей, так и среди взрослых. Они тренируют в человеке выносливость, ловкость, зоркость, смелость и точность. Кроме того, они развивают мелкую моторику рук, что способствует развитию обоих полушарий головного мозга, улучшая когнитивные функции и логику.

Несмотря на то, что в советское время эта игра была забыта на официальном уровне, в народе она оказалась очень

живуча. В нее продолжали играть в отдаленных деревнях, районах. Передавали правила этой игры от поколения к поколению.

Существует более десяти видов игры в асыки. Самые распространенные – это алшы, асык ату, хан талапай, уштабан, торт асык. Все игры отличаются друг от друга, количество участвующих варьируется, при этом игроки могут импровизировать и менять правила как им угодно. Названия игр и правила также бывают различными, в зависимости от региона. Некоторые из игр в асыки напоминают такие известные современные игры, как бильярд, шахматы, боулинг. Девочки чаще всего кидают костяшки в хан талапай и бес асык, развивая тем самым мелкую моторику рук и одновременно тренируя глаза.

Наиболее популярной является асык ату, в 2017 году эта национальная игра была включена в Репрезентативный список нематериального культурного наследия человечества ЮНЕСКО.

Чтобы успешно играть, нужно знать виды асыков и их основные положения при выпадении.

Видов асыков существуют великое множество. Вот самые распространенные из них:

- Кеней, кентай - мелкие асыки, овцы или козы. Созвучный со словом «кішкентай» - маленький.
- Сақа - биток, самый главный, крупный и тяжелый асык. Чаще всего кость крупного барана или архара.
- Ешкімер - асык козы. Обычно самые мелкие и легкие.
- Қойлақ - асык барана. Самый распространенный вид асыка.
- Құлжаз - асык самца архара.
- Топай, сомпай - асык коровы.
- Шүкейт - асык газели.
- Оңқай - асык с правой ноги животного, солақай - с левой.



Асыки делятся и по внешнему виду: старые, затертые асыки; свежие асыки, на которых еще остались кусочки мяса; обычные «рядовые» асыки; главные битки - сақа, и т.д. У каждого асыка есть своя ценность. Так, за один свежий асык можно получить два рядовых асыка, а за один сақа - два свежих асыка. За құлжаз иногда давали три асыка. Главный же асык - сақа имеет наибольшую цену.

Играть в асыки просто. Косточки выставляются в ряд (на кон), задача игроков – с определенного расстояния выбить один или сразу несколько из них своим асыком (сақа). Те косточки, которые удастся выбить, становятся добычей игрока.

Сақа имеется у каждого, кто играет в асык ату. Обычно для него выбирается самый крупный и, соответственно, самый тяжелый асык из имеющихся в коллекции. Для большего утяжеления в биток заливают свинец и обматывают медной или алюминиевой проволокой. В древности у привилегированных ханских и султанских детей сақа заливался даже золотом.

У игр с асыками есть некоторые общие правила:

- все игры в асыками подразумевают участия нескольких игроков;
- положение алшы всегда наиболее выигрышное, поэтому, кидая асык, нужно стараться «положить» его именно в это положение;
- очередность броска между игроками определяется жеребьевкой: игроки одновременно кидают свой биток сақа (либо один игрок собирает все битки, и выбрасывает на землю). Игру начинает тот, чей сақа выпадет в положение алшы. Если битки нескольких игроков выпадут в положении алшы, то право первого броска разыгрывается между ними.
- за единицу измерения «табан» всегда берется расстояние, равное длине стопы именно бьющего игрока, тем самым соблюдая принцип справедливости.

Играют в асыки в основном на земле: на асфальте быстро изнашивается сақа. Очередность бросания определяется следующим образом: битки игроков собираются в руку одного из игроков и затем выбрасываются наподобие игральные костей. Каждый асык может принять четыре основных положения:

айкур (алшы) – меньшая грань асыка с углублением, первая по значимости при выборе очереди броска;

таба – плоская грань асыка, вторая по значимости;

бук (бүк) – выпуклая поверхность асыка, третья по значимости;

чик (шік) – поверхность асыка с углублением, последняя по значимости;

Если выпадают несколько айкуров, то право первого броска разыгрывается между ними.

В случае выбивания асыка из кона, расстояние между выбитым асыком и чертой кона должно превышать три табана, причем за единицу измерения берется именно стопа выбившего игрока. Таким образом соблюдается принцип справедливости.

Для того, чтобы играть в асыки, не нужно дорогого снаряжения, сложной экипировки и особых условий. Главное – вооружиться косточками коленного сустава животных (чаще – мелкого рогатого скота: барашка или козы), и иметь свободную площадку, где можно их расставить.

В 2011 году в Казахстане были официально утверждены правила игры в асык-ату, и уже с 2015 года стали проводиться чемпионаты на уровне республики.





ЯРКИЕ спортивные СОБЫТИЯ года в Казахстане

НЕСМОТРЯ НА ПАНДЕМИЮ КОРОНАВИРУСА И ОТМЕНУ МНОГИХ СПОРТИВНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ, В ТОМ ЧИСЛЕ ЛЕТНИХ ОЛИМПИЙСКИХ ИГР В ТОКИО, 2020 ГОД ОТМЕТИЛСЯ И РАДОМ ЯРКИХ СОБЫТИЙ В СФЕРЕ КАЗАХСТАНСКОГО СПОРТА.



Данияр Елеусинов взлетел в мировом рейтинге

Боксер Данияр Елеусинов улучшил свое положение в рейтинге портала Boxrec.com после выигранного первого в профессиональной карьере титульного боя.

Он поднялся в рейтинге BoxRec в полусреднем весе с 40-го места на 27-е, в то время как его соперник, нигериец Джулиус Индонго (23-3, 12 КО), опустился с 32-го на 60-е.

Это произошло после победы Елеусинова над Индонго техническим нокаутом во втором раунде. Казахстанский боксер завоевал вакантный пояс чемпиона IBF Inter-Continental в полусреднем весе. Из-за пандемии коронавируса казахстанец успел провести в 2020 году лишь один поединок - до этого в последний раз он выходил на ринг в декабре 2019-го.

«Для меня это была впечатляющая победа. Это мой первый титульный бой. Рейтинг боя был высоким. После победы в этой встрече, думаю, впереди еще более зрелищные поединки. Стараюсь быть готовым ко всему и радовать свою страну. Эту победу я искренне посвящаю своей стране, своему народу» – сказал чемпион мира по боксу Данияр Елеусинов.

Новая победа Геннадия Головкина

Поединок прошел в штате Флорида, США на арене Seminole Hard Rock Hotel and Casino. Чемпион IBF и IBO в среднем весе Геннадий Головкин победил поляка Камила Шеремета.

Головкин четыре раза отправлял Шеремета в нокдаун: дважды в первых двух раундах, также в четвертом и седьмом. Весь бой Геннадий доминировал, казахстанец несколько раз отправлял соперника в нокдаун. После очередного избиения команда поляка выбросила белое полотенце. Судьи засчитали победу техническим нокаутом. Бой закончился семью раундами.

В результате Геннадий Головкин побил рекорд легендарного Бернарда Хопкинса. До этого боя у обоих было по 20 победных боев в статусе чемпиона - это рекорд дивизиона. Американец сделал это в период с 1995 по 2005 год, а GGG для повторения этого достижения потребовалось на два года меньше - 2010-2018 годы.



Фируза Шарипова - чемпионка мира по версии IBA

Казахстанка Фируза Шарипова выступила на турнире в Казани, где провела бой за титул чемпионки мира в первом полусреднем весе. Соперницей Шариповой была Хэппи Дауди из Танзании. Титульный бой был рассчитан на десять раундов по две минуты, а на кону стоял вакантный пояс чемпионки мира по версии IBA.

Итогом этого поединка стала победа Фирузы Шариповой в пятом раунде. Таким образом она одержала одиннадцатую победу в профессиональной карьере и стала чемпионкой мира в своем дивизионе по версии IBA.

Новый рекорд в тяжелой атлетике Казахстана

Тяжелоатлет из Караганды Артем Антропов установил новый рекорд Казахстана.

Лидер категории до 102 килограммов установил рекорд Казахстана в «толчке» - 216 килограммов.

Ранее лучшим в этом упражнении был Илья Ильин. Его результат - 208 килограммов.





Теннисный матч года

Женская теннисная ассоциация (WTA) признала матч с участием первой ракетки Казахстана Елены Рыбакиной лучшим в 2020 году.

Награду получил матч Елены Рыбакиной против румынки Симоны Халеп. Теннисистки встречались в финале турнира WTA в Дубае. Победу со счетом 3:6, 6:3, 7:6 (7:5) одержала Халеп. Матч длился 2 часа 27 минут.

Как отметила Симона Халеп, «Соперница боролась до самого конца. Она мне ничего не отдавала просто так. Мне было очень нелегко справиться с таким давлением. У Рыбакиной очень мощная подача. Она наносит сильные удары. Думаю, что в скором времени она войдет в топ-10».

Примечательно, что Елена Рыбакина стала рекордсменкой 2020 года по количеству совершенных эйсов. Первая ракетка Казахстана стала лучшей в женской теннисной ассоциации. На счету нашей теннисистки 193 эйса. На второй строчке рейтинга - Серена Уильямс - 178 подач на вылет. Замыкает тройку лидеров Арина Соболенко из Беларуси.

Победы на юношеском Кубке мира по тяжелой атлетике

В первом в истории всемирном юношеском online-турнире приняли участие 399 спортсменов из 61 страны. Сборная Казахстана показала отличный результат, заняв в общекомандном зачете 2-е место среди юношей и 5-е среди девушек.

Казахстан на этом соревновании представили семь атлетов. Все они, несмотря на разницу во времени, попали в пятерку лучших в мире. В активе нашей сборной три «золота» и две «бронзы». Золотые награды завоевали Аблай Ауелханов, категория до 55 кг; Бекболат Рахат, категория до 102 кг; Сансызбаева Айсамал, категория свыше 81 кг.

Обладателями бронзовых медалей стали Ыбрай Гулнур, категория до 64 кг и Туяков Жанали, категория свыше 102 кг. Азамат Толеген (до 61 кг) занял 4 место, а Абдыкалык Мейрамбек (до 73 кг) стал пятым.

Победительница в категории свыше 81 килограмма Айсамал Сансызбаева была признана лучшим атлетом Кубка среди девушек.





«Кайрат» - чемпион

«Кайрат» впервые за 16 лет стал чемпионом Казахстана по футболу. Алматинцы досрочно оформили чемпионство и прервали гегемонию «Астаны».

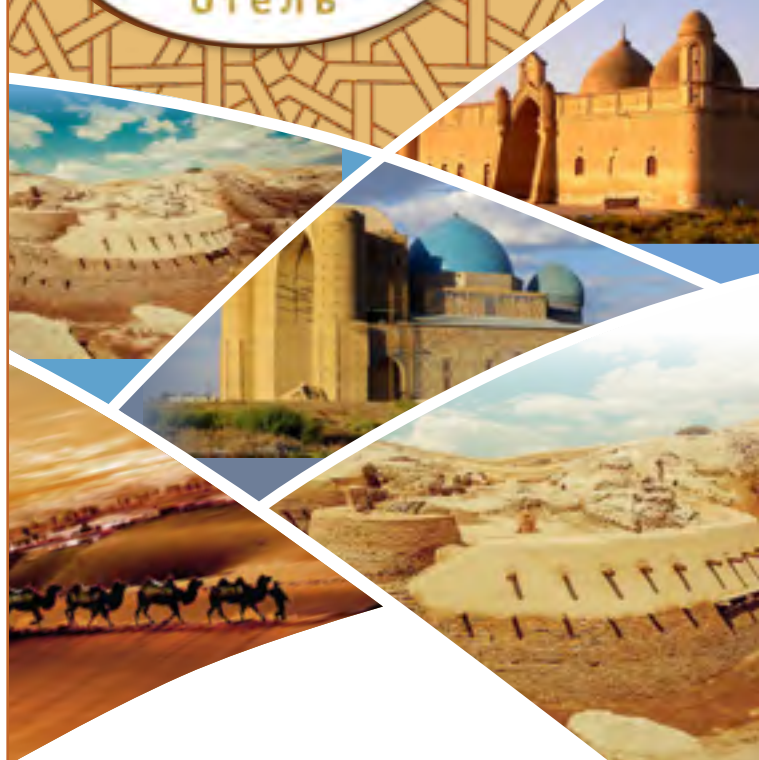
Это произошло за три тура до конца чемпионата. Команда 32-летнего Алексея Шпилевского стала чемпионом Казахстана впервые за 16 лет — в прошлый раз это достижение было оформлено в 2004 году.

Напомним, что последние шесть лет «золото» выигрывала только ФК «Астана».



АРЫСТАНБАБ

www.aristanbaba.kz



Прикоснись к истории...

- мечеть на 1000 мест;
- отель «Фараб» - от эконом до класса люкс;
- кафе на 100 мест;
- центр обслуживания паломников;
- чайхана, шубатхана, сувенирный бутик;
- прокат велосипедов и инвалидных кресел;
- посещение древнего города Сауран и раскопок в городище Отрар;
- экскурсии по святым местам;
- трансфер из г.Шымкент и г.Туркестан

РК, Туркестанская область,
Отрарский район, село Когам,
Исторический комплекс «Арыстанбаб»

тел.: +7 725 44 26 720

моб.: +7 776 31 11 333



Карачаганак: на пути устойчивого развития

История Карачаганака навсегда вписана в летопись казахстанской нефтегазовой промышленности. Открытый в далёком 1979 году, сегодня Карачаганак — это многомиллиардные инвестиции, рекордные объёмы добычи, инновационные технологии и тысячи рабочих мест. С 1998 г. освоение Карачаганака осуществляется международным консорциумом КПО в составе Royal Dutch Shell, Eni, Chevron, LUKOIL и АО «НК «КазМунайГаз».

Внедрение наилучших мировых практик, опыт и профессионализм первоклассных специалистов, а также партнерство с Республикой Казахстан обеспечивают высокие производственные результаты на международном проекте, ставшим одним из флагманов отечественной нефтегазовой отрасли и локомотивом экономики западно-казахстанского региона.

В своём стремлении к совершенству КПО руководствуется принципами устойчивого развития и социальной ответственности бизнеса. Это означает, что помимо производства, важнейшими приоритетными направлениями в деятельности компании являются охрана труда и окружающей среды, развитие человеческого капитала и поддержка казахстанского бизнеса. Сегодня на Карачаганаке пишется история успеха и создается наследие для будущих поколений казахстанцев.

«Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.» Казахстанский филиал

090300, Республика Казахстан, Западно-Казахстанская область,
Бурлинский район, г. Аксай

тел: **+44 208 8288 262**; из СНГ: **+7 71133 6 2262**

факс: **+44 208 8288 620**; из СНГ: **+7 71133 6 2620**

www.kpo.kz